

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Южно-Уральский государственный университет  
(национальный исследовательский университет)»  
Юридический институт  
Кафедра «Предпринимательское, конкурентное и экологическое право»

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
Зав. кафедрой ПКЭП  
\_\_\_\_\_ В.В. Кванина  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА  
ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНОМ ПОРТЕ ВЛАДИВОСТОК  
ЮУрГУ – 40.03.01. 2014. Ю-404

Научный руководитель выпускной  
квалификационной работы бакалавра  
Громова Елизавета Александровна,  
канд. юрид. наук, доцент  
\_\_\_\_\_ 2018 г.  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_

Автор выпускной квалификационной  
работы бакалавра  
Носова Анна Александровна  
\_\_\_\_\_ 2018 г.  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_

Нормоконтролер  
Спиридонова Алена Вячеславовна,  
канд. юрид. наук, доцент  
\_\_\_\_\_ 2018 г.  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ .....	3
I ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О СВОБОДНОМ ПОРТЕ ВЛАДИВОСТОК	
1.1 История становления режима «порто-франко» в России и за рубежом ..	6
1.2 Правовое регулирование свободных портов и портовых особых экономических зон в Российской Федерации .....	15
1.3 Понятие и признаки свободного порта Владивосток .....	24
II ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕЖИМА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНОМ ПОРТЕ ВЛАДИВОСТОК	
2.1 Понятие правового режима предпринимательской деятельности.....	33
2.2 Условия доступа потенциальных резидентов к режиму свободного порта Владивосток .....	43
2.3 Правовое регулирование предпринимательской деятельности в свободном порте Владивосток .....	52
ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....	61
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК .....	64

## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность. К одной из главных задач государства является развитие отраслей экономики Российской Федерации. Решение данной задачи способствует выведению нашей страны на новый уровень, и укреплению позиций России на мировой арене рынка. Более того, ее решение направлено на модернизацию секторов экономики внутри страны, следствием чего является повышение благосостояния и уровня жизни общества в целом.

Между тем, поскольку развитие указанных отраслей влечет за собой большую финансовую нагрузку на все уровни бюджета, необходимо сотрудничество государства с хозяйствующими субъектами в целях привлечения инвестиций в определенную сферу экономики.

Одним из видов такого сотрудничества является создание Свободного порта Владивосток (далее – СПВ) – территории, на которой действует особый режим предпринимательской деятельности, который предполагает предоставление хозяйствующим субъектам ряд преференций и льгот, а также ряда гарантий. Создание СПВ является перспективным направлением сотрудничества Российской Федерации и хозяйствующих субъектов, так как привлекаемые инвестиции укрепляют экономическую составляющую Российской Федерации в целом, и предпринимательское сообщество в частности.

В то же время, состояние правового регулирования нельзя назвать эффективным и полным, а также существуют теоретические проблемы, связанные с определением квалифицирующих признаков СПВ, его отличия от смежных институтов, правовой природы и юридической сущности соглашения об осуществлении деятельности в СПВ; особенностей правового режима предпринимательской деятельности в его границах, а также правового статуса его резидентов.

Перечисленные проблемы обуславливают актуальность избранной темы, а также необходимость всестороннего исследования режима предпринимательской деятельности в СПВ.

Целью исследования является комплексный анализ правовых аспектов создания и функционирования СПВ.

Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи:

- дать понятие свободных портов;
- выявить квалифицирующие признаки СПВ;
- исследовать понятие и содержания режима предпринимательской деятельности;
- определить условия доступа к СПВ;
- дать понятие бизнес–плану и выделить его существенные условия для его утверждения;
- изучить заключение соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ;
- исследовать юридическую характеристику и условия соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ;
- проанализировать особенности правового статуса сторон соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ;
- рассмотреть особенности заключения, изменения и прекращения действия соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ.

Объектом исследования являются отношения, которые возникают в связи с созданием и функционированием СПВ, а также связанные с заключением, исполнением, изменением и прекращением действия соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в его границах.

Предмет исследования составляет нормы российского законодательства, регулирующие отношения по поводу создания и функционирования СПВ и заключения в этой границе соглашений об осуществлении

предпринимательской деятельности в СПВ, практика применения этих норм и доктринальные исследования по заявленной теме.

Методология и теоретическая основа работы. Методологическую основу исследования составили общенаучный (диалектический) метод познания. Использовались также иные методы исследования: формально-логический, технико-юридический, системно-структурный, исторический.

Теоретической основой исследования являлись труды известных отечественных специалистов по теории гражданского и предпринимательского права, а именно: С.С. Алексеева, В.К. Андреева, В.С. Белых, М.И. Брагинского, С.Н. Братуся, В.В. Витрянского, Е.А. Громовой, О.С. Иоффе, А.Ю. Кабалкина, В.В. Кваниной, О.А. Красавчикова, И.Б. Новицкого, В.Ф. Попондопуло, Б.И. Пугинского, Ю.В. Романца, А.П. Сергеева, Е.А. Суханова, Ю.А. Тихомирова, Ю.К. Толстого, А.И. Фисенко, Е.А. Хамаза, В.Ф. Яковлева и др.

Нормативную базу исследования составили нормативно правовые акты Российской Федерации, посвященные предпринимательской деятельности, а так же соглашению об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ, а так же законы Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, посвященные вопросам особых экономических зон и СПВ.

Структура дипломной работы обусловлена обозначенными целями и задачами. Исследование состоит из введения, двух глав, объединяющих шесть параграфов, заключения и библиографического списка.

## I ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О СВОБОДНОМ ПОРТЕ ВЛАДИВОСТОК

### 1.1 История становления режима «порто-франко» в России и за рубежом

В переводе с латинского языка термин «порто-франко»<sup>1</sup> (portus –пристань или гавань,franco – свободный) означает свободный порт или свободную гавань. Данный термин трактуется в самом общем виде как приморская гавань, в границах которой допускается беспошлинный ввоз и вывоз купцами туземных товаров<sup>2</sup>.

Для обозначения «свободного порта» в мировой практике используются следующие понятия: free port, porto franco, free zone, zona franco, bonded area, foreign-trade zone, что переводится свободный порт(английский), свободный порт (испанский), свободная зона(английский), свободная зона (испанский), зона хранения на таможенном складе (английский), зона свободной торговли.

Порто-франко имеют длительную историю становления и развития. Его возникновение относится к средним векам в форме приморских гаваней, пользующихся правом беспошлинного ввоза заграничных товаров<sup>3</sup>. Такие гавани впервые начали функционировать в Гамбурге, Бремене, Марселе и др.<sup>4</sup>.

В дальнейшем, режим «порто-франко» развивается в эпоху великих географических открытий, когда началось активное освоение морских путей, новых земель и стран. В результате развития и усиления экономических и торговых связей между государствами в XV-XVII веках, морские государства- метрополии, такие, как Великобритания, Италия, Франция, Германия и другие,

---

<sup>1</sup> Чудинов А.Н. Словарь иностранных слов, вошедших в состав русского языка. М.: Свеча, 1910. С. 120.

<sup>2</sup> Ефрон И. А. Словник: Полярные сияния – Прая. Т. XXIV. М.: Терра, 2001. С. 604

<sup>3</sup> Энциклопедический словарь / под ред. Ф.А. Брокгауза, И.А. Ефрона. Т. XXIV. М.: Терра, 2001. С. 604.

<sup>4</sup> Верещагин С.Г. «Порто-франко» в России // Известия Владивостокского института международных отношений.1997. № 15. С. 75.

начинают создание специальных территорий с особым экономическим режимом<sup>1</sup>.

Историки отмечают, что до введения указанного режима торговцы обязаны были платить обременительные для них пошлины, которые сопровождались жестким контролем ввозимого товара. При этом, торговцы нуждались в складочном месте откуда бы переправляли товар в выбранный пункт сбыта, которые зачастую отсутствовали<sup>2</sup>.

Установление режима «порто-франко» впервые произошло в г. Одесса, когда Высочайшим указом от 16 апреля 1987 года, было установлено складочное место для торговли в европейском направлении в Синопе<sup>3</sup>.

Помимо европейских стран, примерно в это же время режим «порто-франко» был установлен в г. Адене, г. Джорджтауне, г. Гонконге, Сингапуре.

Довольно долгое время данный режим активно распространялся и использовался различными государствами.

Однако, к началу XIX века территории «порто-франко» на большей части Европы прекращают свое существование из-за снижения доходов государств и в связи с большими издержками по борьбе с контрабандой<sup>4</sup>.

В нашей стране также активно функционировали территории «порто-франко».

Так, в отношении России необходимо указать следующее. Фактически режим порто-франко в России был установлен лишь в 1819 году, после размещения за городом таможенных пунктов; и просуществовал до 1859 года<sup>5</sup>.

---

<sup>1</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи // Фундаментальные исследования. 2015. № 6-3.С. 637.

<sup>2</sup> Официальный сайт народной энциклопедии «Википедия» [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.wikisource.org/wiki/%D0%AD%> (дата обращения 28.03.2018).

<sup>3</sup> Левицкая Н. Статус порто-франко. При каких обстоятельствах Одесса лишилась его? [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bolshoyvopros.ru/questions/804101-status-porto-franko-pri-kakih-obstojatelstvah-odessa-lishilas-ego.html> (дата обращения 28.05.2015).

<sup>4</sup> Евстратов С.Ю., Козлов Н.Б., Кузнецов А.И. Иностранные инвестиции в СССР: вопросы финансового регулирования. М.: Финансы и статистика, 1991. С. 106.

<sup>5</sup> Левицкая Н. Статус порто-франко. При каких обстоятельствах Одесса лишилась его? URL: <http://www.bolshoyvopros.ru/questions/804101-status-porto-franko-pri-kakih-obstojatelstvah-odessa-lishilas-ego.html> (дата обращения 28.03.2018).

Немного позднее другие территории Российской Империи начали приобретать статус «порто-франко».

Промышленность и сельское хозяйство Дальнего Востока России во второй половине XIX — начале XX в. не удовлетворяли потребности в промышленных товарах и продуктах питания, что ставило население в зависимость от ввоза многих товаров из Европейской России и импорта изза границы.

В 1858 году в соответствии с Айгунским договором, Российская Империя получила Приамурье и Приморье. Тогда перед правительством встал вопрос о хозяйственном освоении и заселении данных территорий<sup>1</sup>. По мнению А.И. Фисенко и Е.А. Хамаза, трудности колонизации региона, которые были вызваны его отдаленностью от развитых центров Российской Империи, повлекли создание режима беспошлинной торговли. Также, в то время порты становились главными центрами освоения территории. Однако, поскольку таможенная и пограничная охрана почти отсутствовала<sup>2</sup>, постольку это влекло риск появления, как пиратства, так и появления на территории порта контрабанды. Как отмечают историки, более верным решением было разрешить иностранным товарам без каких-либо затруднений попадать на территорию данного региона, чем ввозить их из европейской части Российской Империи.

Введение системы порто-франко на Дальнем Востоке должно было обеспечить жителей промышленными и сельскохозяйственными товарами, а также товарами первой необходимости, так как в данном регионе отсутствовало собственное производство, а возможность доставки товаров из других территорий отсутствовала (железной дороги еще не существовало). Также, положительный опыт Одессы обусловил создание порто-франко, приносящий городу и его жителям экономическую и иную выгоду<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> Печерица В.Ф. Некоторые аспекты становления таможенной службы на Дальнем Востоке в начале XX века // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 1997. № 1. С. 120.

<sup>2</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи. С. 637.

<sup>3</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Там же. С. 638.



Анализ исторических источников позволяет заключить, что в целом создание «ветви» порто-франко на рассматриваемых территориях началось 27 августа 1828 года. Именно в это время был принят Сенатский указ о разрешении на Камчатке заграничной торговли. Данный акт установил режим порто-франко на Камчатке. В соответствии с Указом, на срок 10 лет было разрешено ввозить на территорию Камчатки иностранные товары без пошлины. Ограничения коснулись лишь чая, рома, водки и других крепких напитков. Вывозить же можно было и российские товары, за исключением монет и ассигнаций<sup>1</sup>.

Уже 1 ноября 1856 года и 4 ноября 1857 была установлена иностранная торговля в Приамурье, на Амуре. В 1960 году режим свободной торговли заграничными товарами распространился на все порты Приморской области Восточной Сибири. Также, благодаря близости Тихого океана, одним из главных военно-морских портов в 1860 являлся город Владивосток, который впоследствии стал культурным и экономическим центром этого края<sup>2</sup>.

Так, в январе 1862 года военным губернатором Приморской области П.В. Казакевичем было направлено прошение с ходатайством о распространении на некоторые порты Тихого океана права беспошлинной иностранной торговли<sup>3</sup>. В 1862 году режим установился в портах Дуэ, Де-Кастри, Владивостоке, а также гаванях Святой Ольги и Новгородской, далее в 1869 году был разрешен ввоз беспошлинных товаров в Аянском и других портах Охотского моря<sup>4</sup>. В 1884 году возросла роль г. Хабаровска, в связи с установлением в его границах данного режима.

---

<sup>1</sup> Иванов И.В. Тихоокеанская Россия: опыт прошлого – взгляд в будущее: Сборник материалов международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию отмены порто-франко на Дальнем Востоке (2–4 марта 2009 г.) / сост. и предисл. Д.А. Литошенко, общ. ред. Н.А. Беляева, Д.А. Литошенко. Владивосток: Мор. гос. ун-т, 2009. С. 58.

<sup>2</sup> Яковлена О.А. Исторический аспект развития системы порто-франко в таможенной политике России на Дальнем Востоке в XIX в. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberlenika.ru/article/n/istoricheskiy-aspekt-razvitiya-sistemy-porto-franko-v-tamozhennoy-politike-rossii-na-dalнем-vostoke-v-xix-v> (дата обращения: 30.01.2018).

<sup>3</sup> Троицкая Н. А. Тоска о порто-франко // Россия и АТР. 1995. № 4. С. 48.

<sup>4</sup> Иванов И.В. Тихоокеанская Россия: опыт прошлого – взгляд в будущее. С. 59.

В связи с тем, что морские границы России на Тихоокеанском побережье обширны, а порты на них являлись главным центром освоения территорий, но таможенной и пограничной охраны почти не было, статус «порто-франко» начал распространяться по всей территории Дальнего Востока и доходил до Иркутска<sup>1</sup>.

Введение беспошлинного ввоза иностранных товаров привлекло иностранные товары и инвестиции. В этот период Приамурье стало высокоразвитым сельскохозяйственным регионом, именно благодаря режиму порто-франко. Началось быстрое освоение региона, увеличивалось снабжение российской армии, особенно морского флота, экономика региона поднялась с нуля<sup>2</sup>.

Хоть Дальний Восток находился на другой стороне континента и был малонаселен, а также только начинал своё развитие, но им уже начинали интересоваться иностранные и русские купцы, которые хотели проникнуть в Китай и Корею, интересы русского народа на Амуре представляли купцы из Сибири<sup>3</sup>.

Центром коммерческой деятельности стал г. Николаевск-на-Амуре. В этом городе сходились пути как иностранных купцов, так и русских, но иностранные товары были в приоритете, так как их качество и количество превосходило отечественные товары<sup>4</sup>. К сожалению, причина отставания российских товаров была в почти полном отсутствии русского флота на Дальнем Востоке, следовательно, происходило слабое снабжение края товарами первой необходимости. Так как контрабанда находилась на достаточно высоком уровне, чтобы увеличить таможенный доход, в 1861 году было снято

---

<sup>1</sup> Яковлена О.А. Исторический аспект развития системы порто-франко в таможенной политике России на Дальнем Востоке в XIX в. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberlenika.ru/article/n/istoricheskij-aspekt-razvitiya-sistemy-porto-franko-v-tamozhennoy-politike-rossii-na-dalнем-vostoke-v-xix-v> (дата обращения: 30.01.2018).

<sup>2</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи. С. 639.

<sup>3</sup> Даттан А.В. Исторический очерк приамурской торговли. М.: Норма, 1897. С. 47

<sup>4</sup> Ремнев А.В. Россия Дальнего Востока. Имперская география власти XIX – начала XX в. Омск: Свет, 2004. С. 15.

ограничение на импорт китайского чая из Европы. Также, в 1865 году были пересмотрены таможенные тарифы, изменения коснулись на снижение пошлинного обложения некоторых ввозимых товаров<sup>1</sup>.

Последним этапом в закреплении режима беспошлинной торговли на территории Дальнего Востока стало Высочайшее утвержденное мнение Государственного совета 22 декабря 1869 года о разрешении ввоза иностранных товаров, ограничение коснулось только спиртных напитков через порты Охотского моря в Якутскую область, оплата происходила на Иркутской таможне<sup>2</sup>.

Можно сделать вывод, что уже в начале 70 годов прошлого века заметно усилилась позиция сторонников протекционистской политики, на территории разрешался ввоз беспошлинный ввоз и торговля иностранными товарами, Приамурское порто-франко было введено как льгота для населения.

Главной особенностью дальневосточного порто-франко стало распространение беспошлинной торговли на территории Восточной Сибири. Активный импорт не давал развиваться местному производству и не приносил таможенных доходов. В момент открытия морского пути Одесса-Владивосток и Великого сибирского железнодорожного пути (Транссиба), режим порто-франко стал терять свою популярность и замедлять развитие регионального производства и торговли. Изначально, беспошлинный ввоз иностранных товаров способствовал развитию изучения территории, то после он стал лишь государственным фискальным интересом. За отмену порто-франко был и министр финансов Витте С.Ю., он говорил: «В первое время по присоединении к России Приамурский край, лишенный всякого общения с остальной Россией при отсутствии путей сообщения, естественно, был на положении вольной колонии, так как необходимо было облегчить местным жителям снабжение всеми необходимыми предметами потребления. Но с постройкой Сибирской железной дороги условия эти совершенно изменились: стал возможен подвоз

---

<sup>1</sup> Даттан А.В. Даттан А.В. Исторический очерк приамурской торговли. М.: Норма, 1897. С. 48.

<sup>2</sup> Троицкая Н.А. Тоска о порто-франко // Россия и АТР.1995. № 4. С. 48.

товаров сухим путем, и, таким образом, уединенная прежде окраина вошла в экономическое общение с остальной империей»<sup>1</sup>.

Уже в 90-е годы свободная торговля перестала себя оправдывать. Приток иностранных товаров на российский Дальний Восток постоянно увеличивался, и государство из-за отсутствия таможенного обложения теряло огромные средства. Такое противоречие заставило российское правительство всерьез задуматься об изменении таможенной политики на востоке страны в пользу протекционизма.

Таким образом, в 1900 году, 15 мая Положением «Об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае» были созданы таможенные учреждения, а 10 июня этого же года был принят закон, облагающий иностранные товары пошлиной, которые привозились в Приамурье – это было концом режима порто-франко в Приамурском крае<sup>2</sup>.

В 1902 у Правительства появился проект создания во Владивостоке «свободной гавани», но он не воплотился в жизнь. Несмотря на значительный экономический подъем данной территории, было выявлено много отрицательных моментов порто-франко во Владивостоке. Например, сдерживание экономического развития Приморской области и Приамурья, так как для любых товаров (местного и иностранного производства), требовалась процедура таможенного досмотра; много средств уходило для содержания таможенной службы и борьбы с контрабандой и контрабандистами; отсутствие таможенных сборов не пополняло бюджет государства<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> Данилов А. Порто-франко во Владивостоке история повторяется? [Электронный ресурс]. URL: <http://www.sluzhuotechestvu.info/index.php/gazeta-sluzhu-otechestvu/2014/dekabr-2014/item/1396-porto-franko-vo-vladivostoke-istoriya-povtoryaetsya.html> (дата обращения 02.02.2018).

<sup>2</sup> Об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае. Высочайше утвержденное мнение Государственного Совета об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае. Дело об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае: 21 октября 1899 года – 15 мая 1900 года. [Электронный ресурс]. URL: [http://геоамур.рф/sources/history/docs/docs-x=1900\\$001.php](http://геоамур.рф/sources/history/docs/docs-x=1900$001.php) (дата обращения 02.02.2018).

<sup>3</sup> Печерица В.Ф. Некоторые аспекты становления таможенной службы на Дальнем Востоке в начале XX века // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 1997. № 1. С. 120.

Европейские производители придумали способ избежать уплаты таможенных платежей и перенесли свое производство в Китай, а, следовательно, возросла контрабанда. Так как при начале русско-японской войны Транссиб потребовался для военных целей, то уже 1 мая 1904 года режим порто-франко восстановился в полном объеме, для обеспечения населения жизненно необходимыми товарами. Уже после войны, 16 января 1909 года вопрос об отмене режима порто-франко поднялся вновь. Окончательно вопрос был закрыт 1 марта 1909 года, когда вступил в силу Закон Государственной Думы о закрытии порто-франко по привозу иностранных товаров в Приамурское генерал-губернаторство и Забайкальскую область Иркутского генерал-губернаторства<sup>1</sup>. Таким образом, в течение первой четверти XX века дважды происходила отмена порто-франко и один раз он восстанавливался. К этому времени, несмотря на действительно мощный экономический подъём территории порто-франко и вокруг неё, стали проявляться и негативные тенденции существования порто-франко во Владивостоке. Такими стали, в частности, сдерживающие факторы экономического развития Приморской области и Приамурья, необходимость таможенного досмотра любого товара (даже небольшой партии) как местного, так и иностранного производства, увеличение численности и расходов на содержание таможенной службы для борьбы с контрабандой и контрабандистами, и, конечно, практически полное отсутствие таможенных сборов для пополнения государственного бюджета. Подводя итог, можно констатировать, что удаленность российского Дальнего Востока от Европейской России, его особое приграничное положение дают возможность интегрироваться в экономику сопредельных стран. На этой территории возможны не только свободная торговля, но и протекционизм, чтобы население Дальнего Востока не оказалось в экономической зависимости от зарубежных стран, в том числе и Китая.

---

<sup>1</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи. С. 640.

Предложение о восстановлении режима порто-франко во Владивостоке поступило от Президента России Владимира Владимировича Путина 4 декабря 2014 года. При ежегодном послании Федеральному Собранию он поднял вопрос: «Предлагаю предоставить Владивостоку статус свободного порта с привлекательным, облегченным таможенным режимом. Напомню, что такая возможность предусмотрена в отношении Севастополя и других портов Крыма»<sup>1</sup>. Владимир Владимирович, понимает, что огромная территория Дальнего Востока нуждается в установлении режима свободного порта и в предоставлении особых преференций резидентам, осуществляющим свою деятельность на основании соглашения, заключенного между резидентом и управляющей компанией.

Таким образом, режим «порто-франко» во всем мире имеет многовековую историю, которая складывалась многими столетиями. И, смотря на современный мир, можно сделать вывод, что «свободные» порты вполне оправданно называть правильным решением для предпринимательского сообщества всего мира, так как на таких территориях проводится политика беспошлинного ввоза и торговли иностранными товарами. Становление данного режима способствовало развитию как мировой экономики, так и экономики отдельных стран. Поднимался уровень экономики территории, где находился свободный порт, так как он привлекал инвестиции в регион, благодаря появлению новых предприятий снижался уровень безработицы.

В настоящее время, под термином «порто-франко» понимается, определенная территория, внутри которой расположены производственные или транспортно-логистические объекты, объекты производственной, транспортной, социальной и другой инфраструктуры, которая представляет собой, как правило, специальную таможенную зону или таможенную территорию, на которой действуют упрощенные таможенные правила или вообще могут отсутствовать таможенные платежи, осуществляется

---

<sup>1</sup> Послание Президента РФ Федеральному Собранию 4 апреля 2014 г. // Российская Газета. 05.12.2014. № 247.

неконтролируемый транзит и действуют другие, оговоренные соответствующим положением или нормативно правовыми актами особенности экономического регулирования<sup>1</sup>.

## 1.2 Правовое регулирование свободных портов и портовых особых экономических зон в Российской Федерации

Отметим, что черты режима «порто-франко», выявленные выше, можно проследить и в современных территориях с особым режимом экономической деятельности: портовых особых экономических зонах; свободном порте Республики Крым и города федерального значения Севастополь; свободном порте Владивосток. Каждому из указанных видов территорий присуще собственное специальное правовое регулирование.

Так, портовые особые экономические зоны регулируются Федеральным законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ<sup>2</sup>. В данном акте законодатель дает определение особой экономической зоны (далее – ОЭЗ). Под ней понимается часть территории Российской Федерации, которую определяет Правительство Российской Федерации и на этой территории действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны (ст. 2). В ст. 4 законодатель выделяет типы ОЭЗ: промышленно-производственную, технико-внедренческую, туристско-рекреационную, а также портовую ОЭЗ.

Портовая ОЭЗ создается на участке территории, которая прилегает к морским портам, речным портам, портам, открытым для приема и отправки воздушных судов, выполняющих международные воздушные перевозки и

---

<sup>1</sup> Фисенко А.И., Хамаза Е.А. порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи // Фундаментальные исследования. 2015. № 6-3. С. 640.

<sup>2</sup> Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ // СЗ РФ. 2005. № 30 (Ч. II). Ст. 3127.

могут включать в себя части территорий и (или) акваторий речных портов территорий морских портов, аэропортов.

В границах портовой ОЭЗ осуществляются следующие виды портовой деятельности:

1) складирование, хранение товаров и другие обычно оказываемые в морском порту, речном порту, аэропорту услуги в соответствии с международными договорами Российской Федерации и законодательством Российской Федерации;

2) снабжение и снаряжение судов, воздушных судов (в том числе судовыми припасами, бортовыми запасами), оснащение судов, воздушных судов;

3) производство, ремонт, техническое обслуживание, модернизация морских судов, речных судов, воздушных судов, авиационной техники, в том числе авиационных двигателей и других комплектующих изделий;

4) переработка водных биологических ресурсов;

5) операции по подготовке товаров к продаже и транспортировке (упаковка, сортировка, переупаковка, деление партии, маркировка и подобные операции);

6) простые сборочные и иные операции, осуществление которых существенно не изменяет состояние товаров, в соответствии с перечнем, утвержденным Правительством Российской Федерации;

7) биржевая торговля товарами;

8) оптовая торговля товарами;

9) обеспечение функционирования объектов инфраструктуры портовой особой экономической зоны;

10) производственная деятельность в соответствии с соглашением об осуществлении деятельности в портовой ОЭЗ.

Портовые ОЭЗ не могут включать в себя имущественные комплексы, которые предназначены для посадки пассажиров на суда, а также высадки с судов и иного обслуживания пассажиров.



Площадь территории данной зоны должна составлять не более пятидесяти квадратных километров.

Портовые ОЭЗ могут располагаться на территории одного или нескольких муниципальных образований в пределах одной или нескольких территорий субъектов Российской Федерации. Однако не допускается создание портовой ОЭЗ на территории муниципального образования, на которой уже создана зона территориального развития, так же не допускается размещение объектов жилищного фонда.

На территории ОЭЗ не допускается два вида деятельности: разработка месторождений полезных ископаемых, кроме разработки месторождений минеральных вод и других природных ресурсов, производство и переработка подакцизных товаров (за исключением легковых автомобилей и мотоциклов).

Законодатель выделяет следующие виды деятельности, которые можно осуществлять в портовой ОЭЗ: складирование, хранение товаров и другие услуги, которые обычно оказываются в морском порту в соответствии с законодательством российской федерации и международными договорами; снабжение, снаряжение судов; производство, ремонт, техническое обслуживание, модернизация морских судов, том числе и комплектующих изделий; переработка водных биологических ресурсов; подготовка товаров к продаже и транспортировке, а именно: упаковка, сортировка, переупаковка, маркировка, деление партии, раздел по ассортименту и другие операции; простые сборочные и иные операции, осуществление которых не изменяет состояние товара; биржевая и оптовая торговля товарами; обеспечение функционирования объектов инфраструктуры портовой особой экономической зоны; производственная деятельность согласно с соглашением об осуществлении деятельности в портовой ОЭЗ (ст. 10 Закона об ОЭЗ).

Резидент портовой ОЭЗ – это коммерческая организация, кроме унитарного предприятия, которая зарегистрирована в соответствии с законом на территории муниципального образования, в границах которого расположена ОЭЗ, и заключившая с органами управления соглашение об осуществлении

деятельности в портовой зоне в порядке и на условиях, предусмотренных Законом об ОЭЗ.

Резиденты имеют право осуществлять в портовой зоне деятельность, которая предусмотрена соглашением об осуществлении деятельности в портовой ОЭЗ –портовую деятельность и (или) строительство, реконструкцию и эксплуатацию объектов инфраструктуры морского порта.

Так же, законодатель предусмотрел гарантию от неблагоприятного изменения законодательства Российской Федерации о налогах и сборах согласно которой, акты законодательства Российской Федерации, ухудшающие положение налогоплательщиков-резидентов ОЭЗ (за исключением подакцизных товаров), не применяются в течение срока деятельности в портовой ОЭЗ.

Цели создания СЭЗ: увеличение темпов экономического роста страны; усовершенствование технологий производства; увеличение экспорта товаров и услуг, а не сырьевой базы; привлечение иностранных инвестиций; улучшение социально-демографической обстановки; решение проблемы безработицы.

Черты, характеризующие СЭЗ: внешнеторговые льготы, включающие снижение или отмену экспортно-импортных пошлин, упрощенный порядок осуществления внешнеторговых операций; налоговое стимулирование конкретных видов деятельности, осуществляемое путем применения различных льгот, которые могут затрагивать налоговую базу (прибыль или доход, стоимость имущества и т.д.), отдельные ее компоненты (амортизационные отчисления, издержки на заработную плату, научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки и транспорт), уровень налоговых ставок, вопросы постоянного или временного освобождения от налогообложения; финансовые стимулы, включающие различные формы субсидий и дотаций; административное стимулирование, включающее постановления и законы, упрощающие процедуры регистрации организаций, режима въезда-выезда иностранных граждан; наличие собственной системы управления в СЭЗ,

представляющей собой самостоятельную государственную структурную единицу, наделенную правом принятия экономических решений.

В 2014 году был принят Федеральный закон «О развитии Республики Крым и города федерального значения Севастополя и свободной экономической зоне на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 29 ноября 2014 года № 377-ФЗ<sup>1</sup>, согласно которому территория Крымского полуострова провозглашена свободной экономической зоной с особым налоговым режимом. В границах свободной экономической зоны Республики Крым и города федерального значения Севастополя регламентировано и функционирование свободного порта. Начало функционирования свободного порта Крыма началось с 1 января 2015 года в связи с началом функционирования свободной экономической зоны Республики Крым и города федерального значения Севастополя.

В ст. 8 данного акта законодатель дает определение свободной экономической зоны Республики Крым и города федерального значения Севастополя. Под ней понимается территория Республики Крым и города федерального значения Севастополя, и примыкающие к территории Республики Крым, и города федерального значения Севастополя внутренние морские воды, и территориальное море Российской Федерации, в пределах границ которых действует особый режим осуществления предпринимательской и иной деятельности, а также применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны.

Срок создания свободной экономической зоны Республики Крым и города федерального значения Севастополя составляет 25 лет, и может быть продлен федеральным законом.

Однако при необходимости защиты жизни и здоровья людей, охраны природы и культурных ценностей, обеспечения обороны страны и безопасности

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «О развитии Республики Крым и города федерального значения Севастополя и свободной экономической зоне на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 29 ноября 2014 г. № 377-ФЗ // СЗ РФ. 2014. № 34. Ст. 6658.

государства функционирование свободной экономической зоны может быть прекращено досрочно федеральным законом.

Правила функционирования свободной экономической зоны распространяются и на свободный порт, расположенный в границах Республики Крым и города федерального значения Севастополя.

В свободной экономической зоне Республики Крым и города федерального значения Севастополя, согласно данному федеральному закону, можно осуществлять предпринимательскую и иную деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации с учетом положений федерального закона «О развитии Республики Крым и города федерального значения Севастополя и свободной экономической зоне на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя». Также, данным законом предусмотрены определенные ограничения. Так, например, их участники не могут осуществлять деятельность в сфере недропользования для целей разведки и добычи полезных ископаемых, за исключением добычи подземных вод для питьевого и хозяйственного использования.

Участник свободной экономической зоны – это лицо, которое намеревается получить статус участника свободной экономической зоны, оно должно быть зарегистрировано на территории Республики Крым или территории города федерального значения Севастополя, состоять на налоговом учете в налоговом органе, иметь инвестиционную декларацию, соответствующую требованиям, установленным федеральным законом.

Общий объем капитальных вложений в первые три года должен составлять с даты заключения договора об условиях деятельности в свободной экономической зоне Республики Крым и города федерального значения Севастополя: для субъектов малого и среднего бизнеса- не менее трех миллионов рублей; для иных лиц- не менее тридцати миллионов рублей.

Участником свободной экономической зоны Республики Крым и города федерального значения Севастополя лицо становится со дня внесения в единый реестр участников свободной экономической зоны.

Особый режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в свободной экономической зоне Республики Крым и города федерального значения Севастополя включает в себя: особенности осуществления градостроительной деятельности и землепользования при размещении объектов, которые необходимы участникам; особый режим налогообложения согласно законодательству о налогах и сборах; предоставление субсидий на возмещение затрат, в том числе затрат на уплату таможенных пошлин, налогов и сборов в отношении товаров (кроме подакцизных товаров), ввозимых для их использования в строительстве, оборудовании и техническом оснащении объектов.

Законодатель установил гарантии для участников свободной экономической зоны, на них не распространяется действие законов о повышении налоговых ставок после даты регистрации в реестре участников свободной экономической зоны, за исключением налога на добавленную стоимость и акцизов.

Участники свободной таможенной зоны имеют широкий спектр налоговых и таможенных льгот:

снижение ставки на прибыль организации;

освобождение от уплаты налога на имущество организации сроком 10 лет;

применение ускоренной амортизации в отношении собственных амортизируемых основных средств с коэффициентом 2;

освобождение от уплаты земельного налога участниками свободной экономической зоны в отношении земельных участков, расположенных на территории свободной экономической зоны сроком на 3 года с месяца возникновения права собственности на каждый земельный участок;

уменьшенные тарифы страховых взносов<sup>1</sup>;

для участников действует свободная таможенная зона – это такая таможенная процедура, при которой товары размещаются и используются в

---

<sup>1</sup> Официальный сайт Министерства экономического развития Крым Республики [Электронный ресурс]. URL://minek.rk.gov.ru (дата обращения 18.01.2018).

пределах свободной экономической зоны и ее части без уплаты таможенных пошлин, налогов, мер нетарифного регулирования в отношении иностранных товаров и без применения запретов и ограничений в отношении таможенного союза.

Как отмечалось ранее, в Российской империи порт г. Владивосток уже имел статус порто-франко<sup>1</sup>. Так 2014 году президент Российской Федерации Владимир Путин предложил вернуть Владивостоку статус свободного порта и наделить его особым льготным и таможенным режимом, в дальнейшем, 13 июля 2015 года Президентом Российской Федерации был подписан Федеральный закон «О свободном порте Владивосток» №212-ФЗ. Вступление закона в силу произошло уже 12 октября 2015 года. Этот закон оказался одним из детально обсуждаемых и не прекращает обсуждаться на различных площадках<sup>2</sup>. Обсуждение происходило на различных уровнях: в научной среде, бизнес сообществом, в образовательных учреждениях, политическими объединениями. За время создания закона, он претерпел 7 изменений своих вариантов, на каждом слушании вносились изменения с учетом рекомендаций по итогам обсуждения на слушаниях.

Статистика различных исследований показывает, что интерес предпринимательского сообщества к Федеральному закону «О свободном порте Владивосток» довольно велик. Указанное обусловлено следующими обстоятельствами.

Отметим, что закон распространяется на 15 территорий муниципальных образований Приморского края, на них распространяются особые условия

---

<sup>1</sup> Иванов А.В. Для пользы и процветания: из истории экономических связей Российского Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (1856–1925 гг.): документы и материалы. Владивосток: Дальнаука, 2012. С. 182.

<sup>2</sup> Горчаков В.В. Свободный порт: Свободный порт Владивосток: проблемы становления и перспективы развития [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svobodnyy-port-vladivostok-problemy-stanovleniya-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения 18.01.2018).

ведения предпринимательской деятельности, так же применение режимов свободной таможенной зоны и льгот<sup>1</sup>.

Ю.П. Трутнев выразил одобрение о включении в границы свободного порта Владивостоком Лазовского муниципального района. По мнению автора, это решение связано с высоким туристическим потенциалом территории, перспективами развития современной рыбопереработки. Как считает В.В Горчаков стоит внести в границы свободного порта Владивосток Дальнегорский городской округ и Тернейский район, эти районы имеют уникальную материально-сырьевую базу<sup>2</sup>.

Главной целью принятия закона о свободном порте послужило создание условий для развития предпринимательской деятельности, что становится важным для Российской Федерации, когда проходит период замедления экономического роста страны. Другими важными целями федерального закона стали обеспечение взаимодействие всех уровней власти, а также использование географических и экономических преимуществ, развитие международной торговли со странами Азиатско-Тихоокеанского региона и социально-экономическое развитие (ст. 2). Так же, при создании СПВ появятся новые инвестиционные проекты, предприятия, которые включают в себя создание новых рабочих мест, таким образом, будет снижаться уровень безработицы и повысится благосостояние населения и региона. СПВ привлечет туристов, благодаря этому повысится туристическая сфера и сфера услуг.

Таким образом, в Российской Федерации были приняты три важных закона по регулированию свободных портов и портовых ОЭЗ, которые предоставляют бизнес-сообществу большой спектр налоговых льгот и преференций для ведения бизнеса, что в свою благоприятно влияет на экономику Российской Федерации в целом.

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «О свободном порте Владивосток» от 13 июля 2015 г. № 212-ФЗ // СЗ РФ. 2015. № 29 (Ч. I). Ст. 4338.

<sup>2</sup> Горчаков В.В. Свободный порт: Свободный порт Владивосток: проблемы становления и перспективы развития [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svobodnyuy-port-vladivostok-problemy-stanovleniya-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения 18.01.2018).

### 1.3 Понятие и признаки свободного порта Владивосток

В Кодексе торгового мореплавания Российской Федерации от 30 апреля 1999 года № 81-ФЗ в статье 9 дается определение морского порта. Под ним понимается его территория и совокупность размещенных в границах этой территории объектов инфраструктуры морского порта, используемых для осуществления в целях мореплавания, в том числе для оказания услуг<sup>1</sup>.

Под свободным портом (с английского free port) понимается, морской или воздушный порт, на территории которого не взимаются таможенные пошлины, призваны способствовать развитию транзитной торговле<sup>2</sup>.

Для обозначения свободного порта в мировой практике используются следующие понятия: free port, porto franco, free zone, zona franco, bonded area, foreign-trade zone, что переводится свободный порт (английский), свободный порт (испанский), свободная зона (английский), свободная зона (испанский), зона хранения на таможенном складе (английский), зона свободной торговли.

Несмотря на разницу в наименованиях, для свободных портов во всем мире характерны следующие признаки:

- ограниченная территория;
- особая цель создания;
- особый способ создания;
- особая структура управления;
- особые условия осуществления деятельности в его границах;
- специальный налоговый режим;
- специальная таможенная зона или таможенная территория;
- упрощенные таможенные правила;
- отсутствие таможенных платежей;
- неконтролируемый транзит<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Кодекс торгового мореплавания РФ от 30 апреля 1999 г. № 81-ФЗ // СЗ РФ.1999. № 18. Ст. 2207.

<sup>2</sup> Энциклопедический словарь [Электронный ресурс]. URL:<http://vocabulary.ru/termin/svobodnyi-port.html> (дата обращения 18.01.2018).



Ученые отмечают, что возможны и другие признаки свободных портов, но они зависят от национального законодательства и географических особенностей места расположения свободно порта<sup>2</sup>.

Как указывалось, ранее, 13 июля 2015 года Государственная Дума приняла Федеральный закон № 212-ФЗ «О свободном порте Владивосток». Принятие такого закона затронуло научное и политическое сообщество и сопровождалось активным обсуждением о причинах создания очередной портовой особой экономической зоны-свободного порта Владивосток. Необходимо отметить, что Российская Федерация уже имеет опыт создания таких зон. В частности, такие были созданы на территории г. Мурманска и Кольского район Мурманской области, на территории Советско-Гаванского муниципального района Хабаровского края<sup>3</sup>.

Как представляется, причиной создания свободного порта в Приморском крае является тот факт, что данная территория расположена в выгодном экономико-географическом положении Дальнего Востока, во-первых, сюда включается природно-ресурсный потенциал, а именно незамерзающие морские порты, транспортная близость Китайской Народной Республики, Республики Корея, Вьетнама, Японии, а также других стран Азиатско-Тихоокеанского региона и Соединенных Штатов Америки.

Проект свободного порта имеет свои цели: расширение трансграничной торговли, развитие транспортной инфраструктуры, включение Приморского края в сеть глобальных транспортных маршрутов<sup>4</sup>.

---

<sup>1</sup> Киреенко А.Г. Признаки свободных портов [Электронный ресурс]. URL:<https://fundamental-research.ru/pdf/2015/10-1/39147.pdf> (дата обращения 18.01.2018).

<sup>2</sup> Фисенко А.И. Развитие транспортно-логистического комплекса Приморского края и основные направления реализации концептуального проекта «Порто-франко Владивосток» // Транспортное дело России. 2015. № 1. С. 42.

<sup>3</sup> Горян Э.В. Федеральный закон «О свободном порте Владивосток»: дополнительный аргумент необходимости разработки государственной концепции особой экономической зоны// Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2015. №4. С. 81.

<sup>4</sup> Завгороднева В.И. Проект свободного порта Владивосток [Электронный ресурс]. URL:<http://esa-conference.ru/wp-content/uploads/files/pdf/Zavgorodneva-Viktoriya-Igorevna1.pdf> (дата обращения 20.02.2018).

Закон «О свободном порте Владивосток» № 212-ФЗ регулирует отношения, которые связаны с созданием и функционированием порта Владивосток в целях:

обеспечение взаимодействия органов власти как федеральных, так и субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа и органов местного самоуправления, общественности, предпринимательского сообщества и инвесторов для развития свободного порта Владивосток (далее СПВ);

использование географических и экономических преимуществ Приморского края как восточных морских ворот Российской Федерации для взаимодействия с экономическим пространством Азиатско-Тихоокеанского региона;

развитие отношений и торговли с странами Азиатско-Тихоокеанского региона;

создание и развитие производства с современных технологий, и выпуск конкурентной продукции, как во Владивостоке, так и в странах Азиатско-Тихоокеанского региона;

ускоренное развитие социально-экономического развития территории свободного порта Владивосток и повышение уровня жизни населения, проживающего на территории Дальнего Востока (ст. 10).

Таким образом, расширяется трансграничная торговля, развивается транспортная инфраструктура, Приморский край вошел в глобальную сеть транспортных маршрутов.

В Федеральном законе дается определение свободного порта Владивосток, под ним понимается часть территории Приморского края, на которой в соответствии с федеральным законом, иными федеральными законами устанавливаются меры государственной поддержки предпринимательской и иной деятельности.

В свободном порте разрешено осуществление любой предпринимательской деятельности, но не запрещенной законодательством

Российской Федерации. О видах предпринимательской деятельности, которую могут осуществлять резиденты свободного порта определяют решением наблюдательного совета свободного порта Владивосток, как исключение, наблюдательный совет может определять виды предпринимательской деятельности, при осуществлении которых не применяются отдельные меры государственной поддержки предпринимательской деятельности (ст.15).

В новое понятие «свободного порта» в отличии от старого понятия «вольной гавани», которая действовала во Владивостоке в 1858 году, сейчас охватывает 28,4 тысяч квадратных метров территории Приморского края<sup>1</sup>. В свободный порт Владивосток входит 15 территорий муниципальных образований Приморского края, а именно:

городские округа: Артемовский, Владивостокский, Большой Камень, Находкинский, Партизанский, Спасск-Дальний, Уссурийский;

муниципальные районы: Надеждинский, Октябрьский, Ольгинский, Партизанский, Пограничный, Ханкайский, Хасанский и Шкотовский.

В свободный порт, в том числе входят акватории морских портов, которые расположены на территории этих муниципальных образований. Важно отметить, что согласно федеральному закону, акватории морских портов Приморского края, а именно порты Владивосток, Находка, Восточный, Ольга, Посьет, Зарубино включены в свободный порт Владивосток. Ограничение касается территорий, на которых создана особая экономическая зона, зона территориального развития или территория опережающего социально-экономического развития, эти территории не относятся к свободному порту Владивосток.

В соответствии с Законом о СПВ, свободный порт создается на 70 лет, но срок может быть продлен федеральным законом.

По нашему мнению, срок существования СПВ нормальный, так как за более короткий период нельзя будет получить положительные моменты.

---

<sup>1</sup> Иванов И.В. Для пользы и процветания: из истории экономических связей Российского Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (1856–1925 гг.): документы и материалы. Владивосток: Дальнаука, 2012. С. 182.

Например, создание рабочих мест, увеличение занятости населения и понижения уровня безработицы, развитие потенциала таких отраслей промышленности как нефтехимическая, минеральных удобрений, биопрепаратов, древесной промышленности. Большим плюсом является и создание условий для туризма, что влияет на сферу услуг и рекреацию. За 70 лет регион должен экономически усилиться, появятся новые виды промышленности и производств, а так же рабочие места для населения, что и не может обуславливаться более коротким сроком.

В случае возникновения угрозы охраны жизни и здоровья граждан, охраны объектов культурного наследия, то есть памятников культуры и истории народов Российской Федерации, охраны окружающей среды, обеспечения обороны страны и безопасности государства, то применение мер государственной поддержки предпринимательской деятельности на территории свободного порта может быть прекращено досрочно, но только на основании федерального закона. По нашему мнению, при прекращении работы порта досрочно и расторжения по этой причине соглашения, для резидентов СПВ законодатель должен предусмотреть ряд компенсаций, так как для реализации инвестиционной деятельности резиденты СПВ используют большого размера капитал.

Финансовое обеспечение создания и модернизации объектов транспортной, энергетической, коммунальной, инженерной, социальной, инновационной и иных инфраструктур, то есть объектов инфраструктуры свободного порта Владивосток, осуществляется за счет средств внебюджетных источников с применением мер государственно-частного партнерства, так же бюджетным законодательством Российской Федерации, за счет ассигнований федерального бюджета, бюджетов субъектов и муниципальных образований Российской Федерации, но территорий которые входят в состав территории свободного порта Владивосток.

При анализе закона «О свободном порте Владивосток», Е.В. Красова и Ма Инсинь пришли к выводу, что экономическое содержание свободного порта

Владивосток больше похоже на особую экономическую зону, которая характеризуется комплексным развитием инфраструктуры региона и высокой степенью международной интеграции<sup>1</sup>. Цели и задачи свободного порта Владивосток похожи на концепцию ускоренного развития Дальневосточного региона и укрепления экономических и геополитических позиций в Азии, а также схожи с ориентирами Стратегии развития морской портовой инфраструктуры России до 2030 года<sup>2</sup>.

Е.В. Красова и Ма Инсинь выделили краткосрочные и долгосрочные ориентиры действия свободного порта Владивосток. К краткосрочным относят:

Поддержка предпринимательства и развитие международной торговли;

Технико-технологическая модернизация портовых мощностей с целью увеличения их производительности и повышения их пропускной способности, увеличение мощностей основных транспортных узлов южного Приморья<sup>3</sup>;

Углубление специализации транспортных узлов Приморского портового комплекса, развитие на базе Владивостокского порта контейнерных перевозок, так как это наиболее актуальный, безопасный и экономически выгодный способ морской транспортировки грузов<sup>4</sup>;

Развитие взаимодействия порта с автомобильными и железнодорожными подходами и увеличение их пропускной способности;

Обеспечение тарифной и налоговой привлекательности порта Владивосток, следствием будет снижение перевозок и сопутствующих транспортных услуг для хозяйствующих субъектов;

---

<sup>1</sup> Красова Е.В., Ма Инсинь Свободный порт Владивосток: условия развития, перспективы, риски // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2015. №6 (42). С. 45.

<sup>2</sup> Стратегия развития морской портовой инфраструктуры России до 2030 года (проект) [Электронный ресурс]. URL:<http://www.rosmorport.ru/media/File/State-Privat.pdf> (дата обращения 24.03.2018).

<sup>3</sup> Фисенко А.И. Роль морских портов Приморского края в развитии транзитной функции региона в условиях создания свободного порта Владивосток // Фундаментальные исследования. 2015. № 8–2. С. 434.

<sup>4</sup> Фисенко А.И. Там же. С. 435.

Улучшение технологических характеристик портовой деятельности, примером может служить сокращение времени простоя судна в порту, более быстрая растоможка грузов;

Упрощение и ускорение таможенных процедур, работа с таможенными службами, либерализация визового режима для прибывающих физических лиц, а в особенности для предпринимателей и других представителей бизнес сообщества;

Увеличение грузооборота, увеличение спроса на транспортные услуги со стороны субъектов бизнес сообщества<sup>1</sup>.

К приоритетным направлениям деятельности свободного порта Владивосток в долгосрочный период Е.В. Красова и Ма Инсинь выделяют повышение конкурентоспособности города Владивосток и всего региона благодаря развитию портовой зоны южного Приморья, что должно обеспечиваться благодаря:

Эффективное развитие портовой инфраструктуры южного приморья, повышение конкурентоспособности порта Владивосток до уровня ведущих портов Азиатско-Тихоокеанского региона;

Повышение роли портов южного Приморья в обеспечении транзитного потенциала России в Азиатско-тихоокеанском регионе, увеличение транзитных грузопотоков, итогом должно стать переключение части внешнеторговых потоков Азиатско-тихоокеанского региона на приморские порты;

Создание новых рабочих мест, рост дохода субъектов внешнеэкономической деятельности, повышение уровня заработной платы;

Рост возможности для реализации других проектов ускоренного развития Приморского края и Дальневосточного региона в целом, в том числе развитие

---

<sup>1</sup> Красова Е.В., МаИнсинь Свободный порт Владивосток: условия развития, перспективы, риски. С. 45.

туризма, добывающей и обрабатывающей промышленности, гостиничного бизнеса, различных видов обслуживания<sup>1</sup>;

Применение новых организационных механизмов государственного управления портовой инфраструктурой, в том числе развития института государственно-частотного партнерства, повышение эффективности государственного управления портовой деятельностью;

Итогом выполнения краткосрочных и долгосрочных целей будет выступать:

Создание в приморье на базе Владивостокского порта современного международного транспортно-логистического комплекса<sup>2</sup>;

Создание и развитие современных высокотехнологичных производств с целью выпуска в южном Приморье продукции, конкурентоспособной на рынке стран Азиатско-Тихоокеанского региона по качеству и ценовой категории;

Обеспечение устойчивого потока всех видов доходов на территории Владивостока и Приморского края;

Ускорение социально-экономического развития Владивостока, повышение уровня жизни Приморского края в целом, что способствует росту населения, повысится миграционная привлекательность региона, расширение Владивостокской агломерации и общей социально-демографической обстановки<sup>3</sup>.

Таким образом, под свободным портом Владивосток понимается часть территории Приморского края, на которой в соответствии с законодательством Российской Федерации устанавливаются меры государственной поддержки предпринимательской и иной деятельности. К квалифицирующим признакам можно отнести: 1) ограниченная законодательством территория; 2) особая цель

---

<sup>1</sup> Латкин А.П. Инновационная составляющая как ключевой фактор стратегии развития российского Дальнего Востока и интеграции в экономическую систему АТР // Экономика и менеджмент систем управления. 2014. № 4. С. 79.

<sup>2</sup> Фисенко А.И. Роль морских портов Приморского края в развитии транзитной функции региона в условиях создания свободного порта Владивосток. С. 435.

<sup>3</sup> Красова Е.В., МаИньсинь Свободный порт Владивосток: условия развития, перспективы, риски. С. 45.

создания; 3) срок действия 70 лет; 4) особые условия осуществления деятельности в его границах; 5) специальный налоговый режим; 6) специальная таможенная зона; 7) упрощенные таможенные правила; 8) отсутствие таможенных платежей; 9) неконтролируемый транзит. Причинами создания СПВ являются: наращивание товарооборота, в денежном и количественном эквиваленте, на всей территории где действует режим СПВ; рост валового внутреннего продукта страны; развитие главным образом транспортной инфраструктуры региона; расширение торговых связей с партнерами. Так же, законодатель выделяет, что СПВ создается для развития международной торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе, интеграцией Российской Федерации в экономическое пространство региона, а так же ускоренное социально-экономическое развитие Дальнего Востока.

На сегодняшний день свободный порт Владивосток повышает инвестиционную прибыль, что влияет на рост социально-экономического развития региона и государства.



## II ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕЖИМА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНОМ ПОРТЕ ВЛАДИВОСТОК

### 2.1 Понятие правового режима предпринимательской деятельности

Для того, чтобы определить понятие «правовой режим предпринимательской деятельности», следует дать определение предпринимательской деятельности, а также перечислить ее признаки. Итак, легальное определение закреплено законодателем в статье 23 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Под предпринимательской деятельностью понимается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг<sup>1</sup>.

Легальных признаков предпринимательской деятельности всего шесть: самостоятельность, риск, систематический характер, особая цель, получение прибыли, способ извлечения прибыли и необходимость государственной регистрации. В научных кругах ведутся дискуссии о признаках предпринимательской деятельности, так как авторы выделяют их по-разному. Например, профессор И.В. Ершова выделяет пять признаков предпринимательской деятельности и к ним она относит: самостоятельность; риск; систематическое извлечение прибыли и государственную регистрацию. Первые четыре признака она определяет как сущностные, а пятый, по мнению ученой, является формальным<sup>2</sup>.

Также пять признаков выделяет профессор В.С. Белых, но состав их иной: самостоятельный характер; систематизм; систематическое извлечение прибыли; предпринимательский риск; признак легитимации предпринимательства. Способ извлечения прибыли автор рассматривает вместе с признаком

<sup>1</sup> Гражданский кодекс РФ (Ч. I) от 30 ноября 1994 г. № 21-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

<sup>2</sup> Российское предпринимательское право: учебник / отв. ред. И. В. Ершова. М.: Проспект, 2012. С. 19.

систематизма, и отдельно его не выделяет, так же, легитимацию относит к формальным, внешним признакам предпринимательства<sup>1</sup>.

Сходное количество признаков выделяют профессора В.В. Гуцин и Ю.А. Дмитриев, однако состав данных признаков отличается от признаков, содержащихся в двух предыдущих подходах: самостоятельность; рисковый характер; коммерческий характер, то есть направление деятельности на систематическое получение прибыли; способ получения прибыли; необходимость регистрации—последний признак авторы предлагают считать не как признак, а условие законности ее существования<sup>2</sup>.

Такие авторы, как И.В. Тимошенко и А.В. Мелкумянц предлагают шесть признаков предпринимательской деятельности, такие как: цель деятельности—извлечение прибыли; предпринимательский риск; систематический характер получения прибыли; государственная регистрация участников предпринимательской деятельности ответственность хозяйствующего субъекта<sup>3</sup>.

Интересную позицию предложили Н.В. Рубцова и М.В. Гольшев, они выделили шесть признаков предпринимательской деятельности, но вышли за черту легальной дефиниции: постоянная основа; профессионализм; рисковый характер; направленность на извлечение прибыли; осуществление предпринимательской деятельности от своего имени и под свою имущественную ответственность; инициативность и самостоятельность<sup>4</sup>.

Большое количество исследователей согласны, что государственная регистрация отражает формальный признак, но профессор С.Э. Жилинский включает в формальный вид еще и признак осуществления

---

<sup>1</sup> Предпринимательское право России: учебник / отв. ред. В. С. Белых. М.: Проспект, 2008. С. 10.

<sup>2</sup> Гуцин В. В., Дмитриев Ю. А. Российское предпринимательское право: учебник. М.: Изд-во Эксмо, 2005. С. 12.

<sup>3</sup> Тимошенко И.В., Мелкумянц А.В. Хозяйственное право: конспект лекций. Ростов н/Д.: Феникс, 2008. С. 23.

<sup>4</sup> Рубцова Н.В., Гольшев М.В. Определение предпринимательской деятельности в доктрине и современном Российском законодательстве // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. 2014. № 31. С. 95.

предпринимательской деятельности на постоянной (профессиональной) основе<sup>1</sup>.

Таким образом, наука предпринимательского права не выработала единого мнения того, чем по сути является предпринимательская деятельность и с помощью каких признаков можно отличить ее от иных видов предпринимательской деятельности<sup>2</sup>.

По нашему мнению, признаками предпринимательской деятельности являются интегрированные из законодательного определения понятия предпринимательской деятельности признаки и к ним можно отнести: цель деятельности- это всегда извлечение прибыли, предпринимательский риск- предприниматель отвечает по обязательствам сем своим имуществом; систематичность получения прибыли, то есть не один раз и не два, а стабильно в определенный период предприниматель получает прибыль от своего предприятия; государственная регистрация- обязательный критерий для государственного контроля, налогообложения и предоставления определенных льгот.

В настоящее время вопрос об определении понятия «правовой режим» является особенно актуальным, как в научном, так и прикладном изучении его правоведами и юристами. Так как в законодательстве отсутствует легальное определение правового режима, то в рамках данного вопроса ведутся споры о его содержании.

Согласно Словарю русского языка, режим – это установленный порядок чего-нибудь, условия деятельности, существования чего-нибудь<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> Жилинский С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): учебник. М.: Норма, 2008. С. 80.

<sup>2</sup> Воронцов С.Г. Легальные признаки предпринимательской деятельности: проблемы терминологической определенности // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. №4 (34). С. 23.

<sup>3</sup> Ожегов С.И. Словарь русского языка / под общ. ред. С.П. Обнорского. М.: Гос. изд. иностр. и нац. словарей, 1952. С. 620.

Под правовым режимом понимается разновидность социального режима, главной особенностью которого является, что он создается и регулируется правом<sup>1</sup>.

В.Б Исаков. под правовым режимом понимает, режим некоторого объекта, который закреплен правовыми нормами и обеспеченный совокупностью юридических средств<sup>2</sup>.

Как пишет С.С.Алексеев, правовой режим – это основное комплексное составляющее звено правовой материи: из всех явлений правовой действительности он один снабжен всеми необходимыми элементами самостоятельного существования и функционирования» и под ним он понимает, порядок урегулирования, выраженный в комплексе правовых средств, которые характеризуют особое сочетание в себе дозволений, запретов, а так же позитивных обязываний и создают особую направленность регулирования<sup>3</sup>.

Соглашаясь с трактовкой правового режима, А.В. Гасумянова отмечает, что «правовой режим в большей мере характеризует не направленность правового регулирования, а степень его благодарности или неблагодарности для интересов различных субъектов права»<sup>4</sup>.

Подход С.С. Алексеева к трактовке правового режима, как определенного порядка правового регулирования, определенной системе средств либо мер воздействия таких как запреты, обязывания, стимулы отразился в действующем законодательстве<sup>5</sup>, например, в соответствии с частью 1 статьи 4 Федерального закона от 9 июля 1999 года № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может

---

<sup>1</sup> Гасумянова А.В. Правовой режим предпринимательства в особых экономических зонах Российской Федерации. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2010. С. 7.

<sup>2</sup> Исаков В.Б. Механизм правового регулирования и правовые режимы // Проблемы теории государства и права. М.: Норма, 1987. С. 33.

<sup>3</sup> Алексеев С.С. Структура советского права. М.:Юрид. лит., 1975. С. 182.

<sup>4</sup> Гасумянова А.В. Там же. С. 8.

<sup>5</sup> Кванина В.В. Понятие и виды правовых режимов предпринимательской деятельности // Вестн. Том. гос. ун-та. 2017. № 424. С. 45.

быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использование полученной прибыли от инвестиций прибыли, предоставленный российскими инвесторами, за изъятиями, устанавливаемыми федеральными законами<sup>1</sup>. Так же, в части 2 статье 4 данного закона указываются изъятия ограничительного и стимулирующего характера.

Профессор В.В. Кванина под категорией «правовой режим» понимает: совокупность правил, регулирующих ту или иную сферу деятельности; специальный закрепленный в нормативно-правовых актах различного уровня порядок урегулирования общественных отношений, основанный на установленных и обеспеченных государством правовых средствах, направленный на формирование благоприятных условий для удовлетворения интересов права, выражающийся в специфике способов и гарантий его реализации, ответственности за нарушение его требований и основывается на действии общих принципов, приводящих все его элементы в единую упорядоченную систему<sup>2</sup>.

По мнению Д.Н. Бахраха, категория «правовой режим» - это официально установленный особый порядок правового регулирования, отражающий совокупность юридических и организационных средств, используемых для закрепления социально-правового состояния объектов воздействия и направленный на обеспечение их устойчивого функционирования<sup>3</sup>.

Такие ученые, как Н.И. Матузов и А.В. Малько под правовым режимом понимают особый порядок регулирования, который выражается в определенном сочетании юридических средств и создающий желаемое социальное состояние и конкретную степень благоприятности либо неблагоприятности для удовлетворения интересов субъектов права<sup>4</sup>.

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09 июля 1999 г. № 160-ФЗ // СЗ РФ. 1999. № 28. Ст. 3493.

<sup>2</sup> Кванина В.В. Понятие и виды правовых режимов предпринимательской деятельности. С. 45.

<sup>3</sup> Бахрах Д.Н., Россинский Б.В., Старилов Ю.Н. Административное право: учеб. для вузов. М.: НОРМА, 2008. С. 47.

<sup>4</sup> Матузов Н.И., Малько А.В. Правовые режимы: вопросы теории и практики // Правоведение. 1996. № 1. С. 17.

Таким образом, можно выделить черты, которые будут присущи правовому режиму:

закреплен в правовых нормах, устанавливается законодательством и обеспечивается государством;

имеет свою цель – специфическим образом регламентировать определенные общественные отношения, выделяя в пространственных границах те или иные субъекты и объекты права;

выражается в сочетании юридических средств регулирования правоотношений;

имеет свою структуру, то есть категорию прав субъектов, их правовой статус, объекты правоотношений, юридические факты, компетенцию органов государственной власти, меры принуждения;

имеет устойчивый характер<sup>1</sup>.

Таким образом, правовой режим – это закрепленный в законодательстве и обеспеченный государством особый порядок правового регулирования, который направлен на конкретные виды общественных отношений и выражается в особом сочетании способов воздействия и юридических средствах, применение данного режима создает для субъектов права благоприятные и неблагоприятные условия.

Классификация правовых режимов разнообразна, правоведы подразделяют их на различные виды. Например, такие как: 1) в зависимости от исключительности ситуации – режим чрезвычайного, военного положения; 2) в зависимости от отдельности территории – режим территории Российской Федерации, заповедной территории, субъекта Российской Федерации или муниципального образования; 3) в зависимости от типа регулирования – правовые режимы общедозволительного вида, построенные на диспозитивных началах и правовые режимы разрешительного вида, которые построены на императивных началах; 4) в зависимости от характера регулирования – льготны

---

<sup>1</sup> Предпринимательское право: Правовое сопровождение бизнеса: учеб. для магистров / под ред. И.В. Ершовой. М.: Проспект, 2017. С. 34.

и поощрительные режимы стимулирования, режимы ограничения–обязывающие, запрещающие и наказывающие<sup>1</sup>.

Понятие «правовой режим» следует отделять от понятия «механизм правового регулирования», так как правовой режим осуществляется через механизм правового регулирования, который является общим порядком, процессом действия права. Механизм правового регулирования является юридической категорией, через которую показывается как осуществляется правовое регулирование, а правовой режим является содержательной характеристикой конкретных нормативных средств, призванный организовать определенный участок жизнедеятельности человека<sup>2</sup>.

Стоит согласиться с мнением В.Ф. Попондуло о том, что определенному типу социальной деятельности соответствует свой правовой режим регулирования<sup>3</sup>.

Особая роль отводится правовому режиму предпринимательской деятельности. Самое главное предназначение этого режима заключается в достижении эффективного функционирования внутренней экономики, повышении благосостояния государства и общества. Сегодня в научном сообществе правоведов отсутствует единое понимание категории правового режима предпринимательской деятельности.

Г.Д. Отнюкова определяет правовой режим предпринимательской деятельности, как совокупность правил, которые устанавливают права и обязанности предпринимателя, осуществление которых помогают достичь конкретную, специфическую цель правового регулирования<sup>4</sup>.

А.А. Мохов дает свое определение правового режима предпринимательской деятельности и под которым понимает установленный порядок осуществления предпринимательской деятельности в определенной

---

<sup>1</sup> Кванина В.В. Понятие и виды правовых режимов предпринимательской деятельности. С. 45.

<sup>2</sup> Гасумянова А.В. Правовой режим предпринимательства в особых экономических зонах Российской Федерации. С. 8.

<sup>3</sup> Попондуло В.Ф. Коммерческое право. М.: Проспект, 2003. С. 15.

<sup>4</sup> Ершова И.В. Предпринимательское право: правовое сопровождение бизнеса. / И.В. Ершова. М.: Юриздат, 2005. С. 75.

сфере, отрасли или секторе, характеризующийся своеобразным сочетанием способов, средств, мер воздействия, направленный на достижение целей и задач социально-экономического развития страны, обеспечение ее безопасности и целостности, автор считает, что законодательно установленный режим предпринимательской деятельности охватывает все предпринимательские отношения, он оказывает решающее влияние на права и обязанности, ответственность предпринимателя<sup>1</sup>.

Понятие, предложенное А.А. Моховым, охватывает все основные черты общего понятия «правовой режим». В научной литературе авторы выделяют несколько видов правовых режимов предпринимательской деятельности: общий, специальный и особый<sup>2</sup>.

Профессор В.В. Кванина выделяет признаки, которые характеризуют общее регулирование предпринимательской деятельности и к ним относятся: 1) общий порядок легитимации и прекращения существования хозяйствующего субъекта; 2) общий порядок начала и прекращения осуществления предпринимательской деятельности; 3) неограниченный круг субъектов, на которых распространяется действие общего регулирования предпринимательской деятельности; 4) неограниченная территория воздействия; 5) неограниченное время действия; 6) отсутствие особых льгот, преимуществ, преференций, ограничений при осуществлении предпринимательской деятельности<sup>3</sup>.

По нашему мнению, правовой режим включает в себя основные права и обязанности предпринимателя, круг льгот и преференций, а так же законодательное регулирование деятельности в определенном секторе, сфере

---

<sup>1</sup> Мохов А.А. Правовые режимы осуществления предпринимательской деятельности // Сборник научно-практических статей II Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы предпринимательского и корпоративного права в России и за рубежом» (22 апреля 2015 года, г. Москва) / под общ. ред. С.Д. Могилевского, М.А. Егоровой. М.: Юстицинформ, 2015. С. 65.

<sup>2</sup> Кванина В.В. Понятие и виды правовых режимов предпринимательской деятельности. С. 45.

<sup>3</sup> Кванина В.В. Там же. С. 45.



или отрасли экономики, а так же меры, способы, которые воздействуют на достижение целей и задач предпринимателя, его ответственность.

В науке предпринимательского права отсутствует единое понимание особого режима предпринимательской деятельности. Ученые разделились на два «лагеря», первые полагают, что специальный правовой режим аналогичен общему правовому режиму, но в него включаются особые льготы, преимущества, дополнительные права или особые ограничения, которые могут выражаться в определенных запретах или наоборот в позитивных обязываниях. Эти режимы устанавливают особенности социальных связей объектов и субъектов; имеют свои специальные субъекты, они распространяются на определенных предпринимателей, которые ведут свою хозяйственную деятельность в определенной отрасли экономики или определенной сфере, либо на индивидуально-определенных субъектов; к субъектов чаще всего устанавливаются определенные требования; специальные правовые режимы имеют временные ограничения и своеобразную целевую установку<sup>1</sup>.

Другие авторы считают, что специальный режим отличается от общего кругом субъектов, так как они действуют в определенной отрасли, либо сфере деятельности, либо даже в индивидуально определенных, так же отличается их правовое положение как правами, так и обязанностями с ответственностью. Единым у общего и специальным режимом предпринимательской деятельности является временной фактор, так как они рассчитаны на длительный период действия<sup>2</sup>.

Так, в Федеральном законе от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах» законодатель ввел термин «особый режим осуществления предпринимательской деятельности», в соответствии со статьей 2 особый режим предпринимательской деятельности устанавливается в особой

---

<sup>1</sup> Малько А.В., Лиманская А.В. Специальный правовой режим как особое средство правового реулирования // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2013. № 6 (95). С. 121.

<sup>2</sup> Мохов А.А. Правовые режимы осуществления экономической деятельности и саморегулирование предпринимательской или профессиональной деятельности // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 4. С. 11.

экономической зоне, которая определяется Правительством Российской Федерации и на которой может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны<sup>1</sup>. Для этого режима характерно: предпринимательская деятельность должна осуществляться в границах особой экономической зоны; резидент не может иметь филиалы или представительства, которые могли бы находиться вне особых экономических зонах; резидент обязан осуществлять только ту предпринимательскую деятельность, что указана в соглашении; резиденты промышленно-производственных и портовых экономических зонах должны осуществлять инвестиции в том объеме, который установил законодатель; наличие налоговых и таможенных льгот; земельные участки и (или) государственного и (или) муниципального имущества предоставляется по льготной ставке арендной платы<sup>2</sup>.

Таким образом, для специального режима предпринимательской деятельности характерно: 1) специально-определенный порядок легитимизации предпринимателей; 2) круг хозяйствующих субъектов ограничен, на которых распространяется специальный режим; 3) специальные основания начала и прекращения предпринимательской деятельности; 4) хозяйствующие субъекты имеют как дополнительные права, так и дополнительные обязанности; 5) ограниченная территория воздействия; 6) время действия ограничено; 7) у субъектов есть особые льготы, преимущества, преференции, ограничения при осуществлении предпринимательской деятельности.

Можно согласиться с Е.А. Громовой в том, что такое обозначение неудачно, так как осуществление деятельности есть ее исполнение, которое реализуется самим субъектом. Категория «режим предпринимательской деятельности» подразумевает порядок осуществления предпринимательской деятельности ее субъектами, но предпринимательская деятельность на территории особой экономической зоны указывается, что порядок

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ // СЗ РФ. 2005. № 30 (Ч. II). Ст. 3127.

<sup>2</sup> Громова Е.А. Соглашение об осуществлении технико-внедренческой деятельности: дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2014. С. 67.

осуществления предпринимательской деятельности не является особым и не отличается от деятельности на другой территории Российской Федерации, а вот регулирование предпринимательской деятельности на территории особой экономической зоны обладает специфическими чертами такими как: разрешительный тип регулирования, наделение резидента отдельными льготами<sup>1</sup>.

Таким образом, в юридической литературе нет единого подхода к пониманию таких понятий как «признаки предпринимательской деятельности», «правовой режим», «правовой режим предпринимательской деятельности». Использование этих терминов может привести к ошибочным суждениям в доктрине права, в законодательстве, что негативно скажется на эффективности предпринимательского законодательства, тем самым, необходимо законодательно дать определение этим понятиям и разграничить режимы предпринимательской деятельности, выявить отличительные признаки.

Так, по нашему мнению, под особым режимом предпринимательской деятельности следует понимать, такой режим предпринимательской деятельности, который осуществляется на определенной ограниченной территории, имеет свое законодательное закрепление, а так же предприниматель осуществляющий такую предпринимательскую деятельность имеет свои специфические права, обязанности, определенный круг льгот и преференций, а так же специальную ответственность.

## 2.2 Условия доступа потенциальных резидентов к режиму свободного порта Владивосток

Для того чтобы потенциальный резидент приобрел доступ к условиям свободного порта Владивосток должны быть соблюдены три условия: 1) регистрация в качестве индивидуального предпринимателя или юридического

---

<sup>1</sup> Громова Е.А. Соглашение об осуществлении технико-внедренческой деятельности: дис. ... канд. юрид. наук. С. 30.

лица на территории СПВ; 2) заключение соглашения о ведении деятельности на территории СПВ; 3) включение заявителя в реестр резидентов СПВ.

В соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», государственная регистрация юридического лица и индивидуального предпринимателя осуществляется в течение не более пяти рабочих дней с момента предоставления в регистрирующий орган документов<sup>1</sup>. Также местом регистрации для будущего резидента СПВ должна быть территория относящаяся к СПВ, а именно территории муниципальных образований Приморского Края, Камчатского края (Петропавловск-Камчатский городской округ), Хабаровский край (Ванинский муниципальный район), два округа Сахалинской области (Корсаковский городской округ, Углегорский городской округ), Чукотский автономный округ (городской округ Певек) (статья 4), то есть постоянно действующий исполнительный орган юридического лица должен, находится на перечисленных территориях, так же индивидуальный предприниматель должен иметь место жительства на этих территориях, так как его государственная регистрация осуществляется по месту жительства в соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

После того как лицо приобрело статус индивидуального предпринимателя или юридического лица на территории СПВ происходит подготовка пакета документов для подачи его в управляющую компанию – АО «Корпорация развития Дальнего Востока» чтобы получить статус резидента СПВ.

В Федеральном законе «О свободном порте Владивосток» законодатель дает определение резидента СПВ. Под ним понимается индивидуальный предприниматель или коммерческая организация, которые осуществили государственную регистрацию на территории свободного порта Владивосток в соответствии с законодательством Российской Федерации, которые в

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08 августа 2001 г. №129-ФЗ // СЗ РФ. 2001. № 33 (Ч. I). Ст. 3431.

соответствии с законом заключили соглашение об осуществлении деятельности и включены в реестр резидентов СПВ. В соответствии со ст. 12 не могут быть резидентами СПВ государственные и муниципальные предприятия.

Для того, чтобы стать резидентом СПВ, индивидуальный предприниматель или юридическое лицо должны подать в управляющую компанию заявку на заключение соглашения об осуществлении деятельности<sup>1</sup>. Управляющей компанией в СПВ является акционерное общество «Корпорация развития Дальнего Востока» (пункт 1 статья 11 Закон о СПВ). Лица, подающие заявку, именуется заявителями. Заявка для заключения соглашения об осуществлении деятельности должна содержать сведения о том: 1) какие виды предпринимательской деятельности заявитель планирует осуществлять на территории СПВ; 2) адрес земельного участка и иного недвижимого имущества, а так же права на такое имущество, где заявитель планирует осуществлять предпринимательскую деятельность; 3) срок, на который заявитель хочет заключить соглашение об осуществлении своей деятельности; 4) если заявитель планирует применять таможенную процедуру, то ему необходимо предоставить сведения о применении таможенной процедуры свободной таможенной зоны<sup>2</sup>.

К заявке заявитель должен приложить следующие документы: 1) для юридических лиц-копии учредительных документов; 2) бизнес-план, то есть инвестиционный проект, его составляющими являются экономические расчеты и проектная документация. 3) копии свидетельства о государственной регистрации юридического лица или физического лица как индивидуального предпринимателя, свидетельство о постановки на учет в налоговом органе. Для иностранных лиц так же требуется надлежащим образом заверенный перевод на русский язык всех документов, согласно законодательству соответствующего государства ( пункт 4 статья 11 Закон о СПВ).

---

<sup>1</sup> Громова Е.А. Соглашение об осуществлении технико-внедренческой деятельности: дис. ... канд. юрид. наук. С. 30.

В соответствии с Приказом Министерства Российской Федерации по развитию Дальнего Востока «Об утверждении требований к бизнес-плану, представляемому для заключения соглашения об осуществлении деятельности в качестве резидента свободного порта Владивосток», лицо которое хочет приобрести статус резидента СПВ должно подготовить бизнес-план в который включается следующая информация: Во-первых, информация о заявителе, которая включает в себя- наименование юридического лица, а для индивидуального предпринимателя его фамилия, имя и отчество, если оно имеется; вид организационно правовой формы юридического лица, учредительные документы организации; информацию об руководителях заявителя; вид или если их несколько виды предпринимательской деятельности, так же если индивидуальный предприниматель оказывает несколько видов предпринимательской деятельности, то указывается процент прибыли, который приходится на каждый из видов предпринимательской деятельности за последний отчетный год. Во-вторых, заявитель указывает сведения о проекте, которые включают в себя: суть проекта, его цели и место где он будет реализовываться; какие рыночные риски могут быть и их оценка; срок проекта; организационный план где должно быть указаны основные стадии реализации проекта; предполагаемые объемы прямых зарубежных инвестиций в период деятельности проекта на территории СПВ; объем капитальных вложений, которые может предоставить заявитель разграниченный по годам осуществления деятельности на территории СПВ; какие источники денежных средств планирует привлекать заявитель на реализацию проекта; планируемые результаты, то есть чистая текущая прибыль, рентабельность проекта, какие суммы налоговых поступлений в бюджет Российской Федерации, муниципальных образований и субъектов будут поступать в ближайшие пять лет; инструменты достижения объема продаж и стратегию маркетинга; какие объемы заявитель планирует поставлять на экспорт; перечень создания рабочих мест и указание квалификации для них; размер инвестиций, производительность труда, на одно рабочее место; какие

ресурсы потребуются для проекта земельные, энергетические и какая потребуется инфраструктура. В-третьих, заявитель предоставляет сведения о продукции, работах или услугах, которые он планирует реализовывать, есть ли у него опыт. В-четвертых, заявитель должен предоставить приложения к бизнес-плану, документы, которые подтверждают сведения в бизнес-плане и бухгалтерскую отчетность за три предыдущих года, если она присутствует<sup>1</sup>.

Срок рассмотрения заявки и всех документов управляющей компанией составляет пятнадцать рабочих дней с даты их получения (пункт 5 статья 11).

После того, как управляющая компания рассмотрела заявку и оценила бизнес-план, она принимает решение о заключении соглашения об осуществлении деятельности в СПВ или об отказе в заключении такого соглашения (пункт 6 статья 11 Закон о СПВ).

Управляющая компания может отказать в заключении соглашения, если:

- 1) были не предоставлены все документы или заявка не соответствует требованиям;
- 2) вид деятельности указанный в заявке запрещен к осуществлению на территории СПВ;
- 3) если заявитель осуществил регистрацию юридического лица или статуса индивидуального предпринимателя за пределами СПВ;
- 4) несоответствие заявителя критерию резидента СПВ;
- 5) несоответствие бизнес плана установленным требованиям;
- 6) если юридическое лицо проходит процедуру банкротства и (или) реорганизацию, ликвидацию;
- 7) наличие у лица задолженностей, недоимки по налогам и сборам, страховым взносам в государственные внебюджетные фонды Российской Федерации (пункт 1 статья 11). В решении об отказе управляющая компания указывает мотивированные основания отказа, в течение десяти рабочих дней с даты принятия такого решения управляющая компания должна уведомить заявителя и уполномоченный федеральный орган, решение может быть обжаловано в судебном порядке (пункт 8 статья 11 Закон о СПВ).

---

<sup>1</sup>Приказ Министерства РФ по развитию Дальнего Востока «Об утверждении требований к бизнес-плану, представляемому для заключения соглашения об осуществлении деятельности в качестве резидента свободного порта Владивосток» от 28 сентября 2015 г. №187 // Текст Приказа официально опубликован не был. Предоставлен СПС Консультант.

Если управляющая компания принимает решение о возможности заключения соглашения об осуществлении деятельности, то в течение десяти рабочих дней с даты принятия этого решения управляющая компания уведомляет заявителя и уполномоченный федеральный орган. В течение тридцати календарных дней с даты принятия решения об одобрении заявки управляющая компания подготавливает проект и направляет его заявителю, а по истечению двух рабочих дней с даты заключения соглашения предоставляет в федеральный орган копию этого соглашения (пункт 9 статья 11 Закон о СПВ).

В течение пяти рабочих дней с даты заключения соглашения об осуществлении деятельности уполномоченный федеральный орган вносит в реестр резидентов СПВ запись о регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя, в качестве резидентов СПВ (пункт 10 статья 11 Закон о СПВ).

Признание юридического лица или индивидуального предпринимателя в качестве резидента СПВ происходит с даты внесения соответствующей записи в реестр резидентов СПВ. Резиденту выдается свидетельство, которое удостоверяет его регистрацию в качестве резидента СПВ.

При прекращении статуса резидента СПВ, в реестр вносится запись о прекращении статуса резидента в течение пяти рабочих дней с даты окончания действия срока действия соглашения об осуществлении деятельности или даты расторжения соглашения, а так же даты решения суда о расторжении соглашения (пункт 17 статья 11 Закон о СПВ).

Гражданско-правовой договор – соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей (ст. 420 ГК РФ).

При заключении соглашения будущие резиденты имеет автономию воли участников, под которой понимается основанное на частном интересе свободное решение участников вопросов, вступать им в имущественные



отношения или нет, с кем именно и на каких условиях<sup>1</sup>. Решение о договорных отношениях принимается будущими участниками соглашения (резидентами) об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ добровольно и самостоятельно: потенциальный резидент решает сам вопросы об заключении соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ с управляющей компанией, а управляющая компания не обязана заключать такое соглашения с каждым субъектом, которое подало заявку для заключения соглашения.

Так, отношения, которые возникают между резидентом СПВ и управляющей компанией имеют автономию воли и имущественную самостоятельность (так как резидент самостоятельно отвечает по своим обязательствам всем своим имуществом, имеет имущественные права и несет обязанности по содержанию своего имущества).

Соглашение об осуществлении предпринимательской деятельности резидентами свободного порта как договор имеет свой предмет и условия, которые определены Федеральным законом «О свободном порте Владивосток» в статье 12.

Так, условием соглашения об осуществлении деятельности в СПВ является: 1) заключение соглашения между «Корпорацией развития Дальнего Востока» и индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом; 2) резидент СПВ в течении срока когда действует соглашения обязан осуществлять деятельность, которая предусмотрена соглашением, а так же осуществить инвестиции, капитальные вложения- в срок и объеме, которые указаны в соглашении об осуществлении деятельности; 3) если резидент осуществляет деятельность, которая не предусмотрена соглашением о СПВ, но в соответствии с законодательством Российской Федерации, то к ней не применяются меры государственной поддержки; 4) так же, соглашение может содержать и другие права и обязанности сторон, если это необходимо.

---

<sup>1</sup> Гражданское право: В 4 т. Том 1: Общая часть: Учебник / под ред. Е.А. Суханова. М. ВолтерсКлувер, 2008. С. 354.

Резиденты СПВ не имеют право передавать другим лицам свои права и обязанности, которые предусмотрены соглашением о СПВ.

Резидент СПВ обязан содействовать «Корпорации развития Дальнего Востока» при контроле за выполнением условий соглашения, неприпятствовать должностным лицам и управляющей компании к доступу на объекты инфраструктуры СПВ, которые принадлежат резиденту и находятся на территории СПВ и предоставлять необходимую в письменном виде для контроля информацию.

Резидент вправе вносить изменения в соглашение об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ, которое оформляется дополнительным соглашением к соглашению об осуществлении деятельности, то есть дополнительное соглашение – это документ с внесенными изменениями, заключенный в той же форме и с соблюдением тех же правил, как и соглашение об осуществлении деятельности.

Расторжение соглашения допускается в двух видах, как по соглашению сторон, так и по решению суда. Если расторжение по соглашению сторон носит договорный характер, где главным критерием выступает автономия воли, то по решению суда соглашение расторгается, когда одна из сторон потребовала расторжения из-за существенных нарушений, к ним можно отнести: 1) если резидент в течении двадцати четырех месяцев с даты когда было подписано соглашения не осуществлял свою деятельность; 2) не было внесено инвестиций, капитальных вложений резидентом; 3) а так же и другие причины и действия резидента СПВ и (или) «Корпорацией развития Дальнего Востока», которые признаны существенными.

Если соглашение расторгнута по вине резидента СПВ, то расходы, которые понес резидент для осуществления деятельности не возвращаются, но если соглашение расторгнуто по вине управляющей компании, то резиденту будут возвращены его расходы. Так же резидент СПВ несет ответственность за невыполнение или ненадлежащее выполнение своих обязанностей.

Последствиями прекращения соглашения являются: 1) у субъекта прекращается статус резидента СПВ, но оно может дальше осуществлять свою предпринимательскую деятельность, если это не запрещено законодательством; 2) лицо по своему усмотрению распространяется имуществом, которое ему принадлежит, как движимым, так и недвижимым.

При юридической характеристике гражданско-правового договора первым критерием является его принадлежность к двусторонним или многосторонним. Так, соглашение об осуществлении предпринимательской деятельности является двусторонним, так как в нем участвуют два субъекта: одна сторона-резидент и вторая сторона- управляющая компания ОА «Корпорация развития Дальнего Востока». Ученые считают, что в двустороннем договоре каждая из сторон имеет свои цели, в то время участники многостороннего договора объединены общей для них целью<sup>1</sup>. Примером многостороннего договора в Гражданском Кодексе, является договор простого товарищества, где участники объединены одной целью, и их воля направлена на достижение единого результата<sup>2</sup>. Таким образом, соглашение об осуществлении деятельности в СПВ нельзя считать многосторонним, так как участники имеют разные цели.

Соглашение об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ является консенсуальным, так как оно вступает в силу в день его подписания сторонами.

По нашему мнению, договор является возмездным так как: неосуществление резидентом деятельности, предусмотренной соглашением, если это стало причиной его расторжения, влечет необходимость уплаты им штрафа, – в то время как безвозмездный договор не предусматривает обременений имущественного и иного характера для одаряемого<sup>3</sup>; резидент

---

<sup>1</sup> Победоносцев К.П. Курс гражданского права. Часть третья: Договоры и обязательства. М.: «Статут», 2003. С. 500-501

<sup>2</sup> Гражданское право. Т. 2. Полутом II / под ред. Е.А. Суханова. С. 264-265.

<sup>3</sup> Самсонов А.В. Безвозмездные договоры в гражданском праве. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2008. С. 19.

осуществляет инвестиции, капитальные вложения, что способствует развитию муниципальных образований и в целом Дальнего Востока.

Так же соглашение является срочным, так как в соответствии со статьей 11 закона «О свободном порте Владивосток» срок соглашения не может превышать срока функционирования СПВ, то есть 70 лет.

Таким образом, можно сделать вывод, чтобы стать резидентом СПВ потенциальный резидент должен соблюсти три условия (регистрация в установленном порядке на территории СПВ, заключение соглашения о предпринимательской деятельности на территории СПВ, быть внесенным в реестр резидентов СПВ), иметь свой уникальный бизнес-план, который бы отвечал всем требованиям, при несоблюдении установленных законом требований управляющая компания может отказать в заключении соглашения.

Юридическая характеристика соглашения как гражданско-правового договора такова: двусторонний, консенсуальный, возмездный, срочный.

Таким образом, чтобы субъект предпринимательской деятельности получил доступ к СПВ должно быть соблюдено три условия: 1) юридическое лицо или индивидуальный предприниматель должны быть зарегистрированы строго на территориях, которые входят в СПВ; 2) заключение соглашения между будущим резидентом и управляющей компанией 3) внесение записи в единый государственный реестр СПВ резидента. Только при соблюдении трех условий, возможно приобретение статуса резидента СПВ и получение доступа к СПВ.

### 2.3 Правовое регулирование предпринимательской деятельности в свободном порте Владивосток

Федеральный Закон «О свободном порте Владивосток» к мерам государственной поддержки относит государственный контроль (надзор) и муниципальный контроль региональный государственный контроль (надзор), так же раскрывает их особенности, он осуществляется в отношении резидентов

СПВ на территории СПВ уполномоченными органами исполнительной власти: федеральными, субъекта и местного самоуправления (статья 15 Закон о СПВ).

Так, Федеральный закон от 18 апреля 2018 года «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» регулирует порядок проведения контроля (надзора) и дает определения данных понятий.

Под государственным контролем (надзором) понимается деятельность специальных органов власти, которая направлена на предупреждение, выявления и пресечение нарушений резидентами СПВ требований, которые установлены федеральными законами, нормативно правовыми актами, с помощью организации и проведения проверок резидентов СПВ, организации и проведении мероприятий по профилактике нарушений, как обязательных требований, так и устранению последствий выявленных нарушений. Так же в государственный контроль (надзор) входит деятельность органов по наблюдению, анализу, прогнозированию состояния исполнения обязательных требований резидентами СПВ (статья 2 Закон о СПВ).<sup>1</sup>

Так, плановые проверки по некоторым видам государственного контроля (надзора) и муниципального контроля могут проводиться в виде совместных плановых проверок, порядок таких проверок установлен Постановлением Правительства Российской Федерации от 30 июля 2016 года №729 «О совместных плановых проверках, проводимых в отношении резидентов свободного порта Владивосток органами, уполномоченными на осуществление государственного контроля (надзора) муниципального контроля».

Сроки проведения плановых проверок не могут превышать пятнадцати рабочих дней с момента начала проведения такой проверки. Если резидент СПВ является представителем малого предпринимательства, то срок уменьшается до сорока часов для малого предприятия и десять часов для микропредприятия в год. Исключение составляют сложные и (или) длительные

---

<sup>1</sup> Федеральный закон « О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26 декабря 2008 г. № 294–ФЗ // СЗ РФ. 2008. № 52 (Ч. I). Ст. 6249.

специальные расследования, экспертизы, но только на основе мотивированных предложения должностных лиц, которые проводят проверку, срок может быть продлен еще на десять рабочих дней- для малых предприятия и на десять часов- для микропредприятий (пункт 4 статья 12 Закон о СПВ).

Если органы, проводящие контроль (надзор) выявили нарушения резидента СПВ, то ему выдается предписание об устранении нарушений. Копия предписания об устранении нарушений вручается резиденту СПВ в течении трех дней с момента составления акта о результатах проведении плановой проверки, так же она вручается под расписку представителю резидента. Если вдруг, не считается возможным вручить под расписку предписание об устранении нарушений, то оно может быть отправлено по почте заказным письмом и считается полученным спустя шесть дней с момента его отправки.

Внеплановая проверка резидента СПВ проводится через два месяца с момента выдачи предписания об устранении нарушений, но если для устранения нарушений требуется больше чем два месяца, то внеплановая проверка должна быть проведена в сроки, которые указаны в предписании, но не больше чем шесть месяцев с момента вынесения предписания.

Если резидент СПВ не устранил нарушения указанные в предписании об устранении нарушений до момента проведения плановой проверки, то соглашение может быть расторгнуто и резидент СПВ утрачивает свой статус.

Плановые проверки проводятся в срок не боле пять рабочих дней, но исключение составляет проверки по обеспечении государственной тайной.

Так же, законодатель наделяет резидента СПВ правами пот проведении проверок, таким образом резидент имеет право: 1) присутствовать при производстве мероприятий по контролю, так же давать объяснения; 2) получать информацию; 3) изучить результаты мероприятий, указать в актах о ознакомлении с этими результатами, соглашаться или нет с ними, в том числе с некоторыми действиями должностных лиц проводящих проверку; 4) обращаться в суд для обжалования действий (бездействий) лиц, осуществляющих проверку.

В соответствии с Федеральным Законом «О свободном порте Владивосток» и Соглашениям по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны, заключенной в Санкт-Петербурге от 18 июня 2010 года, при проведении процедуры свободной таможенной зоны территория СПВ приравнивается к особой экономической зоне<sup>1</sup>.

В портах как морских, так и на территории аэропорта, на территории СПВ применяется таможенная процедура, которая установлена Соглашением о свободных экономических зонах. На логистических участках, то есть земельных участках, которые прилегают к автомобильному или железнодорожному пункту пропуска СПВ так же может применяться таможенная процедура особой экономической зоны. Принятие таможенной процедуры решается наблюдательным советом Владивостока.

Принятие наблюдательным советом решения об применении таможенной процедуры могут касаться таких вопросов как: 1) места нахождения зон, где применяется таможенная процедура; 2) этапы, сроки создания инфраструктуры на этих территориях, а так же финансировании работ.

Для участков, которыми владеют или арендуют резиденты СПВ и если на них создана процедура таможенного контроля, то к ним тоже может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны.

Для того чтобы установить таможенную процедуру свободной таможенной зоны, резидент должен направить заявление таможенным органам и если участок отвечает требованиям (оборудован и обустроен) для целей таможенного контроля, то таможенный орган принимает решение о создании зоны таможенного контроля на участке подавшем заявление резиденте. Закон устанавливает условие, что решение может приниматься в отношении того резидента, у которого в свидетельстве о регистрации в качестве резидента СПВ

---

<sup>1</sup> Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны» Санкт-Петербург, 18.06.2010 г. Бюллетень международных договоров. 2012. № 7.

указано, что к нему может применяться процедура свободной таможенной зоны.

Товары должны быть декларированы, в соответствии и порядке установленном Евразийским экономическим союзом и законодательством о таможенном деле. Декларантом может выступать только резидент СПВ.

Для иностранных товаров, попадающих под таможенную процедуру свободной таможенной зоны обязательно проходить идентификацию.

В соответствии с правом Евразийского экономического союза и законодательством Российской Федерации о таможенном деле, на территории СПВ таможенными органами осуществляется таможенный контроль. Территория где применяется таможенная процедура должна быть специально оборудована в соответствии с приказом Минфина России от 22 апреля 2016 года №53н «Требования к обустройству и оборудованию территории свободного порта Владивосток, на которой применяется процедура свободной таможенной зоны».

Если резидент СПВ ввозит на свой участок товары, где применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, то он должен уведомлять таможенные органы о ввозе товаров. На портовых участках ввоз и вывоз товаров должен осуществляться строго на основании разрешения таможенного органа.

В обязанности резидента СПВ входит ведение учета товаров, которые помещены под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, так же товаров, которые изготовлены или получены с помощью товаров, которые помещены под таможенную процедуру свободной таможенной зоны. Обязанности учета товаров начинаются в первый день помещения товара под таможенную процедуру. Резидент ведет учет своего товара в соответствии с законодательством о бухгалтерском учете.

Все хозяйственные операции, которые резидент осуществляет с товарами с помощью таможенной процедур, а так же товарами, которые изготовил или получил с помощью товаров таможенной зоны, должны быть отражены в первичных учетных документах.



Так, резидент СПВ учет товаров должен вести в электронном виде и с помощью систем бухгалтерского учета, так же он должен предоставлять в таможенный орган отчетность о товарах, которые попадают под процедуру свободной таможенной зоны, в таможенный орган отчетность отправляется в электронном виде и подписывается усиленной квалифицированной электронной подписью. Если резидент СПВ не соблюдает порядок ведения учета товаров и не предоставляет отчетность в налоговый орган, то он несет ответственность, предусмотренную Федеральным законом «О свободном порте Владивосток».

Управляющая компания, то есть «Корпорация развития Дальнего Востока» выполняет функцию защиты интересов СПВ, так она имеет право на: 1) представлять и защищать интересы резидентов СПВ в суде; 2) предоставление исков по делам как административных, так и публичных в защиту резидентов СПВ (статья 19 Закон о СПВ

Налог на прибыль организации регулируется нормами главы 25 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее НК РФ), в соответствии с ним размер ставки налога регламентирован статьей 284 НК РФ. В соответствии с пунктом 1.8 статьи 284 НК РФ субъект получивший статус резидента СПВ, имеет налоговую ставку, исчисляемую в федеральный бюджет равна 0 процентам<sup>1</sup>. В соответствии с пунктом 3 статьи 284.4 НК РФ эта процентная ставка применяется в течении пяти налоговых периодов, срок начинает течь с налогового периода когда была получена первая прибыль от деятельности, которая предусмотрена соглашением между управляющей компанией и резидентом СПВ.

Так же, в соответствии с местным законодательством по налогообложению резидентов СПВ, а именно с Законом Приморского края от 19 декабря 2013 года № 330-КЗ «Об установлении пониженной ставки налога на прибыль организации, подлежащего зачислению в краевой бюджет, для отдельных категорий организаций», резиденты СПВ имеют право применять ставки налога

---

<sup>1</sup>Налоговый Кодекс РФ (Ч. II) от 05 августа 2000 г. № 117-ФЗ // СЗ РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.

на прибыль организации установленные данным законом. В соответствии со 2 статьей данного закона, пониженные ставки налога на прибыль организации, зачисляются в краевой бюджет. Первые пять налоговых периодов ставка налога равна 0 процентов, а в течении следующих пяти налоговых периодов равна 10 процентам, то есть льготный режим налога на прибыль организации доступен для резидентов в течении десяти лет.

Данный вопрос разъясняет письмо Федеральной налоговой службы от 7 июня 2017 года под № СВ-4-3/10772@ «По вопросу налогообложения прибыли резидента свободного порта Владивосток», так, указанны выше налоговая ставка на прибыль организации применяется при следующих условиях: 1) доходы от деятельности на территории СПВ должны составлять не менее 90 процентов всех доходов, учитываемых при определении налоговой базы; 2) резидент являющийся налогоплательщиком должен вести отдельный учет доходов и расходов, которые получает и (или) несет от деятельности, которую осуществляет по соглашению, а так же доходов и расходов, которые не связаны с этой деятельностью.<sup>1</sup>

Согласно пункту 1 статьи 248 НК к доходам для целей налогообложения прибыли относятся: доход от реализации товаров, работ и услуг, имущественных прав, а так же внереализационные доходы. Внереализационные доходы- это доходы в виде положительной или отрицательной курсовой разницы, которая образуется и возникает при определенных условиях, в виде процентов, которые получены по договорам займа, кредита, банковского счета или вклада, ценным бумагам, а так же другим ценным обязательствам. Таким образом, когда происходит расчет доли доходов, то в расчет будут включаться все как внереализационные доходы, так и курсовые разницы.

В соответствии с пунктом 1 статьи 285 НК РФ налоговый период по налогу на прибыль организации считается один календарный год, таким образом, когда

---

<sup>1</sup> Письмо Федеральной налоговой службы «По вопросу налогообложения прибыли резидента свободного порта Владивосток» от 07.06.2017 г. № СВ-4-3/10772@ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71634178/> (дата обращения 11.03.2018).

определяется налоговая база прибыли, которая подлежит налогообложению, то она будет определяться нарастающим итогом с начала налогового периода. Следовательно, доля доходов определяется за весь налоговый период с начала такого налогового периода.

Таким образом, при соблюдении условий, которые установлены статьей 284.4 НК РФ, когда субъект получает статус резидента СПВ в середине года, то пониженная ставка по налогу на прибыль организации в размере 0 процентов будет применяться ко всей налоговой базе полученной с начала налогового периода.

Налогоплательщик резидент СПВ-это российская организация, получившая соответствующий статус и непрерывно в течении указанных в НК РФ налоговых периодов применения налоговых ставок отвечает одновременно ряду требований, которые перечислены в НК РФ и выполняющая ряд условий.

Как отмечалось выше, чтобы резидент СПВ имел право льготной ставки он должен быть зарегистрирован на территории СПВ, так же организация не должна иметь в своем составе обособленных подразделений, которые расположены не на данной территории и за ее пределами<sup>1</sup>.

Существует ряд ограничений для организаций, которые она не должна делать: 1) отсутствие специальных налоговых режимов; 2) быть участников консолидированной группы налогоплательщиков; 3) некоммерческой организацией, банком, страховой организацией или страховщиком, негосударственным пенсионным фондом, профессиональным участником ценных бумаг, клиринговой организацией, резидентом особой экономической зоны любого типа или участником региональных инвестиционных проектов.

Так же, резидент имеет право на возмещение налога на добавленную стоимость (далее НДС), резиденты СПВ могут применять заявительный порядок возмещения НДС. Чтобы воспользоваться данной льготой, резидент СПВ предоставляет налоговую декларацию и договор поручительства

---

<sup>1</sup>Иванов А.В. Налогообложение резидентов Свободного порта Владивосток // Газета «ВИП». 2017. № 11 (361).

управляющей компании (пп.4 п.2 ст. 176.1 НКРФ). Процедура является для резидента СПВ ускоренной и составляет 10 дней.

Следующим видом льгот, которые предоставляются резидентам СПВ являются льготные тарифы взносов, для юридических лиц и предпринимателей, получивших статус резидента СПВ установлены пониженные тарифы страховых взносов, для Пенсионного Фонда Российской Федерации 6%, в Фонд Социального Страхования 1,5%, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования 0,1%<sup>1</sup>.

Преференцией является земельный налог для резидентов СПВ составляет 0% в течении 5 лет<sup>2</sup>, так же налог на имущество организации составляет 0%<sup>3</sup>.

Так же существует ряд преференций административного характера, к ним относятся: право на предоставление в аренду земельных участков без торгов по кадастровой стоимости; разрешение на иностранную рабочую силу, которая составляет до 20% для всех резидентов, и более 20% при решении наблюдательного совета Владивостока; сокращено время плановых проверок до 15 дней, а так же внеплановых проверок также до 15 дней<sup>4</sup>.

Таким образом, правовой режим предпринимательской деятельности свободного порта Владивосток обладает обширными преференциями, как то льготным режимом налогообложения, так и административного характера. Так же, управляющая компания обязуется защищать резидентов СПВ в суде.

На территории СПВ действует свободная таможенная зона, то есть таможенная процедура, которая позволяет размещать и использовать товары без уплаты таможенных пошлин, без применения мер нетарифного регулирования в отношении иностранных товаров, без применения запретов и ограничений в отношении товаров таможенного союза.

---

<sup>1</sup> Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О свободном порте Владивосток» от 13 июля 2015 г. № 213-ФЗ // СЗ РФ. 2015. № 29 (Ч. I). Ст. 4339.

<sup>2</sup> Официальный сайт «Центра развития предпринимательства Дальнего Востока» [Электронный ресурс]. URL: <http://crpvl.ru/preferencii-svobodnogo-porta> (дата обращения: 18.03.2018).

<sup>3</sup> Официальный сайт «Центра развития предпринимательства Дальнего Востока». Там же.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Развитие различных отраслей экономики влечет за собой большую финансовую нагрузку на все уровни бюджета, необходимо сотрудничество государства с хозяйствующими субъектами в целях привлечения инвестиций в определенную сферу экономики, поэтому, государство создает определенные зоны с льготными режимами и свободными таможенными зонами. В качестве одной из таких выступает СПВ.

К сожалению, возникает ряд проблем, таких как: неэффективное законодательство, ряд теоретических проблем, например, сложность выделения признаков свободного порта, определение режима предпринимательской деятельности.

Исследование предпринимательской деятельности в СПВ позволило автору прийти к ряду выводов, касающихся СПВ и соглашения об осуществлении деятельности в СПВ.

Во-первых, выделен ряд квалифицирующих признаков СВП. Таковыми выступают: 1) ограниченная законодательством территория; 2) особая цель создания; 3) срок действия 70 лет; 4) особые условия осуществления деятельности в его границах; 5) специальный налоговый режим; 6) специальная таможенная зона; 7) упрощенные таможенные правила; 8) отсутствие таможенных платежей; 9) неконтролируемый транзит.

Во-вторых, перечисленные признаки позволили отграничить СПВ от смежных категорий: особых экономических зон, свободного порта Республики Крым и города федерального значения Севастополь.

В-третьих, определено, что главной целью принятия закона о свободном порте послужило создание условий для развития предпринимательской деятельности, что становится важным для Российской Федерации, когда проходит период замедления экономического роста страны. Другими важными целями федерального закона стали обеспечение взаимодействия всех уровней власти, а также использование географических и экономических преимуществ,

развитие международной торговли со странами Азиатско-Тихоокеанского региона и социально-экономическое развитие.

В-четвертых, по нашему мнению, под особым режимом предпринимательской деятельности следует понимать, такой режим предпринимательской деятельности, который осуществляется на определенной ограниченной территории, имеет свое законодательное закрепление, а также предприниматель, осуществляющий такую предпринимательскую деятельность, имеет свои специфические права, обязанности, определенный круг льгот и преференций, а также специальную ответственность. Правовой режим предпринимательской деятельности свободного порта Владивосток обладает обширными преференциями: льготным режимом налогообложения, так и административного характера. Так же, управляющая компания обязуется защищать резидентов СПВ в суде.

На территории СПВ действует свободная таможенная зона, то есть таможенная процедура, которая позволяет размещать и использовать товары без уплаты таможенных пошлин, без применения мер нетарифного регулирования в отношении иностранных товаров, без применения запретов и ограничений в отношении товаров таможенного союза.

В-пятых, заключение соглашения об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ направлено на обеспечение интересов каждого из его будущих контрагентов; отношения, возникающие в связи с заключением, изменением и расторжением рассматриваемого соглашения, основаны на юридическом равенстве и автономии воли его сторон, поскольку управляющая компания «Корпорация развития Дальнего Востока» не наделяется прерогативами властного характера и не вправе в одностороннем порядке формировать его существенные условия, изменять их содержание, а также прекращать действие данного соглашения.

В-шестых, соглашение об осуществлении предпринимательской деятельности в СПВ является консенсуальным, так как оно вступает в силу в день его подписания сторонами. По нашему мнению, договор является

возмездным так как: неосуществление резидентом деятельности, предусмотренной соглашением, если это стало причиной его расторжения, влечет необходимость уплаты им штрафа, – в то время как безвозмездный договор не предусматривает обременений имущественного и иного характера для одаряемого; резидент осуществляет инвестиции, капитальные вложения, что способствует развитию муниципальных образований и в целом Дальнего Востока. Так же соглашение является срочным, так как в соответствии со статьей 11 закона «О свободном порте Владивосток» срок соглашения не может превышать срока функционирования СПВ, то есть 70 лет.

В-седьмых, чтобы приобрести статус резидентом СПВ, потенциальный резидент должен соблюсти три условия (регистрация в установленном порядке на территории СПВ, заключение соглашения о предпринимательской деятельности на территории СПВ, быть внесенным реестр резидентов СПВ), иметь свой уникальный бизнес-план, который бы отвечал всем требованиям, при несоблюдении установленных законом требований управляющая компания может отказать в заключении соглашения.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

## РАЗДЕЛ I НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ И ИНЫЕ ОФИЦИАЛЬНЫЕ АКТЫ

- 1 Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны, Санкт–Петербург. 18.06.2010 г. Бюллетень международных договоров. 2012. № 7.
- 2 Налоговый Кодекс РФ (Ч. II) от 5 августа 2000 г. № 117–ФЗ // СЗ РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.
- 3 Гражданский Кодекс РФ (Ч. I) от 30 ноября 1994 г. № 21–ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. С. 3301.
- 4 Кодекс торгового мореплавания РФ от 30 апреля 1999 г. № 81-ФЗ // СЗ РФ.1999. № 18. Ст. 2207.
- 5 Федеральный закон «О свободном порте Владивосток» от 13 июля 2015 г. № 212-ФЗ // СЗ РФ. 2015. № 29 (Ч. I). Ст. 4338.
- 6 Федеральный закон «О развитии Республики Крым и города федерального значения Севастополя и свободной экономической зоне на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 29 ноября 2014 г. № 337-ФЗ // СЗ РФ. 2014. № 34.Ст. 6658.
- 7 Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26 января 2008 г. № 294-ФЗ // СЗ РФ. 2008. № 52 (Ч. I). Ст. 6249.
- 8 Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ // СЗ РФ. 2005. № 30 (Ч. II). Ст. 3127.



- 9 Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 8 августа 2001 г. № 129–ФЗ // СЗ РФ. 2001. № 33 (Ч. I). Ст. 3431.
- 10 Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ // СЗ РФ. 1999. № 28. Ст. 3493.
- 11 Приказ Министерства РФ по развитию Дальнего Востока «Об утверждении требований к бизнес–плану, представляемому для заключения соглашения об осуществлении деятельности в качестве резидента свободного порта Владивосток» от 28 сентября 2015 г. №187 [Электронный ресурс].URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 18.01.2018).
- 12 Письмо Федеральной налоговой службы «По вопросу налогообложения прибыли резидента свободного порта Владивосток» от 07 июня 2017 г. № СВ3/10772@ [Электронный ресурс]. URL:<http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71634178/> (дата обращения 11.03.2018).

## РАЗДЕЛ II ИСПОЛЬЗОВАННАЯ ЛИТЕРАТУРА

- 1 Алексеев, С.С. Структура советского права / С.С. Алексеев. М. :Юрид. лит., 1975. 264 с.
- 2 Бахрах, Д.Н., Россинский, Б.В., Старилов, Ю.Н. Административное право /Д.Н. Бахрах, Б.В. Россинский, Ю.Н. Старилов. учеб. для вузов. М.: Норма, 2008. 478 с.
- 3 Белых, В.С. Предпринимательское право России: учебник/ В.С. Белых. М.: Проспект, 2008. 609 с.
- 4 Верещагин, С.Г. «Порто-франко» в России / С.Г. Верещагин // Известия Владивостокского института международных отношений. 1997. № 15. С. 75–85.

- 5 Воронцов, С.Г. Легальные признаки предпринимательской деятельности: проблемы терминологической определенности / С.Г. Воронцов // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. № 4 (34). С. 23-28.
- 6 Гасумянова, А.В. Правовой режим предпринимательства в особых экономических зонах Российской Федерации / А.В. Гасумянова. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2010. 123 с.
- 7 Горян, Э.В. Федеральный закон «О свободном порте Владивосток»: дополнительный аргумент необходимости разработки государственной концепции особой экономической зоны / Э.В. Горян // Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2015. № 4. С. 81–89.
- 8 Гражданское право: В 4 т. Том 1: Общая часть: Учебник / под ред. Е.А. Суханова. М.: ВолтерсКлувер, 2008. 789с.
- 9 Гущин, В.В., Дмитриев, Ю. А. Российское предпринимательское право: учебник / В.В. Гущин, Ю.А. Дмитриев. М.: Изд-во Эксмо, 2005. 456 с.
- 10 Горчаков, В.В. Свободный порт: Свободный порт Владивосток: проблемы становления и перспективы развития / В.В. Горчаков [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svobodnyy-port-vladivostok-problemy- stanovleniya-i-perspektivy-razvitiya>(дата обращения 18.01.2018).
- 11 Данилов, А.А. Порто-франко во Владивостоке история повторяется? / А.А. Данилов [Электронный ресурс]. URL: <http://www.sluzhuotechestvu.info/index.php/gazetarotsya.html> (дата обращения 18.01.2018).
- 12 Даттан, А.В. Исторический очерк приамурской торговли / А.В. Даттан. М.: Норма, 1897. 397с.
- 13 Диркова, Е.А. Учет затрат на бизнес-план / Е.А. Диркова // Практическая бухгалтерия. 2017. № 10. С. 50–54.
- 14 Дуров, В.В. Для пользы и процветания: из истории экономических связей Российского Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (1856–1925 гг.): документы и материалы / В.В. Дуров. Владивосток: Дальнаука, 2012. 357 с.

- 15 Евстратов, С.Ю., Козлов, Н.Б., Кузнецов, А.И. Иностранные инвестиции в СССР: вопросы финансового регулирования / С.Ю. Евстратов, Н.Б. Козлов, А.И. Кузнецов. М.: Финансы и статистика, 1991. С. 106–115.
- 16 Жилинский, С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): учебник / С.Э. Жилинский. М.: Норма, 2008. 296 с.
- 17 Иванов, И.В. Тихоокеанская Россия: опыт прошлого – взгляд в будущее: Сборник материалов международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию отмены порто-франко на Дальнем Востоке (2–4 марта 2009 г.) / сост. и предисл. Д.А. Литошенко, общ. ред. Н.А. Беляева, Д.А. Литошенко. Владивосток: Мор. гос. ун-т, 2009. С. 58–67.
- 18 Исаков, В.Б. Механизм правового регулирования и правовые режимы / В.Б. Исаков // Проблемы теории государства и права. 1987. № 45. С. 33–42.
- 19 Кванина, В.В. Понятие и виды правовых режимов предпринимательской деятельности / В.В. Кванина // Вестн. Том. гос. ун-та. 2017. № 424. С. 12–19.
- 20 Красова Е.В., Ма, Инсинь Свободный порт Владивосток: условия развития, перспективы, риски / Е.В. Красова, МаИнсинь // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2015. № 6 (42). С. 34–39.
- 21 Латкин, А.П. Инновационная составляющая как ключевой фактор стратегии развития российского Дальнего Востока и интеграции в экономическую систему АТР / А.П. Латкин, Р.И. Гриванов // Экономика и менеджмент систем управления. 2014. Т. 14. № 4. С. 79–86.
- 22 Левицкая, Н.Б. Статус порто-франко. При каких обстоятельствах Одесса лишилась его? / Н.Б. Левицкая. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bolshoyvopros.ru/questions/804101-status-porto-franko-pri-kakih-obstojatelstvah-odessa-lishilas-ego.html> (дата обращения 18.01.2018).

- 23 Малько, А.В., Лиманская, А.В. Специальный правовой режим как особое средство правового регулирования / А.В. Малько, А.В. Лиманская // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2013. № 6 (95). С. 121–124.
- 24 Матузов, Н.И., Малько, А.В. Правовые режимы: вопросы теории и практики / Н.И. Матузов, А.В. Малько // Правоведение. 1996. № 1. С. 17–21.
- 25 Мохов, А.А. Правовые режимы осуществления предпринимательской деятельности // Сборник научно-практических статей II Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы предпринимательского и корпоративного права в России и за рубежом» / под общ. ред. С.Д. Могилевского, М.А. Егоровой. М.: Юстицинформ, 2015. С. 65–69.
- 26 Моцкин А.В. Об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае. Высочайше утвержденное мнение Государственного Совета об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае. Дело об устройстве таможенного надзора в Приамурском крае: 21 октября 1899 года 15 мая 1900 года / А.В. Моцкин. [Электронный ресурс]. URL: [http://геоамур.рф/sources/history/docs/docs-x=1900\\$001.php](http://геоамур.рф/sources/history/docs/docs-x=1900$001.php) (дата обращения 18.01.2018).
- 27 Ожегов, С.И. Словарь русского языка / под общ. ред. С.П. Обнорского. М.: Гос. изд. иностр. и нац. словарей, 1952. 1569 с.
- 28 Печерица, В.Ф. Некоторые аспекты становления таможенной службы на Дальнем Востоке в начале XX века / В.Ф. Печерица // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 1997. № 1. С. 120–135.
- 29 Победоносцев, К.П. Курс гражданского права. Часть третья: Договоры и обязательства / К.П. Победоносцев. М.: Статут, 2003. 861 с.
- 30 Попондопуло, В.Ф. Коммерческое право / В.Ф. Попондопуло. М.: Норма, 2003. 493 с.

- 31 Предпринимательское право: Правовое сопровождение бизнеса: учеб. для магистров / И.В. Ершова, Р.Н. Аганина, В.К. Андреев и др. М.: Проспект, 2017. 458с.
- 32 Ремнев, А.В. Россия Дальнего Востока. Имперская география власти XIX – начала XX в / А.В. Ремнев. Омск, 2004. 154 с.
- 33 Российское предпринимательское право: учебник / отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова. М.: Проспект, 2012. 523с.
- 34 Рубцова, Н.В., Голышев, М.В. Определение предпринимательской деятельности в доктрине и современном Российском законодательстве/ Н.В. Рубцова, М.В. Голышев // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. 2014. № 31. С. 95–96.
- 35 Тимошенко, И.В., Мелкумянц, А.В. Хозяйственное право: конспект лекций / И.В. Тимошенко, А.В. Мелкумянц. Ростов н/Д.: Феникс, 2008. 389с.
- 36 Троицкая, Н.А. Тоска о порто-франко / Н.А Троицкая // Россия и АТР.1995. № 4. С. 48–60.
- 37 Фисенко А.И., Хамаза Е.А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи /А.И. Фисенко, Е.А. Хамаза // Фундаментальные исследования. 2015. № 6-3. С. 637–645.
- 38 Фисенко, А.И. Развитие транспортно-логистического комплекса Приморского края и основные направления реализации концептуального проекта «ПортофранкоВладивосток» / А.И. Фисенко // Транспортное дело России. 2015. № 1. С. 42–53.
- 39 Фисенко, А.И. Роль морских портов Приморского края в развитии транзитной функции региона в условиях создания свободного порта Владивосток / А.И. Фисенко // Фундаментальные исследования. 2015. № 8–2. С. 434–438.
- 40 Энциклопедический словарь / под ред. Ф.А. Брокгауза, И.А. Ефрона. Т. XXIV. М.: Терра, 2001. 604 с.

- 41 Яковлена О.А. Исторический аспект развития системы порто-франко в таможенной политике России на Дальнем Востоке в XIX в./ О.А. Яковлена. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberlenika.ru/article/n/istoricheskiy-aspekt-razvitiya-sistemy-porto-franko-v-tamozhennoy-politike-rossii-na-dalнем-vostoke-v-xix-v> (дата обращения 18.01.2018).

### РАЗДЕЛ III. ДИССЕРТАЦИИ И АВТОРЕФЕРАТЫ ДИССЕРТАЦИЙ НА СООБЩЕНИЕ УЧЕНОЙ СТЕПЕНИ

- 1 Громова, Е.А. Соглашение об осуществлении технико-внедренческой деятельности: дис. ... канд. юрид. наук / Е.А. Громова. Екатеринбург, 2014. 211 с.
- 2 Самсонов, А.В. Безвозмездные договоры в гражданском праве. автореф. дис. ... канд. юрид. наук / А.В. Самсонов М., 2008. 24 с.