

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
Высшая школа экономики и управления
Кафедра «Маркетинг»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Рецензент,

Заведующий кафедрой, д.э.н., профессор

_____/_____

_____/ И.Ю.Окольнишникова

«__» _____ 2017 г.

«__» _____ 2017 г.

Экономические отношения Российской Федерации и Арабской Республики
Египет на современном этапе

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ – 380302. 2017.485. ПЗ ВКР

Руководитель, к.э.н, доцент

_____/Н.А.Беляев/

«__» _____ 2017 г.

Автор работы,
студент группы ЭУ - 586

_____/А.Р.Гехт/

«__» _____ 2017 г.

Нормоконтролер, к.п.п, доцент

_____/Е.В.Ярушина/

«__» _____ 2017 г.

Челябинск 2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	4
1 ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ АРАБСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЕГИПЕТ	
1.1 История экономического развития Египта.....	6
1.2 Характеристика современной экономики Египта.....	9
1.3 Система государственных закупок товаров, работ и услуг в Египте.....	14
2 СОТРУДНИЧЕСТВО РФ И АРЕ	
2.1 История формирования внешнеэкономических связей между Египтом и Российской Федерацией.....	25
2.2 Торговое сотрудничество РФ и АРЕ на современном этапе.....	29
2.3 Международное сотрудничество РФ и АРЕ в других сферах.....	34
3 СОТРУДНИЧЕСТВО РФ И АРЕ В СФЕРЕ МАШИНОСТРОЕНИЯ	
3.1 Организация сотрудничества через систему институтов Минэкономразвития Российской Федерации.....	46
3.2 Результаты и перспективы сотрудничества компаний-лидеров в сфере машиностроения.....	58
3.3 Эффективность исследования.....	64
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	71
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	76
ПРИЛОЖЕНИЯ	82
ПРИЛОЖЕНИЕ А.- Экспорт России продовольствия в Египет за 2011-2013 гг.....	82
ПРИЛОЖЕНИЕ Б.- Экспорт России продовольствия в Египет за 2011-2013 гг	83
ПРИЛОЖЕНИЕ В.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.....	84
ПРИЛОЖЕНИЕ Г.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.....	85

ПРИЛОЖЕНИЕ Д.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг	86
ПРИЛОЖЕНИЕ Е.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.....	87
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг	88
ПРИЛОЖЕНИЕ З.- Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг	89

ВВЕДЕНИЕ

В условиях обострения международной напряженности, углубления мирового экономического кризиса и введения санкций со стороны Запада, для России как никогда важно укреплять международные политические и деловые связи с партнерами. Одной из таких стран, активно нацеленных на взаимовыгодное сотрудничество с Россией, является Арабская Республика Египет, с которой мы имеем долгую историю взаимоотношений во всех областях.

Следует отметить, что за последнее время в Египте, как и в России, прошли серьезные общественно-политические перемены, но атмосфера взаимного доверия и уважения всегда играла решающее значение в отношениях между Москвой и Каиром. Ныне оба государства являются партнерами как в двусторонних делах, так и на международной арене. Этому свидетельствуют славные страницы взаимовыгодного сотрудничества. К ним относятся Асуанская ГЭС, Хелуанский металлургический комбинат, алюминиевый завод в Наг-Хаммади, Египетско-Российский университет в Каире и многие другие.

Россия и Египет в последнее время активно восстанавливают отношения, невольно пострадавшие в результате революции и последовавшей за ней сменой власти в этой арабской стране. Главы наших государств отметили большую значимость внешнеэкономических связей, в частности, экономическим взаимоотношениям.

Актуальность выбранной темы работы обусловлена тем, что в нынешнее время в условиях международной напряженности и углубления мирового кризиса Россия активно сотрудничает с иностранными партнерами, диверсифицируя экспортные поставки в арабские страны, в частности в Египет, успешно реализовывая торговую политику, что соответствует интересам обеих стран.

Целью работы является на основе анализа экономических отношений Российской Федерации и Арабской Республики Египет определить наиболее перспективные направления сотрудничества на современном этапе.

Поставленная цель предопределила следующие задачи:

- проанализировать экономическое положение Арабской Республики Египет;
- охарактеризовать сотрудничество Российской Федерации и Арабской Республики Египет;
- рассмотреть сотрудничество Российской Федерации и Арабской Республики Египет в сфере машиностроения.

Работа имеет следующую структуру: введение, три главы, заключение, список литературы и приложения.

В ходе подготовки работы были использованы следующие источники: учебники, монографии Богомоловой Ю.И., Капитонова И.А., Лебедева И.Ю., материалы Министерства экономического развития Российской Федерации, материалы Торгового представительства Российской Федерации в Арабской Республике Египет, электронные ресурсы, выдержки из материалов прессы, словари.

1 ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ АРАБСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЕГИПЕТ

1.1 История экономического развития Египта

Северная Африка и Ближний Восток – районы, имеющие важное политическое, экономическое и стратегическое значение; арабские страны Северной Африки и Ближнего Востока играют все более видную роль в мировой политике и международных отношениях, оказывают все более осязаемое влияние на мировую экономику и торговлю.

Арабский Восток занимает важное стратегическое положение на стыке трех континентов: Европы, Азии и Африки. Через страны этого района проходят важнейшие морские, воздушные пути, а также телеграфные и телефонные линии, связывающие Европу, Азию, Африку, Латинскую Америку и Австралию; здесь расположена одна из важнейших транспортных морских магистралей – Суэцкий канал, в свое время названный К. Марксом «великим путем на Восток». [1]

Арабская Республика Египет (АРЕ) – государство на северо-востоке Африки и Синайском п-ове в Азии. Территория – 1002 тыс. кв. км, около 96% территории – пустыня. Население – 85,9 млн. чел. (2015 г.) : 97% населения сосредоточено в дельте и долине Нила, а также в зоне Суэцкого канала; 98% населения – арабы (египтяне), остальные - нубийцы, берберы и др. 1,5 млн. египтян работают за рубежом. Столица – Каир (7,8 млн. жит., 2015г.). Крупнейшие города: Александрия (4,03 млн. жит., 2015 г.) , Порт-Саид (570, 6 тыс. жит.), Суэц (512,1 тыс. жит.), Исмаилия (374 тыс. жит.).[2]

Независимость страны провозглашена 28 февраля 1922 г., однако до 1952 г. страна находилась в политической и экономической зависимости от Великобритании. В результате революции в июле 1952 г. была свергнута монархия. 18 июня 1953 г. Египет был провозглашен республикой. Глава государства – президент, наделенный широкими полномочиями, избираемый населением на 6 лет (с 8 июня 2014 г. президентом Египта избран Абдул-

Фаттах Халил Ас-Сиси). Высший законодательный орган – однопалатное Народное собрание (360 депутатов, из которых 338 избрано населением сроком на 5 лет, 22 назначены президентом). По конституции 1971 г. Египет – «государство с демократическим, социалистическим строем, основанным на союзе трудовых сил народа».

В феврале 1958 г. Египет и Сирия в условиях враждебных происков со стороны империализма объединились в одно государство – Объединенную Арабскую Республику (ОАР). В сентябре 1961 г. Сирия вышла из ОАР, а Египет стал называться Арабской Республикой Египет (АРЕ). Египет – член Организации африканского единства (ОАЕ).

АРЕ является членом Лиги арабских государств (ЛАГ), созданной в 1945 г. В настоящее время членами ЛАГ являются 18 арабских государств и 3 африканские мусульманские страны со значительным арабским населением.

Цель ЛАГ – укрепление связей и всестороннего сотрудничества между государствами-членами, координация их политической деятельности, защита их независимости и суверенитета.

В рамках ЛАГ проводится большая работа по развитию экономического сотрудничества между арабскими странами, в том числе и по экономической интеграции.

В августе 1964 г. АРЕ, Иордания, Ирак, Кувейт и Саудовская Аравия приняли решение об учреждении с 1 января 1965 г. Общего рынка арабских стран; в 1965 г. Национальная ассамблея Кувейта проголосовала против присоединения Кувейта к этому рынку; в 1967 г. к Общему рынку арабских стран присоединилась Йеменская Арабская Республика (ЙАР), в 1969 г. – Судан.

Соглашение о создании Общего рынка арабских стран предусматривало налаживание экономического сотрудничества арабских стран и интенсификацию хозяйственного обмена между ними; обеспечение свободного передвижения товаров, капиталов и рабочей силы; был

установлен переходный период (пять лет для сельскохозяйственных товаров и продукции добывающей промышленности, десять лет – для остальной промышленной продукции), в течение которого ежегодно 20% взаимной торговли сельскохозяйственными товарами и продукцией добывающей промышленности и 10% торговли промышленными товарами освобождались от таможенных пошлин.

В 1971 г. было официально объявлено о завершении создания Общего рынка арабских стран в составе АРЕ, Иордании, Ирака и Саудовской Аравии; ЙАР и Судан заявили, что они примут необходимые меры для того, чтобы через некоторый период времени стать полноправными членами этого рынка. Тем не менее, соглашение о создании Общего рынка арабских стран претворено в жизнь не полностью.

В результате глубоких социально-экономических преобразований, осуществленных после революции 1952 г., до 1973 г. в государственном секторе были сосредоточены свыше 90 % промышленных средств производства, вся банковская система, основные виды транспорта и большая часть внешней торговли; в основном ликвидировано феодальное и крупное помещичье землевладение, проведено перераспределение земель в интересах малоземельных и безземельных крестьян, широко развита сельскохозяйственная кооперация, носящая снабженческо – сбытовой характер. Развитие экономики осуществлялось на базе долгосрочного планирования. АРЕ объявила курс на «либерализацию» экономики, или «политику открытых дверей», что ведет к постепенной ликвидации экономических и социальных завоеваний, достигнутых ранее. Произошло ослабление планового начала, идет быстрое свертывание государственного сектора. В 1974-1975 гг. Были приняты законы, предоставляющие льготы иностранному капиталу. Снят секвестр с имущества бывших египетских феодалов и крупных капиталистов. Частный сектор допущен к импорту и экспорту даже в такие отрасли экономики, как энергетика, строительство, военная промышленность. В 1975 г. принято решение об упразднении

генеральных организаций, контролировавших государственные предприятия. Их место заняли высшие советы, куда открыт широкий доступ представителям частного капитала.

1.2 Характеристика современной экономики Арабской Республики Египет

Общая характеристика экономики

В 2014 г. внутривалютная обстановка в Египте оставалась напряженной. В стране продолжались выступления последователей радикального ислама и террористические акты. В отличие от предыдущих лет география терактов расширилась до г. Каира и его пригородов. Нестабильность внутривалютной обстановки продолжала оказывать негативное влияние на развитие экономики. ВВП Египта в 2014 г. вырос только на 2,2% , составив 287 млрд. долл. США, при этом до «революции» 2011 г. ежегодный прирост ВВП был не ниже 5-7%. Золотовалютные резервы остались на уровне 15 млрд. долл. США против 36 млрд. долл. США в 2010г. Приток иностранных прямых инвестиций составил 4 млрд. долл. США, инфляция - 10 % , безработица - 13%. Количество иностранных туристов - 10 млн. чел. Против 15 млн. чел. в 2010 г.

После очередной смены политической верхушки в 2013 г. новое руководство страны провозгласило курс на создание демократического режима. В январе 2014 г. проведен референдум по новой конституции страны, которая имеет более светский характер по сравнению с конституцией «братьев-мусульман». Новую конституцию поддержали 90% избирателей. В мае состоялись президентские выборы, на которых с 97% голосов победил Абдель Фаттах Аль-Сиси. В июне к присяге было приведено новое правительство во главе с премьером Ибрагимом Махлябом.

Во второй половине 2014 г. политическая ситуация в стране несколько стабилизировалась, появились признаки оздоровления экономики. В августе в стране было объявлено о начале масштабного национального проекта по реконструкции Суэцкого канала, призванного «сплотить нацию», и созданию

в его районе крупной международной промышленно-экономической зоны, объединяющей производственный, телекоммуникационный, технологический, сельскохозяйственный и туристический кластеры на общей площади 76 тыс. км². Реконструкция канала проходит успешно: к марту 2015 г. земляные работы завершены на 95%, объем извлеченного грунта – 218 млн м³.

В течение второго полугодия 2014 г. Египту удалось получить от Кувейта, Саудовской Аравии и ОАЭ 12 млрд. долл. США в виде льготных кредитов, грантов и поставок энергоносителей. Одновременно Египет отказался от кредита МВФ в размере 4,8 млрд. долл. США, так как его предоставление было обусловлено выполнением мер жесткой экономии, на что египетское правительство не решилось. Благодаря помощи арабских стран, правительство страны осуществило экстренную программу стимулирования экономики в объеме 3 млрд. долл. США, что позволило приостановить развитие негативных процессов в экономике страны.

После длительной паузы, связанной с неприятием «революционных событий» 2013 г., западные страны с осени 2014 г. начали активно восстанавливать экономические связи с Египтом. В октябре-декабре 2014 г. страну посетили крупные бизнес-делегации из США, Великобритании, Италии, Франции и Японии. В состав каждой делегации входили по 80-150 бизнесменов от крупнейших национальных фирм, которые приступили к плотной проработке торговых и инвестиционных контрактов с Египтом. Большинство делегаций были приняты лично Президентом АРЕ А. Сиси.

Стабилизация экономики, курс руководства страны на широкие контакты с западными странами привели к росту кредитного рейтинга Египта.

Внешняя торговля Египта характеризовалась большим дефицитом. По местным данным, в январе-сентябре 2014 г. экспорт составил 20,6 млрд. долл. США, сократился за год на 6,8%, импорт снизился на 1% до 50,0 млрд. долл. США. Дефицит внешнеторгового баланса увеличился за год

на 1 млрд. долл. США. По результатам января-сентября 2014 г. Ведущими рынками сбыта продукции были: Италия (10,2% от всего объема экспорта Египта), Индия (7,5%), Саудовская Аравия (7,4%), Турция (5,1%), США (4,2%), Великобритания (4%), Ливия (3,8%). Крупнейшие экспортеры своих товаров в Египет: Китай (11,1%), Германия (8,2%), США (7,8%), Кувейт (5,7%), Италия (4,7%), Украина (4,6%), Россия (4,3%), Турция (3,6%).

Сельское хозяйство

Сельское хозяйство остается основой экономики АРЕ, в нем занято 45% самодеятельного населения, на сельско- хозяйственное сырье работает $\frac{3}{4}$ промышленных предприятий АРЕ, оно обеспечивает 30% национального дохода страны и 60% стоимости экспорта. Вместе с тем сельское хозяйство не обеспечивает потребностей страны в некоторых видах продукции, в частности в пшенице (импортируется около 4 млн. тонн в год), мясе, шерсти, кожевенном сырье и др. Возделывается 10,8 млн. федданов земель. На многих площадях снимается 2 и более урожаев в год. 75% всей сельско-хозяйственной продукции – продукция земледелия.

Рост населения значительно опережает прирост сельско-хозяйственных площадей, что ведет к сокращению обрабатываемых площадей, приходящихся на 1 человека. Существенно способствовало освоению новых земель и увеличению сельско-хозяйственного производства сооружение Асуанского гидроэнергетического комплекса на р. Нил, осуществленное с помощью СССР и позволившее к началу 1973 г. перевести на круглогодичное орошение 950 тыс. федданов обрабатываемых земель для посевов риса; с помощью Асуанского водохранилища египтяне освоили еще 1,3 млн. федданов земель.

Ведущей отраслью сельского хозяйства является хлопководство. Египет – один из крупнейших производителей хлопка в мире. Особенно заметную роль он играет как производитель высококачественных длинноволокнистых сортов. На его долю приходится около 40% их мировой продукции. На хлопок приходится 40-45% всей стоимости египетского

экспорта. В последние годы проводится курс на диверсификацию сельского хозяйства, в результате чего увеличиваются посевные площади под другими культурами : рисом, садами, овощными культурами, кормовыми культурами и т.д. Второй по значению сельско-хозяйственной культурой Египта является рис. Его производство ежегодно достигает 3 млн. тонн.

Из других культур в Египте производится пшеница, ячмень, чечевица, кукуруза, просо, арахис, чеснок, лук; также сахарный тростник, апельсины, мандарины, лимоны, грейпфруты, картофель, бананы, финики. Помимо хлопка и риса Египет экспортирует в больших количествах фрукты, в основном апельсины, и овощи, главным образом картофель, лук, чеснок.

А также поголовье крупного рогатого скота, овцы, козы, верблюды, лошади и мулы, домашняя птица, куриное яйцо, цыплята, улов рыбы.

Промышленность

АРЕ – одна из наиболее развитых в промышленном отношении арабских стран. Доля государственного сектора в промышленности – около 75%, в том числе 100% в производстве нефтепродуктов, 85% - продукции металлургии и машиностроения, 79% - пищевкусовых товаров, 57% - химической продукции, 74% - продукции текстильной промышленности и 59% - стройматериалов. Частный сектор доминирует в производстве обуви и кожизделий (76%), в деревообрабатывающей промышленности (87%), в производстве кустарно-художественных изделий.

На 2014 г. запасы нефти –3,7 млрд. т, фосфоритов – около 1 млрд. т. Имеются месторождения железных, марганцевых, свинцовых и цинковых руд. Добыча (2014 г. тыс. т) железной руды – 417 млн. т, каолина – 25,8, талька – 3,9, соли – 485, доломита – 101, гипса – 216. Добыча нефти в 2014 г. составила 35,8 млн. т, в том числе доля Египта – 14, 2 млн. т.

Иностранный капитал участвует лишь в добыче и разведке нефти и газа; все остальные операции (переработка, транспортировка, хранение и реализация) выполняет Египетская генеральная нефтяная корпорация (ЕГНК), которая осуществляет также общее руководство и наблюдении за

деятельностью иностранных нефтяных компаний. Египет имеет более 30 соглашений с иностранными компаниями на разведку и добычу нефти. Большинство из них заключено после 1973 г. Общая площадь, на которой иностранные компании ведут разведку, равна примерно 500 тыс. км², что составляет половину всей площади страны.

В АРЕ созданы новые отрасли промышленности, на которые в настоящее время опирается национальная экономика: станкостроение, транспортное машиностроение, некоторые отрасли электротехники, резинотехническая промышленность, металлургия (Хелуанский металлургический комплекс мощностью 270 тыс. т, с помощью СССР расширяющийся до 1,5 млн. т); судостроение (верфь в Александрии, построенная с помощью СССР, - одна из крупнейших в Африке, и крупнейшая на Ближнем Востоке, строит сухогрузные суда, танкеры, буксиры, баржи); сборка автомобилей и тракторов; химическая промышленность.

Развито производство мыла, медикаментов, стиральных порошков, соков, консервов и мебели.

Транспорт и связь

Все современные виды транспорта почти полностью национализированы. В 2014 г. длина автодорог составила 92,4 тыс. км, из них асфальтированы 4,6 тыс. км, ширококолейные дороги – 77,4 тыс. км. Автопарк Египта представлен 1280 тыс. легковых автомобилей и 423,3 тыс. автобусов.

Тоннаж речного флота составляет 1,2 млн т, тоннаж сухогрузного флота – 13,5 млн т, нефтеналивного – 11 млн т. Египетские суда перевозят около 15% внешнеторговых грузов страны.

Через территорию АРЕ проходит один из важнейших международных торговых путей – Суэцкий канал (построен в 1869 г., длина – 173 км).

Финансы

29 июня 2014 г. был утвержден проект бюджета на 2014/2015 финансовый год в размере 110,5 млрд. долл. США. Дефицит бюджета достиг 33.61 млрд. долл. США (10% ВВП страны). Размер госдолга составляет 243,2 млн долл. США (94% от ВВП), объем внешнего долга – 48,7 млрд. долл. США. (17,9% от ВВП). Расходы по государственному бюджету – 28,6 млн. долл. США. Золотовалютные резервы – 17,7 млрд. долл. США. Источником валютных доходов страны являются поступления от экспорта, туризма, сборы от эксплуатации Суэцкого канала, а также иностранные займы и кредиты. Платежный баланс пассивный (10.5 млрд. долл. США) . Внешняя задолженность по различным оценкам составляет – 48,7 млн долл. США.

Денежная единица – египетский фунт (егип. ф.). Золотое содержание, установленное в 1949 г.: 1 егип. ф. = 2,55187 г чистого золота. Курс египетского фунта- 6, 5 руб. Государственная монополия ограничена по импорту 18 основными товарами (пшеница, мука, чай, кукуруза, бобовые, кунжут, сахар, животные жиры, растительные масла, табак, хлопок, хлопчато-бумажная пряжа, жгут, уголь, нефть и нефтепродукты, химические удобрения, инсектициды, военное имущество); по экспорту контроль государства распространяется на хлопок, хлопчато-бумажную пряжу, нефть и нефтепродукты, цемент, картофель, арахис, лук, чеснок, рис и цитрусовые.

1.3 Системе государственных закупок товаров, работ и услуг в Египте

В Арабской Республике Египет отсутствует специальное законодательство, регулирующее систему государственных закупок. Организация закупок по линии государственных органов осуществляется на базе закона «Об организации тендеров и торгов» от 1998 года №89 «Tender Law». Данный закон определяет аспекты и порядок проведения государственных закупок и продаж, в частности, им регулируются торги, объявляемые государственными органами (Министерствами, Управлениями, местными администрациями, общественными организациями и государственными компаниями). Закупки по линии Минобороны Египта

регулируются отдельно и осуществляются через Аппараты военных атташе Египта. Положение данного закона подразумевают обязательное наличие местного (египетского) агента.

Как было сказано выше, закон «О тендерах» №89 от 1998 г. покрывает все закупки товаров и услуг, проводимые государственными органами. Закон обязывает административные власти производить закупку товаров и услуг через проведение тендеров или открытых аукционов. В особых случаях закупка может производиться через прямые соглашения. Согласно процедурам как тендера так и открытого аукциона, только технически приемлемые предложения, отвечающие условиям тендера, могут быть выбраны для заключения контракта.

Метод выявления победителя тендера или открытого аукциона:

- 1) отбор приемлемых технических предложений, отвечающих условиям тендера;
- 2) определение коммерческого предложения с наилучшими условиями и наиболее низкой ценой.

Не имеет значения, производится ли закупка через тендер или открытый аукцион, она должна соответствовать следующим принципам:

- 1) Информационная открытость;
- 2) Отсутствие дискриминации и необоснованных ограничений конкуренции по отношению к участникам;
- 3) Равные возможности;
- 4) Объективная оценка.

Административные власти могут выбрать, какой метод закупки им более привлекателен. Но если было принято решения провести закупку через тендер, то данное решение уже не подлежит пересмотру. Основные процедуры для закупки через тендер или открытый аукцион схожи, особенно, если говорить о рассмотрении технической части предложений, отборе коммерческого предложения с наилучшими условиями, процессе

уплаты гарантийных денежных взносов, подписании контракта или его расторжение.

Закон №89 о 1998 года обязывает административные власти тщательно прорабатывать техническую спецификацию, прежде чем объявлять тендер или открытый аукцион. Должен быть создан специальный технический комитет, который будет заниматься разработкой технических условий тендера или открытого аукциона. Комитет предоставляет свои результаты административным властям, которые включают их в техническую спецификацию, с которой должны ознакомиться потенциальные поставщики или подрядчики.

Компания, решившая принять участие в тендере, должна направить в адрес тендерной комиссии заявку на участие в тендере, техническое и коммерческое предложения. Данные предложения должны быть высланы в 2 запечатанных конвертах. Конверт с техническим предложением должен содержать подтверждение об уплате компанией гарантийного денежного взноса для участия в тендере. Помимо этого в нем должна содержаться следующая техническая информация:

- Техническая спецификация;
- Метод и график производимых работ;
- Список материалов, оборудования и запасных частей, которые подрядчик будет использовать в процессе выполнения работ;
- Документы, подтверждающие наличие аккредитованного сервис-центра для предложенного оборудования;
- Полные имена и контактная информация управленческого персонала;
- Полная информация о субподрядчиках, которые будут исполнять работу.

Комитет по рассмотрению тендерных предложений, организованный административными властями должен произвести вскрытие конвертов, содержащих технические предложения и оценку данных предложений перед

тем, как вскрывать конверты с коммерческими предложениями должно производиться только для компаний с приемлемым техническим предложением. Коммерческое предложение должно содержать следующее:

- Прайс-лист;
- Способ расчета;
- Эксплуатационные расходы.

Департамент закупок при административном органе власти должен вести специальные регистрационные журналы и формы, отслеживающие процесс закупок товаров и услуг с момента объявления о тендере или открытом аукционе до подписания контракта с победителем. Технический комитет должен предложить величину гарантийного денежного взноса для участия в тендере. Каждая компания, желающая принять участие в тендере или открытом аукционе должна оплатить сумму гарантийного денежного взноса для участия, размер которой не должен превышать 2% от общей суммы контракта. Административные власти должны вернуть всем участникам тендера, чьи предложения оказались неприемлемыми, сумму гарантийного взноса в течение 7 рабочих дней после окончания тендера. Компания, выигравшая тендер, должна оплатить гарантийный денежный взнос надлежащего исполнения контрактных обязательств (5% от общей стоимости контракта).[6]

Сумма гарантийного денежного взноса для участия в тендере возвращается компании прежде, чем она оплачивает гарантийный взнос надлежащего исполнения контрактных обязательств. Данный денежный взнос должен быть оплачен египетскими компаниями в течение 10 рабочих дней после объявления победителя тендера, а иностранными - в течение 20 рабочих дней. Исключением являются египетские государственные компании, которые освобождаются от уплаты гарантийных взносов. В случае, если компания, победившая в тендере, не оплачивает гарантийный денежный взнос надлежащего исполнения контрактных обязательств, то административные власти могут расторгнуть контракт в одностороннем

порядке и предложить его другой фирме, имеющей приемлемое техническое предложение.

Административные власти должны составлять проект контракта, если объем закупок превышает 50 000 египетских фунтов. В Египте не существует стандартов для данных контрактов. Каждый контракт должен содержать размер гарантийного денежного взноса надлежащего исполнения контрактных обязательств и дату получения данной суммы административными властями.

Тендер – процесс, через который административные власти рекламируют свои потребности в закупке товаров или услуг путем предоставления технической спецификации. Данная спецификация дает потенциальному подрядчику полную информацию о товарах и услугах, которые намеревается приобрести государство. Для тендеров, касающихся закупки товаров и услуг, которые могут быть предложены местными (египетскими) производителями, есть свои положения: египетские подрядчики считаются победителями тендера, если предложенная ими цена не превышает самую низкую цену, предложенную иностранной компанией более, чем на 15%.

Существует 3 типа тендеров:

1. Открытый тендер;
2. Ограниченный тендер;
3. Местный тендер.

1. Открытый тендер используется, если предложения принимаются от всех подрядчиков как иностранных, так и местных. Главное, чтобы их предложения соответствовали технической спецификации. Объявление о тендере, к которому допускаются иностранцы, должно быть опубликовано на арабском и английском языках. Возможный период отклика на участие в тендере составляет не более 20 дней со дня подачи объявления о проведении тендера в СМИ.

В дополнение к техническому комитету, административные власти должны учредить 2 комитета:

- 1) Комитет по рассмотрению тендерных предложений;
- 2) Комитет по принятию решений.

Если сумма контракта превышает 250 000 египетских фунтов, в комитете по принятию решений должен быть представитель министерства финансов. Если же сумма контракта превышает 500 000 египетских фунтов, то данный комитет должен включать в себя представителя консультативного совета.

Административные власти, после получения рекомендаций от комитета по принятию решений, определяют круг технически-приемлемых предложений.

Ограниченный тендер применяется, когда форма контракта требует ограничения числа участников тендера определенным количеством как иностранных так и местных поставщиков, подрядчиков и консультантов, имеющих необходимый уровень квалификации для выполнения работ по контракту. Приглашения к участию в ограниченных торгах рассылаются предполагаемым контрагентам, специализирующимся по требуемой отрасли. Компании, участвующие в тендере, вносят в соответствующий реестр или проходят необходимую регистрацию не менее чем за 50 дней до даты вскрытия конвертов с техническими предложениями.

3) Заключение контракта путем объявления местного тендера осуществляется на основании решения соответствующего административного органа в случаях, когда объем сделки не превышает 200 тыс. ег. фунтов. Приглашения к торгам направляются наибольшему количеству возможных участников, чья деятельность связана с предметом тендера и территориально осуществляется в пределах губернаторства, где предполагается реализация контракта. Приглашения должны быть разосланы как минимум за 10 дней до вскрытия конвертов с техническими предложениями. В условиях срочности приглашения могут быть доставлены

специальным курьером, как минимум за 48 часов до вскрытия конвертов с техническими предложениями.

Открытый аукцион

Заключение контрактов посредством открытого аукциона проводится на условиях открытой публикации, равных шансов и свободной конкуренции. Во время сессии, на которую комитет по рассмотрению технических предложений приглашает участников, предоставивших свои заявки, происходит вскрытие конвертов с техническими предложениями. Комитет по рассмотрению технических предложений оценивает технические предложения и направляет свои рекомендации в департамент по закупкам при соответствующем органе административной власти. Департамент по закупкам рассматривает рекомендации комитета и сообщает время и место вскрытия конвертов с коммерческими предложениями.

По результатам проведения открытого аукциона комитет по принятию решений озвучивает имя победителя, которому будет доверено исполнение контракта. Если контракт будет реализовываться местным подрядчиком и его сумма превышает 250 000 египетских фунтов, то комитет по принятию решений должен включать в себя представителя министерства финансов. Если сумма контракта свыше 500 000 египетских фунтов, то в числе членов комитета по принятию финальных решений должен быть представитель консультативного совета, и, наконец, если сумма контракта превышает 1 млн. египетских фунтов, то представители обоих ведомств (министерства финансов и консультативного совета) должны быть представлены в числе членов комитета по принятию решений.

Ограниченный аукцион

Ограниченный аукцион применяется в ситуациях, когда:

- Товар является продукцией определенного хозяйствующего субъекта и не может быть импортирован или произведен другими компаниями;
- Товар может быть закуплен только в месте его производства;

- Работы, которые необходимо выполнить, исходя из специфических характеристик товара, могут быть осуществлены только конкретными специалистами, экспертами, инженерами;
- Закупка продиктована требованиями национальной безопасности.

Если закупка производится в срочном порядке, то административные власти могут разослать приглашения через специальных курьеров за 5 дней до вскрытия конвертов с техническими предложениями.

Прямое соглашение

В особых случаях, когда не могут использоваться вышеуказанные пути проведения торгов или открытых аукционов, принимается решение о проведении прямых закупок. Это происходит при следующих условиях:

1. Если объем закупки товаров или услуг не превышает 50 тыс. ег. фунтов (для некоторых категорий товаров и услуг – 100 тыс. ег. фунтов), то решение о проведении закупки путем прямого соглашения принимает руководитель соответствующего управления или административного органа.
2. Если объем закупки товаров или услуг не превышает 100 тыс. ег. фунтов (для некоторых категорий товаров и услуг - 300 тыс. ег. фунтов), то решение о проведении закупки путем прямого соглашения имеет право принимать только Министр или губернатор.

Премьер-министру Египта предоставлены полномочия по изменению лимита, указанного в пункте 2. Министерство обороны, Министерство военной промышленности и их хозяйствующие субъекты также в случае необходимости могут производить закупки через прямые соглашения. Неизменным условием является то, что подрядчиком должен быть египетский резидент. Иностранная компания имеет право принимать участие в торгах через зарегистрированного в установленном порядке в АРЕ местного агента, деятельность которого регулируется законом «О торговых агентах». В целях упрощения процедуры участия в тендерах и открытых аукционах, обеспечения защиты финансовых средств участников,

Министерство финансов Египта издало распоряжение, в соответствии с которым вносятся поправки к действующему закону «О торговых агентах». Согласно новому распоряжению необходимым условием допуска иностранных компаний, у которых нет торгового представителя или агента на египетском рынке, к участию в тендерах и открытых аукционах, проводимых государственными учреждениями, является наличие у них сертифицированного центра технического обслуживания. Кроме того, распоряжение позволяет египетским дилерам иностранных товаров участвовать в тендерах под своими именами с необязательным указанием того, что они являются представителями иностранных компаний, что в целом будет способствовать ведению более честной конкурентной борьбы между участниками тендеров и открытых аукционов.

Несмотря на то, что закон о тендерах от 1998 года развил механизмы государственных закупок в Египте, все же остается ряд изменений, которые следует рассмотреть, чтобы повысить конкурентоспособность процесса закупок:

- В закон необходимо внести поправки, касательно того, в каких случаях административные власти используют тендер, а в каких открытый аукцион.
- Поправки, касательно того, когда премьер-министр может применять собственные полномочия для регулирования процесса гос. закупок.
- Поправки, касательно необходимости подрядчика, чье предложение было выбрано как наиболее подходящее, оплатить сумму гарантийного денежного взноса надлежащего исполнения контрактных обязательств при подписании контракта с административными властями. Так как до подписания данного контракта, между заинтересованными сторонами нет никаких юридических отношений.

- Поправки, касательно включения проекта контракта в тендерную документацию, чтобы потенциальный подрядчик мог сразу же ознакомиться с проектом контракта и его условиями.

Если подрядчик задерживает сроки исполнения контрактных обязательств, закон разрешает административным властям продлить срок выполнения работ по контракту и взять штраф с подрядчика за неисполнение сроков. Размер штрафа не может превышать 3% от общей стоимости контракта, если контракт заключен на закупку товаров или услуг. Если предметом контракта являются строительные услуги, то размер штрафа может достигать 10% от общей суммы контракта. Если задержка произошла по причинам, не зависящим от подрядчика, то административные власти могут принять решение не налагать штраф на подрядчика. Административные власти могут расторгнуть контракт с подрядчиком в одностороннем порядке при условии, что:

- Подрядчик использует мошеннические схемы в процессе реализации контракта;
- Подрядчик признан банкротом;
- Подрядчик не соблюдает сроков и условий контракта.

Если между заинтересованными сторонами возникает спорная ситуация во время реализации контракта, то данный спор может быть решен в Арбитражном суде. Сторона, проигравшая дело в арбитражном суде имеет право подать апелляцию в египетский суд, что дает определенные преимущества государству в решении спорных ситуаций с подрядчиком в свою пользу.

Выводы по разделу один

Подводя итог, стоит отметить, что Арабская Республика Египет прошла непростой путь становления экономически активной и перспективной страной современного мира, завоевав свои позиции на рынке и являясь сегодня крупным поставщиком продовольственных товаров,

являясь одной из первых стран для туристических поездок российских граждан.

2 СОТРУДНИЧЕСТВО РФ И АРЕ

2.1 История формирования внешнеэкономических связей между Египтом и Россией

История отношений между Россией и Египтом уходит своими корнями в 14 в. Рукописи свидетельствуют о том, что связи между Египетской и Русской цивилизациями начались посредством торговых караванов через Кавказ и реку Волгу, а российские ученые и путешественники начали интересоваться Египтом уже в 15 в. Уже тогда была издана литература на русском языке о Египте, что помогло российскому народу узнать о стране и ее населении.

В 1845 г. в эпоху правления Мухаммеда Али отношения между нашими странами приобрели особый характер, так как Египет стал направлять студентов на Урал для изучения промышленности и металлургии. В то же самое время известный ученый Максим Максимович Ковалевский (1851-1916) вместе с египетскими инженерами принимал участие в разработке и добыче металла в Верхнем Египте. А с открытием Суэцкого канала в 1869 г. судоходство между нашими двумя странами стало регулярным, а также вырос объем торгового оборота.

Советско-арабское сотрудничество было важнейшим фактором международной жизни. Оно носило характер всесторонних взаимовыгодных связей и охватывало сферу политических, экономических и культурных отношений. Непрерывно развиваются и совершенствуются формы и методы этого сотрудничества, быстрыми темпами растут его масштабы и по сей день.

Дипломатические отношения между СССР и Египтом установлены 6-26 июля 1943 г. Советско – египетские торговые отношения регулировались торговым и платежным соглашениями от 23 июня 1962 г., по которым стороны предоставляли друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации во всех вопросах торговли и мореплавания, а расчеты в торговле между ними осуществлялись в фунтах стерлингов по клирингу. Торговля

велась на базе устанавливаемых долгосрочными торговыми соглашениями списков товаров для взаимных поставок, которые уточняются ежегодными протоколами о товарообороте.

СССР занимал 1-е место во внешней торговле АРЕ.

При содействии СССР в АРЕ выполнены работы почти по 107 объектам. Оказываемое Советским Союзом содействие было направлено на расширение и укрепление государственного сектора в промышленности, а также на создание основы для развития государственного Сектора в сельском хозяйстве (помощь и содействие СССР АРЕ направлены в промышленность и энергетику – 86,3%, сельское хозяйство – 8,4%, геологоразведочные работы – 4,0%, на подготовку кадров и др. – 1,3%). Советский союз оказывал большую техническую и финансовую помощь в строительстве ряда ключевых объектов промышленности арабских стран, таких как Асуанская гидроэлектростанция (ГЭС), Евфратский гидроузел, Хелуанский металлургический комбинат.

Народ Египта никогда не забудет, что промышленная база страны, величайшим символом которой является Асуанская плотина, была заложена с помощью Советского Союза. Создание данного гидроузла было единственным способом обеспечить развитие Египта. И поэтому весь народ Египта работал и тщательно следил за ходом строительства. На стройку приходили смотреть даже простые крестьяне – феллахи.

До постройки плотины, уровень воды поднимался на 15 м. Дома страдали от наводнений даже на полукилометровом удалении от берега. Вода стояла три месяца – с июля по сентябрь. Если разлив был особенно бурным, жилища смывало вовсе. Их восстанавливали, но никто не мог гарантировать, что следующее половодье не разрушит их заново.

Защититься от наводнений пытались еще сто лет назад. Но первая плотина, которую соорудили британцы в начале 20 в., довольно быстро обнаружила неспособность сдерживать темперамент великой реки. Ее пару раз надстраивали, но – бесполезно. А население быстро росло, экономике

требовалась электроэнергия, а людям – гарантированная возможность выращивать урожай. В начале 50-х гг. Власти Египта решили возвести новую плотину – чуть выше по течению реки.

Вокруг предполагаемого строительства образовался клубок внешнеполитических проблем. Сначала финансированием проекта занялись Великобритания и США, но понаблюдав за тем, как молодая арабская демократия покупает оружие в социалистической Чехословакии и устанавливает дипломатические отношения с Китаем, западные державы передумали.

Рука помощи была протянута с востока. СССР дал Египту кредит на строительство, да, к тому же, треть его списал в знак новых хороших отношений. В конце 1967 г. дали ток первые агрегаты Асуанской ГЭС; ее ввод в строй был завершен в 1970 г. Мощность ГЭС – 2,1 млн. Квт. Ежегодная выработка электроэнергии – 6,1 млрд. Квт/ч.

Советский Союз тоже многое получил взамен: не только египетские пшеницу и хлопок, но еще и выход на мировой рынок гидротехнического строительства. Проценты с этого капитала российский «Гидропроект» имеет до сих пор, сооружая плотины на четырех континентах.

В 1950-1960-х гг. Египет был важнейшим партнером СССР на Ближнем Востоке. Однако после смены политического курса при президенте Анваре ас - Садате в начале 1970-х гг. в отношении двух стран наступило охлаждение. Улучшение началось в середине 1980-х гг. благодаря личному участию экс-президента Египта Хосни Мубарака.

Договорно-правовая база Россия-Египет в области торговли и инвестиционного сотрудничества представлена:

- Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве. Подписано в Москве 14 мая 1992 года.

- Протоколом к Соглашению между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республик Египет о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве от 14 мая 1992 года. Подписан в Москве в 1993 г.
- Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет об урегулировании взаимной задолженности между бывшим СССР и Арабской Республикой Египет. Подписано в Каире 10 ноября 1994 г.
- Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал». Подписано в Москве 23 сентября 1997 г.
- Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет о сотрудничестве в области морского транспорта. Подписано в Москве 23 сентября 1997 г.
- Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет о воздушном сообщении. Подписано в Каире 20 декабря 1994 г.
- Договором между Российской Федерацией и Арабской Республикой Египет о взаимной правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, коммерческим и семейным делам. Подписан в Москве 23 сентября 1997 г.
- Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Подписан в Москве 23 сентября 1997 г.
- Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет об упрощении процедуры выдачи виз гражданам Российской Федерации и гражданам Арабской Республики Египет. Подписано в Каире 16 февраля 2009 г.

Это остается свидетельством яркой истории сотрудничества и дружбы

между народами. А также, Египет будет всегда помнить величайший вклад Советского Союза в строительстве армии Египта, ведь именно с помощью советского оружия египетские солдаты смогли вернуть свои земли народу.

2.2 Торговое сотрудничество Российской Федерации и Арабской Республики Египет на современном этапе

Товарооборот между Россией и Египтом имеет позитивную динамику. По данным ФТС России, в 2014 году торговля России с Египтом увеличилась в сравнении с 2013 годом в 1,9 раза и достигла 5478,6 млн. долл. США. Российский экспорт вырос в 2,0 раза, до 4938,7 млн. долл. США, импорт – на 22,1%, до 539,8 млн. долл. США.

Основным товаром российского экспорта в Египет в 2014 году стали нефтепродукты, включая сжиженный пропан, отгрузки которых за 2014 год составили 1,4 млн. тонн на сумму 1,2 млрд. долл. США, что обеспечило 23,4 % стоимости российского экспорта в эту страну. Экспорт пшеницы из России в Египет в 2014 г. составил 4057,0 тыс. т на 1029,4 млн. долл. США, что обеспечило 20,8% стоимости экспорта.

Также в 2014 г. из России в Египет было отгружено 352,2 тыс. т нерафинированного подсолнечного масла на 287,2 млн. долл. США, 5,8 % стоимости экспорта; 946,0 тыс. т черных металлов на 442,5 млн. долл. США, 9,0 %, российских лесоматериалов и бумаги на 532,7 млн. долл. США, 10,8 %. Стоимость поставленных в Египет в 2014 г. машин и оборудования составила 590,0 млн. долл. США, 11,9 %.

В 2014 году из Египта в Россию были импортированы 231,8 тыс. т фруктов (апельсинов, винограда и др.) на 222,6 млн. долл. США, 41,2% стоимости российского импорта; 308,3 тыс. т картофеля на 172,1 млн. долл. США, (31,9%); 66,8 тыс. т лука на 34,7 млн. долл. США (6,4 %).

Доля Египта во внешнеторговом обороте России по итогам 2014 года составила 0,7 % (29 место). Динамика товарооборота между Россией и Египтом за последние 7 лет представлена в Таблице 1.

Таблица 1- Товарооборот между Россией и Египтом в 2008-2015гг.(млн.долл.США)

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Январь 2014 г.	Январь 2015 г.
Оборот	2 062,4	2 034,0	2 191,1	2 820,2	3 555,0	2 945,5	5 478,6	273,1	245,9
рост в %	97,1	98,6	107,7	128,7	126,1	82,9	186,0	170,3	90,0
Экспорт	1 856,3	1 824,5	1 919,9	2 337,0	3 212,2	2 503,4	4 938,7	245,9	221,4
рост в %	95,1	98,3	105,2	121,7	137,5	77,9	197,3	200,0	90,0
Импорт	206,1	209,5	271,2	483,2	342,7	442,1	539,8	27,2	24,5
рост в %	119,0	101,7	129,5	178,1	70,9	129,0	122,1	72,6	90,2
Сальдо	1 650,2	1 615,0	1 648,6	1 853,8	2 869,5	2 061,3	4 398,9	218,8	196,9

Более подробный отчет по экспорту продовольственных товаров 2011-2013 гг. представлен в Приложении 1.

Импорт продовольственных товаров России из Египта за период 2011-2013 гг. прилагается в Приложении 2.

В настоящее время во Внешэкономбанке учитываются гарантии, выданные в пользу египетских заказчиков российских товаров и услуг, на общую сумму 766,7 млн. долл. США.

В рамках работы по облегчению доступа товаров и услуг из России на египетский рынок и из Египта – на российский рынок в 2014 году Минэкономразвития России инициировало возобновление консультаций с египетской стороной по вопросу создания зоны свободной торговли в формате страны-члены Таможенного союза – Египет.

Евразийская экономическая комиссия 15 августа 2014 г. приняла решение «О формировании совместной исследовательской группы по изучению вопроса о целесообразности заключения соглашения о зоне свободной торговли между государствами – участниками Таможенного

союза и Единого экономического пространства и Арабской Республикой Египет». Динамика торговли услугами между Россией и Египтом представлена в Таблице 2. Динамика инвестиций в Россию из Египта представлена в Таблице 3. Динамика инвестиций из России в Египет представлена в Таблице 4.

Таблица 2-Торговля услугами между Россией и Египтом в
2008-2014 гг.(млн.долл.США)

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г. январь-июнь
Оборот услуг	2 034,0	2 191,1	2 820,2	3 555,0	3019,1	821,2
Отношение к предыдущему периоду в %	98,6	107,7	128,7	126,1	84,9	92,0
Импорт	1 824,5	1 919,9	2 337,0	3 212,2	2574,8	803,2
Отношение к предыдущему периоду в %	98,3	105,2	121,7	137,5	80,1	89,0
Экспорт	209,5	271,2	483,2	342,8	444,9	18,1
Отношение к предыдущему периоду в %	101,7	129,5	178,1	70,9	91,0	60,0

Таблица 3-Динамика инвестиций в Россию из Египта (тыс.долл.США)

Наименование	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г. январь-июнь
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	23 547,01	9 588,48	80 999,35	37 494,05	10 675,07
Накоплено на конец периода	47 430,92	16 358,37	100 239,9	59 003,05	10 675,07

Таблица 4-Динамика инвестиций из России в Египет (тыс.долл.США)

Наименование	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г. январь-июнь
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	3,52	3120	17 503,5	71 190,2	2 014,5
Накоплено на конец периода	-0,01	3120	13 296,8	72 344,5	2 014,5

В 2013-2014 годах Минэкономразвития России развернуло работу по расширению экономического взаимодействия с новыми египетскими властями и оказанию практической помощи российским экономическим операторам в продвижении их проектов. Вместе с тем в 2014 году вопросы привлечения российских компаний к осуществлению проектов на территории Египта не получили конкретного развития.

Имеются в виду следующие проекты:

- модернизация и реконструкция генерирующих мощностей энергосистемы Египта;
- поставка строительной и дорожно-строительной техники с локализацией ее производства в Египте;
- создание Национального диспетчерского центра с локализацией в Каире производства автотрэкеров ГЛОНАСС-GPS;
- проектирование и строительство четвертой и пятой веток Каирского метро;
- реконструкция Хелуанского металлургического комбината.

Указанные проекты были обсуждены с египетской стороной в г. Каире (2-7 марта 2013 г.) в ходе комплексной бизнес-миссии Минэкономразвития России, а также на встречах президентов России и Египта в г. Дурбане (27 марта 2013 г.) и г. Сочи (19 апреля 2013 г.)

В настоящее время большинство проектов российских компаний в Египте, включая упомянутые, находится в стадии переговоров, позитивный итог которых прогнозировать трудно.

Через Торгпредство России в Египте ведутся переговоры о вхождении российских компаний в следующие проекты:

1) строительство на территории Египта первой АЭС, осуществление технической экспертизы первого египетского исследовательского реактора (ETRR-1), поставка топлива для работы второго египетского исследовательского реактора (ETRR-2) (Государственная Корпорация «Росатом»);

2) добыча золота (ЗАО «Горная компания «Вертекс»);

3) строительство объектов зерновой инфраструктуры (ОАО «Консорциум «Элеваторпродмашстрой»);

4) поставка земснарядов для осуществления дноуглубительных работ (ОАО «Уральский гидромеханический завод»);

5) строительство водоочистных сооружений (Группа компаний «Роспромжининжиниринг»);

6) поставка 700 пассажирских вагонов (ОАО «Трансмашхолдинг»);

7) поставка сельскохозяйственной техники (ООО «КЗ «Ростсельмаш»);

8) поставка инженерно-строительной техники (ОАО «Челябинский тракторный завод»);

9) поставка автомобильной, инженерно-строительной и сельскохозяйственной техники (Группа «ГАЗ», ЗАО «КАМАЗ», ОАО «АвтоВАЗ», ООО «Липецкий тракторный завод», ООО «Владимирский моторно-тракторный завод», ЗАО «Петербургский тракторный завод», ООО «Промтрактор»);

10) поставка силовых трансформаторов для электростанций «Асуан 1» и «Асуан 2» (ОАО «Силовые машины»).

Заинтересованными российскими ведомствами и организациям рассматривается инициатива Каира о создании на территории АРЕ российской промышленной зоны.

У египетской стороны запрошены конкретные предложения по землеотводу; египетский проект правоустанавливающего документа о

создании российской промышленной зоны; технико-экономическое обоснование проекта с определением объема средств, которые потребуются выделить из государственного бюджета в связи с вхождением в проект.

Определенные перспективы для конкретизации тем сотрудничества сформировались в августе 2014 г. в связи с реализацией египетской национальной программы по модернизации Суэцкого канала.

Торгпредство России в Египте оказывает содействие ОАО «Уральский гидромеханический завод» в организации поставок земснарядов для дноуглубительных работ на канале.

2.3 Международное сотрудничество РФ и АРЕ в других сферах

Культура, наука, образование

Российско-египетские культурные связи имеют давнюю историю и остаются важной частью всего комплекса двустороннего взаимодействия. Основой их договорно-правовой базы является межправительственное Соглашение о культурном сотрудничестве от 1995 г.

5 ноября 2012 г. в ходе визита Министра иностранных дел Российской Федерации С.В. Лаврова в Каир была подписана межправительственная Программа сотрудничества в области культуры, образования и науки на 2012-2014 гг., которая способствовала активизации научно-технического сотрудничества, в том числе организации двустороннего сотрудничества в области исследований и разработок.

Между Россией и Египтом сохраняется взаимный интерес к наращиванию и расширению культурно-гуманитарного взаимодействия, свидетельством чего являются организованные в Каире выставки, визиты отдельных представителей российских художественных галерей, выступления египтологов, сотрудников научных институтов, членов союзов писателей. В учреждениях культуры и искусства Египта (Каирская опера, консерватория и др.) на контрактной основе работает группа артистов и преподавателей из России.

19 декабря 2013 г. на территории Каирской оперы был установлен бюст великому русскому композитору П.И. Чайковскому. Открытие памятника было приурочено к торжественному мероприятию, посвященному 70-летию установления дипломатических отношений между Российской Федерацией и Арабской Республикой Египет.

В АРЕ действует Центр египтологических исследований Российской академии наук (РАН), который в тесном сотрудничестве с Министерством по делам древностей АРЕ и другими египетскими учреждениями ведет археологические исследования на нескольких исторических объектах – Гизе, Файюме, Луксоре, Александрии.

Развиваются контакты по линии высших учебных заведений. Стажировку в Египте на регулярной основе проходят студенты и преподаватели из различных российских ВУЗов. В университете «Айн Шамс» работает известная в мире русистики кафедра русского языка., интерес к изучению которого – с учетом числа российских туристов – весьма значителен. Сотни россиян, главным образом из субъектов Федерации с преимущественно мусульманским населением, проходят обучение в крупнейшем в исламском мире университете «Аль-Азхар» в Каире.

С 2006 г. на территории Египта функционирует Египетско-российский университет (ЕРУ). С 2009 г. в Каире ежегодно проходит Международная конференция по нанотехнологиям в области строительства, организованная ЕРУ совместно с Ижевским государственным техническим университетом при участии Посольства, представительства Россотрудничества и группы ученых из России.

Египетские научные организации принимают участие в реализации проекта в рамках Объединенного института ядерных исследований (г.Дубна) в соответствии с Соглашением об ассоциированном членстве Египта в Объединенном институте ядерных исследований (ОИЯИ), подписанным в марте 2009 г. В настоящее время ОИЯИ сотрудничает с 7 научными центрами Египта и одним египетским университетом по 9 научным темам в

следующих научных направлениях: теоретическая физика, ядерная физика; физика конденсированных сред, радиационные и радиобиологические исследования; сети, компьютеринг, вычислительная физика.

Основной формой образовательного сотрудничества с Египтом является обучение граждан этой страны в образовательных организациях высшего образования Российской Федерации за счет средств федерального бюджета по приоритетным для египтян направлениям подготовки. В 2014/2015 учебном году египетской стороне предоставлено 66 государственных стипендий. Фактически на обучение принято 57 граждан Египта. Всего в настоящее время в российских образовательных организациях высшего образования проходят обучение около 200 египтян.

Туризм

- Договорно-правовая база

Основой договорно-правовой базы между Россией и Египтом в сфере туризма является Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет о сотрудничестве в сфере туризма, подписанное 15 марта 2008 года в Москве.

В марте 2015 года в рамках деловой программы Международной туристской выставки «Интурмаркет», проводимой в Москве при поддержке Федерального агентства по туризму, подписана «Программа сотрудничества в области туризма между Федеральным агентством по туризму Министерства культуры Российской Федерации и Министерством туризма Арабской Республики Египет на 2015-2017 гг.». В программе акцентировано внимание на расширении сотрудничества по взаимному продвижению национальных турпродуктов, а также по привлечению инвестиций в туристскую индустрию. В настоящее время документ находится в стадии согласования.

Состояние туристского обмена

Египет традиционно остается одним из наиболее популярных туристских направлений для российских туристов. Туристский обмен между

Россией и Египтом имел тенденцию к постоянному росту на протяжении ряда последних лет. После падения в результате революции 2011 года и обострения внутривосточной ситуации в августе 2013 года турпоток начал восстанавливаться. По данным Росстата, выезд российских граждан в Египет по итогам 2014 года составил 2 млн 995 тыс. поездок и вырос по сравнению с 2013 годом на 35%. Статистика российского турпотока в Египет за период 2008-2015 гг. показаны на Рисунке 1.



Рисунок 1- Объем туристического потока в Египет 2008-2015 гг.

Деятельность Рабочей группы по туризму

23 марта 2009 года в рамках IV международной туристской выставки «Интурмаркет» состоялось 1-е заседание Российско-Египетской Рабочей группы по туризму, действующей в рамках Совместной Российско-Египетской комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству. На встрече обсуждались вопросы состояния туристского обмена между Россией и Египтом, безопасности российских туристов на курортах Египта, продвижения туристского продукта, а также возможности сотрудничества в области подготовки кадров для индустрии туризма.

8 декабря 2010 года в Москве состоялось внеочередное заседание Российско-Египетской Рабочей группы по туризму, посвященное вопросам безопасности российских туристов. Были отмечены участвовавшие в

последнее время дорожно-транспортные происшествия, повлекшие за собой гибель 5 и тяжелые травмы нескольких десятков россиян. Большой резонанс в России вызвали нападения на людей акул в районе Шарм-эль-Шейха, где также серьезно пострадали российские туристы.

В этой связи российская сторона предложила к обсуждению целый комплекс оперативных мер, необходимых для обеспечения безопасности российских туристов. Отдельное внимание было уделено необходимости безотлагательного урегулирования ситуации с обеспечением безопасности отдыха российских туристов на морских курортах, в первую очередь в районе Шарм-эль-Шейха, и организации мониторинга других, номинально безопасных прибрежных зон. Египетская сторона выразила свои искренние соболезнования родным и близким погибших и пострадавших российских туристов, а также проинформировала о мерах, принимаемых и планируемых Министерством туризма Египта с целью обеспечения безопасности туристов.

15 мая 2011 года в Каире состоялось очередное заседание Российско-Египетской рабочей группы по туризму – первое после революции в Египте. Были приняты к обсуждению вопросы состояния российско-египетского сотрудничества в сфере туризма, подготовки к очередному туристическому сезону, обеспечения безопасности пребывания российских туристов и улучшения качества их обслуживания.

Египетская сторона подробно проинформировала о принимаемых мерах законодательного, организационного и технического характера по обеспечению безопасного пребывания российских туристов на территории Египта. Члены российской делегации были детально ознакомлены с работой Центра дистанционного контроля за безопасностью туристских транспортных средств, который оснащен с использованием новейших технических достижений, в том числе космических технологий связи. Кроме того, по информации египетской стороны, с помощью австрийских специалистов строится современный центр обучения водителей. Египетская сторона проинформировала российских коллег об особых мерах,

принимаемых для обеспечения безопасности пребывания российских туристов на пляжных территориях, в том числе при активных видах отдыха, включая предотвращение нападения акул. Были обсуждены вопросы страхования, оказания квалифицированной медицинской помощи в местных медицинских учреждениях. В плане продвижения взаимного турпродукта Египетская сторона проявила интерес к предложению Российской стороны провести взаимные национальные года, как это было с Францией, Турцией и другими странами, и просила рассмотреть возможность организации таких мероприятий в 2013-2014 годах.

По итогам заседания Рабочей группы была подписана программа совместных действий на 2011-2012 гг., в которой нашли отражение практически все предложения Российской стороны, связанные с обеспечением прав и интересов российских туристов, обеспечения их безопасности, улучшение качества их обслуживания.

Египетская сторона высоко оценивает взаимное сотрудничество двух стран в сфере туризма, отмечая, что власти Египта четко понимают роль туризма в росте бюджета, сохранении и увеличении количества рабочих мест. Речь идет, в частности, о водном и пляжном туризме, дайвинге, правовой защите туристов, безопасности на дорогах и других вопросах, которые продолжают оставаться в поле зрения российской стороны.

Египтяне по поводу поднятых вопросов проинформировали о том, что помимо действующего Центра координации движения туристических автобусов, который осуществляет постоянный мониторинг движения, технического состояния транспортных средств, особое внимание уделяется качеству подготовки водителей.

Российская сторона акцентировала внимание египетских коллег на актуальной проблеме безопасного отдыха туристов на воде, в частности, на недостаточном обеспечении мест отдыха профессиональными спасательными службами, специальными техническими устройствами и ограждениями, снижающими риск несчастных случаев. В этой связи

представители египетского туристского ведомства заверили, что держат ситуацию в этом вопросе на постоянном контроле, проводят постоянные консультации с туристическими фирмами, ограничивают места для купания, в ноябре 2011 года была осуществлена программа обучения спасателей с помощью британских инструкторов.

Также были затронуты вопросы качества медицинского обслуживания и медицинского страхования туристов. Не менее актуальна сегодня в Египте проблема правовой помощи туристам, эффективности мер правоохранительного характера при возникновении случаев насилия в отношении туристов и других чрезвычайных ситуациях криминального характера. Речь шла, в частности, о многочисленных фактах бездействия туристической полиции и владельцев отелей в таких случаях, сокрытия отельерами и представителями турфирм фактов противоправных действий в отношении туристов. В этой связи египтяне, признав некоторые проблемы с туристической полицией, заверили, что совместно с Министерством внутренних дел возьмут ситуацию под контроль.

В целом стороны признали конструктивным и полезным состоявшийся диалог.

20 марта 2013 года по инициативе российской стороны состоялась рабочая встреча Руководителя Ростуризма А.В. Радькова с Руководителем Управления по развитию туризма АРЕ Насером Хамди и чрезвычайным и полномочным Послом Арабской Республики Египет в Российской Федерации Махмудом Эль Диипом.

На встрече обсуждались вопросы сотрудничества в области туризма между двумя странами. Особое внимание было уделено проблеме безопасности российских туристов, отдыхающих в Египте. Руководитель Ростуризма призвал египетских коллег очень серьезно отнестись к тому, чтобы обслуживанием туристов занимались только лицензированные компании, которые находятся под контролем Министерства туризма Египта, так как в противном случае деятельность уличных фирм может привести к

несчастливым случаям и даже к гибели туристов. Кроме того, А. Радьков призвал египетское государство обеспечивать серьезный контроль за поставкой алкогольной продукции как на туристические объекты, так и в торговые точки. Напомнив о недавнем случае, когда семья российских туристов погибла в результате употребления некачественного алкоголя. Российская сторона выразила серьезную озабоченность состоянием контроля за качеством услуг, которые предоставляются россиянам в Египте, и выразила убежденность, что качество и контроль не должны ослабевать, несмотря на обстановку в стране. В свою очередь египетские коллеги пообещали провести тщательное расследование трагедии, произошедшей в отеле Хургады, и заверили, что нарушения требований Министерства туризма влекут за собой суровое наказание, вплоть до запрещения ведения деятельности.

По результатам встречи сторонами был подписан "Протокол рабочей встречи руководства Федерального агентства по туризму (Российская Федерация) и Египетской Туристской Администрации Арабской Республики Египет по обеспечению безопасности пребывания туристов из числа граждан своих государств на территории Российской Федерации и Арабской Республики Египет".

9 декабря 2013 года состоялась встреча Руководителя Ростуризма А.В. Радькова с Послом Египта в Москве М. Эльбадри. Обсуждены актуальные вопросы сотрудничества, в том числе восстановления туристского потока в Египет, необходимости поддержания туристского обслуживания и безопасности на высоком уровне. Г-н Посол выразил признательность российской стороне за доверие к мерам безопасности, которые приняли власти Египта в курортных зонах страны, и заверил, что эти меры ни в коем случае не будут ослаблены.

Аналогичный круг вопросов обсуждался 15 марта 2014 года в рамках деловой программы московской выставки «Интурмаркет» во время встречи Руководителя Ростуризма А.В. Радькова с Министром туризма АРЕ Х. Заазу.

По данным Ростуризма, несмотря на политическую нестабильность в стране, на основных курортах Египта – Шарм-эль-Шейхе, Хургаде, Марса-Аламе – ситуация оставалась стабильной. Ростуризм совместно с загранучреждениями МИД России продолжает мониторинг ситуации, находится на постоянной связи с руководством и представителями Минтуризма Египта, акцентируя внимание партнеров, в частности, на недостаточных усилиях местных властей, в том числе туристической полиции, жандармерии, по урегулированию криминогенной обстановки, обеспечению качественного обслуживания туристов в отелях и защиты их прав и законных интересов.

Взаимное продвижение национального турпродукта

Египетская сторона ежегодно принимает участие в Международной туристской выставке «Интурмаркет», проводимой в Москве при поддержке Федерального агентства по туризму, ведущих авиа- и железнодорожных перевозчиков, крупнейших российских туристических объединений, а также Всемирной туристской организации. Стенд Египта на выставке традиционно один из самых больших по занимаемой площади.

В 2008, 2010 и в 2012 годах Арабская Республика Египет становилась Страной-партнером международной туристской Выставки «Интурмаркет», а в 2009 году – Генеральным партнером программы «Профессиональный покупатель». Арабская Республика Египет стала Золотым Спонсором VI Международной туристской выставки «Интурмаркет-2011». В 2013 году Египет участвовал в выставке единым национальным стендом площадью 250 кв. м., в 2014 году – выступил страной-партнером.

По итогам 2014 г. доход Египта от российского периода турпотока составил почти 2 млрд. долл. США.

Валютные отношения

В декабре 2014 г. – январе 2015 г. в египетских СМИ был опубликован ряд сообщений со ссылкой на мнение Министра туризма Египта Х. Заазу о возможности использования российского рубля во взаиморасчетах между

туристическими компаниями России и АРЕ. Министр туризма Египта в состоявшейся 13 января 2015 г. встрече с Председателем Центрального Банка Египта Хишамом Рамезом предложил рассмотреть вопрос об использовании рубля во взаиморасчетах между египетскими и российскими компаниями, занимающимися организацией отдыха российских туристов в Египте. Председатель ЦБ Египта положительно отнесся к данной идее, однако, заявил, что данный вопрос требует тщательной проработки.

Привлекательность использования во взаиморасчетах рубля обосновывается египетской стороной, в том числе тем, что в 2014 г. Египет посетили более 3 млн. российских туристов, при этом доля россиян составила 30% от общего количества иностранных туристов (1 место). Доход египетской стороны от российского туризма в 2014 г. оценивается приблизительно в 3-4 млрд. долл. США. Однако, значительное снижение курса рубля по отношению к доллару США привело к росту стоимости путевок в Египет для российских туристов, что может привести к общему сокращению турпотока в Египет. По данным Министерства туризма АРЕ, во время новогодних праздников 2015 г. количество российских туристов в Египте сократилось вдвое по сравнению с соответствующим периодом 2014 г.

Идея использования национальных валют во взаиморасчетах между Россией и Египтом обсуждалась на рабочем уровне в ходе визита в АРЕ 9-10 февраля 2015 г. Президента Российской Федерации В.В. Путина. Вопрос также поднимался во время визита в Каир 24-26 февраля 2015 г. руководителя Федеральной таможенной службы (ФТС) РФ А.Ю. Бельянинова. По итогам обсуждения данного вопроса с Комиссаром Таможенного управления АРЕ Магди Абдель Азизом и представителями египетских деловых кругов, стороны пришли к пониманию перспективности использования рубля и египетского фунта в двусторонней торговле товарами и услугами, а также необходимости тщательной подготовки финансово-экономической и законодательной базы на уровне правительств и

центральных банков двух стран с учетом существующих двусторонних механизмов взаимодействия.

Египетские партнеры считают, что в существующих условиях к ограничивающим факторам решения данного вопроса можно отнести, во-первых, несбалансированность взаимной торговли товарами между Россией и Египтом, по итогам 2014 г. российский экспорт в Египет достиг 5 млрд. долл. США, импорт из Египта составил 540 млн. долл. США. Во-вторых, высокая волатильность рубля и египетского фунта пока не позволяет применять устойчивую формулу взаиморасчетов валют. В-третьих, немалую долю участников двусторонней торговли составляют частные компании, в интересы которых введение взаиморасчетов в национальных валютах может не входить.

В то же время очевидна необходимость перехода во взаимных платежах от использования существующих на сегодняшний день основных мировых резервных валют к национальным валютам участников внешнеэкономической деятельности.

Поднятый в египетских СМИ в конце 2014 г. интерес к переходу в платежах на рубли и фунты на данный момент снизился. Более того, в местной египетской прессе 19 марта 2015 г. размещена информация о заявлении заместителя Министра туризма АРЕ Амра Эль-Эзаби, в которой говорится, что переход к расчетам в рублях и египетских фунтах «хорошая, но трудно реализуемая идея» и что «переговоры о переходе на расчеты в национальных валютах между Россией и Египтом временно приостановлены».

Выводы по разделу два

Подводя итог, стоит отметить, что история сотрудничества Египта и России наполнена яркими моментами, переживая спады и создавая все новые условия для взаимовыгодного сотрудничества.

Первым перспективным направлением сотрудничества на современном этапе остается торговля. Товарооборот между странами за последние 5 лет

имеет позитивную динамику. Доля Египта во внешнеторговом обороте России по итогам 2014 года составил 0,7%, заняв 29 место.

Туризм – второе направление сотрудничества между странами сегодня.

Валютные отношения в 2014-2015 гг. заметно улучшились. Речь идет непосредственно о возможности использования национальных валют во взаиморасчетах между российскими и египетскими компаниями. Хочется отметить, что данный шаг еще сильнее сблизит обе страны в сфере торговли и позволит им развиваться сообща.

3 СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И АРАБСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЕГИПЕТ В СФЕРЕ МАШИНОСТРОЕНИЯ

3.1 Организация сотрудничества через систему внешнеэкономических институтов Министерства экономического развития Российской Федерации

Автомобильная промышленность

Автомобильный рынок Египта далек от насыщения. В стране зарегистрировано около 7 млн. автомобилей, из них 4 млн. единиц – легковой автотранспорт. На 100 египтян приходится менее 5 легковых автомобилей, что открывает перспективы для дальнейшего развития автомобильного рынка.

Египетская автомобилестроительная промышленность представлена 17 предприятиями с 27 сборочными линиями, на которых производятся пассажирские автомобили, автобусы и грузовые автомобили различных типов. В отрасли заняты 75 тыс. рабочих, из которых 65 % задействованы непосредственно в автопроизводстве и техническом обслуживании автомобилей. Динамика количества зарегистрированных автомобилей в Египте представлена в Таблице 5.

Таблица 5-Количество зарегистрированных автомобилей в Египте (тыс.шт.)

Вид транспортного средства	Май 2012	Май 2013	Прирост за год, %
Грузовые автомобили	916,9	962,0	4,92
Автобусы	94,3	100,6	6,68
Частные легковые автомобили	3210,6	3365,6	4,83
Такси	360,9	317,6	-12,00
Другие транспортные средства	1979,1	2088,0	5,50
Всего	6561,8	6833,8	4,15

Египетское правительство проводит политику поддержки национального автомобилестроения. Местные автопроизводства освобождены от уплаты налогов и сборов на закупаемое оборудование, а

также от пошлин при импорте автосборочных комплектов. Для автомобилей, собранных внутри страны, отменен налог с продаж. Иностранцы готовые автомобили при ввозе в Египет облагаются высокими таможенными пошлинами на основании расчета мощности двигателя, платежи составляют от 15 до 55% стоимости автомобиля. В соответствии с требованиями Соглашения об ассоциации со странами ЕС Египет каждый год снижает таможенные пошлины на автомобили, ввозимые из стран ЕС, на 10%. Удешевление импортируемых из Европы автомобилей негативно отражается на местных производителях. Несмотря на то, что в течение ближайших 10 лет планируется полностью ликвидировать пошлины на ввозимые из стран ЕС автомобили, местные эксперты уверены в благоприятных перспективах развития национального автомобилестроения. В условиях малой насыщенности египетского автомобильного рынка местные производители сохраняют ряд серьезных конкурентных преимуществ, в том числе низкую стоимость рабочей силы.

Ежегодный оборот рынка автомобилей в Египте в денежном выражении оценивается в 3 млрд. долл. США, из которых более 50% приходится на вторичный рынок. Рост продаж автотехники в Египте в последние годы является следствием, в том числе повышения уровня жизни населения, а также результатом использования кредитных инструментов при покупке автомобилей: около 80% новых автомобилей в последние годы приобретались в кредит.

В 2013 г. из-за временной дестабилизации внутривластной обстановки продажи автомобилей в Египте сократились на 2,2%, при этом покупки легковых машин упали на 7,2%, продажи автобусов и грузовых автомобилей, тем не менее, выросли на 19 и 6,3% соответственно. Основную долю продаж (70% авторынка) составили покупки легковых автомобилей. Подробнее о продажах в 2013 г. представлено в Таблице 6. Динамика рынка легковых автомобилей Египта по объему двигателей в 2012-2013 гг. представлена в Таблице 7.

Таблица 6-Продажи новых автомобилей в Египте по видам
в 2012-2013 гг.(шт.)

	2012 г.	2013 г.	Изменение загод в %
автомобили всего	200 252	195 869	-2
в т.ч.: легковые	144 204	133 760	-7
Автобусы	20 016	23 825	19
Грузовые	36 032	38 284	6

Таблица 7-Рынок легковых автомобилей Египта по объему двигателей
в 2012-2013 г.(шт.)

	2012 г.	2013 г.	Изменение за год в %
до 1л	2 712	2 789	3
1-1,3л	8 689	5 680	-35
1,3-1,5л	28 917	35 696	23
1,5-1,6л	86 829	70 996	-18
1,6-2,0л	1 646	1 414	-14
свыше 2л	860	446	-48
SUV до 2л	9 749	12 352	27
SUV более 2л	4 802	4 387	-9
Всего	144 204	133 760	-7

При общем объеме продаж легковых автомобилей в 133760 единиц объем импорта составил 78984 ед., а объем внутреннего производства составил 54776 ед. (41%). Подробнее о продажах легковых автомобилей в 2013 г. представлена в Таблице 8.

Таблица 8-Продажи легковых автомобилей в Египте по маркам
в 2012-2013 гг.(%)

№	Марка	2012	2013
1.	Hyundai	28,6	22,4
2.	Chevrolet	17,3	16,0
3.	Kia	14,1	9,4
4.	Geely- Ghabbour	0,2	7,3
5.	Toyota	4,6	6,7
6.	Renault	7,9	6,1
7.	Mitsubishi	4,1	5,0
8.	Speranza	4,4	4,7
9.	Peugeot	1,2	2,9
10.	Opel	0,8	2,7
11.	BMW	1,8	2,3
12.	Brilliance	0,9	2,1
13.	Suzuki	1,6	2,1
	Другие	12,6	10,2

Большая часть населения Египта в повседневной жизни пользуется общественным транспортом, в связи с чем продажи автобусов показывают в последние годы положительную динамику. В г. Каире за сутки 2000 автобусов перевозят более 3,5 млн. пассажиров (ежегодный прирост пассажиропотока 3-5%). Динамика рынка автобусов в 2013 г. Представлена в Таблице 9.

Таблица 9-Рынок автобусов Египта по типу в 2012-2013 гг.(шт.)

	2012 г.	2013 г.	Изменение за год в %
Transport Micro-Micro	6 039	8 635	43
Tourism Micro	860	746	-13
Transport Micro	10 412	11 563	11
Tourism Mini	519	649	25
Transport Mini	1 509	1 587	5
Transport Midi	454	526	16
Tourism Maxi	43	40	-7
Transport Maxi	173	65	-62
Всего	20 016	23 825	19

Рынок автобусов в 2013 г. вырос на 19%, при этом туристический сегмент вырос на 0,9%, транспортный сегмент – на 20%. Внутреннее производство автобусов составило в 2013 г. 10217 ед., а импорт – 13608 ед. Подробнее о продажах автобусов в Египте в 2013 г. представлена в Таблице 10.

Таблица 10-Продажи автобусов в Египте по маркам в 2012-2013 гг.(%)

№	Марка	2012	2013
1.	Chevrolet	13,3	21,4
2.	King Long	18,4	19,1
3.	Suzuki	20,7	18,9
4.	Golden Dragon	19,8	15,7
5.	Toyota	16,1	15,5
6.	Brilliance	3,2	3,8
7.	Changhe	2,9	2,2
8.	Mitsubishi	1,9	1,9
9.	MCV Mercedes	1,8	0,7
10.	Hyundai	1,1	0,4
11.	VolksWagen	0,2	0,3
	Другие	0,7	0,2

Еще одним сектором автомобильного рынка Египта, показывающим положительную динамику, является рынок грузовых автомобилей. Общее количество проданных в Египте новых грузовых автомобилей выросло в 2013 г. на 6,25% и составило 38284 ед. Динамика рынка грузовых автомобилей Египта по грузоподъемности представлена в Таблице 11.

Таблица 11-Рынок грузовых автомобилей Египта по грузоподъемности в 2012-2013 гг.(шт.)

	2012 г.	2013 г.	Изменение за год в %
Мини пикап	2311	1929	-17
Пикап	23670	25556	8
Легкие грузовые автомобили	2175	1758	-19
Легкие-средние грузовые автомобили	6728	8192	22
Средние грузовые автомобили	390	275	-29
Тяжелые грузовые автомобили	758	574	-24
Всего	36032	38284	6

Из общего количества грузовых автомобилей, проданных в Египте в 2013 г., 27197 ед. (71%) были собраны в Египте, а 11087 ед. импортированы. Подробнее о продажах грузовых автомобилей в Египте в 2013 г. представлена в Таблице 12.

Таблица 12-Продажи грузовых автомобилей в Египте по маркам в 2012-2013 гг.(%)

№	Марка	2012	2013
1.	Chevrolet	70,9	68,5
2.	Toyota	12,6	17,0
3.	Mitsubishi	2,7	4,0
4.	Suzuki	3,1	3,3
5.	JAC	1,9	1,5
6.	Hyundai	1,3	1,5
7.	MCV/Mercedes	1,6	1,2
8.	Daihatsu	1,5	1,1
9.	JMC	1,6	0,7
10.	Janghe	0,8	0,6
11.	VW	1,3	0,2
12.	Iveco	0,3	0,2
	Другие	0,5	0,3

Египетская автомобильная промышленность является весьма привлекательной для мировых автогигантов благодаря невысокой стоимости рабочей силы, стабильному росту внутреннего рынка и географической

близости к европейскому и ближневосточному рынкам.

На территории Египта работают автосборочные заводы компаний BMW, General Motors (GM), Mercedes, Nissan, Peugeot, Citroen, Opel, Suzuki, Hyundai, Daewoo, KIA и др. Себестоимость сборки автомобиля достаточно низка, например, у легковой машины марки BMW она составляет порядка 300 евро. Общее количество автомобилей, произведенных в Египте в течение 2013 г., составило 92190 единицы, импортированы 103679 ед. В соответствии с египетским регулированием доля локализации компонентов в собираемых автомобилях должна составлять не менее 45%. Подробнее о производстве автомобилей в Египте в 2013 г. представлена в Таблице 13.

Таблица 13-Производство автомобилей в Египте по видам в 2013 г.(шт.)

	2012 г.	2013 г.	Прирост %
автомобили всего	87 511	92 190	5,3
в т.ч.: легковые	53 475	54 776	2,4
Автобусы	7 518	10 217	35,9
Грузовые	26 518	27 197	2,6

Сборка легковых автомобилей составляет 60% от всех автотранспортных средств. Больше всего в Египте производится легковых автомобилей следующих марок – показаны на рисунке 2.



Рисунок 2 - Соотношение производства легковых автомобилей в Египте

Несмотря на поощрение местной автомобильной промышленности, Египет импортирует более 50% автомобилей для продаж на местном рынке. Общее количество ввезенных автомобилей в 2013 г. составило 103679 ед., в том числе легковых автомобилей — 78984 ед., грузовых автомобилей — 11087 ед., автобусов — 13608 ед.

Выпуском комплектующих для местной автомобильной промышленности занимаются более 300 предприятий. Профессиональная квалификация египетских рабочих позволяет производить достаточно трудозатратные комплектующие: автомобильные стекла, сиденья, колесные диски, шины, некоторые автодетали. 60% египетского рынка автозапчастей и комплектующих контролирует египетская компания «Hamdan Trading Group». Многие комплектующие экспортируются за границу. В целях развития производства автокомплектующих создан промышленный автокомплектующих на участке площадью 2 млн. кв. м в городе 6-го Октября в 30 км западнее г. Каира. В рамках проекта создан технологический центр для проверки и сертификации произведенных автомобильного оборудования и компонентов. Если инвестор пожелает установить в технологическом центре какое-либо дополнительное оборудование (сверх уже установленного), египетское правительство компенсирует 5% стоимости

этого оборудования, но в пределах 500 тыс. долл. США на одного резидента. В течение 5 лет инвестору и производителю предоставляется финансовая поддержка в виде 80% компенсации затрат на языковую подготовку рабочих, развитие сети поставщиков, повышение качества труда и сертификацию рабочих и служащих. Предложение распространяется на подготовку персонала внутри страны и за границей. Для информационной поддержки будущих резидентов создан бизнес-центр, услугами которого в течение 60 дней можно пользоваться на безвозмездной основе. Резидентам предоставляется офис, полностью оборудованный средствами связи и мебелью.

В 2010-2011 гг. в Египте успешно реализована правительственная программа замены автомобилей такси, которая охватила 10% рынка легковых автомобилей. Программа предусматривала замену автомобилей старше 20 лет. 5 марок автомобилей были одобрены для замены старых такси: Chevrolet, Hyundai, Lada, Peugeot, Speranza. В рамках программы были использованы кредиты на покупку новых 20 тыс. машин такси. Успех программы побудил правительство Египта к разработке аналогичной программы по замене старых маршрутных микроавтобусов.

Крупные местные автопроизводители:

«Ghabbour Auto Company» (GB Auto), частная компания, выпускает лицензионные легковые автомобили марок «Hyundai», «Geely», грузовые автомобили и автобусы «Volvo» и «Mitsubishi», а также популярные в стране дешевые трехколесные мотоциклы («тук-тук», в Египте их насчитывается уже 500 тыс. шт.). В декабре 2014 г. «GB Auto» совместно с «Marcopolo» (Бразилия) запускает в г. Каире производство пассажирских автобусов новой модели (двухосевое шасси Euro rider от «Iveco Bus», 6x2 и 6x4, двигатель Iveco Tector 6, Euro 3), объем ежегодного выпуска – 300 ед. Условия сотрудничества с «Marcopolo»: совместное предприятие, контрольный пакет (51%) принадлежит египетской стороне, общий объем инвестиций – 70 млн. долл. США.

MCV (Manufacturing Commercial Vehicles), частная компания, персонал – 6 тыс. человек. На заводе MCV в г. Салхия под Каиром производятся автобусы и грузовики марок «MCV» (Mercedes-Benz Commercial Vehicles), «Volvo» «Echoline», «eVolution». Объем производства автобусов 2-3 тыс. ед. в год, производственные мощности рассчитаны на 10 тыс. ед. У компании имеются автобусные заводы в Англии, ЮАР, Индии. Завод в Индии был недавно закрыт по коммерческим причинам. Компания MCV пыталась договориться о строительстве своего завода по производству автобусов в Узбекистане, однако переговоры с узбекской стороной не увенчались успехом. Компания также имеет намерения наладить производство своих автобусов в России.

«Mansour Group Company», частная компания, эксклюзивный импортер автомобилей марок «Chevrolet», «Cadillac», «Opel», «Suzuki», «Isuzu». Главный акционер египетского завода «General Motors Egypt», выпускающего, в том числе коммерческие автомобили (пикапы) американских марок. Имеет сеть станций технического обслуживания. В составе холдинга - компании «Mansour Automotives», «Mansour Chevrolet», «Mantra Automotive». Местные партнеры холдинга - компании «Manufacturing of Commercial Vehicles», «Tractors & Engineering Co.».

«Al Nasr Automotive Manufacturing Company», государственная компания, дочерняя структура металлургического холдинга «Metallurgical Industries Group (Egypt)». Имеет опыт промышленного выпуска с 1979 г. легковых автомобилей марок «Fiat» (Италия), «Fiat-Tofas» (Турция) и «Florida Zastava» (Сербия). Во время визита в Москву в сентябре 2014 г. Министр промышленности и внешней торговли Египта М. Нур рекомендовал российским деловым кругам указанную компанию в качестве партнера для создания автомобилестроительного СП в Египте.

«Lada Egypt», частная компания на египетском капитале, в 2006-2013 гг. осуществляла под г. Каиром сборку автомашин «ВАЗ-2010» из автокомплектов, закупаемых в ОАО «АвтоВАЗ». Ежегодное производство

составляло 3,5-4 тыс. автомашин. В 2014 г. производство временно не осуществляется в связи с перестройкой производственных мощностей на выпуск новой модели Lada Granta, предполагается, что ее выпуск начнется в середине 2015 г. Планы компании предусматривают выпуск в 2015 г. 3 тыс. автомобилей. В дальнейшем выпуск может быть увеличен до 6 тыс. ед. в год.

Сельскохозяйственное машиностроение

Сельскохозяйственная техника в Египте представлена широким спектром машин и оборудования, используемых для подготовки посевных площадей, посадки и уборки сельхозкультур, переработки и хранения готовой продукции.

Лидерами отрасли являются следующие компании:

- «GB Auto Group» осуществляет поставку и сборку колёсной техники, автоприцепов, спецтехники сельскохозяйственного назначения. Тесно сотрудничает с египетскими компаниями «Ghabbour Egyptian Vehicles Manufacturing Co», «VCI- Vehicles Components Industries».
- Компания «Holmer Maschinenbau GmbH» специализируется на производстве высокоточной техники для опрыскивания и опыления.
- Одна из крупнейших египетских компаний – «Engineering Automotive Manufacturing» - специализируется на производстве и сборке сельскохозяйственной техники, тракторов, грузовых автомобилей малой, средней, большой грузоподъемности.
- «Nasr Automotive Manufacturing – NASCO» - дочерняя компания холдинговой металлургической компании «Holding Co. for Metallurgical Industries Group (Egypt)» - занимается производством, сборкой автомобилей, поставками запасных частей, в т. ч. для нужд сельскохозяйственного сектора.

Электротехника и климатическое оборудование

Рынок бытовой техники в Египте характеризуется широким ассортиментом и ценовым диапазоном выпускаемой продукции, доступной для покупателей с различным уровнем доходов. В Египте производятся Персональные электронно- вычислительные машины (ПЭВМ) для домашнего использования, принтеры, копировальные машины, видеотехнику, телевизоры, кондиционеры, стиральные машины, пылесосы, холодильники и множество других электробытовых приборов.

Лидерами рынка бытовой техники в АРЕ являются следующие компании:

- «Olympic Group» - дочерняя компания шведской холдинговой компании «Electrolux». Производит до 30% бытовой техники в стране, в т. ч. 45% водонагревателей, 40% стиральных машин, 25% холодильников и 20% газовых и электрических плит.

- « LG Electronics Egypt » - дочерняя компания « LG Electronics Korea» - специализируется на производстве телевизоров, холодильников, стиральных машин под торговой маркой LG.

- Компания « Misr Refrigeration & Air Conditioning Manufacturing/ Miraco- Carrier» выпускает широкий спектр продукции под торговой маркой «CARRIER (Air Conditions) Egypt » по лицензии Carrier (Air Conditions) United States.

- «UNIVERSAL» - специализируется на производстве бытовой техники, стиральных машин, холодильников, вентиляторов, обогревателей, газовых и электрических плит.

- «Херох-Egypt» - специализируется на производстве и обслуживании офисной техники.

- «Bahgat Group» является одним из лидеров производства бытовой техники в Египте. В состав «Bahgat Group» входит целый ряд компаний, успешно работающих на рынке Египта, Северной Африки и Ближнего Востока.

3.2 Результаты и перспективы сотрудничества компаний-лидеров в сфере машиностроения

В рамках работы по поддержке российских участников ВЭД в 2014 г. Торгпредством Российской Федерации в АРЕ были подготовлены во взаимодействии с российскими компаниями проекты паспортов по линии Минэкономразвития России для ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш», ОАО «Консорциум «Элеваторпродмашстрой», ОАО «Роспромжиниринг», ОАО «Соллерс», ОАО «Русские навигационные технологии», ЗАО «Силовые машины» ВО «Тяжпромэкспорт».

В 2014 г. была начата работа по следующим основным проектам:

Продвижение в Египет сельскохозяйственной техники ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш» (Ростов-на-Дону).

ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш», основанный в 1929 году как предприятие по изготовлению сельхозорудий быстро завоевал имя ведущего производителя сельскохозяйственной техники в России и вошел в число лидеров международного сельхозмашиностроения. Именно на Ростсельмаш собрано самое большое в мире количество комбайнов – более 2,6 млн. штук.

В разные годы компании пришлось пережить множество изменений. Но, несмотря ни на что, символ российского комбайностроения уверенно идет по пути развития, внедрения инноваций, улучшения качества продукции, расширения модельного ряда.

Сегодня Ростсельмаш – группа компаний, в которую входят 13 предприятий, выпускающих технику под брендами Rostselmash, Versatile, Farm King, Buhler. На сборочных площадках в России, США, Канаде и ЕС изготавливается полная линейка машин и оборудования для успешного агробизнеса от подготовки почвы и посева до уборки и переработки урожая. Продуктовая линейка компании включает в себя более 150 моделей и модификаций 24 типов техники. Техника Ростсельмаш востребована у потребителей из 56 стран мира.

При непосредственной поддержке Торгпредства состоялся визит представителей завода в Египет в июле 2014 г. и в феврале 2015 г. В ходе визитов были организованы переговоры с заинтересованными египетскими компаниями и государственными структурами (Национальный технический центр Министерства обороны АРЕ, компании «Арток Суэц», «Танта Моторс»). В настоящее время прорабатывается соглашение о сотрудничестве ООО «КЗ Ростсельмаш» с «Арток Суэц». Египетские партнеры выразили заинтересованность в закупке российской техники для обработки земель в интересах Министерства обороны на площади 50 тыс. феддан и для гражданского сектора (2 млн. феддан).

В свою очередь египтяне информировали о своих возможностях по производству малой сельхозтехники и навесному оборудованию к ней, существующей кооперации со странами ближневосточного региона, Африки и Европы по вопросам поставок техники импортного производства, а также о возможностях производства оборудования на заказ. Состоялся выезд на одну из производственных площадок «Tanta Motors». Стороны определили ассортимент российской продукции для дальнейшей проработки возможностей поставок на египетский рынок и выхода на рынки других стран. На данном этапе ожидаются коммерческие предложения ООО «КЗ «Ростсельмаш», изучается возможность совместного производства техники на территории АРЕ, рассматриваются варианты оформления договорных отношений между компаниями.

Строительство в Египте элеваторов и других зерновых объектов ОАО «Консорциум «Элеваторпродмашстрой» (Москва).

ОАО Консорциум «Элеваторпродмашстрой» - это Партнерство ведущих организаций и предприятий в сфере мельнично-элеваторного строительства и оборудования. Участниками Консорциума являются научные, проектные и строительные организации, производители оборудования, материалов и комплектующих. Основная цель предприятия – кардинальное обновление технической базы зерновой отрасли России – в

полном соответствии с актуальными задачами современного зернового рынка. Консорциум осуществляет полный комплекс работ – от проектно-изыскательных до технической поддержки готовых объектов. Консорциум сотрудничает с федеральными и региональными органами власти, с государственными и частными предприятиями России и стран СНГ по реализации проектов развития инфраструктуры и логистического обеспечения зернового рынка.

В отчетном году Торгпредство продолжало активно помогать проработке проекта «Элеваторпродмашстроя» по организации участия в строительстве элеваторов и других зерновых объектов на территории Египта. Достигнута договоренность о совместном участии Консорциума и египетской компании «Аль Ватания» в предстоящих тендерах по строительству элеваторов, зернохранилищ, мельниц и комбикормовых предприятий на территории Египта.

Египетские бизнесмены подтвердили интерес к тематике проекта, однако дали понять, что получение финансирования в Египте под его реализацию проблематично. Торгпредством рекомендовано руководству Концерна на данном этапе сконцентрироваться на проработке вопроса финансирования проекта, для чего необходимо активизировать контакты в банке «ВЭБ» и агентстве «ЭКСАР» для получения выгодного для египетских условий кредита.

Продвижение в Египет сельскохозяйственного оборудования и машин Концерна «Тракторные заводы» (Чебоксары).

Машиностроительно-индустриальная группа, предприятия которой находятся в управлении ООО «Компания корпоративного управления «Концерн «Тракторные заводы», является одним из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении, как в России, так и за рубежом.

Созданная вертикально-интегрированная модель производства позволяет «Тракторным заводам» обеспечить полный жизненный цикл

выпускаемой продукции – от научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, производства металлов и запчастей до маркетингово-сбытовых операций, а также послепродажного сервисного обслуживания.

Производственная деятельность Концерна представлена следующими компетенциями:

- промышленное машиностроение;
- коммунальное машиностроение;
- сельскохозяйственное машиностроение;
- лесозаготовительное машиностроение;
- машиностроение специального назначения;
- железнодорожное машиностроение;
- запасные части и OEM- комплектующие.

В 2014 г. Египетская сторона выразила свою заинтересованность в приобретении с/х машин и оборудования российского производства, рекомендовали организовать в Египте демонстрационный зал российской продукции сельскохозяйственного машиностроения. На данный момент реальный интерес к сотрудничеству с концерном получен от ведущей компании египетского аграрно-промышленного комплекса «Tanta Motors» (интерес к закупке тракторов, навесного оборудования) и «Арток Суэц» (закупка тракторов).

Продвижение в Египте продукции ОАО «НПК «Уралвагонзавод» (Нижний Тагил).

Уралвагонзавод возглавляет интегрированную структуру, объединяющую более 40 промышленных предприятий, научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро в России и Европе. На протяжении многих лет он лидирует в отечественном грузовом железнодорожном машиностроении и обладает мощным техническим и интеллектуальным потенциалом.

Сегодня один из крупнейших научно-производственных комплексов России включает в себя металлургическое, вагоноборочное, механосборочное, ремонтно-механическое, инструментальное и другие производства, позволяющие обеспечивать замкнутый цикл выпуска продукции.

В проходящей полномасштабной реконструкции производства корпорация сотрудничает с ведущими отечественными и мировыми фирмами. Генеральными партнерами Уралвагонзавода являются крупнейшие отечественные перевозочные компании, а также Министерство обороны РФ и ОАО «Рособоронэкспорт».

Ежегодно на конвейер ставятся одна-две новых моделей грузового подвижного состава.

В 2014 году организованы переговоры с заинтересованными египетскими государственными организациями и компаниями. Согласован основной подход к реализации возможных проектов сотрудничества: производство продукции по заказам на российских предприятиях с частичной сборкой на территории Египта. В ходе мероприятия подписаны соглашение о намерениях по сотрудничеству «ЧТЗ» с компанией «Глокал» («GLOBAL Trading Company») по поставкам бронированной дорожно-строительной техники в АРЕ, которое предусматривает поставку в Египет модернизированных машин «ЧТЗ» в количестве 10 единиц. В настоящее время идет согласование контракта, а также подготовка отправки тестовых образцов.

Продвижение в Египет продукции ЗАО «Алгонт» (Калуга).

ЗАО «АЛГОНТ» образовано в 1989 г. Предприятие успешно работает в области разработки, производства и внедрения интеллектуальных систем и средств безопасности, способных обеспечить комплексную защиту объектов любого уровня сложности и ответственности. Компания постоянно ведет научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, что позволяет ей занимать лидирующие позиции на местном рынке.

Постоянными заказчиками являются Министерство обороны РФ, Федеральная Служба Безопасности России, ОАО «Концерн Росэнергоатом», Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом», ОАО «Газпром», ОАО «ГАЗ», ОАО ОКБ «Сухого», ОАО «Мурманская ТЭЦ» и другие.

В ноябре был организован визит представителей российской компании в г. Каир, в ходе которого проведена презентация с демонстрацией досмотрового оборудования для Министерства обороны и Министерства внутренних дел (МВД) Египта. Подписан договор о сотрудничестве с египетской компанией «Арток Суэц» в соответствующих конкурсах, в частности, на поставку комплектов досмотрового оборудования автотранспорта для МВД АРЕ. В январе 2015 г. одержана победа в тендере в г. Каире, подписан контракт на поставку 28 комплектов досмотрового оборудования на сумму 2,2 млн. долл. США. Заказчик- МВД Египта.

Данные компании являются лидерами сотрудничества с Арабской Республикой Египет в сфере машиностроения, активно сотрудничают как с государственными предприятиями, так и с частными компаниям. Выход на мировой рынок позволяет компаниям находить новых партнеров, что является прибыльным не только для самой компании, но и для государства.

Таким образом, сфера машиностроения остается одной из перспективных сфер, сотрудничество в которой важно как для государственных предприятий, так и для частных компаний обеих стран.

В 2014 году была начата работа по поддержке российских участников ВЭД на египетском рынке. Такими компаниями явились успешные на российском рынке предприятия по производству сельскохозяйственной техники и оборудования, а также интеллектуальных систем и средств безопасности.

3.3 Эффективность исследования

В 2015 году продолжено взаимодействие Торгпредства с российскими регионами в вопросах сотрудничества с Египтом. В правительстве и администрации субъектов Российской Федерации направлялась справочная информация по отдельным направлениям сотрудничества, выставочных мероприятиях, данные о египетских производственных и внешнеторговых компаниях, заинтересованных в выходе на российские региональные рынки. Организованы встречи египетских экспортеров сельхозпродукции с заинтересованными российскими компаниями из Московской, Ленинградской, Тверской, Калужской областей, Краснодарского и Ставропольского краев, Республики Крым.

Представители российских регионов направляли в Торгпредство запросы, которые своевременно прорабатывались. Так, в течение 2015 года проработан 41 запрос из администраций, правительств и торгово-промышленных палат Смоленской, Курской, Архангельской, Кировской, Ульяновской, Самарской, Тверской, Нижегородской, Челябинской, Свердловской, Ростовской, Тюменской, Воронежской, Волгоградской, Липецкой, Саратовской областей, Краснодарского, Ставропольского и Алтайского краев, республик Татарстан, Удмуртия, Чувашия, Коми, Башкортостан. Основная тематика запросов – поиск египетских партнеров для инвестиций в российскую экономику и внешнеторговой деятельности. Поступающая информация об инвестиционных возможностях российских регионов размещена на сайте Торгпредства и доведена до египетских официальных и коммерческих структур.

В рамках межрегионального сотрудничества с Египтом на сегодняшний день наиболее эффективными являются следующие формы взаимодействия: комплексные и индивидуальные бизнес-миссии компаний с привлечением представителей исполнительных органов власти, участие в

международных торгово-промышленных ярмарках и промышленных выставках, конференциях, форумах, взаимные визиты бизнес-ассоциаций.

Основными министерствами АРЕ, курирующими вопросы внешнеэкономического сотрудничества, в том числе межрегионального, являются: министерство промышленности, внешней торговли, малых и средних предприятий, министерство инвестиций, министерство международного сотрудничества, министерство снабжения и внутренней торговли, министерство государственных предприятий, министерство военной промышленности, министерство по делам регионального и административного развития.

Вопросами межрегионального экономического сотрудничества в Египте также занимаются региональные торговые палаты, Федерация отраслей египетской промышленности, ассоциации бизнесменов: Египетская ассоциация молодых бизнесменов, Ассоциация египетских бизнесменов, Генеральная организация по инвестициям и свободным зонам, Федерация египетских отраслей промышленности, Федерация египетских торговых палат, Ассоциация египетских экспортеров, Управление промышленного развития, Арабская организация индустриализации.

При информационной и организационной поддержке Торгпредства в октябре 2015 года состоялись визиты Египетской ассоциации молодых бизнесменов в Москву, Санкт-Петербург и Тверь. Основной задачей визитов стало налаживание долгосрочных партнерских отношений между бизнесменами двух стран.

Также в 2015 году состоялся визит Египетской ассоциации молодых бизнесменов в Москву и Санкт-Петербург, в ходе которого обсуждались вопросы сотрудничества с российскими деловыми кругами.

В 2015 году сотрудники Торгпредства провели ряд встреч с губернаторами, торгово-промышленными палатами и представителями египетских деловых кругов с целью проведения презентаций инвестиционных возможностей российских регионов и ряда городов.

Представители крупнейшего российского производителя сельскохозяйственной техники «Ростсельмаш» в ходе проведения биржи контактов в Минэкономразвития России обратились с просьбой об оказании содействия в продвижении его продукции на египетский рынок, в т. ч. в проведении презентации их продукции для крупнейших потребителей сельскохозяйственной техники в Египте. По этому вопросу Торгпредством были проведены встречи с губернатором, председателем Торговой палаты и деловыми кругами сельскохозяйственной провинции Бухейра. Была достигнута договоренность о проведении такой презентации в первой половине 2016 года, кроме того, с египетской стороны было предложено безвозмездное предоставление площадей под организацию постоянно действующей выставки российской сельскохозяйственной техники, которая впоследствии могла бы быть преобразована в лизинговый и сервисный центр для российской с/х техники.

Кроме того, руководство провинции Бухейра выразило заинтересованность в изучении российских технологий комплексной переработки мусора, внедрение которых могло бы быть профинансировано за счет средств египетской армии и частных инвесторов провинции Бухейра. Соответствующие предложения были подготовлены рядом российских компаний и переданы Торгпредством для изучения египетским фирмам.

В настоящее время готовится визит в Египет делегации «Ростсельмаша» для проведения переговоров с потенциальными египетскими партнерами. Торгпредство организовало встречу представителя ЗАО «Трансмашхолдинг» с Управлением транспорта провинции Александрия по вопросу модернизации парка трамваев в этом городе. В настоящее время российская компания готовит предложения по поставкам 30 единиц трамвайной техники, модернизации трамвайного депо.

В 2015 году состоялись встречи руководства Торгпредства с руководителями провинций Суэц, Эль-Файюм, Александрия, Порт Саид по

вопросу создания в Египте российской промышленной зоны с участием регионов России и отдельных компаний.

В мае 2015 г. состоялась бизнес-миссия Минпромторга РФ «Торгово-промышленный диалог: Россия-Египет», возглавляемая Министром промышленности и торговли РФ Д.В. Мантуровым. В состав бизнес-миссии вошли 250 представителей из 120 российских компаний и организаций. В работе бизнес-миссии приняли участие руководители и представители Свердловской, Смоленской, Тверской и Тульской областей, республик Башкортостан, Ингушетия, Татарстан, Чеченской Республики. Проведены презентации инвестиционного потенциала российских регионов, определены направления взаимных торговых интересов.

В ходе бизнес-миссии состоялись прямые контакты между представителями бизнеса, были организованы презентации российских компаний, достигнута договоренность о проработке вопроса создания инвестиционной платформы для реализации совместных проектов в Египте с использованием российского регионального промышленного потенциала.

Выводы по разделу три

Межрегиональное экономическое сотрудничество между субъектами Российской Федерации и Египтом развивается в рамках двусторонних отношений, и ему присущи свойственные этим отношениям достижения и проблемы. Следует отметить, что работа по данному направлению сегодня не всегда приносит желаемый результат, поскольку Египет в настоящее время испытывает острый дефицит финансовых средств и сам нуждается в привлечении в страну свободных ресурсов для реализации своих социально-экономических проектов. Кроме того, анализ запросов показывает, что зачастую из российских регионов поступают письма общего характера, в которых отсутствуют темы и проекты сотрудничества, не прилагается необходимая информация, которая позволяла бы вести конкретные переговоры с потенциальными партнерами, что влияет на результативность работы Торгпредства. Большинство обращений из регионов поступает на

русском языке, имеющиеся ссылки на электронные адреса также содержат информацию на русском языке. Из регионов не всегда поступает информация о дальнейшем ходе работы по запрошенной тематике, что не позволяет судить об эффективности проделанной Торгпредством работы.

Перспективными направлениями сотрудничества являются участие российских регионов в поставках в Египет зерна, нефтепродуктов, черных металлов, древесины, продукции химической промышленности, автомобильной техники, железнодорожного подвижного состава, дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники. Представляющие российские регионы компании имеют неплохие перспективы участия в различных проектах, осуществляемых в Египте в нефтегазовой сфере, в горнодобывающей промышленности, в электроэнергетике, в металлургии, в строительстве элеваторов и других хозяйственных объектов.

Следует отметить, что Египетский рынок сохраняет свою историческую адаптированность в отношении целого ряда российских машин и оборудования, которые традиционно поставлялись на египетский рынок. Это

- легковые автомобили ВАЗ, краны, вертолеты, гидроэнергетические агрегаты. Имеются перспективы для сотрудничества в области промышленной сборки в Египте, а также в продвижении высокотехнологичных российских товаров. Создание российской специализированной промышленной зоны в Египте позволило бы российским компаниям-участникам проекта, представляющим различные регионы нашей страны, увеличить свой экспорт не только в Египет, но и на рынки соседних стран. Осуществлению данного проекта могло бы способствовать применение существующих в России механизмов стимулирования экспорта отечественных производителей (субсидирование процентных ставок, экспортные гарантии и прямое экспортное кредитование т. п.), а также программы поддержки малого и среднего предпринимательства.

Развитию двустороннего межрегионального сотрудничества могло бы содействовать более активное участие представителей российских регионов в проводимых в Египте бизнес-миссиях, форумах, конференциях, выставках. Этому сотрудничеству может содействовать приглашение представителей египетских деловых кругов для участия в аналогичных мероприятиях в Российской Федерации.

Целесообразно активизировать переговорный процесс по созданию зоны свободной торговли между Египтом и странами-членами ЕАЭС

Включение вопроса межрегионального сотрудничества в повестку заседаний совместной российско – египетской МПК, создание в рамках МПК соответствующей рабочей группы может также содействовать развитию межрегиональных экономических связей.

При осуществлении межрегионального сотрудничества между субъектами Российской Федерации и Египтом существует целый ряд рисков, среди которых:

- нестабильная социально-политическая обстановка в Египте;
- сложное экономическое положение Египта;
- ограниченность финансовых ресурсов египетской стороны, стремление переложить финансирование на иностранного партнера, который может предоставить Египту кредит на льготных условиях;

- несоответствие российской сертификации товаров требованиям египетской стороны. В частности для оборудования нефтяной отрасли в АРЕ используются стандарты API (American Petroleum Institute), а в России —

ГОСТ. Организация сертификации розпродукции по API стоит дорого и по срокам исполнения искусственно затягивается уполномоченными организациями, работающими под контролем США, в авиационной отрасли в АРЕ приняты американская и европейская сертификации. Российская сертификация не принимается местными регулирующими властями. Сертификация розпродукции по американской и европейской системе резко ее удорожает и делает неконкурентоспособной;

-таможенные пошлины для стран ЕС и ряда других стран ниже, чем для России, что связано с участием Египта в многочисленных зонах свободной торговли;

-«нераскрученность» российских брендов в АРЕ. Промышленное оборудование российского производства имеет хорошую репутацию со времен СССР и местные компании в принципе готовы закупать. Но ряд российских промышленных товаров имеют репутацию некачественной продукции;

-рынки несырьевых товаров АРЕ заняты компаниями из развитых стран Запада и ЮВА, имеющих своих лоббистов в египетских компаниях и государственных структурах. Это ставит российских экспортеров в неравное положение.

Вышеупомянутые риски и барьеры требуют от российских участников внешнеэкономической деятельности тщательной проработки контрактов и проектов сотрудничества с египетской стороной.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Сотрудничество с арабскими странами сегодня является одной из перспективных сфер, затрагивает, отнюдь ли, не все направления: наука, образование, медицина, культура, туризм, машиностроение и, конечно же, торговля. Одной из таких стран, активно нацеленных на взаимовыгодное сотрудничество с Россией, является Арабская Республика Египет, с которой мы имеем долгую историю взаимоотношений во всех областях.

Подводя итог о проделанной работе можно сделать следующие выводы:

- Арабская Республика Египет прошла непростой путь становления экономически активной и перспективной страной современного мира, завоевав свои позиции на рынке и являясь сегодня крупным поставщиком продовольственных товаров, осуществляя масштабную деятельность в сфере туризма, создав все условия для привлечения российских туристов.

- История сотрудничества Египта и России наполнена яркими моментами, уходя корнями в 14 век, переживая спады и создавая все новые условия для перспективного сотрудничества. Сегодня Египет – одна из передовых стран арабского мира, активное сотрудничество с которой заметно улучшилось в последние годы.

На современном этапе экономические отношения Российской Федерации и Арабской Республики Египет строятся преимущественно на торговле.

- Товарооборот между Россией и Египтом имеет позитивную динамику. Торговля в 2014 году в сравнении с 2013 годом увеличилась в 1,9 раза и достигла 5478 млн. долл. США. Быстрыми темпами растет экспорт, представленный, в основном, нефтепродуктами, пшеницей, нерафинированным подсолнечным маслом, черными металлами, машинами и оборудованием и лесоматериалами. Импортируемыми товарами в 2014 году стали фрукты (преимущественно апельсины и виноград), картофель,

лук. Доля Египта во внешнеторговом обороте России по итогам 2014 года составила 0,7%, заняв 29 место.

- На базе межстрановой торговли была начата работа по продвижению российских компаний в Египте, в такие проекты как добыча золота, строительство зерновой инфраструктуры, водоочистных сооружений, а также поставка пассажирских вагонов, сельскохозяйственной, автомобильной, инженерно-строительной техники.

- Заинтересованные российские ведомства и организации рассматривают инициативу Каира о создании на территории АРЕ российской промышленной зоны.

Вторым направлением сотрудничества РФ и АРЕ на современном этапе следует отметить туризм.

- Египет традиционно остается одним из наиболее популярных туристских направлений для российских туристов. Туристский обмен между Россией и Египтом имел тенденцию к постоянному росту на протяжении ряда последних лет. Выезд российских граждан в Египет по итогам 2014 года составил 2 млн 995 тыс. поездок и вырос по сравнению с 2013 годом на 35%. По итогам 2014 г. доход Египта от российского периода турпотока составил почти 2 млрд. долл. США.

- Деятельность Рабочей Группы по туризму в 2014 году стала активной: обсуждались вопросы обеспечения безопасности российских туристов на курортах Египта, а также создание соответствующих условий для их привлечения.

Что касается валютных отношений, важно отметить обсуждение вопроса о возможности использования российского рубля во взаиморасчетах между египетскими и российскими компаниями, занимающимися организацией отдыха российских туристов в Египте. Данный вопрос вызвал множество обсуждений, как необходимость перехода во взаимных платежах от использования существующих на сегодняшний день основных мировых резервных валют к национальным валютам участников

внешнеэкономической деятельности, так и неуверенность египетских партнеров в целесообразности данного вопроса. По итогам проделанной работы, хотелось бы заметить, что использование национальных валют во взаиморасчетах является неотъемлемой частью усиления межстранового сотрудничества, что позволит улучшить экономические отношения и укрепит позиции национальных валют на международной арене.

В третьей главе работы было подробно изучено сотрудничество двух стран в сфере машиностроения. Хотелось бы отметить следующее:

- Автомобильный рынок Египта далек от насыщения. Египетская автомобилестроительная промышленность представлена 17 предприятиями с 27 сборочными линиями, на которых производятся пассажирские автомобили, автобусы и грузовые автомобили различных типов. В отрасли заняты 75 тыс. рабочих, из которых 65 % задействованы непосредственно в автопроизводстве и техническом обслуживании автомобилей. Египетское правительство проводит политику поддержки национального автомобилестроения, освобождая местные автопроизводства от уплаты налогов и сборов на закупаемое оборудование, а также от пошлин при импорте автосборочных комплектов. Для автомобилей, собранных внутри страны, отменен налог с продаж. Иностранные готовые автомобили при ввозе в Египет облагаются высокими таможенными пошлинами на основании расчета мощности двигателя, платежи составляют от 15 до 55% стоимости автомобиля.

- Ежегодный оборот рынка автомобилей в Египте в денежном выражении оценивается в 3 млрд. долл. США, из которых более 50% приходится на вторичный рынок.

- При общем объеме продаж легковых автомобилей в 133760 единиц объем импорта составил 78984 ед., а объем внутреннего производства составил 54776 ед. (41%).

- Еще одним сектором автомобильного рынка Египта, показывающим положительную динамику, является рынок грузовых автомобилей. Общее

количество проданных в Египте новых грузовых автомобилей выросло в 2013 г. на 6,25% и составило 38284 ед.

- Египетская автомобильная промышленность является весьма привлекательной для мировых автогигантов благодаря невысокой стоимости рабочей силы, стабильному росту внутреннего рынка и географической близости к европейскому и ближневосточному рынкам.

- На территории Египта работают автосборочные заводы компаний BMW, General Motors (GM), Mercedes, Nissan, Peugeot, Citroen, Opel, Suzuki, Hyundai, Daewoo, KIA и др.

- Выпуском комплектующих для местной автомобильной промышленности занимаются более 300 предприятий.

- Крупные местные автопроизводители, такие компании как «Ghabbour Auto Company» (GB Auto), Manufacturing Commercial Vehicles, Mansour Group Company, Lada Egypt не только выпускают лицензионные легковые и грузовые автомобили и автобусы известных марок, но и являются непосредственными «борцами» с безработицей, предоставляя большое количество рабочих мест.

- Сельскохозяйственная техника в Египте представлена широким спектром машин и оборудования, используемых для подготовки посевных площадей, посадки и уборки сельхозкультур, переработки и хранения готовой продукции.

- Рынок бытовой техники в Египте характеризуется широким ассортиментом и ценовым диапазоном выпускаемой продукции, доступной для покупателей с различным уровнем доходов. В Египте производятся ПЭВМ для домашнего использования, принтеры, копировальные машины, видеотехнику, телевизоры, кондиционеры, стиральные машины, пылесосы, холодильники и множество других электробытовых приборов. Список лидеры рынка бытовой техники АРЕ составляют: «Olympic Group» - дочерняя компания шведской холдинговой компании «Electrolux»; «LG

Electronics Egypt» - дочерняя компания «LG Electronics Korea»; «Херох-Египт», «UNIVERSAL».

- В 2014 году была начата работа по поддержке российских участников ВЭД на египетском рынке. Такими компаниями явились успешные на местном рынке предприятия по производству сельскохозяйственной техники и оборудования, а также интеллектуальных систем и средств безопасности: ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш», ОАО «Консорциум «Элеваторпродмашстрой», ОАО «Роспромжиниринг», ОАО «Соллерс», ОАО «Русские навигационные технологии», ЗАО «Силовые машины» ВО «Тяжпромэкспорт».

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Нормативно-правовые акты:

- 1 Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве от 14.05.1992 г.// Бюл. междунар. договоров. 1993. № 4.
- 2 Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет об урегулировании взаимной задолженности между бывшим СССР и Арабской Республикой Египет от 10.11.1994 г.// Бюл. междунар. договоров. 1995. №6.
- 3 Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал» от 23.09.1997 г.// Бюл. междунар. договоров. 1997. №8.
- 4 Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Арабской Республики Египет о сотрудничестве в области морского транспорта от 23.09.1997 г. // Бюл. междунар. договоров. 1997. №8.
- 5 Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет о воздушном сообщении от 20.12.1994 г.// Бюл. междунар. договоров. 1995. №6.
- 6 Договором между Российской Федерацией и Арабской Республикой Египет о взаимной правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, коммерческим и семейным делам от 23.09.1997 г.// Бюл. междунар. договоров. 1997. №8.
- 7 Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет о поощрении и взаимной защите

- капиталовложений от 23.09.1997 г.// Бюл. междунар. договоров. 1997. №8.
- 8 Соглашением между Правительством РФ и Правительством Арабской Республики Египет об упрощении процедуры выдачи виз гражданам Российской Федерации и гражданам Арабской Республики Египет от 16.02.2009 г.// Бюл. междунар. договоров. 2012. №9.
- 9 Федеральный закон Российской Федерации от 21 июля 2005 г. №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».
- 10 Закон «Об организации тендеров и торгов» от 1998 г. №89 «Tender Law».
- 11 Отчет Торгового Представительства Российской Федерации в Арабской Республике Египет за 2014 г. // Торговое Представительство РФ в АРЕ, 2014 г.
- 12 Материалы Министерства экономического развития Российской Федерации за 2010-2015 гг.
- Учебники, учебные пособия и периодические издания:
- 13 Абрамова И.О. -Арабский город на рубеже тысячелетий : на примере Египта: / И.О. Абрамова - научное изд./– М.: «Вост.лит.»РАН, 2014. - 252 с.
- 14 Столяров Л.В., Клековский Р.В. - Арабские страны: экономика и внешнеэкономические связи: справочник / Л.В.Столяров., Р.В.Клековский – М.: Международные отношения, 2012.- 132 с.
- 15 Черная И.П., Геоэкономика: учебник/ И.П.Черная , М.: 2013.- 251 с.
- 16 Шапкин О.Д., Кузнецова Л.К. - История экономики: учебник/ О.Д.Шапкин , Л.К. Кузнецова - М.: ИНФРА-М, 2014. – 384 с.
- 17 Ядгаров Я.С. - История экономики: учебник/ Я.С. Ядгаров – М.: ИНФРА-М, 2014 .- 320 с.

- 18 Коммерческая деятельность: учебное пособие/– М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К, 2015. – 80 с.
- 19 Панкратов Ф.Г., Солдатова Н.Ф., Колташов В.М. - Кризис глобальной экономики: экономический анализ/ Ф.Г.Панкратов., Н.Ф. Солдатова, В.М. Колташов - М.: ИГСО, 2013.- 448 с.
- 20 Нуреев Р.М. - Курс микроэкономики: учебник/ Р.М. Нуреев – М.: Норма, 2013. – 576 с.
- 21 Плотницкий М.И., Лобкович Э.И., Муталимов М.Г. - Курс экономической теории: учебник/ М.И. Плотницкий., Э.И. Лобкович., М.Г. Муталимов- Мн.: Мисанта, 2013. – 496 с.
- 22 Сидорович А.В. - Курс экономической теории. Общие основы экономической теории: учебник/ А.В. Сидорович –М.: Издательство «Дело и Сервис», 2014. – 832 с.
- 23 Анисимов А.А., Артемьев Н.В., Тихонова О.Б. - Макроэкономика: учебник/. А.А. Анисимов., Н.В. Артемьев., О.Б. Тихонова – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 598 с.
- 24 Туманова Е.А. - Макроэкономика. Элементы продвинутого подхода: учебник/Е.А. Туманова – М.:ИНФРА-М, 2014. – 400 с.
- 25 Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. - Международная экономика: учебник/ А.И. Михайлушкин., П.Д. Шимко– М.: Высшая школа, 2012. – 336 с.
- 26 Боулз С.С. - Микроэкономика. Поведение, институты и эволюция: учебное пособие/. С.С. Боулз – М.: Дело, 2014. – 576 с.
- 27 Булатова А.С. - Мировая экономика: учебник/. А.С. Булатова – М.: Экономистъ, 2014. – 734 с.
- 28 Суэтин А.А. - Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика: учебник/. А.А. Суэтин – М.: КНОРУС, 2015. – 320 с.
- 29 Румянцева Е.Е. - Мировая экономическая наука в лицах: монография / Е.Е.Румянцева – М.: ИНФРА-М, 2012. - 456 с.

- 30 Капитанов И.А. - Особенности построения системы макроэкономического управления на современном этапе монография/ И.А. Капитанов – М.: ООО Компания «ДЕВВЕД», 2010.- 112 с.
- 31 Видяпин В.И., Степанов М.В. - Региональная экономика: учебник/ В.И. Видяпин., М.В. Степанов – М.: Финансы и статистика, 2012. – 666 с.
- 32 Тэпман Л.Н. - Риски в экономике: учебное пособие/ Л.Н. Тэпман – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 380 с.
- 33 Беляков В.В. - Русский Египет: научное изд. / В.В. Беляков -М.: Вече, 2012. – 356 с.
- 34 Стрелец И.А. - Сетевая экономика: учебник/ И.А. Стрелец – М.: Эксмо, 2015. – 208 с.
- 35 Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш. - Словарь современных экономических терминов: словарь / Б.А. Райзберг., Л.Ш. Лозовский – М.: ИНФРА-М, 2014. – 480 с.
- 36 Лебедев И.Ю. - Современное направление экономической мысли: монография/ И.Ю. Лебедев – М.: ООО «Компания ДЕВВЕД», 2013.- 123 с.
- 37 Сорокин А.В. - Теория общественного богатства. Основания микро- и макроэкономики: учебник/ А.В. Сорокин – М.: Экономика, 2013. – 587с.
- 38 Богомолова Ю.И. - Форум БРИКС и его возможности для содействия устойчивому развитию национальных экономик: монография / Ю.И. Богомолова – М.: ООО «Компания ДЕВВЕД», 2013. – 124 с.
- Интернет-ресурсы:
- 39 <http://www.consultant.ru> (сайт Консультант Плюс). Дата последнего обращения 15.05.2015 г.
- 40 <http://www.customs.ru> - (сайт ФТС России). Дата последнего обращения 25.04.2015 г.
- 41 <http://economy.gov.ru> (сайт Министерства экономического развития Российской Федерации). Дата последнего обращения 23.05.2015 г.

- 42 <http://egu.ved.gov.ru/> (сайт Торгового Представительства РФ в Египте).
Дата последнего обращения 20.05.2015 г.
- 43 <https://ru.wikipedia.org> (сайт Википедия). Дата последнего обращения
29.05.2015 г.
- 44 <http://www.mcv-eg.com> (сайт Manufacturing Commercial Vehicles). Дата
последнего обращения 19.05.2015 г.
- 45 <http://www.mansourgroup.com> (сайт Mansour Group Company). Дата
последнего обращения 19.05.2015 г.
- 46 <http://www.micor.com> (сайт Metallurgical Industries Group (Египт)). Дата
последнего обращения 19.05.2015 г.
- 47 <http://www.ghabbourauto.com> (сайт GB Auto Group). Дата последнего
обращения 20.05.2015 г.
- 48 <http://www.holmer-maschinenbau.de> (сайт Holmer Maschinenbau GmbH).
Дата последнего обращения 20.05.2015 г.
- 49 <http://www.manufacturingengineer.com> (сайт Engineering Automotive
Manufacturing). Дата последнего обращения 20.05.2015 г.
- 50 <http://www.mbdatabase.com> (сайт Holding Co. for Metallurgical
Industries Group (Египт)). Дата последнего обращения 20.05.2015 г.
- 51 <http://www.amrc.org> (сайт Automotive Marketing Research Council) . Дата
последнего обращения 13.05.2015 г.
- 52 <http://www.uvz.ru> (сайт ОАО «НПК «Уралвагонзавод»). Дата
последнего обращения 26.05.2015 г.
- 53 <http://algont.ru> (сайт ЗАО «Алгонт»). Дата последнего обращения
26.05.2015 г.
- 54 <http://www.tplants.com> (сайт ООО «Компания корпоративного
управления «Концерн «Тракторные заводы»). Дата последнего
обращения 26.05.2015 г.
- 55 <http://ru.rostselmash.com> (сайт ООО «Комбайновый завод
«Ростсельмаш»). Дата последнего обращения 26.05.2015 г.

- 56 http://pdf.usaid.gov/pdf_docs/pnacy313.pdf (сайт Обзор и анализ Египетского Закона о Тендерах и его исполнительных правил). Дата последнего обращения 10.04.2015 г.
- 57 <http://www.people.su/96998> (официальный сайт). Дата последнего обращения 10.04.2015 г.
- 58 <http://www.egypt.travel> (сайт Министерства туризма АРЕ). Дата последнего обращения 24.04.2015 г.
- 59 <http://www.rosatom.ru> (официальный сайт ГК «Росатом»). Дата последнего обращения 10.04.2015 г.
- 60 <http://www.rusprofile.ru/id/1764168> (официальный сайт ЗАО «Горная компания «Вертекс»). Дата последнего обращения 21.04.2015 г.
- 61 <http://elevatorpms.ru> (официальный сайт ОАО Консорциум «Элеваторпродмашстрой»). Дата последнего обращения 22.04.2015 г.
- 62 <http://uralmehzavod.ru> (официальный сайт ООО «Уральский Гидромеханический Завод»). Дата последнего обращения 22.04.2015 г.

ПРИЛОЖЕНИЕ А
Экспорт России продовольствия в Египет за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013г.	2011 г.к 2013 г.
	ЭКСПОРТ	ТЫС.ДОЛ Л.		1 824 483,4		1 919 854,1		2 337 033,6	105,2	121,7
01-24	ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ И С/Х СЫРЬЕ	ТЫС.ДОЛ Л.		893 688,8		893 426,6		1 355 742,4	100,0	151,7
071310	ГОРОХ (PISUM SATIVUM), СУШЕНЫЙ	Т	2 997,3	656,7			6 319,2	1 922,2		
071320	НУТ (GARBANZOS), СУШЕНЫЙ	Т	3 568,8	1 207,9	48,0	11,4	3 100,0	2 231,0	0,9	19 583,6
100190	ПРОЧИЕ ПШЕНИЦА И МЕСЛИН	Т	4 868 199,7	770 090,8	4 841 446,5	858 724,6	4 802 375,3	1 197 655,3	111,5	139,5
1001909 900	ПРОЧАЯ СПЕЛЬТА, КРОМЕ ПШЕНИЦЫ МЯГКОЙ И МЕСЛИН	Т	4 868 199,7	770 090,8	4 841 446,5	858 724,6	4 802 375,3	1 197 655,3	111,5	139,5
100300	ЯЧМЕНЬ	Т	13 631,8	1 509,5	33 334,8	3 574,4	11 739,1	2 466,5	236,8	69,0
1003009 000	ПРОЧИЙ ЯЧМЕНЬ, КРОМЕ СЕМЕННОГО	Т	13 631,8	1 509,5	33 334,8	3 574,4	11 739,1	2 466,5	236,8	69,0
100590	КУКУРУЗА ПРОЧАЯ	Т	573 466,7	77 758,7			23 491,7	5 220,2		
1005900 000	КУКУРУЗА ПРОЧАЯ	Т	573 466,7	77 758,7			23 491,7	5 220,2		
100820	ПРОЧЕЕ ПРОСО, КРОМЕ СЕМЕННОГО	Т					141,0	49,4		
1008200 009	ПРОЧЕЕ ПРОСО, КРОМЕ СЕМЕННОГО	Т					141,0	49,4		
110100	МУКА ПШЕНИЧНАЯ ИЛИ ПШЕНИЧНО-РЖАНАЯ	Т					1 160,3	424,3		
120400	СЕМЕНА ЛЬНА, ДРОБЛЕННЫЕ ИЛИ НЕДРОБЛЕННЫЕ	Т	4 610,8	1 471,3			6 967,5	3 649,6		
120991	ПРОЧИЕ СЕМЕНА ОВОЩНЫХ КУЛЬТУР ДЛЯ ПОСЕВА	Т	0,0	58,3	0,2	136,0	0,2	112,0	233,3	82,4

ПРИЛОЖЕНИЕ Б
Экспорт России продовольствия в Египет за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013г.	2011 г.к 2013 г.
151211	МАСЛО ПОДСОЛНЕЧНОЕ ИЛИ САФЛОРОВОЕ СЫРОЕ	Т	47 402,2	34 757,5	33 158,7	27 805,5	111 574,1	125 295,0	80,0	450,6
151219	ПРОЧИЕ ФРАКЦИИ ПОДСОЛНЕЧНОГО И САФЛОРОВОГО МАСЕЛ	Т	40,3	40,7						
151710	МАРГАРИН, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ЖИДКОГО МАРГАРИНА	Т			19,2	21,1				
210210	ДРОЖЖИ АКТИВНЫЕ	Т			45,1	81,8				
210610	КОНЦЕНТРАТЫ БЕЛКОВЫЕ И ТЕКСТУРИРОВАННЫЕ БЕЛКОВЫЕ ВЕЩЕСТВА	Т			1,3	0,9	13,5	11,8		1 242,3
210690	ПРОЧИЕ ПИЩЕВЫЕ ПРОДУКТЫ, В ДРУГОМ МЕСТЕ НЕ ПОИМЕНОВАННЫЕ ИЛИ НЕ ВКЛЮЧЕННЫЕ	Т					60,3	367,8		
220860	ВОДКА	Л 100% СПИРТА			3 184,8	35,3				
230230	ПШЕНИЧНЫЕ ОТХОДЫ	Т	8 739,9	628,7	1 564,7	117,4	33 269,8	5 996,7	18,7	5 109,9
230630	ЖМЫХИ И ДРУГИЕ ТВЕРДЫЕ ОТХОДЫ, ПОЛУЧАЕМЫЕ ПРИ ИЗВЛЕЧЕНИИ РАСТИТЕЛЬНЫХ ЖИРОВ ИЛИ МАСЕЛ, ИЗ СЕМЯН ПОДСОЛНЕЧНИКА, НЕМОЛОТЫЕ ИЛИ МОЛОТЫЕ, НЕГРАНУЛИРОВАННЫЕ ИЛИ ГРАНУЛИРОВАННЫЕ, КРОМЕ ТОВ. ПОЗ. 2304 И 2305	Т	62 096,8	5 000,8	19 236,7	2 918,1	42 826,9	6 981,3	58,4	239,2
230990	ПРОЧИЕ ПРОДУКТЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В КОРМЛЕНИИ ЖИВОТНЫХ	Т					0,4	7,8		

ПРИЛОЖЕНИЕ В
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
	ИМПОРТ	ТЫС.ДО ЛЛ.		209 480,4		271 228,6		482 079,4	129,5	177,7
01-24	ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ И С/Х СЫРЬЕ	ТЫС.ДО ЛЛ.		180 559,8		231 968,3		417 303,5	128,5	179,9
010619	ПРОЧИЕ ПРИМАТЫ	ШТ	2,0	54,9						
030110	ДЕКОРАТИВНАЯ РЫБА	Т	0,1	4,8						
060312	ГВОЗДИКИ	ШТ	400,0	0,1	20,0	0,0			9,4	
060319	ПРОЧИЕ	ШТ		3,8		0,6		0,4	16,9	62,2
060491	СВЕЖИЕ ЛИСТЬЯ, ВЕТКИ И ДРУГИЕ ЧАСТИ РАСТЕНИЙ БЕЗ ЦВЕТКОВ И БУТОНОВ, ТРАВЫ, ПРИГОДНЫЕ ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ БУКЕТОВ ИЛИ ДЛЯ ДЕКОРАТИВНЫХ ЦЕЛЕЙ	Т			0,0	0,0				
070190	КАРТОФЕЛЬ ПРОЧИЙ, СВЕЖИЙ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЙ	Т	58 766,9	32 935,7	75 664,2	41 372,7	263 036,0	150 518,9	125,6	363,8
070200	ТОМАТЫ СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	365,6	417,4	498,6	693,7	385,4	616,2	166,2	88,8
070310	ЛУК РЕПЧАТЫЙ И ЛУК-ШАЛОТ (ШАЛОТ)	Т	21 762,6	6 449,7	75 157,5	23 834,4	99 726,7	45 869,6	369,5	192,5
070320	ЧЕСНОК СВЕЖИЙ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЙ	Т	148,9	89,8	220,7	152,3	450,6	620,5	169,6	407,4
070390	ЛУК-ПОРЕЙ И ПРОЧИЕ ЛУКОВИЧНЫЕ ОВОЩИ СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	0,8	0,9	0,2	0,4	0,0	0,0	42,7	0,8
070410	КАПУСТА ЦВЕТНАЯ И БРОККОЛИ	Т	0,0	0,1			6,3	9,0		
070490	ПРОЧИЕ СЪЕДОБНЫЕ ОВОЩИ ИЗ РОДА BRASSICA, СВЕЖИЕ И ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	558,0	167,4	18,0	5,4	1 210,7	609,0	3,2	11 277,5
070511	САЛАТ-ЛАТУК КОЧАННЫЙ (HEAD LETTICA)	Т					6,8	6,3		

ПРИЛОЖЕНИЕ Г
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по даны таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
070610	МОРКОВЬ И РЕПА	Т			21,6	11,2	47,3	24,8		220,8
070690	ПРОЧИЕ СЪЕДОБНЫЕ КОРНЕПЛОДЫ, СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	1,8	0,9			703,1	305,7		
070700	ОГУРЦЫ И КОРНИШОНЫ, СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т			94,3	108,6	33,1	44,7		41,2
070810	ГОРОХ (PISUM SATIVUM), СВЕЖИЙ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЙ	Т	2,1	0,9	1,3	0,9	1,3	1,4	100,0	148,6
070820	ФАСОЛЬ (VIGNA SPP., PHASEOLUS SPP.), СВЕЖАЯ ИЛИ ОХЛАЖДЕННАЯ	Т	0,1	0,1	0,4	0,3	0,0	0,0	286,3	6,9
070920	СПАРЖА, СВЕЖАЯ ИЛИ ОХЛАЖДЕННАЯ	Т	0,1	0,1						
070930	БАКЛАЖАНЫ (EGG-PLANTS), СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т					6,2	10,8		
070940	СЕЛЬДЕРЕЙ ПРОЧИЙ, КРОМЕ СЕЛЬДЕРЕЯ КОРНЕВОГО, СВЕЖИЙ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЙ	Т	0,3	0,2			2,2	3,5		
070951	ГРИБЫ, СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т					0,2	0,5		
070960	ПЛОДЫ CAPSICUM ИЛИ РОДА PIMENTA, СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	333,3	398,3	274,5	409,3	102,7	174,1	102,8	42,5
070970	ШПИНАТ, ШПИНАТ НОВОЗЕЛАНДСКИЙ И ШПИНАТ ГИГАНТСКИЙ (ШПИНАТ САДОВЫЙ), СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	0,0	0,0						
070990	ПРОЧИЕ ОВОЩИ, СВЕЖИЕ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫЕ	Т	16,0	30,5	6,2	10,2	14,3	16,0	33,6	156,3

ПРИЛОЖЕНИЕ Д
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
071190	ПРОЧИЕ ОВОЩИ И ОВОЩНЫЕ СМЕСИ, КОНСЕРВИРОВАННЫЕ ДЛЯ КРАТКОВРЕМЕННОГО ХРАНЕНИЯ, НО НЕ ПРИГОДНЫЕ В ТАКОМ ВИДЕ ДЛЯ УПОТРЕБЛЕНИЯ В ПИЩУ	Т					0,5	0,6		
071220	ЛУК РЕПЧАТЫЙ СУШЕНЫЙ, ЦЕЛЫЙ, НАРЕЗАННЫЙ КУСКАМИ, ЛОМТИКАМИ, ИЗМЕЛЬЧЕННЫЙ ИЛИ В ВИДЕ ПОРОШКА, НО НЕ ПОДВЕРГНУТЫЙ ДАЛЬНЕЙШЕЙ ОБРАБОТКЕ	Т	195,1	283,9	126,9	297,1	180,0	321,4	104,6	108,2
071290	ПРОЧИЕ ОВОЩИ И ОВОЩНЫЕ СМЕСИ, СУШЕНЫЕ, ЦЕЛЫЕ, НАРЕЗАННЫЕ КУСКАМИ, ЛОМТИКАМИ, ИЗМЕЛЬЧЕННЫЕ ИЛИ В ВИДЕ ПОРОШКА, НО НЕ ПОДВЕРГНУТЫЕ ДАЛЬНЕЙШЕЙ ОБРАБОТКЕ	Т	1 227,8	1 271,7	1 421,1	1 716,2	1 358,3	2 077,9	135,0	121,1
071333	ФАСОЛЬ ОБЫКНОВЕННАЯ, ВКЛЮЧАЯ БЕЛУЮ МЕЛКОСЕМЕННУЮ ФАСОЛЬ (PHASEOLUS VULGARIS), СУШЕНАЯ	Т	106,5	83,8	20,0	16,2			19,3	
071420	СЛАДКИЙ КАРТОФЕЛЬ (БАТАТ)	Т	1,1	0,5	2,3	1,1	0,2	0,3	235,5	26,7
080410	ФИНИКИ	Т	1,6	1,7	24,6	36,4	0,0	0,0	2 184,2	0,0
080420	ИНЖИР, СВЕЖИЙ ИЛИ СУШЕНЫЙ	Т			0,0	0,0	0,3	1,0		11 433,8
080430	АНАНАСЫ СУШЕНЫЕ	Т			5,0	4,9	7,0	7,0		144,8
080450	ГУАЙЯВА, МАНГО И МАНГОСТАН, ИЛИ ГАРЦИНИЯ	Т					0,5	1,5		
080510	АПЕЛЬСИНЫ СВЕЖИЕ ИЛИ СУШЕНЫЕ	Т	128 533,8	107 666,6	149 904,8	129 069,6	218 966,9	184 462,4	119,9	142,9
080520	МАНДАРИНЫ (ВКЛЮЧАЯ ТАНЖЕРИНЫ И САТСУМА (УНШИУ), КЛЕМЕНТИНЫ, ВИЛКИНГИ И АНАЛОГИЧНЫЕ	Т	1 022,1	796,5	1 302,6	1 085,5	2 057,9	2 120,1	136,3	195,3

ПРИЛОЖЕНИЕ Е
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
080540	ГРЕЙПФРУТЫ, СВЕЖИЕ ИЛИ СУШЕНЫЕ	Т	42,5	28,2	125,9	99,2	618,1	584,3	352,5	588,7
080550	ЛИМОНЫ (CITRUS LIMON, CITRUS LIMONUM) И ЛАЙМЫ (CITRUS AURANTIFOLIA, CITRUSLATIFOLIA):	Т	984,7	658,0	1 412,2	1 025,5	1 400,4	1 348,5	155,8	131,5
080610	ВИНОГРАД СВЕЖИЙ	Т	4 958,0	6 654,6	3 031,9	4 906,6	6 199,4	9 452,2	73,7	192,6
080711	АРБУЗЫ СВЕЖИЕ	Т	600,5	476,4	590,8	674,7	90,6	75,8	141,6	11,2
080719	ПРОЧИЕ ДЫНИ СВЕЖИЕ	Т			16,6	22,5	0,0	0,0		0,2
080720	ПАПАЙЯ (PAPAYAS), СВЕЖАЯ	Т					0,1	0,1		
080820	ГРУШИ И АЙВА СВЕЖИЕ	Т	1,7	1,6						
080910	АБРИКОСЫ СВЕЖИЕ	Т	31,3	18,8						
080930	ПЕРСИКИ, ВКЛЮЧАЯ НЕКТАРИНЫ, СВЕЖИЕ	Т	9,4	8,2	3,1	3,8	9,3	13,6	46,4	356,4
080940	СЛИВЫ И ТЕРН, СВЕЖИЕ	Т	0,9	0,7						
081010	ЗЕМЛЯНИКА И КЛУБНИКА, СВЕЖИЕ	Т	587,2	1 412,5	579,8	1 522,8	539,9	1 542,0	107,8	101,3
081020	МАЛИНА, ЕЖЕВИКА, ТУТОВАЯ ЯГОДА (ШЕЛКОВИЦА) И ЛОГАНОВА ЯГОДА, СВЕЖИЕ	Т	0,2	0,4						
081090	ПРОЧИЕ ПЛОДЫ СВЕЖИЕ	Т	14 484,8	12 049,8	14 938,8	16 755,3	7 480,1	7 857,5	139,1	46,9
081110	ЗЕМЛЯНИКА И КЛУБНИКА, С ДОБАВЛЕНИЕМ САХАРА ИЛИ ДРУГИХ ПОДСЛАЩИВАЮЩИХ ВЕЩЕСТВ ИЛИ БЕЗ ДОБАВЛЕНИЯ	Т	72,0	78,5	183,7	168,5	440,8	457,9	214,7	271,8
081400	КОЖУРА ЦИТРУСОВЫХ ПЛОДОВ ИЛИ КОРКИ ДЫНЬ (ВКЛЮЧАЯ КОРКИ АРБУЗОВ), СВЕЖИЕ, МОРОЖ., СУШЕНЫЕ ИЛИ КОНСЕРВИР. ДЛЯ КРАТК. ХРАН. В РАССОЛЕ, СЕРНИСТОЙ ВОДЕ ИЛИ В ДР.ВРЕМЕННО КОНСЕРВИРУЮЩЕМ РАСТВОРЕ	Т	9,3	22,2	0,4	3,3	0,2	0,7	14,9	22,2

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Код ТНВЭД	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
090930	СЕМЕНА КМИНА (ТМИНА РИМСКОГО)	Т	5,0	8,5						
090940	СЕМЕНА ТМИНА	Т	183,7	266,1	388,0	707,2	255,0	504,3	265,8	71,3
090950	СЕМЕНА ФЕНХЕЛЯ; ЯГОДЫ МОЖЖЕВЕЛЬНИКА	Т	15,3	34,4	23,0	33,8	14,3	29,2	98,3	86,3
091010	ИМБИРЬ	Т	4,5	11,7	0,5	1,2			10,4	
091099	ПРОЧИЕ ПРЯНОСТИ	Т	22,8	34,6	22,7	69,6	3,9	8,3	201,1	12,0
100630	ПОЛУОБРУШЕННЫЙ ИЛИ ПОЛНОСТЬЮ ОБРУШЕННЫЙ РИС, ПОЛИРОВАННЫЙ ИЛИ НЕПОЛИРОВАННЫЙ, ГЛАЗИРОВАННЫЙ ИЛИ НЕГЛАЗИРОВАННЫЙ	Т	595,9	544,0	600,0	473,3			87,0	
110520	ХЛОПЬЯ И ГРАНУЛЫ КАРТОФЕЛЬНЫЕ	Т					20,0	47,1		
120600	СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА, ДРОБЛЕННЫЕ ИЛИ НЕДРОБЛЕННЫЕ	Т			0,0	0,0	0,0	0,0		24,0
120991	ПРОЧИЕ СЕМЕНА ОВОЩНЫХ КУЛЬТУР ДЛЯ ПОСЕВА	Т					0,0	2,2		
121190	ПРОЧИЕ РАСТЕНИЯ И ИХ ЧАСТИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ПАРФЮМЕРНЫХ, ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ИНСЕКТИЦИДНЫХ, ФУНГИЦИДНЫХ И АНАЛОГИЧНЫХ ЦЕЛЯХ	Т	2 226,1	5 847,8	2 471,8	6 004,6	2 387,7	6 816,7	102,7	113,5
121299	ПРОЧИЕ ПРОДУКТЫ РАСТИТЕЛЬНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ДЛЯ ПИЩЕВЫХ ЦЕЛЕЙ И В ДРУГОМ МЕСТЕ НЕ ПОИМЕНОВАННЫЕ	Т	3,6	42,5	2,2	6,5	4,0	16,5	15,2	255,0
151311	МАСЛО КОКОСОВОЕ СЫРОЕ	Т					0,1	0,7		

ПРИЛОЖЕНИЕ 3
Импорт России продовольствия из Египта за 2011-2013 гг.
(по данным таможенной статистики)

Т	Наименование товара / страны	Ед.изм.	2011		2012		2013		темпы роста в %	
			Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	Количество	Стоимость, тыс.долл.	2012 г.к 2013 г.	2011 г.к 2013 г.
151511	МАСЛО ЛЬНЯНОЕ СЫРОЕ И ЕГО ФРАКЦИИ, НЕРАФИНИРОВАННЫЕ ИЛИ РАФИНИРОВАННЫЕ, НО БЕЗ ИЗМЕНЕНИЯ ИХ ХИМИЧЕСКОГО СОСТАВА	Т					0,0	0,4		
151550	МАСЛО КУНЖУТНОЕ И ЕГО ФРАКЦИИ	Т					0,0	0,5		
151590	ПРОЧИЕ ЖИРЫ И МАСЛА РАСТИТЕЛЬНЫЕ И ИХ ФРАКЦИИ	Т	3,5	21,3			0,9	11,1		
170410	ЖЕВАТЕЛЬНАЯ РЕЗИНКА, ПОКРЫТАЯ ИЛИ НЕ ПОКРЫТАЯ САХАРОМ	Т	0,1	0,3						
170490	ПРОЧИЕ КОНДИТЕРСКИЕ ИЗДЕЛИЯ ИЗ САХАРА (ВКЛЮЧАЯ БЕЛЫЙ ШОКОЛАД), НЕ СОДЕРЖАЩИЕ КАКАО	Т	22,1	86,4	59,1	212,1	76,5	116,3	345,5	54,8
180690	ПРОЧИЙ ШОКОЛАД И ПРОЧИЕ ПИЩЕВЫЕ ПРОДУКТЫ, СОДЕРЖАЩИЕ КАКАО	Т	0,5	0,9						
200290	ТОМАТЫ ПРОЧИЕ, ПРИГОТОВЛЕННЫЕ ИЛИ КОНСЕРВИРОВАННЫЕ БЕЗ УКСУСА ИЛИ УКСУСНОЙ КИСЛОТЫ	Т	1 204,2	582,5	123,9	60,7			10,4	
200520	КАРТОФЕЛЬ НЕМОРОЖЕННЫЙ, ПРИГОТОВЛЕННЫЙ ИЛИ КОНСЕРВИРОВАННЫЙ, БЕЗ ДОБАВЛЕНИЯ УКСУСА ИЛИ УКСУСНОЙ КИСЛОТЫ	Т	0,5	1,3						
200570	МАСЛИНЫ (ОЛИВКИ) НЕМОРОЖЕННЫЕ, ПРИГОТОВЛЕННЫЕ ИЛИ КОНСЕРВИРОВАННЫЕ, БЕЗ ДОБАВЛЕНИЯ УКСУСА ИЛИ УКСУСНОЙ КИСЛОТЫ	Т			1,0	4,9	2,1	3,1		64,1
210111	ЭКСТРАКТЫ, ЭССЕНЦИИ И КОНЦЕНТРАТЫ КОФЕ	Т	36,0	219,3						
210690	ПРОЧИЕ ПИЩЕВЫЕ ПРОДУКТЫ,	Т	16,9	34,3	10,0	25,6	4,4	8,4	74,7	32,9

