

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
«Высшая школа экономики и управления»
Кафедра «Таможенное дело»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, главный государственный
таможенный инспектор
таможенного поста ЧЭМК

_____ Г.М. Нестерова
_____ 20__ г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой, к.э.н.

_____ Е.А. Степанов
_____ 20__ г.

Проблемные вопросы таможенного регулирования экспорта
металлов из России

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ– 38.05.02.2018. 396.ПЗ ВКР

Руководитель работы
старший преподаватель

_____ Е.Н. Салимоненко
_____ 2018 г.

Автор работы
студент группы ЭУ– 532

_____ А.А. Клещенко
_____ 2018 г.

Нормоконтролер
специалист по УМР

_____ В.А. Фролова
_____ 2018 г.

Челябинск 2018

АННОТАЦИЯ

Клещеногова А.А. Проблемные вопросы таможенного регулирования экспорта металлов из России. – Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ, 2018, 85с., 18 ил., 5 табл., библиографический список – 34наим., 13 л. Раздаточного материала ф. А4.

Объектом выпускной квалификационной работы является таможенное регулирование экспорта металлов из России.

Целью данной работы является комплексное исследование таможенного контроля над экспортом металлов и разработка рекомендаций по его совершенствованию.

В дипломной работе рассмотрено понятие таможенного регулирования, экспорта и импорта металлов. Проведен анализ деятельности таможенных органов, а так же проведен анализ экспорта металлов в зоне деятельности Челябинской таможни, предложены мероприятия по совершенствованию деятельности таможенных органов по контролю над экспортом металлов.

Результаты выпускной квалификационной работы имеют практическую значимость для таможенных органов.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
1 ТЕОРЕТИКО – МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС.....	5
1.1 Место и роль рынка металлопродукции в развитии экономики страны и формировании товарной структуры экспорта и импорта	9
1.2 Анализ состояния и развития ресурсной базы рынка металлопродукции	32
1.3 Основные факторы развития рынка металлопродукции	35
2 АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ПО КОНТРОЛЮ НАД ЭКСПОРТОМ МЕТАЛЛОВ (НА ПРИМЕРЕ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ТАМОЖНИ).....	47
2.1 Анализ деятельности таможенных органов	47
2.2 Анализ экспорта металлов в зоне деятельности Челябинской таможни	50
2.3 Проблема правильности классификации.....	64
3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ НАД ЭКСПОРТОМ МЕТАЛЛОВ	71
3.1 Анализ динамики таможенных пошлин на металлы	71
3.2 Нетарифные методы регулирования ввоза и вывоза металлопродукции в условиях углубления интеграционных процессов	76
3.3 Практические рекомендации по совершенствованию мер таможенного регулирования вывоза металлопродукции	78
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	80
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	83

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. Таможенное регулирование является одним из существенных методов государственного воздействия на экономику страны. С помощью таможенного регулирования государство влияет на внешнеэкономический оборот страны, а также на свой внутренний рынок путем установления таможенных пошлин, налогов, запретов и ограничений на ввозимые и вывозимые товары. Одной из самых существенных статей дохода государства является продажа металла за границу. Экспорт металла занимает важное место во внешних торговых отношениях России с зарубежными странами.

Объект выпускной квалификационной работы – таможенное регулирование экспорта металлов из России.

Предмет выпускной квалификационной работы–анализ экспорта металлов в зоне деятельности Челябинской таможни.

Цель выпускной квалификационной работы–комплексное исследование таможенного регулирования экспорта металлов из России.

Задачи выпускной квалификационной работы:

- изучить понятие таможенного регулирования;
- рассмотреть классификацию металлов;
- провести анализ товарной структуры экспорта и импорта металлов;
- построить прогноз на дальнейшее развитие рынка металлопродукции;
- проанализировать экспорт металлов в зоне деятельности Челябинской таможни;
- выявить проблемы правильности классификации металлов;
- разработать рекомендации по совершенствованию деятельности таможенных органов по контролю над экспортом металлов.

Результаты исследования рекомендуется использовать при таможенном регулировании экспорта металлов из России.

1 ТЕОРЕТИКО – МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС

В соответствии с ТК ЕАЭС таможенный контроль является совокупностью совершаемых таможенными органами действий, направленных на проверку и обеспечение соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства государств-членов о таможенном регулировании.

Основной целью таможенного контроля является определение с помощью различного рода проверок соответствия проводимых участниками таможенно-правовых отношений операций и действий в области таможенного дела требованиям норм таможенного законодательства, а также выявление, пресечение и предупреждение совершения нарушений в данной области правового регулирования.

При проведении таможенного контроля таможенные органы исходят из принципа выборочности и ограничиваются только теми формами таможенного контроля, которые достаточны для обеспечения соблюдения таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства государств-членов Таможенного союза, контроль, за исполнением которого возложен на таможенные органы. При выборе объектов и форм таможенного контроля используется система управления рисками.

При проведении таможенного контроля таможенные органы применяют следующие формы таможенного контроля:

- 1) Получение объяснений.
- 2) Проверка таможенных, иных документов и сведений.
- 3) Таможенный осмотр.
- 4) Таможенный досмотр.
- 5) Личный таможенный досмотр.
- 6) Таможенный осмотр помещений и территорий.

7) Таможенная проверка.

Проверка соблюдения положений таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства Российской Федерации о таможенном деле в отношении условно выпущенных товаров, а также товаров, вывезенных из Российской Федерации под обязательство об обратном ввозе либо в соответствии с таможенной процедурой переработки вне таможенной территории, допускается в течение сроков нахождения товаров под таможенным контролем либо до завершения действия таможенных процедур временного вывоза или переработки вне таможенной территории.

Таможенные органы проводят таможенный контроль после выпуска товаров в течение трёх лет с момента окончания нахождения товаров под таможенным контролем.

Декларант, лица, осуществляющие деятельность в сфере таможенного дела, и иные заинтересованные лица обязаны представлять таможенным органам документы и сведения, необходимые для проведения таможенного контроля.

Таможенные органы имеют право получать от органов, осуществляющих государственную регистрацию юридических лиц, и иных государственных органов сведения, необходимые им для проведения таможенного контроля. Порядок обмена информацией определяется федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела, совместно с федеральным органом исполнительной власти, в ведении которого находятся указанные государственные органы.

Документы, необходимые для проведения таможенного контроля, должны храниться декларантами и иными заинтересованными лицами, а также таможенными органами не менее трёх календарных лет после года, в течение которого товары теряют статус находящихся под таможенным контролем. Уполномоченные экономические операторы, таможенные представители, владельцы складов временного хранения, владельцы таможенных складов, владельцы магазинов беспошлинной торговли и таможенные перевозчики

обязаны хранить указанные документы в течение пяти календарных лет после года, в течение которого совершались таможенные операции.

При проведении таможенного контроля таможенными органами не требуется каких-либо разрешений, предписаний либо постановлений иных государственных органов государств-членов на его проведение.

При проведении таможенного контроля запрещается причинение неправомерного вреда перевозчику, декларанту, лицам, осуществляющим деятельность в сфере таможенного дела, и иным лицам, чьи интересы затрагиваются решениями, действиями таможенных органов или их должностных лиц при проведении таможенного контроля, а также товарам и транспортным средствам.

Таможенный контроль проводится в зонах таможенного контроля и иных местах, в которых находятся товары, в том числе транспортные средства международной перевозки и транспортные средства для личного пользования, подлежащие таможенному контролю, документы и информационные системы, содержащие сведения о таких товарах (статья 310 ТК ЕАЭС).

Зонами таможенного контроля являются места перемещения товаров через таможенную границу Союза, территории складов временного хранения, таможенных складов, свободных складов, территории магазинов беспошлинной торговли и иные места, установленные настоящим Кодексом и устанавливаемые законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

В других местах зоны таможенного контроля создаются для временного хранения товаров, совершения грузовых и иных операций в отношении товаров и транспортных средств, проведения таможенного контроля в форме таможенного осмотра и таможенного досмотра товаров, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи(статья 319 ТК ЕАЭС)[2].

Зоны таможенного контроля могут быть созданы вдоль Государственной границы Российской Федерации, в пунктах пропуска через Государственную границу Российской Федерации, в местах осуществления таможенных операций, в местах разгрузки и перегрузки товаров, их таможенного осмотра и таможенного досмотра, в местах стоянки транспортных средств, перевозящих находящиеся под таможенным контролем товары (статья 163 ФЗ № 311) [3].

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза— это классификатор товаров, применяемый таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности в целях проведения таможенных операций.

ТН ВЭД является расширенным российским вариантом Гармонизированной Системы, разработанной Всемирной таможенной организацией и принятой в качестве основы для товарной классификации в странах Евросоюза и других.

В ТН ВЭД представлена система классификации товаров, предназначенная для их кодирования и идентификации при таможенной обработке, что позволяет:

- 1) Производить таможенные экономические операции.
- 2) Изучать товарную структуру внешней торговли.

Каждому товару присваивается 10-значный код, который в дальнейшем и используется при совершении таможенных операций, таких как декларирование или взимание таможенных пошлин. Такое кодирование применяется в целях обеспечения однозначной идентификации товаров, перемещаемых через таможенную границу таможенного союза, а также для упрощения автоматизированной обработки таможенных деклараций и иных сведений, предоставляемых таможенным органам при осуществлении ВЭД её участниками. Классификатор состоит из 21 раздела и 99 групп.

10-значный код товара по ТН ВЭД представляет собой:

- 1) 2 первые цифры (например, 72 — чёрные металлы) — товарная группа ТН ВЭД.

2) 4 первые цифры (например, 7201 — чугун передельный и зеркальный, в чушках, болванках или прочих первичных формах) — товарная позиция.

3) 6 первых цифр (например, 720110 — чугун передельный нелегированный, содержащий 0,5 % или менее фосфора) — товарная субпозиция.

4) 10 цифр, полный код товара, который и указывается в декларации на товары (например, 7201101900 — чугун передельный нелегированный, содержащий более 1 мас. % кремния) — товарная подсубпозиция.

Определение кода перемещаемого товара возложено на декларанта, однако его правильность контролируется таможенными органами. Основные критерии, которые используют для классификации:

- материал, из которого товар выполнен;
- функции, которые товар выполняет;
- степень обработки.

Основная единица измерения товаров по ТН ВЭД ТС — масса в кг. Присвоенный перемещаемому товару код ТН ВЭД используется для исчисления подлежащих уплате таможенных платежей, а также применения к нему специальных мер, если таковое предусмотрено для данных товаров.

Указание недостоверной информации о товаре может способствовать к снижению размера таможенной пошлины, налогов или даже их полной отмене. При выявлении такого правонарушения ответственное лицо может получить административное наказание - штраф, размер которого составляет от половины до удвоенной суммы неуплаченных пошлин/налогов и/или конфискация транспортируемого товара [4].

1.1 Место и роль рынка металлопродукции в развитии экономики страны и формировании товарной структуры экспорта и импорта

С давних времён и до сегодняшних дней металл остаётся важным конструкционным материалом. В последнее время, благодаря научно-технической революции, удельный вес металла во многих производствах

снижен. Но он продолжает играть важную роль в развитии экономики любой страны. Metallургия – это совокупность производств и предприятий, которые отвечают за добычу металлургического сырья, его обогащение и производство металла. Metallургия состоит из двух основных частей: чёрной металлургии и цветной металлургии. Каждая из них делится, в свою очередь, на ряд отраслей. В основу подобного разделения лёг конечный продукт производства (собственно металл). Именно металл определяет принципы размещения каждого производства [17, с. 544].

Чёрная металлургия представляет собой основу для развития машиностроения и металлообработки. Важное производство – производство железа (чугуна и стали). Добываемая железная руда обогащается. Для выплавки металла требуются коксующийся уголь, огнеупорные материалы. Процесс получения чугуна из руды происходит в доменных печах. Чугун разливается в формы или направляется на сталеплавильное производство. Сталь получают с помощью мартеновских печей или с помощью конвертеров. В развитых странах мира большую часть стали производят именно конвертерным способом. Он наименее энергоёмок.

Доля чёрной металлургии в объёме промышленного производства России составляет около 10 %. В состав чёрной металлургии входит более 1,5 тыс. предприятий и организаций, 70 % из них — градообразующие, число занятых — более 660 тыс. человек.

80% объёма производства металлургии из черных металлов приходится на следующие крупнейшие предприятия: «ЕвразХолдинг» (НТМК и ЗСМК), «Северсталь», «Новолипецкий металлургический комбинат», «Магнитогорский металлургический комбинат», «УК Металлоинвест», «Мечел» (Оскольский электрометаллургический комбинат, Уральская Сталь), «Трубная металлургическая компания», «Объединённая металлургическая компания», «Группа Челябинский трубопрокатный завод».

Главной чертой чёрной металлургии является концентрация производства, создание крупных объединений – комбинатов. Это позволяет оптимизировать затраты и повысить производительность труда.

Основные районы чёрной металлургии России в европейской части – Курская магнитная аномалия (КМА) в Центральном районе, Поволжье, Северный Кавказ, Кузбасс и Урал. Курская магнитная аномалия – это огромный железорудный район мирового масштаба. Здесь расположено несколько мощных месторождений. Одно из них – Лебединское – за свои размеры и объёмы выработки дважды заносилось в книгу рекордов Гиннеса. Весьма перспективны месторождения железных руд Сибири и Дальнего Востока. Они находятся вблизи важных энергетических баз. Важным источником металла являются предприятия передельной металлургии, которые ориентируются на переработку металлолома [11, с. 27–28].

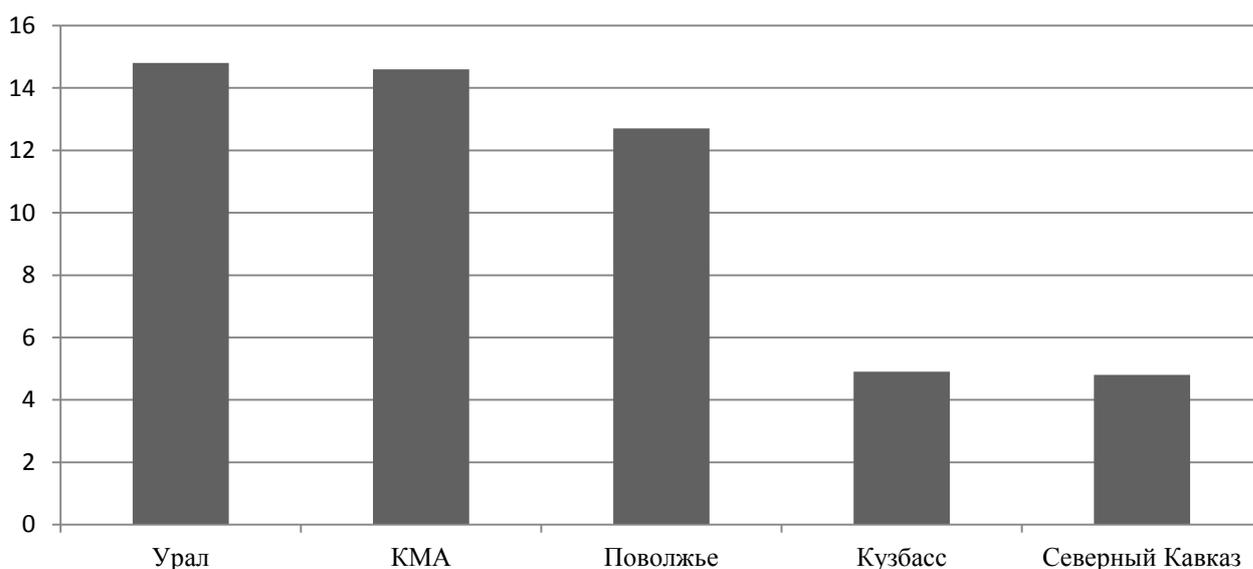


Рисунок 1–Добыча чёрных металлов в России, млн. тонн за 2017 год

На рисунке 1 показано, что на Урале чёрные металлы добывают в год значительно больше, чем в других районах России.

Что касается цветной металлургии, то она отвечает за добычу, обогащение руд цветных, благородных и редких металлов. Она включает в себя такие

отрасли, как: медная, свинцово-цинковая, никель-кобальтовая, алюминиевая, титаномагниева, вольфрамомолибденовая.

Стоит обратить внимание, что руды цветных металлов имеют небольшое процентное содержание полезного компонента, характеризуются комплексностью (включают сразу несколько металлов). Переработка руд цветных металлов – энергозатратное и водоёмкое производство. Поэтому большие перспективы развития цветной металлургии в Восточной Сибири (Красноярский край), Челябинской области, на Дальнем Востоке. В России производится свыше 70 разнообразных металлов и элементов. Особенно возросла роль цветной металлургии в ходе НТР. Цветные металлы широко применяются в радиотехнике и электронике, авиации и космонавтике.

Алюминиевая промышленность играет основную роль в структуре цветной металлургии страны. Она развивается на основе месторождений сырья северных регионов России и мощных ГЭС Центра России и Сибири (Волгоград, Волхов, Кандалакша, Надвойцы, Братск, Иркутск, Шелехов, Красноярск).

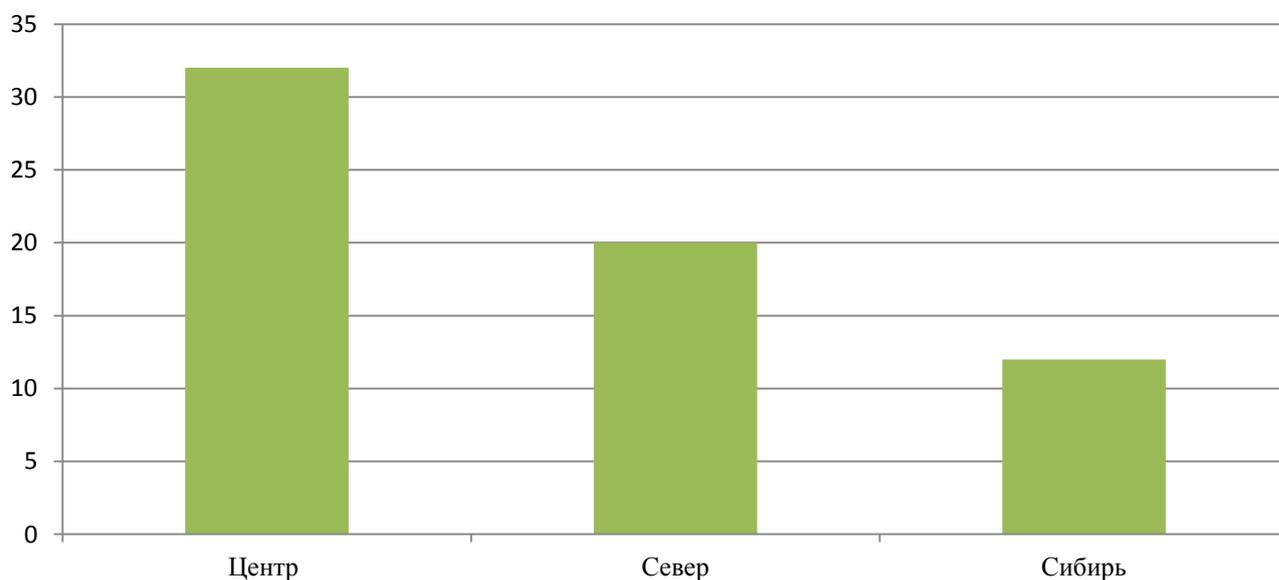


Рисунок 2 – Добыча цветных металлов в России, млн. тонн, за 2017 год

На рисунке 2 показано, что в Центре России цветные металлы добывают в несколько раз больше остальных регионах России.

Основой металлургического производства являются горнодобывающие отрасли. Они развиваются в местах нахождения сырья. Там же размещаются горно-обогатительные производства. Они позволяют увеличить содержание полезного вещества в сырье, «отсеять» пустую породу, повысить эффективность транспортировки сырья.

На базе горнодобывающих производств развивается производство самого металла. Готовый металл поступает на производство проката. Все отрасли металлургии тесно связаны с химической промышленностью, машиностроением и энергетикой.

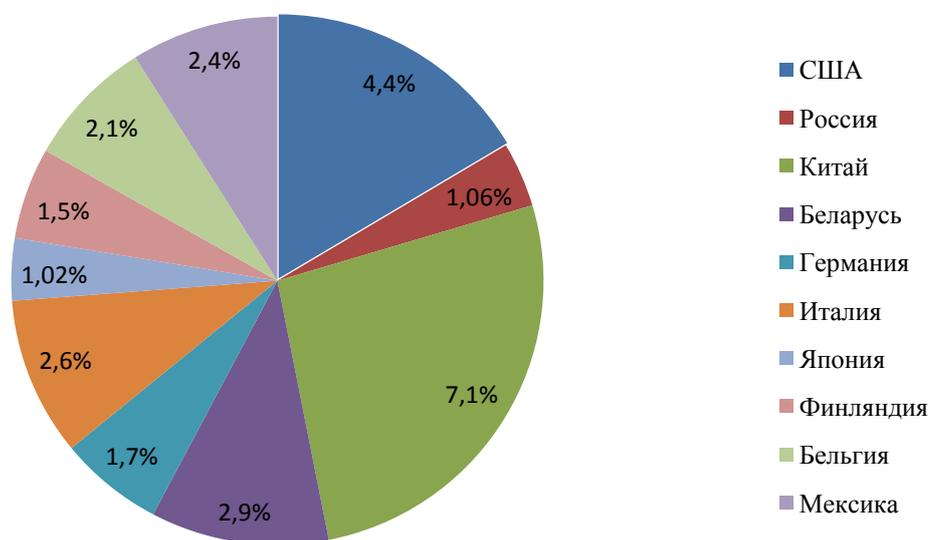


Рисунок 3 – Производство металлов в мире за 2017 год, млн. тонн

Как показано на рисунке 3, Китай является лидером по производству металлов в мире за 2017 год.

Металлургический комплекс России имеет в своём составе около 3000 предприятий и организаций, объединённых в 24 подотрасли, с численностью трудящихся около 1,3 млн. человек. Металлургический комплекс — совокупность отраслей, производящих разнообразные металлы.

Большое количество предприятий металлургии являются градообразующими и результаты их работы определяют социальную

стабильность большинства промышленных регионов страны. Metallургия играет важную роль в формировании макроэкономических показателей экономики страны.

На долю металлургии приходится 95% всех производимых в стране конструкционных материалов, т.е. металлургический комплекс страны определяет в значительной мере уровень загрузки производственных мощностей большинства базовых отраслей экономики России [6, с.72].

На настоящие дни очень важно производство металлоконструкций в России. Достаточно высокие темпы развития предпринимательства требуют большого количества производственных помещений, причём как для непосредственного производства товаров, так и для распространения их через торговые организации. Производство металлоконструкций в России позволяет решить вопросы организации производственных и торговых предприятий, а также ещё массу проблем, которые в некоторых случаях другими средствами решить не представляется возможным [12, с. 68–70].

Популярность конструкций из металла определяется их востребованностью. Поэтому производство металлоконструкций в России увеличивается, и в перспективе рост популярности и востребованности только увеличится. Их используют практически во всех отраслях деятельности человека, во всех отраслях хозяйствования. Но в некоторых случаях использовать их просто необходимо, в том числе:

- 1) для обеспечения высокой прочности;
- 2) при создании навесов и перекрытий;
- 3) для сочетания лёгкости и надёжности;
- 4) при производстве резервуаров (в том числе газгольдеров).

Исходя из того, когда необходимо использование металлоконструкций, можно определить и основные области, где без них просто невозможно обойтись. Наибольшее распространение получило производство металлоконструкций в России для строительства. Часть из них используется

непосредственно в строительстве или выступает основным строительным элементом, например при возведении каркасных металлических зданий, в то время как другая применяется для обустройства территории или производственных участков.

Более актуально производство металлоконструкций в России для сельскохозяйственного сектора, где кроме быстровозводимых зданий востребованы самые разнообразные конструкции, помогающие упростить проведение разных работ, разместить специализированное оборудование или в короткие сроки модернизировать производство, расширив используемые площади.

В сельском хозяйстве используется множество ёмкостей как для работы с жидкими составляющими, так и для хранения сыпучих материалов, включая сырьё для приготовления кормов, если речь идёт о животноводстве и птицеводстве. Ёмкости применяются не только в сельском хозяйстве, но и в других отраслях, включая химическую промышленность, переработку продуктов питания, нефтегазовую отрасль.

Очень популярно использование конструкций из стали в торговле. Весьма широко применяют их для хранения товаров и их транспортировки. Используются конструкции и непосредственно для торговли. Огромное количество небольших торговых точек строится сегодня в самые короткие сроки именно с применением металлоконструкций в качестве каркаса.

Также более широко использование ограждений, временных сооружений, декоративных элементов, колонн, опор и прочих технических сооружений. Также применяются всевозможные конструкции в частном жилищном строительстве и в бытовых целях, для обустройства домовладений и прилегающих участков [25, с.416].

Металлы (от лат. *metallum* — шахта, рудник) — это группа элементов, в виде простых веществ обладающих характерными металлическими свойствами, такими как высокие тепло- и электропроводность, положительный

температурный коэффициент сопротивления, высокая пластичность и металлический блеск.

Все металлы условно делятся на два вида: чёрные и цветные. Чёрным металлам свойствен тёмно-серый цвет, наибольшая плотность, довольно высокую температуру плавления, относительно высокую твёрдость. Некоторые из них, обладают полиморфизмом. Наиболее типичным черным металлом является железо.

У цветных металлов имеется красная, жёлтая и белая окраска. Цветные металлы обладают очень высокой пластичностью, небольшой твёрдостью и низкой температурой плавления. Известно, что олово имеет полиморфизм. Типичный представитель – медь.

К чёрным металлам относятся:

—железные металлы – железо, кобальт, никель, марганец;

—тугоплавкие металлы имеют температуру плавления выше, чем у железа, т.е. более 15390 С°;

—титан, ванадий, хром, цирконий, ниобий, молибден, вольфрам, технеций, гафний, рений;

—урановые металлы– торий, актиний, уран, нептуний, плутоний и др.;

—редкоземельные металлы, лантан, церий, ниодим и др.;

—щёлочноземельные металлы;

—литий, натрий, кальций, калий, рубидий, стронций, цезий, барий, франций, родий, скандий.

К цветным металлам относятся:

—лёгкие – бериллий, магний, алюминий;

—благородные металлы;

—рутений, радий, палладий, осмий, иридий, платина, золото, серебро и полублагородная медь;

—легкоплавкие металлы – цинк, кадмий, ртуть, галлий, индий, талий, германий, олово, свинец, мышьяк, сурьма, висмут.

К металлам и сплавам относятся вещества, получаемые порошковой металлургией.

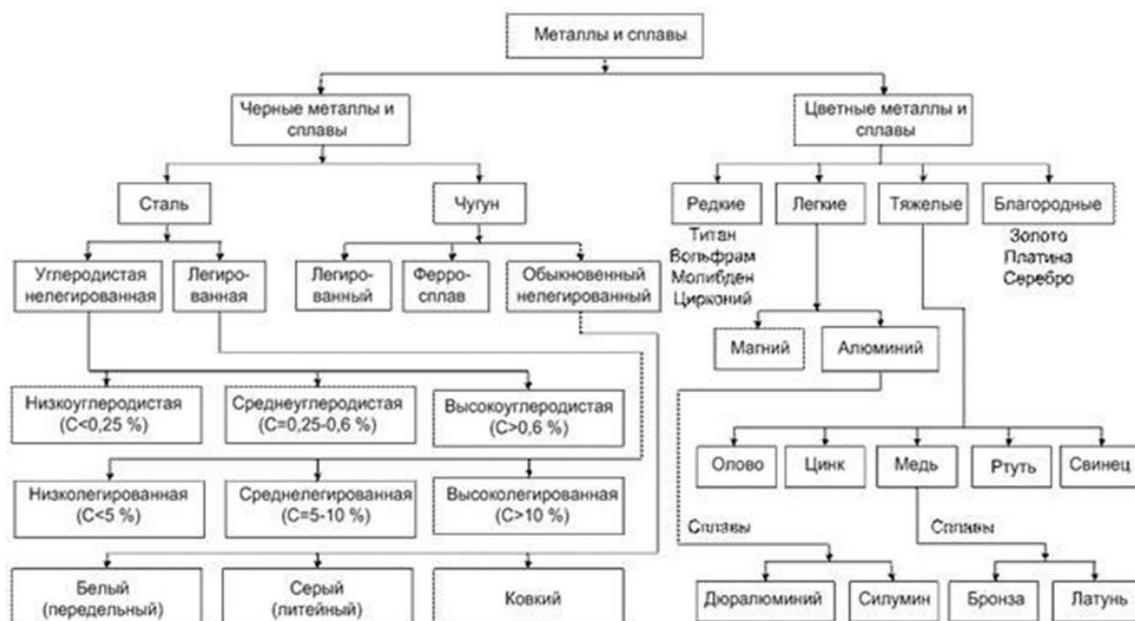


Рисунок 4—Классификация металлов

На рисунке 4 можно увидеть на какие виды подразделяются металлы.

Классификация неметаллических материалов:

- органические и неорганические полимеры;
- пластмассы;
- композиционные материалы;
- каучуки и резины;
- клеящие материалы и герметики;
- лакокрасочные покрытия;
- графит;
- стекло;
- керамика.

Производство металлоконструкций — это динамично развивающийся сегмент. За последние пять лет среднегодовой темп роста рынка составляет 10%. Объём российского рынка классических металлоконструкций увеличился с 2,7 млн. т. до 3,5 млн. т. к 2017 году.

Россия остаётся одной из самых перспективных стран для строительства, её рынок имеет весьма значительный потенциал роста, так как в стране наблюдается острый дефицит жилья.

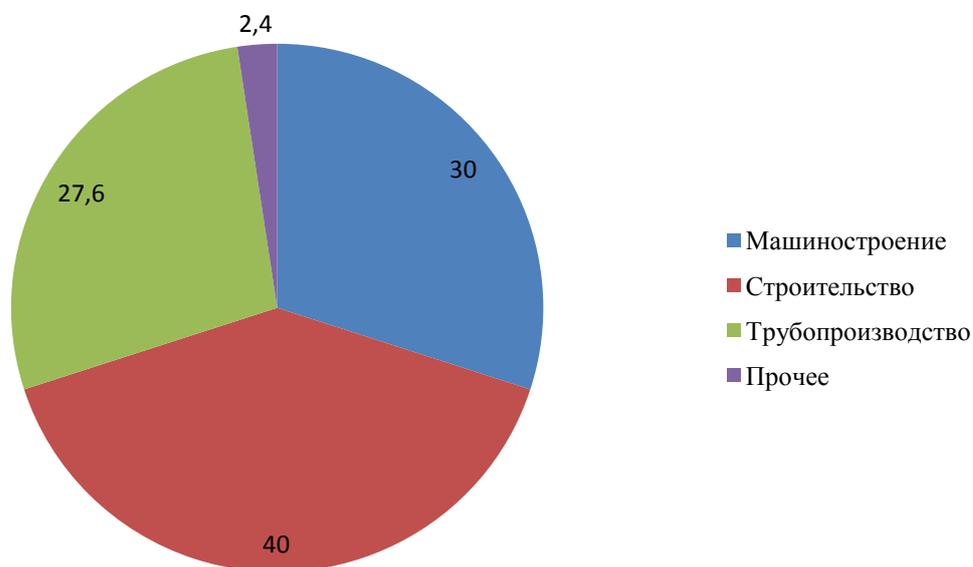


Рисунок 5 – Структура потребления металлопроката по отраслям, %

По рисунку 5 можно сделать вывод, что больше всего потребления металлопроката приходится на строительство.

Металлопрокат является неотъемлемой частью промышленности и современного производства. Продукция, производимая с помощью прокатных станков, является металлопрокатом. Ассортимент металлопроката очень большой. Металлопрокат в большей степени применяется в строительстве, так как он служит основой для различных видов конструкций, используется в панельных зданиях: перекрытиях, бетоноконструкциях.

Цветной прокат по стоимости выше, чем чёрный, потому что, стоимость цветного металлолома выше стоимости чёрного.

Экспорт металла— это вывоз металлов с территории страны –экспортёра для переработки или продажи за границу. Экспорт металла из России занимает долю во внешней торговле России с другими странами. Экспорт из России осуществляется не только металлов в чистом виде, но и чёрного и цветного

металлопроката, металлолома. Классификация в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС производится по товарным группам с 71 по 83 [21, с. 21–25].

Главные направления сбыта – страны СНГ, Евросоюза и Азии. Наибольший интерес для сотрудничества представляет активно развивающийся азиатский регион – экспорт металла в Китай постоянно растёт и Россия является главным партнёром в этом направлении.

Большая часть цветной металлургии направлена на экспорт, и тенденции свидетельствуют о дальнейшем увеличении объёмов вывозимой продукции. По статистике экспорт цветных металлов из России составляет около 75% от производства в данной отрасли. Вывоз производится в страны Евросоюза, США, Турцию.

Чёрные металлы являются главным материалом в строительстве и машиностроении. В доле всей вывозимой металлургической продукции именно чёрные металлы составляют наибольшую часть. Основные направления экспорта – СНГ, Евросоюз, Индия, Китай, страны Ближневосточного региона, Юго–Восточной и Восточной Азии, страны Северной и Южной Америки.

Чёрная металлургия – отрасль тяжёлой промышленности, которая включает в себя производство чугуна, стали, проката, ферросплавов, а также добычу и обогащение железной руды, и производство огнеупоров. В структуру чёрной металлургии Российской Федерации входит более 1,5 тыс. предприятий, из которых более 70 являются градообразующими. В этой отрасли металлургической промышленности занято 2/3 работников российской металлургии.

Технологический процесс получения чугуна и стали подразумевает использование железной руды и коксующихся углей. Поэтому с целью уменьшения затрат на доставку этого необходимого сырья, металлургические комбинаты строились в районах богатых этими полезными ископаемыми.

В России выделяют три основных базы чёрной металлургии (рисунок 6):

1) Уральская;

- 2) Центральная;
- 3) Сибирская.



Рисунок 6 – Metallurgical bases

Уральская база старейшая в России и самая крупная. Сейчас здесь производят около половины всей продукции чёрной металлургии страны. Уральская металлургическая база связана с кузбасским углём и уральскими месторождениями железной руды. Центрами металлургии Урала являются Магнитогорск, Челябинск, Нижний Тагил, Екатеринбург. Крупнейшие компании – Магнитогорский металлургический комбинат, Челябинский металлургический комбинат, Чусовской металлургический завод и др. [27, с. 65].

Поскольку месторождения железной руды на Урале практически исчерпаны, на смену Уральской металлургической базе, строится Сибирская. На данный момент эта база находится на стадии формирования и представлена всего двумя крупными металлургическими предприятиями – Кузнецкий металлургический комбинат и Западно-Сибирский металлургический комбинат в Новокузнецке.

Центральная металлургическая база использует собственные месторождения железной руды, которые находятся в Курской и Белгородской областях. Добыча руды здесь очень дешева и добывается открытым способом. Здесь нет угля, но в силу удобного географического расположения,

предприятия снабжаются углём из трёх бассейнов – Донецкого, Печорского и Кузнецкого. Крупнейшие предприятия – Череповецкий металлургический комбинат, Новолипецкий металлургический комбинат, металлургические заводы в Туле и Старом Осколе.

Сибирская база является самой молодой базой. Она в большей степени обеспечена всем необходимым, что необходимо отрасли.

Сибирская база планирует в дальнейшем открыть новые центры, так как чёрная металлургия не закончила формироваться.

Сибирская база, расположенная в Западной и Восточной Сибири, — крупнейший в России производитель алюминия (Саяногорск, Красноярск, Братск, Шелехов), никеля и платины (Норильск), олова (Новосибирск) (таблица 1).

Дальневосточная металлургическая база специализируется на добыче цветных металлов: оловянных и полиметаллических руд, золота и серебра.

Таблица 1 – Главные базы и центры цветной металлургии России

Название базы	Сырьевая и энергетическая база	Специализация	Крупнейшие центры
Уральская	Al, Cu, Ni, ресурсо- и энергодефицитный район	металлургия алюминия	Каменск-Уральский, Краснотурьинск
		металлургия титана	Березники
		металлургия меди	Медногорск, Ревда, Карабаш, Красноуральск
		металлургия никеля	Орск, Верхний Уфалей
		металлургия цинка	Челябинск
Сибирская	Ni, Pb, Zn, Sn, W, Mo, Au, Pt, главный гидроэнергетический район	производство глинозёма	Ачинск
		металлургия алюминия	Братск, Красноярск, Саяногорск, Шелехов, Новокузнецк
		металлургия никеля и меди	Норильск
		металлургия свинца	Дальнегорск

Окончание таблицы 1.

Название базы	Сырьевая и энергетическая база	Специализация	Крупнейшие центры
Сибирская	Ni, Pb, Zn, Sn, W, Mo, Au, Pt, главный гидроэнергетический район	металлургия цинка	Белово
		Металлургия олова	Новосибирск
Дальневосточная	Au, Ag, Pb, Zn, Sn, гидроэнергоресурсы	металлургия свинца	Дальнегорск

Источник: Аксёнов, Е. М. Разведка и охрана недр, 2015 – №5. – 20 с.

Развитию металлургии в России в большей степени поспособствовало наличие крупных месторождений железной руды. По количеству запасов железной руды Россия занимает третье место в мире, уступая по этому показателю Австралии и Бразилии. Разведанные запасы железной руды в России около 25 млрд. тонн, что в пересчёте на чистое железо составляет 14 млрд. тонн [8, с. 55–57].

Ежегодная добыча железнорудного конденсата в Российской Федерации на протяжении последних 5 лет составляет около 100 млн. тонн. По этому показателю РФ занимает 5 место в мире, уступая лидеру Китаю, почти в 15 раз. Около четверти, добываемой в России железной руды идёт на экспорт. В 2014 году было экспортировано 23 млн. тонн, в 2013 и 2012 годах – 25,7 и 25,5 млн. тонн соответственно.

Новым технологиям строительства необходимы надежные и высококачественные материалы, безусловно, одним из которых является сталь.

Основным показателем работы чёрной металлургии, является количество изготовленной стали. Всего в мире по итогам 2014 года было изготовлено 1 662 млн. тонн (рисунок 7).

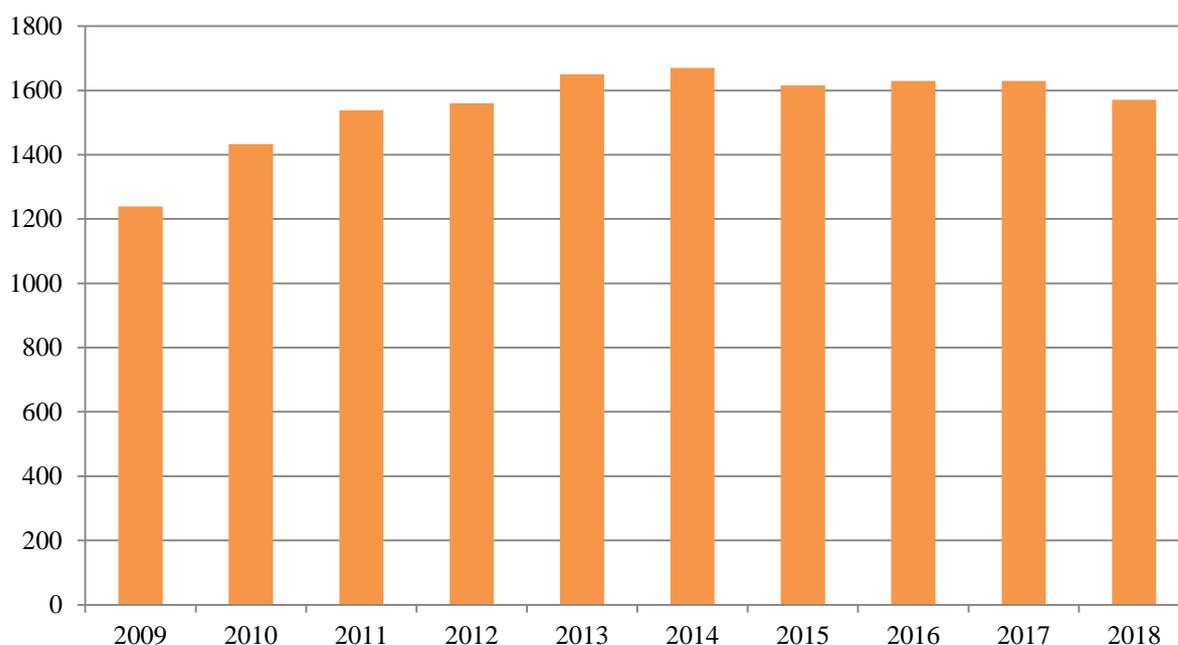


Рисунок 7 – Динамика роста мирового производства стали в мире, млн. тонн

Безоговорочным лидером по выплавке стали является Азия, здесь было произведено 1 132 млн. тонн. В ЕС было произведено 169.2 млн. тонн, в Северной Америке – 121,2 млн. тонн, в Южной Америке – 45.2 млн. тонн. Страны СНГ, снизили производство стали по сравнению с 2013 годом на 2.8%, в основном за счёт Украины, до 105.3 млн. тонн.

Мировым лидером по производству стали является Китай, он опережает своих ближайших конкурентов, японцев почти в 8 раз. А США отстают на 10%.

Международный рынок металлов зависим от трёх важнейших факторов: курса доллара, китайского рынка и цены на нефть. На сегодняшний день они не перестали быть актуальными. Спрос в Китае стабилизировался за счёт применения государственный мер стимулирования промышленного производства, доллар ослаб на мировом рынке, а цены на нефть выросли – все это увеличило стоимость металлов, в том числе и стали. Более того, по данным на 31 декабря 2016 года, цена на сталь в 2016 году достигала рекордной отметки с 2014 года – более 500 долларов США за тонну [20, с. 2].

За первые три месяца 2017 года мировое производство стали достигло 410,5 млн. т., что на 5,7% больше, чем в аналогичном периоде 2016 года.

По итогам 2016 года, видимое потребление продукции из стали в России сократилось на 3,9 % (до 34,6 млн. т.). Однако четвёртый квартал отличается её увеличением на 3,7%, что вызвано некоторым улучшением ситуации в строительном секторе и экономики в целом.

За первые три месяца 2017 года мировое производство стали достигло 410,5 млн. т., что на 5,7% больше, чем в аналогичном периоде 2016 года. По прогнозам экспертов EIU, по сравнению с показателем 2016 года, в 2017 году объём производства стали сохранился, а в 2018 сократится примерно на 3% и составит 1571 млн. т. Основной причиной таких ожиданий является замедление роста экономики Китая как основного производителя стали.

В Китае после сокращения производства в начале 2016 года китайские металлурги отреагировали на восстановление цен и ослабление кредитных условий увеличением его роста во второй половине года. Годовой объём производства вырос на 1,2%. Эксперты EIU прогнозируют, что антидемпинговые меры и резкое сокращение внутреннего спроса из-за ужесточения государственного регулирования цен будут препятствовать росту дальнейшего производства.

Производство стали в США упало в 2016 году на 0,5% в годовом исчислении, несмотря на значительный рост в последнем квартале. Тем не менее, объём производства в Канаде и Мексике за последний квартал 2016 года вырос по сравнению с аналогичным периодом 2015 года. В целом североамериканское производство стали в 2016 году увеличилось на 0,3%.

В начале 2017 года производство стали начало расти за счёт открытия завода BigRiverSteel, который стал осуществлять выплавку стали в Арканзасе в декабре 2016 года. Более высокие цены также стимулировали запуск отдельных простаивающих мощностей: люксембургская компания ArcelorMittal в декабре 2016 года возобновила эксплуатацию доменной печи мощностью 1,3 млн. тонн в год на своих заводах в штате Индиана.

Низкие цены, высокие затраты и конкуренция в Евросоюзе со стороны дешёвого импорта оказали влияние на рынок стали в ЕС в 2016 году. В результате производство сократилось на 2,2% в годовом исчислении, не смотря на то, что потребление выросло. Но Еврокомиссия смягчила свою позицию по демпингу цен на импортируемую продукцию. В первой половине 2016 года она ввела пошлины на китайскую арматурную сталь, а также на русский и китайский прокат. В октябре 2016 года ЕС повысил таможенные пошлины более чем на 20% на импортируемый китайский холодный прокат, а продукция китайского толстолистного проката импортировалась по тарифу, выросшему на 60%, и была вытеснена с рынка. Наконец, в декабре 2016 года ЕС начал расследование о китайском импорте оцинкованного проката, на долю которого приходится 50% внешнего предложения этого продукта. Однако в марте 2017 года Еврокомиссия пришла к заключению, что цены на рулоны проката из России, Украины, Ирана, Бразилии и Сербии не превысили установленных лимитов, и тарифы не применялись.

Выпуск продукции в Индии в первой половине 2016 года продолжался в условиях роста запасов. С тех пор производство выросло за счёт запуска новых производственных мощностей и истощения запасов, что привело к устойчивому росту производства на весь 2016 год на 7%. За первые два месяца 2017 года объем производства увеличился ещё на 12,4%.

Индийские производители получили льготы со стороны регулятора: в феврале 2016 года были введены минимальные импортные цены почти на все изделия из стали. Поскольку МИЦ значительно превышали рыночные цены, они практически исключали возможность импорта в Индию. Некоторые МИЦ были отменены в августе, но часть была сохранена [29, с. 4–8].

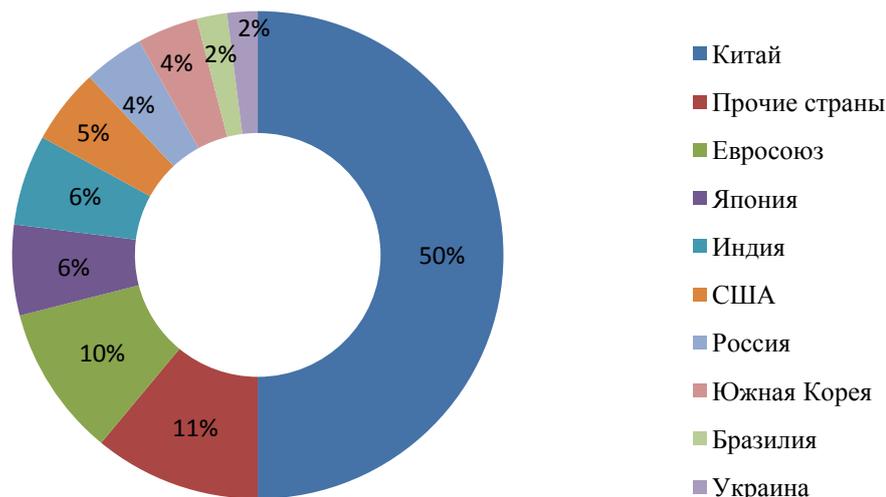


Рисунок 8 – Топ 10 стран по производству стали в 2016 году (долевое распределение, %)

По рисунку 8 можно сделать вывод, что в 2016 году Китай имел огромный процент по производству стали.

Экспорт черных металлов превалирует в структуре импорта российской металлургии (43%). Далее в рейтинге следуют алюминий и изделия из него, драгоценные металлы, медь и изделия из неё.

В 2005 году российские металлурги поставили на экспорт более 49,19 млн. тон различной продукции из черных металлов (ТН ВЭД группа 72). Физический объем экспорта, по сравнению с 2004 годом, снизился на 6,87% и составил 49,19 млн. тон. При этом валютная выручка возросла на 5,3% и составила более 17,78 млрд. долларов США.

Основными странами-потребителями в 2005 году были:

- Турция – 15,1% (2004 – 14,6%);
- Китай – 7,7% (8,8%);
- Иран – 7,3% (5,5%);
- США – 7,1% (7,1%);
- Тайвань – 6,7% (9,6%);
- Италия – 6,6% (5,01%);

—Республика Корея – 6,6% (6,9%).

В 2007 году стоимостной объём экспорта из России чёрных металлов и изделий из них составил \$26,5 млрд.

В середине 2008 года отмечалось, что по экспорту стальной продукции Россия занимает 3 место в мире (27,6 млн. т в год — 46 % от общего объёма производимого металлопроката).

Россия в 2010 году увеличила экспорт продукции чёрной металлургии почти на 10 % по сравнению с 2009 годом [28, с. 40].

В 2010 году Россия занимала 8-е место в мире по объёму экспорта чёрных металлов, обеспечив 4 % мирового экспорта этой продукции. В поставках чёрных металлов из России в тот год доминировали прокат и стальные полуфабрикаты.

За январь-ноябрь 2011 года, согласно таможенной и ж/д статистикам, экспорт российского стального проката и труб составил 24,3 млн. тонн, что на 13 % ниже соответствующего периода 2010 года.

В 2011 году экспорт чёрных металлов из России в отличие от 2010 года сократился на 9 % — до 35,4 млн. тонн. В стоимостном выражении экспорт чёрных металлов увеличился на 15 % до 22,0 млрд.долл. США.

В 2012 году экспорт чёрных металлов составил 23,8 млрд. долл. США.

Таблица 2– Динамика экспорта и импорта Российской Федерации в торговле со всеми странами, млн. долл. США

Металлы и изделия из них					
Код ТН ВЭД ЕАЭС	Год	Экспорт, млн. долл. США	В % к итогу	Импорт, млн. долл. США	В % к итогу
72-83	2005	32763,0	14,2	6801,6	7,3
	2006	39793,3	13,8	9635,1	7,4
	2007	47621,4	14,2	14817,1	7,8
	2008	51632,5	11,6	17368,1	6,8
	2009	32129,2	11,3	10301,1	6,4
	2010	40304,2	10,6	16120,4	7,4
	2011	43219,6	9,0	19846,8	7,0
	2012	44429,5	8,5	22030,8	7,0

Окончание таблицы 2.

Металлы и изделия из них					
Код ТН ВЭД ЕАЭС	Год	Экспорт, млн. долл. США	В % к итогу	Импорт, млн. долл. США	В % к итогу
72-83	2013	40 846,3	7,7	21 679,7	6,9
	2014	40 429,4	8,1	19 350,5	6,8
	2015	32 880,1	9,6	11 733,9	6,4
	2016	28798,6	10,1	11 421,3	6,3
	2017	37 072,2	10,4	15 704,4	6,9

Источник: статистические данные ФТС России

В таблице 7 показано как менялась динамика экспорта и импорта металло и изделий из них с 2005 по 2007 года.

Исходя из данных ФТС РФ, по итогам 7 месяцев 2017 года объем российского экспорта чёрных металлов снизился на 3,2% и составил 24,2 млн. тонн в отличие от 2016 ода

Если смотреть по стоимости, то их экспорт, наоборот, увеличился на 36,2% – до 10,3 млрд. долларов.

Исходя из данных ФТС РФ, полуфабрикатов из железа и нелегированной стали было вывезено за отчётный период на 3,3% меньше (до 8,3 млн. тонн), чем за январь-июль 2016 года.

В то же время, по стоимости их экспорт увеличился на 40,2% — до порядка 3,3 млрд. долларов.

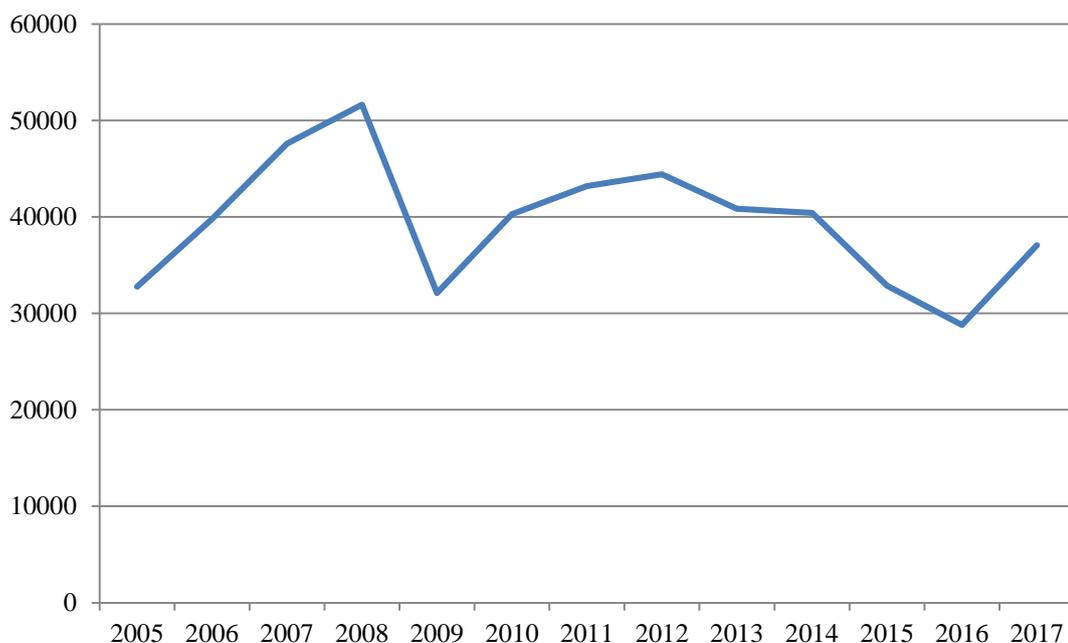


Рисунок 9 – Экспорт металлов с 2005–2017 гг., млн. долл. США

На рисунке 9 показано, что в 2008 году экспорт достиг наибольшего значения по сравнению с другими годами[32].

Плоского проката из железа и нелегированной стали выгрузили в январе-июле 2017 года на 5,9% больше, их объем составил 5,3 млн. тонн (рисунок 10).

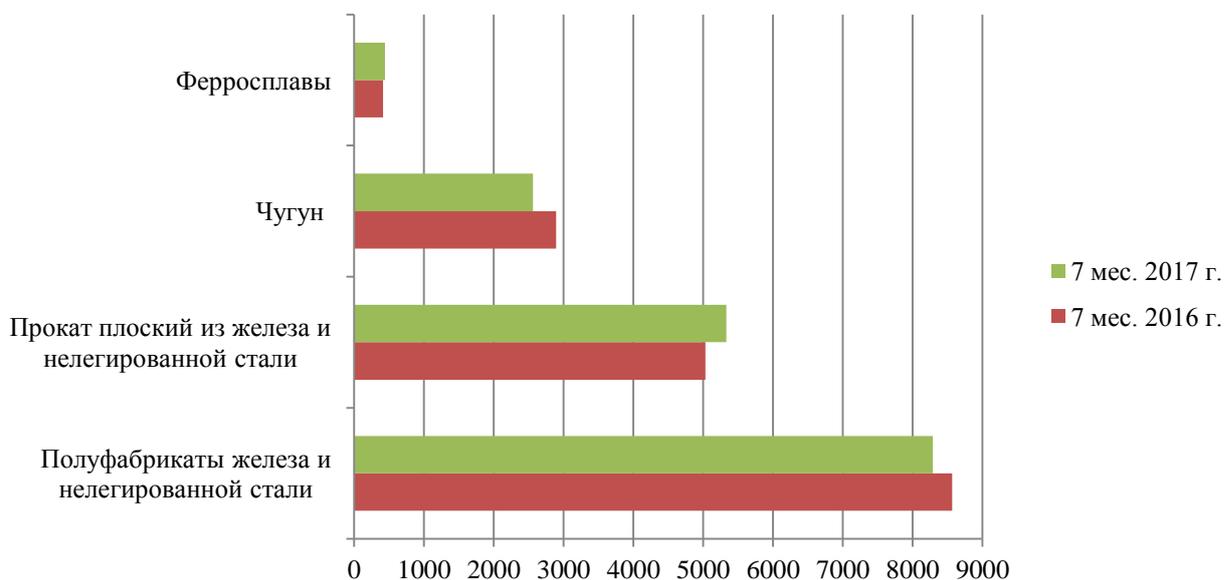


Рисунок 10 – Динамика экспорта черных металлов в физическом выражении, 7 мес. 2016–2017 гг., млн. тонн

Исходя из стоимости, экспорт плоского проката увеличился на 58,1% до 2,7 млрд. долларов (рисунок 11).

Ферросплавов за 7 месяцев было экспортировано 441,8 тыс. тонн (+7,5% к уровню 7 месяцев 2016 года) на сумму 733,3 млн. долларов (+12,2%) [23, с. 5].

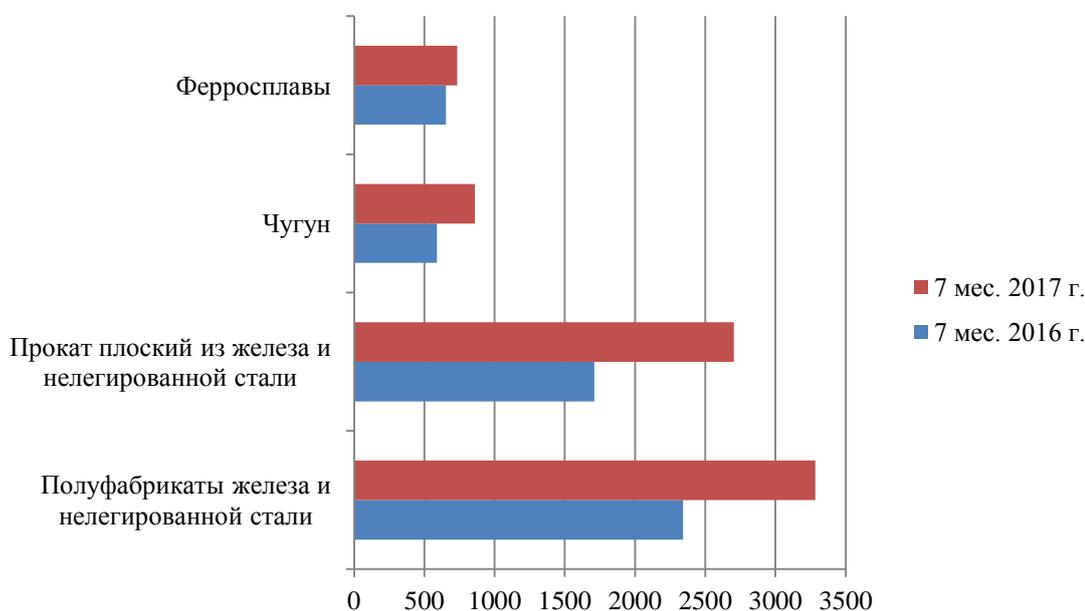


Рисунок 11–Динамика экспорта черных металлов в стоимостном выражении, 7 мес. 2016 – 2017 гг., млн. долл. США

Импорт металлов – ввоз металлоизделий на территорию страны с целью продажи и переработки без условий дальнейшего обязательного вывоза. Основные страны-импортёры металлопроката в Россию – Украина, Белоруссия, Латвия, Финляндия, Турция и Китай.

В условиях большого количества отечественных поставщиков металлопроката потребителю выгоднее импортировать металл по следующим причинам: цена некоторых видов металлопроката в России значительно выше, чем зарубежного; последнее время намечается тенденция к сокращению сортамента представленного металлопроката, что объясняет необходимость импорта некоторых уникальных видов проката; иногда не выгодно иметь крупное производство для реализации продукции, которая не требуется в

больших объёмах – в таких случаях дешевле будет приобрести импортный металлопрокат.

Последнее время в политике импорта металлопроката наметилась следующая тенденция: повысилось число иностранных компаний, которые планируют торговать в России, и поэтому имеют торговые представительства на территории страны. Некоторые импортёры сотрудничают с российскими компаниями, представляя лишь некоторый сортамент металлопроката, который может заинтересовать отечественного потребителя.

Традиционно импортируемый металл представлен таким сортаментом как прокат из нержавеющей стали, стальной листовой прокат с цинковым и полимерным покрытием, что объясняется ростом машиностроительной отрасли. В свою очередь, оцинкованное железо, которое используется в строительстве, в достаточной мере производится отечественными предприятиями, поэтому данный импортный металлопрокат имеет высокую конкуренцию на рынке [9, с. 30].

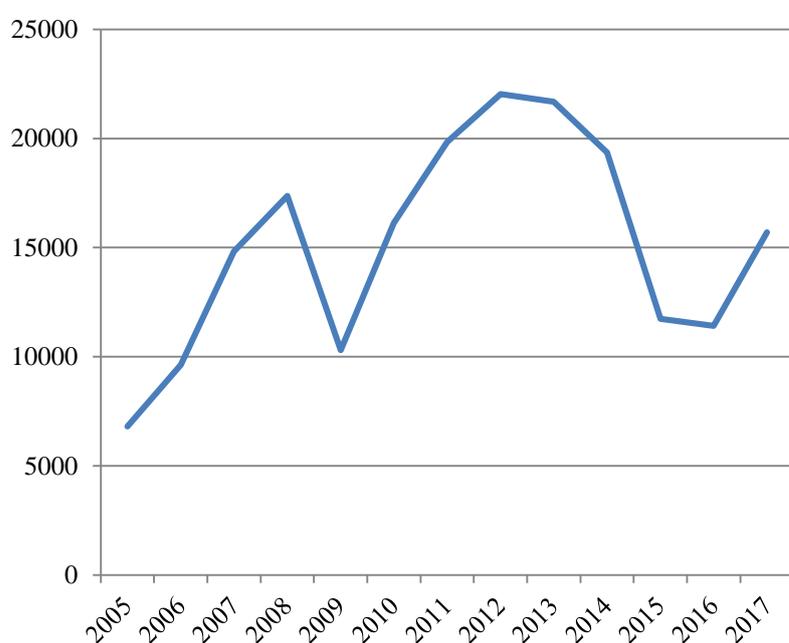


Рисунок 12 – Импорт металлов с 2005 – 2017 гг., млн. долл. США

Как показано на рисунке 12 в 2012 году импорт металлов достиг наибольшего значения по сравнению с другими годами.

Можно сделать вывод, что Россия остаётся крупным экспортёром металлов, когда как объёмы импорта значительно меньше объёмов экспорта. Экспорт вырос в основном за счёт продуктов первых переделов — стальной заготовки и полуфабрикатов. Металлурги поясняют: прокатные мощности у иностранных металлургов есть, а вот собственное дешёвое сырьё — не у всех.

1.2 Анализ состояния и развития ресурсной базы рынка металлопродукции

Мировая ресурсная база металлургии для удовлетворения потребностей мировой экономики в металле достаточна. Она не является ограничителем развития металлургии, но находится под влиянием разнообразных политических, институциональных и экономических процессов. При этом ограничения со стороны ресурсной базы не могут стать препятствием для проведения индустриализации стран. Фактор наличия собственной ресурсной базы не является значимым конкурентным преимуществом сам по себе, хотя его ценность, безусловно, постепенно возрастает.

В период 2008–2025 годов, в целом, возможны разнонаправленные тенденции мирового рынка сырья, связанные с ростом спроса и возможными изменениями действующих механизмов вовлечения месторождений в эксплуатацию.

Наиболее вероятным сценарием представляется сохранение высоких темпов роста спроса на сырьевые ресурсы. В условиях высокой динамики рынка металла могут появиться проблемы с удовлетворением спроса. Нужно также учитывать такой фактор, как рост полной капиталоемкости проектов горнодобывающей промышленности.

Возможности формирования механизма ресурсного обеспечения за счёт вовлечения в эксплуатацию новых месторождений только на базе экономических методов в известной степени противоречат специфике

горнорудного производства. Основа принятия решений по разработке месторождений – долгосрочные интересы, то есть период эксплуатации, оцениваемый в 20–60 лет. В данном случае технологическая логика металлургического производства предполагает опережающее развитие рудной базы по сравнению с конечными стадиями переработки металла. Так как инвестиционный цикл разработки месторождений составляет 5 и более лет, то возможности оперативного реагирования на изменения спроса на металл ограничены. Кроме того, для всего цикла эксплуатации месторождений невозможно провести достаточно точные экономические оценки.

Несмотря на общую достаточность ресурсной базы, идущая индустриализация развивающихся стран создала в последние годы, определённые проблемы на рынке металла, в том числе и проблемы ресурсного обеспечения производства у стран традиционно импортирующих сырьё. Это выразилось в существенном росте цен на железную руду и продукты её первичной переработки. Причина – определённое отставание в освоении новых месторождений по сравнению с ростом спроса.

В 2015–2025 гг. возможно усиление противоречий между странами потребителями и производителями ресурсов. Без активного государственного вмешательства сырьевые проблемы в металлургии будут нарастать. В рассматриваемый период следует ожидать возрастание роли фактора сырьевой безопасности в условиях обострения конкуренции на мировом рынке металлов.

Важную роль в 2008–2025 гг. будут играть инновационные процессы в сфере разработки и использования конструкционных материалов. В настоящее время доминирует монопродуктовый подход к использованию полезных ископаемых, что ограничивает возможности комплексного использования недр. Совершенствование действующих технологий направлено на расширение выпуска попутных компонент. Альтернативные технологии химического изъятия необходимых компонент из месторождений, без разрушения горных пород проходят апробацию во многих странах мира. Климатические условия,

специфика руд осложняет их использование в России. Кроме того, при наличии богатых месторождений данные технологии оказываются менее эффективными, чем доминирующие. Однако в будущем предполагается рационализация процессов на базе сохранения первоначальных свойств сырья, разработки технологий формообразования и обработки металлов на базе металлургических процессов. Эффективность извлечения ресурса повлияет не только на стоимость предложения металла, но также и на все остальные ресурсы, ввиду их взаимозаменяемости на рынке материалов. Не исключено, что совершенствование вторичной металлургии, композиционных и биметаллических материалов окажет существенное влияние на оценку ценности запасов ресурсов металлургии в России в сторону понижения, особенно по мере завершения процессов интенсивной индустриализации развивающихся стран (после 2020–2025 гг.) [14, с. 65–70].

В настоящее время из России экспортируется около 35 млн. т. металлопродукции и свыше 30 млн. т. сырья для её производства, мощности по производству готовых металлических изделий и машиностроения загружены менее чем на 50%. В России проблема заключается не в том, что отечественные производители производят «дорогую» металлопродукцию - как это имеет место в промышленно развитых странах, а в том, что по тем или иным причинам они её не производят.

В России при наличии ресурсов и спроса нет достаточного уровня коммерческой эффективности использования металлопродукции, доведения её до уровня качественных параметров, соответствующих требованиям отечественных потребителей. Доля экспортных поставок в реализации чугуна, заготовок для переката – продукции внутриотраслевого потребления превышает 90% товарного производства. В импорте значимую роль – свыше 60% в общей стоимости играют прокат с покрытиями, металлоконструкции, другие виды готовых металлических изделий.

Если сравнить цены экспорта и импорта металлопродукции в России, то видно, что отечественные потребители приобретают металл по ценам в два раза выше, чем те цены, по которым отечественная металлургия осуществляет экспортные поставки. Понятно, что разница в ценах тонны металла является отражением разницы в качестве металлопродукции. Качество заключается не в химических или физических параметрах металла, а в его потребительской ценности, т.е. в уровне затрат, которые требуется осуществить потребителю, чтобы получить необходимое изделие. Напрашивающееся решение об углублении степени переработки базовых материалов в готовые металлические изделия на практике не выглядит столь однозначным, так как требует высоко рискованных постоянных инвестиционных вложений [7, с. 20]

1.3 Основные факторы развития рынка металлопродукции

Основные тенденции развития металлургического комплекса России в последние годы соответствуют в определённой степени общемировым. Важнейшие из них:

- 1) постоянный рост объёмов производства и потребления металлопродукции;
- 2) увеличение объёмов экспортно-импортных операций в стоимостном выражении;
- 3) ресурсосбережение и снижение экологического воздействия на фоне мирового повышения стоимости энергоресурсов и требований к охране окружающей среды;
- 4) выход предприятий отрасли на IPO;
- 5) приобретение компаниями активов смежных металлопотребляющих отраслей и объектов инфраструктуры;
- 6) повышение качественных характеристик продукции и совершенствование её сортамента;

7) укрупнение компаний-производителей и выход их за пределы своих стран в русле глобализации мировой экономики.

Помимо этого, в российской металлургической промышленности сохраняется тенденция диверсификации бизнеса с созданием крупных вертикально – и горизонтально-интегрированных структур с поставщиками сырья и потребителями продукции. Однако при этом развивается и противоположное направление – даже крупные структуры «избавляются» в ряде случаев от недостаточно эффективных производственных звеньев, модернизация которых требует значительных средств. Кроме того, в связи с высокой энергоёмкостью производства металлопродукции формируется и укрепляется тенденция приобретения металлургическими компаниями энергетических активов.

Производство и потребление металлопродукции являются достаточно характерными критериями состояния экономики, как в целом мирового сообщества, так и отдельных государств. В целях объективности следует отметить, что прогнозы, в том числе и в сфере чёрной металлургии, носят условный характер. Однако оценка тенденций, состояния и перспектив мирового и отечественного рынков металлопродукции представляет научно-практический интерес [13, с. 417].

До 2020 года наибольшее влияние на изменение и развитие металлургической отрасли во всем мире будут оказывать: опережающий рост стран, находящихся в активной фазе развития, и волатильность мировой экономики. Более всего это коснётся стран Латинской Америки, Северной Африки, Ближнего Востока, Индии и Юго-Восточной Азии. Странами, у которых прогнозируется наибольшее развитие металлопотребления, были названы Россия, страны СНГ, страны Северной Африки и страны Ближнего Востока, а также Турция. При этом развитые страны, а точнее их рынки металлопотребления, не будут демонстрировать значительное увеличение

спроса вследствие снижения уровня металлоёмкости их экономик и низких темпов общего экономического роста.

Так как многие регионы активно совершенствуют новые мощности по производству металлургической продукции, пытаясь тем самым обеспечить себе «металлургическую независимость», то, как следствие, снижается экспорт готовой продукции и международная торговля в целом, а также значительно усиливается конкуренция на экспортных рынках металлопродукции.

Также в свете последних событий резко увеличилась избыточность металлургических мощностей (около четверти от всех таковых мощностей мира), что также является серьёзной проблемой для металлургии всего мира и значительным толчком для снижения спроса и увеличения конкуренции.

До 2030 года Россия останется одной из ведущих металлургических стран и сохранит своё место в мировой металлургии по объёмам выплавки стали, экспорта металлопродукции, объёмам видимого потребления готовой металлопродукции.

Согласно мировому опыту, опережающее развитие отрасли возможно благодаря эффективной государственной поддержке, основными инструментами которой являются государственное финансирование инфраструктурных проектов и государственно-частное партнёрство в части реализации промышленных и инфраструктурных проектов.

Тем не менее, имеется ряд проблем и факторов, затрудняющих развитие отрасли, которые делятся на две группы. Первая — внутриотраслевые факторы, вторая—внешние по отношению к металлургической промышленности факторы, определяющие «фон», в котором работают предприятия.

В рамках внутриотраслевых факторов проявились следующие негативные тенденции:

- 1) высокий уровень износа основных промышленно-производственных фондов;

2) неконкурентность многих видов используемого рудного сырья и ограниченность ряда видов сырьевых ресурсов; низкая конкурентоспособность рудно-сырьевой базы обусловлена неудовлетворительным качеством добываемого минерального сырья по большинству цветных металлов, уступающего качеству сырья ведущих стран, формирующих мировой рынок, а также связана со сложными горно-геологическими и экономико-географическими условиями разработки многих месторождений;

3) нарушение ранее действовавшего механизма воспроизводства рудно-сырьевой базы металлургии; недостаточна железорудная база чёрной металлургии Урала и Западной Сибири; не имеется достаточной рудной базы по бокситам, олову, вольфраму, редкоземельному сырью, по отдельным стратегическим металлам - марганец, хром, титан - рудная база в России не освоена; в современных экономических условиях освоение большинства имеющихся месторождений нерентабельно и их запасы числятся, как забалансовые;

4) повышенные, по сравнению с зарубежными предприятиями-аналогами, удельные расходы сырья, материальных и энергоресурсов в натуральном выражении на производство однотипных видов металлопродукции;

5) низкий уровень производительности труда;

6) не развитость сети малых и средних предприятий, производящих широкую номенклатуру металлоизделий в соответствии с требованиями рынка металлопродукции, особенно при реализации инновационных проектов в машиностроении;

7) недостаточное внимание к проблемам охраны окружающей среды на ряде производств, что обуславливает сверхнормативные выбросы вредных веществ в атмосферу и водные бассейны;

8) низкая восприимчивость предприятий к внедрению инноваций - прежде всего, отечественных;

9) недостаточная гармонизация российских и зарубежных стандартов на металлопродукцию.

Внешние факторы, сдерживающие развитие металлургической промышленности следующие:

1) недостаточная востребованность металлопродукции на внутреннем рынке вследствие его низкой ёмкости, прежде всего отраслей машиностроения и металлообработки;

2) высокие объёмы российского импорта машин, оборудования, механизмов;

3) мировой рост цен на энергоносители;

4) низкая восприимчивость внешних рынков к российской металлопродукции высоких переделов;

5) резкое усиление экспансии Китая и других стран азиатского региона на мировых рынках металлопродукции;

6) негативные последствия вступления России в ВТО для основных металлопотребляющих отраслей, замедление темпов их роста.

Вследствие изложенного, основной системной проблемой металлургического комплекса является несоответствие технического и технологического уровня производства, конкурентоспособности реализуемой в настоящее время металлопродукции перспективным требованиям её потребителей, целям и задачам высокоэффективного развития отрасли и экономики страны в целом. Данная системная проблема в целом и отдельные её аспекты создают угрозу росту экономики страны, реализации социальных программ и проектов федерального и регионального уровня.

Общэкономические конкурентные преимущества российских металлургических компаний будут последовательно сокращаться. В настоящее время определяющее значение для обеспечения экономической конкурентоспособности российской металлопродукции на мировых рынках имеют следующие основные факторы российской экономики: более низкий

уровень заработной платы, существенно меньшая стоимость энергоносителей, более низкие амортизационные отчисления, низкие экологические платежи. Эти факторы обуславливают ценовые конкурентные преимущества для металлопродукции российских компаний по сравнению с компаниями промышленно - развитых стран.

Ёмкость внутреннего рынка металлопродукции из черных металлов определяется спросом основных металлопотребляющих отраслей и развитием производств дальнейших переделов металлургического комплекса.

Производство готового проката составило 58,9 млн. тонн – на 1,1% меньше, чем в докризисном 2007 году. Объем экспорта составил 26,6 млн. тонн и сократился на 3,7% по сравнению с докризисным уровнем; в структуре экспорта основную часть составляла заготовка для переката на экспорт (около 15,0 млн. тонн или 56,4%), экспорт листового и сортового проката составил, соответственно, 8,2 млн. тонн и 3,4 млн. тонн. Основными покупателями российского готового проката являются страны ЕС, Ближнего и Среднего Востока, Турция.

Основными факторами, определяющими рост спроса внутреннего рынка со стороны металлопотребляющих отраслей в период 2014 – 2015 гг., являются:

- 1) реализация проектов утверждённых отраслевых стратегий развития промышленности;
- 2) развитие оборонно-промышленного комплекса;
- 3) строительство новых объектов топливно-энергетического комплекса;
- 4) развитие инфраструктурных проектов, в том числе в рамках подготовки Чемпионата мира по футболу–2018, Универсиады в Красноярске–2019.

Основными факторами, определяющими рост спроса внутреннего рынка в период 2015 – 2020 гг., являются:

- 1) развитие инфраструктурных проектов, связанных с развитием оборонно-промышленного комплекса;

2) реализация Стратегии развития Арктической зоны Российской Федерации;

3) развитие инфраструктурных проектов железнодорожного транспорта;

4) развитие металлообрабатывающих производств и рост локализации отечественной металлопродукции на предприятиях промышленной сборки отраслей машиностроения.

Замедление темпов роста внутреннего спроса после 2025 года связано, в основном, с насыщением рынка и развитием новых технологий в металлургии, позволяющих выпускать качественный металл с большим сроком службы.

Основными факторами, определяющими рост спроса внутреннего рынка в периоды 2021 –2025 гг. и 2026 – 2030 гг., являются:

1) строительство новых предприятий и развитие инфраструктуры регионов Дальневосточного и Сибирского федеральных округов и Арктической зоны;

2) техническое обновление отраслей машиностроительного комплекса;

3) реконструкция жилищного фонда и развитие жилищного строительства;

4) реализация региональных проектов по развитию промышленности, транспорта и строительства.

В перспективе основным потребителем готового проката остаётся производство листового проката с защитными покрытиями, гнутых профилей и других видов продукции дальнейших металлургических переделов. К 2030 году объем потребления готового проката, идущего на дальнейший передел, увеличится по умеренно-оптимистичному варианту в 1,6 раза, прежде всего, за счёт опережающего роста потребности в листовом прокате с защитными покрытиями и, следовательно, холоднокатаного листового проката и листового проката в общем. При этом большая часть готового проката будет потребляться в капитальном строительстве, потребление готового проката в машиностроительном комплексе будет расти меньшими темпами (особенно в период 2015 –2020 гг.), учитывая недостаточную конкурентоспособность

отраслей отечественного машиностроения и значительные объёмы импорта машин и оборудования.

Россия в перспективе останется значительным экспортёром металлопродукции. При этом абсолютные объёмы экспорта готового проката сократятся за счёт уменьшения объёмов экспорта заготовок и полуфабрикатов, при этом объёмы экспорта листового и сортового проката останутся на прежнем уровне или несколько возрастут.

Таблица 3– Доля экспортных поставок от объёма производства готового проката

2015 г.	2020 г.	2025 г.	2030 г.
37,6 – 40,5%	25,8 – 34,2%	18,9 – 30,1%	15,7 – 27,9%

Источник: Шевелев, Л. Н. Состояние и перспективы развития металлургии России, 2015. № 12. – 73 – 78 с.

Импортные поставки готового проката определены, в основном, экономической целесообразностью обеспечения готовым прокатом районов, географически удалённых от российских предприятий-производителей и развитием взаимной торговли со странами Таможенного союза и составят к 2030 году по умеренно-оптимистичному варианту около 3 млн. тонн, а доля импортных поставок в видимом потреблении готового проката уменьшится и составит 4,7% к 2030 году. В структуре производства готового проката будет увеличиваться доля листового и сортового проката, и уменьшаться доля заготовки для переката.

Внутренний рынок стальных труб до 2030 года будет в основном формироваться спросом топливно–энергетического комплекса, строительного и машиностроительного комплексов.

В 2013 году в России было произведено около 10 млн. тонн труб. Начиная с 2010 года, Россия занимает второе место в мире по объёмам производства стальных труб. Мировое производство труб в 2012 г. составило 130 млн. т. Основными производителями труб в мире являются Китай (58,4%), Россия (7,6%), Япония (6,0%), Южная Корея (4,3%), США (3,3%), Германия (2,5%), Италия (2,5%), Канада (2,1%), Украина (1,7%), Индия (1,5%). Трубная

промышленность в настоящее время практически полностью обеспечивает потребности всех отраслей народного хозяйства страны по объёмам производства труб и их качеству.

В основу прогнозных оценок потребности в трубах большого диаметра, потребляемых в топливно-энергетическом комплексе, в период 2014 - 2030 гг. положена «Схема территориального планирования в области федерального», утверждённая Правительством Российской Федерации 13 августа 2013 г. N 1416-р.

На объёмы потребности в трубах большого диаметра в прогнозируемый период будет оказывать влияние увеличение объёмов торговли сжиженным газом.

Значительный рост производства стальных труб в прогнозируемый период принят для строительного комплекса, включая ЖКХ, что связано с необходимостью обновления инфраструктуры ЖКХ, которая в России находится в критическом состоянии, и значительным увеличением в 2020 - 2030 гг. объёмов ввода нового жилья.

По оценке специалистов, российский рынок полимерных труб будет ежегодно увеличиваться на 6,3% при умеренно-оптимистичном варианте развития экономики и на 10,4% – при форсированном. Согласно прогнозу, в первом случае объем производства к 2030 году утроится, а во втором предполагается шестикратное увеличение. Несмотря на это, для решения задач, связанных с острой необходимостью обновления инфраструктуры ЖКХ и увеличением объёмов ввода нового жилья, потребность в стальных трубах к 2030 году вырастет от 2,5 до 3,3 раза.

К 2030 году существенно изменится структура потребления труб по секторам: уменьшится доля ТЭКа (с 56% до 40%), существенно вырастет доля строительства и ЖКХ (с 24% до 41%), доля машиностроения и прочих потребителей почти не меняется.

В период 2017 – 2020 гг. чёрная металлургия сможет начать наращивать объёмы поставок металлопродукции на внутренний и внешний рынки. Наличие ряда современных агрегатов в составе чёрной металлургии обеспечит конкурентоспособность производимой продукции. В период 2020 – 2030 гг. продолжится дальнейшее инновационное развитие чёрной металлургии. К концу периода отрасль сможет удовлетворять практически любые требования потребителей к качеству металлопродукции.

В результате ускорения темпов внедрения инноваций прогнозируется улучшение производственной структуры чёрной металлургии – в первую очередь, за счёт повышения доли конкурентоспособных мощностей, а также за счёт увеличения доли мощностей для выпуска продукции более глубокой степени переработки, доли импортозамещающих и новых производств. Все это позволит улучшить структуру товарной продукции металлургии, повысить её конкурентоспособность и адекватность требованиям рынков.

Доля производства стали в электропечах составила в 2015 г. – 32%, а в 2020 г. составит – 37,7%, в 2030 г. – 42,1%; в конвертерах – 65,5%, 61,3% и 57,9% соответственно. Мартеновское производство на предприятиях чёрной металлургии практически ликвидируется, однако оно сохранится в минимальных объёмах на неспециализированных предприятиях других отраслей. Ожидаемое изменение структуры производства стали соответствует мировым тенденциям.

Доля разливки стали на МНЛЗ составила в 2015 году – 85 – 90%, а в 2020 году составит – 97 – 99%, далее – 99%. Доля листового металла в общем производстве листового и сортового проката составила 55,6% в 2015 г., 54,8% – в 2020 г. и 54,6% – в 2030 г. Эти показатели отличаются от зарубежных, что связано со структурой экономики России и металлопотребления.

В прогнозируемый период будет освоено производство высококачественных длинномерных рельсов, толстостенных труб для ТЭКа и широкоформатного толстолистового проката для их производства, а также проката требуемого

качества для ОПК, судостроения, атомного машиностроения; ожидается расширение производства высококачественного автомобильного листа.

В результате прогнозируемой инвестиционной деятельности повысятся темпы обновления фондов и фондовооружённость, что положительно повлияет на ресурсоёмкость производства и производительность труда.

При благоприятном развитии экономики России в условиях расширяющейся глобализации, поступательного развития мирохозяйственных связей, стабилизации мировой финансовой системы, чёрная металлургия России в период до 2030 года:

1) сохранит своё присутствие на мировых рынках металлопродукции; увеличатся объёмы поставок на мировой рынок российской высокотехнологичной металлопродукции;

2) увеличит число крупных бизнес–структур, являющихся ведущими «игроками» в соответствующих секторах мирового рынка, что согласуется с основной тенденцией его развития;

3) будет соответствовать техническому уровню производства стран и компаний, являющихся лидерами в мировой чёрной металлургии;

4) сможет эффективно использовать преимущества вступления страны в ВТО;

5) повысит уровни социальной ответственности бизнеса и социальной защищённости трудящихся отрасли, что приблизит российскую металлургию по этим показателям к ведущим зарубежным бизнес–структурам [30, с. 73 –78].

Выводы по главе 1. Под таможенным контролем следует понимать совокупность совершаемых таможенными органами действий, направленных на проверку международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

На сегодняшний день производство металлоконструкции является очень важным. Производство металлоконструкций в России позволяет решить вопросы организации производственных и торговых предприятий, а также ещё

массу проблем, которые в некоторых случаях другими средствами решить не представляется возможным.

Большая часть металлургии ориентирована на экспорт и на сегодняшний день Россия является крупным экспортёром металлов, когда как объёмы импорта значительно меньше объёмов экспорта.

2 АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ПО КОНТРОЛЮ НАД ЭКСПОРТОМ МЕТАЛЛОВ (НА ПРИМЕРЕ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ТАМОЖНИ)

2.1 Анализ деятельности таможенных органов

Таможенное регулирование — это государственное управление внешнеторговой деятельностью, основанное на применении таможенных пошлин, процедур и правил.

Благодаря таможенному регулированию можно достигать следующих целей:

- 1) защита собственных товаропроизводителей от зарубежной конкуренции;
- 2) максимизация бюджетных поступлений.

В соответствии с условиями Таможенного кодекса РФ экспорт товаров принадлежит к числу важнейших таможенных режимов и означает выпуск товаров за пределы национальной территории без их последующего ввоза.

При пересечении границы таможенной зоны к экспортному товару должны быть применены санкции экспортного режима и приложены соответствующие сопроводительные документы, в том числе:

- 1) лицензия на вывоз товара;
- 2) документы о внесении соответствующих платежей, в них входят таможенная пошлина и таможенный сбор;
- 3) грузовая таможенная декларация [19, с.42].

При осуществлении экспортной операции таможенному обложению подлежат вывозимые из России товары во все без исключения государства, при этом ставки экспортных пошлин одинаковы для всех стран мира. Экспортный тариф России представляет перечень товаров с указанием ставок пошлин, а также перечень товаров, вывозимых из страны беспошлинно. Целью экспортного тарифа является регулирование внутрихозяйственной экономической политики и приспособление к мировой конъюнктуре. Вывозные

пошлины удорожают экспорт, а иногда делают его менее выгодным, чем продажу товаров на внутреннем рынке. Это может привести к сокращению экспорта.

Экспортная сделка – это сделка, предусматривающая продажу товаров и услуг за границу, их вывоз. Экспортёр обычно избегает принимать повышенные обязательства, пытается свести их к минимуму и одновременно обеспечить платёж за поставленный товар.

Схему подготовки экспортной сделки в достаточно общем виде можно представить следующим образом:

- 1) выбор конкретного товара – объекта намечаемой экспортной сделки;
- 2) подыскание страны продажи/покупки и выбор надёжных иностранных контрагентов;
- 3) проработка возможных условий транспортировки товара, сдачи-приёмки, платежа и др.;
- 4) определение оптимального уровня контрактной цены;
- 5) разработка тактики выступления с запродажей (закупкой) товара на внешнем рынке;
- 6) организация работы по внедрению товара и последующему закреплению на рынке;
- 7) проведение коммерческих переговоров с иностранными контрагентами в целях заключения сделки.

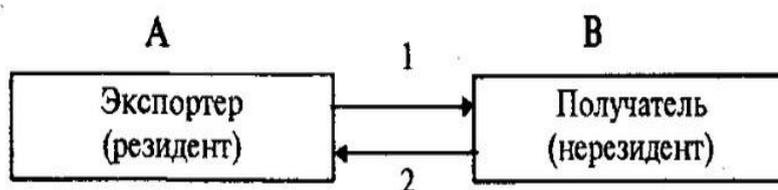


Рисунок 13 – Схема экспортной операции

Данная схема экспортной сделки включает (рисунок 13):

- 1) подписание контракта на поставку товара;
- 2) поставку товаров.

Техника проведения прямых экспортных операций разбивается на несколько этапов:

- 1) подготовка к заключению контрактов купли-продажи;
- 2) заключение контрактов;
- 3) исполнение контрактов.

Каждый этап разбивается на несколько последовательных стадий.

Договор международной купли – продажи товаров имеет следующие основные признаки:

- 1) расположение коммерческих предприятий сторон на территории различных государств;
- 2) при исполнении договора товар перемещаются через государственные границы.

Факультативными признаками договора международной купли-продажи товаров являются:

- 1) различная государственная принадлежность партнёров;
- 2) использование иностранной валюты в качестве платежа за товар.

Обычно договор международной купли-продажи товаров содержит вводную часть, реквизиты сторон, а также следующие основные условия:

- 1) предмет и объект поставки;
- 2) способы определения качества и количества товара;
- 3) срок и место поставки;
- 4) базисные условия поставки;
- 5) цена и общая стоимость поставки;
- 6) условия платежа;
- 7) порядок сдачи-приёмки товара;
- 8) транспортные условия;
- 9) условия о гарантиях и санкциях;
- 10) порядок разрешения споров;
- 11) обстоятельства освобождения от ответственности, форс-мажор;

12) применимое право [16, с. 14–18].

2.2 Анализ экспорта металлов в зоне деятельности Челябинской таможни

Челябинская область является крупным субъектом Российской Федерации и обладает огромным экономическим потенциалом.

В области разведано более 300 месторождений медной руды, никеля, алюминиевых руд, титана и магния. Так же, в настоящее время в Челябинской области зарегистрировано более 100 тысяч коммерческих предприятий.

В регионе существуют предпосылки развития металлургической промышленности:

- развитый научный комплекс;
- большой предпринимательский сектор;
- наличие квалифицированных работников.

Челябинск является лидером в черной металлургии по России. На предприятиях производят около 27 % российской стали, 26 % металлопроката, 15 % труб.

Основные предприятия черной металлургии:

- ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат»;
- металлургические заводы горнозаводской зоны Урала (Аша, Златоуст);
- ОАО «Челябинский металлургический комбинат», метизов (Челябинск, Магнитогорск);
- заводы по производству труб;
- комбинаты по выпуску ферросплавов (Челябинск).

Предприятия цветной металлургии Челябинской области:

- ЗАО «Кыштымский медеелектролитный завод»;
- ОАО «Челябинский цинковый завод»;
- ЗАО «Карабашмедь»;
- ОАО «Уфалейникель» производят цинк, никель, рафинированную медь [26, с. 202].

ПАО «Челябинский металлургический комбинат» является крупнейшим в России предприятие полного металлургического цикла по выпуску качественных и высококачественных сталей. С 2001 года ПАО «ЧМК» входит в состав компании «Мечел». Комбинат глубоко интегрирован в работу многих предприятий группы и является флагманом металлургического производства компании.

В настоящее время предприятие имеет статус комбината, осуществляющего полный цикл металлургических работ. «Челябинский металлургический комбинат» занимает 6 место среди российских производителей продукции металлургического профиля. В ассортимент входят поковки и прокат из электротехнической, углеродистой, инструментальной, коррозионностойкой, конструкционной и подшипниковой сталей, стали жаропрочные и прецизионные. Кроме того, на комбинате имеется новейшее оборудование, позволяющее выпускать листовую холоднокатаную нержавеющую сталь, имеющую толщину от 0,5 до 3 миллиметров.

Предприятие имеет сертификат соответствия менеджмента качества по международному стандарту ISO 9001:2000.

ПАО «Челябинский металлургический комбинат» реализует собственную программу капитального строительства, одним из основных пунктов которой является строительство новой аглофабрики. Среди других важнейших проектов на ПАО «ЧМК» - строительство машины непрерывного литья заготовок мощностью 1 млн. тонн заготовки в год. На ПАО «ЧМК» ведется строительство новых производственных объектов, осваивается выпуск новых видов продукции.

Основная продукция ПАО «ЧМК»:

— прокат сортовой горячекатаный диам. 12-23; 80-180 мм.;

— лист из коррозионностойкой стали: горячекатаный толщиной 3,5-20 мм, холоднокатаный толщиной 0,3-3,0 мм.;

—лист горячекатаный из стали обыкновенного качества и конструкционной качественной стали толщиной 2,5-20 мм.;

—лист из стали повышенной прочности 6-20 мм;

—катанка 6,5; 8;

—сталь для армирования;

—катанка для изготовления сварочной проволоки; 6,5; 8;

—трубная заготовка катаная 80-180 мм.;

—катаная заготовка квадрат 80, 100, 120, 130, 150, 156, 160, 180, 200, 250, 300, 350 мм.;

—слябы 125-180x500-1100 мм.

Таблица 4 – Отчётность за 12 мес. 2017 года, млрд. руб.

Финансовые показатели ПАО «ЧМК», млн. руб.	2016	2017	Изменение, %
Выручка	107119	118557	10,7%
Операционные расходы	-93 325	-111601	19,6%
Чистые финансовые доходы	13794	6956	-49,6%
Операционная прибыль	1173	-1643	-
Чистая прибыль	14956	5392	-63,9%

Источник: данные компании

Выручка комбината выросла на 10,7%, составив 118,6 млрд. руб. (таблица 4). В целом рост выручки мы связываем с увеличением загрузки универсального рельсобалочного стана (УРБС), часть продукции которого поставляется по долгосрочным контрактам. Более подробный анализ доходов компании нам удастся провести после раскрытия операционных показателей в рамках холдинга ПАО «Мечел»: они будут опубликованы позже в составе годового отчёта Мечела по форме 20-F.

Операционные расходы комбината увеличились большими темпами (+19,6%) и составили 111,6 млрд. руб., отразив заметное удорожание сырья. В итоге операционная прибыль ЧМК упала почти в 2 раза до 7 млрд. руб.

Чистые финансовые расходы составили 1,6 млрд. руб. против доходов в 1,2 млрд. руб. годом ранее, что обусловлено отрицательным сальдо прочих

доходов/расходов. Судя по всему, на фоне ослабления рубля по отношению к евро комбинат получил отрицательные курсовые разницы по валютной части своего портфеля.

В то же время финансовые расходы сократились на 17,2% до 6 млрд. руб. на фоне сокращения стоимости заемных средств. За отчетный период долг комбината вырос на 1,9 млрд. руб. до 76,8 млрд. руб., финансовые вложения (внутригрупповые займы структурам «Мечела») составили 52,2 млрд. руб., принесся 5,9 млрд. руб. дохода.

В итоге комбинат получил прибыль в размере 5,4 млрд. руб. (-63,9%). Балансовая стоимость акции на конец года составила 13 966 руб. [34].

В 2016 году в зоне деятельности Челябинской таможни экспорт составил 2,8 млрд. дол. США. На страны дальнего зарубежья пришлось 80.7% от стоимостного объема экспорта (2.3 млрд. дол. США), а на страны СНГ - 19.3% (549.0 млн.дол. США). По сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостной объем экспорта вырос на 31.7% за счет увеличения поставок в страны дальнего зарубежья на 27.9% и в страны СНГ на 50.6%.

Физический объем экспорта в зоне деятельности Челябинской таможни за 2016 год составил 4.1 млн.тонн, при этом на страны дальнего зарубежья пришлось 73.1% от весового объема экспорта (3.0 млн.тонн), а на страны СНГ - 26.9% (1.1 млн.тонн). По сравнению с аналогичным периодом 2015 года весовой объем экспорта вырос в 2.8 раза за счет увеличения поставок в страны дальнего зарубежья в 3.3 раза и в страны СНГ на 94.7%. Средние экспортные контрактные цены снизились в целом на 53.0%, в том числе по странам дальнего зарубежья - на 61.7%, по странам СНГ на 22.6%.

Основные экспортные поставки в 2016 году были осуществлены в (рисунок 13):

—Кувейт – 387.0 млн.долл. США (13.6% от общего объема экспорта, увеличение на36.3% за счет роста физического объема на 141.9%);

—Турцию—254.0 млн.долл. США (8.9%, увеличение на 3,6 раза за счет рост физического объема в 5 раз);

—Нидерланды—231.1 млн.долл. США (8.1%, сокращение на 44.3% за счет уменьшения физического объема на 26.6% и средних контрактных цен на 24.1%);

—Египет –220.0 млн.долл. США (7.7%, увеличение на 60.3% за счет роста физического объема на 270.7%);

— Иран – 206.4 млн.долл. США (7.3%, увеличение в 70.4 раза за счет роста физического объема в 138 раз);

— Туркмению – 188.5 млн.долл. США (6.6%, увеличение на 27.5% за счет роста физического объема на 13.0% и средних контрактных цен на 12.8%);

— Узбекистан – 144.3 млн.долл. США (5.1%, увеличение на 139.5% за счет роста физического объема на 263.7%);

—Италию –126.7 млн.долл. США (4.5%, увеличение на 210.9% за счет роста физического объема на 611.1%);

—Финляндию – 97.0 млн.долл. США (3.4%, увеличение в 11 раз за счет роста физического объема в 11 раз);

—Украину – 88.8 млн.долл. США (3.1%, увеличение на 129.1% за счет роста физического объема на 249.3%);

— Азербайджан—85.9 млн.долл. США (3.0%, увеличение на 88.9% за счет роста физического объема на 68.4% и средних контрактных цен на 12.2%);

—Ирак—71.1 млн.долл. США (2.5%, увеличение на 158.6% за счет роста физического объема на 57212.4%).



Рисунок 14 – Основные торговые партнеры в зоне деятельности Челябинской таможни за 2016 год, %

В 2017 году в зоне деятельности Челябинской таможни экспорт составил 3,9 млрд. дол. США. На страны дальнего зарубежья пришлось 83.5% от стоимостного объёма экспорта (3.2 млрд.долл. США), а на страны СНГ – 16.5% (641.2 млн.долл. США). По сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостной объём экспорта вырос на 36.3% за счет увеличения поставок в страны дальнего зарубежья на 41.0% и в страны СНГ на 16.8%. На 12.4% увеличение экспорта получено за счет роста контрактных цен и на 87.6% за счет увеличения физического объёма экспорта.

Основные экспортные поставки в 2017 году были осуществлены в (рисунок 14):

—Кувейт – 649.5 млн.дол. США (16.8% от общего объема экспорта, увеличение на 67.8% за счет роста физического объема на 37.2% и средних контрактных цен на 22.3%);

—Турцию – 539.4 млн. дол. США (13.9%, увеличение на 112.4% за счет роста физического объема на 73.8% и средних контрактных цен на 22.2%);

—Финляндию– 305.4 млн.дол. США (7.9%, увеличение на 214.8% за счет роста физического объема на 272.8%);

—Узбекистан – 288.0 млн.дол. США (7.4%, увеличение на 99.7% за счет роста физического объема на 105.2%);

—Египет – 245.8 млн.дол. США (6.3%, увеличение на 11.7% за счет роста физического объема на 98.0%);

—Иран – 217.2 млн.дол. США (5.6%, увеличение на 5.3% за счет роста средних контрактных цен на 36.8%);

—Нидерланды – 159.4 млн.дол. США (4.1%, сокращение на 31.0% за счет уменьшения физического объема на 8.5% и средних контрактных цен на 24.6%);

—Украину – 153.2 млн.дол. США (4.0%, увеличение на 72.5% за счет роста физического объема на 67.3% и средних контрактных цен на 3.1%);

—Вьетнам – 139.2 млн.дол. США (3.6%, увеличение на 207.2% за счет роста физического объема на 127.7% и средних контрактных цен на 34.9%);

—Азербайджан – 114.1 млн.дол. США (2.9%, увеличение на 32.8% за счет роста физического объема на 23.5% и средних контрактных цен на 7.6%).



Рисунок 15 – Основные торговые партнеры в зоне деятельности Челябинской таможни за 2017 год, %

В I квартале 2018 года в зоне деятельности Челябинской таможни экспорт составил 967.6 млн.дол. США. На страны дальнего зарубежья пришлось 82.9% от стоимостного объёма экспорта (802.4 млн.дол. США), а на страны СНГ – 17.1% (165.3 млн.дол. США). По сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостной объем экспорта вырос на 4.7% за счет увеличения поставок в страны дальнего зарубежья на 1.7% и в страны СНГ на 22.3%. Увеличение экспорта получено за счет увеличения средних контрактных цен, хотя и уменьшился физический объем.

Основные экспортные поставки в 1 квартале 2018 года были осуществлены в (рисунок 16):

—Кувейт – 151.5 млн.дол. США (15.7% от общего объема экспорта, увеличение на 0.8% за счет роста средних контрактных цен на 21.2%);

—Турцию – 148.0 млн.дол. США (15.3%, увеличение на 12.1% за счет роста средних контрактных цен на 21.6%);

—Египет – 132.2 млн.дол. США (13.7%, увеличение на 137.3% за счет роста физического объема на 24.0% и средних контрактных цен на 91.4%);

—Узбекистан – 80.6 млн.дол. США (8.3%, увеличение на 53.1% за счет роста физического объема на 23.2% и средних контрактных цен на 24.2%);

—Финляндию – 67.5 млн.дол. США (7.0%, сокращение на 23.0% за счет уменьшения физического объема на 26.3%, хотя и выросли средние контрактные цены на 4.4%);

—Вьетнам – 46.5 млн.дол. США (4.8%, увеличение на 10.6% за счет роста средних контрактных цен на 15.5%, хотя и уменьшился физический объем на 4.2%);

—Украину – 43.3 млн.дол. США (4.5%, увеличение на 26.5% за счет роста физического объема на 45.5%, хотя и снизились средние контрактные цены на 13.0%);

—Азербайджан– 25.1 млн.дол. США (2.6%, увеличение на 14.3% за счет роста средних контрактных цен на 42.4%, хотя и уменьшился физический объем на 19.7%);

—Пакистан – 24.6 млн.дол. США (2.5%, увеличение на 203.1% за счет роста физического объема на 125.4% и средних контрактных цен на 34.5%);



Рисунок 16 – Основные торговые партнеры в экспорте в зоне деятельности Челябинской таможни за 1 квартал 2018 года, %

Распределение объемов экспорта металлов и изделий из них, а также изменения товарной структуры экспорта в зоне деятельности Челябинской таможни в 2016, 2017 и в I квартале 2018 года представлены на рисунке 16.

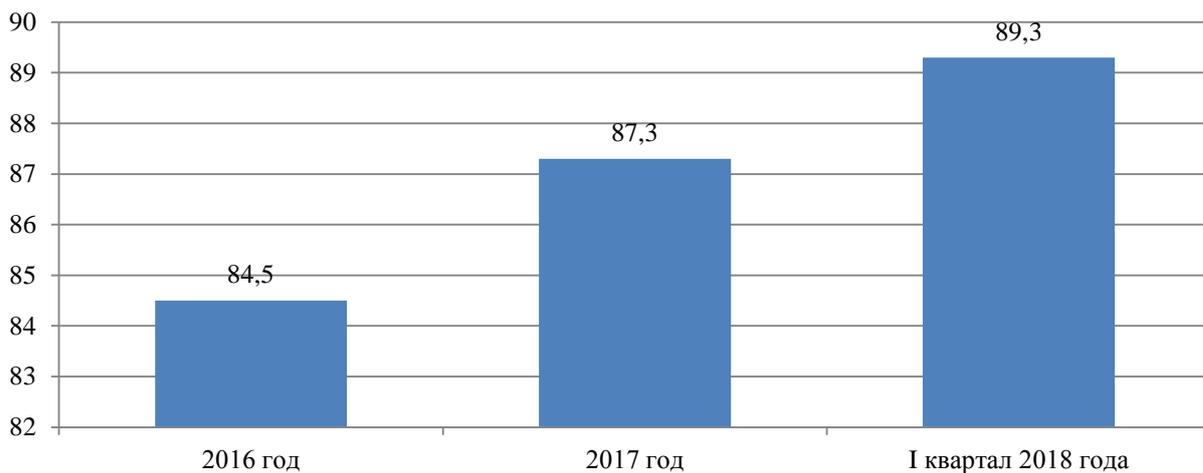


Рисунок 17 – Динамика объема экспорта металлов и изделий из них в зоне деятельности Челябинской таможни за 2016, 2017 и за I квартал 2018 года, %

84,5% от общего объема экспорта в 2016 году составили металлы и изделия из них и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостные объемы поставок увеличились на 61,8%, весовые объёмы выросли в 3,3 раза, средние контрактные цены снизились на 51,9%.

Увеличение стоимостных объёмов произошло за счет увеличения объемов поставок в страны дальнего зарубежья на 55,2% и в страны СНГ на 100,0%. Из них:

— 68,3% от экспорта металлов и изделий из них или 57,7% от общего объёма экспорта – черные металлы и изделия из них (увеличение стоимостных объемов на 126,2% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года за счет роста на 136,6% поставок в страны дальнего зарубежья и на 101,9% в страны СНГ, при этом весовые объёмы экспортных поставок черных металлов и изделий из них увеличились в 3,7 раза, а средние контрактные цены снизились на 38,9%);

— 31,7% от экспорта металлов и изделий из них или 26,8% от общего объёма экспорта – цветные металлы и изделия из них что на 0,4% больше по стоимости и на 25,5% по весу по сравнению с прошлым годом. При этом средние контрактные цены снизились на 20,0%. Увеличение стоимостных объемов экспортных поставок цветных металлов и изделий из них произошло за счет увеличения на 0,4% поставок в страны дальнего зарубежья, хотя и сократились на 2,0% в страны СНГ.

87,3% от общего объема экспорта в 2017 году составили металлы и изделия из них и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостные объемы поставок увеличились на 40,8%, весовые объёмы выросли на 26,9%, средние контрактные цены повысились на 11,0%. Увеличение стоимостных объемов произошло за счет увеличения объемов поставок в страны дальнего зарубежья на 46,6% и в страны СНГ на 15,0%. Из них:

— 75,2% от экспорта металлов и изделий из них или 65,7% от общего объема экспорта – черные металлы и изделия из них (увеличение стоимостных

объемов на 55,2% по сравнению с аналогичным периодом 2016 года за счет роста на 70,2% поставок в страны дальнего зарубежья и на 14,1% в страны СНГ, при этом весовые объёмы экспортных поставок черных металлов и изделий из них увеличились на 28,9%, а средние контрактные цены повысились на 20,4%);

—24,7% от экспорта металлов и изделий из них или 21,6% от общего объема экспорта – цветные металлы и изделия из них, что на 9,9% больше по стоимости, но меньше на 8,9% по весу по сравнению с прошлым годом. При этом средние контрактные цены повысились на 20,6%. Увеличение стоимостных объемов экспортных поставок цветных металлов и изделий из них произошло за счет увеличения на 9,4% поставок в страны дальнего зарубежья и на 170,6% в страны СНГ.

89,3% от общего объема экспорта в 1 квартале 2018 года составили металлы и изделия из них и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года стоимостные объемы поставок увеличились на 3,7%, весовые объемы сократились на 12,8%, средние контрактные цены повысились на 18,9%. Увеличение стоимостных объемов произошло за счет увеличения объемов поставок в страны дальнего зарубежья на 0,8% и в страны СНГ на 22,3%. Из них:

—73,2% от экспорта металлов и изделий из них или 65,3% от общего объема экспорта – черные металлы и изделия из них (уменьшение стоимостных объемов на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года за счет сокращения на 6,1% поставок в страны дальнего зарубежья, хотя и увеличились поставки на 22,2% в страны СНГ, при этом весовые объемы экспортных поставок черных металлов и изделий из них уменьшились на 13,3%, а средние контрактные цены повысились на 13,9%);

— 26,8% от экспорта металлов и изделий из них или 23,9% от общего объема экспорта – цветные металлы и изделия из них, что на 19,9% больше по стоимости и на 1,6% по весу по сравнению с 1 кварталом прошлого года. При этом средние контрактные цены повысились на 18,0%. Увеличение

стоимостных объёмов экспортных поставок цветных металлов и изделий из них произошло за счет увеличения на 19,8% поставок в страны дальнего зарубежья и на 26,7% в страны СНГ.

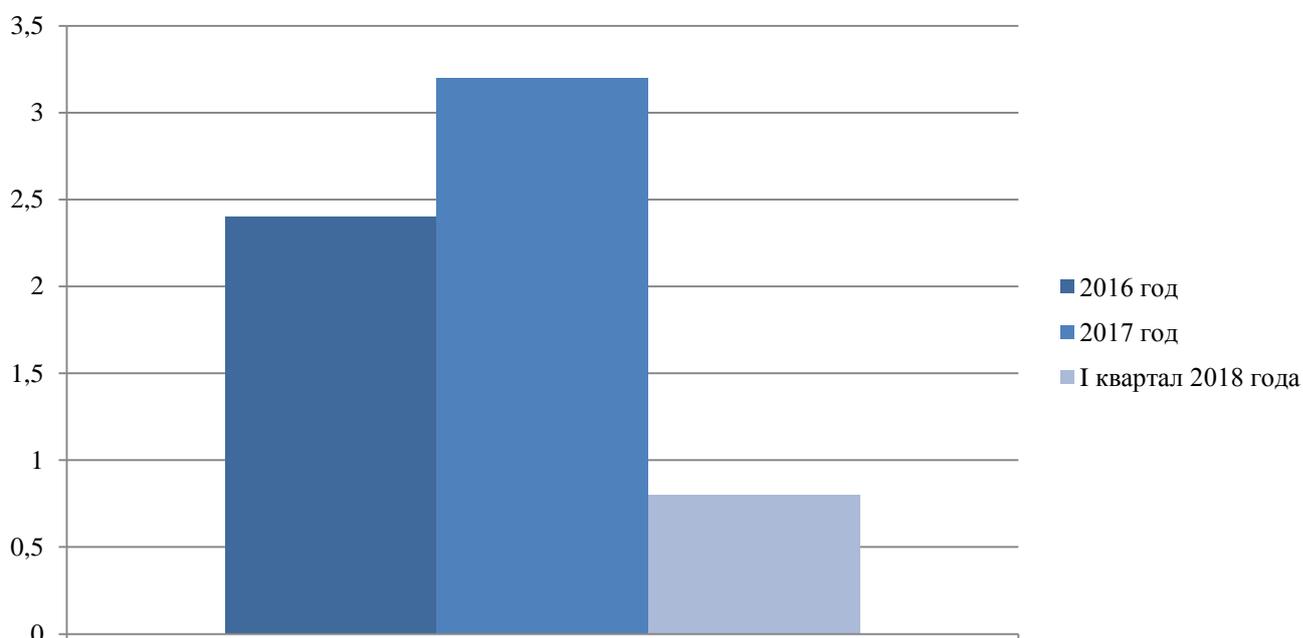


Рисунок 18 – Динамика экспорта металлов и изделий из них в зоне деятельности Челябинской таможни за 2016, 2017 и за I квартал 2018 года, млрд. дол. США

Основные экспортные поставки в 2016 году в зоне деятельности Челябинской таможни осуществляли:

- ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»;
- ЗАО «КЫШТЫМСКИЙ МЕДЕЭЛЕКТРОЛИТНЫЙ ЗАВОД»;
- ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»;
- ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «КУРГАНСТАЛЬМОСТ» (увеличение по стоимости на 168.8% и по весу на 171.1%);
- ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (сокращение по стоимости на 43.6% и по весу на 32.6%);
- ОАО «УФАЛЕЙНИКЕЛЬ»;
- ОАО «Завод Пластмасс»;

—ПАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД»;

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (увеличение по стоимости в 7.5 раза и по весу в 6.5 раза);

—ОАО «АЗ «УРАЛ»;

Основные экспортные поставки в 2017 году в зоне деятельности Челябинской таможни осуществляли:

—ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (увеличение по стоимости на 81.3% и по весу на 37.4% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года);

—ЗАО «КЫШТЫМСКИЙ МЕДЕЭЛЕКТРОЛИТНЫЙ ЗАВОД»;

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД»;

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (сокращение по стоимости на 6.1% и по весу на 19.3%);

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»;

—ПАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД»;

—АО «АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД «УРАЛ» (увеличение по стоимости на 76.8% и по весу на 38.0%);

—ОАО «Завод Пластмасс» (сокращение по стоимости на 45.1% и по весу на 49.8%);

—ООО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД-УРАЛТРАК» (увеличение по стоимости на 95.4%, но сокращение по весу на 13.4%).

Основные экспортные поставки в 1 квартале 2018 года в зоне деятельности Челябинской таможни осуществляли:

—ЗАО «КЫШТЫМСКИЙ МЕДЕЭЛЕКТРОЛИТНЫЙ ЗАВОД» (увеличение по стоимости на 34.8% и по весу на 9.4%);

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (сокращение по стоимости на 6.0% и по весу на 17.9%);

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (сокращение по стоимости на 42.3% и по весу на 38.8%);

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (увеличение по стоимости на 54.5% и по весу на 12.3%);

—ОАО «Завод Пластмасс» (поставок в сравниваемом периоде не было);

—ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (увеличение по стоимости на 138.3% и по весу на 101.6%);

—АО «САТКИНСКИЙ ЧУГУНОПЛАВИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (увеличение по стоимости на 221.3% и по весу на 143.9%);

—ОАО «УРАЛЬСКАЯ КУЗНИЦА» (увеличение по стоимости на 48.2% и по весу на 2.5%);

—ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (сокращение по стоимости на 4.4% и по весу на 20.5% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года).

2.3 Проблема правильности классификации

В группу 72 ТН ВЭД ЕАЭС включаются черные металлы, то есть передельный чугун, зеркальный чугун, ферросплавы и другие первичные материалы, а также некоторые изделия чёрной металлургии, изготовленные из чугуна или нелегированной стали, из коррозионностойкой стали и из прочей легированной стали.

Подвергнутые дальнейшей обработке изделия, такие как отливки, поковки и т.п., шпунтовая свая, сварные уголки, фасонные и специальные профили, железнодорожные или трамвайные рельсы и трубы, относятся к группе 73 или, в некоторых случаях, к другим группам.

В качестве сырья в чёрной металлургии используются различные железные руды, а также отходы и лом черных металлов.

Железная руда при восстановлении превращается либо в передельный чугун в доменных печах или электропечах, либо в губчатый металл, либо в кусковое железо при проведении различных процессов прямого восстановления; в тех случаях, когда требуется железо исключительной чистоты для специальных

целей, его получают электролизом или с помощью других химических процессов.

Передельный или литейный чугун в расплавленном или твёрдом виде и железосодержащие изделия, полученные прямым восстановлением, составляют вместе с металлическими отходами и ломом исходные материалы для производства стали. К этим материалам добавляются некоторые шлакообразующие добавки, такие как известь, плавиковый шпат, раскислители и различные легирующие элементы.

Процессы производства стали делятся на два основных способа, а именно: конвертерный процесс, в котором расплавленный передельный чугун в конвертере рафинируют от примесей, продувая его кислородом, и подовый процесс, для осуществления которого используются мартеновские или электрические печи.

Несмотря на то, что расплавленная сталь может быть отлита в окончательную форму изделия, большая её часть разливается в слитки в изложницы.

На этапе разливки и на этапе затвердевания сталь подразделяется на три основные группы: кипящая сталь, спокойная сталь и полуспокойная сталь. Кипящая сталь называется так потому, что во время процесса разливки и после него происходит реакция между кислородом и углеродом, растворенным в стали, что заставляет её «кипеть». Во время охлаждения примеси концентрируются в центральной части и верхней половине слитков. Наружный слой, свободный от этих примесей, в результате обеспечит лучший внешний вид поверхности прокатанных изделий, полученных из этих слитков. Данный наиболее экономичный вид стали используется также для холодной штамповки.

Полуфабрикаты и, в некоторых случаях, слитки затем перерабатываются в конечные продукты.

Последние в основном подразделяются на плоский прокат и длинномерный прокат.

Эти изделия получают в результате пластической деформации либо при горячей обработке непосредственно из слитков или полуфабрикатов, либо при холодной обработке из горячекатаных полуфабрикатов. После этого в некоторых случаях следуют отделочные операции.

Изделия из черных металлов, полученные методом электролитического осаждения, литья под давлением или спеканием, должны классифицироваться по их форме, составу и внешнему виду в товарных позициях данной группы, предусмотренных для аналогичных горячекатаных изделий.

Конечные продукты могут подвергаться дальнейшей чистовой обработке или перерабатываться в другие изделия в результате ряда операций [24, с. 640–641].

В подгруппу I входят:

1) Первичные продукты чёрной металлургии и железо с минимальной чистотой 99,94 мас.%;

2) Гранулы и порошки, полученные из передельного чугуна, зеркального чугуна, черных металлов.

При условии, что изделия выполнены из железа или нелегированной стали, в подгруппу II входят:

1) Слитки или другие первичные продукты, такие как пудлинговые бруски, пакеты кричного железа, болванки, куски, включая сталь в расплавленном состоянии.

2) Полуфабрикаты, такие как блюмы, заготовки, круглые заготовки, слябы, сутунки, грубо обработанные ковкой заготовки, заготовки для уголков, фасонных и специальных профилей.

3) Плоский прокат.

4) Прутки, горячекатаные, в свободно смотанных бухтах и прочие прутки.

5) Уголки, фасонные и специальные профили.

6) Проволока.

Жаропрочная и жаростойкая сталь, а также другие виды стали, соответствующие признакам, должны классифицироваться как коррозионностойкая сталь.

Благодаря своей высокой коррозионной стойкости коррозионностойкая сталь находит широкое применение во многих областях, например, в производстве глушителей, каталитических преобразователей или баков трансформаторов.

В подгруппу III входит коррозионностойкая сталь в формах, указанных в товарных позициях 7218 – 7223.

Все эти изделия могут быть подвергнуты обработке при условии, что в результате этого они не приобретут отличительных признаков изделий или продуктов, относящихся к другим товарным позициям.

К металлам, наиболее часто содержащимся в прочей легированной стали, относятся марганец, никель, хром, вольфрам, молибден, ванадий и кобальт; к наиболее распространённым неметаллическим составляющим относится кремний. Эти легирующие материалы придают стали специальные свойства, например, повышают ударную вязкость и износостойкость; улучшают электрические свойства; повышают восприимчивость к отпуску; или повышают скорость резания [21, с. 21–23].

Для определения кода товара используют три составные части ТН ВЭД ЕАЭС:

- собственно номенклатурную часть;
- примечания к разделам и группам;
- основные правила интерпретации ТН ВЭД.

Кроме того, могут быть использованы и другие источники: письма ФТС России о классификации отдельных товаров, сборники классификационных решений, алфавитный указатель, различные пояснения, которые носят рекомендательный характер.

При нарушении декларантом правил классификации товаров таможенный орган вправе самостоятельно осуществить их классификацию. Решения таможенных органов о классификации товаров являются обязательными.

В соответствии с правилом 1 ОПИ ТН ВЭД классификация товаров осуществляется исходя из текстов товарных позиций и соответствующих примечаний к разделам или группам.

Правилом 6 ОПИ ТН ВЭД указано, что классификация товаров в субпозициях товарных позиций осуществляется в соответствии с текстами субпозиций и примечаниями, имеющими отношение к субпозициям.

Таким образом, при классификации товара по ТН ВЭД последовательно должны применяться Основные правила интерпретации, примечания к разделам, группам и субпозициям, дополнительные примечания и тексты товарных позиций номенклатуры, что, между тем, не исключает возможность при возникновении сомнений и спорных ситуаций использовать пояснения, содержащие толкование содержания позиций, терминов и другой информации, необходимой для однозначного отнесения конкретного товара к определённой позиции номенклатуры [4].

Проблемы классификации товаров в XV разделе ТН ВЭД ЕАЭС определяются терминологией рассматриваемого раздела, составом материала и изделий.

Учитывая специфическую особенность товаров рассматриваемого раздела, необходимо остановиться на правилах классификации сплавов, как основной формы представления рассматриваемых товаров.

Правила классификации сплавов из не драгоценных металлов рассматривают, что:

— сплав из не драгоценных металлов классифицируется как сплав того металла, удельное содержание которого по весу превышает долю других металлов;

—сплав, состоящий из недорогих металлов этого раздела и элементов, не попадающих в этот раздел, будет считаться сплавом из недорогих металлов, относящимся к этому разделу, если общий вес этих металлов равен или превосходит вес других элементов в этом сплаве.

Также специфической особенностью товаров данного раздела является классификация композитных изделий. В примечании к разделу XV установлены правила классификации композитных изделий:

—железо и сталь, или различные их виды рассматриваются как один и тот же металл;

—сплав рассматривается как состоящий полностью из металла, преобладающего в нем, и классифицируется по правилам классификации сплавов из недорогих металлов;

—металлокерамика товарной позиции 8113 рассматривается как единый недорогой металл.

Основная сложность заключается в том, что, критерии отнесения товаров к той или иной позиции ТН ВЭД не всегда достаточно чётки. В таких случаях решающую роль играют прецеденты принятия таможенными органами решений по классификации тех или иных товаров.

Самым надёжным способом исключения ошибок при классификации товаров является получение официального заключения таможенных органов по коду товара в рамках процедуры принятия предварительных классификационных решений.

Подготовка запроса на получение предварительного решения требует особого внимания, так как эти решения принимаются на основе только той информации, которую представляет заинтересованное лицо. В случае недостаточности информации или её несоответствия характеристикам товара процесс принятия решения может существенно затянуться, а то и вовсе может быть принято решение, не соответствующее реальному товару.

Обеспечить полноту и адекватность этой информации возможно только с учётом оценки возможных вариантов классификации данного товара в соответствии с ТН ВЭД, что все равно требует владения правилами классификации, информацией о ранее принятых таможенными органами решений по аналогичным товарам и т.д. [18, с.151–154]

Выводы по главе 2. Таможенное регулирование является государственным управлением внешнеторговой деятельностью, основанное на применении таможенных пошлин, процедур и правил. Таможенное регулирование помогает защитить собственных товаропроизводителей от конкуренции.

В Челябинской области находится множество металлургических предприятий. В зоне деятельности Челябинской таможни экспорт металлов и изделий из них с каждым годом увеличивается.

При классификации металлов возникают некоторые сложности. Не всегда бывают четкими критерии отнесения металлов к позиции ТН ВЭД.

3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ПО КОНТРОЛЮ НАД ЭКСПОРТОМ МЕТАЛЛОВ

3.1 Анализ динамики таможенных пошлин на металлы

Таможенные пошлины – это обязательные отчисления в бюджет, которые выплачивают владельцы товара за их перемещение через границу. Если товар ввозится, выплачивается импортная пошлина, если вывозится – экспортная. В зависимости от того, к какой категории принадлежит тот или иной товар, применяются разные ставки таможенных пошлин – определенные величины, являющиеся основой для расчета таможенной пошлины. Для исчисления таможенных пошлин, налогов применяются ставки, действующие на день регистрации таможенным органом таможенной декларации, если иное не установлено настоящим Кодексом. Объектом обложения таможенными пошлинами, налогами являются товары, перемещаемые через таможенную границу Союза, а также иные товары в случаях, предусмотренных настоящим Кодексом.

Базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от вида товара и применяемых видов ставок являются таможенная стоимость товаров и их физическая характеристика в натуральном выражении, если иное не установлено настоящим Кодексом. База для исчисления налогов определяется в соответствии с законодательством государств-членов [31, с. 122].

В связи с присоединением России к Всемирной торговой организации изменились ставки вывозных таможенных пошлин в рамках обязательств Российской Федерации. Постановлением Правительства РФ от 19.08.2017 № 984 изменены ставки ввозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из РФ. В частности, изменились ставки вывозных таможенных пошлин на отходы лом черных металлов, отходы и лом не драгоценных металлов, рельсы черных металлов использованные, отходы рафинированной меди, отходы прочих медных сплавов, изделия и отходы из свинца, отходы и лом кобальтовые [1].

Таблица 5–Изменённые ставки таможенных пошлин на изделия из металлов

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка за 2016 г.	Ставка за 2017 г.
731029 1000	Прочие цистерны, бочки, барабаны, канистры, ящики и аналогичные емкости, из черных металлов, вместимостью менее 50 л, с толщиной стенки менее 0,5 мм	11%	10%
7610 90 100 0	Прочие мосты и их секции, башни и решетчатые мачты	13,6%	12%
8311 20 2000 0	Проволока из недорогих металлов с сердечником, используемая для дуговой электросварки	16%	15%
8212 90 000 0	Прочие части бритв и лезвий для них (включая полосовые заготовки для лезвий)	12%	10%
8305 10 000 0	Фурнитура для скоросшивателей или папок	16%	15%

Продолжение таблицы 5.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка за 2016 г.	Ставка за 2017 г.
8212 10 900 0	Прочие бритвы	12%	10%
8215 20 100 0	Лезвия для безопасных бритв, включая полосовые заготовки для лезвий	13,6%	12%
8301 10 000 0	Замки висячие	13,6%	12%
8215 20 100 0	Наборы для кухонных или столовых приборов	13,6%	12%
8301 40 110 0	Замки, предназначенные для установки в дверях зданий, цилиндровые	13,6%	12%
8302 30 000 9	Крепёжная арматура, фурнитура и аналогичные детали для моторных транспортных средств прочие, прочие	14,4%	13%
8302 50 000 0	Вешалки для шляп, крючки для шляп, кронштейны и аналогичные изделия	13,6%	12%
8305 20 000 0	Проволочные скобы в блоках	14,4%	13%

Продолжение таблицы 5.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка за 2016 г.	Ставка за 2017 г.
8302 30 000 9	Крепёжная арматура, фурнитура и аналогичные изделия для моторных транспортных средств прочие, прочие	14,4%	13%
8303 00 900 0	Ящики, специально предназначенные для хранения денег и документов и аналогичные изделия	10,4%	8%
8311 10 1000 9	Электроды из недрагоценных металлов с покрытием, используемые для дуговой электросварки	16%	15%
8301 50 000 0	Задвижки и рамки с задвижками, объединённые с замками	16%	15%
8301 70 000 0	Ключи, поставляемые отдельно	16%	15%
8302 60 000 9	Автоматические устройства для закрывания дверей, прочие	12%	10%
8306 29 000 1	Статуэтки и украшения из меди	16%	15%

Окончание таблицы 5.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка за 2016 г.	Ставка за 2017 г.
7608 10 000 1	Трубы и трубки алюминиевые из алюминия нелегированного с присоединёнными фитингами, пригодные для подачи газов или жидкостей, предназначенные для гражданских воздушных судов	8%	5%

Источник: данные Альта Софт

В таблице 5 показано, насколько изменились вывозные таможенные пошлины металлопродукций.

Величина ставки вывозной пошлины на лом вольфрама и отходы металлокерамики составит 7,5% от таможенной стоимости груза. Новые тарифы применяются для перевозки отходов в страны, не входящие в состав Евразийского Экономического Союза (ЕАЭС).

Действие ставок является временным: они будут применяться в течение 2018 года. Сниженная ставка на экспорт вольфрама и металлокерамики поможет закрыть дефицит вольфрамового сырья в России. Сейчас вольфрамовая отрасль России находится в критическом состоянии: несколько металлодобывающих компаний — на грани банкротства.

Новые тарифы призваны сохранить экономический баланс отрасли и повысить конкурентоспособность российских производителей за рубежом [33].

3.2 Нетарифные методы регулирования ввоза и вывоза металлопродукции в условиях углубления интеграционных процессов

Нетарифные методы регулирования внешней торговли означают применение различных инструментов внешнеторгового регулирования, отличных от таможенной пошлины [5, с 73].

К ним относятся: квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта, экспортные субсидии, административные и технические барьеры и др.

Квотирование внешнеторговых поставок означает ограничение экспортных и/или импортных поставок количеством товаров или их суммарной стоимостью на установленный период времени.

Лицензирование представляет собой ограничение в виде получения права или разрешения от уполномоченных на то государственных органов на совершение конкретных экспортных и/или импортных операций. В самой лицензии может устанавливаться порядок ввоза или вывоза товаров. Лицензия также может содержать разрешение на ввоз (вывоз) определённого объёма товара – в этом случае лицензирование тесно связано с квотированием. Лицензирование может выступать составной частью квотирования или быть самостоятельным инструментом государственного регулирования.

Под экспортной субсидией понимается оказание правительством или государственным органом страны финансовой помощи предприятиям и отраслям экономики на ее территории для поддержки отечественных экспортёров и косвенной дискриминации зарубежных импортёров [10, с. 35–36].

Правила обращения с ломом и отходами цветных металлов и их отчуждения устанавливаются Правительством Российской Федерации. При вывозе черных и цветных металлов или металлолома за границу, важно учитывать множество нюансов. Что бы получить лицензию на экспорт лома и отходов цветных металлов соискатель лицензии обязан представить в лицензирующий орган,

документы, подтверждающие право владения, распоряжения или право пользования предназначенными для экспорта ломом и цветными отходами цветных металлов.

К плоскому прокату из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, горячекатаный, нелакированный, без гальванического или другого покрытия применяются ограничения на вывоз.

Помимо стандартных документов в некоторых случаях потребуется лицензия на экспорт металлов. Помимо распределения квот в административном порядке предусмотрена их реализация на коммерческих условиях на аукционах. Проведение аукционной продажи квот предусматривает гласность, а также равные условия участия в аукционах всех хозяйствующих субъектов, независимо от форм собственности. Покупка аукционной квоты реализуется через сертификат, который производитель-экспортер может заранее получить в случае не состоявшейся у него сделки по данному котируемому товару.

Купив сертификат и получив тем самым право на квоту, предприниматель обязан получить также лицензию в обычном порядке. В случае получения лицензии на часть квоты ее владелец лишается права экспорта.

Оформление экспортных квот производится с обязательным указанием кодов государственных классификаторов регионов, министерств и ведомств, предприятий-производителей в соответствии с номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

Вывоз металлов регулируется законами РФ, подзаконными актами, нормативными актами министерств и ведомств, региональным законодательством [22, с. 87–90].

3.3 Практические рекомендации по совершенствованию мер таможенного регулирования вывоза металлопродукции

Совершенствование таможенного регулирования предполагает повышение эффективности применения мер по совершенствованию таможенных операций и развитие таможенных технологий, тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности с учетом активного обеспечения продвижения национальных интересов Российской Федерации во внешнеэкономической сфере, содействия развитию добросовестной конкуренции хозяйствующих субъектов путём формирования более благоприятных условий ведения внешнеэкономической деятельности для её законопослушных участников, а также упреждающего реагирования на угрозы экономической безопасности Российской Федерации.

Для повышения роста экспорта металлопродукции необходимо оптимизировать меры нетарифного регулирования.

В целях реализации курса на модернизацию и технологическое развитие отрасли металлоиндустрии необходимо разработать меры касающиеся совершенствования нетарифного регулирования ВЭД.

Также для эффективности повышения таможенного регулирования экспорта металлопродукции необходимо улучшить автоматизации процессов таможенного контроля, связанных с принятием решений о выпуске товаров.

Обеспечение прозрачности осуществления таможенных операций, сокращение времени и количества документов, необходимых для совершения таможенных процедур при экспорте металлопродукции поможет улучшить и совершенствовать меры таможенного регулирования.

Выводы по главе 3. Таможенные пошлины являются важной составной частью системы экономического регулирования ввоза и вывоза товаров.

В связи с присоединением России к Всемирной торговой организации, значительно снизились ставки вывозных таможенных пошлин на изделия из металлов, но их действие остаётся временным.

К экспорту металлов применяется нетарифное таможенное регулирование. Для экспорта металлов необходима лицензия на экспорт.

Для совершенствования мер таможенного регулирования были предложены следующие рекомендации:

- оптимизировать меры нетарифного регулирования;
- разработать меры касающиеся совершенствования нетарифного регулирования ВЭД;
- улучшить автоматизацию таможенного контроля, связанных с принятием решений о выпуске товаров;
- обеспечить прозрачности осуществления таможенных операций, сокращение времени и количества документов, необходимых для совершения таможенных процедур при экспорте металлопродукции.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таможенное регулирование представляет собой государственное управление внешнеэкономической деятельностью, основанное на применении таможенных пошлин, процедур и правил. Таможенное регулирование помогает защитить собственные товаропроизводители от зарубежной конкуренции и максимизировать бюджетные поступления.

Целью таможенного контроля является проверка соблюдения законности перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу, а также соблюдение условий избранной таможенной процедуры и осуществления деятельности в области таможенного дела.

Экспорт товаров относится к числу основных таможенных режимов и означает выпуск товаров за пределы национальной территории без их последующего ввоза.

На сегодняшний день производство металлоконструкций очень важно.

Большая часть металлургии ориентирована на экспорт, поэтому Россия является значительным экспортером и производителем черных и цветных металлов.

Под экспортом металла понимается вывоз металлов с территории страны-экспортера для переработки или продажи за границу.

В Челябинской области производство металлов значительно прогрессирует. На территории области существует огромное количество месторождений железной руды, никеля, алюминиевых руд, титана и магния. Также в Челябинской области в настоящее время зарегистрировано более 100 тысяч коммерческих предприятий.

При классификации металлов возникают некоторые проблемы, так как металл подвергается переработке и деформации. Очень сложно определить содержание различных металлов в сплаве, также критерии отнесения металлов к позиции ТН ВЭД являются не совсем точными. Зная содержание сплавов, можно легко и быстро определить их место в номенклатуре. Для

классификации не драгоценных металлов необходимо установить вид металла. А для изделий, является ли товар изделием или полуфабрикатом, с учётом принятой в номенклатуре терминологии.

Также, что бы избежать проблемы с правильностью классификации, необходимо усовершенствовать нормативно-правовую базу в области идентификации и классификации изделий из металлов, разработать новые и модернизировать действующие методы оперативной диагностики и идентификации металлов, а также рекомендуется повысить квалификацию должностных лиц, которые занимаются вопросами классификации.

Анализ экспорта металлов зоне деятельности Челябинской таможни позволил сделать вывод о том, что экспорт металлов и изделий из них с каждым годом увеличивается.

Анализ таможенных пошлин на металлы показал, что снизились ставки вывозных таможенных пошлин на некоторую продукцию из металлов.

Новые тарифы призваны сохранить баланс отрасли и повысить конкурентоспособность российских производителей за рубежом.

Под таможенным контролем понимается совокупность совершаемых таможенными органами действий, направленных на проверку и обеспечение соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

Были предложены рекомендации по совершенствованию мер таможенного экспорта металлопродукции:

- оптимизировать меры нетарифного регулирования;
- разработать меры касающиеся совершенствования нетарифного регулирования ВЭД;
- улучшить автоматизацию таможенного контроля, связанных с принятием решений о выпуске товаров;

—обеспечить прозрачность осуществления таможенных операций, сокращение времени и количества документов, необходимых для совершения таможенных процедур при экспорте металлопродукции.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Постановление Правительства РФ от 19.08.2017 № 984 «О внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе».
2. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). – ред. от 01.01.2018 г.
3. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
4. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза». – ред. от 24.04.2018 г.
5. Андреева, Е. И. Вестник российской таможенной академии / Андреева Е. И., Александров Д. Л., 2018 № 1(42). – 73с.
6. Адно, Ю. Л. Металлургия в 2017 году умеренный оптимизм. Черные металлы, 2017. – № 11. – 72 с.
7. Акимов, А. Будущее российской металлургии / Акимов, А. // Металлоснабжение и сбыт, 2017. – № 5. – 20с.
8. Аксенов, Е. М. Разведка и охрана недр / Аксенов, Е. М., Васильев Н. Г., Лыгина Т. З., 2015. – № 4. – С. 55– 57.
9. Андреев, А. В. Основы региональной экономики : учеб. пособие- 2-е изд. / Андреев, А. В., Борисова Л.М., Плучевская Э. В. – стереотип. М.: Кнорус, 2016, – 30 с.
10. Боброва, В.В. Новый таможенный кодекс ЕАЭС как эффективный инструмент государственного регулирования внешней торговли // Региональная экономика и управление: электрон. науч. журн. – 2017. – № 1 (49). – С. 35– 36.

11. Буданов, И. Металлургия: состояние и перспективы. //Экономист, № 12. 2015. – С. 27 – 28.
12. Буданов, И. Тенденции развития российской и мировой черной металлургии. // МЭ и МО.–2017. № 12.– С. 68 – 70.
13. Буданов, И.А. /Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН /Буданов, И.А.,Устинов, В.С.,2017. – 417с.
14. Бекетов, Н.В., Стратегии развития экономики, стратегия развития металлургического комплекса России, 2015.– С. 65–70.
15. Виханский, О.С. / Экономика /Виханский, О.С.,Наумов, А.Н. –М.: Высшая школа, 2013. – 456с.
16. Вострикова, Л.А. /Анализ эффективности экспортных сделок / Вострикова, Л.А. Нетесова, О.В., 2016.– С. 14– 18.
17. Гуляев, А.П. Металловедение. – М.: Металлургия, 1986. – 544 с.
18. Гафарова, К.Э., /Инновационная наука / Осадчий, Е.И., Гафарова, К.Э., 2017. Т. 1. – №3– С. 151–154.
19. Дубыкина, И. Торговые ограничения // Таможенное регулирование. Таможенный контроль. 2016.– № 5. – 42с.
20. Роменец, В.А. / Экономика в промышленности /Роменец, В.А.,Ильичёв, И.П., 2014.– №1– 2 с.
21. Салганик, В.М. Черные металлы: учебник/Салганик, В.М., Чукин, М.В. –2011. – №S6.–С. 21–23.
22. Сладкова, А.А. Вестник Тверского государственного университета. Серия:Право. 2016.– №4. – С.87–90.
23. Смирнова, Ю.В.Методологические основы учёта экспортных операций в страны Евразийского экономического союза,2015.– №6, – 5 с.
24. Сорокин, В. Г. / Марочник сталей и сплавов /Сорокин, В. Г., Волосникова,А. В., Вяткин, С. А.; Под общ.ред. В. Г. Сорокина. — М.: Машиностроение, 2015. — С. 640–641.

25. Калачёв, Б.А./Металловедение и термическая обработка цветных металлов и сплавов / Калачёв, Б.А., Ливанов, В.А., Елагин, В.И.– М.: Металлургия, 2014. – 416 с.
26. Каримова, Т.Г. Исследование импортозависимости предприятий машиностроения и металлургии Челябинской области 2017. – 202 с.
27. Макаров, А.Б. / Техногенные месторождения // Соросовский Образовательный журнал – 2015.– № 9/10. – 65с.
28. Нуралиев, С.У. Экономика отраслевых рынков / Нуралиев, С.У., Нуралиева, Д.С.Королев, 2016.– 40с.
29. Чибирев, В. Российская сталь на внешних рынках // Металлоснабжение и сбыт. 2016.– № 1. – 4-8 с.
30. Шевелев, Л.Н. Состояние и перспективы развития металлургии России // Сталь. 2015.– № 12. – 73– 78 с.
31. Бюллетень таможенной информации Таможенные ведомости. 2015. – № 3. – 122 с.
32. Официальный сайт ФТС РФ – <http://stat.customs.ru/apex/f?p=201:7:18498568313320::NO>.
33. Альта Софт– https://www.alt.ru/tnved/2017_09_changes.
34. Официальный сайт ЧМК– <http://www.mechel.ru/sector/steel/cmк>.