

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Южно-Уральский государственный университет»  
(национальный исследовательский университет)  
«Высшая школа экономики и управления»  
Кафедра «Таможенное дело»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА  
Рецензент, старший таможенный  
инспектор отдела ТН ВЭД Челябинской  
таможни

\_\_\_\_\_ А.Е. Смекалин  
\_\_\_\_\_ 2017 г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
Заведующий кафедрой, к.э.н.

доцент

\_\_\_\_\_ Е.А. Степанов  
\_\_\_\_\_ 2017 г.

Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической  
деятельности

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА  
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ  
ЮУрГУ– 380502.2017.406 ПЗ ВКР

Руководитель работы  
к.э.н., доцент

\_\_\_\_\_ О.Н. Кутепова  
\_\_\_\_\_ 2017 г.

Автор работы  
студент группы ЭУ- 549

\_\_\_\_\_ А.Э. Пермякова  
\_\_\_\_\_ 2017 г.

Нормоконтроллер  
специалист по УНР

\_\_\_\_\_ В.А. Фролова  
\_\_\_\_\_ 2017 г.

## АННОТАЦИЯ

Пермякова А.Э. Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. – Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ – 549, 97 с., 12 ил., 15 табл., библиогр. список – 33наим.

Объектом дипломной работы является совокупность общественных отношений возникающие в процессе таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Цель дипломной работы заключается в комплексном и всестороннем изучении таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности, выработка определенных рекомендаций по совершенствованию структуры таможенного тарифа ЕАЭС, непротиворечащей международным обязательствам и национальным интересам государства.

Задачи работы:

1. исследовать методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;
2. выявить и проанализировать основные особенности реализации государственной таможенной политики;
3. проанализировать ТН ВЭД и разработать предложения по его совершенствованию;
4. разработать рекомендации по совершенствованию таможенно-тарифного регулирования ВЭД;

Результаты дипломного проекта имеют практическую значимость для таможенных органов.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	9
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ.....	12
1.1 Понятие, механизм и элементы таможенно-тарифного регулирования.....	12
1.2 Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	20
1.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	32
2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ УРАЛЬСКОГО ТАМОЖЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	42
2.1 Таможенная политика, как главный фактор внешнеэкономической деятельности.....	42
2.2 Анализ показателей эффективности работы Уральского таможенного управления.....	48
3 ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	72
3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	72
3.2 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	82
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	95
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	98

## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность темы.** В современных условиях таможенные платежи, с одной стороны, являются важным регулятором, способствующим большей открытости рынка, с другой, одним из наиболее распространенных внешнеторговых инструментов протекционизма. Они во многом определяют место страны в международном разделении труда и обеспечивают значительную часть доходов государства. При этом в течение последних десятилетий наблюдается неуклонное снижение ставок импортных таможенных пошлин.

В настоящее время таможенно-тарифное регулирование становится не только инструментом общей экономической политики на национальном уровне, но и объектом регулирующей деятельности международных экономических организаций, в первую очередь ВТО. Деятельность ВТО направлена на формирование общих принципов, норм, правил и инструментов таможенно-тарифного регулирования с целью свести к минимуму препятствия для развития международной торговли.

На современном этапе правовые и экономические основы таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в целом соответствуют нормам и правилам ВТО и с каждым днем все более совершенствуются. Однако остаются нерешенными проблемы открытия рынка, снижения средней ставки таможенного тарифа, протекционистской защиты национальных предприятий, а также обеспечения их конкурентоспособности как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Таможенно-тарифное регулирование является важным инструментом, с помощью которого таможенные органы защищают национальных производителей стран-членов ЕАЭС от иностранной конкуренции и пополняют значительную часть государственного бюджета таможенными платежами. В частности, в Российской Федерации таможенные платежи оставляют более 50% доходной части федерального бюджета, а таможенные пошлины, взимаемые в

процессе таможенно-тарифного регулирования, занимают в системе таможенных платежей важное место.

В связи с вышеизложенным определение роли таможенных платежей в регулировании внешнеэкономической деятельности, исследование проблем их рационального использования является научно и практически востребованным.

Приоритетность экономических, в том числе таможенно-тарифных, методов в системе государственного регулирования ВЭД признана практически всеми учеными и экономистами. Однако формы практической реализации этих методов могут быть весьма разнообразны. Применение унифицированного или дифференцированного таможенного тарифа, таможенные преференции, уровень ставок таможенных пошлин – вот некоторые вопросы, стоящие сейчас на повестке дня.

Особую актуальность приобретает реформирование таможенного тарифа в свете интеграционных процессов ЕАЭС. Несомненно, реформирование коснулось структуры и содержания таможенного тарифа и сопряженных с ним вопросов в целях нахождения компромисса между международными обязательствами и национальными интересами Российской Федерации. Обозначенные проблемы требуют разработки научно-обоснованных подходов к вопросам таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности и представляют особую важность и актуальность в связи с необходимостью соблюдения экономических интересов России, что во многом обусловило выбор темы дипломной работы.

**Объект** дипломного проекта являются общественные отношения, возникающие в процессе таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

**Предмет** дипломного проекта составляют нормы таможенного, административного, финансового и налогового права, устанавливающие порядок таможенно-тарифного регулирования.

**Цель** дипломного проекта заключается в комплексном и всестороннем изучении таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности, выработка определенных рекомендаций по совершенствованию структуры таможенного тарифа ЕАЭС, непротиворечащей международным обязательствам и национальным интересам государства.

**Задачи работы:**

1. исследовать методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;
2. выявить и проанализировать основные особенности реализации государственной таможенной политики;
3. исследовать сущностные характеристики таможенной пошлины и таможенных налогов;
4. проанализировать ТН ВЭД и разработать предложения по его совершенствованию;
5. на основе динамики таможенных платежей Уральского таможенного управления исследовать противоречия между современным состоянием таможенных платежей в системе экономических отношений;
6. разработать рекомендации по совершенствованию таможенно-тарифного регулирования ВЭД;
7. составить прогноз бюджетных последствий при принятии разработанных рекомендаций;

**Результаты** работы имеют практическую значимость и могут применяться при формировании таможенно-тарифной политики.

В работе будет проведен анализ Уральского таможенного управления, исследованы основные проблемы таможенно-тарифного регулирования, с которыми сталкивается управление.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ

## 1.1 Понятие, механизм и элементы таможенно-тарифного регулирования

Целенаправленные действия государства по определению режима регулирования внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) и оптимизации участия страны в международном разделении труда представляют собой внешнеэкономическую политику государства. Одной из ее значимых составляющих является внешнеторговая политика.

Внешнеторговая политика – это составная часть внешнеэкономической политики государства, направленная на регулирование его внешней торговли. Иными словами это целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами [16, с. 43].

Основными целями внешнеторговой политики являются:

- изменение степени и способа включения страны в международное разделение труда;
- изменение объема экспорта и импорта;
- изменение структуры внешней торговли;
- обеспечение страны необходимыми ресурсами;
- изменение соотношения экспортных и импортных цен.

Основными направлениями внешнеторговой политики являются политика свободной торговли и протекционизм.

Политика свободной торговли в чистом виде означает, что государство воздерживается от непосредственного воздействия на внешнюю торговлю, оставляя за рынком роль основного регулятора. При этом государство заключает договоры с другими странами для улучшения условий доступа своих товаров на рынки данных стран.

Протекционизм — политика, направленная на защиту отечественной экономики от иностранной конкуренции с помощью торгово-политических барьеров. В отличие от политики свободной торговли при протекционизме исключается свободное действие рыночных сил. В своей крайней форме протекционизм принимает форму экономической автаркии, при которой импорт ограничивается только теми товарами, производство которых в данной стране невозможно. Экспорт же допускается в той мере, в которой он обеспечивает необходимый импорт. Политика автаркии, так же как и политика свободной торговли, в чистом виде не проводится [28, с. 112].

Любая страна использует элементы обоих вариантов внешнеторговой политики, комбинируя их в зависимости от решаемых на данном этапе торгово-экономических задач, ситуации в мировой и национальной экономике.

Современная внешнеторговая политика государства отличается развитием, как либерализма, так и протекционизма.

Тенденция либерализации характеризуется снижением размера таможенных пошлин, сокращением использования валютных и количественных ограничений. Если в середине 50-х годов XX века средняя величина таможенных пошлин в европейских странах и США составляла 30-40%, то в настоящее время колеблется на уровне 3-5 %.

Либерализации торговли также способствует процесс активного заключения региональных торговых соглашений (далее – РТС). Каждый член Всемирной торговой организации (далее – ВТО) участвует по меньшей мере в одном РТС или ведет подобные переговоры о заключении новых, а в среднем каждый член ВТО участвует в 13 разных РСТ.

Снижение ставок таможенных пошлин сопровождается повышением роли нетарифных мер. Все активнее во внешней торговле применяются инструменты нетарифного регулирования: сертификация, нормы экологической безопасности, санитарные и фитосанитарные требования и т.д. Возрастает значение



специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности.

В процессе развития мировой экономики разработан достаточно разнообразный инструментарий государственного воздействия на торговые отношения с другими странами. К этим инструментам относятся тарифные и нетарифные (прочие, отличные от тарифных). Классификация инструментов государственного регулирования на тарифные и нетарифные впервые была предложена Секретариатом Генерального соглашения по тарифам и торговле (далее – ГАТТ) в конце 60-х гг. XX в. Это же Соглашение определило нетарифные ограничения (НТО) как любые действия, кроме тарифов, которые препятствуют свободному потоку международной торговли.

Таможенно-тарифные и нетарифные меры являются основными методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Данные меры различаются по характеру и механизму регулирующего воздействия на определенные сегменты национального и мирового рынка. Несмотря на это, они тесно взаимосвязаны, достаточно органично сочетаются и дополняют друг друга. В связи с этим таможенно-тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности обычно применяются в комплексе.

До формирования Таможенного союза Российской Федерации, Республики Беларусь, Республики Казахстан, Республики Армения, Республики Киргизия (далее – ТС), Единого экономического пространства (далее – ЕЭП) и впоследствии ЕАЭС государственное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации осуществлялось на национальном уровне в соответствии с Федеральным законом от 27.11.2010 года № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»

В Российской Федерации действовала достаточно эффективная система таможенно-тарифного регулирования. Применялись Закон РФ «О таможенном тарифе» был принят 21 мая 1993 г., в 1995г. Принят Федеральный закон «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», в 1998 г. «О

мерах по защите экономических интересов российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами», в 2002 г. «О техническом регулировании». В 2003 г. Был принят Таможенный кодекс РФ и законы «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров», 27 ноября 2010 г. Президентом РФ был подписан Закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации»

В рамках формирования указанных интеграционных образований осуществлялись последовательная передача национальных полномочий в сфере внешней торговли на наднациональный уровень и создание единой договорно-правовой базы в данной сфере. В связи с этим указанные в предыдущем абзаце нормативные правовые акты утратили силу.

В настоящее время действуют Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации" от 27.11.2010 N 311-ФЗ; Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ; Федеральный закон "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" от 08.12.2003 N 165-ФЗ; Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10.12.2003 N 173-ФЗ. Данные нормативные правовые акты применяются в части, в которой они не противоречат международным договорам, заключенным в рамках ТС/ЕЭП и ЕАЭС.

В рамках создания ЕАЭС Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия достигли договоренности о проведении единой внешнеторговой политики, что зафиксировано в статье 33 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г. (далее – Договор).

Внешнеторговая политика ЕЭАС направлена на содействие устойчивому экономическому развитию государств-членов Союза, диверсификации экономик, инновационному развитию, повышению объемов и улучшению структуры торговли и инвестиций, ускорению интеграционных процессов, а также В связи с принятием регионального принципа странами-участницами союза появился ряд

препятствий в вопросе защиты интеллектуальной собственности, а именно появились вопросы нормативного и содержательного характера.

Содержательный вопрос заключается в наличии споров между странами из соображений экономического и политического характера.

Нормативный вопрос заключается в разнице законодательств стран-участниц союза. Был подписан договор и ратифицирован парламентами всех пяти государств, та или иная страна не может самостоятельно изменить принцип без внесения корректировок в правовые нормы установленные на наднациональном уровне. Для того чтобы это изменить страна должна мотивировать предложенные ею изъятия в документах, дать правовую оценку для принятия решения. В нашем случае Республика Казахстан, Республика Беларусь и Российская Федерация считают что достаточно установить региональный принцип с изъятием, а Республика Армения настаивает на поэтапном переходе к международному принципу, но для того чтобы это осуществить требуется сложная работа, которая заключается в анализе , разработок методик каждой страны в отдельности, для выявления специфики перехода.

Нужно разобраться с какой целью некоторые страны настаивают на поэтапном переходе к международному принципу, дело в том, что увеличивается количество исков в суд со стороны антимонопольных органов в отношении злоупотребления исключительными правами правообладателем.

Тем не менее не все иски удовлетворяются судами, из этого следует, что не все правообладатели недобросовестно используют исключительное право на интеллектуальную собственность, не стоит принимать радикальные меры. В мировой практике существует принцип «Правило разумного подхода», который подразумевает усиленный контроль только за теми фирмами и контрактами, которые чрезмерно ограничивают торговлю и фирмами, обладающими большими производственными мощностями и монопольной властью. ЕАЭС и регулируемыми таможенными правоотношениями международными договорами и актами, составляющими право Союза. При этом до вступления в силу

Таможенного кодекса ЕАЭС применяются Таможенный кодекс Таможенного союза 2009 года (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27 ноября 2009 г. № 17) с изменениями и дополнениями (далее – ТК ТС) и вся договорно-правовая база ТС и ЕЭП, которая не была кодифицирована в Договоре.

Правовую основу таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕАЭС составляют:

1. Договор о ЕАЭС от 29 мая 2014 г.
2. Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании (приложение № 6 к Договору).
3. Таможенный кодекс Таможенного союза от 27 ноября 2009 года (с изменениями и дополнениями).
4. Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС (Высшего органа Таможенного союза) от 27 ноября 2009 г. № 18 «О едином таможенно-тарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями).
5. Решение Совета ЕЭК от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза» (с изменениями и дополнениями).
6. Решение Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 г. № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Таможенного союза Российской Федерации, Республики Беларусь, Республики Казахстан » с изменениями и дополнениями (далее – Решение № 130) (с изменениями и дополнениями).

Российская Федерация, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Республика Армения, Республика Киргизия применяют единые меры таможенно-

тарифного регулирования уже с 1 января 2010 года. С этой даты начал применяться ЕТТ ТС, полномочия по принятию решений в сфере таможенно-тарифного регулирования переданы наднациональному органу – Комиссии Таможенного союза (сейчас – Евразийская экономическая комиссия).

Евразийская экономическая комиссия (далее – ЕЭК, Комиссия) – это постоянно действующий регулирующий орган Союза. Ее основными задачами являются обеспечение условий функционирования и развития Союза, а также выработка предложений в сфере экономической интеграции. Полномочия ЕЭК распространяются на ряд сфер, в том числе таможенно-тарифное регулирование, таможенное регулирование, зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин, установление торговых режимов в отношении третьих стран, а также на ряд иных сфер, перечисленных в пункте 3 Положения о ЕЭК (приложение №1 к Договору).

В соответствии со статьей 45 Договора о ЕАЭС Комиссия:

- осуществляет ведение единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС) и ЕТТ ЕАЭС;

- устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин, включая сезонные;

- устанавливает случаи и условия предоставления тарифных льгот, а также определяет порядок их применения;

- определяет условия и порядок применения единой системы тарифных преференций Союза, в том числе утверждает:

- перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза;

- перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза;

- перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются тарифные преференции;

- устанавливает тарифные квоты, распределяет объем тарифной квоты между государствами – членами, определяет метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяет объем тарифной квоты между третьими странами либо принимает акт, в соответствии с которым государства – члены определяют метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяют объем тарифной квоты между третьими странами [32, с. 115].

Решения Комиссии в части таможенно-тарифного регулирования принимаются как на уровне Совета ЕЭК, так и на уровне Коллегии ЕЭК.

Совет ЕЭК консенсусом принимает решения в данной сфере по вопросам, перечисленным в приложении 1 к Регламенту работы ЕЭК (утвержден Решением Высшего Совета от 23 декабря 2014 г. № 98), в том числе:

- установление и изменение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении чувствительных товаров;

- установление условий и порядка применения единой системы тарифных преференций;

- утверждение порядка применения тарифных льгот;

- утверждение перечней стран-пользователей единой системы тарифных преференций и перечней преференциальных товаров;

- утверждение правил определения страны происхождения товаров и т.д. [32, с. 128].

Решения по вопросам в сфере таможенно-тарифного регулирования, не отнесенным к компетенции Совета ЕЭК, принимаются Коллегией ЕЭК (в настоящее время – квалифицированным большинством в две трети голосов).

В случае если члены Совета ЕЭК не достигают консенсуса, вопрос передается на рассмотрение Евразийского межправительственного совета, а в случае необходимости – Высшего Евразийского экономического совета. Решения данных органов Союза принимаются консенсусом.

Каждая их стран-членов ЕАЭС может инициировать рассмотрение Комиссией вопроса в сфере таможенно-тарифного регулирования. Инициативные предложения направляются странами-членами ЕАЭС в ЕЭК через орган, уполномоченный на взаимодействие с данным органом Союза (в Российской Федерации – это Правительство РФ).

Порядок рассмотрения инициативных предложения стран-членов и принятия решение по ним, а также по иным вопросам, входящим в компетенцию Комиссии, установлен вышеупомянутым Регламентом.

Таким образом, таможенно-тарифное регулирование является широко применяемым методом государственного регулирования внешней торговли товарами.

## 1.2 Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Под таможенным регулированием понимается совокупность организационно-экономических (тарифных) и административных (нетарифных) мер государственного регулирования ВЭД в России, осуществляемых в целях защиты национальных производителей на внутреннем рынке, эффективного регулирования структуры экспорта и импорта товаров, обеспечения источников пополнения доходной части федерального бюджета [14, с. 48].

Таможенно-тарифное регулирование представляет собой принятие уполномоченными органами документов, содержащих ставки таможенных пошлин, льгот по их уплате, в также порядок применения ставок таможенных пошлин в отношении отдельных видов товаров (тарифные квоты) или товаров, происходящих из определенных стран (тарифные преференции) [45, с. 106].

Иначе таможенно-тарифное регулирование можно представить как процесс воздействия на порядок перемещения через таможенную границу товаров путем применения таможенных пошлин (введения таможенных пошлин, изменения

ставок таможенных пошлин, предоставления льгот по уплате таможенных пошлин).

Основным документом таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в Российской Федерации является Федеральный закон от 27.11.2010 г. №311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [5].

В Законе дается определение понятиям «таможенная пошлина», «таможенный тариф», рассматриваются основные цели таможенного тарифа, порядок установления ставок таможенных пошлин и их виды, порядок и цель определения страны происхождения товара, различные тарифные льготы и случаи их предоставления, методы определения таможенной стоимости товара.

Таможенно-тарифное регулирование – совокупность таможенных и тарифных мер, используемых в качестве национального торгового-политического инструментария для регулирования внешней торговли.

Целью таможенно-тарифного регулирования на государственном уровне по-прежнему остается пополнение федерального бюджета за счет взимания таможенных пошлин.

Осуществляя воздействие на экономику посредством таможенного тарифного регулирования, государство преследует решение задач:

1. Достижение равновесия во внешнеэкономической деятельности (выравнивание сальдо торгового баланса государства).
2. Обеспечение пополнения доходов бюджета.
3. Обеспечение регулирования спроса и предложения.
4. Обеспечение экономической безопасности государства.
5. Достижение устойчивого экономического роста.
6. Обеспечение защиты интересов отечественных товаропроизводителей.
7. Достижение стабильности цен на импортируемые и производимые отечественные товары.

Достижение данных целей и решение указанных задач обеспечивается грамотным применением элементов таможенно-тарифного регулирования, к



которым относятся: таможенный тариф; товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности; таможенная пошлина; таможенные процедуры; тарифные льготы; страна происхождения товара; таможенная стоимость.

Итоговая сумма баллов при расчете показателей, за которые можно получить максимальное количество баллов составляет 131 (437), учитывая то, что данное управление набирало не везде максимальные баллы можно сделать вывод, что основную часть показателей мы рассчитали. Рассмотрев результаты по выполнению показателей можно сделать вывод, что управление в целом неплохо справляется со своими обязанностями, но есть и некоторые аспекты, на которые нужно уделить особое внимание- это контроль валютного законодательства, а именно стоимостное выражение нарушений. По остальным показателям можно сказать, что управление справляется со своей работой.

Проведя анализ расчета показателей у меня сложилось впечатление, что таможенные органы порой выполняют двойную работу это выражается в излишней детализации всех показателей, есть возможность сокращения, в то время, как некоторые показатели и вовсе не требуются для расчета, так как не несут смысловой нагрузки и не показывают нам никаких результатов и выводов эффективности. Например, КПЭД 2 «Доля неправомерно предоставленных льгот в общей сумме льгот», ведь эту сумму мы видим в других показателях, таких как №8 доля уплаченных или взысканных при корректировке ТС, № 19 сумма до начисленных таможенных платежей после выпуска товаров, поэтому я не вижу необходимости расчета к №2. Многие показатели требуют объединения, я считаю, что все показатели требуют группировки и при необходимости можно разбить их еще на подгруппы.

Глядя на итоговые отчеты вышестоящих органов нередко наблюдаются расхождения в цифрах, так же в отчетах, которые в общий доступ выкладывают различные субъекты таможенных органов наблюдается обобщение информации, в то время как для расчета показателей требуется развернутая.

1. На таможенной территории ЕАЭС применяются ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС, установлен единый режим торговли с третьими странами. Решения в сфере таможенно-тарифного регулирования принимаются ЕЭК.

ТН ВЭД является системообразующим элементом таможенного тарифа и служит основой для применения мер государственного регулирования ВЭД в любой стране. Данная номенклатура используется при декларировании товаров, перемещаемых через таможенную границу, разработке тарифа, осуществлении мер нетарифного регулирования. От корректной классификации товаров зависит обоснованное начисление и уплата таможенных платежей, объективность таможенной статистики внешней торговли.

Благодаря этому классификатору всем существующим товарам, а также вновь выходящим на рынок присваивается соответствующий цифровой код. Ведение ТН ВЭД, классификация и кодирование товаров являются важными элементами таможенного дела и осуществляются таможенными органами.

В основе современной классификации товаров европейских стран, стран СНГ, в том числе ЕАЭС лежит Товарная Номенклатура Гармонизированной системы описания и кодирования товаров (далее – ГС). Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров подписана 14 июня 1983 г. в г.Брюсселе и вступила в силу 1 января 1988 г.

ГС создана как единый для всех стран международный классификатор товаров.

С 1 января 2015 г. на таможенной территории Союза применяется ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС. Это зафиксировано в статье 42 Договора.

ЕТТ ЕАЭС – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым (ввезенным) на таможенную территорию Союза из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой ТН ВЭД ЕАЭС.

Основными целями применения Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза являются:

1. Обеспечение условий для эффективной интеграции Союза в мировую экономику.
2. Рационализация товарной структуры ввоза товаров на таможенную территорию Союза.
3. Поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров на таможенной территории Союза.
4. Создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в Союзе.
5. Поддержка отраслей экономики Союза [12].

Таким образом, таможенный тариф играет значимую роль в регулировании внешнеторговой деятельности, являясь экономическим и торгово-политическим инструментом. Эффективность таможенного тарифа зависит от его вида, степени дифференциации, соотношения адвалорных, специфических и комбинированных ставок таможенных пошлин, принципов построения. Для каждого государства важно установить тариф, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

В связи с созданием ЕАЭС с 1 января 2015 г. на таможенной территории Союза применяется ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС.

Изменение названий «ЕТТ ТС» на «ЕТТ ЕАЭС» и «единая ТН ВЭД ТС» на «единая ТНВЭД ЕАЭС» предусмотрено пунктом 2 статьи 101 Договора.

2. Страны-члены ЕАЭС применяют во внешней торговле товарами с различными странами несколько режимов торговли: РНБ, РСТ, преференциальный режим.

РНБ применяется в понимании статьи I ГАТТ 1994. РНБ предполагает предоставление одним государством другому государству таких же условий, льгот и преимуществ, которые уже предоставлены или будут предоставлены любой третьей стороне (в части таможенных пошлин и сборов, способов их взимания, правил и процедур, устанавливаемых в связи с импортом и экспортом, а также внутренних налогов и сборов, всех законов, мер и требований, влияющих

на внутреннюю торговлю товарами, их предложение к продаже и покупке, транспортировку, распространение и использование товаров).

РНБ применяется в тех случаях и на условиях, как это предусмотрено международными договорами Союза с третьей стороной, а также международными договорами государств-членов с третьей стороной.

РСТ применяется в Союзе в понимании статьи XXIV ГАТТ 1994. Под зоной свободной торговли понимается группа из двух или более таможенных территорий, в рамках которых таможенные пошлины или иные ограничительные меры регулирования торговли отменяются в отношении существенной части торговли.

Согласно статье 35 Договора, РСТ устанавливается на основании международного договора Союза с такой третьей стороной.

Российская Федерация применяет режим свободной торговли со странами СНГ, Сербией на основании соглашений. Во взаимной торговле с этими странами таможенные пошлины не применяются (за исключением товаров, включенных в перечни изъятий).

Преференциальный режим применяется странами-членами ЕАЭС в отношении отдельных товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, которые являются пользователями Единой системы тарифных преференций Союза (далее – развивающиеся и наименее развитые страны). Условия и порядок ее применения определяет ЕЭК. До принятия соответствующего решения Комиссии применяется Протокол о единой системе тарифных преференций Таможенного союза от 12 декабря 2008 года.

В настоящее время применяются Перечни, утвержденные решением Межгоссовета ЕврАзЭС (высшего органа Таможенного союза) от 27 ноября 2009 г. № 18 и Решением № 130.

Согласно статье 36 Договора, в отношении преференциальных товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран применяются ставки

ввозных таможенных пошлин в размере 75 процентов от ставок ЕТТ и нулевые ставки соответственно.

Правовые основы определения страны происхождения товаров закреплены в Договоре (статьи 36-37, 101, 102), ТК ТС (глава 7), Законе "О таможенном регулировании в Российской Федерации" от 27.11.2010 N 311-ФЗ (глава 10), а также в ряде международных соглашений и решений, которые будут перечислены ниже.

Определение страны происхождения товаров производится во всех случаях, когда применение мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования зависит от страны происхождения товаров.

Согласно статье 37 Договора на таможенной территории Союза применяются единые правила определения происхождения товаров. Для целей применения мер таможенно-тарифного регулирования (за исключением целей предоставления тарифных преференций), применения мер нетарифного регулирования и защиты внутреннего рынка, и иных мер регулирования применяются правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза (непреференциальные правила определения происхождения товаров), устанавливаемые Комиссией. До вступления в силу соответствующего решения применяется Соглашение о единых правилах определения страны происхождения товаров от 25 января 2008 года.

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми Союзом применяется РСТ, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором. Информация о таких договорах приведена в таблице 1.

Таблица 1 – Договора применяющие правила определения страны происхождения товаров

Страна/группа стран	Международный договор
Страны СНГ	Правила определения страны происхождения товаров, являющиеся неотъемлемой частью Соглашение Правительств государств - участников стран СНГ от 20.11.2009 (ред. от 30.10.2015) "О Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств" (далее – Правила СНГ)
Сербия	Правила определения страны происхождения товаров к Соглашению между Правительством Российской Федерации и Союзным Правительством Союзной Республики Югославии о свободной торговле между Российской Федерацией и Союзной Республикой Югославией от 28 августа 2000 года
Вьетнам	Правила определения страны происхождения товаров к Соглашению о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами с одной стороны и Социалистической Республикой Вьетнам с другой стороны от 01.05.2016 г.

Источник: Горбухов, В.А. Таможенное право России. – 2014. – 208 с.

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из развивающихся или из наименее развитых стран, применяются правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран, устанавливаемые Комиссией. До вступления в силу соответствующего решения ЕЭК применяется Соглашение о единых правилах определения страны происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран от 12 декабря 2008 года.

Таким образом, в настоящее время страны-члены ЕАЭС применяют во внешней торговле товарами РНБ, РСТ, преференциальный режим. Определение страны происхождения товаров осуществляется с применением единых правил.

При этом используются следующие критерии достаточной переработки (обработки) товаров: изменение классификационного кода по ТН ВЭД, выполнение достаточных условий, производственных или технологических операций, а также правило адвалорной доли. Документами, подтверждающими страну происхождения товаров являются декларация о происхождении товара и сертификат о происхождении товара. Тарифные преференции при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются при наличии сертификата соответствующей формы, соблюдении условий непосредственной закупки и прямой поставки.

3. Оценка товаров, перемещаемых через таможенную границу, является одной из наиболее сложных и важных процедур. От корректного определения таможенной стоимости и ее достоверного декларирования зависит реализация основных целей таможенно-тарифного регулирования.

Таможенная стоимость – стоимость товаров, используемая в таможенных целях. Понятие таможенной стоимости по своему содержанию имеет как экономическую природу (стоимостной показатель), так и правовую природу (таможенно-правовая категория, характеризующая товар как предмет публично-правовых отношений).

Основное функциональное назначение таможенной стоимости заключается в том, что она является базой (основой) для исчисления таможенных пошлин и иных таможенных платежей. Посредством таможенной стоимости реализуется фискальная функция таможенной пошлины.

Наряду с тем, что таможенная стоимость используется в целях таможенно-тарифного регулирования, ее определение необходимо для целей применения мер нетарифного регулирования, таможенной статистики, а в некоторых случаях — при определении размеров административных штрафов за совершение правонарушений в области таможенного дела.

Вопросы определения таможенной стоимости имеют важное значение для всех стран – членов Союза. Это связано с тем, что в ЕТТ ЕАЭС доминируют

адвалорные ставки ввозных таможенных пошлин. Корректное определение таможенной стоимости способствует обеспечению необходимого уровня тарифной защиты национального производства государств – членов и поступлений средств в государственный бюджет.

Система оценки товаров в таможенных целях, установленная в рамках ЕАЭС, основывается на положениях ТК ТС, Соглашения об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза от 25 января 2008 г. (далее – Соглашение о таможенной стоимости), а также решениях Комиссии.

Согласно статье 64 ТК ТС, таможенная стоимость товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза, определяется в соответствии с международным договором государств — членов Союза. На данный момент действует вышеупомянутое Соглашение о таможенной стоимости товаров.

Таможенная стоимость товаров, вывозимых с таможенной территории Союза, определяется в соответствии с законодательством государства – члена Союза, таможенный орган которого производит таможенное декларирование товаров. В Российской Федерации – это Закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации" от 27.11.2010 N 311-ФЗ (глава 11).

Комиссия принимает решения по вопросам применения методов определения таможенной стоимости ввозимых товаров, установленных Соглашением о таможенной стоимости, исходя из соответствующих положений Соглашения ВТО, включая пояснительные примечания к нему, а также документов по таможенной стоимости товаров, разработанных Техническим комитетом по таможенной оценке Всемирной таможенной организации.

Соглашение о таможенной стоимости основано на принципах и правилах, установленных Статьей VII ГАТТ 1994 года и Соглашением ВТО. Соглашением также предусматривается, что таможенный орган имеет право не признавать стоимость сделки при наличии серьезных оснований для сомнений в ее достоверности; импортер имеет право на получение письменного уведомления



таможенного органа о причинах непринятия стоимости сделки и право доказать ее обоснованность; наличие взаимосвязи между продавцом и покупателем не является основанием для неприменения стоимости сделки для таможенной оценки товаров, за исключением случая, когда взаимосвязь влияет на ее величину; установлена возможность отложенного определения таможенной стоимости товаров с получением декларантом товаров в установленном порядке.

Итак, действующая в Союзе система определения таможенной стоимости товаров основывается на общепринятых в международной практике принципах таможенной оценки. Определение таможенной стоимости осуществляется как в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза, так и вывозимых с нее. Нормативная правовая база оценки таможенной стоимости товаров применяется на недискриминационной основе.

4. Основой таможенно-тарифного регулирования являются таможенные пошлины.

Таможенная пошлина – обязательный платеж, который взимается таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу.

Таможенные пошлины входят в категорию экономических инструментов регулирования внешнеторговой деятельности. Наряду с таможенными сборами, налогом на добавленную стоимость и акцизами, взимаемыми при ввозе товаров, они относятся к таможенным платежам.

Таможенные пошлины имеют налоговую природу. Они обладают всеми признаками и чертами налога. Сумма таможенных пошлин включается в продажную стоимость товаров. Тем самым они влияют на конкурентоспособность товаров на рынке. В то же время только таможенным пошлинам присуща детальная дифференциация ставок по конкретным товарам с учетом потребности в их импорте, уровня национальных и мировых цен. Это отличает таможенные пошлины от налогов.

Объектом обложения таможенными пошлинами являются товары, которые перемещаются через таможенную границу.

В любом государстве таможенная пошлина применяется для того, чтобы установить оптимальное соотношение среднемировых и национальных издержек производства (цен) на внутреннем рынке страны импорта.

Экономическая сущность таможенной пошлины состоит в том, что она ликвидирует разницу между среднемировыми и национальными издержками производства (ценами). Чем выше эта разница, тем выше может быть таможенная пошлина в стране импорта.

Экономическая роль таможенной пошлины состоит в том, что она создает стоимостной барьер, повышая цену ввозимого товара. При этом государство, применяя таможенные пошлины, может стимулировать развитие определенных отраслей, создавая для них благоприятные условия.

Размер ввозных таможенных пошлин по конкретному товару устанавливается в зависимости от разницы между национальными и мировыми ценами.

Если размер ввозной таможенной пошлины равен этой разнице, то она выполняет стабилизирующую функцию, выравнивая условия конкуренции между национальными и импортными товарами на внутреннем рынке страны импорта.

В случае установления ввозной таможенной пошлины в размере, превышающем разницу между мировыми и внутренними ценами, она выполняет протекционистскую (защитную) функцию и ограничивает ввоз иностранного товара на внутренний рынок.

Если размер ввозной таможенной пошлины ниже разницы между мировыми и внутренними ценами, то создаются благоприятные условия для импорта товара. Таможенная пошлина выполняет стимулирующую функцию.

Ввозные и вывозные пошлины также выполняют фискальную функцию, так как они являются одним из источников пополнения доходной части государственного бюджета.

Балансовая функция реализуется посредством введения вывозных пошлин с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

### 1.3 Понятие и классификация таможенных платежей как инструмента таможенно-тарифного регулирования

Таможенные платежи являются важным регулятором участия государства в системе внешнеэкономических связей. Они во многом определяют место страны в международном разделении труда и обеспечивают значительную часть доходов государства.

Таможенный кодекс Таможенного союза (далее ТК ТС) в статье 70, устанавливает перечень таможенных платежей, к которым относятся:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию ТС;
- акциз, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию ТС;
- таможенные сборы.

В Федеральном законе РФ № 311-ФЗ от 27.11.2010 года «О таможенном регулировании в Российской Федерации» таможенные платежи рассмотрены во втором разделе (главы 12-18 и статьи 114-159 соответственно).

В Соглашении о едином таможенно-тарифном регулировании от 25 января 2008 г., которое решением Межгосударственного совета Евразийского экономического сообщества вступило в силу с 1 января 2010 г., дано определение ввозной таможенной пошлины как обязательного платежа, взимаемого таможенными органами при ввозе товаров на единую таможенную территорию государств - сторон соглашения. Определение ввозной таможенной пошлины как

обязательного платежа сохранилось и в Договоре о Евразийском экономическом союзе.

Порядок исчисления ввозных таможенных пошлин в ЕАЭС регламентируется главой 10 ТК ТС. Как правило, исчисление таможенных пошлин осуществляется путем применения базы для исчисления таможенных пошлин и ставки ЕТТ ЕАЭС, действующей на день регистрации таможенным органом таможенной декларации. В случае если требуется пересчет иностранной валюты в валюту государства-члена Союза, то он осуществляется по курсу валют, законодательно устанавливаемому в этом государстве, на указанную дату.

Вывозная таможенная пошлина устанавливается на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства.

Для определения размера таможенной пошлины применяются ставки.

Ставка таможенной пошлины (тарифная ставка) – установленный размер пошлины с единицы импортируемого или экспортируемого товара.

Все многообразие ставок таможенных пошлин в отношении конкретных товаров сводится в таможенном тарифе любой страны.

В соответствии со ст. 71 ТК ТС ставки таможенных пошлин подразделяются на следующие виды, приведенные в таблице 2.

Таблица 2 – Виды ставок таможенных пошлин

адвалорные	Устанавливаются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров	$ТП = ТС \times \text{Садв.}$ 100% (1) ТП - таможенная пошлина ТС – таможенная стоимость Садв. – адвалорная ставка
специфические	Устанавливаются в зависимости от физических характеристик в натуральном выражении (количества, массы, объема или иных характеристик)	$ТП = \text{ФХ} \times \text{Спец.} \times \text{К вал.}$ (2) ФХ - физ. хар-ка товара (кол-во, масса, объем) Спец. – специфическая ставка Квал. – курс валюты
комбинированные	Сочетают оба вида налогообложения.	Необходимо последовательно применить формулы для расчета таможенной пошлины (1) и (2) и выбрать, ту при которой таможенная пошлина будет больше.

Источник: Таможенный Кодекс Таможенного Союза. – 2016. – №2. – с. 129

Федеральный закон от 27.11.2010 года № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» регулирует вопросы, связанные с установлением плательщика таможенных пошлин, налогов, порядком и сроком уплаты, формами уплаты, исполнением обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, применением курса иностранной валюты, уплатой процентов, авансовых платежей, таможенными сборами, изменением срока уплаты таможенных пошлин, налогов, обеспечением, взысканием и возвратом таможенных пошлин, налогов.

Правовые аспекты установления, исчисления, уплаты ввозных таможенных пошлин, а также определения и применения тарифных льгот уже с 1 января 2010 г. регулируются а также "Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции" (утв. Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 27.11.2009 N 18, Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 N 130) (ред. от 15.11.2016)

По вопросам установления и применения вывозных таможенных пошлин применяются нормы, установленные Соглашением о вывозных таможенных пошлинах в отношении третьих стран от 25 января 2008 г.

Таким образом, при экспорте товаров российские компании должны ориентироваться на действующий в России экспортный таможенный тариф, который был введен Постановлением Правительства РФ № 966 от 26 сентября 2016 г. «Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств-участников соглашений о Таможенном союзе, и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства РФ».

Из 11 200 товарных позиций единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) экспортные пошлины уплачиваются только при экспорте около 200 товаров. В основном, это продукция топливно-энергетического комплекса, морепродукты, лесоматериалы и некоторые

виды сельхозпродукции. По остальным товарам экспортные пошлины отсутствуют.

Налоги – налог на добавленную стоимость и акциз, взимаемые таможенными органами при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного союза (п.п.18 п.1 ст.4 ТК ТС). Порядок взимания НДС и акцизов с товаров, ввозимых на таможенную территорию РФ, определен во второй части Налогового Кодекса РФ (глава 21 «Налог на добавленную стоимость», глава 22 «Акцизы»).

Таможенные сборы – обязательные платежи, взимаемые таможенными органами за совершение ими действий, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением товаров, а также совершение иных действий, установленных ТК ТС и законодательством государств - членов Таможенного союза (п.1 ст. 72 ТК ТС).

Различают различные виды таможенных сборов, указанные в таблице 3. Ставки таможенных сборов за таможенные операции устанавливаются постановлением Правительства РФ № 863 от 28 декабря 2004 г. «О ставках таможенных сборов за таможенные операции» изложенные в таблице 4.

Таблица 3 – Виды таможенных сборов

Признаки сравнения	Таможенные сборы за таможенные операции	Таможенные сборы за таможенное сопровождение	Таможенные сборы за хранение
Основание уплаты	при декларировании (указываются в графе 47 декларации на товар, код платежа – 1010)	при сопровождении транспортных средств, перевозящих товары в соответствии с процедурой таможенного транзита	при хранении товаров на складе временного хранения (СВХ) таможенного органа
Сроки уплаты	одновременно с подачей таможенной декларации	до начала фактического осуществления таможенного сопровождения	до фактической выдачи товаров СВХ таможенного органа
Лица, ответственные за уплату	В соответствии со ст. 114 ФЗ № 311-ФЗ декларант, или иные лица, на которых возложена обязанность по уплате платежей ТК ТС	В соответствии со ст. 114 ФЗ № 311-ФЗ декларант, или иные лица, на которых возложена обязанность по уплате платежей ТК ТС	лицо, поместившее товары на СВХ таможенного органа; лицо, приобретшее имущественные права на товары, находящиеся на хранении на СВХ таможенного органа

Окончание таблицы 3

Признаки сравнения	Таможенные сборы за таможенные операции	Таможенные сборы за таможенное сопровождение	Таможенные сборы за хранение
Размер ставок	В соответствии с п.11 ст. 322 ФЗ № 311-ФЗ таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются по ставкам, установленным для взимания таможенных сборов за таможенное оформление в соответствии с таможенным законодательством РФ.	В соответствии с п. 5 ст.130 ФЗ № 311-ФЗ таможенные сборы за сопровождение уплачивают в следующих размерах: 1. за каждое автотранспортное средство и каждую единицу железнодорожного подвижного состава на расстояние: до 50 км – 2000 рублей; от 51 до 100 км – 3000 рублей; от 101 до 200 км – 4000 рублей; свыше 200 км – 1000 рублей за каждые 100 км пути, но не менее 6000 рублей; 2. за каждое морского, речного или воздушного судна: 20000 рублей независимо от расстояния перемещения	1 рубль с каждых 100 кг веса товаров в день, а в специально приспособленных (обустроенных и оборудованных) для хранения отдельных видов товаров помещениях – 2 рубля с каждых 100 кг веса товара в день (Примечание: неполные 100 кг веса товаров приравниваются к полному 100 кг, а неполный день к полному)
Освобождение от уплаты	В случаях предусмотренных п.1 ст.131 ФЗ 311.	В случаях, определяемых Правительством РФ	В случаях предусмотренных п.2 ст.131 ФЗ 311, а именно: при помещении таможенными органами товаров на СВХ таможенного органа в иных случаях, определяемых Правительством РФ

Источник: Таможенный Кодекс Таможенного Союза. – 2016. – с. 256

Таблица 4 – Таможенные сборы за совершение таможенных операций

Таможенные операции	Таможенная стоимость	Размер таможенных сборов за таможенные операции
<p>1. Таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются по следующим ставкам</p>	До 200 тыс.руб. включительно	500 руб
	200 тыс. рублей 1 копейка и более, но не превышает 450 тыс. рублей включительно	1000 руб
	450 тыс. рублей 1 копейка и более, но не превышает 1200 тыс. рублей включительно	2000 руб.
	1200 тыс. рублей 1 копейка и более, но не превышает 2500 тыс. рублей включительно	5500 руб.
	2500 тыс. рублей 1 копейка и более, но не превышает 5000 тыс. рублей включительно	7500 руб.
	5000 тыс. рублей 1 копейка и более, но не превышает 10 000 тыс. рублей включительно	20 000 руб.
	10 000 тыс. рублей 1 копейка и более	30 000 руб.
	<p>При подаче декларации на товары в электронной форме применяются ставки таможенных сборов за таможенные операции в размере 75 процентов от ставок таможенных сборов за таможенные операции, установленных настоящим постановлением.</p>	
<p>2. При совершении таможенных операций в отношении воздушных, морских, речных смешанного (река-море) плавания судов, ввозимых в Российскую Федерацию и вывозимых из Российской Федерации в качестве товаров в соответствии с таможенными процедурами временного ввоза (допуска), временного вывоза, переработки на таможенной территории и переработки вне таможенной территории (если операцией по переработке является ремонт таких судов), а также при завершении действия таможенных процедур временного ввоза (допуска) помещением под таможенную процедуру реэкспорта, временного вывоза помещением под таможенную процедуру реимпорта, переработки на таможенной территории помещением продуктов переработки под таможенную процедуру реэкспорта.</p>	<p>Таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются в размере 10 тыс. рублей за судно, если иное не предусмотрено настоящего постановления.</p>	



Окончание таблицы 4

Таможенные операции	Размер таможенных сборов за таможенные операции
3. При совершении таможенных операций в отношении ввозимых на таможенную территорию РФ и вывозимых с таможенной территории Российской Федерации ценных бумаг, номинированных в иностранной валюте таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются в размере:	500 руб. в отношении партии ценных бумаг, оформленных по одной таможенной декларации
4. При совершении таможенных операций в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ физическими лицами для личного потребления (в том числе товаров, пересылаемых в адрес физического лица, не следующего через таможенную границу РФ), за исключением легковых автомобилей, классифицируемых в товарной позиции 8703 ТН ВЭД (Примечание: в отношении легковых автомобилей сборы уплачиваются в соответствии с п.1).	250 руб.
5а) При подаче временной таможенной декларации на товары, к которым применяется временное периодическое таможенное декларирование.	Таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются по ставке 5 тыс. рублей
5б) При последующей подаче таможенному органу полной таможенной декларации на те же товары.	Таможенные сборы за таможенные операции уплачиваются по ставкам, установленным пунктом 1 настоящего постановления.
6а) При вывозе из Российской Федерации товаров, не облагаемых вывозными таможенными пошлинами.	Таможенные сборы за таможенные операции независимо от таможенной процедуры, под которую помещаются вывозимые товары, уплачиваются по ставке 1 тыс. рублей, при условии, что в одной таможенной декларации декларируются только товары, не облагаемые вывозными таможенными пошлинами.
6б) В случае если при вывозе из Российской Федерации в одной таможенной декларации, кроме товаров, не облагаемых вывозными таможенными пошлинами, декларируются товары, облагаемые вывозными таможенными пошлинами.	Таможенные сборы за таможенные операции независимо от таможенной процедуры, под которую помещаются вывозимые товары, уплачиваются: по ставке 1 тыс. рублей - в отношении товаров, не облагаемых вывозными таможенными пошлинами; по ставкам, установленным пунктом 1 настоящего постановления, - в отношении товаров, облагаемых вывозными таможенными пошлинами.

Источник: Таможенный Кодекс Таможенного Союза. – 2016. – с. 156

Многие страны проводят политику применения тарифных квот, осуществляемую посредством использования переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара. При импорте в пределах установленного объема он облагается по внутриквотной ставке тарифа, при превышении этого объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа.

Данный инструмент регулирования в основном применяется в отношении сельскохозяйственных товаров. Такая политика позволяет стране проводить гибкое регулирование притока импортных товаров. По своей эффективности тарифная квота сравнима с количественным ограничением.

Возможность применения тарифных квот предусмотрена статьей 44 Договора. Установление тарифных квот в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров и распределение их объемов осуществляются в порядке, предусмотренном приложением № 6 к Договору (раздел III). Перечень товаров, в отношении которых установлены тарифные квоты, а также их объем ежегодно утверждается Решением Коллегии ЕЭК.

Объем тарифной квоты в отношении отдельного вида сельскохозяйственных товаров, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза не может превышать разницу между объемом потребления такого товара на таможенной территории Союза и объемом производства аналогичного товара на таможенной территории Союза.

Таким образом, таможенная пошлина является основным элементом таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. Регулируя объемы ввоза (вывоза) товаров посредством таможенных пошлин, государство создает условия для решения стоящих перед ним задач, прежде всего в экономической сфере. Таможенные пошлины и их ставки можно классифицировать по ряду признаков. Исчисление таможенных пошлин осуществляется, определяется путем применения базы для исчисления

таможенных пошлин и соответствующего вида ставки, которая установлена в таможенном тарифе любой страны в отношении конкретного товара.

**Выводы по первой главе.** Таможенно-тарифное регулирование в будущем будет представлять собой единственный комплекс мер, основанный на использовании ценового фактора воздействия на внешнеторговый оборот.

На наш взгляд, ограничивать тарифное влияние на внешнеторговую деятельность таможенными пошлинами нельзя. Тем не менее, нельзя также согласиться с авторами, которые к числу инструментов таможенно-тарифного регулирования, помимо таможенного тарифа, относят иные обязательные платежи, взимаемые таможенными органами. Вместе с тем, вызывает сомнение целесообразность объединения в одну группу нетарифных (НДС и акциза) и административных методов регулирования (квотирования, лицензирования, и т.п.).

Еще раз подчеркнем, что нельзя ограничивать понятие таможенно-тарифного регулирования использованием только таможенной пошлины. На самом деле, к институту таможенной пошлины тесно примыкают другие институты, такие как институт определения таможенной стоимости, институт определения страны происхождения товара, институт тарифных льгот и преференций, институт ведения и определения кода ТН ВЭД. Все эти институты определяют или влияют на определение размера ставки таможенной пошлины и, следовательно, являются мерами государственного воздействия на стоимость товара внутри страны, в основе которых лежит использование ценового фактора влияния на внешнеторговый оборот. Мы считаем, что взимание НДС и акцизов, входящих в систему таможенных платежей, носит совершенно иной характер, отличный от взимания таможенной пошлины. Если взимание таможенной пошлины увеличивает цену товара, то взимание пограничных налогов уравнивает стоимость импортного товара и товара, производимого на внутреннем рынке страны. Административные методы регулирования ВЭД целесообразно выделить в особую группу, так как с одной стороны, международные и региональные

организации особенно резко реагируют на применение этих мер и требуют их отмены; а с другой стороны, при определенных ситуациях, применение этих мер может стать неизбежным, и сами меры незаменимы мерами экономического регулирования. Например, в случае необходимости в какой-то период сократить до определенных размеров или увеличить экспорт или импорт соответствующих товаров.

На наш взгляд наиболее целесообразной представляется следующая классификация методов регулирования ВЭД:

- таможенно-тарифные (импортный и экспортный тарифы, институт определения таможенной стоимости, институт определения страны происхождения товара, институт льгот и преференций, институт определения товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и некоторые другие);
- экономические меры (НДС, акцизы, другие налоги, взимаемые при перемещении товара через таможенную границу);
- административные меры (квотирование, лицензирование, особые пошлины и др.);
- технические меры (технические стандарты и нормы, санитарно-ветеринарные нормы, сертификаты, требования к упаковке и маркировке и другие)

## 2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ УРАЛЬСКОГО ТАМОЖЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

### 2.1 Таможенная политика, как главный фактор внешнеэкономической деятельности

Россия по своему географическому расположению с давних времен принимает активное участие в мировой торговле. Знаменитый «Шелковый путь», маршруты богатых караванов во многих направлениях проходили через древние наши земли. До сих пор сохранились античные и средневековые постройки торговых центров, караван-сараяв, ставшие памятниками старины. Традиционная торговля шерстью, хлопком, шелком, нефтью, ювелирными украшениями, ручными работами оружейных мастеров и гончаров, пшеница, зерно, семена и многими другими сыграла огромную роль в процветании Российской Федерации в разные периоды ее существования.

Развитие зарубежных связей, увеличение числа торговых и экономических партнеров, постоянный рост участников внешнеэкономической деятельности в связи с ее либерализацией, огромный грузо- и пассажиропоток в связи с этими преобразованиями диктуют новый подход всего государственного механизма к происходящим событиям.

В связи с либерализацией внешнеэкономической деятельности и постоянной интеграцией экономики России в систему новых мирохозяйственных отношений особая роль отводится таможенной службе. Президент нашей страны Владимир Владимирович Путин, на встрече с руководителем Федеральной таможенной службы В.И. Булавиным, посвящённой двадцати пятилетию образованию ведомства, охарактеризовал проблему следующим образом: «Таможенная служба – одна из основных государственных структур, созданных в России после обретения страной государственной независимости. Правда, имеется определенная история в области таможенной работы России. Россия идет по пути

свободной экономике, день ото дня проявляет усилия, чтобы быть в тесной интеграции с мировой экономикой и в этой области у нас уже имеются достижения. На основе принятых в России законов, указов и распоряжений стали свободными импорт-экспорт, внешняя торговля»...

Таможенная политика Российской Федерации одна из основных составляющих системы государственного регулирования экономики страны. Цели и назначения таможенной системы – обеспечение стратегических национально-государственных интересов России, стимулирование социально-экономической эффективности и конкурентоспособности национальной экономики, поддержание на должном уровне безопасности страны, обеспечение благоприятных условий для всех сфер внешнеэкономической деятельности. Перспективы таможенной системы как важнейшей институциональной структуры российской экономики будут определяться состоянием экономики страны и ее положением в мировом обществе.

Таможенная политика является одним из ключевых элементов государственного регулирования экономики России. Она выступает в качестве основы всей таможенной деятельности и является составной частью как внутренней, так и внешней политики государства.

Именно поэтому таможенная политика определяется как система политико-правовых, экономических, организационных и иных широкомасштабных мероприятий, направленных на реализацию и защиту внутри и внешнеэкономических интересов и задач в целях динамичного осуществления политических и социально-экономических преобразований в условиях формирования в стране рыночных отношений. Данное определение довольно сложно, поэтому в целях уяснения самого смысла этого понятия в общем виде таможенную политику можно определить и как систему государственных, экономических и иных таможенно-правовых мер по регулированию внешней торговли, защите национальной экономики и решению фискальных задач.

Законодательного закрепления этого понятия нет, отсюда и неоднозначность в его трактовках.

Основной целью таможенной политики любого государства является обеспечения его экономических интересов. Поэтому целями таможенной политики России являются обеспечение наиболее эффективного использования инструментов таможенного контроля и регулирования товарообмена на таможенной территории Российской Федерации, участие в реализации торгово-политических задач по защите российского рынка, стимулирование развитие национальной экономики, содействие проведению структурной перестройки и реализации других задач экономической политики России и иные цели определяемые правительством. Формирование таможенной политики любого государства предполагает два важных подхода к определению ее направленности это протекционизм и фритредство.

Политика протекционизма, в основной направляется на защиту собственной промышленности, сельского хозяйства от иностранной конкуренции на внутреннем рынке, т.е. защита потребительского рынка. Для протекционистской таможенной политики характерны высокие таможенные тарифы и ограничение импорта. А фритредство предпринимается в качестве политики свободной торговли. Свободная торговля устраняет всякие помехи во внешнеторговых отношениях и достигается путем минимизации каких-либо ограничений на внешнеторговый оборот, что ведет к росту товарооборота, способствует более выгодному международному разделению труда и удовлетворению потребностей рынка.

Таможенный протекционизм впервые стал приниматься в XVI веке в Англии во время промышленного переворота. Для защиты создаваемых в стране промышленных предприятий от конкуренции иностранных товаров (прежде всего голландских и французских) были введены высокие ставки пошлин на товары, которые Англия начала производить у себя. Кроме того были введены количественные ограничения на ввоз товаров в Англию. Согласно

установленному порядку иностранные товары разрешались производить только на английских судах или на судах страны происхождения товара, но при этом взимался дополнительный сбор. А колониальные товары везлись исключительно на британских судах, причем без заходов по пути в какие-либо порты, что строго контролировалось властями. Целью всех этих мероприятий было сокращение могущества Голландии в сфере внешней торговли и стимулирование развития собственного производства. Вскоре примеру Англии последовали и другие государства – Испания, Швеция, Франция.

Английский протекционизм имеет почти четырехсотлетнюю историю и является наиболее ярким примером позитивного влияния разумно проводимой в стране таможенной политики на ее экономику. Ознакомившись с работами ученых, занимавшихся изучением истории таможенного дела и таможенной политики, нетрудно сделать вывод, что как и развитые капиталистические страны, так и Россия в своем далеком прошлом проходил этапы, условно говоря, «закрытого общественного развития», когда становление промышленности происходило в условиях внутри государственной конкуренции. И лишь по мере развития национальной промышленности, формирование конкурентоспособности продукции на внутреннем рынке происходил плавный переход от политики протекционизма во внешнеторговых отношениях к политике свободной торговли.

Государственное регулирование внешнеторговых отношений встречается с очень сложными проблемами. К их числу относятся, прежде всего, расхождение экономических интересов фирм, работающих на экспорт, и фирм, ориентирующихся на внутренний рынок. Фирмы, производящие товары на внутренний рынок, настаивают на повышении таможенной защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Государство во всех странах мира активно регулирует внешнеторговые отношения. Отражением этого процесса являются такие понятия, как управляемая торговля, политика неомеркантилизма. Для современной мировой экономики характерно одновременное стремление к либерализации торговли и к протекционизму. Различные сочетания этих



тенденций в практике государственного регулирования внешней торговли зависят от времени и места.

Поэтому в условиях рыночного хозяйственного механизма наше государство придерживается сочетания двух тенденций регулирования внешней торговли: либерализации и протекционизма. Оно должно регулировать внешнеторговые отношения чисто экономическими методами. Отменен беспошлинный ввоз некоторых товаров, пересмотрен список государств, пользующихся льготами в торговле с Россией. Повышены ставки тарифов на импорт текстиля, одежды, изделий из кожи. Против повышения тарифов на импортируемые товары выступают МВФ, ГАТТ, ВТО.

Вмешательство государства во внешнеторговые отношения должно быть очень осторожным. Ошибочная политика чревата неприятными последствиями. Регулируя внешнеторговую деятельность государство, прежде всего, должно обеспечивать законодательную базу для внешнеторговых сделок, следить за тем, чтобы все участники внешнеторговых операций играли по правилам, предотвращать ущерб для азербайджанской экономики от этих сделок.

Основными приоритетами экономической политики в ближайшие годы должны быть:

а) сохранение и повышение конкурентоспособности российской экономики на внутреннем и мировых рынках;

б) осуществление структурных реформ с целью эффективности реального сектора экономики, сокращения доли дотируемых и убыточных производств, снижения нагрузки на государственный бюджет;

в) создание условий для роста инвестиционной активности и свободного перетопка финансовых ресурсов, прежде всего между топливо-энергетическими и другими секторами экономики.

Этим основным требованиям должны подчиняться принимаемые решения в области бюджетной, налоговой, денежно-кредитной, курсовой, тарифной, таможенной, структурной, инвестиционной, имущественной, инновационной,

научно-технической, социальной, внешнеполитической и других направлениях политики государства.

С учетом особенностей национальной структуры производства и потребления, уровня экономического развития, а также влияния огромного количества других объективных и субъективных факторов, система внешнеторгового регулирования требует комплексного подхода к механизму его исполнения:

Во-первых национальная экономика высокой степени зависит от внешнеэкономических связей;

Во-вторых исторически сложившиеся тесные хозяйственные связи с государствами бывшего СССР требуют развития экономической интеграции в рамках СНГ, как одним из приоритетов в этой области, так как специализация в узких отраслях как составная часть одного бывшего огромного государства предопределяла и направленность экономической деятельности в интересах того государства;

В третьих, Россия, как и другие развивающиеся страны, задачу повышения уровня экономического развития и задачу интеграции в систему мировых хозяйственных связей ныне вынужден решать одновременно;

В четвертых, существующая современная система мировой торговли во внешнеэкономической политике предъявляет всем государствам жесткие требования и ограничения, которые особенно тягостны для развивающихся стран;

В пятых экономика России должна произвести структурную перестройку, которая позволила бы повысить ее технологический уровень и создать конкурентоспособные на мировом рынке производственные комплексы.

Выполнение таких задач немыслимо без эффективной системы экспортного контроля. Условиями полноценного включения страны в мировую экономическую систему являются диверсификация экспорта, повышение степени обработки экспортных товаров, включение в схемы международной производственной кооперации.

Структурное регулирование экономики является важной функцией таможенного тарифа. Высокодифференцированный тариф способен обеспечить снижение средневзвешенного уровня пошлин при сохранении защиты тех отраслей, которые нуждаются в ней в первую очередь. Следовательно, тарифную политику следует сделать составным элементом структурной политики. В отношении каждой из важнейших отраслей промышленности необходимо выработать программу действия, составным элементом которой была бы динамика таможенных пошлин.

## 2.2 Анализ Уральского таможенного управления

Уральскому таможенному управлению непосредственно подчинены семь таможен: Уральская оперативная, Екатеринбургская, Тюменская, Челябинская, Ханты-Мансийская, Ямало-Ненецкая и Кольцовская таможня имени В.А. Сорокина, в ведении которых находится 49 таможенных постов.

Правовой статус таможенных постов в свою очередь дифференцирован следующим образом: один специализированный (Малахит – по таможенному оформлению драгоценных металлов и драгоценных камней); 26 структурированных таможенных постов и 22 неструктурированных таможенных поста.

В зоне ответственности таможни осуществляют внешнеторговые операции свыше тысячи предприятий и организаций. Основной объем грузов приходится на крупные промышленные объекты – гиганты отечественной металлургии и машиностроения. Учитывая объемы и стратегическую важность грузопотоков, сотрудники Уральского таможенного управления нацелены на упрощение и ускорение таможенных процедур, что позволит минимизировать финансовые, временные и иные затраты со стороны предприятий.

Внешнеторговый оборот участников ВЭД в зоне деятельности Уральского таможенного управления 2016 год составил 20,8 млрд. долл. США. При этом на

долю стран дальнего зарубежья пришлось 78,71% стоимостных объёмов товарооборота, составив 13,5 млрд. долл. США, на долю стран СНГ пришлось 21,29%, или 7,3 млрд. долл. США. Физические объёмы в 2016 г. составили 5,9 млн. тонн. В разрезе стран дальнего зарубежья и стран СНГ физические объёмы распределились следующим образом: на долю стран дальнего зарубежья пришлось 65,94% физических объёмов, что составляет 3,89 млн. тонн, на долю стран СНГ пришлось 34,06% физических объёмов, что составляет 2,1 млн. тонн.

Рассмотрим внешнеторговый оборот Уральского таможенного управления за 2015 – 2016 г. в таблице 5.

Таблица 5 – Внешнеторговый оборот Уральского таможенного управления в разрезе стран ДЗ и СНГ за 2015 - 2016 г.

в млрд.\$

Значения	2015	2016
Товарооборот всего:		
Товарооборот	18,7	20,8
Импорт	3,6	4,3
Экспорт	15,1	16,7
Сальдо	11,5	12,4
В т.ч. страны Дальнего зарубежья		
Товарооборот	12,2	13,5
Импорт	2,4	2,7
Экспорт	9,8	10,8
Сальдо	7,4	8,1
В т.ч. страны СНГ		
Товарооборот	6,4	7,3
Импорт	1,2	1,5
Экспорт	5,2	5,8
Сальдо	4	4,3

Источник: Официальный сайт ФТС России

По сравнению с 2015г. в торговле со странами СНГ увеличился на 10%, со странами дальнего зарубежья увеличился на 10,1%. Данное увеличение

произошло за счет увеличения экспорта в Республику Беларусь на 12.7%, в Казахстан на 22.2%, в Украину на 40.7% и импорта из Беларуси на 1.8%, из Украины на 60.8%, хотя и сократились объемы экспорта в Азербайджан на 2.6%, в Киргизию на 27.2%, в Туркмению на 70.7%, в Узбекистан на 34.9% и импорта из Казахстана на 5.0%

Увеличение внешнеторгового оборота со странами дальнего зарубежья обусловлено ростом объемов экспорта в Финляндию в 52 раза, в Иран на 5.7%, в Кувейт на 82.3%, в Турцию на 85.1%, в Египет на 4.2% и объемов импорта из Китая на 33.4%, из Германии на 68.2%, из Италии на 100.1%, из США в 8.4 раза. Внешнеторговая деятельность региона носит экспортную направленность: сальдо торгового баланса сложилось положительное - превышение экспорта над импортом составило 12,4 млрд. долл. США, данную направленность можно рассмотреть на рисунке 1.

При этом в торговле со странами СНГ сальдо составило – 4,3млрд. долл. США, со странами дальнего зарубежья 8,1 млрд. долл. США.

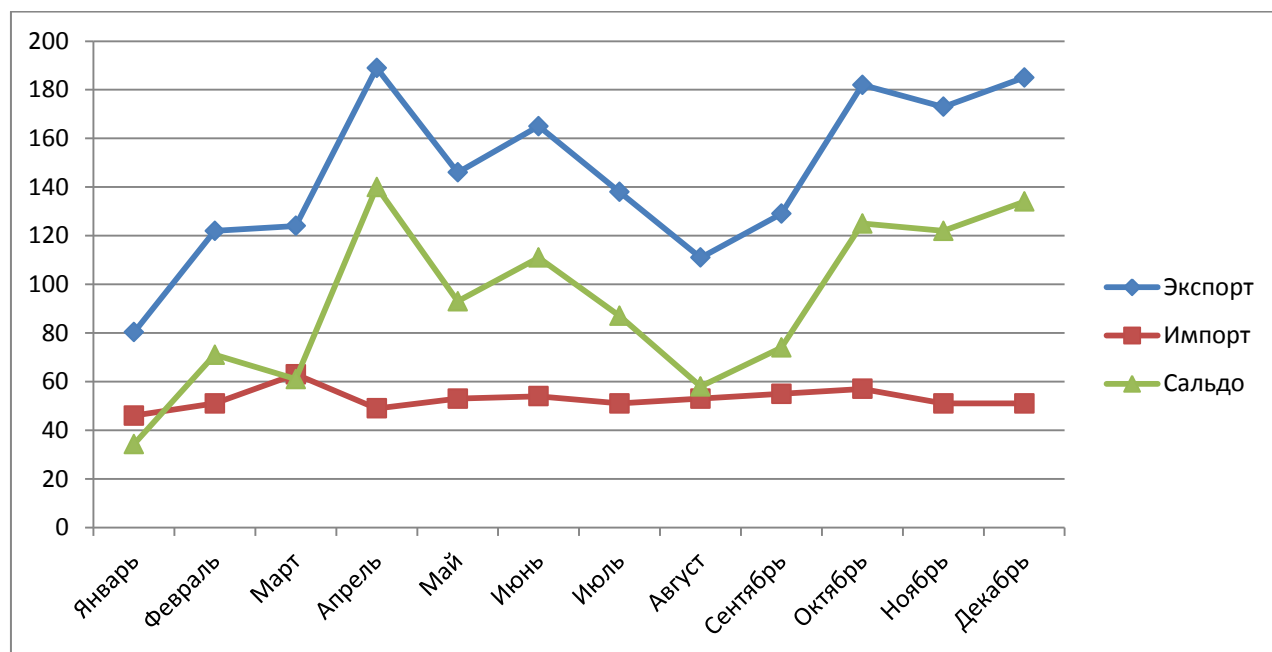


Рисунок 1 – Динамика внешней торговли 2016 г.

В 2016 г., лидирующие позиции в зоне деятельности УТУ занимали такие страны как Казахстан, Китай, Италия, Германия, Турция и Украина. Общий товарооборот данной группы стран составил 12,8 млрд. долл. США или 61,80% от общего товарооборота в таможах УТУ.

Основными партнёрами региона, в экспорте, в отчётном периоде выступают такие страны как Казахстан, объёмы экспорта которого за 2016 год составил 3,7 млрд. долл. США, что составляет 17,8% от объёма экспорта; Кувейт, объём экспорта, которой составил 9,1 млрд. долл. США; Иран – 1,8 млрд. долл. США; Финляндия – 1,5 млрд. долл. США. Наглядно рассмотрим распределение экспорта по странам-контрагентам за 2015-2016г в таблице 6.

Таблица 6 – Распределение экспорта по странам-контрагентам в 2015-2016г

№/пп	Наименование страны	2015		2016		Темп роста (%)
		СТОИМ (млн. \$)	Стоим (%)	СТОИМ (млн. \$)	Стоим (%)	
1	Казахстан	2,4	16,1%	2,9	17,8%	110,2%
2	Кувейт	1,5	10,2%	1,9	11,7%	114,1%
3	Турция	1,3	8,9%	1,5	9,1%	102,7%
4	Иран	1,3	7,6%	1,4	8,8%	115,3%
5	Финляндия	0,9	6,5%	1,2	7,3%	112,2%
6	Египет	0,5	3,7%	0,7	4,4%	118,5%
7	Нидерланды	0,4	2,7%	0,6	3,7%	137,3%
8	Узбекистан	0,4	2,7%	0,6	3,7%	137,1%
9	Остальные страны	3,8	41,6%	5,9	33,5%	80,5%
Общий итог		15,1	100.0%	16,7	100.0%	110,5%

Источник: Официальный сайт ФТС России

Стоит отметить существенное увеличение стоимостных объемов экспорта в отчетном периоде, по сравнению с аналогичным периодом 2015 года, с Нидерландами на 37,1%, Узбекистаном на 37,1% и Египтом на 18,8%.

Основными партнёрами региона в импорте, в отчётном периоде выступают такие страны как, Казахстан, объёмы импорта которого в отчётном периоде составили 117,72 млн. долл. США, что составляет 35,2% от общего объёма импорта, снизившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 25,67%; Китай, объём импорта, которого составил 103,86 млн. долл. США,

увеличившись на 64,83% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года; Италия – 35,1 млн. долл. США, снизившись на 26,1%; Германия – 30,52 млн. долл. США, увеличившись на 45,85%; Украина – 24,49 млн. долл. США, увеличившись на 200%.

Рассмотрим распределение импорта по странам-контрагентам за 2015, 2016 г в таблице 7.

Таблица 7 – Распределение импорта по странам-контрагентам в 2015, 2016 г

№/пп	Наименование страны	2015		2016		Темп роста (%)
		стоим (млн. \$)	Стоим (%)	стоим (млн. \$)	Стоим (%)	
1	Казахстан	1,5	32,1%	1,5	35,2%	109,6
2	Китай	0,4	12,9%	0,6	15,9%	123,2
3	Италия	0,3	7,4%	0,3	8,4%	113,5
4	Германия	0,2	5,9%	0,29	6,9%	116,9
5	Украина	0,12	3%	0,172	4%	133,3
6	США	0,09	2,7%	0,159	3,7%	137,1
7	Габон	0,06	1,8%	0,121	2,8%	155,5
8	Беларусь	0,05	1,5%	0,1	2,5%	166,6
9	Киргизия	0,036	1%	0,086	2%	200
10	Иран	0,039	1,1%	0,07	1,8%	163,6
11	Остальные страны	0,49	13,7%	0,71	16,7%	121,8
Общий итог		3,6	100%	4,3	100%	119,4

Источник: Официальный сайт ФТС России

Существенное увеличение стоимостных объёмов импорта в отчётном периоде по сравнению с аналогичным периодом 2015 года наблюдается увеличение на 37,1%, Габоном на 55,5% и Беларусью на 66%.

Стоимостные объёмы экспорта товаров в отчётном периоде составили 160,16 млн. долл. США, физические объёмы 224,64 тыс. тонн. Основные виды товаров ввозимые на территорию ЕАЭС представлены в таблице 8. В сравнении с аналогичным периодом 2015 года стоимостные объёмы сократились на 18,97%.

В 2016 г. в экспорте товаров доминировали товары 72-83 групп (металлы и изделия из них), на долю которых приходится 82,0% стоимостных объёмов экспорта 12,3 млрд. долл. США. по сравнению с соответствующим периодом 2015 года стоимостные объёмы поставок увеличились на 17,9%, а весовые

объемы выросли на 3.4%. Увеличение стоимостных объемов произошло за счет увеличения объемов поставок в страны дальнего зарубежья.

Доля экспорта товаров 72-73 групп (черные металлы и изделия из них) в отчётном периоде составила 75.6% или 11,4 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 17,9%.

Доля экспорта товаров 72-73 групп (цветные металлы и изделия из них) составила 62% или 9,3 млрд. долл. США, увеличение стоимостных объемов на 16.8% по сравнению с 2015 г.

Доля экспорта товаров 84-90 групп (машины, оборудование и транспортные средства) в отчётном периоде составила 13,6% или 2,05 млрд. долл. США.

Доля экспорта товаров 74 товарной группы (медь и изделия из нее) в отчётном периоде составила 75,3% или 11,3 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 11,1%.

Таблица 8 – Основные вывозимые товары в 2015 и 2016 года

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Сто им (%)	Стои м (млн. \$)	Вес (тонн)	Сто им (%)	
1	Органические химические соединения	14.15	20 528.3	7.16	22.54	25 302.7	14.07	159.25
2	Пластмассы и изделия из них	4.30	1 095.2	2.18	20.13	13 653.7	12.5	467.59
3	Удобрения	34.67	74 341.2	17.54	19.38	27 768.4	12.10%	55.90
4	Злаки	33.35	117 561.3	16.87	10.51	34 546.2	6.57	31.53
5	Свинец и изделия из него	6.04	2 973.7	3.06	10.08	4 514.8	6.30	166.95
6	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	15.04	128.3	7.61	8.43	96.0	5.26	56.06



Продолжение таблицы 8

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	
1	Органические химические соединения	14.15	20 528.3	7.16	22.5 4	25 302.7	14.0 7	159.25
8	Жемчуг природный или культивируемый, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные	3.90	3.5	1.97	6.86	7.3	4.28	176.01
10	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	2.59	6 097.1	1.31	4.87	10 950.6	3.04	187.90
11	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	6.05	20 153.0	3.06	4.18	11 998.2	2.61	69.02
12	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	14.75	214 258.2	7.46	4.09	59 464.8	2.55	27.70
13	Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, "зубоврачебный воск" и зубоврачебные составы	3.05	161.1	1.55	3.94	115.4	2.46	128.97
14	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	2.66	536.6	1.35	2.52	485.7	1.57	94.69
15	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	2.98	1 017.0	1.51	2.33	594.4	1.45	78.09
16	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	3.37	746.5	1.70	2.21	361.3	1.38	65.52

## Окончание таблицы 8

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	
17	Прочие химические продукты	2.05	296.0	1.04	1.97	427.9	1.23	96.17
18	Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	1.41	1 613.7	0.72	1.83	1 196.7	1.14	129.52
19	Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса	0.75	171.1	0.38	1.61	434.7	1.01	215.21
20	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	1.12	3 424.7	0.57	1.53	3 391.1	0.95	135.96

Источник: Официальный сайт ФТС России

При этом, в отчётном периоде наблюдается значительное сокращение стоимостных объёмов экспорта по таким товарным группам как 01-24 товарных позиций на 25,5%; 28-40 товарных групп (химическая промышленность, каучук) на 13%; 25-27 товарных групп (минеральные продукты) на 67%.

Стоимостные объёмы импорта товаров в отчётном периоде составили 4,3 млрд. долл. США, физические объёмы 332,07 тыс. тонн. В сравнении с аналогичным периодом 2014 года стоимостные объёмы снизились на 8,23%. Основные виды товаров, вывозимые с территории ЕАЭС представлены в таблице 9.

Необходимо отметить, что стоимостные объёмы экспорта товаров в регионе деятельности УТУ за 2016 г. в сравнении с аналогичным периодом 2015 года увеличились на 9,8% (с 15,1 до 16,7 млрд. долл. США), увеличение количественных объёмов экспортов товаров на 11,2% (с 12,8 до 14,4 млн. тонн).

Доля импорта товаров 84-90 групп (машины, оборудование и транспортные средства) в отчетном периоде составила 35,2% или 1,5 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 68,3%.

Доля импорта товаров 25-27 групп (минеральные продукты) в отчетном периоде составила 31,5% или 1,3 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 134%.

Доля импорта товаров 26 товарной группы (поставки руд, шлаков, золы) в отчетном периоде составила 90,5% или 3,8 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 22%.

Доля импорта товаров 22 товарной группы (алкогольные и безалкогольные напитки и уксус) в отчетном периоде составила 3,44% или 15,85 млн. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом на 147,14%.

Таблица 9 – Основные ввозимые товары в январе – апреле 2015 и 2016 года

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	
1	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	59.21	60 434.6	11.8	76.7 7	79 673.7	16.6	129.6
2	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	68.72	6 587.1	13.7	66.5 8	7 239.4	14.4 6	96.89
3	Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	30.08	22 087.5	6.00	45.8 2	41 819.2	9.96	152.34
4	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	63.29	12 497.6	12.6 2	41.7 8	8 186.9	9.08	66.02
5	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	6.41	4 695.3	1.28	15.8 5	7 719.0	3.44	247.14
6	Мебель; постельные принадлежности, матрацы, основы матрацные, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные или не включенные; световые вывески	14.88	2 953.1	2.97	15.5 3	3 417.8	3.37	104.37

Продолжение таблицы 9

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	
7	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	16.12	1 268.0	3.21	14.83	1 109.2	3.22	91.99
8	Живые деревья и другие растения; луковичы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень	10.68	1 299.4	2.13	13.24	1 583.1	2.88	123.99
9	Пластмассы и изделия из них	24.58	11 173.2	4.90	12.51	4 398.4	2.72	50.88
10	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	8.41	1 691.8	1.68	10.19	1 924.6	2.21	121.16
11	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении; тряпье	7.65	2 018.4	1.5	8.65	2 520.0	1.88	113.02
12	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	6.47	576.7	1.29	7.92	824.4	1.72	122.39
13	Злаки	5.85	1 533.1	1.17	7.51	1 808.5	1.63	128.35
14	Изделия из черных металлов	5.71	1 716.0	1.14	6.91	2 168.9	1.50	120.98
15	Органические химические соединения	6.83	4 867.2	1.36	6.58	6 859.0	1.43	96.24
16	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	6.23	356.2	1.24	6.58	585.5	1.43	105.62

## Окончание таблицы 9

№	Наименование товарной группы	2015			2016			Темп роста (%)
		Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	Стоим (млн. \$)	Вес (тонн)	Стоим (%)	
1	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	59.21	60 434.6	11.8	76.7 7	79 673.7	16.6 8	129.66
17	Керамические изделия	4.54	5 054.4	0.91	5.93	7 380.2	1.29	130.62
18	Алюминий и изделия из него	8.66	1 725.2	1.73	5.23	865.7	1.14	60.46
19	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	0.63	8 004.2	0.12	5.22	104 589.6	1.14	834.67
20	Стекло и изделия из него	5.52	3 048.2	1.10	4.64	2 272.8	1.01	83.95

Источник: Официальный сайт ФТС России

При этом, в отчётном периоде наблюдается значительное сокращение стоимостных объёмов импорта по таким товарным группам как 01-24 (продовольственные товары и сырьё для их производства) на 25%; 41-43 группы (кожевенное сырьё, пушнина и изделия из них) на 28%.

Необходимо отметить, что стоимостные объёмы импорта товаров в регионе деятельности СКТУ за период январь-апрель 2013 в сравнении с аналогичным периодом 2012 года уменьшились на 8,23% (с 501,56 до 460,27 млн.долл.США), при увеличении количественных объёмов импорта товаров на 61,02%, (с 206,23 до 332,08 тыс. тонн), но тогда как сумма уплаченных таможенных платежей при импорте увеличилась только на 6,83% (с 3 278,18 до 3 502,18 млн.руб.).

В бюджет Российской Федерации перечислено 50,533 млрд. рублей, что составляет 106,4% от установленного контрольного задания по формированию доходов федерального бюджета. Рассмотрим динамику поступления средств в федеральный бюджет за 2014-2017 г. рисунок 2.

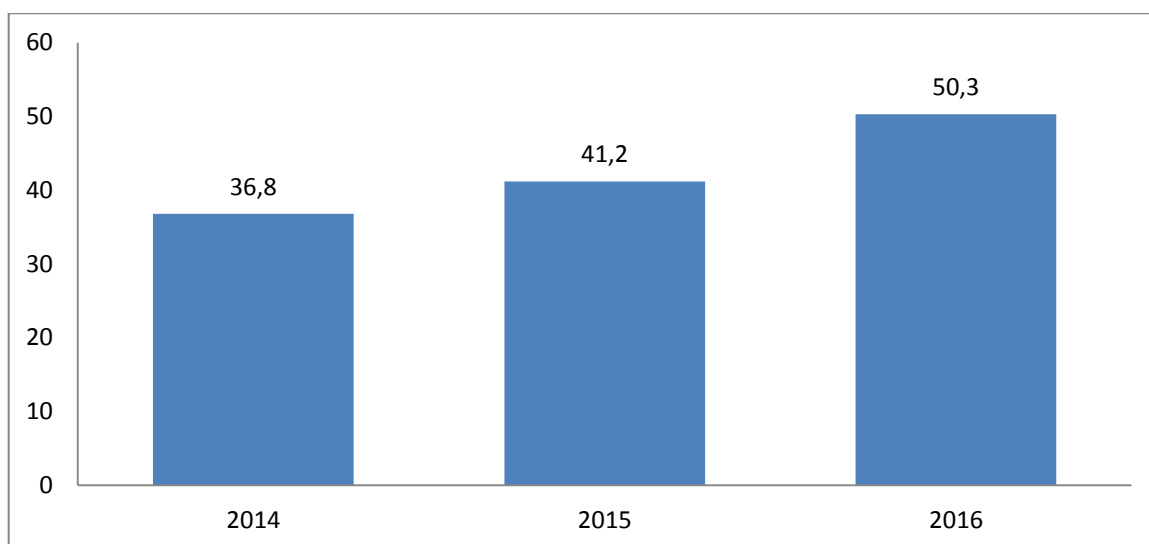


Рисунок 2 – Сумма перечислений средств УТУ в федеральный бюджет за 2014-2017 г.

Сумма уплаченных таможенных платежей перечисленных в Федеральный бюджет по экспорту составляет 40,4264 млрд. руб., то есть основная доля в общей сумме перечислений приходится на экспортную составляющую 82,3 %.

Таможенными органами Управления принято 1 382 решения по классификации товаров (2015 г. – 1 389 решений по классификации товаров). По результатам принятых решений довысканы таможенные платежи в сумме 217,84 млн. рублей, что на 60% больше, чем в 2015 году (135,97 млн. рублей).

Значительно увеличилось количество предварительных решений по классификации товаров, принимаемых таможенными органами Управления в рамках оказания государственной услуги - принято 47 решений (2015 г. – 29 решений по классификации товаров).

Проанализируем динамику проверок и суммы доначислений за период с 2014 по 2016 гг. в таблице 10.

Таблица 10 – Сумма доначислений и количество проверок за 2014–2016 гг.

Наименование показателя	2014 год	2015 год	2016 год	Темп роста, %
Количество проведенных таможенных проверок, шт.	183010	187056	194087	106,05
Сумма доначисленных таможенных платежей и наложенных штрафных санкций, млн. руб.	95,8	55,6	61,2	63,88
Сумма доначислений на одну проверку, тыс. руб.	523,5	521,2	456,7	87,23
Сумма взысканных таможенных платежей и штрафов, млн. руб.	6,4	6,7	38,3	598,43
Доля взысканных таможенных платежей и штрафов от суммы доначисленных таможенных платежей и наложенных штрафов по результатам таможенного контроля, %	6,7	12,1	62,6	934,32

Источник: Официальный сайт ФТС России

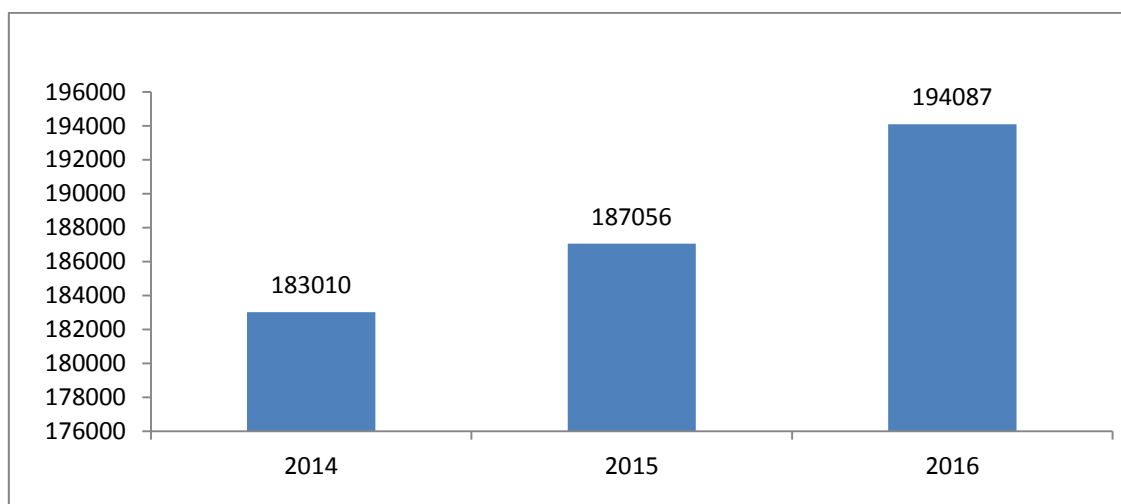


Рисунок 3 – Количество проведенных таможенных проверок, шт.

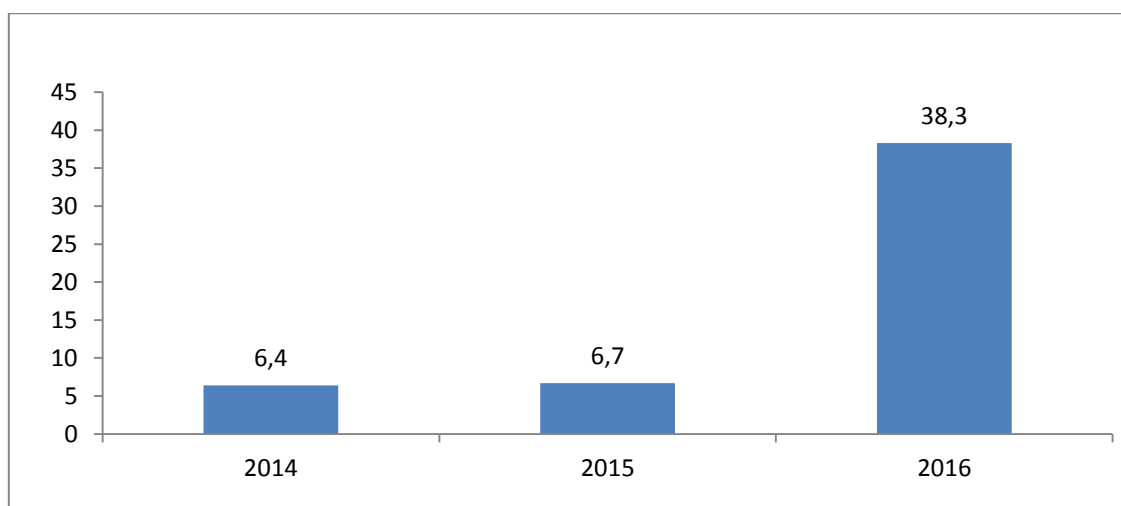


Рисунок 4 – Динамика взысканных таможенных платежей и штрафов, млн. руб.

Таким образом, в результате таможенного контроля в течение анализируемого периода были успешно выполнены показатели эффективности деятельности.

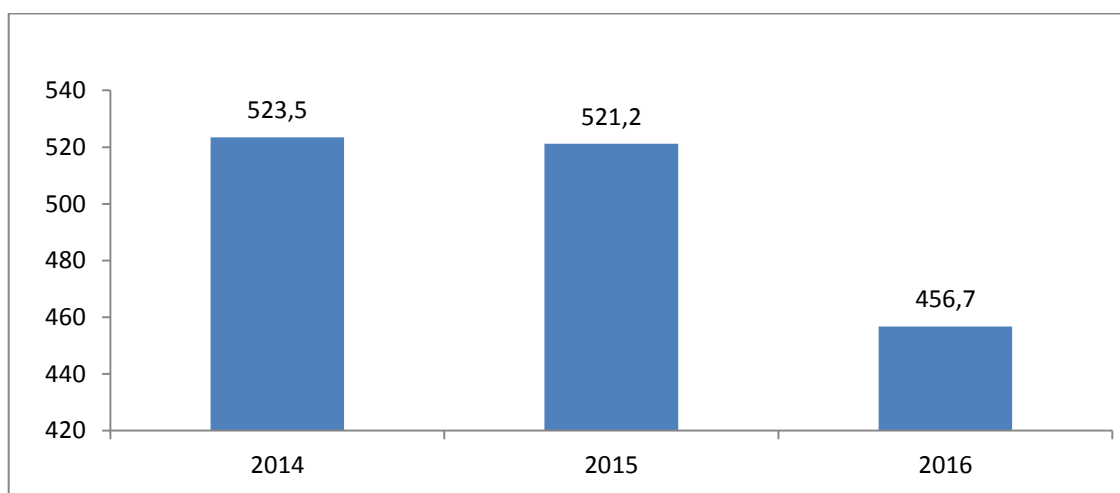


Рисунок 5 – Динамика доначислений на одну проверку, тыс. руб.

Отмечается рост сумм взысканных таможенных платежей (в 2015 г. – на 4,69% по сравнению с 2014 г., в 2016 г. – в 5,7 раз по сравнению с 2015 г.).



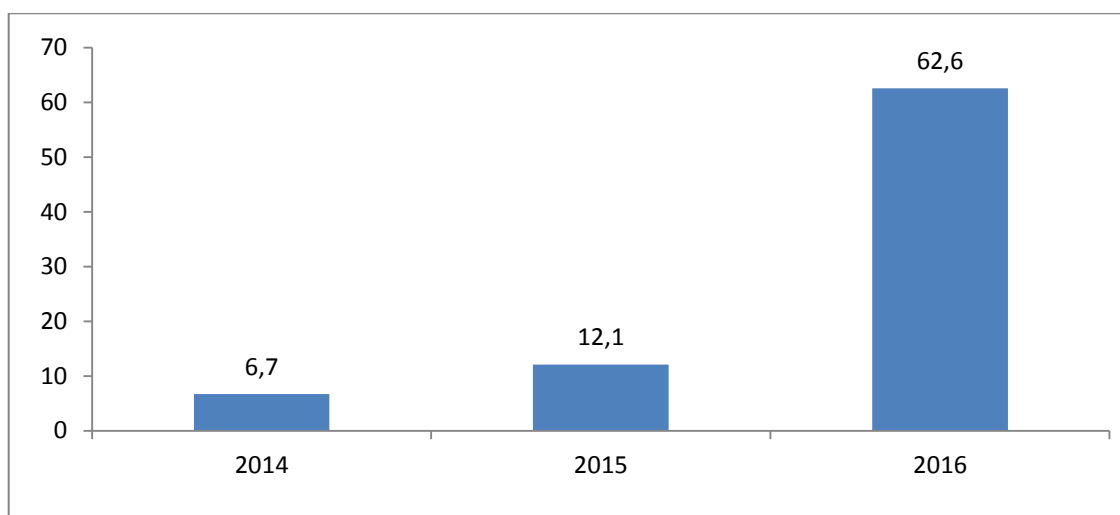


Рисунок 6 – Доля взысканных таможенных платежей и штрафов от суммы доначисленных таможенных платежей и наложенных штрафов по результатам таможенного контроля, %

Положительная динамика характерна и для показателя эффективности деятельности «Доля взысканных таможенных платежей и штрафов от суммы доначисленных таможенных платежей и наложенных штрафов по результатам таможенного контроля» – в 2014 г. он составил 6,7%, в 2015 г. – 12,1%, а в 2016 г. – уже 62,6%.

При этом контрольное значение данного показателя в 2016 г. было установлено в размере 41,0%, следовательно, он выполнен Таможенной службой на 152,68%. Динамика данных показателей свидетельствует о повышении эффективности таможенного контроля.

Основными направлениями таможенных проверок являлись:

- контроль достоверности заявления по всей таможенной стоимости (32,15% в 2014 году и 23,4% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

- контроль достоверности заявления кода ТН ВЭД ТС (22,75% в 2014 году и 24,35% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

- соблюдение порядка пользования либо от всего распоряжения условно выпущенными товарами (10,62% в 2014 году и 11,5% от общего количества

проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– контроль достоверности заявления кода ТН ВЭД ТС (22,75% в 2014 году и 24,35% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– соблюдение порядка пользования либо от всего распоряжения условно выпущенными товарами (10,62% в 2014 году и 11,5% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

Рассмотрим структуру проведенных таможенных проверок за 2014 – 2016 г. в таблице 11.

Таблица 11 – Структура проведенных таможенных проверок 2014 – 2016 гг.

Наименование показателя	2014 год		2015 год		2016 год		Темп роста, %
	количес тво, шт.	доля, %	количес тво, шт.	доля, %	количес тво, шт.	доля, %	
Контроль достоверности заявления таможенной стоимости	58838	32,15	61803	33,04	66281	34,15	1,13
Контроль достоверности заявления кода ТН ВЭД ТС	41635	22,75	44426	23,75	47260	24,35	1,14
Соблюдение порядка пользования	19436	10,62	20576	11	22320	11,5	1,15
Проверка соблюдения установленных таможенным законодательством Таможенного союза условий таможенных процедур	7686	4,2	9353	5	9898	5,1	1,29
Контроль достоверности заявленных сведений, повлиявших на принятие решения о выпуске товаров	9151	5	8979	4,8	8540	4,4	0,93
Итого	183010	100	187056	100	194087	100	1,06

Источник: Официальный сайт ФТС России

На рисунке 6,7 приведена структура таможенных проверок за 2014 – 2016 г.



Рисунок 7 – Структура проведенных таможенных проверок 2014 год

– проверка иных лиц, напрямую или косвенно участвовавших в сделках с товарами, помещенными под соответствующую таможенную процедуру (9,15% в 2014 году и 7,0% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– соблюдение мер нетарифного регулирования (7,2% в 2014 году и 5,5% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– проверка соблюдения установленных таможенным законодательством Таможенного союза условий таможенных процедур (условий выпуска товаров, условий помещения под заявленную таможенную процедуру), в том числе при помещении под которые товары не приобретают статус товаров Таможенного союза (4,2% в 2014 году и 5,1% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);



Рисунок 7 – Структура проведенных таможенных проверок 2016 год

– контроль достоверности заявленных сведений, повлиявших на принятие решения о выпуске товаров (5,0% в 2014 году и 4,4% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– контроль правильности исчисления и своевременности уплаты таможенных платежей (акцизов, спец. пошлин) (4,5% в 2014 году и 3,9% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– проверка лиц, включенных в реестры (2,0% в 2014 году и 2,6% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок);

– проверка в отношении объектов интеллектуальной собственности при обороте товаров, ввезенных на таможенную территорию Таможенного союза (2,43% в 2014 году и 2,6% от общего количества проведенных в 2016 году таможенных проверок).

По состоянию на 01.01.2017 задолженность участников ВЭД по таможенным платежам и пени перед Уральским таможенным управлением составляла 3,5 млрд. руб. рассмотрим на рисунке 8 из них:

- Челябинская таможня- 649,66 млн. руб., в том числе по уплате таможенных платежей в размере 260,57 млн. руб. и пеней в размере 389,09 млн. руб.;

- Екатеринбургская таможня – 549,72 млн. руб., в том числе по уплате таможенных платежей в размере 115,04 млн. руб. и пеней в размере 56,68 млн. руб.;

- Ямало-Ненецкая таможня -365,87 млн. руб., в том числе по уплате таможенных платежей в размере 93,74млн. руб. и пеней в размере 39,13 млн. руб.;

- Ханты-Мансийская таможня – 285,66 млн. руб., в том числе по уплате таможенных платежей в размере 260,57 млн. руб. и пеней в размере 389,09 млн. руб.;

- Тюменская таможня– 485,66 млн. руб., в том числе по уплате таможенных платежей в размере 260,57 млн. руб. и пеней в размере 389,09 млн. руб.;

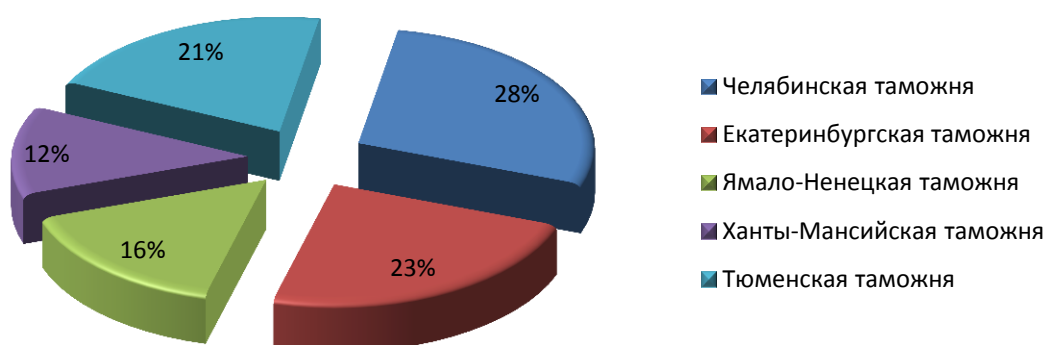


Рисунок 8 – Структура задолженности по состоянию на 01.05.2017.

Задолженность участников ВЭД по уплате таможенных платежей и пеней перед Уральским таможенным управлением:

- корректировка таможенной стоимости товаров – 323 млн. рублей;
- недостоверная классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС – 129 млн. рублей;
- неправомерное применение ставки вывозной таможенной пошлины - 35 млн. рублей;
- принятие решения о стране происхождения товаров и об отмене предоставленных тарифных преференций – 17 млн. рублей.
- необоснованное получение льгот и преференций– 1,16 млн.руб. (0,12%)
- недекларирование товара- 683,73 млн.руб.( 71,65%)
- недоставка товара– 78,5 млн. руб. (8,23%)
- нарушение таможенных режимов- 8,79 млн. руб. (0,92%)
- иные случаи представления там. органу недостоверных (неточных) документов и сведений, влияющих на размер таможенных платежей- 92,53 млн. руб. (9,7%)
- обнаружены товары, ранее ввезенные с нарушением таможенных правил- 1,98 млн.руб.( 0,21%)
- изменено таможенное либо иное законодательство- 5,03 млн.руб. (0,53%)
- иные причины возникновения задолженности 30,20 млн. руб.(3,16 %)

На рисунке 9 представлены объёмы задолженности участников ВЭД перед Уральским таможенным управлением.

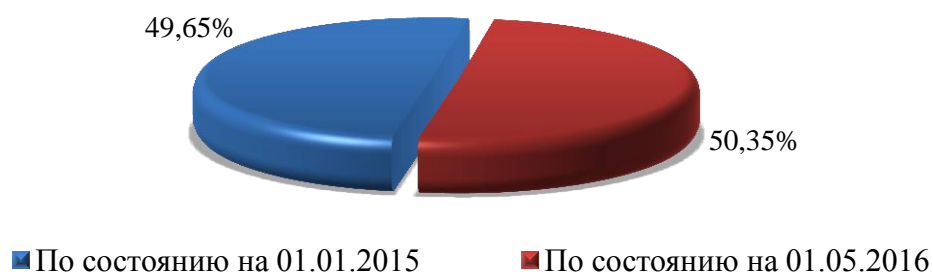


Рисунок 9 – Объем задолженности участников ВЭД перед Уральским таможенным управлением

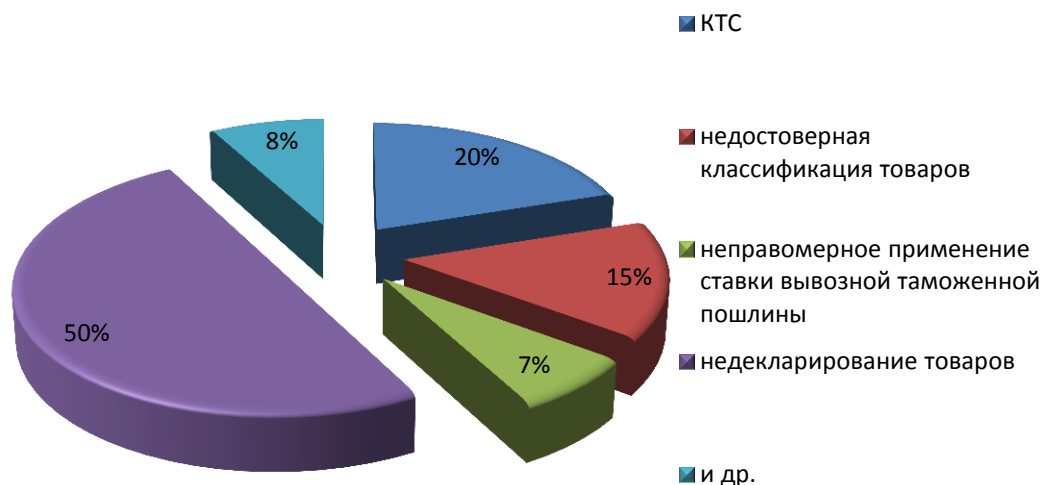


Рисунок 10 – Структура задолженности в разрезе причин возникновения

Из рассматриваемого рисунка 10 можно сделать вывод, что наиболее преобладающими причинами задолженностей являются недекларирование товара 68% от всех причин возникновения, что на 8,2 % больше чем в аналогичном периоде 2015 г., КТС 23% что на 5% больше чем в аналогичном периоде 2015 г., недостоверная классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС 21,8% что на 6,2% больше чем в аналогичном периоде 2015 г.

Согласно п. 2 ст. 179 ТК ТС декларирование товаров производится декларантом либо таможенным представителем по выбору декларанта. Именно указанные лица должны классифицировать товары в соответствии с ТН ВЭД и определять при декларировании их классификационный код, указывать остальные сведения о товаре, в частности о стране его происхождения. Однако, несмотря на различные акты и комментарии, разъясняющие способы определения кода товара, сделать это не так просто.

За неправильное указание кода ТН ВЭД лица, декларирующие товар, нередко привлекаются таможенными органами к административной ответственности по ч. 2 ст. 16.2 КоАП РФ. По данной норме заявление декларантом либо таможенным представителем при декларировании товаров и

(или) транспортных средств недостоверных сведений, послуживших основанием для освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов или для занижения их размера, влечет наложение административного штрафа:

- на граждан и юридических лиц - в размере от 1/2 до двукратной суммы неуплаченных таможенных пошлин, налогов с конфискацией товаров и (или) транспортных средств, явившихся предметами административного правонарушения, или без нее либо конфискацию предметов административного правонарушения;

- на должностных лиц - от 100 до 200 минимальных размеров оплаты труда.

В 2015 – 2016 годах в судебных органах было рассмотрено 118 исков, предметом обжалования в которых выступали решения по классификации товаров по ТН ВЭД ЕАЭС, принятые таможенными органами УТУ. В рамках указанных дел рассматривалась правильность классификации следующих товаров: мотоблоки (т.п. 8701 ТН ВЭД ЕАЭС); части распылительных устройств ароматических веществ (т.п. 9616 ТН ВЭД ЕАЭС); аэрозольные клапаны (т.п. 8481 ТН ВЭД ЕАЭС); термоэластомеры (т.п. 3902 ТН ВЭД ЕАЭС); кондитерские изделия (т.п. 1704 ТН ВЭД ЕАЭС); искусственные воски – антислеживатель (т.п. 3904 ТН ВЭД ЕАЭС); гидроксид алюминия (т.п. 2818 ТН ВЭД ЕАЭС).

По результатам рассмотрения исков 94 судебных решений вынесено в пользу таможенных органов в отношении следующих товаров: мотоблоки (т.п. 8701 ТН ВЭД ЕАЭС); аэрозольные клапаны (т.п. 8481 ТН ВЭД ЕАЭС); искусственные воски – антислеживатель (т.п. 3904 ТН ВЭД ТС); мотоблоки (т.п. 8701 ТН ВЭД ТС); термоэластомеры (т.п. 3902 ТН ВЭД ТС).

Во всех случаях решения по классификации товаров были приняты по результатам исследования товаров таможенными экспертами.

За 2016 год в Челябинской таможне было принято 695 постановлений по делам об административных правонарушениях на общую сумму 6,1 млн.руб. Всего на исполнении находилось (с учетом постановлений прошлых лет) 1095 постановлений на сумму 9,6 млн.руб. Из них исполнено 858 постановлений на



сумму 7,5 млн. рублей. Всего не исполнено 264 постановления по делам об административных правонарушениях на сумму 2,1 млн.руб. Сведения об исполнении постановлений по делам об административных правонарушениях представлены в таблице 12.

Таблица 12 – Сведения об исполнении постановлений по делам об административных правонарушениях

Наименование таможенного органа	2015 год						2016 год					
	Всего принято для исполнения		Исполнено постановлений		Эффективность исполнения		Всего принято для исполнения		Исполнено постановлений		Эффективность исполнения %	
	Кол-во	сумма	Кол-во	сумма	Кол-во	сумма	Кол-во	сумма	Кол-во	сумма	Кол-во	сумма
Челябинская таможня	1045	8,2	774	6,1	74	19%	1095	9,6	858	7,5	78,7	21,9

Источник: Официальный сайт ФТС России

Процент эффективности исполнения постановлений по делам об административных правонарушениях по Челябинской таможне за 2016 год по количеству составил 78,7%, по сумме 21,9 %, за аналогичный период 2015 год по количеству составлял 74%, по сумме 19%. Процент исполнения постановлений по количеству увеличился на 4,7%, по сумме увеличился на 2,9 %. Как видно из приведенной таблицы за 2016 г. Челябинской таможней приведено в исполнение на 84 постановления больше аналогичного периода прошлого года.

Таблица 13 – Дела об административных правонарушениях по статьям КоАП России в разрезе квалификации правонарушения

Вид нарушений	Возбуждено дел об АП (включая определения о возбуждении дел об АП)	
	2015	2016
Статья 15.25 КоАП	289	343
Статья 14.10 КоАП	110	120
Статья 16.1 КоАП	78	98
Статья 16.2 КоАП	321	358
Статья 16.22 КоАП	38	54
Прочие:	149	122
Итого:	985	1095

Источник: Официальный сайт ФТС России

Анализируя возбужденные дела об административных правонарушениях приведённых в таблице 13, следует отметить что преобладающую позицию занимает статья 16.2 КоАП ( недеklarирование либо недостоверное декларирование товаров) также наблюдается увеличение возбуждении дел на 10,2%, а также статья 15.25 КоАП ( Нарушение валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования).

**Выводы по второй главе.** Структурное регулирование экономики является важной функцией таможенного тарифа. Высокодифференцированный тариф способен обеспечить снижение средневзвешенного уровня пошлин при сохранении защиты тех отраслей, которые нуждаются в ней в первую очередь.

Следовательно, тарифную политику следует сделать составным элементом структурной политики. В отношении каждой из важнейших отраслей промышленности необходимо выработать программу действия, составным элементом которой была бы динамика таможенных пошлин.

Усиленной защитой в течении определенного срока должны пользоваться вновь возникающие отрасли, которые могут укрепить экспортный потенциал России, а также кризисные отрасли, переживающие процесс структурной перестройки. По мере укрепления этих отраслей тарифные барьеры должны снижаться. Напротив, конкурентоспособные на сегодня в мировом масштабе отрасли и отрасли бесперспективные с относительно небольшим числом занятых, в тарифной защите не нуждаются.

### 3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

#### 3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

В условиях радикальной реформы внешнеэкономической деятельности и необходимости упрощения таможенных операций вопросы методического обеспечения идентификации и классификации товаров стоят достаточно остро (как участников ВЭД, так и таможенных органов).

Все товары при их таможенном декларировании подлежат классификации по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД). При этом используются Основные правила интерпретации, которые являются неотъемлемой частью данной классификационной системы. Декларант заявляет код товара в соответствии с ТН ВЭД, а проверку правильности классификации осуществляют таможенные органы. В случае выявления неверной классификации таможенный орган принимает решение по классификации, которое может быть обжаловано в судебном порядке.

На практике сложилась негативная судебная практика таможенных органов.

Одной из основных ее причин является слабая методологическая и методическая база, которая должна обеспечить должностному лицу таможенных органов возможность осуществлять таможенный контроль на любой его стадии оперативно и качественно.

Проблемы таможенного контроля достоверности заявленного кода ТН ВЭД возникают на этапе установления должностным лицом таможенных органов соответствия между соответствующей подсубпозицией ТН ВЭД, указываемой в 33 графе и сведениями, указанными в 31 графе (описание товара) декларации на товар. Эта операция связана с необходимостью применения Основных правил

интерпретации (ОПИ) при поиске подходящего места для товара в структуре ТН ВЭД. В случаях, когда не известны идентификационные признаки (например, состав и потребительские свойства) применение данных правил не решает задачи однозначной классификации. Использование недостаточной информации о товаре, неправомерное использование или наоборот игнорирование какого-либо признака (например, материал изготовления, назначение, глубина переработки и пр.) зачастую создают условия для ошибочной классификации товара по ТН ВЭД.

Проблема состоит в том, что увеличение потоков товаров с новыми свойствами и неразвитость методологического аппарата их идентификации значительно усложняют процессы принятия решения по классификации участником ВЭД и осуществления таможенного контроля должностным лицом таможенных органов.

Потребность в идентификации может возникнуть как в рамках таможенного контроля, так и вне этих рамок, т.е. до подачи декларации на товар в таможенный орган. В последнем случае исследование товара проводится по инициативе декларанта не в таможенных экспертно-криминалистических подразделениях, а в иных (негосударственных) экспертных организациях. Целью их является выявление признаков, указывающих на принадлежность товара к конкретной классификационной группировке в ТН ВЭД, необходимых для принятия решения по классификации товара.

В рамках таможенного контроля в случаях, когда имеется основание полагать, что товар классифицирован неверно и отсутствуют данные о его составе и свойствах, проведение экспертизы является единственным способом решения задач идентификации и классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД. При назначении идентификационной экспертизы в таможенных целях перед экспертом ставятся конкретные вопросы. Ответы на них должны помочь должностному лицу таможенных органов принять решение о подтверждении кода ТН ВЭД или его корректировке. При этом отдельно выявленные вещественные свойства товара еще не указывают на его место в ТН ВЭД. Для этого необходимо

установить взаимосвязь между его составом и проявляемыми свойствами, обуславливающими его полезность и способность удовлетворять какую-либо конкретную потребность.

Важно отметить, что выявление закономерностей расположения товаров в ТН ВЭД с позиции увязывания естественных свойств товара (составляющих предмет товароведения и других прикладных наук) с системой общественных отношений (складывающихся в процессе обмена и потребления и являющихся предметом политической экономии) является новым и практически неизученным направлением в науке.

На международных рынках появляются принципиально новые товары или уже известные, но с новыми потребительскими свойствами и вещественным составом.

Международный обмен требует определенной упорядоченности в товарных потоках с широким спектром потребительских свойств. В настоящее время в международной торговле стран это достигается посредством приведения всего разнообразия товаров к одной Гармонизированной системе описания и кодирования товаров (ГС), которая лежит в основе таможенных тарифов большинства развитых стран.

Увеличение объемов товарооборота, появление товаров с новыми свойствами и различными их комбинациями значительно усложняют приведение их к устоявшимся классификационным группировкам в ГС и построенной на ее основе ТН ВЭД. Возникающие трудности при классификации увеличивают масштабы потребностей в использовании института специальных знаний (консультаций, исследований, экспертизы). Необходимость таможенного контроля правильности классификации требует постоянного совершенствования системы экспертного обеспечения таможенной службы, финансовых затрат на приобретение оборудования, разработку специальных методик исследования, подготовку высококвалифицированных кадров и пр.

Возникает вопрос, каким образом можно минимизировать государственные затраты на проведение таможенных экспертиз? Возможно, чтобы уменьшить

количество случаев применения института специальных знаний следует обратиться к классическому учению о товаре.

До последних лет не было ни одной фундаментальной работы освещающей вопросы идентификации и классификации товаров в таможенных целях. Только в последние годы, с началом внедрения в практику новых возможностей прикладной математики появилась возможность анализа и обобщения огромного количества статистических наблюдений, результаты которых можно обработать только с помощью ЭВМ.

Однако, на наш взгляд, не совсем правильно утверждать, что недостаточное внимание вопросам изучения возможности систематизации, кодирования и классификации товаров уделялось только из-за трудностей математических вычислений. Несомненно, были и другие причины. Известно, что материальную (естественную) основу товара изучает товароведение. Тщательному анализу могут подвергаться многочисленные физические, химические и пр. свойства (вес, состав, твердость, вязкость, влажность и т.д.) товара, в совокупности, определяющие его потребительские свойства и полезность. Для этого используется современная измерительная техника и широкий спектр методик исследования.

Однако выявленные физические и химические характеристики ничего не говорят о социальной значимости всех этих свойств и о степени удовлетворения потребностей общества.

Можно, например, точно определить физические характеристики любого multifunctional устройства (планшетного компьютера, мобильного телефона или музыкального центра) и вместе с тем оставаться в неведении относительно его общественной полезности: насколько он удовлетворяет современным потребностям, какое место занимает в ряду других моделей аналогичного назначения, каковы его качество и потребительские свойства.

Если для измерения отдельных естественных свойств достаточно иметь определенную аппаратуру, то для измерения другой группы свойств (удобства,

гигиеничности, эстетики) нужен принципиально другой подход. Изучение свойств товара должно производиться на основе не только технических наук, включающих товароведение, метрологию, материаловедение и др., но и общественных и естественных наук, таких как экономика, психология, анатомия, физиология, эстетика и пр

Теоретическое осмысление структуры построения ТН ВЭД и принципов выделения для товара отдельной группы, позиции или субпозиции в международных номенклатурах проливает свет причины выделения таких групп ТН ВЭД, как 21, 38, 63, 84, 96. Эти группы содержат большое количество разнообразных товаров вне зависимости от их химического состава, вида материала, природы происхождения. В них сосредоточены товары, обладающие высокими потребительскими свойствами. При этом данные таможенной статистики косвенно указывают на уровень значимости таких товаров на международном рынке и учитываются при переработке номенклатуры ГС и внесении в нее изменений каждые 5 лет.

В таможенных технологиях классифицируется овеществленная сторона товара, которой необходимо присвоить таможенное название (код ТН ВЭД). В соответствии с ним к нему применяются меры государственного регулирования. Сложность определения кода ТН ВЭД обуславливает большое количество ошибок классификации, а, следовательно, не позволяет правильно использовать инструменты государственного регулирования.

При прохождении таможенного контроля участник внешнеэкономической деятельности обязан предоставить таможенному инспектору таможенную декларацию, в которой будут указаны достоверные сведения о товаре и его классификационный код по ТН ВЭД ЕАЭС. В свою очередь, таможенный инспектор проверяет правильность декларирования товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС и, либо соглашается с предложенным кодом товара, либо не соглашается и определяет подходящий код товара. В случае недостаточности предоставленной информации для определения кода товара по ТН ВЭД ЕАЭС

таможенный инспектор может задать вопрос декларанту непосредственно или, при необходимости, эксперту. Примеры практики декларирования товаров 84 и 85 групп приведены в таблице 14.

Таблица 14 – Примеры практики декларирования товаров 84 и 85 групп

№	Описание товара в 31 графе ТД	Заявленный код	Результат контроля	Вопросы декларанту
1	Сменные насадки для электрической зубной щетки, для розничной продажи; eb18 4 seemea ffs brush set сменная насадка для электрической зубной щетки "oral-b", 4 шт; (фирма) braun gmbh; (tm) oral-b	9603 29 0000	Данный код является верным	
2	Аппаратура, включающая в свой состав видеовоспроизводящую аппаратуру, год выпуска 2009	8528 72 2001	Недостаточно информации для определения кода ТНВЭД	Какой тип экрана имеет данная аппаратура?
3	Цикорий растворимый	2101 30 1900	Недостаточно информации для определения кода ТНВЭД	Сколько грамм в упаковке?
4	Фильтры для бензиновых двигателей внутреннего сгорания, для легковых автомобилей	8421 23 0009	Данный код является верным	

Источник: составлено автором самостоятельно

Например, органические спирты, находясь в различных количествах в составе других товаров, могут классифицироваться в более чем 100 товарных позициях, а



масло бутербродное в зависимости от состава может классифицироваться не только в разных позициях, но в разных группах ТН ВЭД (04, 15, 21 группы).

Рассмотрим такой пример, термины «земляника» и «клубника», указанные в графе «Наименование позиции» по отношению к коду 0810 10 000 0 ТН ВЭД разделены, однако указанные термины и их определение в примечаниях и Пояснениях к ТН ВЭД отсутствуют.

Если для земляники Общероссийским классификатором продукции 005-93 установлен код ОКП 97 6131 и имеется ГОСТ Р 3884-2010, то термин «клубника» в указанных стандартах и в Общероссийском классификаторе продукции 005-93 отсутствует.

Согласно определению из Биологического энциклопедического словаря (под ред. М.С. Гилярова, М.: Большая Российская Энциклопедия, 2003) земляника (*Fragaria*) – род многолетних травянистых растений, клубника – земляника мускатная (*Fragaria moschata*), растение рода «земляника». По материалам из Википедии ([www.wikipedia.org](http://www.wikipedia.org)) международное научное название рода «земляника» – *Fragaria L.*

Следовательно, клубника – это биологический вид рода «земляника», в связи с чем можно сделать вывод, что код ОКП 97 6131 включает и клубнику, на которую также распространяется действие ГОСТ Р 53884-2010.

В Единый перечень продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии, утвержденный постановлением Правительства Российской Федерации от 01.12.2009 № 982, под кодом ОКП 9761 включена земляника свежая, т. е. весь род растения.

Однако, информация о продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия при помещении под таможенные процедуры, предусматривающие возможность отчуждения или использования в соответствии с ее назначением на территории Российской Федерации, с указанием кодов ТН ВЭД, опубликованная на официальном сайте ФТС России в соответствии с п. 3 постановления Правительства Российской Федерации от 01.12.2009 № 982, в

отношении товара «земляника свежая», содержит подсубпозицию 0810 10 000 0 ТН ВЭД с предлогом «из». Так как в подсубпозиции 0810 10 000 0 ТН ВЭД классифицируются только клубника и земляника, то логично сделать вывод, что клубника не подлежит декларированию соответствия.

Таким образом, на основании кода ОКП 97 6131 декларированию соответствия подлежит все товары рода «земляника» без исключения, а на основании кода 0810 10 000 0 ТН ВЭД декларированию соответствия подлежат товары рода «земляника», за исключением вида «клубника».

Из-за несоответствия терминов в ТН ВЭД, ОКП и ГОСТ, имеется возможность двоякого толкования при соотнесении товаров, классифицируемых в подсубпозиции 0810 10 000 0 ТН ВЭД, с Единым перечнем продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 01.12.2009 № 982.

Очевидно, что судебная практика по доказыванию позиции таможи по классификации такого товара и применения к нему мер государственного регулирования будет достаточно трудной.

Аналогичные проблемы возникают при классификации многих товаров, например, молодых сыров, щековины, фруктовых и овощных соков, фруктов и овощей свежих и др. Кроме терминов, относящихся к наименованиям товаров, также не имеют разъяснений и большое количество терминов, описывающих их состояние (глубину переработки) и потенциальную технологичность.

Например, отсутствуют разъяснения термина «длительная сохранность» в отношении мяса и пищевых мясных субпродуктов, глубоко и равномерно пропитанных солью во всех частях, с общим содержанием соли 1,2 масс. % или более. В дополнительном примечании 7 к группе 02 ТН ВЭД не указаны конкретные сроки хранения как не замороженного, так и замороженного мяса.

Термин «длительная сохранность» отсутствует также и в ГОСТах на соответствующую продукцию. Неоднозначность трактовки вышеприведенных

терминов приводит к конфликтам между таможенной и участником ВЭД и формированию устойчивой негативной судебной практики.

При неоднозначном толковании какого-либо термина при контроле достоверности заявленного кода товаров у таможенных органов появляется основание полагать, что код заявлен неверно. В этом случае код будет откорректирован для обеспечения соблюдения таможенно-тарифных и нетарифных мер регулирования внешнеторговой деятельности. Зачастую товар выпускается условно (под обеспечение), в таких случаях, как правило, проводится таможенная экспертиза, по результатам которой таможенным органом принимается решение по классификации. До тех пор пока не будет решения по классификации, товар считается выпущенным условно, т. е. не может быть отчужден или переработан, так как он не выпущен в свободное обращение. При этом участник ВЭД может оспорить решение таможни, в результате может назначаться судебная экспертиза. Таким образом, процесс «таможенной очистки» затягивается иногда на месяцы и участник ВЭД несет убытки.

Рассмотрим пример, при оформлении в таможенном отношении моторных транспортных средств для перевозки грузов товарной позиции 8704 ТН ВЭД России под видом, к примеру, автобетономешалок представленных к таможенному оформлению незакреплённой к раме автомобиля бетономешалкой или закреплённой способом, не предусмотренным заводом-изготовителем (кустарным) существует вероятность недоплаты таможенных платежей. А именно, ставка ввозной таможенной пошлины установленная в отношении товаров товарной позиции 8704 ТН ВЭД России варьируется от 5% до 25% и, кроме того, может иметь дифференцированную ставку пошлины до 4,4 евро за 1 куб. см. объёма двигателя. В свою очередь, ставка ввозной таможенной пошлины для автобетономешалок, ввезённых на территорию РФ, установлена фиксированная в размере 25%.

Таким образом, при перемещении через таможенную границу моторных транспортных средств для перевозки грузов (товарная позиция 8704 ТН ВЭД

России) участнику ВЭД, при возможности, будет экономически выгодно заявлять указанные выше товары под видом автобетономешалок, представленных в незавершённом виде (с оборудованием, установленным кустарным способом) или в разобранном виде, так как из-за разницы в ставках ввозных таможенных пошлин, соответственно, уменьшаются таможенные платежи, подлежащие для уплаты в федеральный бюджет.

Определение кода товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС перемещаемых через таможенную границу – представляет собой очень сложный процесс, который, с одной стороны, требует наличия определенного интеллекта, умения человека мыслить гибко и нестандартно, а с другой, способностей к отстаиванию своей точки зрения в спорах с сотрудниками таможенных органов.

Основные ошибки, допускаемые при классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД, как правило, вызваны:

- противоречием обоснования классификационного кода нормам, содержащимся в ТК ТС, нормативно-правовых актах по классификации товаров (решения Комиссии таможенного союза по классификации товара, решения и разъяснения ФТС России по классификации отдельных товаров, издаваемые в виде распоряжений ФТС России);

- неправомерностью применения конкретного Правила интерпретации ТН ВЭД;

- несоответствием идентификационных признаков товара наименованиям товарных позиций, субпозиций, подсубпозиций и примечаниям ТН ВЭД и т. п.

Рассмотрим такой пример, классификацию частей и принадлежностей, такие виды товаров часто перемещаются через таможенную границу и вызывают больше всего затруднений и ошибок при классификации машин и их частей. При классификации частей и принадлежностей следует помнить, что термин «ЗИП», в простом понимании ассоциирующийся в сознании обывателя как «запасные части и инструменты и принадлежности» и как неотъемлемая часть оборудования, в ТН ВЭД неприемлем, т. к. в этом понимании в ТН ВЭД термин «ЗИП» не

применяется. Вместо него во всей Номенклатуре применяются термины «части общего назначения» (термин определен в примечании 2 к разделу XV) и «части».

Часто представляется сложным дифференцировать понятия «части» и «принадлежности», данная категория товаров в номенклатуре описывается по таким товарным признакам, как материал, из которого изготовлены части, их конструктивные особенности и функциональное назначение.

В ТН ВЭД нет четкого и однозначного разделения рассмотренных понятий «части» и «принадлежности». Каждый случай следует рассматривать отдельно, исходя из характеристик конкретных товаров. Более того в связи с появлением новых видов товаров, быстрым ростом технологий производства и большим количеством товарных позиций и субпозиции предназначенных для классификации частей и принадлежностей достаточно трудно выработать единый однозначный подход и единую методологию классификации таких товаров. В учебной и специальной литературе данную категорию товаров относят как к частям, так и к принадлежностям.

Особые затруднения возникают при классификации многоцелевых частей и принадлежностей. Практика показывает, что значительное количество ошибок при этом связано с игнорированием текстов примечаний к разделам и группам.

### 3.2 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Как было показано в работе, таможенные платежи выполняют различные функции, в том числе фискальную и регулирующую. Фискальная функция сводится к обеспечению поступлений платежей в бюджет, которые в дальнейшем направляются на решение важных государственных задач.

Суть регулирующей функции, в первую очередь, заключается в изменении товаропотока и контроля над ним. Можно утверждать, что от приоритетности той

или иной функции зависит, и направление работы по повышению эффективности таможенно-тарифных мер.

Таможенный тариф всегда отражает те структурные изменения, которые происходят в экономической, социальной и финансовых сферах общества, способствуя со своей стороны дальнейшему развитию хозяйства страны. Для достижения еще большего экономического роста необходимо принять ряд мер по изменению импортного таможенного тарифа. В рамках создания условий для экономического роста можно выделить несколько направлений развития таможенно-тарифного регулирования.

Одна из основных направлений развития таможенного тарифа в России – оптимизация абсолютного размера ставок таможенных пошлин.

Практика свидетельствует, что высокие ставки пошлин эффективны лишь в том случае, когда необходимо ограничить ввоз тех или иных товаров, т.е. необходима адресная протекционистская защита. Если такая цель не ставится, высокие ставки способствуют увеличению масштабов уклонения от уплаты таможенных платежей недобросовестными участниками ВЭД и в, конечном итоге, приводят к сокращению сумм таможенных платежей.

Относительное снижение уровня ставок пошлин благоприятно сказывается на внешнеэкономической деятельности и позволяет увеличить поступления в бюджет.

Для примера приведем таблицу 15, где представлены ставки импортного тарифа в зависимости от степени обработки товаров по трем товарным разделам.

Рассмотрев три произвольно выбранных нами раздела, посредством выбора средних ставок по некоторым из товарных групп, мы видим, что таможенные пошлины на сырьевые товары и полуфабрикаты являются довольно высокими, а как видно из данных IV раздела «Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки и уксус; табак и его заменители» даже превышают тарифные ставки на готовые изделия. По VIII разделу «Необработанные шкуры, выделенная кожа, натуральный мех и изделия из них...» тарифная эскалация

полностью отсутствует, т.е ставка тарифа вне зависимости от степени переработки товаров одинаковая и составляет 15%.

Таблица 15 – Ставки импортного тарифа в зависимости от степени обработки товаров

Степень Обработки товаров	Раздел IV «Готовые пищевые продукты..»		Раздел VIII «Необработанные шкуры, выделенная кожа, натуральный мех и изделия из них...»		Раздел XI «Текстильные материалы и текстильные изделия»	
	Средняя ставка по степени обработки и (%)	Средняя ставка по разделу (%)	Средняя ставка по степени обработки (%)	Средняя ставка по разделу (%)	Средняя ставка по степени обработки и (%)	Средняя ставка по разделу (%)
Сырьевые товары	14,2	14,7	15	15	7,9	12,5
Полуфабрикаты	15		15		14,6	
Готовые изделия	14,9		15		15	

Источник: составлено автором самостоятельно

Проведенный нами анализ показывает, что необходимо провести корректировки ставок таможенных пошлин некоторых товарных позиций и максимально их уравнивать, чтоб исключить возможность махинаций с занижением таможенных платежей

Сегодня у государства появляется потребность в более эффективном использовании таможенного тарифа и механизме его функционирования с целью повышения уровня тарифной защиты.

На наш взгляд, таможенный тариф является мерой, которая стимулирует экономику страны. Основным направлением таможенно-тарифного регулирования должен быть выборочный протекционизм (установление мегатарифов) потенциально конкурентных отраслей экономики при общем

снижении ставок пошлин, который можно достигнуть посредством научного обоснования размера таможенного обложения.

Необходимо постепенно переходить к использованию пиковых значений таможенных пошлин по определенным товарам, производство которых особо важно для экономики страны. Компенсировать сверхвысокие ставки для недопущения повышения общего обложения можно снижением ставок ввозных таможенных пошлин на сырьевые товары.

Как было отмечено ранее, важно провести научно обоснованный анализ состояния отраслей и выбрать те из них, которые нуждаются в защите. Совокупная конкурентоспособность конечной продукции не только складывается из ее собственной конкурентоспособности, но и зависит от промежуточных продуктов, тарифная защита которых тоже должна быть на определенном уровне.

Важным требованием к разработке эффективного механизма таможенно-тарифного регулирования является постоянный мониторинг и анализ последствий изменения ставок таможенного тарифа. Такой анализ дает возможность проводить изменение системы под воздействием изменения тарифных ставок, судить о потребительской и производственной эластичности при вариации таможенного тарифа. Если производство и потребление обладают высокой степенью эластичности к изменениям таможенного тарифа, то это позволяет говорить о возможности промышленного роста. Таким образом, будет достигнут регулирующий эффект от изменения ставок таможенного тарифа. В противном случае можно говорить о преобладании фискальной функции таможенного тарифа перед регулирующей и протекционистской вне зависимости от уменьшения относительной доли таможенных платежей в доходах государственного бюджета.

Другим направлением совершенствования таможенно-тарифного регулирования является повышение эффективности описания и классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. Для эффективного государственного регулирования экспорта и импорта товаров требуются практические разработки



(методики, алгоритмы, рекомендации и пр.) по идентификации и контролю достоверности заявленного кода ТН ВЭД. При их разработке, кроме критериев классификации, принятых в ТН ВЭД (материал изготовления, назначение, природа происхождения, глубина переработки и пр.), необходимо учитывать комплексный критерий, характеризующий вещественную сущность товара и совокупность его потребительских свойств. Данное наблюдение необходимо учитывать при разработке общей методологии и частных методик идентификации и классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД.

Примером может служить китайский автопром. Китайские автопроизводители очень часто игнорируют международные стандарты и наносят свои, никому не понятные обозначения. Были случаи, когда на автомобильных заводах Китая на автомобили ставились таблички завода изготовителя, содержащие информацию, которую изъявил желание видеть покупатель. Правильно идентифицировать такой автомобиль (определение грузоподъёмности, мощности двигателя) практически невозможно. К тому же китайские автопроизводители не слишком себя утруждают в подготовке хорошего информационного поля, чтобы каждый обратившийся мог получить единую и достоверную информацию по тому или иному автотранспортному средству.

Это создаёт очень большие проблемы для экспертов, столкнувшимся с такими автомобилями.

Выше изложенное, говорит о том, что термины, которые объясняют понятия тех или иных слов, принятые в ТН ВЭД ЕАЭС зачастую расходятся с терминами указанными в национальных ГОСТах на продукцию, а также с коммерческими и эмпирическими названиями этих товаров, поэтому нужно создать международную комиссию, которая будет заниматься анализом соответствия терминов в международных ГОСТах с терминологией в ТН ВЭД ЕАЭС, разработкой, распространением и совершенствованием нормативно-правовой базы, а также данная организация должна заниматься стандартизацией во всех областях.

На данный момент существует множество международных организаций, которые разрабатывают международные стандарты, однако они делятся по списку областей исследования, но единой организации нет.

Тем не менее, существует три наиболее авторитетных международных организации, которые занимаются разработкой и распространением международных стандартов:

ISO (ИСО) — Международная организация по стандартизации;

IEC (МЭК) — Международная электротехническая комиссия;

ITU (МСЭ) — Международный телекоммуникационный союз.

Так международная организация ИСО занимается стандартизацией во многих областях хозяйственной, производственной и общественной деятельности. В настоящее время разработано свыше 20 тысяч разнообразных стандартов. Свыше 150 стран мира в той или иной степени применяют их на практике но тем не менее считается, что около 80 % существующих в данной системе стандартизации нормативных документов еще не нашли своей практической реализации.

Россия с каждым годом все больше интегрируется в процессы мировой торговли. Все больше новых товаров приходит на российский рынок. Ассортимент постоянно растет и расширяется. Это приводит к тому, что специалистам таможенного дела требуется постоянно обновлять знания об импортируемых товарах, поэтому таможенным органам, совместно с экспертными организациями и организациями - производителями разработать и внедрить электронные и печатные каталоги о товарах.

Данные каталоги должны включать в себя исчерпывающую информацию о странах-производителях, технических характеристиках, особенностях классификации и нумерации, подробное описание и функциональные особенности товара с приложенными фотоматериалами. Обеспечить своевременное и оперативное дополнение и актуализацию информации, содержащейся в данных каталогах.

Однако это не говорит о том, что сотрудникам таможенных органов не нужно повышать знания, им также нужно обеспечивать методологическими рекомендациями и пособиями по классификации товаров и необходимо предъявлять повышенные требования при поступлении гражданина на государственную службу.

Рассмотрим такой пример, классификацию частей и принадлежностей, такие виды товаров часто перемещаются через таможенную границу и вызывают больше всего затруднений и ошибок при классификации машин и их частей. При классификации частей и принадлежностей следует помнить, что термин «ЗИП», в простом понимании ассоциирующийся в сознании обывателя как «запасные части и инструменты и принадлежности» и как неотъемлемая часть оборудования, в ТН ВЭД неприемлем, т. к. в этом понимании в ТН ВЭД термин «ЗИП» не применяется. Вместо него во всей Номенклатуре применяются термины «части общего назначения» (термин определен в примечании 2 к разделу XV) и «части».

Часто представляется сложным дифференцировать понятия «части» и «принадлежности», данная категория товаров в номенклатуре описывается по таким товарным признакам, как материал, из которого изготовлены части, их конструктивные особенности и функциональное назначение.

В ТН ВЭД нет четкого и однозначного разделения рассмотренных понятий «части» и «принадлежности». Каждый случай следует рассматривать отдельно, исходя из характеристик конкретных товаров. Более того в связи с появлением новых видов товаров, быстрым ростом технологий производства и большим количеством товарных позиций и субпозиции предназначенных для классификации частей и принадлежностей достаточно трудно выработать единый однозначный подход и единую методологию классификации таких товаров. В учебной и специальной литературе данную категорию товаров относят как к частям, так и к принадлежностям.

Особые затруднения возникают при классификации многоцелевых частей и принадлежностей. Практика показывает, что значительное количество ошибок при этом связано с игнорированием текстов примечаний к разделам и группам.

Для решения данной проблемы необходимо создавать методологические рекомендации для участников внешнеэкономической деятельности, учитывать их предложения при разработке и применении, а именно алгоритм, который определяет порядок правильности определения кода ТН ВЭД для каждой группы товаров.

Следующим направлением совершенствования таможенно-тарифного регулирования ВЭД является совершенствование механизма определения и контроля таможенной стоимости товара. В регулировании внешней торговли таможенной стоимости отводится важная роль, поскольку она представляет собой основу расчета таможенных платежей.

Таможенная стоимость зависит от многих параметров сделки, т.е. является величиной нестабильной, зависящей от ценовых колебаний, сезона, условий поставки и страхования груза. Из этого следуют различные варианты ухода от истинного значения стоимости, сформированного затратами на производство и доставку иностранного товара до отечественного потребителя. В связи с этим, экономика страны несет существенные потери в виде сокрытия значительной части облагаемой таможенными платежами базы, что наносит существенный урон национальным товаропроизводителям и законопослушным участникам внешнеэкономической деятельности, существенно ослабляет реализацию функций таможенных платежей.

Правила оценки товаров в таможенных целях, используемые в России, базируются на нормах международного законодательства, но не достаточно эффективны. Комплекс дополнительных мер по контролю за достоверностью заявляемых сведений о таможенной стоимости при импорте товаров весьма ограничен и сводится, главным образом, к анализу баз данных о стоимости

товаров на мировых рынках, торговых площадках других государств или каталогов товаров на внутреннем рынке.

На наш взгляд, в современных условиях, в целях предотвращения декларирования фальсифицированных сведений о перемещаемых товарах необходимо использование объективных источников ценовой информации, организация эффективного международного и межведомственного информационного обмена. Это позволит существенным образом повысить результативность администрирования таможенных платежей при ввозе товаров и усилить их роль в повышении конкурентоспособности страны.

Для решения этой проблемы целесообразным является создание единой базы ценовой информации, часть которой могут представить общеизвестные мировые компании, имеющие опыт работы с таможенными службами других государств и обладающих достоверной ценовой информацией.

Необходимо также более широкое применение современных информационных технологий, в частности, формирование и постоянное поддержание в актуализированном состоянии с учетом изменения конъюнктуры рынка базы данных по ценам на товары и услуги. Данная база должна содержать информацию по товарам с учетом детализированного кода ТН ВЭД, наименования и описания товара, страны происхождения, фирм производителей, марок, моделей, артикулов, технологий производства, маршрутов доставки и видов транспорта, страхования и других факторов, влияющих на ценообразование.

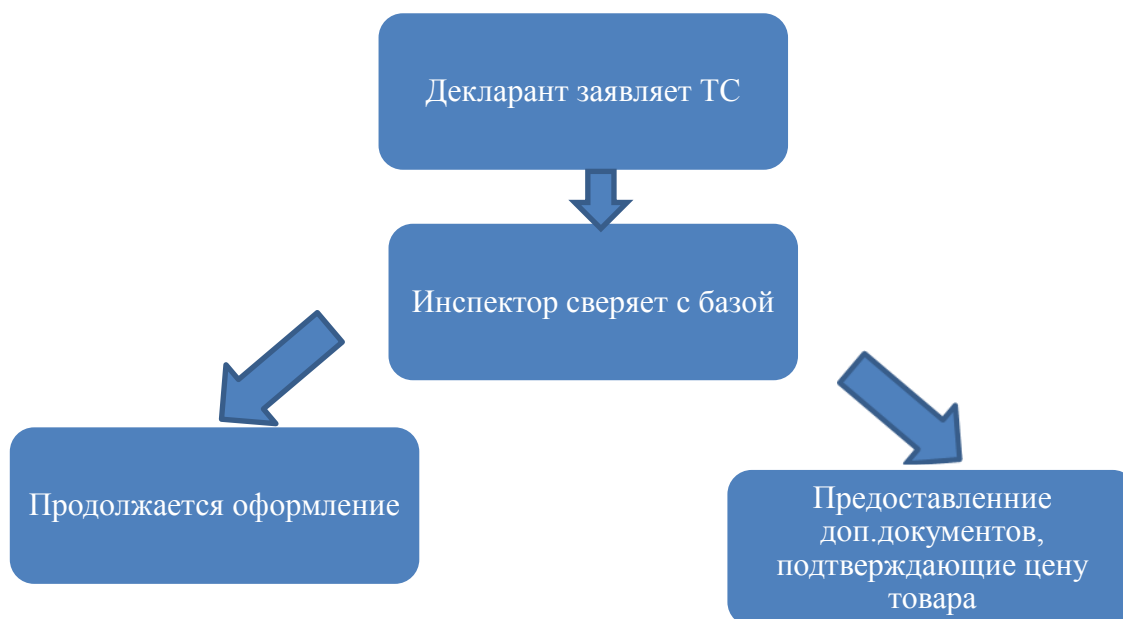


Рисунок 11 – Алгоритм применения базы данных таможенными органами

Рассмотрим алгоритм применения базы данных таможенными органами, представленный на рисунке 11. Вначале декларант заявляет свою стоимость таможенному инспектору и тот сверяет ее с базой. При отсутствии значительных отклонений товар продолжает оформляться. В случае значительных расхождений требуется представление дополнительных документов, подтверждающих цену товара.

Для развития информационного обмена необходимо регламентировать правоотношения с таможенными службами других стран. Следует заключить соглашения о предварительном предоставлении информации. Ключевым моментом является то, что обмен должен происходить в онлайн-режиме, то есть информация должна поступать до таможенного оформления груза в России.

Реализация указанных мероприятий позволит увеличить перечисляемые в государственный бюджет таможенные платежи за счет роста индекса таможенной стоимости ввозимых на таможенную территорию товаров.

Таблица 16 – Прогнозируемая оценка эффективности работы Уральского таможенного управления на 2017 г.

Показатель	Результат за 2016 год	Прогноз на 2017 год	Прогноз на 2017 год с учетом выполнения рекомендаций
Контрольные показатели эффективности деятельности таможенных органов			
1. Доходы, администрируемые таможенными органами	106,4%	108,3%	120,8%
2. Изменение суммы задолженности по уплате таможенных платежей, пеней и процентов	20,00	25,00	60,00
3. Эффективность деятельности по контролю правильности классификации товаров	0,00	0,00	40,00
4. Доля дел об административных правонарушениях, по которым вынесены постановления о назначении наказания	7,17	85,83	50,83

Источник: составлено автором самостоятельно

Сравнение прогнозных значений показателей эффективности деятельности Уральского таможенного управления на 2017 год с учетом рекомендаций и без их учета (рис.3.1 и рис. 3.2)

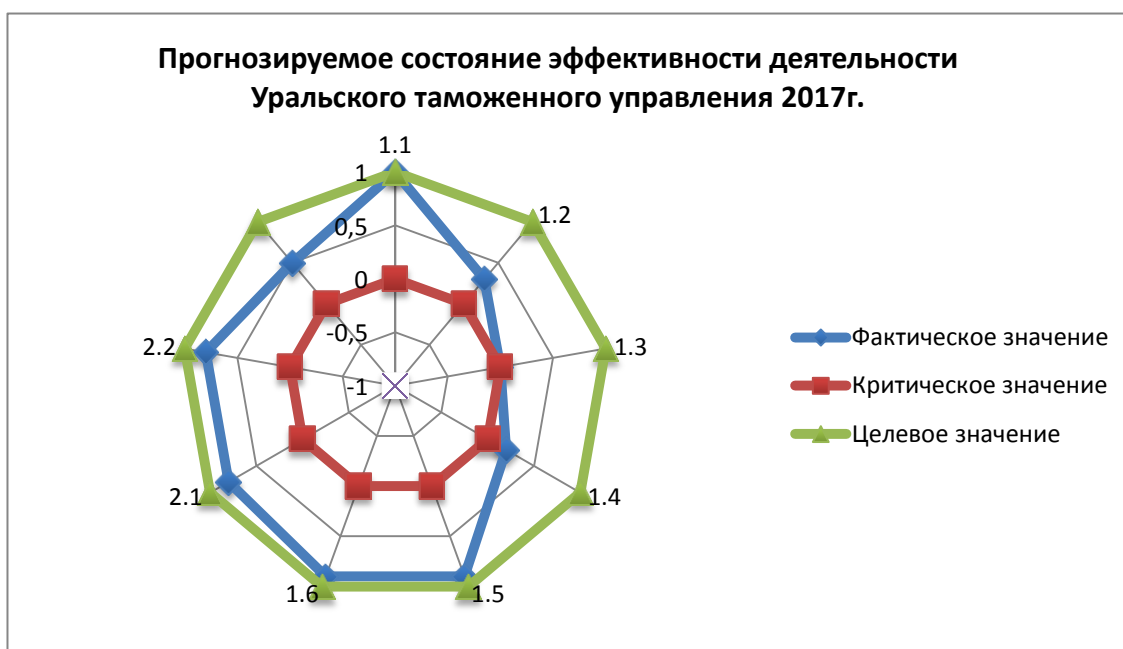


Рисунок 12 – Прогнозируемое состояние эффективности деятельности Уральского таможенного управления 2017г.

В результате выполнения рекомендаций и направлений по совершенствованию положительную динамику получают следующие показатели:

- доходы, администрируемые таможенными органами;
- эффективность деятельности по контролю правильности классификации товаров;
- доля дел об административных правонарушениях, по которым вынесены постановления о назначении наказания;

Произведена оценка эффективности работы Уральского таможенного управления после выполнения рекомендаций по совершенствованию и оптимизации процесса. Отмечена положительная динамика по ряду показателей, что свидетельствует о повышении эффективности работы Уральского таможенного управления.

**Выводы по третьей главе.** Контроль классификационного кода в целом является очень сложной и многогранной задачей. Необходимо значительное количество знаний из самых разных областей наук: товароведения, причем всех групп товаров, юридической области (нормативно правовые документы) и многих



других, а так же проблем стоящих перед таможенниками, поскольку именно от правильности определения классификационного кода товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, применяемой для осуществления мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой и иных видов внешнеэкономической деятельности, ведения таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации, зависит объём полученных таможенных платежей, которые составляют значительную часть государственного бюджета России.

Кроме того, таможенные номенклатуры товаров используются для ведения внешнеторговой статистики, и на ее основании проводятся анализ внешнеторгового оборота и разработка перспективных мероприятий таможенной политики.

Рассмотрение теоретических аспектов контроля некоторых группы ТН ВЭД показало следующее.

Проблемы контроля классификационного кода в крайней мере имеют влияние на экономическое положение страны, а так же на правильность оформления таможенной продукции групп ТН ВЭД. Фактически, контроль кода несёт экономический характер, так как неправильное или неверное присвоение товарного кода определённому виду продукции может привести к неправильному исчислению пошлины на данный товар. Таким образом, для минимизации рисков следует знать признаки, по которым производится классификация, а так же субпозиции и подсубпозиции, которые сужают круг идентифицируемых товаров.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведенные исследования показали, что в научной литературе и в практике хозяйствования методы государственного регулирования ВЭД обычно подразделяются на две группы: (ввозные и вывозные пошлины, таможенные сборы) и нетарифные (НДС, акциз, квотирование, лицензирование и др.).

Такая классификация методов регулирования ВЭД представляется недостаточно обоснованной в научном отношении и на практике не способна ориентировать на системное решение вопросов регулирования ВЭД.

На наш взгляд наиболее целесообразной представляется следующая классификация методов регулирования ВЭД:

- таможенно-тарифные (импортный и экспортный тарифы, институт определения таможенной стоимости, институт определения страны происхождения товара, институт льгот и преференций, институт определения товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и некоторые другие);
- экономические меры (НДС, акцизы, другие налоги, взимаемые при перемещении товара через таможенную границу);
- административные меры (квотирование, лицензирование, особые пошлины и др.);
- технические меры (технические стандарты и нормы, санитарно-ветеринарные нормы, сертификаты, требования к упаковке и маркировке и другие)

Проведенный анализ позволил прийти к выводу, что инструментами таможенно-тарифного регулирования являются институты таможенной пошлины, определение таможенной стоимости, определение страны происхождения товара, тарифных льгот и преференций, установление и ведение кодов ТН ВЭД.

Исследование показало, что таможенные тарифы согласуются с международными правилами и периодически обсуждаются на международных переговорах. Предметом таких переговоров является перечень товаров, к которым

применяются тарифы, структура, уровень и размер экспортно-импортных пошлин, порядок их применения. Таможенный тариф, с практической точки зрения, имеет важную особенность. Существует определенная закономерность между уровнем экономического развития страны и ставками импортных пошлин в тарифе. Обычно чем выше этот уровень, тем ниже ставки пошлин, поскольку стране, имеющей достаточно конкурентоспособную промышленность, не требуется, за редким исключением, дополнительной значительной ее защиты с помощью пошлин.

В работе определены приоритетные направления стратегии таможенной политики на современном этапе и предложены инструменты, использование которых позволит обеспечить достижение разумной степени защиты национальной экономики России от разрушительного воздействия иностранной конкуренции.

Защита внутреннего рынка будет осуществляться следующими путями:

- совершенствованием нормативной базы введения защитных мер;
- созданием механизма оперативного сбора информации, необходимой для проведения расследований, предшествующих введению конкретных защитных мер, и совершенствованием системы проведения расследований, предшествующих введению защитных мер;
- совершенствованием методики и практики проведения консультаций с заинтересованными иностранными субъектами хозяйственной деятельности при проведении защитных мер;
- проработкой и созданием механизма анализа последствий введения защитных мер.

В целом же, осуществляемые защитные меры должны иметь временный и недискриминационный характер и вводиться в порядке, отвечающем правилам ВТО.

Исследование показало, что размер ставок таможенных пошлин должен учитывать платежеспособность, как декларантов, так и населения, так как именно население является конечным плательщиком всех косвенных налогов.

Занижение таможенной стоимости является одной из основных проблем недостоверного декларирования. В целях предотвращения декларирования фальсифицированных сведений о перемещаемых товарах необходимо использование объективных источников ценовой информации, организация эффективного международного и межведомственного информационного обмена. Это позволит существенным образом повысить результативность администрирования таможенных платежей при ввозе товаров и усилить их роль в повышении конкурентоспособности страны.

Для решения этой проблемы целесообразным является создание единой базы ценовой информации, часть которой могут представить общеизвестные мировые компании, имеющие опыт работы с таможенными службами других государств и обладающих достоверной ценовой информацией. Необходимо также более широкое применение современных информационных технологий, в частности, формирование и постоянное поддержание в актуализированном состоянии с учетом изменения конъюнктуры рынка базы данных по ценам на товары и услуги. Данная база должна содержать информацию по товарам с учетом детализированного кода ТН ВЭД, наименования и описания товара, страны происхождения, фирм-производителей, марок, моделей, артикулов, технологий производства, маршрутов доставки и видов транспорта, страхования и других факторов, влияющих на ценообразование.

Необходимо не только создать базу данных справочных цен, но и обеспечить ее использование в автоматизированном режиме в ходе таможенного оформления.

Система должна работать по следующему алгоритму. Вначале декларант заявляет свою стоимость таможенному инспектору и тот сверяет ее с базой.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года N7. – ред. от 25.04.2015.

2 Таможенный Кодекс Таможенного Союза. Приложение к Договору Таможенном кодексе таможенного союза: Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009 N18. – ред. от 12.05.2016.

3 Гражданский Кодекс Российской Федерации N51–ФЗ. – ред. от 28.03.2016.

4 Налоговый кодекс РФ. Часть вторая: федеральный закон от 05 августа 2000г. № 117-ФЗ. – ред. от 26.07.2016.

5 Федеральный закон от 27.11.2010 г. N311 «О таможенном регулировании в Российской Федерации». – ред. от 28.03.2016.

6 Соглашение Правительств Республики Беларусь, Республики Казахстан, Российской Федерации от 25.01.2013 г. «О единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран» . – ред. от 21.02.2015.

7 Приказ от 29.03. 2013 г. № 665 «О контрольных показателях эффективности деятельности региональных таможенных управлений и таможен, непосредственно подчиненных ФТС России, на 2013 год» . – ред. от 18.02.2015.

8 Федеральный закон от 08 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» . – ред. от 12.12.2014.

9 Алексеев, И.С. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / под ред. И.С. Алексеев. – М.: Дашков и Ко, 2015. – 304 с.

10 Алехин, Э.В. Государственные и муниципальные финансы: учебник / под ред. Э.В. Алехин. – Пенза: ПГУ, 2015. – 350 с.

11 Андриашин, Х.А. Таможенное право: учебник / под ред. Х.А. Андриашин, В.Г. Свинухов, В.В. Балакин. – М.: Магистр, 2014. – 367 с.

- 12 Анохина, О.Г. Комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза: комментарий / под ред. О.Г. Анохина. – М.: Проспект, 2014. – 448 с.
- 13 Арустамов, Э.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. – М.: КноРус, 2016. – 168 с.
- 14 Бакаева, О.Ю. Таможенное право: учебник для вузов / под ред. О.Ю. Бакаева. – М.: КНОРУС, 2015. – 560 с.
- 15 Бакаева, О.Ю. Таможенное право России: учебник / под ред. О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. – М.: Юристъ, 2014. – 504 с.
- 16 Богомолова, А.А. Таможенное право: учебное пособие / под ред. А.А. Богомолова. – М.: Юрайт, 2012. – 176 с.
- 17 Вологдин, А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / под ред. А.А. Вологдин. – М.: Юрайт, 2012. – 432 с.
- 18 Галкин, В.В. Экономика таможенного дела: учебное пособие для вузов / под ред. В.В. Галкин. – Воронеж: ЦНТИ, 2013. – 122 с.
- 19 Гварлиани, Т.Е. Налогообложение и таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / под ред. Т.Е. Гварлиани. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 288 с.
- 20 Коник, Н.В. Таможенное дело: учебное пособие / под ред. Н.В. Коник, Е.В. Невешкина. – М.: Омега-Л, 2017. – 208 с. .
- 21 Молчанова, О.В. Таможенное дело: учебное пособие / под ред. О.В. Молчанова, М.В. Коган. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2015. – 317 с.
- 22 Назаренко, К.С. Таможенное оформление внешнеэкономической деятельности: практическое пособие / под ред. К.С. Назаренко. – М.: Экзамен, 2017. – 383с.
- 23 Свинухов, В.Г. Таможенно-тарифное регулирование деятельности и таможенная стоимость: учебное пособие / под ред. В.Г. Свинухов. – И.: Экономистъ, 2016. – 272 с. .

24 Тимошенко, И.В. Административная ответственность за правонарушения в области таможенного дела: учебное пособие / под ред. И.В. Тимошенко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. – 352 с.

25 Тимошенко, И.В. Практикум по таможенному праву: учебно-методическое пособие / под ред. И.В. Тимошенко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2013. – 253 с.

26 Толкушкин, А.В. Таможенное дело: учебник / под ред. А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2013. – 544 с.

27 Халипов, С.В. Таможенное право. Вопросы и ответы: учебное пособие / под ред. С.В. Халипов. – М.: Юриспруденция, 2016. – 176 с.

28 Бондаренко, Н.П. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД: учебное пособие / под ред. Н.П. Бондаренко. – Ростов-на-Дону: Издательский центр «Мар Т», 2014. – 240 с. 11.

29 Виды ставок таможенных пошлин –  
[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_94890/88e6e87cf79bfb91dd](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_94890/88e6e87cf79bfb91dd)

30 Виды таможенных сборов –  
[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_94890/754eb0049982372f8](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_94890/754eb0049982372f8)

31 Внешнеторговый оборот Уральского таможенного управления –  
<http://utu.customs.ru/index.php?catid=63:2016-12-21-06-05-27&id=13484>

32 Экспорт по странам – контрагентам –  
[http://utu.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=category&id=115&Itemid=130](http://utu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=115&Itemid=130)

33 Импорт по странам-контрагентам –  
[http://utu.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=category&id=118&Itemid=228](http://utu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=118&Itemid=228)

34 Основные ввозимые, вывозимые – товары –  
<http://utu.customs.ru/index.php?catid=63:2016-12-21-06-05-27&id=13484>

