

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
Юридический институт
Кафедра «Гражданское право и гражданское судопроизводство»

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Заведующий кафедрой
к.ю.н., доцент
_____ Г.С. Демидова
_____ 2018 г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**ДОГОВОР КОНТРАКТАЦИИ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ
ОБОРОТЕ**

ЮУрГУ – 40.03.01.2018.429.Ю

Руководитель работы
Подшивалов Тихон Петрович
к. ю. н, доцент, доцент кафедры

_____ 2018 г.

Автор работы
студент группы Ю-429
Хафизова Алия Фаритовна

_____ 2018 г.

Нормоконтролер
Куклин Сергей Вадимович,
преподаватель

_____ 2018 г.

Челябинск 2018

АННОТАЦИЯ

Хафизова А.Ф. «Договор контрактации в российском гражданском обороте».

ЮУрГУ, Ю – 429, 86с., библиограф. список – 9бнаим.

Работа выполнена с целью изучения гражданско-правовой сущности договора контрактации, его места в системе гражданского оборота. Для достижения указанной цели проанализированы нормативно-правовые акты, регулирующие договорные отношения по контрактации; изучены понятие и специфика договора контрактации; раскрыто содержание, существенные условия договора контрактации; рассмотрены права и обязанности сторон, изучена ответственность сторон за нарушение условий договора, проанализирована судебная практика по рассмотрению споров, вытекающих из договора контрактации.

Новизна заключается в комплексном и многостороннем анализе автором трудов ученых-юристов, нормативно-правовой базы и судебных актов по договору контрактации. Практическая значимость исследования проявляется в том, что сделанные в работе выводы могут быть использованы для дальнейшего совершенствования законодательства в сфере договорных отношений, в частности, договора контрактации.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	7
Глава 1. ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА КОНТРАКТАЦИИ	
1.1 Понятие и характеристика договора контрактации.....	11
1.2 Нормативно-правовая база договора контрактации.....	18
1.3 Существенные условия договора контрактации и соотношения с другими договорами.....	25
Глава 2. ДИНАМИКА ОТНОШЕНИЯ ИЗ ДОГОВОРА КОНТРАКТАЦИИ	
2.1 Права и обязанности сторон договора контрактации.....	43
2.2 Ответственность сторон договора контрактации.....	49
2.3 Прекращение договора контрактации.....	65
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	72
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	76

ВВЕДЕНИЕ

Договор контрактации применяется при регулировании отношений между сельскохозяйственными производителями и потенциальными покупателями сельскохозяйственной продукции. В современных условиях, когда формирование, развитие и рациональное функционирование рынка сельскохозяйственной продукции признается одним из приоритетных направлений реформирования, механизм регулирования договорных отношений по поставке сельскохозяйственной продукции занимает особое место среди гражданско-правовых договоров.

Договор контрактации - это особая разновидность договора купли-продажи. В соответствии с ним, производитель сельскохозяйственной продукции должен передать выращенный (произведенный) продукт заготовителю, который может выступать в статусе физического или юридического лица, осуществляющего закупки с целью переработки или дальнейшей перепродажи товара.

Спецификой сельскохозяйственного производства является сильная зависимость сельскохозяйственной продукции от погодных условий, условий окружающей среды и других случайных факторов, влияющих на результат (болезни и вредители растений и т.д.). Контрактация подвержена множеству рисков, так как это возможность заключения договора на еще несуществующую продукцию, опасность заключается в том, что до конца неизвестно, будет изготовлена эта продукция или нет.

Поэтому основная направленность юридического нормирования отношений по контрактации - это повышение уровня правовой защиты производителя-продавца.

В настоящее время значение договора контрактации велико, поскольку он является наилучшей правовой формой реализации сельскохозяйственной продукции, которая соответствует потребностям производителя и покупателя, защищает их интересы, поэтому положения гражданского законодательства о поставке или купле-продаже могут быть применены к отношениям между заготовителем и производителем в той части, которая не урегулирована нормами законодательства о контрактации.

Отдельные вопросы регулирования гражданско-правовых отношений, вытекающих из договора контрактации, освещались в работах С.С. Алексеева, М.И. Брагинского, В.В. Витрянского, В.П. Грибанова, О.С. Иоффе, К.П. Победоносцева, Е.А. Суханова, Г.Ф. Шершеневича и некоторых других авторов. Однако никто из них комплексно не рассматривал совокупность существующих проблем гражданско-правового регулирования договора контрактации. Кроме того, труды многих из названных ученых создавались достаточно давно, базировались на действовавшей в то время нормативной базе, а потому некоторые

их положения требуют пересмотра с современных позиций. В современной юридической литературе на долю договора контрактации приходится лишь незначительная часть публикаций, в основном в виде журнальных статей.

Актуальность выпускной квалификационной работы определена ролью договора контрактации в системе гражданско-правовых договоров Российской Федерации как регулятора отношений между производителем и покупателем сельскохозяйственной продукции.

Цель выпускной квалификационной работы заключается в изучении особенностей договора контрактации, его месте в системе гражданского оборота.

В соответствии с поставленной целью выделены следующие задачи:

- изучить понятие и специфику договора контрактации;
- проанализировать нормативно-правовую базу договора контрактации;
- раскрыть содержание и существенные условия договора контрактации;
- рассмотреть права и обязанности сторон по договору контрактации;
- рассмотреть особенности заключения, изменения, расторжения договора контрактации;
- изучить ответственность сторон по договору контрактации;
- проанализировать судебную практику по рассмотрению дел, связанных с нарушением условий договора контрактации.

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе являются гражданско-правовые отношения, урегулированные договором контрактации.

Предметом исследования являются нормы права, которые регулируют содержание и место договора контрактации в российском гражданском обороте.

В качестве **методологической основы** исследования применялись научные методы: историко-сравнительный, системный, формально-логический, сравнительно-правовой и др.

При написании выпускной квалификационной работы использовались труды ученых-юристов, Гражданский кодекс РФ, федеральные законы и иные

нормативно-правовые акты, юридическая и экономическая литература российских авторов, судебные акты.

Научно-теоретическую базу выпускной квалификационной работы составляют работы известных ученых – юристов С.С. Алексеева, Н.А. Барина, Ю.Ф. Беспалова, Ю.В. Болотова, М.И. Брагинского, С.Н. Братуся, В.В. Витрянского, А.И. Гомола, Б.М. Гонгало, В.П. Грибанова, О.С. Иоффе, Н.И. Клейна, В.В. Кулакова, А.В. Максименко, К.П. Победоносцева, А.П. Сергеева, С.Р. Складовой, С.А. Степанова, Е.А. Суханова, Л.И. Шевченко, Г.Ф. Шершеневича, А.М. Эрделевского, В.Ф. Яковлева и др.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, включающих шесть параграфов, заключения и библиографического списка.

Во введении проанализирована актуальность исследования, сформулированы цели и задачи, предмет и объект исследования выпускной квалификационной работы, определена нормативно-правовая и методическая база исследования.

В первой главе рассмотрено понятие и правовое положение договора контрактации, приведена характеристика договора контрактации, выявлены существенные условия договора контрактации.

Во второй главе проанализирована динамика отношений из договора контрактации, рассмотрены права и обязанности сторон, изучены особенности ответственности и прекращение договора контрактации.

В заключении сформулированы основные выводы в рамках исследования по теме выпускной квалификационной работы.

Глава 1. ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА КОНТРАКТАЦИИ

1.1. Понятие и характеристика договора контрактации

Понятие договора контрактации закреплено в ст. 535 ГК РФ, согласно которой: «производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи».

Договор контрактации в современном российском законодательстве является разновидностью договора купли-продажи, и регулирует отношения, связанные с закупками и поставками сельскохозяйственной продукции.

Исторически предпосылки создания договора контрактации существовали в римском праве, в котором был известен «договор о продаже будущего урожая: «*meifuturaesivesperatae*», совершаемый сторонами под отлагательным условием»¹.

В дореволюционном гражданском законодательстве России отсутствовали нормы права, официально регулирующие отношения по закупкам и поставкам сельскохозяйственной продукции. Практика рассмотрения споров, связанных с контрактацией в судах основывалась на возможности применения к данным правоотношениям правил о договоре купли-продажи, что вызывало возражения со стороны российских ученых-цивилистов, поскольку законодательству, действующему в тот период, договор купли-продажи предполагал наличие вещи, являющейся предметом договора, состоящей во владении продавца, поэтому предметом договора не могли выступать вещи, которые не существовали на момент заключения договора, например, зерно, которое будет выращено в будущем после подписания договора.

В Гражданском кодексе 1922 г. также отсутствовали какие-либо нормы о договоре контрактации. И лишь в связи с переводом в 1960-е годы совхозов на хозрасчет в Основы гражданского законодательства 1961 г. появились нормы о договоре контрактации (статьи 51—52), которые были воспроизведены в ГК РСФСР 1964 г. (статьи 267—268)².

Согласно ст. 267 ГК РСФСР «государственная закупка сельскохозяйственной продукции у колхозов и совхозов осуществляется по договорам контрактации, которые заключаются на основе государственных

¹ Договорное право: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция». – М.: Закон и право, 2016. – С. 225.

² Договорное право: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция». — М.: Закон и право, 2016. – С. 227.

заказов на поставку государству сельскохозяйственной продукции и планов развития сельскохозяйственного производства в колхозах и совхозах»¹. В дополнение к этим правилам был принят ряд подзаконных нормативно-правовых актов, в частности, Положение о порядке заключения и исполнения договоров контрактации сельскохозяйственной продукции, а также типовые формы соглашений по закупке отдельных видов сельскохозяйственной продукции, содержащие императивные нормы.

Законодательством Союза ССР могут быть предусмотрены случаи государственной закупки сельскохозяйственной продукции по договорам контрактации и у других хозяйств.

В начале 90-х годов 20 века в связи с отказом от административно-командной системы управления экономикой и переходом к рыночным отношениям государственное планирование закупок сельскохозяйственной продукции утратило своё значение. В Основах гражданского законодательства 1991 года договор контрактации рассматривался как одна из разновидностей договора купли-продажи, а не как отдельный самостоятельный вид договора².

Нормы ГК РСФСР, регулирующие договор контрактации были определены точнее по сравнению с действующим законодательством. В частности, одной из сторон договора контрактации должно было быть государство. Поставка продукции производилась на основании государственного заказа и планов развития совхозов и колхозов. На сегодняшний момент покупателем не обязательно должно выступать государство, поставка для государственных нужд регулируется самостоятельной нормой закона, планы развития сельскохозяйственного производства не являются обязательным условием заключения такого договора.

«По договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную или произведенную им сельскохозяйственную продукцию заготовителю, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи, а заготовитель обязуется принять эту продукцию и оплатить ее»³. Особенность данных отношений заключается в том, что продавец продукции самостоятельно должен ее вырастить или произвести в собственном хозяйстве.

Сторонами договора контрактации являются производитель (продавец) и заготовитель (контрактант) сельскохозяйственной продукции.

¹Гражданский кодекс РСФСР от 11.06.1964 // Ведомости ВС РСФСР. – 1964. – № 24.

² Закон СССР от 08.12.1961 «Об утверждении Основ гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР. – 1961. – № 50.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 535.

Продавцом в рамках данного договора может являться любое лицо, самостоятельно производящее сельскохозяйственную продукцию. Продавцом могут выступать индивидуальные предприниматели, крупные хозяйственные общества, производственные кооперативы, товарищества, фермерские хозяйства и прочие коммерческие структуры, которые занимаются производством (выращиванием) товаров сельскохозяйственного назначения. Для договора контрактации не имеет значения правовой статус лица, занимающегося реализацией сельскохозяйственной продукции. Особенность договора контрактации заключается в том, что продавец должен реализовать только ту сельскохозяйственную продукцию, которую самостоятельно вырастил или произвел в собственном хозяйстве. Основываясь на данном положении, можно сделать вывод, что отсутствуют законодательные препятствия для того, чтобы отнести к договорам контрактации договоры на реализацию гражданами сельскохозяйственной продукции, которую они вырастили или произвели на своих приусадебных или дачных участках.

На стороне покупателя по договору контрактации выступает заготовитель, т.е. коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель, осуществляющие профессиональную предпринимательскую деятельность по закупкам сельскохозяйственной продукции с целью ее последующей продажи либо переработки. «Заготовителем по договору контрактации могут являться молокозаводы, мясоперерабатывающие комбинаты, фабрики по переработке шерсти и т.п., а также оптовые торговые организации, заготовительные организации потребительской кооперации»¹. Государство не может выступать в качестве продавца по договору контрактации.

Особенность упомянутых выше субъектов – реализация продукции, которая была выращена в личном хозяйстве. Таким образом, к понятию контрактации можно отнести соглашение между физическими лицами, занимающимися

¹Гражданское право: Учебник. В 2 т. / под ред. Б.М. Гонгало. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2017. – Т. 2. – С. 189.

выращиванием сельскохозяйственной продукции и другой стороной, заинтересованной в ее покупке¹.

Объектом договора контрактации является сельскохозяйственная продукция, произведенная (выращенная) производителем в своем хозяйстве. В данном случае это такая продукция, которая непосредственно выращивается (например, зерно, овощи, фрукты и т.п.) или производится (например, молоко, живой скот, рыба, птица, овечья шерсть и т.п.) в сельскохозяйственном производстве. По договору контрактации не могут реализовываться товары, представляющие собой продукты переработки выращенной (произведенной) сельскохозяйственной продукции, например масло, сыр, консервированные овощи или фруктовые соки., за исключением первичной переработки, если таковая допускается для данного типа продукции. Реализация товаров после переработки должна осуществляться в рамках договоров поставки.

Под сельскохозяйственной продукцией, реализуемой в рамках договора контрактации, следует понимать продукцию, которую еще предстоит вырастить (произвести) в будущем, так и продукцию, которая уже выращена (произведена) товаропроизводителем на момент заключения договора контрактации. Основное условие в данном случае, чтобы реализовывалась только та продукция, которая выращена или произведена непосредственно производителем сельскохозяйственной продукции в его собственном хозяйстве².

По данному признаку договор контрактации отличается от договора поставки, в рамках которого поставщиком реализуются производимые или закупаемые им товары покупателю. В рамках договора контрактации исключается возможность реализации закупаемой производителем сельскохозяйственной

¹Иванов В.В. Производитель сельскохозяйственной продукции как субъект договора контрактации.// Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2014. – № 3.– С. 219.

²Шеленговский П.Г. Актуальные проблемы правового регулирования договора контрактации в современном гражданском законодательстве // Вестник экономики, права и социологии. – 2017. – №3. – С. 110.

продукции, т.е. продукции, которая не была выращена (произведена) в его собственном хозяйстве, поскольку это противоречит сути контрактации.

Правовое значение в рамках контрактации имеют также цели приобретения заготовителем сельскохозяйственной продукции. Такими целями могут быть дальнейшая переработка или продажа. Если покупатель приобретает сельскохозяйственную продукцию для ее потребления или для иных целей, не связанных с ее переработкой или продажей, то отношения сторон не могут быть урегулированы договором контрактации.

Гражданско-правовая характеристика договора контрактации заключается в следующем: договор является срочным, письменным, возмездным, консенсуальным, взаимным (двусторонним)¹. Согласно ст. 423 ГК РФ «договор, по которому сторона должна получить плату или иное встречное предоставление за исполнение своих обязанностей, является возмездным». Продавец сельскохозяйственной продукции получает оплату от заготовителя за сельскохозяйственную продукцию в рамках договора контрактации.

По сроку вступления соглашения в силу договор контрактации является консенсуальным. Консенсуальным договором является такой гражданско-правовой договор, который признаётся заключенным с момента согласования существенных условий сторонами, и не требует каких-либо специальных условий по его оформлению и выполнению, кроме как обоюдного согласия сторон на его заключение. В основе консенсуального договора заложено взаимное доверие сторон договора, суть которого заключается в обмене взаимными обещаниями выполнить те или иные действия, и когда каждая сторона полагается на честность своего контрагента и основывает свои расчёты на взаимном интересе в договоре. «Сила консенсуального договора заключается не в самих словах соглашения, а в его внутреннем содержании — в соответствии эквивалентов, обмениваемых сторонами и оцениваемых по началам доброй совести»². Исходя из этого консенсуальный договор всегда является двусторонним договором и взаимным по

¹Гражданское право: учебник для студ. учреждений сред.проф. образования / под ред. А. И. Гомола. 11-е изд., перераб. — М.: Издательский центр Академия, 2014. — С. 385.

²Гражданское право. Общая часть: учебник и практикум для СПО / под ред. Е. В. Иванова. — М.: Изд-во Юрайт, 2015. — С. 201.

существо, т.е. исполнение которого можно требовать лишь при исполнении обязанностей со стороны требующего или существует готовность к их исполнению. Юридическое равенство сторон создают двусторонность и взаимность, то есть равенство ответственности и её оснований.

Из смысла ст. 154 ГК РФ можно сделать вывод, что для заключения договора необходимо выражение согласованной воли двух сторон (двусторонняя сделка). Договор контрактации является двусторонней сделкой, поскольку необходимо волеизъявление дух сторон на поставку сельскохозяйственной продукции.

Договор контрактации является двустороннеобязывающим, поскольку порождает права и обязанности обеих сторон договора¹.

К форме договора контрактации применяются общие положения ГК РФ о форме сделок (статьи 158—164 ГК РФ).

Поскольку сторонами в договоре являются юридические лица и/или индивидуальные предприниматели, договор контрактации заключается в простой письменной форме.

Порядок заключения договора и разрешения возможных разногласий при заключении договора контрактации аналогичен порядку заключения договора поставки (ст. 507 ГК РФ).

Ст. 536 ГК РФ содержит норму, указывающую на срочность договора контрактации. Срок договора должен быть установлен в договоре, поскольку является существенным условием.

Договор контрактации относится к имущественным договорам, поскольку содержит положения, касающиеся материальных благ, в частности, сельскохозяйственной продукции, а также указывающие на передачу имущества в счет договора производителем заготовителю.

¹Суханов Е.А. Российское гражданское право: В 2 т. Т. 2: Обязательственное право. – М.: Статут, 2011. – С.561.

1.2. Нормативно-правовая база договора контрактации

В настоящее время в связи со сложившейся международной и политической обстановкой, которая способствует к тому, чтобы органы власти обратили внимание на развитие сельского хозяйства, необходимо совершенствование этой отрасли на нормативно-правовом и на производственном уровне.

Договор контрактации является одним из механизмов правового регулирования отношений в области сельского хозяйства. «После падения советской системы данному договору уделяется недостаточное внимание, несмотря на то, что он является важнейшей разновидностью договора купли-продажи, и его закрепление обусловлено отдельными положениями Гражданского кодекса РФ»¹.

Современный ГК РФ выделяет договор контрактации как отдельный вид договора купли-продажи, несмотря на то, что исторически договор контрактации связан с договором поставки. «Судебная практика также неоднозначна в этом вопросе, поэтому возникает большое количество коллизий, связанных с подменой понятий договора контрактации и поставки»².

Договору контрактации в настоящее время посвящено всего 4 статьи ГК РФ. Это связано с тем, что правовое регулирование отношений по контрактации в соответствии с п. 2 ст. 535 ГК РФ сводится к применению правил о договоре поставки (ст. 506—524 ГК РФ). Возможность применения к договору контрактации норм, регулирующих договор поставки, обусловлено тем, что юридические признаки этих двух договоров во многом совпадают. Если нормы, регулирующие поставку товаров, отсутствуют, то к договору контрактации применяются общие положения о купле-продаже. Учитывая общепринятое соотношение общих и специальных норм, стороны при заключении и исполнении договора контрактации сначала применяют правила договора контрактации, затем правила договора поставки, а при отсутствии вышеперечисленных норм применяются общие положения о договоре купли-продажи.

Особенности правового регулирования отношений, возникающих при покупке сельскохозяйственной продукции для государственных нужд не регулируются нормами о договоре контрактации. В данном случае применяются нормы ст. 525—534 ГК РФ. К отношениям о поставках товаров для государственных нужд, не урегулированных ГК РФ, применяются другие законы, например, ФЗ «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд».

Нормы, регулирующие отношения, возникающие из договора контрактации, закреплены в § 5 главы 30 ГК РФ.

¹Шеленговский П.Г. Актуальные проблемы правового регулирования договора контрактации в современном гражданском законодательстве // Вестник экономики, права и социологии. – 2017. – №3. – С. 109.

²Там же. – С. 110.

При этом в части, не урегулированной § 5 главы 30 ГК РФ, к договору контрактации применяются правила о договоре поставки (§ 3 главы 30 ГК РФ), а если сельскохозяйственная продукция передается для государственных нужд, — правила о поставке товаров для государственных нужд (§ 4 главы 30 ГК РФ и специальные законы).

И лишь при отсутствии в § 3 главы 30 ГК РФ (§ 4 главы 30 ГК РФ) соответствующих норм к договору контрактации применяются общие положения о купле-продаже, содержащиеся в § 1 главы 30 ГК РФ, если иное не предусмотрено правилами ГК РФ о договоре поставки (п. 5 ст. 454 ГК РФ).

Предмет договора контрактации отражает существо сделки. В качестве предмета по договору контрактации выступает сельскохозяйственная продукция, произведенная или выращенная производителем. В договоре контрактации предметом не может выступать уже готовая переработанная продукция. В случае заключения договора в отношении переработанной продукции нормы, регулирующие договор контрактации применяться не могут, такой договор будет считаться договором поставки. На сегодняшний день существуют разногласия касательно того, может ли являться предметом указанного договора будущая продукция. Арбитражные суды (Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 28 сентября 2009 г. № А46-9884/2009), придерживаются мнения, что по смыслу нормы ст. 535 ГК РФ предметом договора контрактации может быть только будущая продукция, т.е. договор контрактации должен быть заключен до момента получения урожая. Важной характеристикой предмета договора контрактации являются ассортимент и количество сельскохозяйственной продукции.

В Постановлении Правительства РФ от 25.07.2006 г. № 458 содержится Перечень видов сельскохозяйственной продукции, к поставке которой могут быть применены нормы о контрактации. Постановлением Правительства РФ от 11.06.2008 г. № 446 введен Перечень сельскохозяйственной продукции, переработку и производство которой осуществляют производители. Данный документ регламентирует виды продукции, являющиеся предметом договора контрактации к тем договорам, которые были заключены до отмены данного Постановления. На сегодняшний момент утвержден новый перечень продукции, введенный Распоряжением Правительства РФ от 25.01.2017 № 79-р.

Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ в ст. 346.2 обозначает, кто может являться сельскохозяйственными товаропроизводителями. В частности, глава 26.1 НК РФ посвящена системе налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей, единому сельскохозяйственному налогу.

Особое регулирование имеют отношения контрактации для публичных нужд. Правительство РФ для формирования федерального фонда сельскохозяйственной продукции или органы исполнительной власти субъектов Федерации для формирования региональных фондов сельхозпродукции, сырья и продовольствия формируют государственных заказчиков и «доводят до них объемы закупок и поставок по видам сельхозпродукции на предстоящие пять лет

с ежегодным уточнением не позднее, чем за шесть месяцев до начала года. Государственные заказчики не позднее, чем за три месяца до начала года сообщают эту информацию товаропроизводителям (поставщикам), с которыми будет заключено договор»¹.

Правительством РФ ежегодно устанавливается уровень закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию, обеспечивающий гарантии на возмещение затрат и получение производителями (поставщиками) дохода, необходимого для воспроизводства новой продукции.

Регулирование отношений в сфере закупочных и товарных интервенций, а также основные виды сельскохозяйственной продукции, в отношении которых могут проводиться интервенции, а также круг лиц, участвующих в интервенциях, осуществляется в рамках ст. 14 Федерального закона от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства».

Государственные интервенции по закупке и продаже зерна проводятся в России с 2001 года. В соответствии с ч.1 ст. 14 Закона № 264-ФЗ государственные закупочные интервенции проводятся в целях стабилизации цен на рынке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и поддержания уровня доходов исключительно сельскохозяйственных товаропроизводителей. Стоимость рассчитывается по Методике расчета предельных уровней минимальных и максимальных цен на зерно, молоко сухое и масло сливочное в целях проведения государственных закупочных и товарных интервенций, утвержденной приказом Минсельхоза России от 19 апреля 2017 г. № 185.

Сезонность влияет на уровень цен. Осенью после поступления урожая на рынок цены снижаются, поэтому государство закупает зерно у производителей. А зимой и весной, чтобы не допустить роста цен, государство продает зерно из инвестиционного фонда.

Правительством РФ и органами исполнительной власти субъектов РФ до начала года:

- а) определяются квоты для производителей (поставщиков) на закупку сельхозпродукции по гарантированным ценам;
- б) устанавливается нормативное соотношение между стоимостями закупаемого сырья и вырабатываемой из него продукции, а также предельный размер торговых надбавок к ценам на готовую продукцию с учетом ее реализации без убытков;
- в) гарантируются производителям продукции растениеводства авансовые платежи, а по продукции животноводства - выплата бюджетных дотаций.

По состоянию на 2017-2018 года действует Приказ Минсельхоза РФ, который вступил в силу 1 июля 2017 г. и будет действовать до 1 июля 2018 г. С 01.07.2018 будет действовать новый приказ, регулирующий цены на 2018-2019 года. Сформирован Проект Приказа Министерства сельского хозяйства РФ "Об

¹ Федеральный закон «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» от 02.12.1994 № 53-ФЗ // Российская газета. – 15.12.1994.–№ 243. – Ст. 5.

определении предельных уровней минимальных цен на зерно урожая 2018 года в целях проведения государственных закупочных интервенций в 2018 - 2019 годах" (подготовлен Минсельхозом России 05.03.2018), в котором определены предельные уровни минимальных цен на зерно, согласованные с ФАС России, при достижении которых в 2018 - 2019 годах проводятся государственные закупочные интервенции в отношении зерна урожая 2018 года.

Таким образом, можно отметить, что государство участвует в регулировании цен на сельскохозяйственную продукцию, являющуюся предметом договора контрактации. Устанавливая минимальные цены на зерно, можно быть уверенным в оплате базовой части зерна, а, соответственно, производителю гарантирована оплата этой минимальной суммы за единицу объема поставляемой продукции.

Приобретение сельскохозяйственной продукции у сельскохозяйственных товаропроизводителей, осуществляющих первичную и (или) последующую переработку сельскохозяйственной продукции, произведенной сельскохозяйственными товаропроизводителями на территории Российской Федерации, в процессе проведения государственных закупочных интервенций и ее реализации, регулируются Правилами утвержденными Постановлением Правительства Российской Федерации от 5 октября 2016 г. № 1003.

Применение законодательства по договору контрактации, если речь идет о закупке сельскохозяйственной продукции для государственных нужд, будет существовать в другой последовательности. В первую очередь будут применяться правила § 5 главы 30 ГК РФ, во вторую очередь - положения специальных нормативно-правовых актов о контрактации, в частности, Федеральный закон от 02.12.94 № 53-ФЗ «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд», в третью очередь - § 4 главы 30 ГК РФ о поставке товаров для государственных нужд; в четвертую очередь - специальные законы о поставках для государственных нужд (например, Федеральный закон от 13.12.94 № 60-ФЗ «О поставках продукции для федеральных государственных нужд», Федеральный закон от 29.12.94 № 79-ФЗ «О государственном материальном резерве»), в пятую - правила о договорах поставки; и, в последнюю очередь, общие положения о купле-продаже.

Также действует ряд нормативно-правовых актов, которые регулируют поддержку и ценовое регулирование деятельности по закупке сельскохозяйственной продукции.

Постановление Правительства РФ № 580 от 3 августа 2001 г. «Об утверждении правил осуществления государственных закупочных и товарных интервенций для регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» с учетом Изменений, которые были внесены в Постановление Правительства Российской Федерации от 5 октября 2016 г. № 1003 и вступили в силу с 1 июля 2017 года.

Постановление Правительства РФ № 927 от 7 декабря 2000 г. «О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве» принято в целях «поддержки и

дальнейшего развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве, увеличения производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия»¹.

Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» от 22 октября 1997 г. № 18 разграничивает применение норм законодательства по договору контрактации и договору поставки.

Письмо Минэкономразвития РФ от 29.04.2016 № ОГ-Д28-5474 «Об осуществлении закупки, предметом которой является заключение договора контрактации» разъясняет, что организация должна руководствоваться положениями Закона № 223-ФЗ при осуществлении закупки, предметом которой является заключение договора контрактации. А Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» устанавливает общие принципы закупки и основные требования к закупке товаров, работ, услуг.

Основная задача «сельскохозяйственных» договоров, в частности, контрактации заключается в повышении степени защиты прав производителя сельхозпродукции с целью выравнивания экономических возможностей производителя и заготовителя².

Таким образом, при заключении и исполнении договора контрактации стороны в установленном порядке применяют правила об этом договоре, правила, соответственно, о договоре поставки или договоре поставки товаров для государственных нужд, и только затем - общие положения о договоре купли-продажи.

1.3. Существенные условия договора контрактации и соотношения с другими договорами

При заключении любого договора стороны должны урегулировать основные вопросы и спорные моменты в договоре. Условия договора по общему правилу определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законом или иным правовым актом. «Условия договора — это те положения договора, которые необходимо согласовать всеми его участниками, регулирующие порядок определенных дей-

¹ Постановление Правительства РФ «О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве» от 07.12.2000 № 927 // Собрание законодательства РФ. — 11.12.2000. — № 50.

² Калачева С.А. Договор поставки. Составление, заключение, исполнение, споры, образцы документов. — М.: Приор, 1998. — С. 299.

ствий, которые стороны должны выполнить, чтобы не нарушить суть договора»¹. В соответствии с п.1 ст. 421 ГК РФ «граждане и юридические лица свободны в определении условий договора». Но необходимо при заключении договора учесть те условия, при отсутствии которых в договоре, договор будет считаться незаключенным или недействительным.

Условия договора — это способ фиксации сторонами их взаимных прав и обязанностей. Совокупность условий составляет содержание договора. Это могут быть, к примеру, такие условия (разделы или статьи договора — документа): общие положения (предмет договора), права и обязанности сторон, срок действия, обязательства на случай форс-мажора, ответственность сторон, порядок изменения и прекращения договора. Стороны свободны в определении этих или других положений своего соглашения (ст. 421 ГК РФ).

Условия договора можно разделить на следующие группы: существенные условия, основные условия, случайные условия.

Согласно ст. 432 ГК РФ «под существенными условиями понимаются те пункты договора, которые признаны существенными по закону, необходимы для договора данного вида, а также пункты, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение»². Без согласования существенных условий договор не приобретает юридическую силу, т.е. считается не заключенным. Во всех случаях для заключения любого вида договора необходимо соглашение о предмете договора и его количестве предмета договора. Другие существенные условия определяются исходя из правовых норм, регулирующих конкретный вид договора.

Условия договора можно разделить на обычные и случайные. Обычными признаются типичные условия для конкретного вида договора, а случайные – те, которыми устанавливаются дополнительные условия.

¹Гражданское право. Общая и Особенная части. Учебник. / А.А. Гончаров, Ю.Г. Попонов. – М.:КНОРУС, 2005. – С. 345

²Трапезникова А.В. Соглашение субъектов гражданского права (теория гражданско-правового договора) / А.В. Трапезникова. – М.: Юрист, 2013. – С. 32.

Обычными являются типичные для данного вида договора условия, предусмотренные законодательством и являющиеся обязательными для сторон договора. «Условия, предусмотренные диспозитивными нормами законодательства, определяют общие, «обычные» правила исполнения договора, которые стороны своим соглашением могут изменить»¹. Законодательство в данном случае предоставляет участникам самостоятельно определить порядок исполнения обязательств по договору и скорректировать установленные законом общие правила под конкретную ситуацию и пожелания сторон.

Случайные условия договора — это изменяющие или дополняющие обычные условия, предусмотренные диспозитивными нормами законодательства². При согласовании случайных условий стороны реализуют свое право изменения правил выполнения принятых обязательств. Случайными считаются условия, которые согласовываются сторонами как дополнение к обычным условиям договора и отражающие особенности взаимоотношений сторон, а также требования, учитывающие специфику предмета договора, порядок его исполнения, ответственность за неисполнение (например, условие о введении неустойки на случай нарушения договора).

Таким образом, анализируя соотношение законодательства и условия договора, можно сделать вывод, что в тексте договора обязательно должны быть условия, относящиеся к существенным, без которых договор будет считаться незаключенным. А также по желанию сторон или исходя из специфики договора могут быть предусмотрены дополнительные условия.

Для того, чтобы договор не мог быть признан незаключенным, необходимо соблюдать требования законодательства о существенных условиях договора. Согласно ст. 432 ГК РФ «существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия,

¹Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. II: Обязательственное право / под ред. Е.А. Суханова. – 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2016. – С. 149.

²Там же. – С. 150.

относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение». Договор считается заключенным в случае достижения соглашения сторонами по всем существенным условиям договора¹.

В статьях 535-538 ГК РФ, напрямую регулирующих положения контрактации, отсутствует список существенных условий данного договора, имеется отсылочная норма на положения по договору поставки. Ввиду того, что и контрактация, и поставка являются разновидностью купли-продажи, можно сделать вывод, что существенные условия данных договоров указаны в § 1 главы 30 ГК РФ. Согласно ч.5 ст. 454 ГК РФ к отдельным видам договора купли-продажи, включающим розничную куплю-продажу, поставку товаров, поставку товаров для государственных нужд, контрактацию, энергоснабжение, продажу недвижимости, продажу предприятия применяются положения, предусмотренные указанным параграфом, если иное не предусмотрено правилами ГК РФ об этих видах договоров.

Однако, согласно ст. 537 ГК РФ производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю выращенную (произведенную) сельскохозяйственную продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренных договором контрактации. Таким образом, существенными в рамках договора контрактации являются условия о количестве и ассортименте поставляемой продукции; при его отсутствии такого условия договор признаётся незаключённым. Не относятся к существенным условиям цена и срок договора. Таким образом, по смыслу данной статьи можно сделать вывод о том, что существенным условием договора контрактации является условие о количестве подлежащей поставке сельскохозяйственной продукции, которое определяется не точной цифрой, а установлением границ наименьшего и наибольшего количества подлежащей передаче продукции. «При этом заготовитель продукции не вправе отказаться от принятия наибольшего количества, а производитель продукции имеет право сдать наименьшее количество из указанной в договоре продукции»². В иных источниках информация о существенных условиях не ограничивается условием о количестве продукции, добавляется условие о сроке. На основе всей проанализированной информации, к существенным условиям договора контрактации относятся положения о его предмете и сроке³.

Современная редакция ГК РФ не содержит исчерпывающего перечня условий договора контрактации, а Гражданский кодекс РСФСР содержал подробное содержание данного договора. Согласно ст. 268 ГК РСФСР в договорах контрактации должны предусматриваться: «количество (по видам

¹Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. Том 2. – М.: Статут, 2005. – С. 327

²Гражданское право: учебник / под ред. А. И. Гомола. 11-е изд., перераб. — М.: Издательский центр Академия, 2014. — С. 281

³ Договорное право: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция» / под ред. Ю.Ф. Беспалова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016. — С.99

продукции), качество, сроки, порядок и условия доставки и места сдачи сельскохозяйственной продукции; обязанность заготовительных организаций и предприятий своевременно принять продукцию и оплатить ее по установленным ценам, а также сроки и размеры выдачи денежных авансов колхозам; обязанности по оказанию колхозам, совхозам и другим хозяйствам помощи в организации производства сельскохозяйственной продукции и ее транспортировки на приемные пункты и предприятия; взаимная имущественная ответственность сторон в случае неисполнения ими обязанностей» (ст. 52 ГК РФ).

Согласование предмета договора контрактации означает указание в договоре количества и ассортимента сельскохозяйственной продукции, согласованного сторонами (ст. 537 ГК РФ).

В договоре контрактации обязательно согласовывается количество продукции, подлежащей передаче заготовителю (в соответствующих единицах измерения или в денежном выражении), или порядок его определения. Это существенное условие договора купли-продажи, а, следовательно, и контрактации (п. п. 1, 2 ст. 465, ст. 537 ГК РФ).

Поскольку обычно объектом договора контрактации становится будущая продукция и не всегда можно наверняка сказать, сколько продукции будет выращено (произведено) сельхозпроизводителем, контрактанты чаще указывают в договоре не конкретное количество товара, а порядок его определения.

Согласно ст. 537 ГК РФ «производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю выращенную (произведенную) сельскохозяйственную продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренных договором контрактации». Под ассортиментом понимается набор товаров, объединенных по какому-либо одному признаку или их совокупности (например, по видам, классам, сортам, категориям). «Если по договору купли-продажи подлежат передаче товары в определенном соотношении по видам, размерам или иным признакам (ассортимент), продавец обязан передать покупателю товары в ассортименте, согласованном сторонами» (п. п. 1, 2 ст. 467 ГК РФ).

Контрактующие товары могут передаваться в определенном соотношении не только по отдельным ботаническим сортам, но и (в пределах ботанических сортов) по товарным сортам. Вместе с тем в отношении будущей продукции невозможно заранее предвидеть ее качество. Поэтому разумно будет согласовать только порядок определения ассортимента продукции по товарным сортам.

Предметом договора контрактации является продукция сельскохозяйственного производства (растениеводства, животноводства), т.е. такая продукция, которая непосредственно выращивается (зерно, овощи, фрукты и т. п.) или производится (живой скот, птица, молоко, овечья шерсть и т. п.). Продукты переработки выращенной или произведенной продукции не могут быть предметом договора контрактации, за исключением случаев, когда в отношении

продукта должна быть произведена первичная переработка (например, первичная переработка молока – обязательный этап до поставки молока заготовителю, позволяющий улучшить санитарно-гигиенические качества молока, но не изменяющий первоначальные свойства). Следовательно, по договору контрактации не могут реализовываться товары, представляющие собой продукты переработки сельскохозяйственной продукции, например хлебобулочные или мясные изделия, рыбные или овощные консервы, заготовленные соки. Иначе теряется суть контрактации: если отсутствуют риски производителя, то и не требуется повышенный уровень защиты прав производителя в случае воздействия погодных или иных неблагоприятных факторов. Реализация таких товаров должна осуществляться по договору поставки.

Если переработкой сельскохозяйственной продукции занимается ее производитель (например, продажа сыра, произведенного из самостоятельно полученного производителем молока), то такая деятельность продавца имеет специфику сельскохозяйственного производства, поэтому данный договор на реализацию самостоятельно переработанных сельскохозяйственных продуктов можно отнести к контрактации.

Важным условием является реализация именно той сельскохозяйственной продукции, которая произведена либо выращена непосредственным производителем сельскохозяйственной продукции. Под реализуемой сельскохозяйственной продукцией следует понимать продукцию, которую еще предстоит вырастить (произвести) в будущем либо которая уже имеется у товаропроизводителя в момент заключения договора контрактации. Достаточное количество споров посвящено моменту производства продукции.

В.В. Витрянский считает, что «предметом договора может выступать продукция, имеющаяся на момент заключения договора»¹. По мнению И.В. Елисеева «сельскохозяйственный производитель в принципе находится в экономически зависимом положении, поэтому нормы института контрактации должны применяться к отношениям по продаже товаропроизводителем выращенной им сельскохозяйственной продукции независимо от того, является ли предметом договора продукция, уже существующая на момент заключения договора, или продукция, которую предстоит вырастить (произвести) в будущем»².

Н.И. Клейн и другие ученые полагают, что «экономическое неравенство между сельскохозяйственным производителем и заготовителем существует лишь в том случае, когда специфика сельскохозяйственного производства порождает риск неисполнения конкретного обязательства по передаче конкретной сельскохозяйственной продукции, поэтому предметом договора контрактации

¹Витрянский В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды. – М.: Статут, 1999. – С. 127.

²Гражданское право: Учебник / Н.Д. Егоров, И.В. Елисеев, А.А. Иванов. – М.: ПРОСПЕКТ, 1999. – С. 84.

может быть лишь такая продукция, которую продавцу предстоит вырастить (произвести)»¹.

Цель приобретения продукции заготовителем имеет важное значение для ее последующей переработки или продажи. Если покупатель приобретает сельскохозяйственную продукцию для целей, не связанных с последующей продажей или переработкой, а равно для личного потребления, то в данном случае отношения сторон не могут регулироваться договором контрактации.

Продукция сельскохозяйственного производства, являющаяся предметом договора контрактации, должна обладать следующими особенностями:

1) она должна быть произведена (выращена) производителем, а не закуплена у других лиц. Речь идет о такой продукции, которая непосредственно выращивается (овощи, фрукты, зерно) или производится (птица, молоко, шерсть) в сельскохозяйственном производстве.

2) продукция должна определяться родовыми признаками;

3) продукция является будущей, т.е. еще не существующей на момент заключения договора;

4) продукция должна приобретаться заготовителем для переработки или продажи, а не для потребления (не для личного, семейного, домашнего или иного подобного использования).

5) значительная часть продуктов сельскохозяйственного производства является биологическими организмами (растения, животные, пчелы), им свойственны собственные биологические жизненные циклы, а также связанные с этим явления, например, болезни.

6) не вся производимая сельскохозяйственная продукция становится товарной. Часть ее необходима для обеспечения воспроизводства, а в силу своих физико-химических свойств сельскохозяйственная продукция подвержена естественной убыли, порче и гибели.

7) некоторые виды продуктов сельского хозяйства являются скоропортящимися;

8) зависимость ее производства от природных факторов (погоды, нашествия вредителей, инфекционных заболеваний, эпидемий у животных);

9) значительная ее разнородность (например, объекты растительного мира и объекты животного мира), возможность использования в различных целях.

Данные особенности находят отражение при исполнении договоров контрактации в виде специальных условий о сроке исполнения договора, сдаче-приемке продукции, затаривании и упаковке, хранении, транспортировке и т.д., а также влияют на формирование условий о количестве продукции, ее ассортименте и цене.

¹Клейн Н.И. Договор поставки по Гражданскому кодексу Российской Федерации // Вопросы правоприменения. Судебно - арбитражная практика Московского региона. – 2002. – № 3. – С. 23.

Следует обратить внимание, что «одним из признаков предмета договора контрактации является то, что сельскохозяйственная продукция не должна быть переработана производителем больше той степени, которая исключает влияние непредвиденных условий на исполнение обязательств заготовителем»¹. Отсутствие этого признака исключает квалификацию правоотношения как договора контрактации. Это объясняется тем, что сама по себе деятельность по переработке сельскохозяйственной продукции не является той рискованной деятельностью, которая порождает экономическое неравенство производителя. Она находится за рамками института контрактации². Следовательно, имеет место обычный договор поставки. Другими словами, приводя пример, «производитель, вырастивший кукурузу и переработавший ее в консервы, не несет повышенный риск неисполнения обязательств из-за погодных условий, так как, например, засуха на сохранность консервов не влияет»³.

Условие о качестве товара не относится к существенным его условиям. Это прямо следует из п. 2 ст. 469 ГК РФ. При отсутствии в договоре купли-продажи условий о качестве товара продавец обязан передать покупателю товар, пригодный для целей, для которых товар такого рода обычно используется. Передаваемый покупателю товар должен как минимум соответствовать обязательным требованиям (если таковые имеются) законов и иных нормативно-правовых актов. Если в договоре согласовано более высокое качество товара, товар именно такого качества и должен быть передан. Продукция, которая продается хозяйством, по качеству должна соответствовать ГОСТам, техническим условиям, правилам ветеринарного и санитарного надзора.

Качество принятого товара (а также его количество) покупатель должен проверить в срок, указанный в договоре контрактации. В случае выявления несоответствий или недостатков товаров необходимо незамедлительно письменно уведомить об этом сельхозпроизводителя (п. 2 ст. 513 ГК РФ). Порядок проверки качества товаров может быть предусмотрен национальными стандартами страны (п. 1 ст. 474 ГК РФ). В случае, если будет поставлена недоброкачественная продукция, заготовитель имеет право полностью отказаться от такой продукции,

¹Вяткина Е.С. Договорные отношения предпринимательских организаций в сфере сельскохозяйственного производства: дис. ... к.ю.н. –Казань, 2002. – С. 116.

²Гражданское право: учебник: в 2 т. / С. С. Алексеев, И. З. Аюшеева, А. С. Васильев /под ред. С. А. Степанова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2016. Т. 1. – С. 522.

³Болотова Ю.В. Правовое регулирование договорных отношений в сфере реализации сельскохозяйственной продукции: дисс. ... к.ю.н. – М.: Московская сельскохозяйственная академия им. К.А. Тимирязева, 2001. – С. 19

либо принять ее по цене, которая соответствует фактическому качеству продукции.

По договору контрактации наименование продукции должно указывать на ее род (например, зерно, капуста) и вид (например, зерно кукурузы, зерно пшеницы, капуста белокочанная свежая, капуста краснокочанная свежая, капуста цветная свежая) и соответствовать наименованиям, используемым в национальных стандартах РФ. Перечень видов сельскохозяйственной продукции содержится в Постановлении Правительства РФ от 25.07.2006 № 458 «Об отнесении видов продукции к сельскохозяйственной продукции и к продукции первичной переработки, произведенной из сельскохозяйственного сырья собственного производства». Однако по усмотрению сторон наименование продукции может быть определено более исчерпывающим образом (например, капуста белокочанная свежая сорта «Подарок»)¹.

Целью поставки сельскохозяйственной продукции, производимой посредством контрактации, является последующая переработка продукции или ее продажа (п. 1 ст. 535 ГК РФ), либо помещение закупленной продукции на хранение в государственный фонд (в соответствии с Федеральным законом «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд»)².

Срок договора контрактации относится к существенным условиям, ввиду того, что данный договор является разновидностью договора поставки. По договору контрактации может быть предусмотрена единовременная передача товара либо передача товара определенными партиями в течение длительного периода. С согласия изготовителя может производиться досрочная передача товаров (п. 3 ст. 508 ГК РФ).

Согласно ст. 425 ГК РФ договор вступает в силу и становится обязательным для сторон с момента его заключения. Однако, учитывая специфику договора контрактации, срок фактического исполнения обязательства по передаче товара может отстоять от даты заключения договора на неопределенное время, чаще всего, связанное с созреванием культур. Может быть предусмотрено законом или договором, что окончание срока действия договора влечет прекращение обязательств сторон по договору. Договор, в котором отсутствует такое условие,

¹Новоселов А.В. К вопросу о правоспособности сельскохозяйственных кооперативов / А.В. Новоселов // Успехи современной науки и образования. – 2015. – № 5. – С. 89

²Федеральный закон «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» от 02.12.1994 № 53-ФЗ // Российская газета. – 15.12.1994.–№ 243 – Ст.3.

признается действующим до определенного в нем момента окончания исполнения сторонами обязательства.

Срок действия договора определяется «календарной датой, истечением периода времени, исчисляемого годами, месяцами, неделями, днями, часами, или указанием на событие, которое должно неизбежно наступить» (ст. 190 ГК РФ).

При заключении договора контрактации стороны указывают сроки сдачи продукции заготовителю, учитывая время созревания культур, условия производства, переработки и хранения. При этом необходимо иметь в виду, что сроки созревания одноименных культур могут различаться по времени в зависимости от места их производства, климатических условий, внесения удобрений. По согласованию с заготовителем производитель может досрочно сдать продукцию в счет следующих сдаточных периодов. Неотъемлемой частью договора является согласованный между сторонами график доставки, которые конкретизируют сроки сдачи продукции. «Днем исполнения производителем обязательств по договору считается дата составления приемо-сдаточного документа при сдаче продукции в хозяйстве или на приемосдаточный пункт заготовителя, а в случае отгрузки ее получателю - день сдачи продукции транспортной организации»¹.

В договоре контрактации необходимо согласовать срок передачи товара покупателю. Если он не указан, то в законе прописаны правила определения этого срока для двух ситуаций.

1. Когда в договоре не сказано, что продукция должна передаваться отдельными партиями. Тогда товар должен быть передан покупателю в разумный срок после возникновения обязательства, а по не исполненным в разумный срок обязательствам - в семидневный срок после предъявления контрагентом соответствующего требования (ст. 314, п. 1 ст. 457 ГК РФ, п. 7 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18). Полагаем, применительно к договорам контрактации «разумный срок» определяется на основе агротехнических сроков выращивания конкретных сельскохозяйственных культур или периода, необходимого для выращивания и откорма животных.

2. Когда в договоре сказано, что товар должен передаваться отдельными партиями в течение срока действия договора. По правилу п. 1 ст. 508 ГК РФ, если сроки или периоды поставки отдельных партий не определены договором, товары должны поставаться равномерными партиями ежемесячно. Разумеется, эта норма

¹Приказ Госагропрома СССР «Об утверждении Положения о порядке заключения и исполнения договоров контрактации сельскохозяйственной продукции» от 15.04.1987 № 300 // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР. – 1988. – № 2. – Ст. 21.

работает только тогда, когда в договоре прописан срок его действия. Если и он не указан, сроки поставки партий товара определить невозможно. Очевидно, применить п. 1 ст. 508 ГК РФ к договору контрактации будущей продукции не получится. Причина в том, что в связи с сезонностью и неравномерностью созревания культур, растянутостью во времени процесса сбора урожая и особенностями производственного процесса сельхозпродукции продавец вряд ли сможет обеспечить ежемесячную передачу покупателю равных партий продукции. Отсюда вывод: если в договоре контрактации будущей продукции указано, что продукция будет передаваться партиями, в нем обязательно следует также указать сроки передачи отдельных партий. Как правило, контрактанты прописывают в договоре только сроки передачи отдельных партий (до конкретной даты), а графики передачи продукции согласовываются дополнительно за 10 - 20 дней до начала передачи покупателю сельхозпродукции.

Цена в договоре контрактации не является существенным условием, так же как и в договоре поставки. Цена договора определяется правилами, применяемыми к договору купли-продажи. К способам определения цены также применимы положения о цене в договоре поставки.

Существует зависимость цены на продукцию от сезона. В период массового созревания и сбора (примерно середина и конец лета, осень) сельскохозяйственной продукции цена на продукцию растениеводства в несколько раз ниже, чем в начале нового производственного цикла (зима, весна)¹.

Согласно ст.424 ГК РФ исполнение договора оплачивается по цене, установленной соглашением сторон. В законодательно установленных случаях применяются цены (тарифы, расценки, ставки и т.п.), устанавливаемые или регулируемые уполномоченными на то государственными органами и (или) органами местного самоуправления.

В случаях, предусмотренных законом или договором, допускается изменение цены после заключения договора, чаще всего путем составления дополнительного соглашения.

Если из договора неясно, по какой цене должна быть оплачена продукция, то она оплачивается по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичную продукцию (п. 3 ст. 424 ГК РФ). Арбитражные суды, применяя эту норму для установления цены сельхозпродукции, используют

¹Скляева С.Р. Проблемы договора контрактации и специфика его исполнения // Общество и право. – 2012. – № 5(42). – С. 113.

данные справоч о ценах на сельхозпродукцию соответствующего уполномоченного органа (например, управлением сельского хозяйства) администрации муниципального образования, оперативную информацию регионального Министерства сельского хозяйства, сведения о средних ценах производителей органа статистики и т.п. (например, Постановление Двенадцатого арбитражного апелляционного суда от 29.04.2009 № А06-5593/08). Назначенная судом цена может не устроить покупателя, а значит, ему стоит позаботиться о том, чтобы цена на сельхозпродукцию могла быть определена на основании договора контрактации.

Установление в договоре фиксированной цены товара, как правило, неприемлемо для контрактантов в тех случаях, когда момент заключения и исполнения договора контрактации не совпадают во времени, поскольку цены на сельхозпродукцию могут заметно колебаться в течение относительно небольшого промежутка времени. Выходом для них станет согласование:

- а) или скользящей цены (может изменяться при определенных условиях);
- б) или цены, рассчитываемой с учетом рыночных цен;
- в) или смешанной цены, одна часть которой фиксируется, а другая - может изменяться¹.

В случаях, когда в возмездном договоре цена не предусмотрена и не может быть определена исходя из условий договора, исполнение договора должно быть оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги.

Сторонами договора контрактации выступают производитель (продавец) и заготовитель (контрактант). В качестве продавца выступает лицо, осуществляющее «предпринимательскую деятельность по производству сельскохозяйственной продукции: коммерческие организации (хозяйственные общества, товарищества, производственные кооперативы) или индивидуальные предприниматели, в том числе главы крестьянских (фермерских) хозяйств»². Государство не может быть продавцом по договору контрактации. Покупателем (заготовителем, контрактантом) также выступают только предприниматели (коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель), это следует из цели передачи товара: для последующей переработки или продажи. Государство может являться заготовителем сельскохозяйственной продукции, интересы которого представляют государственные заказчики. Субъектный состав договора контрактации позволяет его отнести к разряду торговых (хозяйственных) договоров³.

¹Астраханкин А.А. Становление современного российского гражданского законодательства о договоре контрактации. // Гражданское право. – 2010. – № 2. – С. 31.

²Федеральный закон от 11.06.2003 N 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» // СЗ РФ. – 16.06.2003. – № 24. – ст. 2249. – Ст. 1.

³Гражданское право: Учебник. В 2 т. / под ред. Б.М. Гонгало. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2017. – Т. 2. – С. 285.

Сторонами договора могут быть любые субъекты гражданского права, обладающие необходимым объемом сделкоспособности¹. Данный критерий регламентируется в ст. 49 ГК РФ.

Особенностью договора контрактации является то, что он одновременно содержит признаки двух видов договоров: купли-продажи и поставки. Это обстоятельство обуславливает сложный состав норм права, которыми он регулируется, и особый порядок их применения. Правовые нормы, регулирующие данный договор, должны применяться в следующей очередности: нормы о контрактации, затем нормы о поставке, и только в конце нормы о купле-продаже. Нормы, специально посвященные договору контрактации для государственных нужд, в ГК РФ отсутствуют. Существуют нормы поставки для государственных и муниципальных нужд.

Анализируя нормы ГК РФ, регулирующие договор контрактации и смежные с ним договоры, выявлены отличия договора контрактации от договора купли-продажи и договора поставки:

Во-первых, выявлены различия по субъектному составу. Согласно законодательству, договор контрактации заключается напрямую с сельскохозяйственными предприятиями, крестьянскими и фермерскими хозяйствами и т.п., которые являются непосредственными производителями сельскохозяйственной продукции. Второй стороной данного договора выступают заготовители. В договорах поставки, купли - продажи второй стороной может быть не обязательно заготовитель – юридическое лицо или государственный заготовитель, но и любой иной субъект².

Во - вторых, существует различие по предмету заключения смежных договоров. Предметом договора контрактации является продукция в необработанном виде или после первичной, необходимой обработки. «Если же сырье прошло промышленную обработку, речь уже идет о продовольственном товаре, который выступает в качестве предмета договора поставки или купли-продажи»³.

¹ Там же. – С. 286.

²Гражданское право. Общая и Особенная части. Учебник.– М.:КНОРУС, 2005. – С. 346.

³ Гражданское право: учебник для академического бакалавриата. 17-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во Юрайт, 2015. — С. 200.

В - третьих, отличаются и виды реализуемой продукции. По договору контрактации реализуется только сельскохозяйственная продукция, по другим договорам допускается сбыт других видов продукции.

В - четвертых, выявлены особенности во времени заключения договоров. Чаще всего договор контрактации предшествует договору поставки или купли-продажи. В данном случае изготовители сначала заключают договор контрактации сельскохозяйственной продукции с хозяйствами, и после заключения такого договора реализуют ее посредством договоров поставки или купли-продажи.

В-пятых, можно отметить различия в форме заключения договора. Договор контрактации заключается в простой письменной форме, а договор купли-продажи может быть заключен как в письменной, так и в устной форме.

В отличие от договора купли-продажи или поставки товаров в данных правоотношениях слабой стороной, как правило, является производитель сельскохозяйственной продукции¹.

Договор контрактации, являясь разновидностью договора поставки, отличается от него по следующим признакам:

— специальной сферой применения: он оформляет торговые отношения субъектов гражданского права, находящихся в городе, с производителем продукции, осуществляющим предпринимательскую деятельность в сельскохозяйственной местности;

— субъектным составом: продавец является производителем продукции, передаваемой изготовителю;

— особым характером предмета договора: им является сельскохозяйственная продукция, причем произведенная самим продавцом;

— на исполнение договора влияют природные факторы, которые нельзя заранее предвидеть и устранить;

— особенность ответственности сторон: поставщик отвечает только при наличии своей вины, несмотря на то, что является предпринимателем, а

¹Максименко А.В. Соотношение предварительного договора розничной купли-продажи с договором контрактации.// Вестник Московского университета МВД России. – 2012. – № 10. – С. 95-97.

предприниматель по общим правилам должен отвечать в гражданско-правовом порядке за неисполнение либо ненадлежащее исполнение и при отсутствии своей вины (п. 3 ст. 401 ГК РФ);

— законодательство по данному договору защищает интересы слабой стороны, которой является производитель¹.

Проводя сравнение с договором подряда, необходимо отметить, что сторона, занимающаяся выращиванием или производством товара, не может быть приравнена к заказчику по договору подряда исходя из того, что сам заготовитель принимает участие в процессе производства сельскохозяйственной продукции².

Таким образом, договор контрактации - особый договор, регулирующий особенности взаимоотношений производителя и покупателя сельскохозяйственной продукции по ее закупке для дальнейшей переработки или продажи.

¹Скляева С.Р. Проблемы договора контрактации и специфика его исполнения // Общество и право. – 2012. – № 5(42). – С. 114.

²Баринов Н.А. Гражданское право. Избранное / Н.А. Баринов. – М.: Юрлитинформ, 2014. – С. 332.

Глава 2. ДИНАМИКА ОТНОШЕНИЯ ИЗ ДОГОВОРА КОНТРАКТАЦИИ

2.1. Права и обязанности сторон договора контрактации

Согласно ст. 8 ГК РФ Гражданские права и обязанности возникают из договоров и иных сделок, предусмотренных законом. Заключение договора контрактации, как и любого другого гражданско-правового договора порождает взаимные права и обязанности сторон. Поскольку договор контрактации является двусторонним, обязанностям одной стороны корреспондируют соответствующие права другой стороны. Исходя из существа договора контрактации, обязанности производителя сельскохозяйственной продукции сводятся к передаче выращенной (заготовленной) продукции заготовителю, который, в свою очередь, обязан принять и оплатить данную продукцию производителю. Права сторон в рамках контрактации могут быть установлены действующим законодательством и договором контрактации.

Регулирование договора контрактации с позиции законодателя идет по пути, при котором к заготовителю (покупателю) предъявляются более жесткие требования, поскольку в силу особенностей производства товара производитель сельскохозяйственной продукции является экономически более слабой стороной договора. Исходя из этого, права производителя нуждаются в соответствующей правовой защите.

При составлении любого гражданско-правового договора необходимо прописать для сторон один из основных разделов договора – права и обязанности сторон. Содержание данного раздела отражает состав прав каждой стороны в договоре, которыми она будет наделена в течение всего срока действия данного договора. При этом правам и обязанностям одной стороны корреспондируют права и обязанности другой стороны. Содержание этого раздела определяет вид договора, а также нормы законодательства, регулирующие данный вид договора. Особое внимание при составлении договора уделяют установлению обязанностей сторон договора. Это вызвано тем, что действия одной стороны по заключению договора, направлены на то, чтобы вторая сторона произвела те или иные действия и позволила получить тот результат, который предполагается другой

стороной договора. Данные конкретные действия и порядок их осуществления являются обязательствами по договору.

Рассматривая нормы ГК РФ, регулирующие договорные отношения, составление договора напрямую связано с указанием обязанностей сторон, поскольку неисполнение обязанностей может повлечь недействительность договора.

Обязанности сторон по договору сводятся к надлежащему исполнению обязательств, которые считаются выполненными, если совершено действие или воздержание от действия, предусмотренное договором.

Непосредственными субъектами исполнения обязательств являются стороны договора. В содержании раздела договора «Права и обязанности сторон» должно быть четко видно, кто кому и что именно должен для надлежащего исполнения условий договора.

Анализируя нормы параграфа 5 главы 30 ГК РФ, можно сделать выводы, что права и обязанности сторон по договору контрактации сводятся к надлежащему исполнению поставки сельскохозяйственной продукции для целей ее дальнейшей переработки с соблюдением существенных условий договора купли-продажи, отражающих ассортимент и количество продукции, а также срок поставки.

Обязанности производителя сельскохозяйственной продукции заключаются в передаче произведенной продукции заготовителю. Важная особенность передачи товара в договоре контрактации связана с необходимостью передать его в согласованном ассортименте¹.

Как следует из положений ст. 537 ГК РФ, ассортимент товара относится к существенным условиям договора контрактации. Это можно объяснить тем, что ассортимент сельскохозяйственной продукции после начала ее производства уже не может быть изменен. Если учесть, что сельскохозяйственный производитель находится в экономически зависимом положении, то нормы договора контрактации должны применяться к отношениям по продаже товаропроизводителем выращенной им сельскохозяйственной продукции независимо от того, является ли предметом договора продукция, уже существующая на момент заключения договора, или продукция, которую предстоит вырастить (произвести) в будущем.

В соответствии со сложившейся деловой практикой в договоре могут быть предусмотрены «встречные обязанности заготовителя по обеспечению

¹ Яковлев В.Ф. Избранные труды. Гражданское право: История и современность / В.Ф. Яковлев. – М.: Статут, 2012. – С. 194.

производителя тарой и (или) упаковкой, по предварительной оплате сельскохозяйственной продукции и другие обязательства, с выполнением которых связан момент передачи»¹.

Особенности нормативно-правового регулирования обязанностей заготовителя по договору контрактации вытекают из специфики указанных правоотношений. Как уже отмечалось, в данных правоотношениях слабой стороной, как правило, является производитель сельскохозяйственной продукции. В связи с этим ему предоставляются некоторые дополнительные права, а на заготовителя, соответственно, возлагаются дополнительные обязанности.

Обязанности заготовителя сводятся к принятию сельскохозяйственной продукции и ее оплате. Заготовитель обязан принять товар по месту нахождения сельскохозяйственной продукции и обеспечить его вывоз за пределы хозяйства производителя. Согласно ст. 536 ГК РФ если «принятие сельскохозяйственной продукции осуществляется в месте нахождения заготовителя или ином указанном им месте, то заготовитель не вправе отказаться от принятия сельскохозяйственной продукции, соответствующей условиям договора контрактации и переданной заготовителю в обусловленный договором срок».

Аналогично регламентируются нормы, запрещающие заготовителю отказываться от принятия сельскохозяйственной продукции при доставке ее производителем в место нахождения заготовителя или в иное указанное им место (в т. ч. получателем, указанным заготовителем). Такой отказ возможен в случае несоответствия продукции условиям договора о количестве, ассортименте, таре и (или) упаковке и другим условиям.

Особенностью сельскохозяйственного производства является установленная в п. 3 ст. 536 ГК РФ обязанность заготовителя возвращать производителю отходы от переработки продукции. **Например**, по договору может быть предусмотрена поставка молока покупателю, а по заявке продавца - поставка покупателем обраты, за который продавец может рассчитаться, в том числе, молоком. Такая обязанность может быть предусмотрена договором по требованию производителя при условии оплаты им отходов по согласованной цене в договоре. Из указанной нормы вытекает, что «при отказе от возвращения отходов, бремя доказывания невозможности возврата отходов лежит на заготовителе. При этом он не вправе ссылаться на убыточность возвращения отходов, т.к. при определении цены в нее включаются соответствующие затраты»². Экономическая целесообразность возвращения отходов определяется производителем сельскохозяйственной продукции.

¹Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) /О.С. Адамова. – М.: Инфра-М, РИОР, 2012.– С. 354.

²Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) / О.С. Адамова. – М.: ИЦ РИОР: НИЦ Инфра-М, 2012. – С. 348.

Заготовитель также должен оказывать помощь хозяйству в организации сельскохозяйственного производства (продавать семена, минеральные удобрения).

Заготовитель может взять на себя и другие обязанности в рамках договора контрактации: передать сельскохозяйственному производителю семена, средства защиты растений, удобрения, ГСМ, оказать помощь в уборке урожая, ремонте техники и прочие обязанности¹.

Производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю эту продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренном договором контрактации. Изготовитель не отвечает за сдачу продукции низкого качества. Обязанности производителя сельскохозяйственной продукции никакими специальными нормами не регулируются, поэтому они должны определяться применительно к обязанностям поставщика исходя из правил по договору поставки товаров, а также продавца по договору купли-продажи.

Заготовитель обязан оплатить приобретаемую сельскохозяйственную продукцию согласно общим нормам § 3 главы 30 ГК о поставке и § 1 той же главы о купле-продаже. Оплата обычно осуществляется полным или частичным авансовым платежом, что позволяет заготовителю финансировать процесс производства продукции производителем.

Анализируя вышесказанное, можно структурировать основные права и обязанности сторон по договору контрактации. Производитель в рамках договора контрактации обладает более уязвимым статусом по сравнению с заготовителем, но, тем не менее, позиция законодателя при выделении из договора поставки договор контрактации закрепляется наибольшей степенью защиты прав производителя.

Основные права заготовителя по договору контрактации:

1) В случае поставки сельскохозяйственной продукции более низкого качества, чем предусмотрено договором, заготовитель имеет право отказаться от продукции либо принять ее по цене, соответствующей фактическому качеству поставленной продукции;

2) Право расторжения или изменения договора при условии, когда заготовителю становится заранее известно, что сельскохозяйственная продукция не может быть произведена и/или передана в ассортименте, количестве и качестве, предусмотренных договором контрактации.

¹Новоселов А.В. К вопросу о правосубъектности сельскохозяйственных кооперативов // Научный журнал КубГАУ. – 2016. [Электронный ресурс].– URL: <http://ej.kubagro.ru/2016/06/pdf/79.pdf/> (дата обращения 18.05.2018)

Производитель во исполнение договора контрактации обязан передать контрактанту продукцию, свободную от прав третьих лиц со всеми документами и принадлежностями в установленный договором срок в ассортименте и количестве продукции надлежащего качества в таре и (или) упаковке.

Основные обязанности производителя по договору контрактации:

- 1) произвести сельскохозяйственную продукцию, соответствующую условиям договора по ассортименту и качеству;
- 2) передать сельскохозяйственную продукцию в согласованном количестве и ассортименте в установленные сроки;
- 3) представить заготовителю отчет об использовании полученных от него финансовых и материальных средств предусмотренных в договоре;
- 4) сообщить заготовителю о невозможности поставки сельскохозяйственной продукции вследствие обстоятельств, за которые он не отвечает (обстоятельства непреодолимой силы);
- 5) возратить полученный аванс в случае, если по обстоятельствам, за которые ни одна из сторон не отвечает, производитель сельскохозяйственной продукции не может произвести и передать заготовителю сельскохозяйственную продукцию¹.

Основные обязанности заготовителя по договору контрактации:

- 1) принять сельскохозяйственную продукцию по месту ее нахождения и обеспечить ее вывоз;
- 2) принять сельхозпродукцию в месте нахождения заготовителя, если это предусмотрено договором и продукция соответствует условиям договора и представлена в срок, обусловленный договором;
- 3) оплатить поставленную продукцию;
- 4) обеспечить производителя необходимой тарой и упаковочными материалами в количестве и сроки, предусмотренные договором;
- 5) письменно уведомить производителя о нарушении последним условий договора;

¹Касимова В.С. Особенности договора контрактации и специфика его исполнения // Научный журнал «Полиматис». – 2017. – № 3. – Ст. 30.

б) оказывать техническое содействие для осуществления производства сельскохозяйственной продукции;

7) вернуть производителю отходы от переработки сельскохозяйственной продукции по требованию производителя с оплатой по цене, определенной договором. Согласно п.3 ст.536 ГК РФ заготовитель несет данную обязанность, только если это условие оговорено в договоре.

Таким образом, можно сделать вывод, что основные права и обязанности производителя сводятся к своевременной поставке сельскохозяйственной продукции, которая должна соответствовать критериям, установленным по договору и требованиям регламентов, а права и обязанности заготовителя в своевременной и полной оплате произведенной продукции.

2.2. Ответственность сторон договора контрактации

В Гражданском кодексе РФ урегулированы общие вопросы наступления ответственности за нарушение договорных обязательств. Сторонам предоставляется право самостоятельно устанавливать в договоре виды гражданско-правовой ответственности, ее размеры и порядок взыскания. ГК РФ допускает установление санкций законом или иными нормативно-правовыми актами.

Одним из важных разделов любого договора является тот, в котором устанавливаются виды и меры ответственности за нарушение договорных обязательств и порядок их применения.

В ст. 538 ГК РФ определены принципы ответственности за нарушение обязательств по договору контрактации, согласно которым производитель несет ответственность за нарушение условий договора только при наличии его вины. Нормы, напрямую регулирующие ответственность заготовителя в специальных статьях ГК РФ, посвященных контрактации, отсутствуют. Размер и порядок привлечения к ответственности за нарушение обязательств различаются для производителя и заготовителя сельскохозяйственной продукции.

Обычно за нарушения условий поставки со стороны поставщика сельхозпродукции данная сторона выплачивает покупателю неустойку в процентном отношении к стоимости не поставленного в срок товара. В соответствии со ст.330 ГК РФ «неустойка представляет собой определенную в договоре или законе денежную сумму, которую должник обязан уплатить кредиторю при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств, в частности при просрочке исполнения». Неустойка носит универсальный характер, это подтверждается тем, что практически любое обязательство, являющееся действительным по закону, можно обеспечить неустойкой. При этом в договоре заблаговременно должен быть указан конкретный размер неустойки, и в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства виновная сторона

должна заплатить именно эту сумму, независимо от реального размера убытков, понесенных другой стороной, а равно при их отсутствии.

Неустойка может быть «законной» и договорной. Законная неустойка предусматривается требованиями законодательства и определяется нормативно-правовыми актами в твердой сумме либо в процентах к денежной оценке обязательств. «Неустойка, установленная нормативными актами, применяется сторонами договора независимо от того, воспроизведены или подтверждены соответствующие нормы в тексте договора поставки»¹. Согласно положениям ГК РФ договорная неустойка устанавливается по соглашению сторон в письменной форме вне зависимости от формы основного обязательства. Несоблюдение письменной формы соглашения влечет недействительность этого соглашения сторон о неустойке.

Поскольку взыскание неустойки предполагает невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств, то требование об уплате неустойки может совпадать с требованием о возмещении убытков. В договорах контрактации большое значение имеет неустойка за недопоставку и просрочку поставки, а также нарушение графика поставки.

В некоторых случаях применяется штрафная неустойка, которая предусматривает взыскание убытков с виновной стороны в полном размере без учета неуплаченной неустойки. Таким образом, покупатель получает всю сумму неустойки и полное возмещение убытков. Вводя в договор контрактации условие о применении штрафной неустойки в случае поставки продукции ненадлежащего качества, а также когда после устранения поставщиком выявленных недостатков у покупателя остаются непокрытые расходы (убытки), можно покрыть все вышеперечисленные расходы. Это позволяет минимизировать риски изготовителя.

В настоящее время основной формой ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств в соответствии со ст.393 ГК РФ считается возмещение должником убытков кредитору. «Потерпевшая сторона имеет право требовать возмещения убытков в любом случае, если иное не предусмотрено действующим законодательством или условиями договора. Если в договоре не оговорен вопрос о возмещении убытков, то это представляет право кредитору требовать полного возмещения убытков»². «Полное возмещение убытков включает в себя как реальный ущерб - расходы, понесенные потерпевшей стороной, утрату или повреждение ее имущества, так и упущенную выгоду, которую кредитор мог бы получить при надлежащем выполнении обязательства, если бы его права по договору не были бы нарушены. На кредитора возлагается

¹Гражданское право: учебник для академического бакалавриата. 17-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во Юрайт, 2015. — С. 233.

²Калемина В.В. Договорное право. Учебное пособие. – Саратов: Слово, 2012. С.183.

обязанность доказать объем понесенных убытков и причинную связь между ними и нарушением условий заключенного договора поставки»¹.

По соотношению с возможностью взыскания убытков выделяют 4 вида неустойки (абз. 2 п. 60 постановления пленума ВС РФ от 24.03.2016 № 7, далее — ППВС № 7):

- Зачетная. По общему принципу, если законодательством или соглашением сторон не регламентировано иное, одновременно с неустойкой могут взыскиваться и убытки в части, не перекрытой ею (п. 1 ст. 394 ГК РФ). Суды квалифицируют неустойку именно как зачетную, если не усматривают в законе или договоре специальных положений относительно порядка взыскания убытков (например, решение АС Республики Адыгея от 02.02.2017 по делу № А01-2118/2016).
- Исключительная. В таком случае допускается только взыскание самой неустойки, а возмещение убытков сверх ее суммы исключается. Таковыми в силу сложившейся практики признаются неустойки, устанавливаемые в сфере транспорта (например, постановление АС Дальневосточного округа от 07.02.2017 по делу № А59-4777/2015). Если согласован именно такой вид неустойки, это должно быть прямо отражено в договоре.
- Штрафная. Для квалификации неустойки как штрафной в договоре должна быть прямо указана возможность взыскания убытков в полной сумме сверх такой неустойки, в чем, собственно, и состоит суть данного вида. Понятия «штрафная неустойка» и «штраф» не являются синонимами. Второй термин означает неустойку, установленную в твердом размере (в отличие от пени — периодически начисляемого платежа, п. 60 ППВС № 7).
- Альтернативная. Такой вид неустойки позволяет кредитору сделать выбор, что именно взыскать — неустойку или убытки. Для квалификации неустойки как альтернативной нужно прямо указать это в договоре (например, решение АС г. Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. от 18.04.2013 по делу № А56-75675/2012).

¹Астраханкин А.А. Проблемы ответственности производителя сельскохозяйственной продукции по договору контрактации // Юриспруденция. – 2009. – № 4 (16). – С. 25.

Для договора контрактации характерно оформление положений договора, связанных с ответственностью за нарушение условий договора контрактации в виде договорной неустойки, а по ее соотношению с возможностью взыскания оформляется как зачетная, т.е. при нарушении может взыскиваться дополнительно возмещение убытков.

Условия ответственности производителя сельхозпродукции за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств определяют с учётом принципа благоприятствования производителю, применяемого в связи с особенностями сельскохозяйственного производства, подверженного непредсказуемым воздействиям окружающей природной среды.

По общему правилу, закреплённому в п.3 ст.401 ГК РФ, устанавливается ответственность должника за нарушение обязательств в отношениях, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, независимо от наличия вины. Договор контрактации является исключением из этого правила, поскольку в ст. 538 ГК РФ предусмотрена ответственность производителя перед заготовителем только за виновное нарушение обязательств.

Отсутствие вины либо влияние непреодолимой силы на исполнение обязательств в соответствии с п. 2, 3 ст. 401 ГК РФ доказывает производитель сельскохозяйственной продукции. В качестве обстоятельств, освобождающих производителя от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договору контрактации, могут быть названы непредсказуемые стихийные природные явления, например, резкие перепады температур, влекущие гибель урожая или его позднее созревание; стихийные пожары, уничтожившие урожай; градобитие; нехарактерное для данной территории количество осадков; редко встречающиеся в соответствующих условиях паводки или наводнения и подобные природные аномалии.

Производитель не несёт ответственность за нарушение условий договора контрактации, если в неисполнении или ненадлежащем исполнении есть вина заготовителя или, когда обязательства не исполнены из-за того, что заготовитель с нарушением сроков исполнил встречные обязательства (ст. 328, 404, 405 ГК РФ). Заготовитель несёт ответственность перед производителем по правилам,

установленным п. 3 ст. 401 ГК РФ по принципу причинения, т.е. независимо от наличия или отсутствия в этом его вины¹. В ГК РФ установлено, что «если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или исполнившее ненадлежащим образом обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, т.е. чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств». К чрезвычайным обстоятельствам, исключающим ответственность сторон, не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие необходимой продукции для исполнения обязательства, отсутствие у должника необходимых денежных средств.

Признаки, характеризующие ответственность сторон по договору контрактации:

- применение санкций за неисполнение и ненадлежащее исполнение условий договора является правом, а не обязанностью сторон;
- установление санкций или изменение их размера в договоре по усмотрению сторон, если законодательством не предусмотрено обязательных санкций или их размеров;
- наступление ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки без наличия их вины в этом;
- выплата неустойки и возмещение убытков как формы ответственности сторон по договору;
- по общему правилу неустойка является зачетной, так как причиненные неисполнением договора убытки возмещаются в сумме, не покрытой неустойкой;
- возмещению подлежат оба вида убытков: положительный ущерб в имуществе и упущенная выгода в соответствии с принципом полного возмещения убытков².

В соответствии с положениями ст. 511 ГК РФ «производитель сельхозпродукции, нарушивший сроки ее передачи, обязан восполнить недопоставленное количество в пределах срока действия договора». Если договором предусмотрена неустойка за недопоставку или просрочку поставки

¹Богданова Е.Е. Принцип добросовестности и эволюция защиты гражданских прав в договорных отношениях: монография / Е.Е. Богданова. – М.: Юрлитинформ, 2014. – С. 216.

²Гражданское право. Особенная часть: учебник и практикум для СПО / под ред. Е. В. Иванова. — М.: Изд-во Юрайт, 2018. — С. 147.

сельхозпродукции, ее «производитель уплачивает неустойку до фактического исполнения в пределах обязанности восполнения» (ст. 521 ГК РФ).

За нарушение производителем сельскохозяйственной продукции обязательств, связанных с существенными условиями договора или иным нарушениям неустойка законодательно не установлена. Нормы об ответственности изготовителя за нарушение обязательств (кроме ответственности за просрочку платежа) также отсутствуют. Договорная неустойка в виде штрафа и пени может быть взыскана с нарушившей условия стороны, если она предусмотрена в договоре контрактации. В любом случае нарушение обязательств по договору контрактации одной из сторон при наличии условий, предусмотренных ст. 538 ГК РФ, даёт право другой стороне взыскивать причинённые нарушением договора убытки (ст. 15, 393 ГК РФ). Стороны не могут ограничивать объем ответственности за умышленное нарушение обязательств, такое соглашение будет признано ничтожным.

Ответственность за нарушение условий договора контрактации сельскохозяйственной продукции для государственных нужд определяется положениями Федерального Закона «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции».

В рамках поставки сельхозпродукции для государственных и муниципальных нужд производитель и изготовитель, в интересах которых действует государственный орган, не исполнившие договор полностью либо исполнившие его ненадлежащим образом, освобождаются от гражданско-правовой ответственности, если докажут свою невиновность.

Исходя из сути ст. 538 ГК РФ положение производителя по договору контрактации, связанное с наступлением ответственности за виновное неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств является исключением из общего правила об ответственности предпринимателей на началах риска. Тем самым законодатель повысил уровень правовой защищенности производителя, деятельность которого зависит от ряда случайных факторов.

Предприниматель, являющийся изготовителем, несет ответственность при отсутствии вины, основанием освобождения его от гражданско-правовой ответственности является наличие непреодолимой силы в течение срока исполнения договора¹.

Последствия передачи товаров ненадлежащего качества предусмотрены в ст. 475 ГК РФ, согласно которой изготовитель может «отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной суммы либо требовать замены товара ненадлежащего качества на товар, соответствующий условиям договора». Изготовитель вправе предъявить указанные требования за исключением случаев,

¹Васев А.Ю. Правовое регулирование оснований освобождения производителя от гражданско-правовой ответственности по договору контрактации.// Образование. Наука. Научные кадры. – 2013. – № 5. – С. 25.

когда производитель произведет замену такого товара на продукцию надлежащего качества незамедлительно сразу после получения уведомления заготовителя о недостатках переданной продукции (ст. 518 ГК РФ).

В случае просрочки оплаты сельскохозяйственной продукции заготовителем производитель вправе: приостановить передачу продукции, поставка которой осуществляется отдельными партиями (частями) до полной оплаты всей ранее поставленной продукции (п. 5 ст. 486 ГК РФ) либо потребовать уплаты процентов, предусмотренных ст. 395 ГК РФ.

Специфика ответственности заготовителя при неоплате продукции состоит в том, что за просрочку оплаты полученной сельскохозяйственной продукции заготовитель несет ответственность в форме неустойки (штрафы, пени).

Размеры неустойки стороны могут определить в договоре, либо размеры должны быть установлены законодательно. К отношениям контрактации, заключенным до 01.09.2005г. применялся ныне утративший силу Федеральный закон от 14.07.97 № 100-ФЗ «О государственном регулировании агропромышленного производства», который предусматривал «пени в размере 2% за каждый день просрочки платежа, а при просрочке оплаты более 30 дней — в размере 3%». В настоящее время действует Указ Президента Российской Федерации от 22.09.93 № 1401 «Об упорядочении расчетов за сельскохозяйственную продукцию и продовольственные товары», в соответствии с которым «за несвоевременную оплату произведенной и переданной сельскохозяйственной продукции покупатель (заготовитель) обязан уплатить производителю пени в размере 1% неоплаченной суммы за каждый день просрочки платежа»¹.

Сельскохозяйственная организация вправе взыскать либо пению, предусмотренную законодательством, либо проценты, установленные ст. 395 ГК РФ. Производителю сельхозпродукции по договору контрактации предоставлено право применить последствия просрочки платежа. «При неоднократном нарушении сроков оплаты (более двух раз) производитель вправе односторонне отказаться от исполнения договора, уведомив об этом заготовителя» (ст. 523 ГК РФ).

Законодательно установлены два обстоятельства, исключających ответственность производителя сельскохозяйственной продукции - это стихийные бедствия и вина контрагента. Ссылаясь на стихийные бедствия и непреодолимую силу как на основания освобождения от ответственности за нарушение условий договора контрактации, хозяйство производителя обязано представить доказательства об имевших место стихийных явлениях.

¹Указ Президента РФ «Об упорядочении расчетов за сельскохозяйственную продукцию и продовольственные товары» от 22 сентября 1993 № 1401 // Собрание актов Президента и Правительства РФ. –27.09.1993. – № 39. –Ст. 2.

К таким обстоятельствам относятся: ураганы, ливни, бури, наводнения, землетрясения, бураны, обвалы, селеобразование, удары молнии и подобные явления, а также инфекционные болезни (по перечню, установленному Приказом Минсельхоза России от 19.12.2011 N 476 «Об утверждении перечня заразных, в том числе особо опасных, болезней животных, по которым могут устанавливаться ограничительные мероприятия (карантин)»), повлекшие гибель животных. В судах по-разному решался вопрос об освобождении хозяйств от ответственности за несдачу продукции, когда обстоятельства, на которые они ссылались, не могли быть отнесены к стихийным бедствиям, но в определенной степени отрицательно повлияли на получение продукции (Постановление Федерального АС Центрального округа от 23 июля 2007 г. N А62-445/2007). В ППВС СССР от 16.01.1986г. №1 «О применении судами законодательства, регулирующего государственные закупки сельскохозяйственной продукции у колхозов, межколхозных и государственно-колхозных предприятий, организаций, объединений» подробно рассмотрен вопрос о признании природного явления стихийным бедствием. Суд разрешает вопрос об отнесении того или иного обстоятельства, на которое ссылается производитель, к стихийному бедствию или обстоятельству непреодолимой силы. «К иным неблагоприятным условиям относятся природные, а также другие объективные факторы, которые свидетельствуют об отсутствии вины хозяйства в ненадлежащем исполнении обязательства по договору (например, запрещение сдавать скот в связи с массовым его заболеванием)»¹.

Доказательствами, подтверждающими стихийное бедствие либо иные неблагоприятные условия, могут служить акт, составленный комиссией с участием представителя Росгосстраха, справки метеослужбы, санитарного и ветеринарного надзора и т. п.

Согласно ст. 507 ГК РФ «о невозможности поставки сельскохозяйственной продукции вследствие обстоятельств, за которые производитель не отвечает, незамедлительно должен быть поставлен в известность заготовитель. Неисполнение этой обязанности по вине производителя сельскохозяйственной продукции лишает его права ссылаться на эти обстоятельства».

Производитель сельскохозяйственной продукции обязан возратить полученный аванс (ст.509 ГК РФ), если он не может произвести и передать заготовителю сельскохозяйственную продукцию вследствие обстоятельств, за которые ни одна из сторон не отвечает.

При ненадлежащем исполнении или неисполнении обязательств производитель несет при наличии вины ответственность. Отсутствие вины доказывает сам производитель. Он считается невиновным, когда докажет, что причина невыполнения его обязательств — обстоятельства непреодолимой силы (к примеру: наводнение, засуха) или когда это вызвано нарушением своих

¹Постановление Пленума Верховного Суда СССР «О применении судами законодательства, регулирующего государственные закупки сельскохозяйственной продукции у колхозов, межколхозных и государственно-колхозных предприятий, организаций, объединений» от 16.01.1986г. №1 // Бюллетень Верховного Суда СССР. – 1986. – № 2. – Ст. 10.

обязанностей со стороны изготовителя. Когда изготовитель при передаче сельскохозяйственной продукции выявит, что она ненадлежащего качества, то он имеет право предъявить требования производителю в согласии со ст. 475 ГК РФ. При этом, когда производитель, получив уведомление о недостатках продукции, заменит ее без промедления, то требования не предъявляются (ст. 518 ГК РФ). Изготовитель несет увеличенную ответственность. Он по общим правилам отвечает как лицо, которое допустило нарушение договора при проведении предпринимательской деятельности. Кроме этого, за просрочку оплаты сельскохозяйственной продукции изготовитель несет ответственность в форме неустойки (пени, штрафы). Когда стороны нарушают условия договора контрактации, то применяют последствия, которые предусмотрены общими положениями о договоре купли-продажи и нормами о договоре поставки¹.

При нарушении условий договора стороны могут обратиться в суд. Рассмотрение дел, связанных с неисполнением, ненадлежащим исполнением или нарушением условий договора контрактации осуществляет Арбитражный суд.

Арбитражный суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и возражения лиц, участвующих в деле, а также иные обстоятельства, имеющие значение для правильного рассмотрения дела, исходя из представленных доказательств (ч. 1 ст. 64, 168 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации).

Оценка требований и возражений сторон осуществляется судом с учетом положений ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации о бремени доказывания исходя из принципа состязательности сторон, согласно которому риск наступления последствий несовершения соответствующих процессуальных действий несут лица, участвующие в деле (ч. 2 ст. 9 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации).

Анализируя судебную практику, связанную с исполнением договора контрактации, можно сделать следующие выводы:

Наибольшая часть судебных актов связана с требованием об уменьшении размера неустойки вследствие несоразмерности последствий нарушения обязательств (Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 09.03.2017 по делу № А71-12345/2016, Решение АС Пермского края от 20.02.2016 по делу № А50-23498/2015, Решение АС Удмуртской Республики от 23.06.2014 по делу № А71-4593/2014).

Дела, связанные с уменьшением суммы долга могут быть рассмотрены Арбитражным судом в порядке упрощенного производства без участия представителей сторон на основании ст. ст. 226-229 АПК РФ (Решение АС Удмуртской Республики от 25.02.2016 по делу № А71-13694/2015).

Некоторые иски связаны с несогласованием новых цен на продукцию и графика поставки сельскохозяйственной продукции (Постановление

¹Белов В.А. Обязательственное право: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / В.А. Белов. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – С. 225.

Арбитражного суда Уральского округа от 26.06.2017 по делу №А71-12345/2016, Решение АС Удмуртской Республики от 16.02.2015 по делу №А71-14798/2014).

Нарушение условий о качестве товара и, как следствие, поставка товаров ненадлежащего качества также являются предметом судебных разбирательств (Постановление Семнадцатого Арбитражного апелляционного суда от 27.01.2016 по делу №А71-6235/2015). При рассмотрении таких дел анализируется договор контрактации, дополнительные соглашения, устанавливающие дополнительные условия, также соответствие продукции техническим регламентам и иным актом, устанавливающим качество продукции. Вопрос о приемке и оплате в каждом случае решается изготовителем индивидуально в зависимости от совокупности показателей качества, а также возможностей изготовителя по приемке на промышленную переработку¹. В случае, если изготовитель не удовлетворен качеством продукции, он обязан незамедлительно уведомить производителя, а также имеет право требовать снижения цены на данную продукцию. В силу ст.513 ГК РФ именно на покупателе лежит обязанность по совершению всех необходимых действий, обеспечивающих принятие товаров, поставленных в соответствии с договором поставки. Принятые покупателем товары должны быть им осмотрены в срок, определенный законом, иными правовыми актами, договором поставки или обычаями делового оборота, о выявленных несоответствиях или недостатках товаров должно быть незамедлительно письменно сообщено поставщику.

Ввиду того, что ранее спорным являлся факт поставки будущей или имеющейся продукции у производителя, т.е. договор должен был предполагать наличие вещи, которая уже состоит во владении продавца. Но урожай, который только будет выращен, не мог выступать в качестве предмета договора, так как подобный товар в данный момент еще не существовал. На сегодняшний момент существуют судебные решения, в которых рассматривались дела, связанные с поставкой будущего урожая (Решение АС Республики Башкортостан от 04.03.2016 по делу №А07- 29676/ 2015).

Арбитражный суд рассматривает дела, связанные с неосновательным обогащением производителя по договору контрактации ввиду отказа последнего от поставки товара в специализированной технике, используя непригодные для поставки определенной группы товаров технику (Решение АС Удмуртской Республики от 04.07.2014 по делу № А71-1627/2014).

Достаточно часто встречаются споры о возврате излишне уплаченной суммы в счет договора контрактации (Решение АС Республики Башкортостан от 15.02.2017 по делу № А07-28829/2016, Решение АС Республики Башкортостан от 15.06.2016 по делу № А07-8525/2016, Решение АС Свердловской области от 28.06.2016 по делу № А60-15745/2016).

¹ Братусь С.Н. Юридическая ответственность и законность (очерк теории) / С.Н. Братусь. – М.: Юридическая литература, 1976. – С.143.

Споры по невыплате основной суммы долга по договору контрактации также достаточно часто рассматриваются на территории РФ (Решение АС Республики Крым от 20.12.2016 по делу № А83-5096/2016).

Анализируя судебную практику по договору контрактации, можно выделить обстоятельства, которые учитывает суд в первую очередь при рассмотрении спорных моментов:

- 1) все ли необходимые действия выполнил производитель, чтобы вырастить продукцию надлежащего качества;
- 2) своевременность и сезонность посева, неправильной обработки или запоздалой уборки урожая;
- 3) передача заготовителем производителю дополнительных необходимых удобрений;
- 4) нарушение сроков, графика поставки, нарушение качества продукции, соответствие ее ГОСТам, регламентам.

На основе проанализированной судебной практики по договору контрактации можно отметить, что законодательство в сфере договора контрактации требует актуализации и дополнения. В частности, необходимо уточнить положения ГК РФ, определяющие сущность договора контрактации, законодательно сопоставить момент заключения договора с моментом производства или выращивания сельскохозяйственной продукции., усовершенствовать требования, предъявляемые к условию наступления ответственности производителя с целью предотвращения злоупотребления правами со стороны производителей и нарушения прав заготовителей, дополнить общие положения об ответственности производителя сельскохозяйственной продукции в рамках контрактации, сформулированные в ГК РФ, перечнем конкретных требований, необходимых для признания действий производителя исполненными надлежащим или ненадлежащим образом.

Судам необходимо уделить внимание разграничению договора контрактации от смежных договоров, в частности от договоров поставки и купли-продажи. Принять единую правовую позицию относительно момента заключения договора и производства продукции, указанной в договоре. Для этого требуется актуализация существующего или издание нового Пленума либо новых комментариев к ГК РФ с соответствующими разъяснениями о моменте заключения договора контрактации: до или после производства сельхозпродукции, являющейся предметом договора контрактации.

С большей долей ответственности подходить к вопросу оценки доказательств с точки зрения виновности или невиновности производителя, чтобы избежать случаев незаконного освобождения от ответственности производителей, не только при выявлении явных нарушений, но и при создании ими видимости совершения надлежащих действий. Суды должны учитывать разумность действий

производителя, его попытки, связанные с повышением плодородия почв, предотвращением истощения почвенных ресурсов, предотвращением гибели урожая, правильностью вскармливания животных, а также оценку достаточности и своевременности исполнения данных действий. Законодательно закрепить перечень обстоятельств, признаваемых непреодолимой силой, а также запретить судам приравнивать отсутствие доказательств непреодолимой силы как наличие вины производителя, так как не всегда непреодолимая сила выступает признаком невиновности.

С помощью этих мер необходимо создать единую и однонаправленную систему правоприменительной практики, которая позволит устранить все возникающие противоречия по договору контрактации в отношениях между производителем и заготовителем сельскохозяйственной продукции.

Из всего вышеизложенного следует что «производитель, доказавший отсутствие своей вины в неисполнении или ненадлежащем исполнении договора, освобождается от ответственности. Заготовитель, напротив, обычно отвечает за нарушение условий договора на общих основаниях для предпринимателей, т. е. его ответственность строится на началах риска»¹.

Анализ судебной практики позволяет выявить разрозненность и непоследовательность принимаемых решений в отечественном судопроизводстве. Основной сложностью в трактовке норм закона в отношении контрактации является заключение договоров на поставку будущей продукции и авансирование их денежными средствами для непосредственного создания продукции². Подавляющее большинство споров по договорам контрактации связано с неисполнением либо же ненадлежащим исполнением обязательств производителем и взысканием неустойки в пользу заготовителя.

2.3. Прекращение договора контрактации

В гражданском законодательстве нет определения понятия «прекращение договора», поскольку прекращение договора связано с прекращением обязательств по данному договору. В ГК РФ имеются нормы, содержащие основания и прекращение действия соглашений, а также положения о прекращении обязательств.

При заключении гражданско-правового договора необходимо учитывать особенности прекращения действия договора, учитывая положения ст. 425 ГК РФ, где сказано, что законом или договором может быть предусмотрено, что

¹Астраханкин А.А. Проблемы ответственности производителя сельскохозяйственной продукции по договору контрактации // Юриспруденция. – 2009. – № 4 (16). – С. 25.

²Гражданско-правовые договоры: актуальные проблемы правового регулирования отдельных видов: монография / под ред. В.В. Кулакова. – М.: Юрлитинформ, 2014. – С. 274.

окончание срока действия договора влечет прекращение обязательств сторон по договору. Договор, в котором отсутствует такое условие, признается действующим до определенного в нем момента окончания исполнения сторонами обязательства. Таким образом, прекращение договора связано с прекращением обязательств по данному договору. Нормы, регулирующие прекращение обязательств указаны в главе 26 ГК РФ. В частности, рассматривая общие положения о прекращении обязательств, можно выделить следующие основания прекращения обязательств, а, следовательно, и действия договора:

- 1) надлежащее исполнение (ст. 408 ГК РФ);
- 2) отступное, т.е. уплата денежных средств или передача имущества (ст. 409 ГК РФ);
- 3) зачет полный или частичный встречного однородного требования (ст. 410 ГК РФ);
- 4) зачет в результате уступки требования (ст. 412 ГК РФ);
- 5) совпадение должника и кредитора в одном лице (ст. 413 ГК РФ);
- 6) новация, т.е. замена первоначального обязательства другим обязательством между теми же лицами (ст. 414 ГК РФ);
- 7) прощение долга (ст. 415 ГК РФ);
- 8) невозможность исполнения, вызванная обстоятельствами, не зависящими от воли сторон (ст. 416 ГК РФ);
- 9) издание органом государственной власти или местного самоуправления акта, в силу которого обязательство прекращается (ст. 417 ГК РФ);
- 10) смерть гражданина, если обязательство не может быть выполнено без его личного участия (ст. 418 ГК РФ);
- 11) ликвидация юридического лица (ст. 419 ГК РФ);
- 12) окончание срока действия договора (ст. 425 ГК РФ).

Правовые основания расторжения договора содержатся в главе 29 ГК РФ. На основании ст. 453 ГК РФ при расторжении договора обязательства сторон

прекращаются, если иное не предусмотрено законом, договором или не вытекает из существа обязательства. Таким образом, расторжение договора является частным случаем прекращения договора.

Расторжение может осуществляться в результате:

- достигнутого соглашения обеих сторон (для многосторонних сделок достаточно согласия большинства);
- отказа от исполнения договора;
- требования одной из сторон при существенном нарушении условий договора или в иных случаях, установленных законодательством;
- существенного изменения обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора¹.

Законом могут быть предусмотрены и иные основания расторжения заключенного соглашения. Последствия определяются сторонами самостоятельно или устанавливаются судом в соответствии с действующим законодательством.

Прекращение договора может осуществляться без дополнительного волеизъявления сторон и внесения каких-либо изменений в ранее достигнутые условия соглашения. В частности, оно возможно как по условиям самой сделки (при окончании срока или наступлении каких-либо событий, в результате которых договор прекращает свое действие), так и в силу оснований, прямо предусмотренных законом.

Отличаются прекращение и расторжение последствиями для сторон. В первом случае все обязательства являются выполненными на будущее время. Характерные последствия расторжения можно выделить посредством анализа постановления Пленума ВАС РФ «О последствиях расторжения договора» от 06.06.2014 № 35:

1. Должник не обязан совершать действия, связанные с предметом соглашения (неустойка и все пени начисляются до момента расторжения);
2. Действуют условия, которые по своей природе должны применяться (в том числе после расторжения договора);
3. Не подлежит возвращению исполненное обязательство в рамках договорных обязательств до момента расторжения.

¹Победоносцев К.П. Курс гражданского права. Ч. 3. Договоры и обязательства. – М.: Статут, 2006. – С. 427.

Разница между расторжением и прекращением договора существует также в правилах оформления. В случае прекращения договора в результате окончания срока, на который он заключался, никаких дополнительных уведомлений и соглашений оформлять не требуется. При расторжении же заинтересованная сторона должна уведомить партнеров о своем намерении. При достижении согласия все соглашения, в соответствии с п. 1 ст. 452 ГК РФ, должны заключаться в той же форме, что и основной договор. Неисполнение данного требования может повлечь признание процедуры недействительной.

Таким образом, и прекращение, и расторжения договора влечет к окончанию его действия. При этом расторжение является частным случаем прекращения сделки (т. к. действие договора прекращается). Если при досрочном расторжении одна сторона не исполнила свои обязательства или исполнила их в ненадлежащем виде, у другой возникает право требования возмещения всех расходов, связанных с исполнением обязательств.

Порядок прекращения или изменения договора указан в ст. 452 ГК РФ, согласно которой необходимо достигнуть соглашения об изменении или о расторжении договора, которое совершается в той же форме, что и договор, если из закона, иных правовых актов, договора или обычаев делового оборота не вытекает иное.

При изменении или расторжении договора контрактации по решению суда должна быть соблюдена в обязательном порядке процедура досудебного урегулирования спора непосредственно между сторонами договора, существо которой состоит в предложении заинтересованной стороной другой стороне изменить или расторгнуть договор до обращения в суд. «Юридические последствия нарушения установленного порядка урегулирования вопроса об изменении и расторжении договора состоят в том, что арбитражный суд, получив исковое заявление стороны об изменении или расторжении договора без необходимых доказательств обращения к другой стороне с соответствующим предложением в досудебном порядке, будет обязан возвратить исковое заявление без рассмотрения»¹.

Обращение в суд с требованием об изменении или о расторжении договора может быть осуществлено стороной только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор «либо при неполучении ответа в срок, указанный в предложении или установленный

¹Калачева С.А. Договор поставки. Составление, заключение, исполнение, споры, образцы документов. – М.: Приор, 1998. – С. 169.

законом либо договором, а при его отсутствии - в тридцатидневный срок» согласно ст. 452 ГК РФ.

Последствия прекращения договора указаны в ст.453 ГК РФ, согласно которой при расторжении договора обязательства сторон прекращаются с момента заключения соглашения или с момента вступления в законную силу решения суда о расторжении договора. В случае расторжения договора на основании существенное нарушение договора одной из сторон, «другая сторона вправе требовать возмещения убытков, причиненных расторжением договора»¹.

Договор поставки, а, следовательно, и договор контрактации, считается измененным или расторгнутым «с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения или изменения договора не предусмотрен в уведомлении, либо не определен соглашением сторон» (ст. 523 ГК РФ).

Для соблюдения процедуры расторжения договора необходимо соблюдать условия, при которых сторона, получившая предложение о расторжении договора или о продлении его срока действия, обязана дать ответ не позднее 10 дней со дня получения предложения. При недостижении соглашения по вопросам расторжения договора спор передается на рассмотрение в арбитражный суд.

В случае расторжения договора сторона - инициатор расторжения должна направить другой стороне предупреждение не позднее, чем за один месяц.

С учетом того, что к договору контрактации могут применяться положения о купле-продаже и поставке, необходимо определить какие существуют случаи расторжения указанных договоров.

В гражданском законодательстве урегулированы случаи одностороннего расторжения договора. Нормы ст. 450 ГК РФ и ст. 523 ГК РФ предусматривают односторонний отказ от исполнения договора поставки. Поскольку к договору контрактации применяются правила договора поставки, то и по договору контрактации допускается односторонний отказ от договора или изменение договора контрактации в случае существенного нарушения условий одной из заключивших его сторон.

Согласно ст. 450 ГК РФ «под существенным нарушением договора понимают такое нарушение, которое влечет для другой стороны такой ущерб,

¹Вяткина Е.С. Договорные отношения предпринимательских организаций в сфере сельскохозяйственного производства: дис. ... к.ю.н.– Казань, 2002. – С. 117.

вследствие которого эта сторона в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора»¹.

Согласно положениям ст. 523 ГК РФ по договору поставки право на отказ от договора возникает в следующих случаях нарушения существенных условий договора другой стороной.

В соответствии с ст. 523 ГК РФ существенными нарушениями договора поставки поставщиком считаются следующие условия:

- поставка товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;
- неоднократное нарушение сроков поставки товаров продавцом.

Исходя из ст. 523 ГК РФ, нарушение договора поставки покупателем считается существенным в следующих случаях:

- неоднократного нарушения сроков оплаты товаров покупателем;
- неоднократной невыборки товаров.

Ввиду того, что поставка является разновидностью договора купли-продажи, к положениям, не урегулированным нормами ГК РФ о контрактации и поставке, будут применены нормы договора купли-продажи. По договору купли-продажи законодательством предусмотрены многочисленные случаи, когда продавец и, в первую очередь, покупатель имеют право отказаться от исполнения договора.

С учетом положений параграфа 1 главы 30 ГК РФ выявлены следующие случаи отказа от договора. Покупатель имеет право отказаться от договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной суммы, в том числе, в следующих случаях:

- отказ продавца передать покупателю проданный товар;
- отказ продавца в передаче документов или принадлежностей, относящихся к товару в назначенный покупателем разумный срок;

¹Позднышева Е.В. Расторжение и изменение гражданско-правового договора / Е.В. Позднышева. – М.: Юриспруденция, 2018. – С. 128.

— передача продавцом меньшего количества товара, чем установлено договором;

— передача продавцом товаров, предусмотренных договором, в ассортименте, не соответствующем договору;

— передача продавцом некомплектного товара и (или) обнаружения существенных нарушений по качеству товара.

Продавец вправе отказаться от исполнения договора купли-продажи в одностороннем порядке в случаях:

— непринятие или отказ в принятии товара покупателем в нарушение закона, иных правовых актов или договора;

— неоплата товара покупателем в сумме, превышающей половину стоимости товара, проданного в рассрочку.

Таким образом, прекращение договора контрактации регулируется правилами, предусмотренными для прекращения договоров поставки и купли-продажи.

По договору контрактации прекращение обязательств может наступить в случае надлежащего исполнения обязательств, так и в случаях, связанных с нарушением существенных условий, либо в иных случаях, предусмотренных положениями ГК РФ и применимых к гражданско-правовым договорам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Понятие договора контрактации закреплено в ст. 535 ГК РФ, согласно которой продавец, являющийся производителем сельскохозяйственной продукции, берет на себя обязательство передать выращенную (произведенную) им продукцию заготовителю, последний же обязуется принять продукции и оплатить ее.

Договор контрактации является подвидом договора купли-продажи и разновидностью договора поставки. В этом и заключается сложность применения норм права.

Правовое регулирование отношений сторон по договору контрактации осуществляется посредством специальных норм о контрактации (параграф 5 главы 30 ГК РФ), а subsidiarily — общими положениями о поставке и купле-продаже, закрепленными в ГК РФ. При этом, преимущество имеют нормы, регламентирующие отношения поставки. Дополнительные условия договора контрактации и вытекающих из него отношений регулируются федеральным законодательством, Федеральным закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ.

В случае, если закупка сельхозпродукции производится для государственных нужд, предусмотрена несколько иная последовательность применения законодательных норм. Приоритетными являются нормы параграфа 5 главы 30ГК, и положения нормативных актов о контрактации, затем нормы параграфа 4 главы 30 ГК и специальные законы о поставках продукции для государственных нужд. Оставшиеся неурегулированными вопросы разрешаются на основе правил об отношениях поставки. В последнюю очередь применяются общие положения о договорах купли-продажи.

Специфической чертой сельскохозяйственного производства является высокая степень рисков и зависимостей от погодных условий и иных случайных факторов, существенно влияющих на конечный результат, что ставит производителя в экономически уязвимое положение и, соответственно, делает его

наиболее незащищенной стороной договора, что является существенным отличием от положения продавца в договоре поставки.

Следует иметь в виду, что передача продукции, являющейся результатом переработки уже произведенного товара, по договору контрактации невозможна. В таком случае заключается договор поставки. Одним из ключевых признаков, позволяющим квалифицировать договор, как договор контрактации, является тот факт, что в качестве товара выступает продукция, которую еще предстоит произвести (вырастить), либо же продукция, которая на момент заключения договора имеется в распоряжении производителя.

Существенными условиями договора контрактации являются предмет договора и срок поставки. Под предметом понимают наименование, ассортимент, качество и количество сельскохозяйственной продукции. Без этих условий договор контрактации будет считаться незаключенным. Цена и место сдачи продукции по договору контрактации не отнесены к существенным условиям, как и при поставке. Не является существенным условиям.

Основные права и обязанности производителя сводятся к своевременной поставке сельскохозяйственной продукции, которая должна соответствовать критериям, установленным по договору и требованиям регламентов, а права и обязанности заготовителя в своевременной и полной оплате произведенной продукции.

Как правило, споры по договорам контрактации связаны с неисполнением либо же ненадлежащим исполнением обязательств одной из сторон. Ответственность сторон регулируется Гражданским кодексом.

Заготовитель несет ответственность согласно общим правилам, регулирующим ведение предпринимательской деятельности. В том случае, если производитель поставил партию товара, по качеству, количеству или ассортименту не соответствующего условиям договора, просрочил поставку или же допустил иные нарушения, он обязан уплатить неустойку, компенсирующую

убытки заготовителя, понесенные им вследствие ненадлежащего исполнения или неисполнения договора контрактации.

Производитель, доказавший отсутствие своей вины в неисполнении или ненадлежащем исполнении договора, освобождается от ответственности. Заготовитель, напротив, обычно отвечает за нарушение условий договора на общих основаниях для предпринимателей, т. е. его ответственность строится на началах риска.

Прекращение договора контрактации регулируется правилами, предусмотренными для прекращения договоров поставки и купли-продажи.

По договору контрактации прекращение обязательств может наступить в случае надлежащего исполнения обязательств, так и в случаях, связанных с нарушением существенных условий, либо в иных случаях, предусмотренных положениями ГК РФ и применимых к гражданско-правовым договорам.

Анализ судебной практики позволяет выявить разрозненность и непоследовательность принимаемых решений в отечественном судопроизводстве. Основной сложностью в трактовке норм закона в отношении контрактации является заключение договоров на поставку будущей продукции и авансирование их денежными средствами для непосредственного создания продукции. Подавляющее большинство споров по договорам контрактации связано с неисполнением либо же ненадлежащим исполнением обязательств производителем и взысканием неустойки в пользу заготовителя.

Подводя итог рассмотрению темы выпускной квалификационной работы, нужно отметить, что не каждый договор поставки сельскохозяйственной продукции может быть признан договором контрактации. Такая позиция связана с тем, что в качестве покупателя по договору контрактации выступает заготовитель: коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель, осуществляющие профессиональную деятельность по закупкам сельскохозяйственной продукции для ее последующей продажи либо переработки, а в качестве продавца выступает производитель сельскохозяйственной продукции (индивидуальных предпринимателей, граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, сельскохозяйственные потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства). Указанные субъекты в рамках договора контрактации могут реализовать только произведенную ими продукцию (зерно, овощи, фрукты, живой скот, птица, молоко, овечья шерсть и др.), а не закупленную у других производителей. Таким образом, если с одной из сторон выступает физическое лицо, то теряется суть контрактации.

Предметом контрактации может быть только будущая продукция, но не уже имеющаяся у производителя. Только в этом случае специфика сельскохозяйственного производства порождает риск неисполнения обязательства по передаче сельскохозяйственной продукции.

Таким образом, главной причиной выделения договора контрактации в качестве самостоятельной разновидности договора купли-продажи является специфика

производства будущей продукции. Поскольку из определения контрактации такого вывода не вытекает, необходимо уточнить, что ст. 535 ГК РФ распространяется только на сельскохозяйственную продукцию, которую производитель должен вырастить или произвести в будущем.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Нормативные правовые акты

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 25.12.1993. – № 237.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ // Парламентская газета. – 27.07.2002. – № 140-141.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 04.06.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2000. № 32. – ст. 3340.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – ст. 410
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ // Российская газета. – 08.12.1994. – № 238-239
6. Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18 июля 2011 № 223-ФЗ // Российская газета. – 22.07.2011. – № 159.
7. Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 29 декабря 2006 № 264-ФЗ // Российская газета. – 11.01.2007. – № 2.
8. Федеральный закон от 11.06.2003 N 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» // Собрание законодательства РФ. – 16.06.2003. – № 24. – ст. 2249.
9. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08 февраля 1998 № 14-ФЗ // Российская газета. – 17.02.1998. – № 30.
10. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 № 208-ФЗ // Российская газета. – 29.12.1995. – № 248.
11. Федеральный закон «О государственном материальном резерве» от 29 декабря 1994 № 79-ФЗ // Российская газета. – 17.01.1995. – № 11-12.

12. Федеральный закон «О поставках продукции для федеральных государственных нужд» от 13 декабря 1994 № 60-ФЗ // Российская газета. – 21.12.1994. – № 247.

13. Федеральный закон «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» от 02 декабря 1994 № 53-ФЗ // Российская газета. – 15.12.1994.–№ 243.

14. Указ Президента РФ «Об упорядочении расчетов за сельскохозяйственную продукцию и продовольственные товары» от 22 сентября 1993 № 1401 // Собрание актов Президента и Правительства РФ. –27.09.1993. – № 39. –ст. 3598.

15. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Правил приобретения сельскохозяйственной продукции у сельскохозяйственных товаропроизводителей и (или) организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции, произведенной сельскохозяйственными товаропроизводителями на территории Российской Федерации, в процессе проведения государственных закупочных интервенций и ее реализации» от 05 октября 2016 № 1003 // Собрание законодательства РФ. – 10.10.2016. – № 41. – ст. 5842.

16. Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 № 717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2012. - № 32. – Ст. 4549.

17. Постановление Правительства РФ «Об отнесении видов продукции к сельскохозяйственной продукции и к продукции первичной переработки, произведенной из сельскохозяйственного сырья собственного производства» от 25 июля 2006 № 458 // Российская газета. –05.08.2006. –№ 171.

18. Постановление Правительства РФ «О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве» от 07 декабря 2000 № 927 // Собрание законодательства РФ. – 11.12.2000. – № 50. – ст. 4906.

19. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении перечня сельскохозяйственной продукции, производство, первичную и последующую (промышленную) переработку которой осуществляют сельскохозяйственные товаропроизводители» от 25 января 2017 № 79-р // Собрание законодательства РФ. – 30.01.2017. – № 5. – ст. 852.

20. Приказ Минсельхоза России «Об утверждении Методики расчета предельных уровней минимальных и максимальных цен на зерно, молоко сухое и масло сливочное в целях проведения государственных закупочных и товарных интервенций» от 19 апреля 2017 № 185 // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 01.08.2017.

21. Приказ Минсельхоза России «Об утверждении перечня заразных, в том числе особо опасных, болезней животных, по которым могут устанавливаться ограничительные мероприятия (карантин)» от 19 декабря 2011 № 476 // Российская газета. – 28.02.2012. – № 42.

22. Приказ Госагропрома СССР «Об утверждении Положения о порядке заключения и исполнения договоров контрактации сельскохозяйственной продукции» от 15 апреля 1987 № 300 // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР. – 1988. – № 2.

23. Проект Приказа Минсельхоза России «Об определении предельных уровней минимальных цен на зерно урожая 2018 года в целях проведения государственных закупочных интервенций в 2018 - 2019 годах» (Приказ подписан 28.03.2018 N 129) // Текст документа приведен в соответствии с публикацией на сайте <http://regulation.gov.ru/> по состоянию на 05.03.2018

24. Приказ Росстандарта «Об утверждении национального стандарта» от 28 августа 2013 № 582-ст // Документ официально опубликован не был. [Электронный ресурс]. URL:<http://docs.cntd.ru/document/499096479>.

25. Письмо Минэкономразвития России «Об осуществлении закупки, предметом которой является заключение договора контрактации» от 29 апреля 2016г. № ОГ-Д28-5474 // Документ официально опубликован не был [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=QSBO001&n=14614#039775468681985265>.

26. Гражданский кодекс РСФСР от 11 июня 1964 // Ведомости ВС РСФСР. – 1964. – № 24. – ст. 407.

27. Федеральный закон «О государственном регулировании агропромышленного производства» от 14 июля 1997 № 100-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 21.07.1997. – № 29. – ст. 3501.

28. Закон СССР «Об утверждении Основ гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик» от 08 декабря 1961 // Ведомости ВС СССР. – 1961. – № 50. – ст. 525.

29. Постановление ВЦИК «О введении в действие Гражданского кодекса Р.С.Ф.С.Р.» от 11 ноября 1922 // Известия ВЦИК. – 12.11.1922. – № 256.

30. Постановление Правительства РФ «Об утверждении перечня сельскохозяйственной продукции, производство, первичную и последующую (промышленную) переработку которой осуществляют сельскохозяйственные товаропроизводители» от 11 июня 2008 № 446 // Собрание законодательства РФ. – 23.06.2008. – № 25. – ст. 2981.

31. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Правил осуществления государственных закупочных и товарных интервенций для регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» от 03 августа 2001 № 580 // Российская газета. – 04.09.2001. – № 171.

32. Постановление Правительства РФ «Об утверждении перечня сельскохозяйственной продукции, производство, первичную и последующую (промышленную) переработку которой осуществляют сельскохозяйственные товаропроизводители» от 11 июня 2008 № 446 // Собрание законодательства РФ.– 2008. – № 25. – ст. 2981.

33. Постановление Госстандарта России «О принятии и введении в действие государственного стандарта» от 11 августа 1999 № 242-ст// Документ официально опубликован не был [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_135427/

2. Постановления высших судебных инстанций и материалы юридической практики

34. Постановление Пленума ВАС РФ «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» от 22 октября 1997 № 18// Экономика и жизнь. – 1998.– № 6.

35. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» от 24 марта 2016 № 7 // Российская газета. –04.04.2016.– № 70.

36. Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 16.01.1986г. №1 «О применении судами законодательства, регулирующего государственные закупки сельскохозяйственной продукции у колхозов, межколхозных и государственно-колхозных предприятий, организаций, объединений» // Бюллетень Верховного Суда СССР. – 1986. – № 2.

3. Литература

37. Астраханкин, А.А. Проблемы ответственности производителя сельскохозяйственной продукции по договору контрактации / А.А. Астраханкин // Юриспруденция. – 2009. – № 4 (16). – С. 25.
38. Баринов, Н.А. Гражданское право. Избранное / Н.А. Баринов. – М.: Юрлитинформ, 2014. – 640 с.
39. Белов, В.А. Обязательственное право: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / В.А. Белов. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 425 с.
40. Богданова, Е.Е. Принцип добросовестности и эволюция защиты гражданских прав в договорных отношениях: монография / Е.Е. Богданова. – М.: Юрлитинформ, 2014. – 344 с.
41. Болотова, Ю.В. Правовое регулирование договорных отношений в сфере реализации сельскохозяйственной продукции: дис. ... канд.юрид.наук / Ю.В. Болотова. – М.: Московская сельскохозяйственная академия им. К.А. Тимирязева, 2001. – 22 с.
42. Брагинский, М.И. Договорное право. Книга вторая: Договоры о передаче имущества / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2000. – 800 с.
43. Братусь, С.Н. Юридическая ответственность и законность (очерк теории) / С.Н. Братусь. – М.: Юридическая литература, 1976. – 214 с.
44. Васев, А.Ю. Правовое регулирование оснований освобождения производителя от гражданско-правовой ответственности по договору контрактации / А.Ю. Васев // Образование. Наука. Научные кадры. – 2013. – № 5. – С. 25.
45. Васев, А.Ю. Соотношение понятий «контрактация» и «поставка товаров для государственных нужд» / А.Ю. Васев// Закон и право. – 2009. – № 9.

46. Витрянский, В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды. / В.В. Витрянский. – М.: Статут, 1999. – 284 с.
47. Вяткина, Е.С. Договорные отношения предпринимательских организаций в сфере сельскохозяйственного производства: дисс. ... к.ю.н. / Е.С. Вяткина. – Казань, 2002. – 226 с.
48. Гончаров, А.А. Гражданское право. Общая и Особенная части. Учебник / А.А. Гончаров, Ю.Г. Попонов. – М.:КНОРУС, 2005.— 704 с.
49. Гражданско-правовые договоры: актуальные проблемы правового регулирования отдельных видов: монография / под ред. В.В. Кулакова. – М.: Юрлитинформ, 2014. – 320 с.
50. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / под ред. Б.М. Гонгало.– 2-е изд., перераб. и доп.– М.: Статут, 2017. – Т. 1. – 511 с.
51. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / под ред. Б.М. Гонгало.– 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2017. – Т. 2. – 543 с.
52. Гражданское право / под ред. С.С. Алексеева. – М.: ТК Велби; Екатеринбург: Институт частного права, 2016. – 480 с.
53. Гражданское право: учебник: в 2 т. / С. С. Алексеев, И. З. Аюшеева, А. С. Васильев /под ред. С. А. Степанова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2016. Т. 1. – 702 с.
54. Гражданское право: учебник: в 2 т. / С. С. Алексеев, И. З. Аюшеева, А. С. Васильев / под ред. С.А. Степанова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2016. Т. 2. – 928 с.
55. Гражданское право: учебник: в 3 т. / под ред. А.П. Сергеева. – М.: ТК Велби, 2017. Т. 2. – 880 с.
56. Гражданское право: учебник: в 3 т. / под ред. Ю.К. Толстой, Н.Ю. Рассказова. – М.: Проспект, 2015. Т. 2. – 920 с.
57. Гражданское право: учебник: в 3 т. / под ред. С.А. Степанова. – М.: Проспект; Екатеринбург: Институт частного права, 2015. Т. 2. – 712 с.

58. Гражданское право: В 3 ч. / под ред. В.П. Камышанского, Н.М. Коршунова, В.И. Иванова. – М.: Эксмо, 2015. Ч. 2. – 751 с.
59. Гражданское право. Общая часть: учебник и практикум для СПО / под ред. Е. В. Иванова. — М.: Изд-во Юрайт, 2015. — 279 с.
60. Гражданское право. Особенная часть: учебник и практикум для СПО / под ред. Е. В. Иванова. — М.: Изд-во Юрайт, 2018. — 373 с.
61. Гражданское право: учебник для студ. учреждений сред.проф. образования / под ред. А. И. Гомола. — 11-е изд., перераб. — М.: Издательский центр Академия, 2014. — 432 с.
62. Гражданское право: учебник для академического бакалавриата / И. А. Зенин. — 17-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во Юрайт, 2015. — 655 с.
63. Грибанов, В. П. Основные проблемы осуществления и защиты гражданских прав: дисс. ... докт. юрид. наук / В.П. Грибанов. – М.: Статут, 1970. – С. 3.
64. Гришаев, С.П. Гражданское право: Учебник / С.П. Гришаев. – М.: Юристь. – 1998. – 484 с.
65. Груздев, В.В. Возникновение договорного обязательства по российскому гражданскому праву / В.В. Груздев. - М.: Волтерс Клувер, 2010. - 272 с.
66. Договорное право России: реформирование, проблемы и тенденции развития / под ред. Е.Е. Богдановой, Л.Ю. Василевской, Е.С. Гринь. – М.: НОРМА: ИНФРА-М, 2018. – 191 с.
67. Договорное право: учебник / под ред. Р.А. Курбанова, А.М. Эрделевского. – М.: Проспект, 2018. – 144 с.
68. Договорное право: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция» / под ред. Ю.Ф. Беспалова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016. – 551 с.

69. Иванов, В.В. Производитель сельскохозяйственной продукции как субъект договора контрактации / В.В. Иванов // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2014. – № 3.– С. 219.

70. Иванова, Е.В. Договорное право: в 2 т. Общая часть: учебник для бакалавриата и магистратуры / Е.В. Иванова. – М.: Издательство Юрайт, 2016. Т.1. – 175 с.

71. Иванова Е.В. Договорное право: в 2 т. Особенная часть: учебник для бакалавриата и магистратуры / Е.В. Иванова. – М.: Издательство Юрайт, 2016. Т.2. – 393 с.

72. Иоффе, О.С. Обязательственное право / О.С.Иоффе. – М.: Изд-во «Юридическая литература», 1975. – 872 с.

73. Калачева, С.А. Договор поставки. Составление, заключение, исполнение, споры, образцы документов / С.А. Калачева, В.М. Пустозерова, И.А. Сиротина. – М.: Приор, 1998. – 317 с.

74. Калемина, В.В. Договорное право. Учебное пособие / В.В. Калемина, Е.А. Рябченко. – Саратов: Слово, 2012. – 515 с.

75. Касимова, В.С. Особенности договора контрактации и специфика его исполнения / В.С. Касимова // Научный журнал «Полиматис». – 2017. – № 3.

76. Клейн, Н.И. Договор поставки по Гражданскому кодексу Российской Федерации / Н.И. Клейн // Вопросы правоприменения. Судебно - арбитражная практика Московского региона. – 2002. – № 3. – С. 23.

77. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) / О.С. Адамова. – М.: ИЦ РИОР: НИЦ Инфра-М, 2012. – 628 с.

78. Максименко, А.В. Соотношение предварительного договора розничной купли-продажи с договором контрактации / А.В. Максименко // Вестник Московского университета МВД России. – 2012. – № 10. – С. 95-97.

79. Мильков, А.В. Очерки теории гражданско-правовой ответственности / А.В. Мильков. – М.: Проспект, 2018. – 80 с.

80. Новоселов, А.В. К вопросу о правосубъектности сельскохозяйственных кооперативов / А.В. Новоселов // Научный журнал КубГАУ. – 2016.[Электронный ресурс]. URL: <http://ej.kubagro.ru/2016/06/pdf/79.pdf/>. – С. 1199-1210.

81. Новоселов, А.В. К вопросу о правоспособности сельскохозяйственных кооперативов / А.В. Новоселов // Успехи современной науки и образования. – 2015. – № 5. – С. 89-92.

82. Новоселов, А.В. О проблемах совершенствования статусасельскохозяйственных кооперативов / А.В. Новоселов // Успехи современной науки и образования. – 2016. – № 3. – С. 98-100.

83. Победоносцев, К.П. Курс гражданского права. Ч. 3. Договоры и обязательства. – М.: Статут, 2006. – 622 с.

84. Позднышева, Е.В. Расторжение и изменение гражданско-правового договора / Е.В. Позднышева. – М.: Юриспруденция, 2018. – 231 с.

85. Пустозерова, В.М. Договор поставки. Заключение, типичные ошибки, порядок приемки продукции, образцы документов / В.М. Пустозерова, А.А. Соловьев. М.: Приор, 1997. – 96 с.

86. Розенберг, М.Г. Международный договор и приобретение прав в практике Международного коммерческого арбитражного суда / Розенберг М.Г. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2000. – 304 с.

87. Романец, Ю.В. Система договоров в гражданском праве России: монография / Ю.В. Романец. – М.: Норма, Инфра-М, 2013. – 496 с.

88. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. II: Обязательственное право / под ред. Е.А. Суханова. – 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2016. – 1208 с.

89. Симонова, О.А. Комментарий к судебной практике по делам с участием сельхозтоваропроизводителей / О.А. Симонова // Право и экономика. – 2009. – № 8.

90. Склеява, С.Р. Проблемы договора контрактации и специфика его исполнения / С.Р. Склеява // Общество и право. – 2012. – № 5(42). – С. 111-114.

91. Степанюк, Н.В. Толкование гражданско-правового договора: проблемы теории и практики: монография / Н.В. Степанюк. – М.: Инфра-М, 2013. – 136 с.

92. Трапезникова, А.В. Соглашение субъектов гражданского права (теория гражданско-правового договора) / А.В. Трапезникова. – М.: Юрист, 2013. – 40 с.

93. Шевченко, Л.И. Регулирование отношений поставки: теория и практика / Л.И. Шевченко. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2002. – 284 с.

94. Шеленговский, П.Г. Актуальные проблемы правового регулирования договора контрактации в современном гражданском законодательстве / П.Г. Шеленговский, А.Д. Фролова // Вестник экономики, права и социологии. – 2017. – №3. – С. 109-112.

95. Шершеневич, Г.Ф. Учебник русского гражданского права. Том 2. / Г.Ф. Шершеневич. - М.: Статут, 2005. – 462 с.

96. Яковлев, В.Ф. Избранные труды. Гражданское право: История и современность / В.Ф. Яковлев. – М.: Статут, 2012. – 351 с.