

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования**  
**«Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»**  
**Высшая школа экономики и управления**  
**Кафедра «Экономическая безопасность»**

**ВКР ПРОВЕРЕНА**

Рецензент,

\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

**ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ**

Зав. кафедрой ЭБ, д.э.н., доцент

\_\_\_\_\_/ А.В. Карпушкина /

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

**Страхование в системе экономической безопасности**  
**(на примере ООО «Уралсиб-Азия»)**

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**

**ЮУрГУ – 38.05.01. 2018. XXX. ВКР**

**Руководитель ВКР доцент**

\_\_\_\_\_/ Ермолаев С.В.

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

**Автор**

**студент группы ВШЭУ – 503**

\_\_\_\_\_/ Кулаков А.П./

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

**Нормоконтролер, ст. преподаватель**

\_\_\_\_\_/ Хомякова Т.С.

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

**Челябинск 2018**

## АННОТАЦИЯ

Кулаков А.П. Страхование в системе экономической безопасности (на примере ООО «Уралсиб-Азия»– Челябинск: ЮУрГУ, ВШЭУ – 503; 2018, 91 с., 19 ил., 24 табл., библиогр. список – 50 наим., 4 приложения.

Выпускная квалификационная работа посвящена страхованию в системе экономической безопасности.

Объектом исследования является ООО «Уралсиб-Азия».

Предмет исследования – страхование в системе экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» и предложения по совершенствованию.

Работа включает в себя введение, три раздела, заключение, библиографический список и приложения.

В первом разделе выпускной квалификационной работы описаны теоретические аспекты страхования в системе экономической безопасности. Кроме того, рассмотрена роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия.

Во втором разделе проведен анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» осуществлена общая характеристика предприятия.

В третьем разделе проведена оценка использования страхования и пути его совершенствования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	7
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАХОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	10
1.1 Понятие и виды страхования деятельности предприятий.....	10
1.2 Роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия.....	21
2 ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АНАЛИЗ ТЕХНИКО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «УРАЛСИБ-АЗИЯ».....	32
2.1 Общая характеристика ООО «Уралсиб-Азия».....	32
2.2 Анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия».....	34
3 ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ В ЦЕЛЯХ УВЕЛИЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «УРАЛСИБ-АЗИЯ».....	53
3.1 Оценка текущего состояния экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».....	53
3.2 Оценка использования страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия».....	59
3.3 Мероприятия по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб- Азия» и оценка их эффективности.....	64
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	73
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	78
ПРИЛОЖЕНИЯ	
ПРИЛОЖЕНИЕ А. Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2017 г.....	83
ПРИЛОЖЕНИЕ Б. Отчет о финансовых результатах за 2016 г.....	85
ПРИЛОЖЕНИЕ В. Отчет о финансовых результатах за 2017 г.....	87

## ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития российских предприятий во многом зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности.

Под экономической безопасностью предприятия понимается состояние защищенности жизненно важных интересов хозяйствующего субъекта угроз внешнего и внутреннего характера, которые формируются аппаратом управления и персоналом фирмы посредством реализации мероприятий, связанных с правовым, экономическим, организационным, инженерно-техническим и социально-психологическим механизмами защиты.

Функционирование современной экономики связано для всех ее субъектов с рисками, характерными для самой природы рынка, который обладает свойствами малой предсказуемости. Компании, предпринимая определенные действия, заведомо рискуют понести убытки или потери, так как никогда не располагают всей полной информацией, которая может гарантировать успешность их действий.

В этой связи система обеспечения экономической безопасности предприятия обеспечивает защиту его деятельности от существующих либо прогнозируемых угроз. При этом возможно возникновение угроз экономической безопасности предприятия, которые не могли быть заранее и обоснованно спрогнозированы. Не поддающиеся обоснованному прогнозированию угрозы экономической безопасности предприятия представляют собой риски.

Среди инструментов передачи риска наиболее универсальным и популярным является страхование, которое предполагает перенесение рисков на профессиональных субъектов рынка за определенное материальное вознаграждение. В этом случае деятельность страховых компаний направлена на возмещение возможных потерь страхуемого лица в случае наступления страхового события.

Этим и определяется актуальность темы выпускной квалификационной работы.

Объект работы – ООО «Уралсиб-Азия».

Предмет работы – страхование в системе экономической безопасности предприятия.

Цель выпускной квалификационной работы – разработка путей совершенствования использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».

Данная цель определила следующие задачи:

- охарактеризовать понятие и виды страхования деятельности предприятий;
- рассмотреть роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия;
- дать общую характеристику ООО «Уралсиб-Азия»;
- провести анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия»;
- провести оценку текущего состояния экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»;
- провести оценку использования страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»;
- разработать мероприятия по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» и провести оценку их эффективности.

Теоретической основой исследования являются труды российских ученых, статьи периодической печати в области страхования и экономической безопасности предприятия.

Информационной основой выпускной квалификационной работы являются бухгалтерская и внутренняя отчетность предприятия ООО «Уралсиб-Азия», первичные документы и другие информационные материалы.

В процессе написания выпускной квалификационной работы была применена совокупность методов экономико-статистического анализа, таких как

горизонтальный, вертикальный анализ, коэффициентный метод, а также методы анализа и синтеза экономической информации, методы классификации.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех разделов, заключения, библиографического списка и приложений. В первом разделе раскрываются теоретические аспекты страхования в системе экономической безопасности. Во втором разделе дается общая характеристика и проводится анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия». В третьем разделе проводится оценка использования страхования и пути его совершенствования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».

Результаты выпускной квалификационной работы могут быть использованы аппаратом управления ООО «Уралсиб-Азия» в целях совершенствования системы экономической безопасности на предприятия.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАХОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

## 1.1 Понятие и виды страхования деятельности предприятий

Практически любое направление экономической деятельности носит рискованный характер, так как всегда существует возможность понести финансовые потери, вызванные неблагоприятными явлениями или их последствиями. Осознанная человеком возможная опасность находит свое выражение в понятии «риск». В обществе, в котором действуют товарно-денежные отношения, риск из бытового понятия становится экономической категорией [5].

Обычно понятие риска (рискованности ситуации) связывают с возможными будущими негативными последствиями реализации события.

Риск – это будущее вероятное событие с отрицательными экономическими последствиями неизвестных размеров. Фактический неблагоприятный исход риска выражается через ущерб, который подлежит конкретному материальному измерению. Фактор наличия риска и необходимости компенсации возможного ущерба требует от организации механизма защиты от случайностей.

Общество использует различные меры, которые позволяют с определенной надежностью прогнозировать вероятность наступления риска, что делает возможным снизить его негативные последствия. Одним из способов управления риском является система страхования. Сущность страхования заключается в возникновении денежно-перераспределительных отношений между страхователями и страховщиками. Осуществляются эти отношения посредством специально созданных из денег страхователей страховых резервов (денежных фондов). Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов

субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера [31].

Страхование в узком смысле представляет собой отношения (между страхователем и страховщиком) по защите имущественных интересов физических и юридических лиц (страхователей) при наступлении определённых событий (страховых случаев) за счёт денежных фондов (страховых фондов), формируемых из уплачиваемых ими страховых взносов (страховой премии).

Также сущность страхования состоит в создании страховых фондов за счёт взносов заинтересованных в страховании сторон и предназначенных для возмещения ущерба. Сущность страхования реализуется посредством специальных функций (рисунок 1.1).



Рисунок 1.1 – Функции страхования

Рисковая функция является основной функцией страхования. Она заключается в передаче за определенную плату страховщику материальной ответственности за



последствия риска, обусловленного событиями, перечень которых предусмотрен законом или договором. Чем выше вероятность наступления риска и его размер, тем более высокой будет стоимость страхования, которая устанавливается на основании страховых тарифов, рассчитываемых страховщиком с применением актуарных расчётов. В случае наступления страхового случая страхователь предъявляет страховщику требование о возмещении убытков (выплаты страховых сумм). Рисковая функция отражает процесс купли-продажи страховой услуги и основное назначение страхования – защиту от рисков [32].

Функция создания и использования страховых резервов (фондов) заключается в том, что страхование возможно только при наличии у страховщика определенного капитала, достаточного для обеспечения покрытия убытков (в случае их возникновения), причиненных страхователю стихийным бедствием, несчастным случаем или другим страховым событием. Собственными средствами покрыть такую потребность в денежных выплатах страховщик, в основном, не в состоянии. Поэтому каждый страховщик создает систему страховых резервов. Накопление и использование таких резервов характерно для страховой деятельности [4].

Посредством страхования осуществляется перераспределение денежных средств страховых фондов между страхователями. Все страхователи уплачивают страховые взносы, но страховое возмещение получает только определённая часть страхователей – в случае наступления страхового случая и возникновения убытков.

С макроэкономической точки зрения сберегательная функция страхования имеет целый ряд положительных моментов, в частности сбережения составляют основу инвестиционных ресурсов, что в конечном итоге отражается на развитии денежно-кредитных отношений в обществе, способствует росту национального дохода, повышению покупательной способности национальной валюты, решению социальных проблем и т.д. Поэтому правительства многих стран предпринимают ряд мер по стимулированию сберегательной функции страхования: утверждают

льготные условия налогообложения страховых взносов и выплат, страховых вкладов, которые переходят по наследству, доходов компаний [35].

Инвестиционная функция страхования проявляется в том, что в силу специфики своей деятельности страховые компании аккумулируют у себя на балансе значительные объемы денежных средств, формируемых в виде поступлений от уплаты страховых взносов. До момента наступления страхового случая, аккумулированные денежные средства могут быть инвестированы в различные инструменты: размещены на депозит в банк, направлены на приобретение ценных бумаг, инвестированы в недвижимость и т.п.

Превентивная функция страхования заключается в том, что как страховщики, так и страхователи являются заинтересованными в уменьшении последствий страховых случаев. В практике страхования применяется правовая и финансовая превенция.

Правовая превенция заключается в установлении на законодательном уровне и/или на уровне конкретного страхового договора перечня случаев, когда противоправные действия или бездействие со стороны страхователя в отношении застрахованных объектов является основанием для отказа в выплате ему страхового возмещения (в полном объеме или частично). Например, страховщики не покрывают материальные убытки, которые понесли потерпевшие, находясь в состоянии алкогольного, наркотического или токсического опьянения, а также не предусматривают страховых возмещений в случае самоубийства, умышленного повреждения собственного имущества и нанесения вреда здоровью. В правилах страхования страховщики также устанавливают перечень рисков объектов, которые не подлежат страхованию [32].

Финансовая превенция заключается в том, что часть страховых премий направляется на финансирование превентивных мероприятий.

Контрольная функция страхования заключается в обеспечении целевого формирования и использования средств страховых фондов путём проведения соответствующего внутреннего финансового контроля. Страховая деятельность

на макроуровне подлежит государственному контролю и регулированию, благодаря чему осуществляется внешний контроль.

Социальная функция страхования заключается в оказании материальной помощи страхователям (застрахованным лицам) в случае расстройства здоровья, утраты трудоспособности в результате заболеваний или несчастных случаев, путем выплаты страхового возмещения. За счет обязательного или добровольного медицинского страхования финансируются медицинские расходы на лечение и восстановление страхователей (застрахованных лиц). Страхование также может обеспечить компенсацию утраченных доходов в связи с заболеванием, инвалидностью страхователя (застрахованного лица).

Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности.

Принцип эквивалентности выражает требование равновесия между доходами страховой организации и её расходами. Риск угрожает многим лицам, но лишь немногие из них действительно затрагиваются страховыми случаями. Выплаты по страховым случаям покрываются за счёт взносов многих страхователей, избежавших данного риска [3].

Принцип случайности состоит в том, что страховаться могут только события, обладающие признаками вероятности и случайности их наступления. Преднамеренно осуществлённые действия не страхуются, так как в них отсутствует принцип случайности.

Признаками страхования являются:

– чрезвычайность, которая связывает страхование с определённой защитой общественного производства;

– замкнутость, когда распределение ущерба между страхователями основано на том, что количество пострадавших всегда меньше общего числа застрахованных;

– возместимость ущерба, при котором чем больше охвачена страховщиком территория и количество застрахованных объектов, тем эффективнее

перераспределение средств (оплата максимального ущерба за минимальные взносы);

- возвратность внесённых платежей на указанной территории в среднем 5 лет.

В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования.

Видом страхования называют страхование конкретных однородных объектов в определенном объеме страховой ответственности по соответствующим тарифным ставкам. Страховые отношения между страховщиком и страхователем осуществляются по видам страхования. Рассмотрим наиболее распространенные виды страхования.

Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска [36].

Главным отличием этих видов друг от друга является то, на что направлен договор страхования. При страховании имущества физических и юридических лиц в качестве объекта страхования выступают, принадлежащие им некие материальные ценности. В отношении страхования жизни предметом страхования является здоровье, жизнь и трудоспособность застрахованного лица. В случае страхования ответственности предметом страхования является ответственность страхователя перед третьими лицами. В этом случае страховщик возмещает третьим лицам ущерб, вызванный действиями или бездействием страхователя.

Также в законе приведены виды страхования, которые не могут быть застрахованы: связанные с противоправными действиями, связанные с азартными играми, расходы, к которым лицо принуждается в целях освобождения заложников [33].

В личном виде страхования объектом являются имущественные интересы, связанные с жизнью, здоровьем, трудоспособностью и пенсионным обеспечением страхователя или застрахованного лица. К личному страхованию относятся:

страхование жизни, страхование от несчастных случаев и болезней, медицинское страхование.

В личном виде страхования страховщик берет на себя обязанность выплатить предусмотренную договором сумму в случае, если наступление страхового события повлечет за собой ущерб здоровья страхователя (застрахованного лица) или его смерть. Выплата страховой суммы может производиться одновременно или периодически. Все виды страхования в личном страховании привязаны к самостоятельному объекту и перечню страховых рисков, предусмотренных в каждом конкретном страховом продукте.

В качестве видов личного страхования граждан могут быть названы: смешанное страхование жизни; страхование от несчастных случаев; страхование на случай смерти и утраты трудоспособности; страхование детей; медицинское страхование; страхование дополнительной пенсии; другие виды личного страхования.

В имущественном страховании объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом.

Вид имущественного страхования делится на страхование имущества физических лиц и имущества юридических лиц. Сюда входит страхование строений, домашнего имущества, животных, автотранспорта и многое другое. Договор страхования имущества оговаривает обязанности страховщика возместить страхователю или выгодоприобретателю материальный ущерб в застрахованном имуществе, в случае наступления страхового события. При этом выплата возмещения ограничивается суммой, указанной в договоре этого вида страхования [29].

При страховании имущества существуют следующие риски, от которых производится страховая защита.

Первое - это страхование от пожара, наводнения и других стихийных бедствий, в этом случае объектом страхования могут выступать здания,

постройки, предметы оборудования, товары, домашнее движимое и недвижимое имущество и многое другое.

Второй риск - это порча имущества водой из систем центрального отопления, водопроводных систем, а также канализации и прочего.

Третьим родом риска является преднамеренная порча имущества третьими лицами. Сюда можно причислить хулиганство и прочее.

Четвертым видом страховой опасности может являться хищение имущества в результате незаконного проникновения, разбойного нападения или захвата.

Этот вид страхования породил множество страховых продуктов. Застраховать можно финансовые риски, имеющие отношение к потере доходов из-за остановки производственного процесса в результате наступления страхового события.

Страхование имущества может быть выходом из положения в случае банкротства контрагентов или невыполнения ими своих обязательств, а также и в ряде других случаев. Имущественное страхование включает:

- страхование средств наземного транспорта;
- страхование средств водного транспорта;
- страхование средств воздушного транспорта;
- страхование грузов;
- страхование других видов имущества, кроме перечисленных выше;
- страхование бизнеса;
- страхование финансовых рисков.

Видами страхования имущества, также являются:

- страхование имущества от огня;
- страхование имущества от урагана;
- страхование имущества от наводнения;
- страхование от убытков вследствие остановки производства;
- многие другие виды имущественного страхования [34].

Страхование ответственности предусматривает в качестве объекта страхования ответственность перед третьими лицами (гражданами либо предприятиями), которым потенциально может быть нанесен ущерб по причине

каких-либо действий (бездействия) страхователя. Договор страхования ответственности перекладывает ответственность за возможный ущерб на страховую компанию, которая обязуется компенсировать страхователю суммы, которые он должен уплатить третьим лицам в качестве возмещения за причиненный ущерб. Этот вид страхования защищает имущество страхователя и страхует его ответственность за потенциальное причинение вреда здоровью и имуществу граждан и юридических лиц.

Страхование гражданской ответственности является одним из самых многочисленных видов страхования, с большим количеством разновидностей. На его основе так же существует множество страховых продуктов. Страхование ответственности включает [37]:

- страхование гражданской ответственности предприятий - источников повышенной опасности;

- страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств;

- страхование гражданской ответственности перевозчика;

- страхование ответственности за неисполнение обязательств;

- страхование профессиональной ответственности;

- страхование иных видов гражданской ответственности.

Видами страхования ответственности также являются:

- страхование ответственности работодателя на случай причинения вреда здоровью работника;

- страхование автогражданской ответственности (владельца автотранспортных средств, КАСКО, ОСАГО);

- страхование ответственности судовладельцев;

- страхование персональной ответственности перед третьими лицами из-за небрежности страхователя или членов его семьи;

- страхование ответственности производителя товара (посредника или продавца) перед потребителями и другими за вред, болезнь или убыток (ущерб), возникающие в результате поставки товара;

- страхование профессиональной ответственности (например, адвоката, нотариуса, врача и других специалистов);
- другие виды страхования ответственности.

При страховании предпринимательских рисков (бизнеса) объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с возмещением предпринимателю убытков, а также неполученных доходов от ведения предпринимательской деятельности при условии нарушения его контрагентами принятых на себя обязательств или иным изменениям условий деятельности по независящим от предпринимателя обстоятельствам [41].

В предпринимательской деятельности страхование применяется довольно часто – в случаях, когда возможные убытки значительны и критичны для финансового состояния застрахованного лица и их наступление нельзя предсказать. Этот вид страхования уменьшает необходимые резервы для непредвиденных расходов и помогает обезопасить бизнес от слишком больших единовременных убытков.

Видами страхования предпринимательских рисков являются:

- страхование от перерыва в производстве в связи с утратой или повреждением имущества в результате пожаров, взрывов, аварий и других событий;
- страхование инвестиций от политических и коммерческих рисков;
- страхование риска неплатежа;
- страхование депозитов;
- страхование финансовых гарантий;
- страхование экспортных кредитов и др.

Страхование бывает государственным и негосударственным. Государственное страхование – форма организации страхования, при которой страховщиком выступает государственная организация. В настоящее время государственное страхование осуществляется в условиях частичной монополии государства на отдельные виды страхования [38].



Негосударственное (акционерное и взаимное) страхование – страховщиками могут выступать негосударственные юридические лица любой организационно-правовой формы, предусмотренной законодательством России.

Страхование может осуществляться в добровольной и обязательной формах.

Добровольное страхование – страхование на основе договора между страхователем и страховщиком. Правила страхования устанавливаются страховщиком.

Обязательное страхование – страхование в силу закона. Виды, условия и порядок проведения обязательного страхования определяются соответствующими законами России [39].

Обязательными, как правило, являются следующие виды страхования:

- медицинское страхование;
- страхование пассажиров;
- государственное личное страхование госслужащих;
- личное страхование за счет работодателя граждан, занимающихся опасной для жизни деятельностью;
- страхование жизни и здоровья членов экипажей самолетов;
- страхование ответственности при причинении вреда при строительстве;
- противопожарное страхование [30].

Таким образом, страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования. Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

## 1.2 Роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия

В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития российских организаций во многом зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности.

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений [2].

При определении направлений обеспечения экономической безопасности организации предусматриваются два подхода к защите (таблица 1.1).

Таблица 1.1 – Подходы к защите экономической безопасности

Подход	Характеристика
1. Упреждающая деятельность	Разработка и реализация комплекса управленческих мер и мероприятий, которые носят предупредительный характер и устремленных на предотвращение или уменьшение ущерба для безопасности структурных подразделений организации, его сотрудников и членов их семей. Важнейшими направлениями упреждающей деятельности по обеспечению защищенности считаются меры, которые предпринимаются в информационной деятельности и по обеспечению безопасности зданий, сооружений, имущества и помещений, а также кадровой работе.
2. Реагирующая деятельность	Реализация комплекса мер и мероприятий, которые нацелены на обнаружение факторов нарушения режима безопасности и проверку соблюдения требований режима безопасности и сигналов в отношении конкретных лиц, организаций, событий, фактов.

Необходимость обеспечения безопасности определена наличием целого ряда факторов и источников угроз, которые в той или иной степени оказывают влияние на безопасность организации.

Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его

функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности.

Классификация угроз безопасности может быть реализована разделением на угрозы связанные с внутренними и внешними факторами. Множество непреднамеренных угроз, которые связаны с внешними факторами, обусловлено влиянием воздействий, неподдающиеся предсказанию.

К внутренним непреднамеренным угрозам относят те, которые связаны с отказами коммуникационной и вычислительной техники, ошибками программного обеспечения, сотрудников, другими внутренними непреднамеренными воздействиями. Отдельно следует выделить угрозы связанные с преднамеренными ошибками, которые возникают за пределами бизнеса.

Система безопасности организации сможет решать стоящие перед ней задачи только тогда, когда будет действовать, то есть ее неотъемлемым составным элементом являются практические действия по обеспечению безопасности бизнеса [8].

Главные составляющие плана экономической безопасности предприятия, можно выделить следующим образом

- обеспечение конфиденциальности информации;
- надёжность помещений и сооружений в целом;
- защищённость сотрудников предприятия от физических травм;
- сохранность устойчивых отношений между работником и работодателем;
- обеспечение норм пожарной безопасности;
- соблюдение экологических норм;
- сбор данных по работе конкурентов;
- аналитико-информационная деятельность;
- профессиональная оценка устройства плана экономической безопасности предприятия [9].

В список главных задач по плану экономической безопасности организации, следует отнести [16]:

- надзор за соблюдением прав предприятия и прав её работников;
- подготовка, оценка собранной информации и составление прогнозов по дальнейшему ходу событий;
- наблюдение за партнёрами по бизнесу, клиентской базой, конкурентами и потенциальными кандидатами на должность сотрудника;
- определение в короткий срок потенциального направления внешних угроз, способных нанести ущерб безопасности экономики;
- защита экономики организации от возможности поиска конкурентами попытки внедрения в предприятие;
- предотвращение методов взлома технических средств со стороны злоумышленников;
- обнаружение действий работников предприятия, которые могут привести к ущербу;
- охрана работников предприятия от проявлений насильственных конфликтов;
- обеспечение целостности материальных и финансовых сведений, которые представляют собой конфиденциальную информацию компании;
- поиск информации, включающей в себя лучший перечень решений по управлению: тактика и стратегия;
- непосредственное сохранение целостности недвижимости, транспорта и соблюдение чистоты отведённых площадей;
- создание положительного образа компании в масс-медиа для потребителей, а так же в сообществе партнёров;
- покрытие всех видов ущерба – морального и материального, полученного клиентами вследствие действий работников, непредусмотренными правилами организации;
- бдительное наблюдение за работой комплекса экономической безопасности для последующего улучшения каждой его части.

Управление экономической деятельностью предприятия проводится в соответствии с выработанной стратегией, что означает наличие количественных и качественных характеристик, характеризующих стратегические цели предприятия.

Для поддержания состояния экономической безопасности предприятию следует придерживаться стратегии, обеспечивающей достаточный уровень и наращивание социально-экономического потенциала, устойчивое развитие бизнеса и подготовленность к возможным нежелательным изменениям в сфере его жизнедеятельности. Оценка уровня безопасности, то есть допустимости отклонения значений стратегических параметров, зависит от знаний, представлений руководителей предприятия о возможном развитии ситуации в случае, когда такое отклонение происходит.

В свою очередь, чувство безопасности побуждает руководителя к поиску путей повышения безопасности, достижения ее приемлемого уровня, или же позволяет переключить его активность и ресурсы на иные цели, если оценки безопасности велики, т.е. уровень опасности низок. Естественно, что анализ безопасности проводится в контексте общего описания функционирования предприятия (фирмы) [10].

При этом ситуация усложняется пониманием того факта, что риск является неизбежной составной частью любой хозяйственной деятельности, а его отсутствие означает и отсутствие шанса на получение предпринимателем дополнительной прибыли, вызванной ситуацией неопределенности. Поэтому существование риска и неизбежной неопределенности в изменении факторов внешней среды деятельности выступают постоянным и сильнодействующим фактором развития предпринимательской сферы экономики.

Следует отметить, что для крупных предприятий с большой численностью персонала склонность к риску характерна в гораздо меньшей степени, чем для предприятий, экономическая активность которых связана именно с использованием ситуаций повышенного риска.

Для таких предприятий характерными являются решения и действия, ориентированные на уменьшение риска. При этом их риск никак не связан с возможностью дополнительной прибыли и способен породить только убытки, вызванные неспособностью их партнера или работодателя к выполнению своих обязательств.

Стратегические планы предприятия, деятельность которого связана с массой других участников его деятельности разрабатываются в расчете на некоторые фиксированные условия или, по крайней мере, на их более или менее предсказуемое развитие.

Возможность отклонения от этого развития принято характеризовать понятием «хозяйственный риск». Такой риск, имеющий предпринимательскую природу, сопровождается шансом дополнительной прибыли, если расчеты руководителя оказались верны.

Тем не менее, стратегия предприятия содержит взвешенное с точки зрения ее акционеров решение о соотношении риска с возможным шансом. Выражением этого решения и является запланированное значение стратегических показателей развития и допустимого отклонения от них [47].

Превышение допустимого значения отклонений может означать повышение возможной прибыли, но при этом рассматриваться лицом, принимающим решение как связанное с неприемлемым риском. Рациональное осмысление ситуации принятия «рискованного» решения, выяснение возможных последствий, т. е. плюсов и минусов от принятия данного решения, выявление скрытых препятствий на пути достижения поставленной цели и, наконец, выяснение возможностей «подстраховаться» на случай неудачного или нежелательного развития событий является задачей разработки рискованной стратегии предприятия.

Учет затрат на разработку и проведение подстраховочных мероприятий, с одной стороны, и оценки возможного ущерба в случае неудачи, с другой, может привести к существенному изменению отношения руководителя к «степени рискованности» рассматриваемого решения. В этом суть концепции приемлемого риска, которая основывается на двух подтвержденных практикой постулатах: во-

первых, невозможно полностью устранить риск, во-вторых, всегда существует возможность найти такие меры по снижению последствий наступления рисков, которые обеспечили бы приемлемый для данного предприятия уровень риска.

Концепция приемлемого риска ориентирует руководителя на рациональное отношение к риску, предполагает разработку важных для деловой активности методических рекомендаций. Обоснованность таких рекомендаций предопределяется тем, что:

- риск – это не статическая характеристика, а управляемый параметр, на его уровень можно и, самое главное, необходимо оказывать воздействие;

- такое воздействие можно оказать только на «познанный» риск, то есть необходимо собирать и анализировать связанную с его проявлениями информацию, выявлять и идентифицировать факторы риска, оценивать последствия их проявления и т.д.;

- необходима оценить, как повлияли мероприятия по снижению отклонения заданных критериев деятельности предприятия на экономическую эффективность, то есть насколько соизмерима стоимость проведенных мероприятий с убытком, который мог нанести риск в случае реализации.

С учетом вышесказанного можно отметить, что разработка комплексной стратегии предприятия направлена, в частности, именно на обретение предприятием экономической безопасности. Рассмотрим риск, который обусловлен принятием стратегических решений, причем риск возникает тогда, когда решения выбираются из нескольких альтернатив (путем развития в бизнесе) [47].

Риском стратегического решения является реализация нежелательной альтернативы.

Факторами риска стратегического решения предприятия, способного неприемлемо снизить уровень его безопасности следует называть предпосылки, увеличивающие вероятность или реальность наступления событий, которые, в случае своего возможного осуществления могут оказать отрицательное воздействие на ход стратегического развития предприятия.

При этом в число таких событий входят как те, которые можно было предвидеть, но нельзя точно указать момент наступления (их принято называть страхуемыми, если последствия связаны с исчислимым ущербом) , так и те, которые предугадать не представлялось возможным (их связывают с ситуацией нестрахуемой неопределенности).

Причины риска (т. е. причины реализации или наступления рискованных событий) – это объективные или субъективные действия или решения, влекущие за собой нежелательное развитие, неблагоприятное для реализации некоторой стратегии предприятия.

Чтобы судить о существенности того или иного фактора риска и о достаточности принимаемых предупредительных мер, риск должен быть выражен в сопоставимых показателях. Если риск подчиняется исчислению, как с точки зрения его вероятности, так и размера возможных убытков, то управление такими рисками эффективно осуществляется с использованием страхования.

В теории и практике известны три основных способа управления рисками:

- поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов;
- уклонение от риска, применяемое в мобильных системах;
- разделение и передача риска.

Ни один из этих способов не обеспечивает полного исключения риска. Некоторая часть риска остается на собственном удержании субъекта. На практике обычно применяют различное сочетание всех трех способов в зависимости от вида деятельности и ожидаемых опасностей.

Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта. Однако этот способ менее универсален. Он может защитить материальные интересы владельца этого объекта только от посягательств злоумышленников, а для передачи остальных рисков следует использовать фирмы, принимающие иную ответственность.



Наиболее развитой формой образования страховых фондов в современной экономике является коммерческое страхование – система экономических отношений, при которых юридические и физические лица за счет уплаты определенных по размеру и периодичности взносов (платежей, страховой премии) страховым организациям стремятся обеспечить себе гарантированную возможность покрытия ущерба за счет ресурсов, накопленных этими организациями.

Фонды страховой организации имеют строго целевое назначение и предназначены для исполнения принятых ею обязательств по компенсации убытков лиц, заключивших на этот случай договор страхования.

Общего размера фондов страховой организации (страховщика) должно быть достаточно, чтобы покрыть совокупный ущерб всех субъектов, относительно которых у нее существуют подобные обязательства (страхователей). А это означает, что должна существовать достаточно достоверная информация об их совокупном ущербе [18].

Фонды, находящиеся в распоряжении страховщика, формируются из страховых взносов или премий, уплачиваемых каждым лицом, приобретающим страховую защиту от возможных убытков, то есть совокупный ущерб раскладывается между всеми участниками страхования путем внесения каждым своей доли в фонд для покрытия убытков пострадавшим. Отсюда возникает вопрос о доле, причитающейся с каждого участника. Эта доля оценивается в зависимости от возможной величины и вероятности наступления убытка, поскольку, фактически является ценой риска, который за уплату страховой премии переносится со страхователя на фонды страховщика. Иными словами, предприятию гарантируется безопасность экономической деятельности от убытков, вызванных застрахованными рисками, то есть от угрозы гибели и порчи их материальных активов, финансовых убытков, затрат на восстановление и иных расходов, способных привести к срыву запланированных стратегических показателей.

Очевидно, что применение страхового механизма для обеспечения экономической безопасности вытекает из ее природы, внутренней сущности. Основными блоками инструментов страховой защиты, направленными на снижение степени риска в функционировании фирм являются страхование имущества, страхование ответственности, личное страхование. Возможность заключения договоров страхования предполагает, чтобы риски, от которых обеспечивается безопасность, были исчисляемыми, то есть имеются данные о вероятности их возникновения и возможных убытках. Если эта информация существует, значит, собрана соответствующая статистика.

Механизм страховой защиты в системе экономической безопасности предполагает обеспечение ее путем четкого функционирования неотъемлемых элементов жизнедеятельности. В связи с этим актуализируются исследования, направленные на изучение и развитие методологии страхования, находящейся в тесной связи с вопросами экономической безопасности.

Страховой механизм предполагает множественность договоров страхования, целую систему, обеспечивающую компенсацию возможных убытков на самых разных этапах деятельности организаций и в зависимости от рода этой деятельности. Построению системы страхования предприятия должен предшествовать анализ процессов, в которых могут присутствовать убытки, оценка событий, порождающих эти убытки с точки зрения возможности применения страхования для их компенсации, оценка цены этого страхования и анализ его эффективности [18].

Таким образом, экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его

функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности. В теории и практике известны три основных способа управления рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов; уклонение от риска, применяемое в мобильных системах; разделение и передача риска. Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта.

Вывод по разделу один

Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования. Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его

функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности. В теории и практике известны три основных способа управления рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов; уклонение от риска, применяемое в мобильных системах; разделение и передача риска. Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта.

## 2 ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АНАЛИЗ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «УРАЛСИБ-АЗИЯ»

### 2.1 Общая характеристика ООО «Уралсиб-Азия»

Компания «Уралсиб-Азия» — это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г.

Организационно-правовая форма – общество с ограниченной ответственностью.

Форма собственности – частная.

Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются:

#### 1. Проектные работы:

- работы по устройству наружных инженерных сетей и коммуникаций;
- работы по устройству внутренних инженерных сетей и коммуникаций;
- устройство промышленных полимерных покрытий полов;
- проведение огнезащитных работ по всем видам конструкций;
- установка противопожарных дверей, люков.

#### 2. Работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение:

– разработка и согласование технических условий при отступлении от норм пожарной безопасности;

– работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение;

– монтаж и обслуживание систем видеонаблюдения, контроля доступа;

– работы по устройству системы автоматического пожаротушения;

– консультирование по требованиям предписаний Государственного пожарного надзора;

С 2013 года компания открыла участок по строительству спортивных площадок с искусственным покрытием. За 5 лет построены в Челябинской

области 25 площадок для игры в мини-футбол с искусственным покрытием, 3 многофункциональной площадки с бесшовным покрытием, одна беговая дорожка в с.Тюбук Каслинского района.

С 2017 года начали сотрудничество с ПАО «ЧТПЗ». По заказу ПАО «ЧТПЗ» была построена многофункциональная раздевалка круглогодичного пользования, отремонтирована и восстановлена футбольная площадка с искусственным покрытием.

В настоящее время компания «Уралсиб-Азия» является членом СРО «Региональная саморегулируемая организация в области строительства «Союз строительных компаний Урала и Сибири» (ССК УрСиб) и НП СРО «РеПрА» (Региональная Проектная Ассоциация) г. Екатеринбург по проектным работам.

Схематично организационная структура управления ООО «Уралсиб-Азия» представлена на рисунке 2.1.

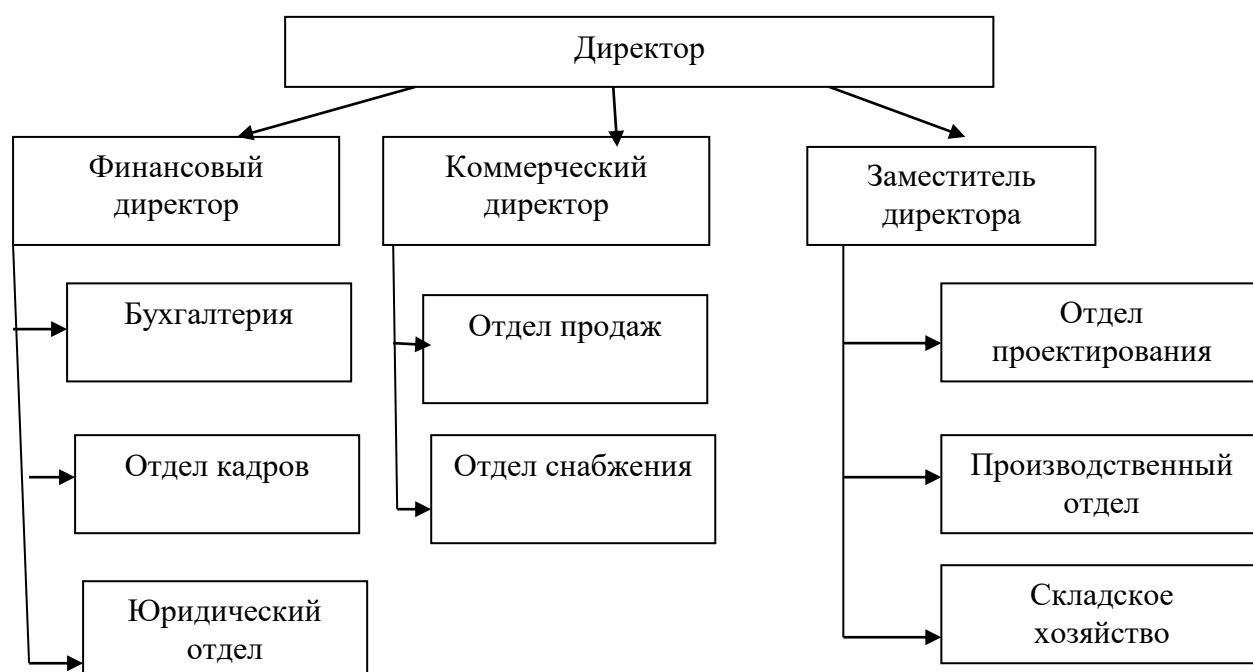


Рисунок 2.1 – Организационная структура управления ООО «Уралсиб-Азия»

Координация деятельности ООО «Уралсиб-Азия» в целом возложена на директора. В непосредственном подчинении генерального директора находятся заместитель директора по производству, коммерческий директор, финансовый

директор. Структура предприятия представлена такими подразделениями как бухгалтерия, отдел кадров, юридический отдел, отдел продаж, отдел снабжения, отдел проектирования, производственный отдел, складское хозяйство.

Организационная структура предприятия ООО «Уралсиб-Азия» относится к линейно-функциональному типу. Данная схема управления включает линейные подразделения, которые выполняют в организации основную работу, а также функциональные обслуживающие подразделения. Линейные звенья занимаются принятием решений на своем уровне, подразделения же помогают руководителю принимать и выработать решения, а также информируют его.

Таким образом, ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение:

## 2.2 Анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия»

Проведем анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» на основании данных бухгалтерского баланса предприятия.

Проведем горизонтальный и вертикальный анализ баланса предприятия ООО «Уралсиб-Азия» за 2015-2017 гг.

Горизонтальный анализ баланса предприятия за 2015-2017 гг. представлен в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Горизонтальный анализ баланса ООО «Уралсиб-Азия»

Наименование	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	2017 год, тыс. руб.	Изменения 2016/2015		Изменения 2017/2016	
				тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>							
Основные средства	8 659	8 758	9 655	99	1,14	897	10,24
Доходные вложения в материальные ценности	500	520	530	20	4,00	10	1,92

## Окончание таблицы 2.1

Наименование	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	2017 год, тыс. руб.	Изменения 2016/2015		Изменения 2017/2016	
				тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Итого по разделу I	9 159	9 278	10 185	119	1,30	907	9,78
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>							
Запасы	8 350	10 569	14 882	2 219	26,57	4 313	40,81
НДС	150	163	170	13	8,67	7	4,29
Дебиторская задолженность	6 980	7 550	7 770	570	8,17	220	2,91
Денежные средства	569	1 688	1 908	1 119	196,66	220	13,03
Итого по разделу II	16 049	19 970	24 730	3 921	24,43	4 760	23,84
<b>БАЛАНС ПО АКТИВУ</b>	25 208	29 248	34 915	4 040	16,03	5 667	19,38
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>							
Уставный капитал	50	50	50	0	0,00	0	0,00
Добавочный капитал	356	356	356	0	0,00	0	0,00
Нераспределенная прибыль отчетного года	13 522	14 063	15 854	541	4,00	1 791	12,74
Итого по разделу III	13 928	14 469	16 260	541	3,88	1 791	12,38
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>							
Заемные средства	2 000	2 000	2 000	0	0,00	0	0,00
Итого по разделу IV	2 000	2 000	2 000	0	0,00	0	0,00
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>							
Займы и кредиты	4 000	4 000	4 000	0	0,00	0	0,00
Кредиторская задолженность	5 280	8 779	12 655	3 499	66,27	3 876	44,15
Итого по разделу V	9 280	12 779	16 655	3 499	37,70	3 876	30,33
<b>БАЛАНС ПО ПАССИВУ</b>	25 208	29 248	34 915	4 040	16,03	5 667	19,38

Валюта баланса растет в течение всего исследуемого периода с 2015 г. по 2017 г. Так, в 2015 г. валюта баланса составила 25 208 тыс. руб., в 2017 г. – 34 915 тыс. руб. Увеличение валюты баланса является положительным моментом, поскольку это обеспечивает развитие реальных активов предприятия, позволяет наращивать объемы хозяйственной деятельности и активизировать деятельность предприятия в целом.

Внеоборотные активы в 2016 г. по сравнению с 2015 г. увеличились на 1,3%, а в 2017 г. на 9,78%. Прирост суммы оборотных активов в 2016 г. составил 24,43%, а в 2017 г. – 23,84%. Такая динамика свидетельствует об увеличении объемов производства компании.



В части источников финансирования деятельности предприятия значительный рост к концу 2017 г. произошел в части краткосрочных обязательств, что может служить одним из индикаторов ухудшения платежеспособности предприятия.

Вертикальный анализ баланса предприятия за 2015-2017 гг. представлен в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Вертикальный анализ баланса ООО «Уралсиб-Азия», %

Наименование	2015 год	2016 год	2017 год	Отклонение	
				2016 / 2015	2017 / 2016
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
Основные средства	34,35	29,94	27,65	-4,41	-2,29
Доходные вложения в материальные ценности	1,98	1,78	1,52	-0,21	-0,26
Итого по разделу I	36,33	31,72	29,17	-4,61	-2,55
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
Запасы	33,12	36,14	42,62	3,01	6,49
НДС	0,60	0,56	0,49	-0,04	-0,07
Дебиторская задолженность	27,69	25,81	22,25	-1,88	-3,56
Денежные средства	2,26	5,77	5,46	3,51	-0,31
Итого по разделу II	63,67	68,28	70,83	4,61	2,55
<b>БАЛАНС ПО АКТИВУ</b>	100,00	100,00	100,00	0,00	0,00
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>					
Уставный капитал	0,20	0,17	0,14	-0,03	-0,03
Добавочный капитал	1,41	1,22	1,02	-0,20	-0,20
Нераспределенная прибыль отчетного года	53,64	48,08	45,41	-5,56	-2,67
Итого по разделу III	55,25	49,47	46,57	-5,78	-2,90
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>					
Заемные средства	7,93	6,84	5,73	-1,10	-1,11
Итого по разделу IV	7,93	6,84	5,73	-1,10	-1,11
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ПАССИВЫ</b>					
Займы и кредиты	15,87	13,68	11,46	-2,19	-2,22
Кредиторская задолженность	20,95	30,02	36,25	9,07	6,23
Итого по разделу V	36,81	43,69	47,70	6,88	4,01
<b>БАЛАНС ПО ПАССИВУ</b>	100,00	100,00	100,00	0,00	0,00

Соотношение внеоборотных активов и оборотных активов можно назвать оптимальным, так внеоборотные активы в 2015 г. составляют 36,33%, а оборотные 63,67%, в 2017 г. – 29,17% и 70,83% соответственно. В составе оборотного капитала ООО «Уралсиб-Азия» преобладают неденежные оборотные средства: запасы, которые имеют тенденцию к росту, в 2015 г. они составили 33,12%, в 2017 г. – 42,662%, дебиторская задолженность краткосрочного

характера, которая имеет тенденцию к сокращению, составила в 2015 г. 27,69%, в 2017 г. – 22,25%.

На предприятии доля собственного капитала в 2015 г. составила 55,25%, в 2017 г. – 46,57%. Заемные средства предприятия представлены долгосрочными и краткосрочными кредитами, кредиторской задолженностью. Наличие в структуре заемного капитала банковских заимствований может свидетельствовать о зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

В структуре краткосрочных заемных средств преобладает кредиторская задолженность, которая имеет высокие темпы роста. Она является более дешевым источником привлечения средств по сравнению с займами и кредитами. Это является положительным моментом для предприятия, так как сокращаются его расходы, связанные с обслуживанием кредитов и займов.

Таким образом, анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Коэффициентный анализ ликвидности фирмы осуществляется с применением таких показателей как коэффициент текущей, критической и абсолютной ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{\text{тл}} = \frac{\text{ТА}}{\text{КЗ}}, \quad (1)$$

где  $K_{\text{тл}}$  – коэффициент текущей ликвидности;

ТА – текущие активы, тыс. руб.;

КЗ – кредиторская задолженность, тыс. руб. [7, с.87]

Нормальным признается значение показателя от 1,5 до 2,5 в зависимости от отрасли. Неблагоприятными являются как низкие, так и высокие значения. Значение ниже 1 свидетельствует о высоком уровне финансового риска, связанного с тем, что фирма не в состоянии регулярно погашать текущие долги.

Значение более 3 может говорить о неэффективной структуре капитала. Но при этом важно учесть, что в зависимости от сферы бизнеса, структуры и качества активов значение показателя может сильно варьироваться.

Коэффициент критической ликвидности рассчитывается следующим образом:

$$K_{cl} = \frac{TA - Z}{KЗ}, \quad (2)$$

где  $K_{cl}$  – коэффициент критической ликвидности;

$Z$  – запасы, тыс. руб.

Нормальным считают значение коэффициента более 0,8 (некоторые аналитики считают оптимальным значением коэффициента 0,6-1,0) показывающего, что денежные ресурсы и ожидаемые поступления по текущим операциям должны покрыть текущие обязательства фирмы.

Коэффициент абсолютной ликвидности рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{ал} = \frac{ДС + КФВ}{КЗ}, \quad (3)$$

где  $K_{ал}$  – коэффициент абсолютной ликвидности;

ДС – денежные средства, тыс. руб.;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения, тыс. руб. [27, с.87]

Нормальным считается значение коэффициента более 0,2.

Чем выше значение показателя, тем больший уровень платежеспособности фирмы. Однако, слишком высокие значения показателя могут говорить о неэффективной структуре капитала, о слишком высоком удельном весе неработающих активов в виде наличности и средств на расчетных счетах.

Анализ платежеспособности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» представлен в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Анализ платежеспособности ООО «Уралсиб-Азия»

Наименование	Нормативное значение	2015 год	2016 год	2017 год	Отклонение	
					2016 / 2015	2017 / 2016
Коэффициент текущей ликвидности	Более 2	1,72	1,56	1,48	-0,16	-0,08

### Окончание таблицы 2.3

Наименование	Нормативное значение	2015 год	2016 год	2017 год	Отклонение	
					2016 / 2015	2017 / 2016
Коэффициент критической ликвидности	Более 1	0,82	0,73	0,59	-0,09	-0,14
Коэффициент абсолютной ликвидности	Более 0,2	0,06	0,13	0,11	0,07	-0,02

Представим полученные данные на рисунке 2.2, 2.3 и 2.4.

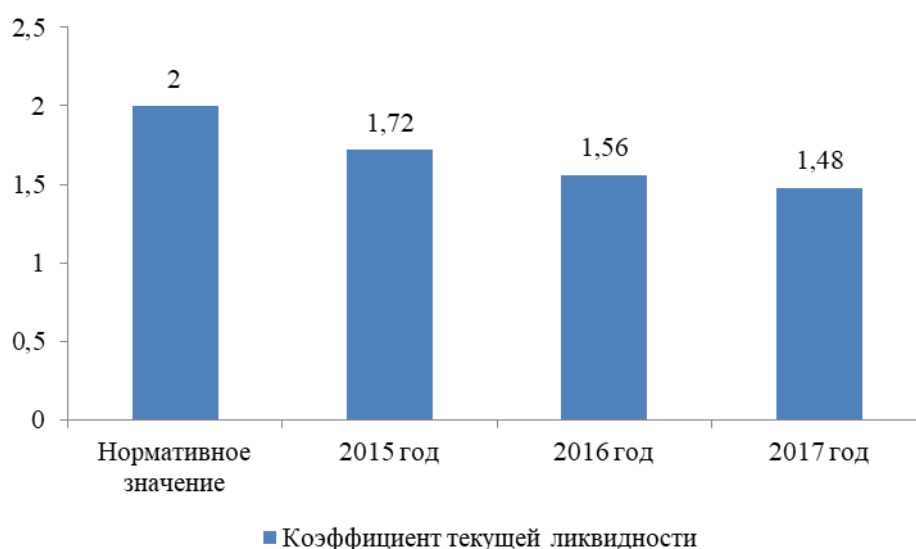


Рисунок 2.2 – Коэффициент текущей ликвидности

Коэффициент текущей ликвидности за 2015-2017 г. находится ниже рекомендуемых значений, а также имеется тенденция к его уменьшению, что означает снижение общей обеспеченности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» оборотными средствами для ведения деятельности и погашения краткосрочных обязательств.

За счет этого организация начинает медленнее погашать свои долги, «проедать» выручку от текущей деятельности, что, в свою очередь, способно привести к необходимости привлечения предприятием заемных (привлеченных) средств.

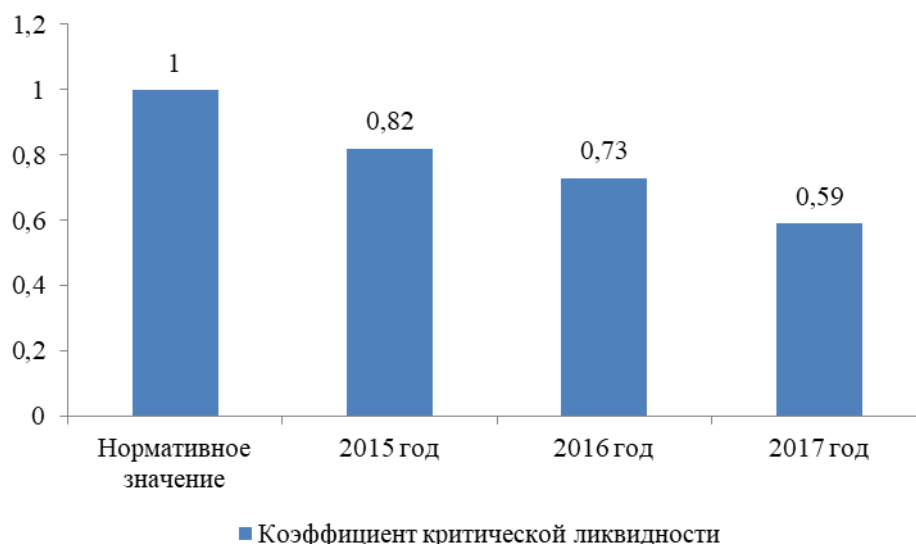


Рисунок 2.3 – Коэффициент критической ликвидности

Коэффициент критической ликвидности позволяет лучше оценить платежеспособность, так как включает при расчете наиболее ликвидную часть.

Данные коэффициента критической ликвидности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» находятся ниже нормативов.

Данное обстоятельство свидетельствует о неприемлемой платежеспособности предприятия.

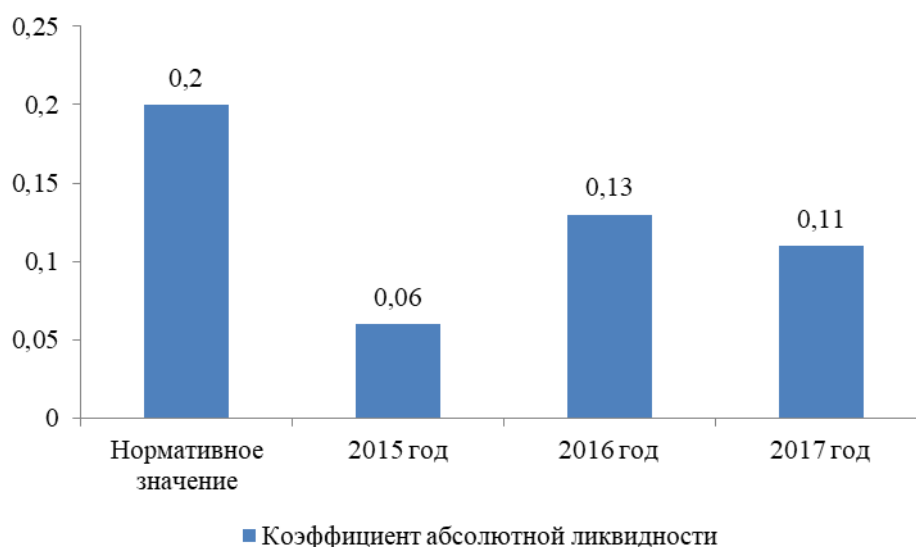


Рисунок 2.4 – Коэффициент абсолютной ликвидности предприятия

Коэффициент абсолютной ликвидности также находится ниже рекомендуемых значений, это означает, что предприятие все-таки не в состоянии досрочно погасит свои краткосрочные обязательства в данный момент времени.

Таким образом, анализ ликвидности и платежеспособности показал, что предприятие ООО «Уралсиб-Азия» имеет определенные проблемы с платежеспособностью, однако все еще может погасить свои наиболее срочные обязательства, не смотря на то, что испытываемый дефицит ресурсов продолжает расти.

Проведем анализ финансовой устойчивости предприятия. Под финансовой устойчивостью понимают стабильность финансового состояния фирмы, которая обеспечивается достаточным размером собственных средств в структуре совокупных источников финансирования. Достаточный размер собственных средств означает, что привлеченные источники финансирования применяются фирмой лишь в тех границах, в которых она может обеспечить их полный и своевременный возврат.

Абсолютная устойчивость финансового состояния, если запасы и затраты (З) меньше суммы плановых источников их формирования ( $I_{пл}$ ):

$$З \leq I_{пл}. \quad (4)$$

Коэффициент обеспеченности запасов и затрат плановыми источниками средств больше единицы:

$$K_{оз} = \frac{I_{пл}}{З} \geq 1. \quad (5)$$

где  $K_{оз}$  – коэффициент обеспеченности запасов и затрат.

Нормальная устойчивость, при которой гарантируется платежеспособность предприятия, если:

$$\begin{aligned} З &= I_{пл}; \\ K_{оз} &= \frac{I_{пл}}{З} = 1. \end{aligned} \quad (6)$$

Неустойчивое (предкризисное) финансовое состояние, при котором нарушается платежный баланс, но сохраняется возможность восстановления

равновесия платежных средств и платежных обязательств за счет привлечения временно свободных источников средств ( $I_{вр}$ ) в оборот предприятия (резервного фонда, фонда накопления и потребления), кредитов банка на временное пополнение оборотных средств, превышения нормальной кредиторской задолженности над дебиторской:

$$З = I_{пл} + I_{вр}; \quad (7)$$

$$K_{оз} = \frac{I_{пл} + I_{вр}}{З} = 1. \quad (8)$$

Кризисное финансовое состояние (предприятие находится на грани банкротства), при котором:

$$З \geq I_{пл} + I_{вр}; \quad (9)$$

$$K_{оз} = \frac{I_{пл} + I_{вр}}{З} \leq 1. \quad (10)$$

Равновесие платежного баланса в данной ситуации обеспечивается за счет просроченных платежей по оплате труда, ссудам банка, поставщикам, бюджету и т.д.

Определим тип финансовой устойчивости предприятия ООО «Уралсиб-Азия» за период с 2015 г. по 2017 г. Результаты расчетов типа устойчивости фирмы представим в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Определение типа финансовой устойчивости, тыс. руб.

Наименование	2015 год	2016 год	2017 год	Отклонение	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Капитал и резервы (СК)	13 928	14 469	16 260	541	1 791
Внеоборотные активы (ВНЕ)	9 159	9 278	10 185	119	907
Наличие собственных оборотных средств (СОС)	4 769	5 191	6 075	422	884
Долгосрочные обязательства (ДО)	2 000	2 000	2 000	0	0
Наличие собственных и долгосрочных средств (СДОС)	6 769	7 191	8 075	422	884
Краткосрочные кредиты и займы (КК)	4 000	4 000	4 000	0	0
Общая величина основных источников формирования запасов (ОИ)	10 769	11 191	12 075	422	884
Запасы (З)	8 350	10 569	14 882	2 219	4 313
Обеспеченность запасов собственными источниками (З-СОС)	-3 581	-5 378	-8 807	-1 797	-3 429

Окончание таблицы 2.4

Наименование	2015 год	2016 год	2017 год	Отклонение	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Обеспеченность запасов собственными и долгосрочными заемными средствами (З – СДОС)	-1 581	-3 378	-6 807	-1 797	-3 429
Обеспеченность запасов общими источниками (З – ОИ)	2 419	622	-2 807	-1 797	-3 429

Определим тип финансовой устойчивости предприятия.

За 2015 год:  $Z \leq \text{СОК} + \text{ДО} + \text{КО} = 8350 \leq 4769 + 2000 + 4000$  тыс. руб. – критическая финансовая устойчивость.

За 2016 год:  $Z \leq \text{СОК} + \text{ДО} + \text{КО} = 10569 \leq 5191 + 2000 + 4000$  тыс. руб. – критическая финансовая устойчивость.

За 2017 год:  $Z \geq \text{СОК} + \text{ДО} + \text{КО} = 14882 \leq 6075 + 2000 + 4000$  тыс. руб. кризисная финансовая устойчивость.

За период с 2015 г. по 2017 г. предприятие находится в кризисном состоянии, так как предприятие не может обеспечить запасы ни собственными оборотными средствами, ни заемными (долгосрочными и краткосрочными кредитами).

Таким образом, анализ финансовой устойчивости показал, что предприятие находится в кризисном состоянии, имеет высокую степень зависимости от внешних источников финансирования.

Проведем оценку финансовых результатов предприятия за 2015-2017 гг. в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия»

Наименование	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	2017 год, тыс. руб.	Индекс роста	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Выручка от продаж	75 258	63 888	65 128	0,849	1,019
Себестоимость	61 598	49 307	50 122	0,800	1,017
Валовая прибыль	13 660	14 581	15 006	1,067	1,029
Прибыль от продаж	13 660	14 581	15 006	1,067	1,029
Проценты к получению	25	25	26	1,000	1,040
Проценты к уплате	360	356	360	0,989	1,011
Прочие доходы	7 546	8 258	9 222	1,094	1,117
Прочие расходы	4 555	5 633	4 888	1,237	0,868



## Окончание таблицы 2.5

Наименование	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	2017 год, тыс. руб.	Индекс роста	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Прибыль до налогообложения	16 226	16 875	19 006	1,040	1,126
Налог на прибыль	2 704	2 812	3 152	1,040	1,121
Чистая прибыль	13 522	14 063	15 854	1,040	1,127

Представим полученные данные на рисунке 2.5, 2.6, 2.7, 2.8.

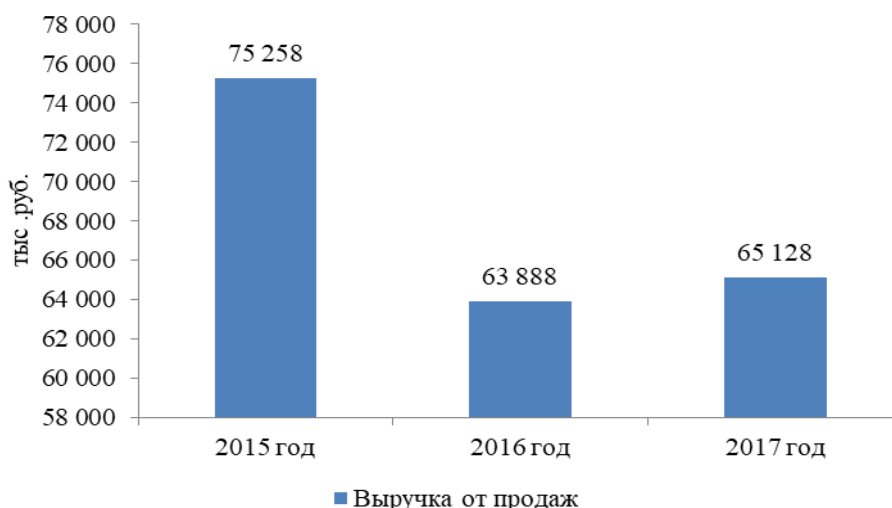


Рисунок 2.5 – Выручка от продаж предприятия

Выручка от продаж сократилась в 2016 г. по сравнению с 2015 г. с 75 258 тыс. руб. до 63 888 тыс. руб., а в 2017 г. по сравнению с 2016 г. выросла до 65 128 тыс. руб.

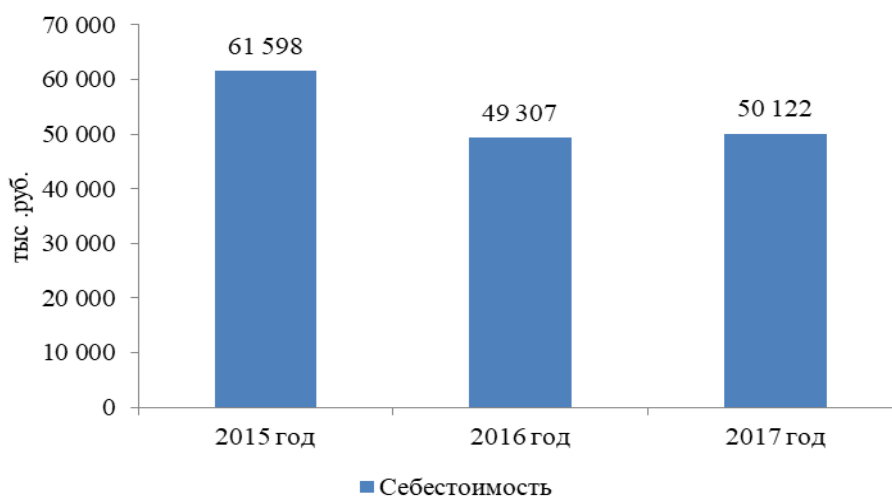


Рисунок 2.6 – Себестоимость продаж предприятия

Себестоимость продаж в 2016 г. по сравнению с 2015 г. сократилась на с 61 598 тыс. руб., до 49 307 тыс. руб., а в 2017 г. она выросла до 50 122 тыс. руб.

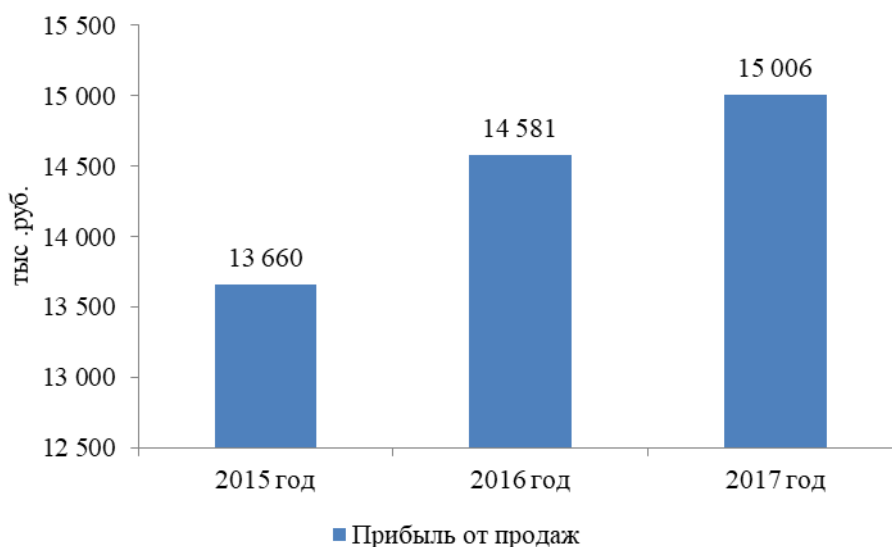


Рисунок 2.7 – Прибыль от продаж предприятия

Прибыль от продаж в 2015 г. составила 13 660 тыс. руб., в 2016 г. выросла до 14 581 тыс. руб., а в 2017 г. выросла до 15 006 тыс. руб.

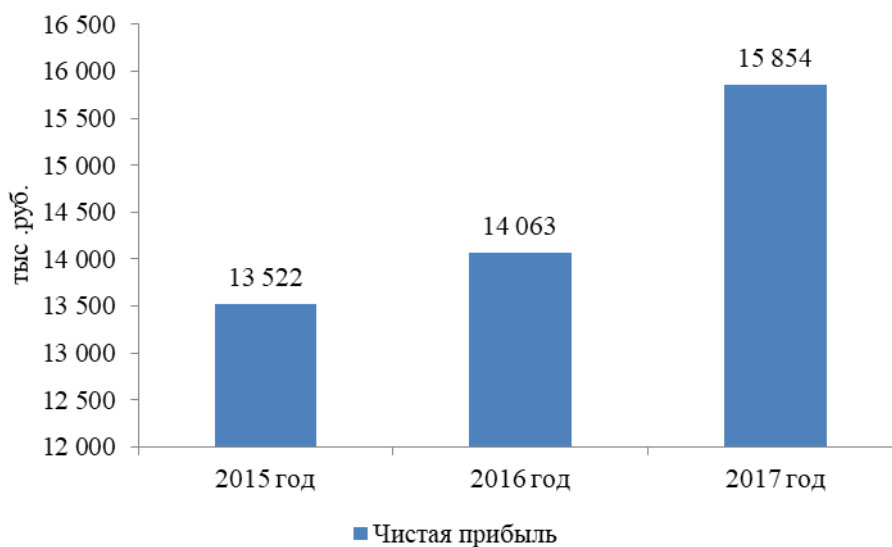


Рисунок 2.8 – Чистая прибыль предприятия

Чистая прибыль предприятия в 2015 г. составила 13 522 тыс. руб., в 2016 г. – 14 063 тыс. руб., в 2017 г. – 15 854 тыс. руб. Это свидетельствует об эффективности деятельности ООО «Уралсиб-Азия».

Таким образом, оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2017 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.

Оценка рентабельности производится на основании коэффициентов:

Рентабельность издержек предприятия за период ( $R_{и}$ ), рассчитываемая по формуле (11):

$$R_{и} = \frac{ВП}{СС} \times 100, \quad (11)$$

где ВП – валовая прибыль, тыс. руб.

СС – себестоимость, тыс. руб.

2. Рентабельность оборота ( $R_{о}$ ), рассчитывается как (12):

$$R_{о} = \frac{ПП}{В} \times 100, \quad (12)$$

где ПП – прибыль от продаж, тыс. руб.;

В – выручка от реализации, тыс. руб.

3. Норма прибыли (коммерческая маржа) ( $H_{п}$ ), рассчитывается как (13):

$$H_{п} = \frac{ЧП}{В} \times 100, \quad (13)$$

где ЧП – чистая прибыль, тыс. руб.

Оценку рентабельности деятельности ООО «Уралсиб-Азия» представим в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Оценка рентабельности производственно-хозяйственной деятельности ООО «Уралсиб-Азия», %

Наименование	2015 год	2016 год	2017 год	Индекс роста	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Рентабельность издержек	22,17	29,57	29,93	1,334	1,012
Рентабельность оборота	18,15	22,82	23,04	1,257	1,010
Норма прибыли	17,96	22,01	24,34	1,226	1,106

Представим полученные данные о показателях рентабельности предприятия на рисунке 2.9, 2.10, 2.11.

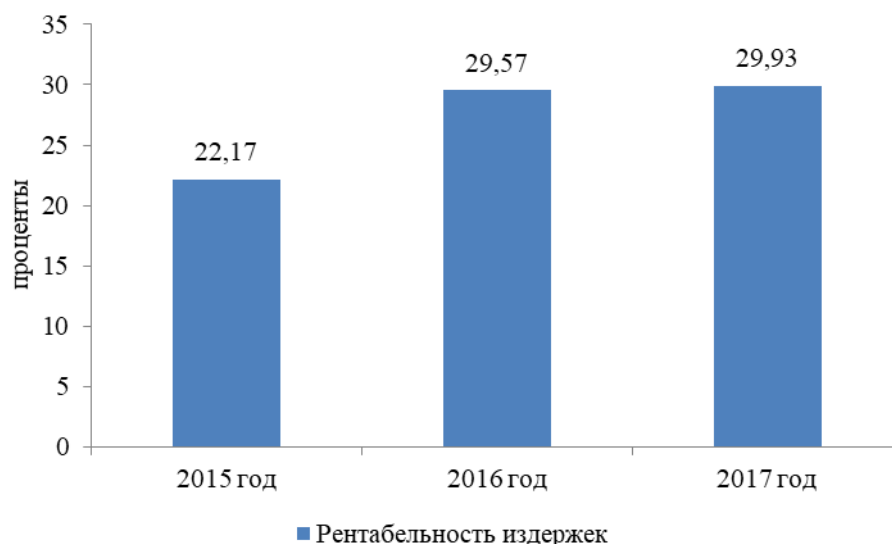


Рисунок 2.9 – Рентабельность издержек предприятия

Рентабельность издержек ООО «Уралсиб-Азия» в 2015 г. составила 22,17%, в 2016 г. выросла до 29,57%, в 2017 г. – до 29,93%.

Это говорит о том, что размер прибыли с каждого рубля реализованной продукции предприятия вырос, что является положительной тенденцией.

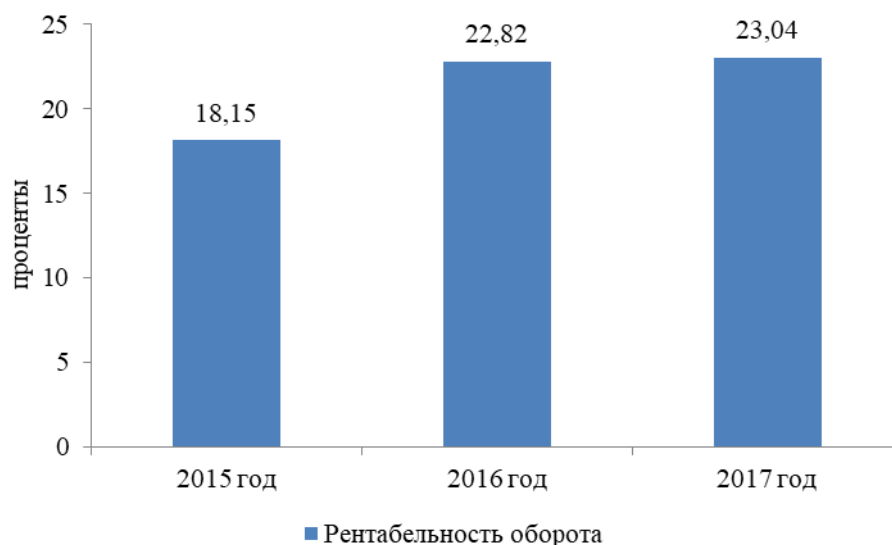


Рисунок 2.10 – Рентабельность оборота (продаж) предприятия за 2015-2017 гг.

Индекс роста рентабельности оборота в 2016 г. по сравнению с 2015 г. составил 1,257, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. – 1,010. Это говорит о росте доли прибыли в общем объеме реализованной продукции.

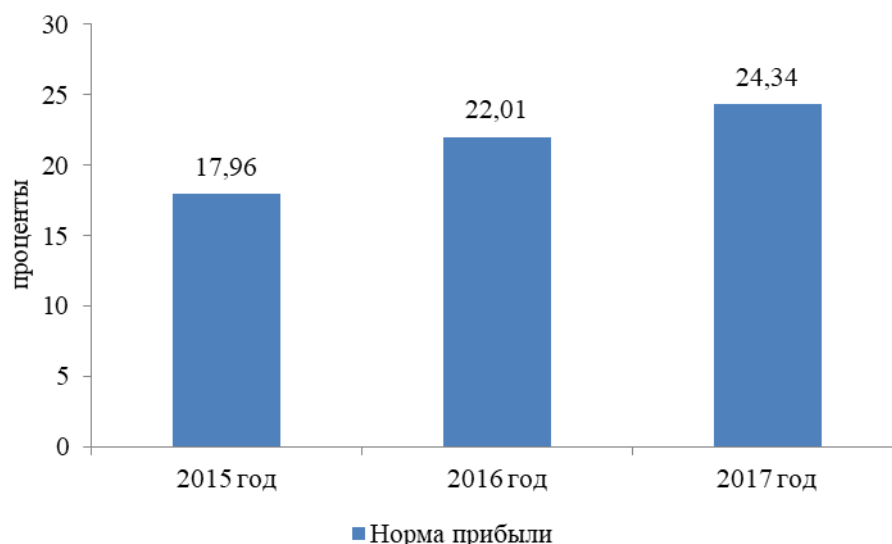


Рисунок 2.11 – Норма прибыли предприятия за 2015-2017 гг.

Норма прибыли деятельности ООО «Уралсиб-Азия» в 2015 г. составила 17,96%, в 2016 г. выросла до 22,01%, в 2017 г. – до 24,34%. То есть размер средств, который остается у предприятия после осуществления расходов на производство и реализацию продукции, выплаты процентов по кредитам и уплаты налогов вырос.

В целом при оценке рентабельности было выявлено увеличение коэффициентов, которое произошло вследствие опережающих темпов роста к концу периода показателей выручки от продаж над себестоимостью продукции.

Деловая активность фирмы с финансовой точки зрения проявляется, прежде всего, в скорости оборота ее ресурсов.

Проведем оценку показателей деловой активности на основании следующих коэффициентов.

Коэффициент оборачиваемости капитала ( $Об_k$ ) рассчитывается как:

$$Об_k = \frac{В}{ВБ}, \quad (14)$$

где В – выручка;

ВБ – валюта баланса.

Коэффициент оборачиваемости текущих активов ( $Об_{oa}$ ) рассчитывается как:

$$\text{Об}_{\text{ОА}} = \frac{\text{В}}{\text{ОА}}. \quad (15)$$

где В – выручка;

ОА – оборотные активы.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала ( $\text{Об}_{\text{СК}}$ ) рассчитывается как:

$$\text{Об}_{\text{СК}} = \frac{\text{В}}{\text{СК}}. \quad (16)$$

где В – выручка;

СК – капитал и резервы (собственный капитал).

Коэффициент оборачиваемости заемного капитала ( $\text{Об}_{\text{ЗК}}$ ) рассчитывается как:

$$\text{Об}_{\text{ЗК}} = \frac{\text{В}}{\text{ЗК}}. \quad (17)$$

где В – выручка;

ЗК – заемный капитал.

Проведем анализ деловой активности ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Оценка деловой активности ООО «Уралсиб-Азия», обороты / год

Наименование	2015 год	2016 год	2017 год	Индекс роста	
				2016 / 2015	2017 / 2016
Коэффициент оборачиваемости капитала	2,98	2,18	1,86	0,732	0,853
Коэффициент оборачиваемости основного капитала	8,22	6,88	6,39	0,837	0,929
Коэффициент оборачиваемости текущих активов	4,68	3,19	2,63	0,682	0,824
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	5,40	4,41	4,01	0,817	0,909

Коэффициент оборачиваемости капитала характеризует количество оборотов совокупного капитала фирмы в течение года и показывает какой размер выручки от продаж принесет каждый вложенный рубль совокупного капитала в течение года. На предприятии ООО «Уралсиб-Азия» капитал в 2015 г. оборачивался 2,98 раза, в 2016 г. – 2,18 раза, в 2017 г. – 1,86. В динамике наблюдается снижение

оборотов капитала фирмы. Это негативный момент, т.к. снижается эффективность использования капитала.

Представим полученные данные на рисунке 2.12.

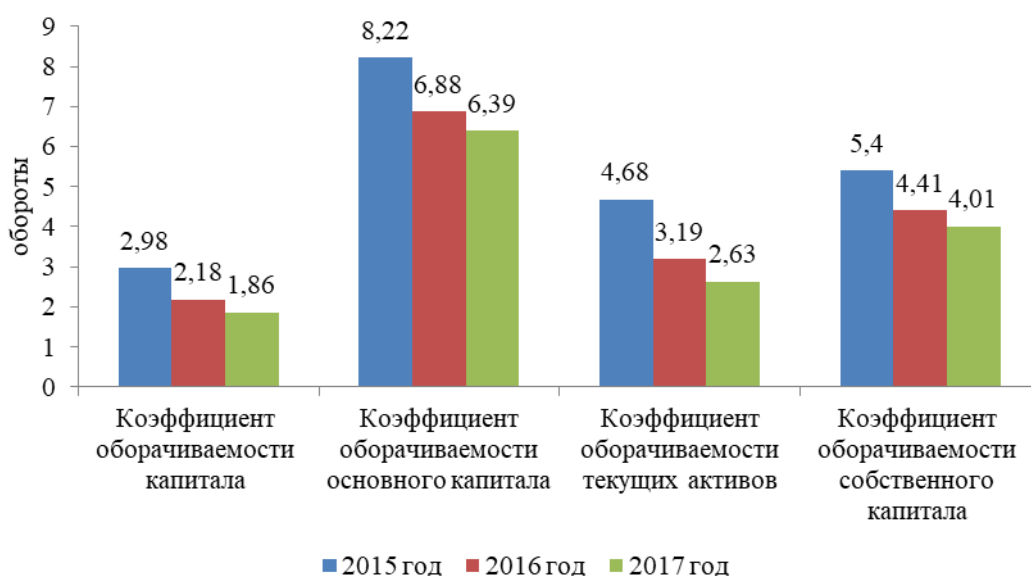


Рисунок 2.12 – Показатели деловой активности предприятия

Коэффициент оборачиваемости основного капитала (фондоотдача) характеризует, количества оборотов основных фондов в течение года и показывает какой размер выручки от продаж принесет каждый вложенный рубль основных средств в течение года. На исследуемом предприятии основной капитал в 2015 г. оборачивался 8,22 раза, в 2016 г. – 6,88 раз, в 2017 г. – 6,39 раз. В динамике наблюдается снижение оборачиваемости основного капитала.

Коэффициент оборачиваемости текущих активов показывает количество оборотов текущих активов в течение года или какой размер выручки от продаж принесет каждый вложенный рубль оборотных средств в течение года. На предприятии ООО «Уралсиб-Азия» оборотный капитал оборачивался в 2015 г. – 4,68 раза, в 2016 г. – 3,19 раза, в 2017 г. – 2,63, это является негативным моментом в деятельности предприятия, поскольку каждый рубль оборотного капитала генерирует в 2017 г. по сравнению с 2015 г. меньше выручки от продаж и эффективность использования капитала снижается. На исследуемом предприятии

собственный капитал обернулся 2015 г. 5,40 раза, в 2016 г. – 4,41 раза, в 2017 г. – 4,01 раза.

В целом, оценка деловой активности ООО «Уралсиб-Азия» показала отрицательную динамику, которая говорит о том, что размер доходов, генерируемый имуществом и источников финансирования деятельности предприятия сократился.

Таким образом, как показала проведенная оценка, к основным проблемам финансового состояния ООО «Уралсиб-Азия» можно отнести следующие: наличие низкой доли собственного капитала в общих источниках финансирования деятельности предприятия; наличие проблем с платежеспособностью и ликвидностью, наличие кризисного типа финансовой устойчивости.

Вывод по разделу два

ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение:

Анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Анализ ликвидности и платежеспособности показал, что предприятие ООО «Уралсиб-Азия» имеет определенные проблемы с платежеспособностью, однако все еще может погасить свои наиболее срочные обязательства, не смотря на то, что испытываемый дефицит ресурсов продолжает расти.

Анализ финансовой устойчивости показал, что предприятие находится в кризисном состоянии, имеет высокую степень зависимости от внешних источников финансирования.

Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2017 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.



При оценке рентабельности было выявлено увеличение коэффициентов, которое произошло вследствие опережающих темпов роста к концу периода показателей выручки от продаж над себестоимостью продукции.

Оценка деловой активности ООО «Уралсиб-Азия» показала отрицательную динамику, которая говорит о том, что размер доходов, генерируемый имуществом и источниками финансирования деятельности предприятия сократился.

Таким образом, как показала проведенная оценка, к основным проблемам финансового состояния ООО «Уралсиб-Азия» можно отнести следующие: наличие низкой доли собственного капитала в общих источниках финансирования деятельности предприятия; наличие проблем с платежеспособностью и ликвидностью, наличие кризисного типа финансовой устойчивости.

### 3 ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ В ЦЕЛЯХ УВЕЛИЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «УРАЛСИБ-АЗИЯ»

#### 3.1 Оценка текущего состояния экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»

Проведем оценку состояния экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. используя систему индикаторов производственного, финансово-экономического и социального характера, представленных в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Система индикаторов экономической безопасности предприятия [25], [8], [10]

Показатели	Составляющие элементы	Нормативы и рекомендуемые значения
Производственные	Динамика производства (темпы роста)	Более 100%
	Уровень загрузки производственных мощностей	Более 90%
	Коэффициент износа основных средств	Менее 50%
	Коэффициент годности основных средств	Более 50%
	Рентабельность продаж	Соответствие среднему уровню по отрасли
	Оборачиваемость активов	Соответствие среднему уровню по отрасли
	Рентабельность активов	Соответствие среднему уровню по отрасли
	Рентабельность собственного капитала	Соответствие среднему уровню по отрасли
	Коэффициент автономии	Соответствие среднему уровню по отрасли
Социальные	Уровень оплаты труда	Соответствие среднему уровню по отрасли
	Уровень задолженности по заработной плате	Наличие / отсутствие
	Потери рабочего времени	Наличие / отсутствие
	Возрастная структура кадров	Доля персонала старше 55 лет не более 10%

Критерии состояния экономической безопасности предприятия представлены в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Критерии состояния экономической безопасности предприятия

Состояние	Характеристика
1. Стабильное	Индикаторы экономической безопасности находятся в пределах пороговых значений, а степень использования имеющегося потенциала близка к нормам и рекомендуемым значениям
2. Предкризисное	Несоответствие хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности пороговому значению, а другие приблизились к барьерным значениям. При этом не утрачены технические и технологические возможности улучшения условий и результатов производства путем принятия мер предупредительного характера
3. Кризисное	Несоответствие большинства основных индикаторов экономической безопасности пороговому значению, появляются признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие истощения технического ресурса технологического оборудования и площадей, сокращения персонала
4. Критическое	Нарушаются все барьеры, отделяющие стабильное и кризисное состояние развития производства, а частичная утрата потенциала становится неизбежной и неотвратимой

Проведем оценку производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. в таблице 3.3.

Таблица 3.3 – Оценка производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г.

Показатель	Формула расчета	Значение за 2017 г.	Норматив	Вывод
1. Темпы роста производства, проценты	Объем производства за 2017 г. / Объем производства за 2016 г. x 100, %	102,5	Более 100	Соответствует
2. Уровень загрузки производственных мощностей, проценты	Фактическая загрузка / Нормативная загрузка x 100%	92,5	Более 90	Соответствует
3. Коэффициент износа основных средств, %	Амортизация / Первоначальная стоимость x 100%	62,3	Менее 50%	Не соответствует
4. Коэффициент годности основных средств, %	Амортизация / Первоначальная стоимость x 100%	40,8	Более 50%	Не соответствует

Представим полученные данные на рисунке 3.1.

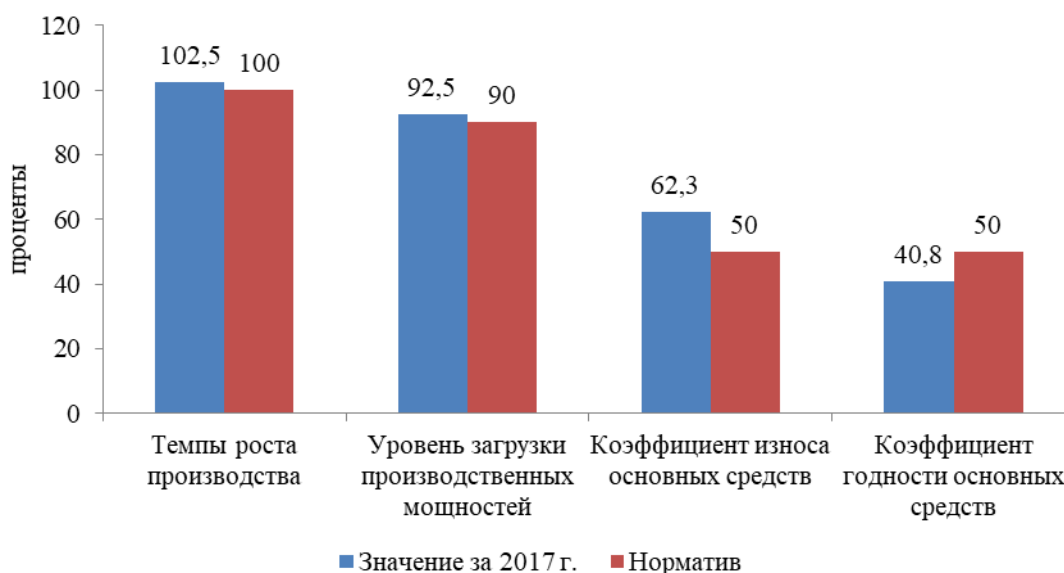


Рисунок 3.1 – Показатели производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г.

Темпы роста производства и уровень загрузки производственных мощностей соответствуют рекомендуемым значениям. Однако коэффициент износа и коэффициент годности ниже нормативов, что говорит о наличии у предприятия оборудования с высокой степенью износа.

Проведем оценку финансово-экономических индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. и сравним их со среднеотраслевыми показателями (<https://www.testfirm.ru/otrasli/41/>) в таблице 3.4. Таблица 3.4 – Оценка финансово-экономических индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г.

Показатель	Формула расчета	Значение за 2017 г.	Норматив	Вывод
Рентабельность продаж, %	Прибыль от продаж / Выручка x 100%	23,04	2,4	Соответствует
Оборачиваемость активов, дни	Активы x 365 / Выручка	196	181	Соответствует
Рентабельность активов, %	Чистая прибыль / Активы x 100%	45,40	2,3	Соответствует
Рентабельность собственного капитала, %	Чистая прибыль / Собственный капитал x 100%	97,50	51,4	Соответствует
Коэффициент автономии	Собственный капитал / Пассивы	0,46	0,08	Соответствует

Представим полученные данные на рисунке 3.2, 3.3, 3.4.

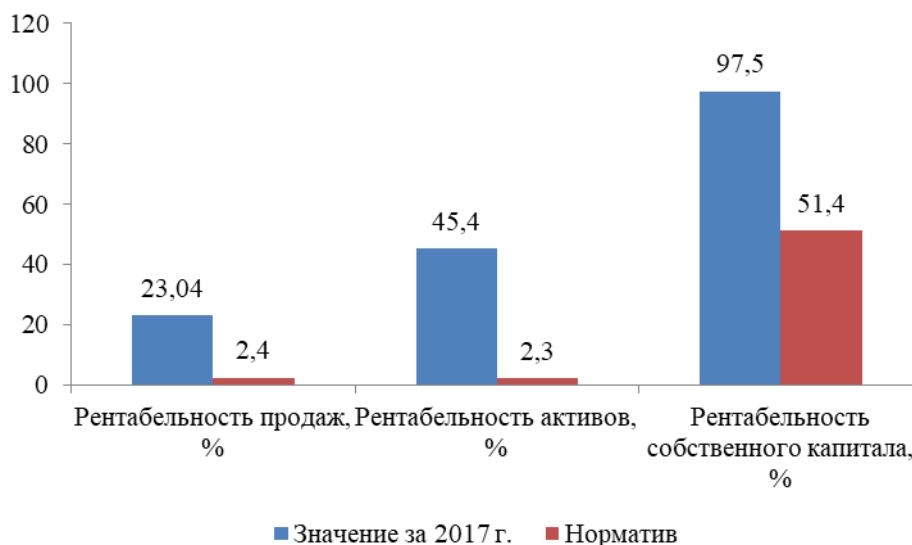


Рисунок 3.2 – Показатели финансово-экономических индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. (показатели рентабельности)

Рентабельность продаж, активов и собственного капитала значительно превышают средний уровень по отрасли строительства.

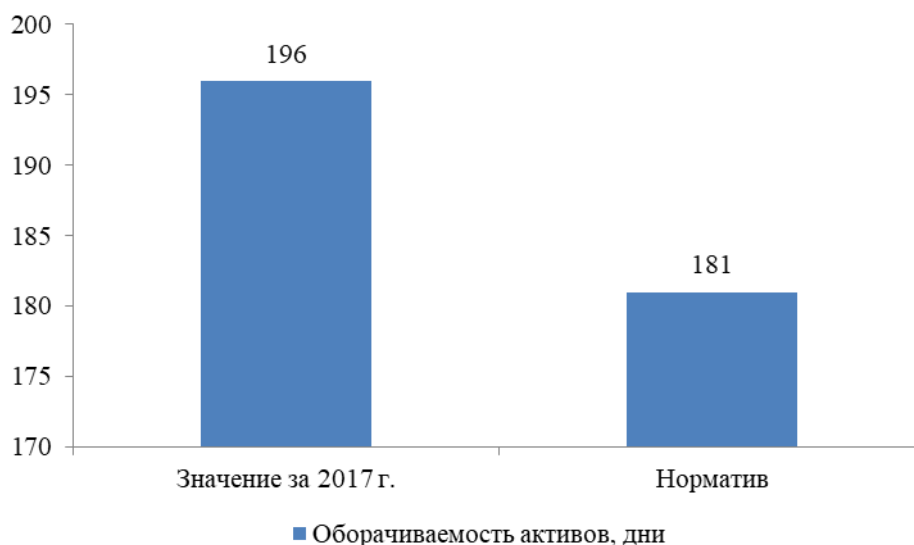


Рисунок 3.3 – Показатели финансово-экономических индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. (оборачиваемость активов)

Оборачиваемость активов ООО «Уралсиб-Азия» также превышает средний для отрасли строительства уровень.

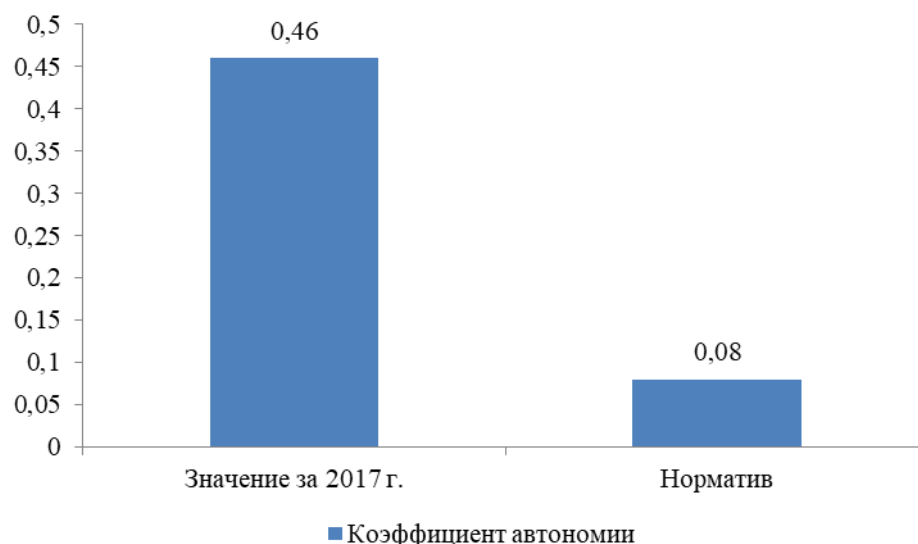


Рисунок 3.4 – Показатели финансово-экономических индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. (коэффициент автономии)

Коэффициент автономии предприятия также значительно выше среднего уровня по отрасли.

Показатели социальных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. представлены в таблице 3.5.

Таблица 3.5 – Показатели социальных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г.

Показатель	Значение за 2017 г.	Норматив	Вывод
Средний уровень оплаты труда, тыс. руб.	30 тыс. руб.	29 тыс. руб. (Росстат)	Соответствие
Уровень задолженности по заработной плате	Нет	Наличие / отсутствие	Соответствуют
Потери рабочего времени	Есть	Наличие / отсутствие	Не соответствуют
Возрастная структура кадров (доля персонала старше 55 лет)	7%	Доля персонала старше 55 лет не более 10%	Соответствует

Практически все показатели социальных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. соответствуют рекомендуемым значениям, за исключением потерь рабочего времени, что обусловлено частой поломкой оборудования в связи с высокой степенью его изношенности.

Обобщим результаты оценки состояния экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 3.6.

Таблица 3.6 – Результаты оценки состояния экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия»

Показатель	Характеристика
Производственные индикаторы экономической безопасности	Несоответствие двух индикаторов экономической безопасности нормам
Финансово-экономические индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Социальные индикаторы экономической безопасности	Несоответствие одного индикатора экономической безопасности нормам
Вывод о состоянии экономической безопасности	Предкризисное

Как мы видим, наличие несоответствия производственных и социальных показателей экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» говорит о наличии предкризисного состояния в 2017 г.

Таким образом, оценка производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. показала, что темпы роста производства и уровень загрузки производственных мощностей соответствуют рекомендуемым значениям. Однако коэффициент износа и коэффициент годности ниже нормативов, что говорит о наличии у предприятия оборудования с высокой степенью износа. Оценка финансово-экономических индикаторов показала, что рентабельность продаж, активов и собственного капитала, оборачиваемость коэффициент автономии значительно превышают средний уровень по отрасли строительства. Оценка показателей социальных индикаторов экономической безопасности показала, что практически все показатели соответствуют рекомендуемым значениям, за исключение потерь рабочего времени, что обусловлено частой поломкой оборудования в связи с высокой степенью его изношенности. В целом можно сделать вывод о том, что наличие несоответствия производственных и социальных показателей экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» говорит о наличии предкризисного состояния в 2017 г.

### 3.2 Оценка использования страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»

Как показал, проведенный анализ наличие несоответствий некоторых показателей производственных и социальных индикаторов рекомендуемым значением в 2017 г. характеризует состояние экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» как предкризисное. При этом как показал, проведенный анализ данное несоответствие было вызвано высокой степенью износа оборудования, которое привело к формированию потерь рабочего времени, связанного с его потерей. Данное обстоятельство можно охарактеризовать как наличие рисков в деятельности предприятия внутреннего материально-технического характера. При этом одним из методов регулирования рисков является их страхование. В связи с этим проведем оценку использования страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия».

Обеспечение страховой защиты с привлечением страховых организаций с позиций макроэкономики является экономически наиболее эффективным по сравнению с другими методами управления риском на предприятии. Однако на микроуровне необходимость обращения к услугам страховщиков очевидна далеко не для всех субъектов экономики. В связи с этим возникает вопрос об экономической эффективности страхования.

Основной побудительной причиной, по которой предприятие заключает договор страхования, является предполагаемая компенсация потерь в результате наступления страхового события. При этом ведущую роль играют условия договора, которые обсуждаются договаривающимися сторонами, и те доходы (или накопления), которые находятся в распоряжении страхователя. Если предприятие при заключении договора страхования получает экономическую выгоду, то можно говорить об экономической эффективности страхования для страхователя. Полный эффект страхования может быть достигнут при условии, если в результате страховых выплат удастся устранить все отрицательные экономические последствия для предприятия, вызванные страховыми случаями.



Экономическую эффективность страхования предпринимательских рисков можно оценить с помощью следующих показателей:

- вероятность наступления страхового события по данному виду риска;
- уровень возможных потерь;
- размер страхового тарифа. Сопоставляется с его средним размером на страховом рынке по данному виду страхования и типу объектов;
- размер страховой премии. Определяется на основе предусмотренных договором страховой суммы, срока страхования и размера страхового тарифа, а также порядка ее уплаты в течение срока страхования (единовременно или в рассрочку; с позиций предприятия более выгодной представляется уплата страховой премии в порядке текущих платежей);
- экономичность нейтрализации рисков. Рассчитывается как частное от деления страховой премии на размер возможных потерь. Затраты предприятия по нейтрализации соответствующего риска не должны превышать возможных финансовых потерь по нему даже при самой высокой вероятности риска;
- размер и вид франшизы. Франшиза предполагает освобождение страховщика от возмещения убытков, не превышающих определенных размеров, т.е. наличие невозмещаемой части ущерба. Она может быть условной (в случае если убыток не превышает размера франшизы, он не возмещается страховщиком; если же убыток оказывается больше, чем размер франшизы, страховщик возмещает его в полном размере) и безусловной (если часть убытка в размере франшизы не возмещается независимо от размера самого убытка);
- система страхования (система страхового обеспечения). Наиболее часто в современной отечественной практике используются пропорциональная система страхового обеспечения и система первого риска. При системе первого риска ущерб возмещается в размере, не превышающем указанную в договоре сумму, исходя из которой уплачен страховой взнос. При пропорциональной системе страхового обеспечения предусматривается возмещение ущерба на основе пропорции между страховой суммой и страховой стоимостью имущества.

Помимо системы страхового обеспечения большое значение имеет порядок определения размера страхового ущерба.

Под страховым ущербом понимается стоимость уничтоженного или частично утраченного имущества предприятия, а также денежная оценка финансовых потерь страхователя или третьих лиц, в пользу которых заключен договор страхования. Размер страхового ущерба и используемая система страхования влияют на сумму страхового возмещения, выплачиваемого предприятию при наступлении страхового события;

– соотношение страхового возмещения и величины потерь. Определяется как частное от деления страхового возмещения на потери, понесенные предприятием, и показывает, какая доля ущерба покрывается на предприятии за счет средств страховых организаций;

– абсолютный показатель эффекта страхования – размер полученного страхового возмещения за минусом величины уплаченного взноса. Необходимо отметить, что данный показатель имеет достаточно условное влияние на оценку экономической эффективности страхования предпринимательских рисков, так как он часто принимает отрицательное значение в силу того, что воздействие неблагоприятных событий носит вероятностный характер.

В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования:

- договор страхования ответственности членов СРО в строительстве;
- договор страхования ответственности проектировщиков и строителей.

Рассмотрим организационные характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 3.7.

Таблица 3.7 – Организационные характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Номер и дата договора	1253-18-СРО/Ч от 10.08.2017 г.	809-18-ПР/Ч от 02.12.2018 г.

Окончание таблицы 3.7

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Срок действия договора	10.08.2018 г.	02.12.2019 г.
Объект страхования	Риск страхового покрытия гражданской ответственности по обязательствам страхователя (застрахованного лица), возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью и/или имуществу других лиц или выгодоприобретатели), а также ответственности страхователя (застрахованного лица), возникшей у него в силу обратного требования (регресса) от собственника здания, сооружения, концессионера, застройщика, технического заказчика, которые возместили в соответствии с гражданским законодательством вред, причиненный вследствие разрушения, повреждения здания, сооружения либо части здания или сооружения, объекта незавершенного строительства	Риск наступления ответственности за причинение вреда жизни, здоровью, и/или имуществу третьих лиц (выгодоприобретателей) в результате любых опасностей и опасных ситуаций, обладающих признаками вероятности и случайности их наступления, возникших при осуществлении страхователем (застрахованным лицом) строительной деятельности
Страхователь	ООО «Уралсиб-Азия»	ООО «Уралсиб-Азия»
Выгодоприобретатель	ООО «Уралсиб-Азия»	ООО «Уралсиб-Азия»
Используемая система страхования	Пропорциональная	Пропорциональная
Франшиза	Есть	Есть

Таким образом, страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования.

Рассмотрим экономические характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 3.8.

Таблица 3.8 – Экономические характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Вероятность наступления страхового события	0,05	0,07
Уровень возможных потерь	5 000	5 000
Размер страхового тарифа (% от страховой суммы)	0,25	0,30
Страховая сумма, тыс. руб.	7 000	7 000
Размер страхового взноса, тыс. руб.	1 750	2 100
Размер франшизы, тыс. руб.	200	200

На основании указанных данных проведем расчет эффективности использования страхования в таблице 3.9.

Таблица 3.9 – Показатели эффективности страхования

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Показатель экономичности нейтрализации рисков	1,40	1,40
Соотношение страхового возмещения и величины потерь	0,35	0,35
Абсолютный показатель эффекта страхования	5 250	4 900

В целом можно сделать вывод, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков экономической безопасности на предприятии. В связи с этим ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется использование дополнительного вида страхования.

Таким образом, как показал, проведенный анализ наличие не соответствий некоторых показателей производственных и социальных индикаторов

рекомендуемым значением в 2017 г. характеризует состояние экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» как предкризисное. При этом как показал, проведенный анализ данное несоответствие было вызвано высокой степенью износа оборудования, которое привело к формированию потерь рабочего времени, связанного с его потерей. Данное обстоятельство можно охарактеризовать как наличие рисков в деятельности предприятия внутреннего материально-технического характера. При этом одним из методов регулирования рисков является их страхование. В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

### 3.3 Мероприятия по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» и оценка их эффективности

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительно-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования

Данный вид страхования служит для обеспечения страхового возмещения материального ущерба – утраты (гибели), недостачи или повреждения строительной техники (за исключением инструмента, а также автотранспортных средств и прицепов, если ущерб имел место за пределами строительной площадки), оборудования строительной площадки (например, строительные леса, подмости, инвентарные опалубки и т.п.).

Основные характеристики договора страхования строительной техники и оборудования представлены в таблице 3.10.

Таблица 3.10 – Основные характеристики договора страхования строительной техники и оборудования

Показатель	Характеристика
Объект и субъект страхования	<p>Договором может быть обеспечено страховое покрытие только принятого в эксплуатацию имущества, независимо от того, пребывает ли оно в работающем или неработающем состоянии, разбирается для целей очистки или ремонта, либо непосредственно находится в состоянии очистки или ремонта, либо осуществляется последующая сборка. Страхованию подлежит как техника, находящаяся в собственности страхователя (выгодоприобретателя), так и находящаяся у него в аренде или полученная по лизингу (если возмещение ущерба арендатором / лизингополучателем предусмотрено договором аренды / лизинга). Страхователями могут быть юридические лица, предприниматели без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели) и дееспособные физические лица.</p>
Страховой случай	<p>Страхование осуществляется на случай ущерба застрахованному имуществу от либо наступления любого вероятностного и случайного события (страхование «от всех рисков»), либо от поименованных опасностей на территории страхования в период действия страхования, при условии, что это событие не связано с гибелью, утратой и/или повреждением:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- сменных узлов и деталей (оснастки, приспособлений, защитных устройств), за исключением случаев гибели или утраты застрахованного имущества с данными сменными узлами и деталями;</li> <li>- застрахованного имущества, вызванных его эксплуатацией в поврежденном состоянии после события, признаваемого в рамках данного страхования страховым случаем;</li> <li>- застрахованного имущества в не обеспеченных охраной местах его хранения (стоянки);</li> <li>- дефектных частей застрахованного имущества. Однако, возмещается ущерб, причиненный исправным частям застрахованного имущества в результате разрушения дефектных частей.</li> </ul>

Окончание таблицы 3.10

Показатель	Характеристика
Особенности расчета страховой суммы	Страховая сумма в целом по договору страхования устанавливается путём сложения страховых сумм по каждой единице застрахованного имущества. Страховые суммы по каждой единице застрахованного имущества устанавливаются по соглашению сторон, но не могут превышать действительных стоимостей каждой единицы имущества на момент заключения договора страхования. Действительная стоимость может быть установлена исходя из: первоначальной стоимости; остаточной восстановительной стоимости; рыночной стоимости с учетом износа; остаточной балансовой стоимости; Договором страхования также может быть предусмотрено установление страховой суммы, равной полной (новой) восстановительной стоимости без учета износа.
Особенности определения размера страхового возмещения	Конкретный вариант определения размера возмещения определяется по соглашению сторон на основании: калькуляции, составленной экспертами Страховщика; заключения независимого эксперта; платёжных документов и накладных ремонтного предприятия за фактически выполненный ремонт; заказ-наряда (договора) и платёжных документов за фактически выполненный ремонт в ремонтных мастерских выгодоприобретателя.

В целях выявления приоритетных объектов страхования рассмотрим наиболее существенных из понесенных предприятием расходов на ремонт основных средств в 2017 г. в таблице 3.11.

Таблица 3.11 – Сумма затрат на ремонт основных средств предприятия по видам за 2017 г.

Вид оборудования	Степень износа, %	Затраты на ремонт за 2017 г., тыс. руб.
Кран консольный	62	365
Фронтальный погрузчик	65	123
Сварочный аппарат	71	147
Электрогенератор	52	412
Компрессор	58	321
Подъемник строительный	61	302
Минибутовая	55	180
Всего	-	1 850

Как мы видим, затраты на ремонт основных средств в 2017 г. составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69% от общих расходов предприятия.

В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Запрос данных в страховую компанию, обслуживающую ООО «Уралсиб-Азия» показал, что в отношении объектов, находящихся на строительной площадке, принадлежащих заказчику или подрядчику применяется тариф в размере 0,408%.

Рассчитаем основные показатели страхования в таблице 3.12.

Таблица 3.12 – Основные показатели заключаемого договора страхования строительного оборудования для ООО «Уралсиб-Азия»

Вид оборудования	Страховая сумма, тыс. руб.	Страховой тариф, %	Страховой взнос, тыс. руб.
Кран консольный	100	0,408	0,408
Фронтальный погрузчик	100	0,408	0,408
Сварочный аппарат	100	0,408	0,408
Электрогенератор	100	0,408	0,408
Компрессор	100	0,408	0,408
Подъемник строительный	100	0,408	0,408
Минибутовая	100	0,408	0,408
Всего	700	0,408	2,856

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб.

Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхования предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

Рассчитаем экономический эффект от предложенного мероприятия в таблице 3.13.

Таблица 3.13 – Расчет экономического эффекта от предложенного мероприятия

Показатель	Характеристика
Доходы (экономия на затратах на ремонт), тыс. руб.	700
Расходы (выплата страхового тарифа), тыс. руб.	2,856
Экономический эффект, тыс. руб.	697,144



Таким образом, экономический эффект от внедрения мероприятия составит 697,144 тыс. руб.

Рассчитаем, как повлияет предложенное мероприятие на показатели финансовых результатов предприятия в таблице 3.14.

Таблица 3.14 – Влияние предложенного мероприятия на показатели финансовых результатов предприятия, тыс. руб.

Показатель	До внедрения	После внедрения
Выручка от продаж	65 128	65 128
Себестоимость	50 122	49 422
Прибыль от продаж	15 006	15 706
Прибыль до налогообложения	19 006	19 706
Чистая прибыль	15 854	16 414

Представим полученные данные на рисунке 3.5.

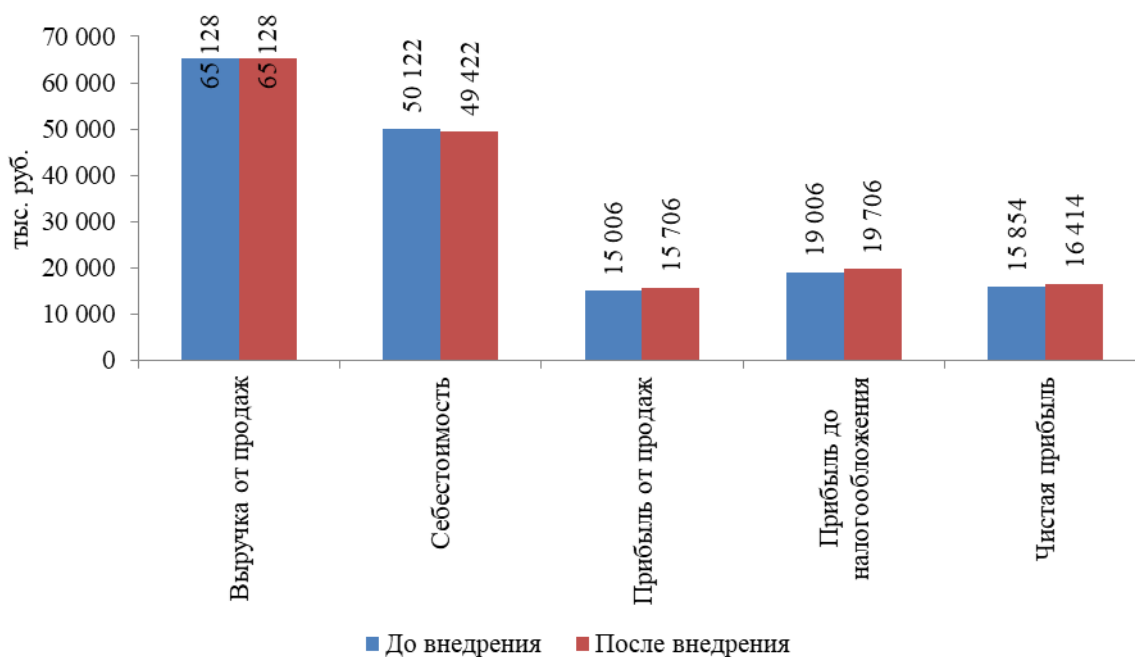


Рисунок 3.5 – Показатели финансовых результатов после внедрения мероприятия

За счет экономии на расходах на ремонт прибыль от продаж предприятия вырастет с 15 006 тыс. руб. до 15 706 тыс. руб., что приведет к росту прибыли до налогообложения с 19 006 тыс. руб. до 19 706 тыс. руб. и чистой прибыли – с 15 854 тыс. руб. до 16 414 тыс. руб.

Рассчитаем, как повлияет предложенное мероприятие на показатели рентабельности предприятия в таблице 3.15.

Таблица 3.15 – Влияние предложенного мероприятия на показатели рентабельности предприятия

Показатель	До внедрения	После внедрения
Рентабельность издержек	29,93	31,77
Рентабельность оборота	23,04	24,11
Норма прибыли	24,34	25,20

Представим полученные данные на рисунке 3.6.

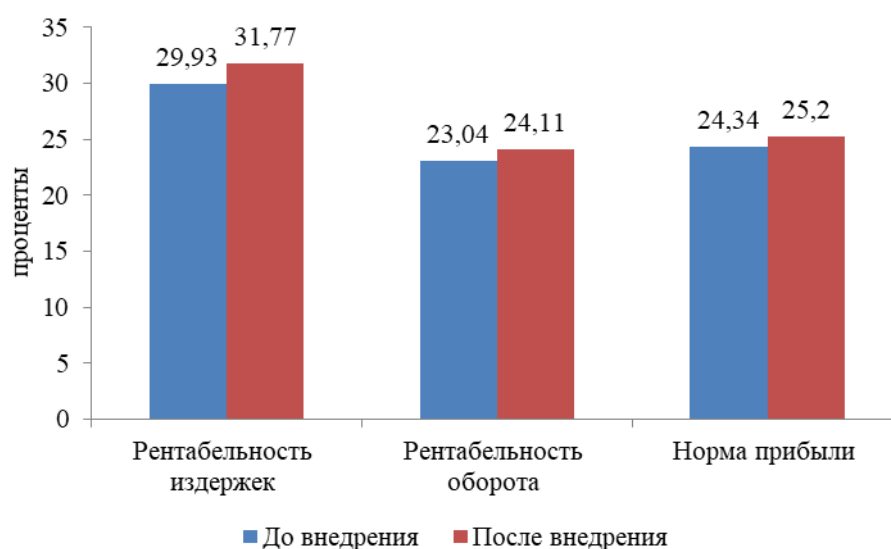


Рисунок 3.6 – Показатели рентабельности после внедрения мероприятия

Рентабельность издержек вырастет с 29,93% до 31,77%, рентабельность оборота – с 23,04% до 24,11%, норма прибыли – с 24,34% до 25,20%.

Рассмотрим индикаторы экономической безопасности предприятия после внедрения мероприятия в таблице 3.16.

Таблица 3.16 – Индикаторы экономической безопасности предприятия после внедрения мероприятия

Показатель	Характеристика
Производственные индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Финансово-экономические индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Социальные индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Вывод о состоянии экономической безопасности	Стабильное

Также после внедрения мероприятия ожидается улучшение индикаторов экономической безопасности предприятия и изменение ее состояния с предкризисного до стабильного.

Таким образом, предложенные мероприятия в совершенствованию использования страхования позволят предприятию ООО «Уралсиб-Азия» снизить риски экономической безопасности и улучшить показатели финансовых результатов и рентабельности.

Вывод по разделу три

Оценка производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. показала, что темпы роста производства и уровень загрузки производственных мощностей соответствуют рекомендуемым значениям. Однако коэффициент износа и коэффициент годности ниже нормативов, что говорит о наличии у предприятия оборудования с высокой степенью износа. Оценка финансово-экономических индикаторов показала, что рентабельность продаж, активов и собственного капитала, оборачиваемость коэффициент автономии значительно превышают средний уровень по отрасли строительства. Оценка показателей социальных индикаторов экономической безопасности показала, что практически все показатели соответствуют рекомендуемым значениям, за исключением потерь рабочего времени, что обусловлено частой поломкой оборудования в связи с высокой степенью его изношенности. В целом можно сделать вывод о том, что наличие не соответствия производственных и социальных показателей экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» говорит о наличии предкризисного состояния в 2017 г.

Как показал, проведенный анализ наличие не соответствий некоторых показателей производственных и социальных индикаторов рекомендуемым значением в 2017 г. характеризует состояние экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» как предкризисное. При этом как показал, проведенный анализ данное несоответствие было вызвано высокой степенью износа оборудования, которое привело к формированию потерь рабочего

времени, связанного с его потерей. Данное обстоятельство можно охарактеризовать как наличие рисков в деятельности предприятия внутреннего материально-технического характера. При этом одним из методов регулирования рисков является их страхование. В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительно-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования Затраты на ремонт основных средств в 2017 г. составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69% от общих расходов предприятия. В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб.

Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхования предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

За счет экономии на расходах на ремонт прибыль от продаж предприятия вырастет с 15 006 тыс. руб. до 15 706 тыс. руб., что приведет к росту прибыли до налогообложения с 19 006 тыс. руб. до 19 706 тыс. руб. и чистой прибыли – с 15 854 тыс. руб. до 16 414 тыс. руб.

Рентабельность издержек вырастет с 29,93% до 31,77%, рентабельность оборота – с 23,04% до 24,11%, норма прибыли – с 24,34% до 25,20%.

Также после внедрения мероприятия ожидается улучшение индикаторов экономической безопасности предприятия и изменение ее состояния с предкризисного до стабильного.

Таким образом, предложенные мероприятия в совершенствованию использования страхования позволят предприятию ООО «Уралсиб-Азия» снизить риски экономической безопасности и улучшить показатели финансовых результатов и рентабельности.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате выполнения выпускной квалификационной работы была достигнута поставленная цель – разработаны пути совершенствования использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».

Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования. Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности. В теории и практике известны три основных способа управления рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов; уклонение от риска, применяемое в мобильных

системах; разделение и передача риска. Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта.

ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение:

Анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Анализ ликвидности и платежеспособности показал, что предприятие ООО «Уралсиб-Азия» имеет определенные проблемы с платежеспособностью, однако все еще может погасить свои наиболее срочные обязательства, не смотря на то, что испытываемый дефицит ресурсов продолжает расти.

Анализ финансовой устойчивости показал, что предприятие находится в кризисном состоянии, имеет высокую степень зависимости от внешних источников финансирования.

Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2017 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.

При оценке рентабельности было выявлено увеличение коэффициентов, которое произошло вследствие опережающих темпов роста к концу периода показателей выручки от продаж над себестоимостью продукции.

Оценка деловой активности ООО «Уралсиб-Азия» показала отрицательную динамику, которая говорит о том, что размер доходов, генерируемый имуществом и источниками финансирования деятельности предприятия сократился.

Таким образом, как показала проведенная оценка, к основным проблем финансового состояния ООО «Уралсиб-Азия» можно отнести следующие: наличие низкой доли собственного капитала в общих источниках финансирования деятельности предприятия; наличие проблем с платежеспособностью и ликвидностью, наличие кризисного типа финансовой устойчивости.

Оценка производственных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» за 2017 г. показала, что темпы роста производства и уровень загрузки производственных мощностей соответствуют рекомендуемым значениям. Однако коэффициент износа и коэффициент годности ниже нормативов, что говорит о наличии у предприятия оборудования с высокой степенью износа. Оценка финансово-экономических индикаторов показала, что рентабельность продаж, активов и собственного капитала, оборачиваемость коэффициент автономии значительно превышают средний уровень по отрасли строительства. Оценка показателей социальных индикаторов экономической безопасности показала, что практически все показатели соответствуют рекомендуемым значениям, за исключением потерь рабочего времени, что обусловлено частой поломкой оборудования в связи с высокой степенью его изношенности. В целом можно сделать вывод о том, что наличие не соответствия производственных и социальных показателей экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» говорит о наличии предкризисного состояния в 2017 г.

Как показал, проведенный анализ наличие не соответствий некоторых показателей производственных и социальных индикаторов рекомендуемым значением в 2017 г. характеризует состояние экономической безопасности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» как предкризисное. При этом как показал, проведенный анализ данное несоответствие было вызвано высокой степенью износа оборудования, которое привело к формированию потерь рабочего времени, связанного с его потерей. Данное обстоятельство можно охарактеризовать как наличие рисков в деятельности предприятия внутреннего материально-технического характера. При этом одним из методов регулирования рисков



является их страхования. В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительно-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования Затраты на ремонт основных средств в 2017 г. составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69% от общих расходов предприятия. В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб.

Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхования предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

За счет экономии на расходах на ремонт прибыль от продаж предприятия вырастет с 15 006 тыс. руб. до 15 706 тыс. руб., что приведет к росту прибыли до налогообложения с 19 006 тыс. руб. до 19 706 тыс. руб. и чистой прибыли – с 15 854 тыс. руб. до 16 414 тыс. руб.

Рентабельность издержек вырастет с 29,93% до 31,77%, рентабельность оборота – с 23,04% до 24,11%, норма прибыли – с 24,34% до 25,20%.

Также после внедрения мероприятия ожидается улучшение индикаторов экономической безопасности предприятия и изменение ее состояния с предкризисного до стабильного.

Таким образом, предложенные мероприятия в совершенствованию использования страхования позволят предприятию ООО «Уралсиб-Азия» снизить риски экономической безопасности и улучшить показатели финансовых результатов и рентабельности.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации: Закон Российской Федерации от 27 ноября 1992 года № 4015-1 // Консультант плюс. Режим доступа <http://www.consultant.ru/online/>.
2. Авдийский, В.И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко. – М.: Альфа-М, ИНФРА-М, 2016. – 496 с.
3. Агеев, Ш.Р. Страхование: теория, практика и зарубежный опыт: учебное пособие / Ш.Р. Агеев. – М.: Экспертное бюро-М, 2014. – 376 с.
4. Александров, А.А. Страхование: учебное пособие / А.А. Александров. – М.: ПРИОР, 2016. – 192 с.
5. Андреева Е.В. Страхование ответственности в Российской Федерации на примере некоторых видов: учебное пособие / Е.В. Андреева. – Иркутск: Изд-во ИГЭА, 2015. – 104 с.
6. Аникин, С.Ю. Экономическая безопасности металлургического предприятия: понятие, сущность / С.Ю. Аникин // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 11 – URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/11/72878>.
7. Баедорф, П. Справочник по страхованию в промышленности: справочник / П. Баедорф, пер. с англ. – М.: Юнити, 2013. – 336 с.
8. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: учебное пособие / В.А. Богомолов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 279 с.
9. Варюха, А.О. Современные угрозы экономической безопасности России / А.О. Варюха, Л.В. Сурженко // Молодой ученый. – 2016. – №8.8. – С. 3-5. – URL <https://moluch.ru/archive/112/28855/>
10. Вилисова, А.С. Понятие и классификация рисков и угроз экономической безопасности / А.С. Вилисова // Современные научные исследования и инновации. – 2017. – № 1. – URL: <http://web.snauka.ru/issues/2017/11/84656>

11. Гвозденко А.А. Основы страхования: учебник / А.А. Гвозденко. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 304 с.
12. Гинзбург, А.И. Страхование: учебное пособие / А.И. Гинзбург. – СПб: Питер, 2014. – 355 с.
13. Гомелля, В.Б. Основы страхового дела: учебное пособие / В.Б. Гомелля. – М.: СОМИНТЭК, 2015. – 384 с.
14. Дергилев, П.В. Оценка влияния экономического кризиса на экономическую безопасность предприятия / П.В. Дергилев // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2016. – №9. – URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/09/12480>
15. Елизаров, Ю.Ф. Экономика организаций: учебник для вузов / Ю. Ф. Елизаров. – М.: Экзамен, 2015. – 496 с.
16. Елизарова, А.С. Особенности обеспечения экономической безопасности предприятий малого бизнеса / А.С. Елизарова, О.Г. Поздеева // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. – №7. – URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/07/15094>
17. Елизарова, А.С. Направления укрепления экономической безопасности функционирования субъекта сферы малого предпринимательства / А.С. Елизарова, О.Г. Поздеева // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. – №7. – URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/07/15095>
18. Зеленина Л.И. Информационная модель обеспечения экономической безопасности предприятия / Л.И. Зеленина, С.И. Федькушова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2014. – №12. – URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/12/6288>
19. Крутик, А.Б. Организация страхового дела: учебное пособие / А.Б. Крутик. – СПб.: Бизнес-пресса, 2015. – 304 с.
20. Ковалев, В. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. – М.: Велби, 2016. – 424 с.
21. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиции. Анализ отчетности: учеб. пособие / В.В. Ковалев. – М.: Финансы и

статистика, 2016. – 432 с.

22. Когденко, В.Г. Методология и методика экономического анализа: учебное пособие / В.Г. Когденко. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 544 с.

23. Ковалев, В. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. – М.: Велби, 2017. – 424 с.

24. Криворотов, В.В. Экономическая безопасность государства и регионов: учебное пособие для студентов вузов / В.В. Криворотов, А.В. Калина, Н.Д. Эриашвили. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 351 с.

25. Кузнецова, Е.И. Экономическая безопасность и конкурентоспособность. Формирование экономической стратегии государства: Монография: учебник / Е.И. Кузнецова. – М.: ЮНИТИ, 2016. – 239 с.

26. Левчаев, П.А. Финансы предприятий национальной экономики: учебное пособие / П.А. Левчаев. – М.: Экономика, 2016. – 394 с.

27. Ломовцева А.В. Сущность экономической безопасности как экономической категории / А.В. Ломовцева, Т.В. Трофимова // Современные научные исследования и инновации. – 2015. – №4. – Ч.3. – URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/04/47089>

28. Одинцов, А.А. Экономическая и информационная безопасность предпринимательства: учебное пособие / А.А. Одинцов. – М.: Академия, 2014. – 125 с.

29. Основы страховой деятельности: учебник / отв. ред. проф. Т.А. Федорова. – М.: Издательство БЕК, 2015. – 776 с.

30. Организационно-экономические основы страхового бизнеса: учебное пособие / под ред. Р.Т. Юлдашева. – М.: Анкил, 2014. – 387 с.

31. Организация страховой деятельности: учебное пособие / под. Ред. В.В. Шахова. – М.: Финансы и статистика. 2015. – 297 с.

32. Основы страховой деятельности: учебник / под ред. Федорова Т.А. – М.: БЕК, 2016. – 199 с.

33. Рейтман, Л.И. Страховое дело: учебник / Л.И. Рейтман. – М.: Банковский и биржевой научно-консультационный центр, 2014. – 524 с.

34. Страхование: учебник / авт. сост. Л.К. Никитенков и др.; Под ред. В.В. Шахов. – М.: АНК ИЛ. 2014. – 175 с.
35. Страхование: учебник / под ред. Л.А. Орланюк–Малицкой. – М.: Академия, 2016. – 364 с.
36. Страхование: учебник / под ред. Рейтмана Л.И. – М.: Банковский и биржевой научно-консультационный центр, 2016. – 525 с.
37. Страхование: учебное пособие / А.А. Гвозденко. – М.: Аспект-Пресс. 2015. – 189 с.
38. Страхование: учебник / под ред. И.Т. Балабанова, А.И. Балабанова. – СПб.: Питер, 2017. – 317 с.
39. Страхование: конспект лекций / под ред. Н.В. Троицкой. – М.: Приор, 2014. – 370 с.
40. Страхование: конспект лекций / под ред. Н.В. Бендиной. – М.: Приор, 2016. – 210 с.
41. Страхование. Организационные аспекты: учебное пособие / под ред. В.В. Шахова. – СПб.: Питер, 2014. – 296 с.
42. Страховой портфель. Книга предпринимателя. Книга страховщика. Книга страхового менеджера: учебно-практическое пособие / отв. ред. Рубин Ю.Б., Солдаткин В.И. – М.: СОМИНТЭК, 2016. – 640 с.
43. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 271 с.
44. Усольцева, И.В. К вопросу об обеспечении экономической безопасности организации / И.В. Усольцева, Е.С. Агаркова // Молодой ученый. – 2017. – №37. – С. 67-69. – URL <https://moluch.ru/archive/171/45635/>
45. Шахов В.В. Страхование: учебник для вузов / В.В. Шахов. – М.: ЮНИТИ, 2013. – 311 с.
46. Шахов, В.В. Теория и управление рисками в страховании: учебное пособие / В.В. Шахов. – М.: Финансы и кредит, 2014. – 238 с.
47. Шеремет, А.Д. Финансы предприятий: учебное пособие / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфуллин. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 290 с.

48. Ширшова, Н.Г. Концепция обеспечения экономической безопасности предприятия / Н.Г. Ширшова, Г.А. Плесовских и др. // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам III междунар. науч.-практ. конф. – № 1(3). – М.: МЦНО, 2017. – С. 73-77.

49. Эриашвили, Н.Д. Экономическая безопасность: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / под ред. В.А. Богомолова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 295 с.

50. Якшина, И.С. Современные теоретические подходы к содержанию категории экономической безопасности субъектов экономической деятельности / И.С. Якшина / Гуманитарные научные исследования. – 2013. – №10 – URL: <http://human.snauka.ru/2013/10/4067>

**ПРИЛОЖЕНИЕ А**  
**БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС**

С 1 января 2017 г. по 31 декабря 2017 г.

Организация	Общество с ограниченной ответственностью «Уралсиб-Азия»	Дата (год, месяц, число) по ОКПО	КОДЫ		
			2018	01	01
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН			
Вид деятельности		по ОКВЭД			
Организационно-правовая форма / форма собственности		ОКОПФ/ОКФС			
Общество с ограниченной ответственностью / Частная			65	16	
Единица измерения (тыс. руб.)		по ОКЕИ	383		
Адрес		Дата утверждения	10.01.2018		
		Дата принятия	10.01.2018		

Пояснения	Наименование показателя	31 На декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.
	<b>АКТИВ</b>			
	<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок			
	Нематериальные поисковые активы			
	Материальные поисковые активы			
	Основные средства	9 655	8 758	8 659
	Доходные вложения в материальные ценности	530	520	500
	Финансовые вложения			
	Отложенные налоговые активы			
	Прочие внеоборотные активы			
	Итого по разделу I	10 185	9 278	9 159
	<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Запасы	14 882	10 569	8 350
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	170	163	150
	Дебиторская задолженность	7 770	7 550	6 980
	Финансовые вложения			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1 908	1 688	569
	Прочие оборотные активы			
	Итого по разделу II	24 730	19 970	16 049
	<b>БАЛАНС</b>	<b>34 915</b>	<b>29 248</b>	<b>25 208</b>



Пояснения	Наименование показателя	31 На декабря 20 17 г.	На 31 декабря 20 16 г.	На 31 декабря 20 15 г.
	<b>ПАССИВ</b>			
	<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	50	50	50
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	(		
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)	356	356	356
	Резервный капитал			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	15 854	14 063	13 522
	<b>Итого по разделу III</b>	<b>16 260</b>	<b>14 469</b>	<b>13 928</b>
	<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	2 000	2 000	2 000
	Отложенные налоговые обязательства			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	<b>Итого по разделу IV</b>	<b>2 000</b>	<b>2 000</b>	<b>2 000</b>
	<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	4 000	4 000	4 000
	Кредиторская задолженность	12 655	8 779	5 280
	Доходы будущих периодов			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	<b>Итого по разделу V</b>	<b>16 655</b>	<b>12 779</b>	<b>9 280</b>
	<b>БАЛАНС</b>	<b>34 915</b>	<b>29 248</b>	<b>25 208</b>

Руководитель \_\_\_\_\_  
(подпись)

\_\_\_\_\_ (расшифровка  
подписи)

Главный  
бухгалтер \_\_\_\_\_

(подпись)

\_\_\_\_\_ (расшифровка  
подписи)

“ 10 ” января 20 18 г.

**ПРИЛОЖЕНИЕ Б**

**ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ**

С 1 января 2016 г. по 31 декабря 2016 г.

Организация	Общество с ограниченной ответственностью «Уралсиб-Азия»	Дата (год, месяц, число) по ОКПО	КОДЫ		
			2017	01	01
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН			
Вид деятельности		по ОКВЭД			
Организационно-правовая форма / форма собственности					
Общество с ограниченной ответственностью / Частная		ОКОПФ/ОКФС	65	16	
Единица измерения (тыс. руб.)		по ОКЕИ	383		
Адрес					
		Дата утверждения	20.01.2017		
		Дата принятия	20.01.2017		

Пояснения	Наименование показателя	Январь-декабрь	Январь-декабрь
		За 2016 г.	За 2015 г.
	Выручка	63 888	75 258
	Себестоимость продаж	( 49 307 )	( 61 598 )
	Валовая прибыль (убыток)	14 581	13 660
	Коммерческие расходы	( )	( )
	Управленческие расходы	( )	( )
	Прибыль (убыток) от продаж	14 581	13 660
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению	25	25
	Проценты к уплате	( 356 )	( 360 )
	Прочие доходы	8 258	7 456
	Прочие расходы	( 5 633 )	( 4 555 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	16 875	16 226
	Текущий налог на прибыль	( 2 812 )	( 2 704 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		
	Изменение отложенных налоговых обязательств		
	Изменение отложенных налоговых активов		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	14 063	13 522

Пояснения	Наименование показателя	Январь-	Январь-
		За декабрь 20 16 г.	За декабрь 20 15 г.
	<b>СПРАВОЧНО</b>		
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Совокупный финансовый результат периода	14 063	13 522
	Базовая прибыль (убыток) на акцию		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию		

Руководитель \_\_\_\_\_ (подпись)      \_\_\_\_\_ (расшифровка подписи)     
 Главный бухгалтер \_\_\_\_\_ (подпись)      \_\_\_\_\_ (расшифровка подписи)

“ 20 ” января 20 17 г.

## ПРИЛОЖЕНИЕ В

### ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

С 1 января 2017 г. по 31 декабря 2017 г.

		Дата (год, месяц, число)	КОДЫ		
Организация	Общество с ограниченной ответственностью «Уралсиб-Азия»	по ОКПО	2018	01	01
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН			
Вид деятельности		по ОКВЭД			
Организационно-правовая форма / форма собственности	Общество с ограниченной ответственностью / Частная	ОКОПФ/ОКФС	65	16	
Единица измерения (тыс. руб.)		по ОКЕИ	383		
Адрес					
		Дата утверждения	10.01.2018		
		Дата принятия	10.01.2018		

Пояснения	Наименование показателя	Январь-декабрь За 2017 г.	Январь-декабрь За 2016 г.
	Выручка	65 128	63 888
	Себестоимость продаж	( 50 122 )	( 49 307 )
	Валовая прибыль (убыток)	15 006	14 581
	Коммерческие расходы	( )	( )
	Управленческие расходы	( )	( )
	Прибыль (убыток) от продаж	15 006	14 581
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению	26	25
	Проценты к уплате	( 360 )	( 356 )
	Прочие доходы	9 222	8 258
	Прочие расходы	( 4 888 )	( 5 633 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	19 006	16 875
	Текущий налог на прибыль	( 3 152 )	( 2 812 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		
	Изменение отложенных налоговых обязательств		
	Изменение отложенных налоговых активов		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	15 854	14 063

Пояснения	Наименование показателя	Январь-декабрь	
		20 17 г.	20 16 г.
	<b>СПРАВОЧНО</b>		
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Совокупный финансовый результат периода	15 854	14 063
	Базовая прибыль (убыток) на акцию		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию		

Руководитель \_\_\_\_\_ Главный бухгалтер \_\_\_\_\_  
 (подпись) (расшифровка подписи) (подпись) (расшифровка подписи)

“ 10 ” января 20 18 г.



**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**

**Страхование в системе экономической  
безопасности (на примере ООО «Уралсиб-Азия»)**

**Студент: Кулаков А.П**

**Научный руководитель: Ермолаев С.В**

#### Объект работы

- ООО «Уралсиб-Азия»

#### Предмет работы

- страхование в системе экономической безопасности предприятия

#### Цель работы

- разработка путей совершенствования использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»

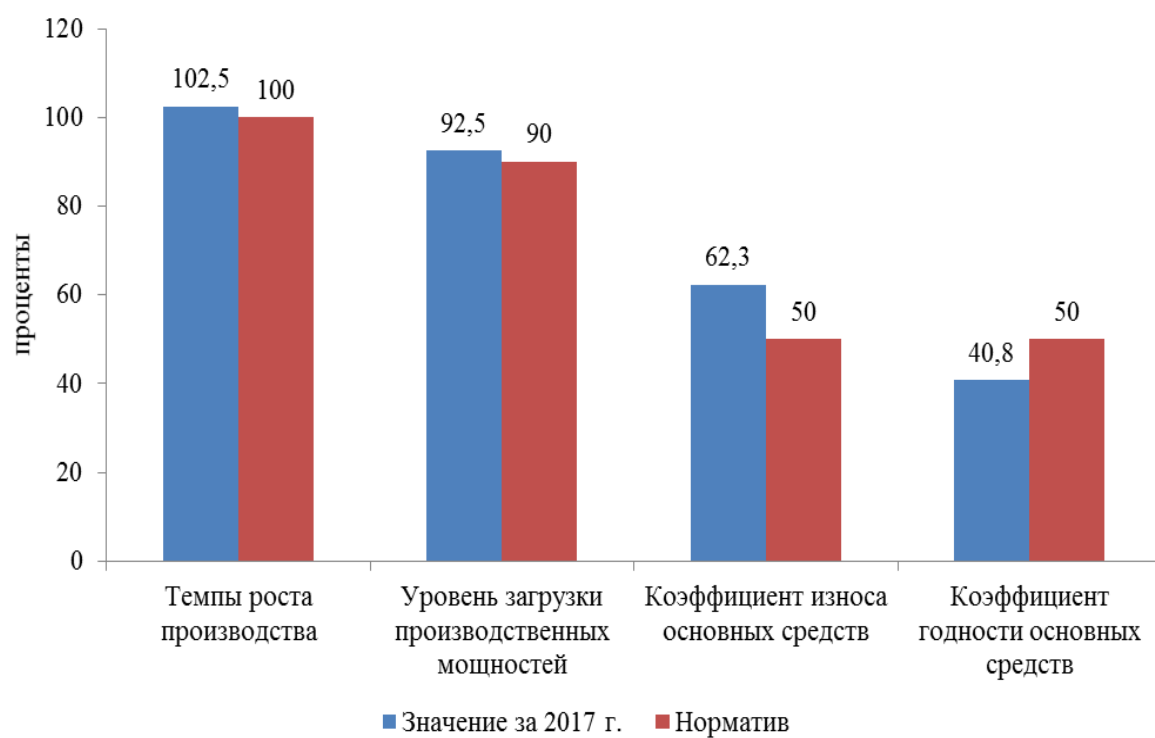
#### Задачи работы

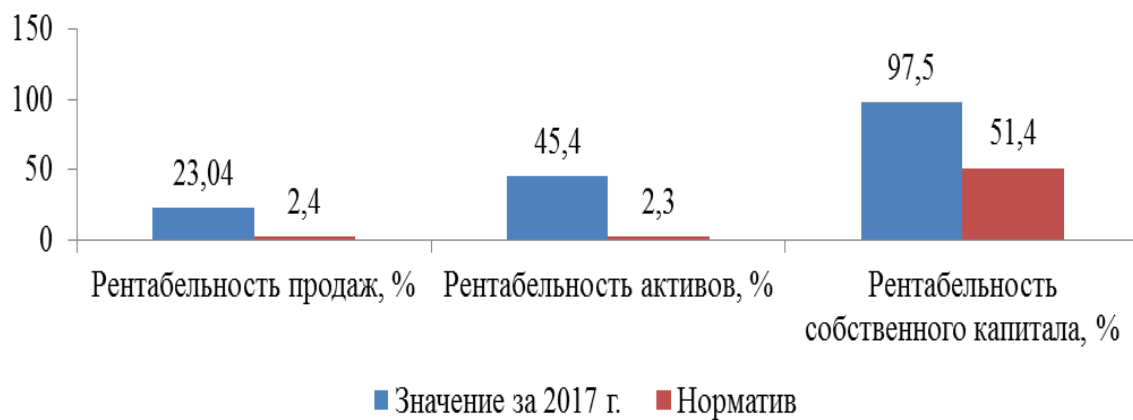
- охарактеризовать понятие и виды страхования деятельности предприятий
- рассмотреть роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия
- дать общую характеристику ООО «Уралсиб-Азия»
- провести анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия»
- провести оценку текущего состояния экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»
- провести оценку использования страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»
- разработать мероприятия по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» и провести оценку их эффективности

3

Название предприятия	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ООО «Уралсиб-Азия»</li> </ul>
Год основания	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 2000 г.</li> </ul>
Основные виды деятельности	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Проектные работы</li> <li>• Работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение</li> <li>• Строительные работы</li> </ul>
Система налогообложения	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Общая (ОСНО)</li> </ul>







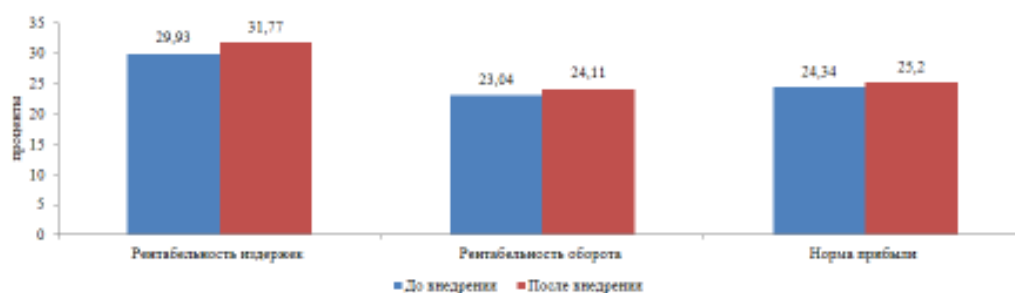
## Показатели социальных индикаторов экономической безопасности ООО «Уралсиб- Азия» за 2017 г.

Показатель	Значение за 2017 г.	Норматив	Вывод
Средний уровень оплаты труда, тыс. руб.	30 тыс. руб.	29 тыс. руб. (Росстат)	Соответствие
Уровень задолженности по заработной плате	Нет	Наличие / отсутствие	Соответствуют
Потери рабочего времени	Есть	Наличие / отсутствие	Не соответствуют
Возрастная структура кадров (доля персонала старше 55 лет)	7%	Доля персонала старше 55 лет не более 10%	Соответствует

## Расчет экономического эффекта от предложенного мероприятия

Показатель	Характеристика
Доходы (экономия на затратах на ремонт), тыс. руб.	700
Расходы (выплата страхового тарифа), тыс. руб.	2,856
Экономический эффект, тыс. руб.	697,144

## Показатели финансовых результатов и рентабельности после внедрения мероприятия



## Индикаторы экономической безопасности предприятия после внедрения мероприятия

Показатель	Характеристика
Производственные индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Финансово-экономические индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Социальные индикаторы экономической безопасности	Соответствие нормам
Вывод о состоянии экономической безопасности	Стабильное

27



**Спасибо за внимание!**