

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
Высшая школа экономики и управления
Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

РАБОТА ПРОВЕРЕНА	ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Рецензент, ООО «Трансформер Урал», главный бухгалтер	Зав. кафедрой
_____ А.С. Смолина	_____ И.И. Просвирина
«__» _____ 2019 г.	«__» _____ 2019 г.

АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ
ПРОМЫШЛЕННЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА К ВЫПУСКНОЙ
КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ–38.04.01.2019.301.ВКР

Руководитель ВКР, зав. кафедрой
_____ И.И. Просвирина
_____ 2019 г.

Автор ВКР, студент группы ЭУ-339
_____ А.Г. Филимонова
_____ 2019 г.

Нормоконтролер, доцент
_____ Л.А. Ширшикова
_____ 2019 г.

Челябинск 2019

РЕФЕРАТ

Филимонова, А.Г. Анализ затрат на производстве в системе управления промышленным предприятием. – Челябинск: ЮУрГУ, ЗЭУ – 339, 2019. – 108 с., 25 табл., библиогр. список – 43 наим., 7 прил.

Цель выпускной квалификационной работы – совершенствование методики анализа и учета затрат на производство в ООО «Трансформер Урал».

Объект исследования – общество с ограниченной ответственностью ООО «Трансформер Урал».

Предмет исследования – методика анализа и учета затрат на производстве в ООО «Трансформер Урал».

В работе проведен стратегический анализ предприятия, выявлены угрозы и пути развития предприятия. Проанализировано финансовое положение предприятия, выявлен спад производства за анализируемый период. Проведен анализ учетной политики, анализ производственных затрат, предложены рекомендации по совершенствованию методики анализа и учета затрат на производство.

Практическая значимость работы заключается в том, что их внедрение в систему управленческого учета и анализа деятельности предприятия приведет в соответствие учетную политику предприятия требованиям нормативных актов и методических рекомендаций, действующим на территории РФ. В результате руководство предприятия сможет получать более корректную и неискаженную информацию о себестоимости продукции, учитывающую особенности и специфику производства, для обоснования управленческих решений.

Предложения и выводы работы могут быть использованы предприятиями, имеющими аналогичную структуру производства.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	8
1 МЕТОДИКА УЧЕТА ЗАТРАТ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	11
1.1 Понятие и классификация затрат.....	11
1.2 Методы учета и калькулирования затрат.....	18
1.3 Нормативное регулирование учета запасов и затрат в РФ	24
Вывод по разделу один	27
2 АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ООО «ТРАНСФОРМЕР УРАЛ» .	29
2.1 Организационная характеристика ООО «Трансформер Урал».....	29
2.2 Стратегический анализ ООО «Трансформер Урал».....	32
2.3 Анализ финансовой отчетности ООО «Трансформер Урал»	40
Вывод по разделу два.....	52
3 ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА И АНАЛИЗА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ	54
3.1 Методика учета затрат на производства в ООО «Трансформер Урал».....	54
3.2 Анализ структуры затрат на производство трансформаторных подстанций и направления его совершенствования	59
3.3 Рекомендации по совершенствованию методики учета затрат на производство в целях управления ООО «Трансформер Урал».....	72
Вывод по главе три.....	80
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	82
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	85
ПРИЛОЖЕНИЯ	90
ПРИЛОЖЕНИЕ А БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ООО «ТРАНСФОРМЕР УРАЛ» 2016–2017 ГГ.....	90
ПРИЛОЖЕНИЕ Б ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 25 ЗА 2016 ГОД	96

ПРИЛОЖЕНИЕ В ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 25 ЗА 2017 ГОД	97
ПРИЛОЖЕНИЕ Г ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 26 ЗА 2016 ГОД	98
ПРИЛОЖЕНИЕ Д ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 26 ЗА 2017 ГОД	99
ПРИЛОЖЕНИЕ Е КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-2000 (№ 437).....	100
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-630 (№ 431).....	103
ПРИЛОЖЕНИЕ И КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-1250 (№ 470).....	107

ВВЕДЕНИЕ

Выпускная квалификационная работа выполнена на тему, связанную с организацией учета затрат на производство и разработкой грамотного метода формирования себестоимости продукции.

Учет затрат – важнейший инструмент управления предприятием. По мере того, как усложняются условия хозяйственной деятельности и возрастают требования к рентабельности производства, растет необходимость грамотно выстроенного учета затрат на производство. Производственные предприятия должны иметь четкое представление об окупаемости различных видов готовых изделий, эффективности каждого принимаемого решения и их влияние на финансовые результаты. В ходе осуществления производственной деятельности на предприятии неизбежно возникает необходимость совершенствования и создания четкой системы учета и контроля затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции.

Актуальность данной работы состоит в том, что выбранная организацией методика учета затрат оказывает существенное влияние на величину показателей себестоимости продукции, прибыли, налогов на прибыль, показателей финансового состояния организации. Таким образом, учет затрат является важным средством формирования величины основных показателей деятельности организации, налогового планирования, ценовой политики. Основное назначение и главная задача принимаемой учетной политики - максимально адекватно отразить деятельность организации сформировать полную, объективную и достоверную информацию о ней, полезную для принятия эффективных экономических решений.

Важным аспектом научного исследования является то, что в современных условиях рыночных отношений, в рамках жесткой конкуренции для производственных предприятий одним из основных вопросов считается эффективное и правильное отражать себестоимость продукции, в которой находят выражение все затраты предприятия, связанные с производством продукции. Зачастую влияние

на получаемую прибыль происходит через управление затратами на производство. Достоверная и неискаженная информация о себестоимости, выпускаемой продукции, позволяет руководству планировать и прогнозировать эффективность производства определяет конкурентоспособность продукции, а в итоге – получать максимально возможную прибыль.

Управление затратами в целях формирования их оптимальной структуры, а также снижения их величины (при условии сохранения качества выпускаемой продукции) позволяет снизить цены на продукцию, что при прочих равных условиях дает предприятию возможность сохранить или даже укрепить свои позиции на рынке.

Цель выпускной квалификационной работы – совершенствование методики анализа и учета затрат на производство в ООО «Трансформер Урал».

Для достижения указанной цели в работе поставлены следующие задачи:

- провести стратегический и финансовый анализ деятельности предприятия;
- изучить учетную политику предприятия и методику формирования себестоимости продукции;
- выявить ошибки в учете затрат и формировании себестоимости продукции;
- разработать рекомендации по совершенствованию методики анализа и учета затрат на производство;

Объект исследования является общество с ограниченной ответственностью ООО «Трансформер Урал».

Предмет исследования является методика анализа и учета затрат на производстве в ООО «Трансформер Урал».

Для решения поставленных в работе задач были использованы научные и эмпирические методы исследования: комплексный анализ, прогнозный анализ, статистические методы анализа и планирования. Теоретической и информационной основой выпускной квалификационной работы являются нормативные акты РФ и методические рекомендации, регулирующие учет затрат на производство предприятий, материалы учебных изданий, периодической литературы, научных исследований, а также данные бухгалтерской, финансовой и учетная политика

предприятия. Для проведения анализа использована финансовая отчетность ООО «Трансформер Урал» прошлых периодов, калькуляции себестоимости выпускаемой продукции, предоставленные бухгалтерией предприятия.

Структура выпускной квалификационной работы включает: введение, три раздела, заключение, список использованных источников и восемь приложений.

1 МЕТОДИКА УЧЕТА ЗАТРАТ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Понятие и классификация затрат

Одним из важных факторов, который характеризует деятельность предприятия, является затраты на производство, так как их величина влияет на конечные результаты деятельности предприятия и его финансовые результаты. Под воздействием процессов деятельности предприятия, происходящих в финансовой, производственной и хозяйственной сферах, складывается определённый уровень затрат. Поэтому чем эффективней и рациональней использование в производстве материально-технических, финансовых, трудовых ресурсов, а также правильней подобраны методы управления ими, тем больше возможностей снижения затрат на производство продукции в экономическом механизме предприятия.

Получение прибыли это цель любого промышленного коммерческого предприятия. Прибыль предприятия – это положительная разность между суммарными доходами предприятия и затратами на производство или приобретение, хранение, транспортировку, сбыт этих товаров и услуг. Как видно из определения объём прибыли предприятия прямолинейно зависит от понесенных затрат на производство. Чем меньше себестоимость, тем доступней продукция для потребителя, более конкурентоспособно предприятие, и тем больше экономический эффект от продаж.

Таким образом, знание затрат на производство и реализацию товара является одним из важнейших условий эффективного хозяйствования предприятия.

В экономических источниках можно встретить различные определения затрат. Например, Ю.А. Бабаев в своих трудах определяет затраты как использование капитала на приобретение видов ресурсов (трудовых, материальных) для осуществления всей предпринимательской деятельности организации [13, с. 60].

В.К. Складенко под затратами понимает денежную оценку стоимости материальных, трудовых, финансовых, природных, информационных и других видов ре-

сурсов на производство и реализацию продукции за определенный период времени [34, с. 120].

В любом случае затраты характеризуются следующими признаками:

- денежной оценкой ресурсов, обеспечивая принцип измерения различных видов ресурсов;
- целевой установкой (связаны с производством и реализацией продукции в целом или с какой-то из стадий этого процесса);
- определенным периодом времени [23, с. 99].

Кроме того, затраты имеют свойств запасоёмкости и могут относиться к активам предприятия. Это происходит, когда затраты не вовлечены в производство и не списаны на изготовленную продукцию, то затраты превращаются запасы сырья, материалов.

Исследуя природу затрат, необходимо отметить, что в экономике существуют различные их виды. Большое значение для правильной организации учета затрат имеет их научно обоснованная классификация. Классификация производственных затрат – это расчленение и объединение в группы затрат, однородны по определенному признаку [20, с. 24]. Классификация должна отражать все характерные признаки, по которым одни затраты отличаются от других, разграничивать их по функциональной роли, в соответствии с которой каждый элемент, каждая сумма затрат выполняет какую-то определенную функцию.

Классификация производственных затрат необходима:

- для определения структуры себестоимости, оценки стоимости запасов и полученной прибыли;
- для принятия обоснованных управленческих решений, планирование и прогнозирование производственной деятельности предприятия;
- исчисления себестоимости отдельных единиц продукции или производственных операций [20, с. 24].

Для решения каждой из этих задач соответствует своя определенная классификация затрат.

Подготовка информации для внутренних пользователей, необходимая для принятия ими управленческих решений, а также доведение этой информации до руководства предприятия – это одна из задач бухгалтерского управленческого учета. Для принятия каких-либо управленческих решений руководству необходима информация как об действующих затратах и доходов, так и о будущих. Поэтому в управленческом учете сформирована классификация затрат, которая учитывается при принятии управленческих решений, планировании производственной деятельности. Данная классификация представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Классификация групп затрат для принятия решений, планирования и прогнозирования

По периоду своего воздействия различают постоянные, переменные и смешанные. Под постоянными понимаются такие затраты, объем которых в данный момент не зависит непосредственно от величины и структуры производства. Например, аренда помещения, расходы на содержание зданий, затраты на подготовку и переподготовку кадров, амортизация основных фондов. Переменные затраты зависят от деловой активности предприятия, то есть возрастают или уменьшают

пропорционально объему производства продукции. Переменными затраты могут быть как производственные (прямые материальные затраты, прямые затраты на оплату труда, затраты на вспомогательные материалы), так и не производственные (затраты на транспортировку, упаковку продукции, складирования). Смешанные расходы включают постоянную и переменную составляющие.

С точки зрения управленческого решения все затраты организации могут быть классифицированы в соответствии с тем, насколько они значимы для конкретного принимаемого решения. В связи с этим, затраты организации необходимо подразделяют на релевантные и нерелевантные затраты. Релевантные издержки – это те затраты, которые меняются в результате принятия решения [21, с. 34]. Те же издержки и поступления, на которые меняются в результате принятия решения влияния не отказывает, называются нерелевантными, т.е. к нему не относящиеся [21, с. 34]. Данная классификация затрат способствует принятию взвешенному решению по конкретной проблеме. Включение нерелевантных затрат или не включение любых релевантных затрат может привести к тому, что принятые решения менеджеров или руководства организации окажутся неверными, так как будут основаны на неверных данных.

По степени возвратности затраты разделяют на альтернативные и безальтернативные. Альтернативные издержки – это затраты, измеряющие возможность, которая потеряна или которой пожертвовали в результате выбора одного из вариантов действий, из-за чего от остальных вариантов пришлось отказаться [21, с. 35]. Безальтернативные расходы, понесенные в результате решений, принятых в прошлом, и не могут быть изменены никаким последующим решением в будущем [21, с. 35].

Маржинальные затраты представляют дополнительные расходы только на дополнительную единицу выпускаемой продукции. Административные затраты отображают все финансовые оттоки, не связанные непосредственно с выпуском продукции – содержание управленческого аппарата, оплата командировок, судебных издержек и др. Операционные затраты характеризуют повседневные потери

предприятия. Часто в операционную деятельность включают также административные расходы [19, с. 280].

Классификация для финансового учета и бухгалтерской деятельности представлена на рисунке 2. Данная классификация является основой для составления калькуляции и ведения отчетности, она используется для определения себестоимости, оценки стоимости запасов и полученной прибыли. Виды расходов характеризуются совершенно другими, нежели в предыдущих случаях.



Рисунок 2 – Классификация групп затрат для целей финансового учета и бухгалтерской деятельности

Согласно данной классификации выделяют входящие и истекшие затраты. Ресурсы, средства, которые находятся в наличии, и должны в будущем принести доходы, называют входящими затратами. В бухгалтерской отчетности они отобра-

жаются как активы. Если в течение отчетного периода данные средства были израсходованы для получения доходов, а также потеряли способность приносить доход, то они считаются истекшими затратами и отображаются по дебету счета 90 «Продажи».

По экономической роли в процессе производства различают основные и накладные расходы. К основным расходам относятся расходы связанные с технологией изготовления продукции (сырье, основные материалы, топливо, энергия, амортизация основных производственных фондов, заработная плата рабочих основного производства). Накладные расходы связаны с созданием необходимых условий для осуществления производства, с его организацией, управлением, обслуживанием. С точки зрения отнесения затрат на объект калькулирования накладные расходы относятся косвенными.

По способу отнесения затрат на себестоимость продукции выделяют прямые и косвенные затраты. К прямым относятся прямые материальные затраты и прямые затраты на оплату труда. Для производства любого изделия используют материалы. Поэтому к прямым материальным затратам относятся материалы, которые в ходе производственной деятельности становятся частью готовой продукции. Их стоимость можно отнести на себестоимость определенного изделия [12, с. 105]. К прямым затратам на оплату труда относится заработная плата рабочих основного производства, которую также можно прямо отнести на определенный вид готовых изделий. Затраты на заработную плату вспомогательного персонала называют косвенными расходами на оплату труда.

Косвенные расходы – это совокупность издержек, связанных с производством, которые нельзя (или экономически нецелесообразно) отнести непосредственно на конкретные виды изделий [12, с. 107]. Выделяют две группы косвенных затрат:

- общепроизводственные затраты – это общецеховые расходы на управление и обслуживание производством;
- общехозяйственные расход, которые осуществляются в целях управления производством и напрямую не связаны с ним.

В соответствии с Международными стандартами бухгалтерского учета для оценки запасов произведенной продукции только производственные затраты должны включаться в себестоимость продукции. Поэтому в управленческом учете затраты классифицируются на:

- входящие в себестоимость продукции (производственные);
- внепроизводственные (затраты отчетного периода, или периодические затраты).

Производственные затрат (входящие в себестоимость продукции) - это материализованные затраты, и поэтому их можно инвентаризировать. Они включают в себя прямые материальные затраты, прямые затраты на оплату труда и общепроизводственные затраты.

Внепроизводственные затраты – это затраты, которые нельзя проинвентаризировать. В управленческом учете данные затраты иногда называют издержками определенного периода, так как их размер зависит не от объемов производства, а от длительности периода. Эти расходы, как правило, связаны с полученными в течение отчетного периода услугами. Данные затраты не используются при расчете себестоимости продукции.

По экономическому содержанию затраты группируются по экономическим элементам. Экономический элемент характеризует однородность затрат на производство продукции. Группировка затрат по экономическим элементам позволяет определить какие ресурсы и в каком объеме расходует предприятие на производство продукции [19, с. 310]. По этому признаку затраты подразделяются на следующие элементы:

- 1) материальные затраты за вычетом возвратных отходов;
- 2) расходы на оплату труда;
- 3) отчисления на социальные нужды;
- 4) амортизационные отчисления;
- 5) прочие затраты.

Классификация затрат по месту возникновения подразумевает группировку затрат по статьям калькуляции. Эта группировка отражает состав затрат в зависимости от направления расходов и мест их возникновения (основное производство, вспомогательное, обслуживающее производство) [19, с. 312]. Она позволяет определить, на какие цели использованы средства, и роль каждого вида расходов в формировании себестоимости продукции. Перечень статей, использованных в планировании, учете и калькулировании себестоимости называют номенклатурой статей. Номенклатура статей расходов имеет некоторые отраслевые отличия, которые обусловлены организационными и производственными особенностями.

В данном пункте было рассмотрено понятие затрат. Приведена классификация затрат для принятия решений, планировании и прогнозировании, а также классификация затрат для целей финансового учета и бухгалтерской деятельности.

1.2 Методы учета и калькулирования затрат

На сегодняшний момент предприятия работают в условиях постоянно меняющихся предпочтений потребителей, и с другой стороны ограниченных ресурсов. Актуальность вопроса управления затратами в целях формирования их оптимальной структуры, а также снижения их величины обусловлено возможностью снижения цены на производимую продукцию предприятием, что позволяет при прочих равных условиях сохранить или даже повысить свои позиции на рынке. Именно система управления затратами обеспечивает информационную базу управления и реализацию её функций.

Система управления затратами позволяет гибко регулировать производственные процессы и реагировать на происходящие в процессе изменения.

Метод учета и калькулирования затрат отражается в учетной политике предприятия. Согласно ПБУ/1 учетная политика предприятия формируется главным бухгалтером [1, с. 3]. Именно он на основании типа и специфики работы предприятия, его производственной деятельности выбирает подводящий метод учета за-

трат, по результатам которого можно сделать выводы о рациональном использовании ресурсов, получить точную себестоимость продукции.

Главной целью системы управления затратами является экономного использование ресурсов и максимальной отдачи от них.

Объектом системы управления затратами являются собственно затраты предприятия, резервы снижения себестоимости и бюджеты предприятия [37, с. 2].

Субъектом системы управления затратами выступают руководители и специалисты предприятия и производственных подразделений, в частности сотрудники бухгалтерии, планово-экономического отдела, финансово-аналитического отдела и т.д. Субъект управления воздействует на объект управления путем принятия управленческих решений [37, с. 3].

Эффективность системы управления затратами во многом зависит от формы и методов учета затрат, применяемых на предприятии. Выбор метода учета затрат во многом зависит от типа и специфики работы предприятия.

Выделяют четыре традиционных метода учета затрат на производстве:

- нормативный метод;
- попроцессный метод;
- попередельный метод;
- позаказный метод [22, с. 215].

Нормативный метод учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции применяют, как правило, в отраслях обрабатывающей промышленности с массовым и серийным производством разнообразной и сложной продукции.

Сущность его заключается в следующем: отдельные виды затрат на производство учитывают по текущим нормам, предусмотренным нормативными калькуляциями; обособленно ведут оперативный учет отклонений фактических затрат от текущих норм с указанием места возникновения отклонений, причин и виновников их образования; учитывают изменения, вносимые в текущие нормы затрат

в результате внедрения организационно-технических мероприятий, и определяют влияние этих изменений на себестоимость продукции [27, с. 30].

Основные принципы нормативного метода учета затрат:

- предварительное составление нормативной калькуляции себестоимости по каждому изделию на основе действующих норм и смет (необходимо наличие нормативной базы);

- ведение в течение отчетного периода изменений действующих норм для корректировки нормативной себестоимости (корректировка норм в течение отчетного периода может производиться под воздействием изменившихся условий производства либо цен на ресурсы и т.д.);

- учет фактических затрат в течение отчетного периода с подразделением их на расходы по нормам и отклонения от норм;

- установление и анализ причин, а также условий появления отклонений от норм по местам их возникновения;

- определение фактической себестоимости выпущенной продукции как суммы нормативной себестоимости, отклонений от норм и изменений норм.

Многие производства характеризуются последовательной переработкой промышленного и сельскохозяйственного сырья для получения законченного готового продукта на основе химико-физических, биологических и термических процессов. Особенностью таким производств является наличие последовательных технологических стадий, которые получили название передела. Объектом учета издержек производства в таких производствах является каждый самостоятельный передел. Перечень переделов определяется на основе технологического процесса, в зависимости от которого строится система формирования и учета издержек производства, оценка незавершенного производства и калькулирование себестоимости продукции.

Все перечисленные особенности и определяют суть попередельного метода, который заключается в следующем. Прямые затраты отражаются в текущем учете не по видам продукции, а по переделам либо стадиям процесса производст-

ва, даже если в одном переделе можно получить продукцию разных видов [27, с. 32]. Передел – это часть технологического процесса (совокупность технологических операций), заканчивающаяся получением готового полуфабриката, который может быть отправлен в следующий передел или реализован на сторону [12, с. 32]. В результате последовательного прохождения исходного материала через все переделы получают готовую продукцию, т.е. на выходе из последнего передела имеем не полуфабрикат, а законченный продукт.

Особенностями попередельного метода учета являются:

- организация аналитического учета к синтетическому счету 20 «Основное производство» для каждого передела;
- обобщение затрат по переделам безотносительно к отдельным заказам, т.е. калькулирование себестоимости продукции каждого передела в целом;
- списание затрат за календарный период, а не за время изготовления заказа.

Попередельное калькулирование применяется в отраслях промышленности с комплексным использованием сырья, где производственный процесс характеризуется наличием отдельных стадий технологического цикла с самостоятельной технологией и организацией производства, например, в химической, нефтеперерабатывающей, цементной, металлургической, целлюлознобумажной, хлопчатобумажной и других отраслях.

Основными методами учета затрат и калькулирования себестоимости продукции являются позаказный и попроцессный методы. В основе разделения позаказного и попроцессного методов лежит методика калькулирования себестоимости единицы продукции.

Попроцессный метод учета затрат и калькулирования себестоимости продукции применяют, как правило, на предприятиях добывающих отраслей промышленности (угольной, нефтяной, газовой), энергетических предприятиях. Также может использоваться в перерабатывающих отраслях с простейшим технологическим циклом производства, например, цементной промышленности. Все отрасли характеризуются массовым типом производства, непродолжительным циклом

производства, ограниченной номенклатурой выпускаемой продукции, небольшим или полным отсутствием незавершённого производства.

При этом методе учета прямые и косвенные затраты учитывают по статьям калькуляции на весь выпуск продукции. Среднюю себестоимость единицы продукции (работ, услуг) определяют делением суммы всех произведенных за месяц затрат (в целом по итогу и по каждой статье) на количество готовой продукции за этот же период. Объекты учета затрат часто совпадают с объектами калькулирования. Для усиления контроля за затратами по местам их возникновения и в зависимости от принятой технологии производственный процесс может подразделяться на стадии. В связи с этим вносятся изменения и в номенклатуру статей, по которой учитываются производственные затраты. В случаях, если все затраты являются прямыми, их отражают по экономическим элементам [38, с. 3].

Показный метод учета затрат используется при изготовлении уникального либо выполняемого по специальному заказу изделия, продукции. В промышленной отрасли данный метод применяется на предприятиях, специализирующихся на изготовлении изделий, товаров ограниченного потребления. Такие предприятия и характеризуются единичным типом организации производства.

Сущность показного метода заключается в следующем: все прямые основные затраты учитывают по статьям калькуляции по отдельным производственным заказам, выдаваемым на заранее определенное количество изделий (продукции) данного вида. К прямым затратам относятся: затраты основных материалов и заработная плата основных производственных рабочих с начислениями на нее. Остальные затраты учитывают по местам возникновения в зависимости от их назначения по статьям и включают в себестоимость отдельных заказов в соответствии с установленной базой распределения. Объектом учета затрат и объектом калькулирования при этом методе является отдельный производственный заказ, фактическая себестоимость которого определяется после его изготовления. До выполнения заказа все относящиеся к нему затраты считаются незавершенным производством. Стоимость заказа определяется суммой всех производственных

затрат со дня его открытия до дня выполнения и закрытия. Отчетную калькуляцию составляют после того, как производство продукции или работы по заказу будут полностью выполнены [39, с. 2].

Далее на основании таблиц и ведомостей распределения расхода материалов, оплаты труда, отчислений на социальные нужды, общепроизводственных расходов и расчета потерь от брака по структурным подразделениям, участвующим в изготовлении заказа и в целом по предприятию, в машинограмме (карточке) учета производства по счету 20 «Основное производство» отражаются затраты на изготовление конкретного заказа. По данным карточки учета производства (графа «Себестоимость выпуска») по заказу составляют отчетную калькуляцию. Себестоимость одного изделия определяют делением суммы затрат по заказу на количество изготовленных изделий. Делением суммы затрат по каждой статье калькуляции на количество выпущенных изделий получают постатейные затраты на единицу продукции. По каждой статье калькуляции следует определять отклонение от плановых нормативов затрат, благоприятно или неблагоприятно повлиявших на себестоимость единицы продукции. Такой анализ можно выполнить только после изготовления заказа.

Прямые затраты материалов в соответствии с полученными первичными документами списываются на соответствующие заказы и показываются по дебету счета 20 «Основное производство». Прямая заработная плата также прямо относится на соответствующие заказы.

Возникает проблема с распределением косвенных расходов (амортизация, арендная плата, затраты на освещение, отопление и т.п.) между отдельными производственными заказами. Некоторые предприятия для решения данного вопроса по окончании отчетного периода, зная уже общую сумму косвенных расходов, равномерно распределяют ее между отдельными заказами. Но в большинстве случаев применяют другой путь распределения косвенных расходов при заказном методе распределения затрат. Косвенные расходы распределяют между отдельными заказами предварительно, пользуясь бюджетными ставками (предваритель-

ными нормативами) распределения ожидаемых косвенных расходов. Расчет бюджетной ставки распределения косвенных расходов выполняется бухгалтерией накануне наступающего отчетного периода в три этапа:

- 1) оцениваются косвенные расходы предстоящего периода;
- 2) выбирается база для распределения косвенных расходов между отдельными производственными заказами, и прогнозируется ее величина;
- 3) рассчитывается бюджетная ставка путем деления суммы прогнозируемых косвенных расходов на ожидаемую величину базового показателя.

Различия между попроцесным и позаказным методами состоят в следующем. Попроцесное калькулирование предполагает более или менее непрерывный выпуск идентичной продукции, что исключает необходимость идентификации материальных, трудовых и накладных расходов с конкретным заказом покупателя (как это делается в позаказном методе), поскольку каждый заказ является одним из многих, выполняемых из непрерывного потока выпускаемых из производства единиц продукции, заказов. Таким образом, при попроцесном калькулировании собираются не затраты заказов, а затраты цехов, которые относятся на все единицы, проходящие через цех за определенный период времени. При позаказном же методе за период производится много заказов, каждый из которых имеет свои особенности.

В данном пункте были рассмотрены четыре метода учета затрат на производства: нормативный, попроцесный, попередельный, позаказный. Показана сущность каждого метода, области их применения, отображены их положительные и отрицательные стороны, а также проведен их сравнительный анализ.

1.3 Нормативное регулирование учета запасов и затрат в РФ

Учет затрат на производство и их анализ базируются на системе экономической информации, которая лежит в основе оптимальных управленческих решений.

Собираемая на предприятии информация для экономического и управленческого анализа должна объективно отражать процессы производства, обращения, распределения и потребления трудовых, материальных, природных и финансовых ресурсов.

При рассмотрении экономического аспекта себестоимости и учёта затрат на производство следует руководствоваться содержанием актов, законов, методических рекомендаций, входящих в систему нормативного регулирования бухгалтерского учета.

Каждая организация должна обязательно разработать учетную политику, в которой отображается следующая информация:

- рабочий план счетов;
- правила и порядок учета заготовления и приобретения материальных ценностей и их оценки;
- правила и порядок учета затрат на производство;
- методика калькулирования себестоимости продукции, ее оценки и реализации и др. Эта обязанность организаций законодательно регламентируется Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008) [1, с. 3].

ПБУ 10/99 «Расходы организации» устанавливает правила формирования в бухгалтерском учете информации о расходах коммерческих организаций (кроме кредитных и страховых), являющихся юридическими лицами по законодательству РФ [5, с. 1].

Также важным документом является План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и Инструкция по его применению (утверждены приказом Минфина РФ от 31.10.2000г № 94н.) Для обобщения информации об учёте затрат организации предназначены счета раздела III «Затраты на производство»:

- 20 «Основное производство»;
- 21 «Полуфабрикаты собственного производства»;

- 23 «Вспомогательные производства»;
- 25 «Общепроизводственные расходы»;
- 26 «Общехозяйственные расходы»;
- 28 «Брак в производстве»;
- 29 «Обслуживающие производства и хозяйства» [7, с. 30].

Учет материальных затрат на производство продукции регламентируется положением по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально–производственных запасов», в соответствии с которым организация может выбрать один из нескольких вариантов списания материальных затрат [6]. Чаще всего организации списывают материальные затраты по средней себестоимости. Учет некоторых других видов материальных запасов (специальных инструментов и приспособлений, одежды и др.) ведется с учетом методических указаний, введенных Приказом Минфина России от 26 декабря 2000 г. № 135н [8].

Необходимо отметить, что в 2019 году вступит в силу Проект федерального стандарта бухгалтерского учета «Запасы», согласно которому в учете и отражения запасов произойдут изменения. Например, будут отменены стоимостные ограничения, запасы признаются по себестоимости. Также в новом ФСБУ отличается состав расходов, которые включаются с себестоимостью. Например, по новому ФСБУ в себестоимость запасов не включают:

- возмещаемые косвенные налоги;
- траты, которые связаны с ненадлежащей организацией производства;
- затраты, связанные с авариями и другими чрезвычайными ситуациями;
- обесценение других активов независимо от того, использовали ли их в производстве запасов;
- общехозяйственные расходы;
- расходы на хранение запасов. Исключение: случаи, когда хранение – часть технологии производства;
- расходы на продажу;
- расходы на рекламу и продвижение запасов на рынке;

– расходы на внутреннее перемещение запасов. Исключение: случаи, когда такое перемещение – часть технологии производства;

– иные затраты, которые не связаны с приобретением, заготовкой, переработкой, производством запасов, доставкой их до места использования или продажи, приведением в состояние, необходимое для их использования или продажи [9].

При разработке метода формирования себестоимости выпускаемого товара, необходимо иметь точное понимание какие затраты напрямую должна относить на себестоимость продукции. Согласно Инструкции по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций (Приказ Минфина России от 31.10.2000 N 94н) непосредственно на счет 20 «Основное производство» списываются стоимость производственных запасов, расходы на оплату труда, а также все иные расходы, "связанные непосредственно с выпуском продукции". Также группы затрат, включаемые непосредственно в себестоимость продукции, отражены в Проекте, разработанным Минфином России, «Методические рекомендации по учету затрат на производство продукции, работ, услуг». А также рекомендации по формированию себестоимости продукции можно найти в Постановлении Правительства России от 05.08.1992 № 552 «Об утверждении Положения о составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг), включаемых в себестоимость», применяемом на данный момент как пособие.

Вывод по разделу один

В данном разделе было приведено определение затрат, разобрана его сущность, а также приведены признаки затрат. Приведена классификация затрат для принятия решений, планировании и прогнозировании деятельности предприятия, в рамках которой разобраны такие группы затрат, как постоянные и переменные, релевантные и нерелевантные, альтернативные и безальтернативные, маржинальные, операционные. Также классификация затрат для целей финансового учета

и бухгалтерской деятельности предприятия, при которой показаны основные и накладные затрат, прямые и косвенные, производственные и не производственные, а также входящие и стеющие затраты. Кроме того, рассмотрены четыре метода учета затрат на производства: нормативный, попроцессный, попередельный, позаказный. Показана сущность каждого метода, области их применения, отображены их положительные и отрицательные стороны, а также проведен их сравнительный анализ. Приведены нормативные документы, методические рекомендации, которыми необходимо руководствоваться при организации учета затрат на производства в России.

2 АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ООО «ТРАНСФОРМЕР УРАЛ»

2.1 Организационная характеристика ООО «Трансформер Урал»

Общество с ограниченной ответственностью «Трансформер Урал» – коммерческая организация, созданная в организационно-правовой форме ООО. Деятельность компании направлена на производство трансформаторных подстанций в железобетонной оболочке и распределительных устройств 0,4кВ, и получение прибыли с их реализации.

Производственное предприятие ООО «Трансформер Урал» было создано 11.10.2016 г. в соответствии с действующим на территории России законодательством [10, с. 1]. Предприятие является юридическим лицом, имеет свою печать с наименованием, штампы, имеет самостоятельный баланс, расчетный счет в отделении ПАО «Сбербанк». Учредительным документом общества ООО «Трансформер Урал» является устав, в котором определены цели деятельности, уставной фонд, правовой статус, структура и устройство организации. Единоличным исполнительным органом Общества согласно Уставу, является Генеральный директор, который назначается бенефициаром общества [10, с. 3].

Основным видом деятельности является производство трансформаторных подстанций в железобетонной оболочке 6 – 35 кВ и распределительных устройств 0,4кВ, также предприятие осуществляет торговлю электротехнического оборудования: силовые трансформаторы 6 – 35 кВ, высоковольтные распределительные устройства, низковольтные распределительные устройства.

Миссией предприятия является – создание и воплощение в жизнь инжиниринговых решений, в ответ на запросы заказчиков по организации энергоснабжения. ООО «Трансформер Урал» предлагает заказчикам комплексное и качественное техническое решение вопросов энергоснабжения, удовлетворяющее отечествен-

ным и международным экологическим нормам, и требованиям в отношении надежности, простоты и безопасности эксплуатации сетевых сооружений [43].

Стратегической целью ООО «Трансформер Урал» является – удерживание позиции лидера в области производства распределительных сетевых сооружений [43]. Предприятие стремимся предоставить решения для любых задач заказчика в максимально короткие сроки и высоким уровнем качества, выполнять поставленные задачи на всей территории Российской Федерации и СНГ.

Предприятие для достижения установленных целей и задач своей деятельности имеет право от своего имени совершать сделки, заключать договоры, приобретать своими действиями имущественные и личные неимущественные права.

Численность работников составляет 39 человек. На предприятии применяется линейно-функциональная организационная структура [43]. Она имеет правильное соотношение функциональных и линейных элементов, тем самым отсутствует противоречие между отделами компании, каждый из которых имеет свою четко определенную задачу и обязанности. Также организационная структура соответствует отраслевой специфике и среде функционирования. На предприятии осуществляется эффективная система материальной и нематериальной мотивации.

Во главе предприятия стоит генеральный директор, который руководит производственно-хозяйственной деятельностью компании. Коммерческий директор ведет переговоры, осуществляет контроль за сбытом продукции, контроль и анализ финансового состояния фирмы. Главный бухгалтер осуществляет ведение бухгалтерского учета и отчетности. Коммерческий отдел занимается поиском потенциальных клиентов, точек сбыта продукции, заключением договоров. Технический отдел разрабатывает комплексную проектную документацию на трансформаторные подстанции, осуществляет технический надзор за выполнением требований проекта на всех этапах производства. Начальник производства осуществляет управление производственной деятельностью и контроль над структурными подразделениями. Организационная структура ООО «Трансформер Урал» приведена на рисунке 3.

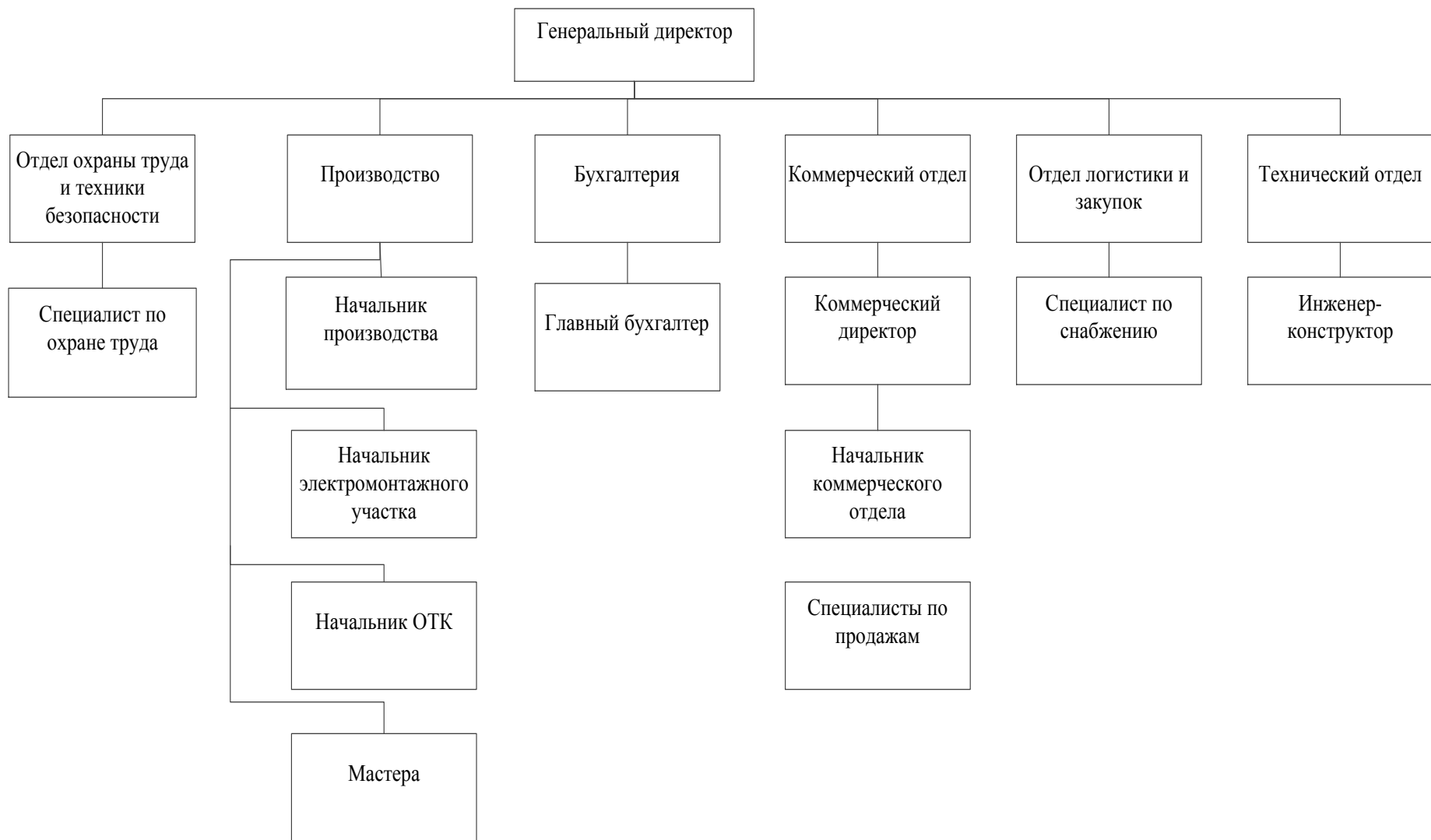


Рисунок 3 – Организационная структура ООО «Трансформер Урал»

В данном пункте описаны основные виды деятельности рассматриваемого предприятия ООО «Трансформер Урал», рассмотрены его миссия и стратегические цели. А также разобрана организационная структура предприятия с выделением отделом и ответственных лиц.

2.2 Стратегический анализ ООО «Трансформер Урал»

В данном разделе проведем стратегически анализ деятельность ООО «Трансформер Урал», с помощью пяти сил Майкла Портера, SWOT-анализа и анализа рынка.

Стратегический анализ позволит оценить конкурентоспособность предприятия, определить дополнительные источники роста на несколько лет вперед, сформировать понимание о ключевых тенденциях рынка.

Стратегический анализ – это комплексное исследование положительных и отрицательных факторов, которые могут повлиять на экономическое положение предприятия в перспективе, а также путей достижения стратегических целей предприятия [14, с. 72]. С помощью стратегического анализа разрабатывается комплексный стратегический план развития предприятия, осуществляется научно обоснованная, всесторонняя и своевременная поддержка принятия стратегических и управленческих решений.

На основе модели пяти сил Майкла Портера проведем анализ отрасли, в которой осуществляет свою деятельность предприятия ООО «Трансформер Урал».

Проанализируем угрозы со стороны появления новых конкурентов, а также воздействия клиентов, поставщиков на финансово-хозяйственную деятельность ООО «Трансформер Урал».

1) Угроза появления новых конкурентов оценивается в 10 %, поскольку данную отрасль можно охарактеризовать довольно высокими входными барьерами, характеризующимися большими финансовыми и временными затратами, сопряженными с получением лицензии, арендой / выкупом и обустройством помеще-

ний и т.д. Но, тем не менее, имеет место появление новых производителей, которые предлагают более низкие цены на продукцию и поставку продукции, но, как правило, значительно уступающих по качеству.

2) Невысока, но все же есть, и угроза появления товаров/услуг-заменителей (15 %), хоть предприятие и является одним из лидеров по производству трансформаторных подстанций в железобетонных корпусах. Но в сложившейся непростой экономической ситуации на рынке, заказчики иногда выбирают вариант заменители бетонных подстанций (разный материал исполнения), уступающий по качеству, но более дешевый.

3) Рычаги воздействия покупателей очень высоки (20 %). Конкуренция в данной отрасли очень высока, и лидеры по производству трансформаторных подстанций и трансформаторам близки по качеству выпускаемой продукции и по ценам на нее. Поэтому у заказчика есть возможность пойти к другому продавцу без существенных затрат, приводят к снижению цен, повышению качества продукции, увеличению количества и качества потребляемых услуг.

4) Рыночная власть поставщиков воздействует на конкурентную борьбу в отрасли (15 %), главным образом, с помощью двух средств – цены и качества поставляемых товаров и оказываемых услуг. В период 2016–2017 гг. цены на импортное электротехническое оборудование увеличились пропорционально изменению курса рубля. Недоброкачественность поступающих товаров случается, но относительно редко. В остальном давление поставщиков является средним, так как их количество не ограничено.

5) Влияние конкурентов на отечественном рынке очень высокого (40 %), так как конкурентами на рынке сегодня являются:

- ООО «ЭЗОИС»;
- ООО «Модуль»;
- ООО «Зодчий».

Представим наглядно (рисунок 4) результаты проведенного анализа отрасли, в которой осуществляет свою деятельность предприятия ООО «Трансформер Урал».



Рисунок 4 – Пять Сил Портера (степень влияния рыночных сил)

Далее определим тип рынка, в котором действует ООО «Трансформер Урал». Типы рыночных структур приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Типы рынка (Grant, 2002)

Критерии оценки	Совершенная конкуренция	Олигополия	Монополия
Концентрация	Много фирм	Мало фирм	Одна фирма
Входные и выходные барьеры	Барьеров нет	Значительные барьеры	Высокие барьеры
Дифференциация продукции	Однородная продукция	Потенциал для дифференциации продукции	
Информация	Совершенные информационные потоки	Неполная информированность	

ООО «Трансформер Урал» относится к электротехнической отрасли. Данная отрасль в Российской Федерации является одной из основных в машиностроении, так как ее общая доля составляет почти 10 % от данного производства. На сегодняшний день в рамках электротехники развивается несколько важных направлений, а именно производство оборудования, которое связано с выработкой энергии.

Структура электротехнической отрасли имеет характер олигополии [11, с. 118]. Так как данную отрасль можно охарактеризовать довольно высокими входными барьерами, характеризующимися большими финансовыми и временными затратами, а также трудный процесс получения лицензии и подтверждения качества и уровня выпускаемой продукции. Так, например, для производства блочных трансформаторных подстанций необходима сложная, узконаправленная, дорогая производственная техника, кроме того получение сертификатов и деклараций соответствий, а также прохождения ряда необходимых испытаний это трудоемкий и долговременный процесс.

Кроме того, уже имеющаяся высокая конкуренция на рынке подталкивает производителей внедрять и разрабатывать определенные стратегии дифференциации продукции. Производители стараются обеспечить уникальность и более высокую ценность (по сравнению с конкурентами) продукта для покупателя с точки зрения уровня качества, наличия его особых характеристик, методов сбыта, послепродажного обслуживания.

С помощью SWOT-анализа определим сильные и слабые стороны в деятельности предприятия, потенциальных внешних угроз и благоприятных возможностей, на основании результатов которого определим направление развитие организации. Результаты проведенного анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2 – SWOT-анализ ООО «Трансформер Урал»

Сильные стороны	Слабые стороны
Наличие собственной базы научно-исследовательских и конструкторских работ позволяет оперативно реагировать на изменения технологических и экологических факторов	Географическая удаленность основных рынков сбыта
Наличие квалифицированных кадров	Недостаточная по сравнению с конкурентами обеспеченность профессиональными кадрами монтажно-наладочных бригад
Наличие современной материальной базы	Более эффективна управленческая структура у конкурентов
Собственное производство электрооборудования, необходимого для изготовления бетонных КТП.	Большие издержки по транспортировке продукции, географическая удаленность основных рынков сбыта
Высокое качество продукции	Небольшой штат сотрудников
Развитая система дистрибуции	Небольшой склад готовой продукции
Наличие собственной базы научно-исследовательских и конструкторских работ позволяет оперативно реагировать на изменения технологических и экологических факторов	Плохо развит маркетинг и реклама
Дифференциация продукции	
Возможности	Угрозы
Бум жилищного и коммерческого строительства, как следствие — увеличение спроса на составляющие инженерных сетей	Наличие сильных конкурентов (низкие цены, более выгодные условия)
Нехватка мощностей для передачи и распределения электроэнергии для уже существующих потребителей	Чувствительность потребителя к качеству
Разработка новых технологий	Не стабильная ситуация с курсом валюты
Расширение географии поставок	Повышение цен на импортные комплектующие

Оценим факторы по пятибалльной шкале, а затем просуммируем баллы по строкам и столбцам, получившиеся результаты представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Суммарная количественная оценка сильных и слабых сторон, а также угроз и возможностей на ООО «Трансформер Урал»

Сильные стороны		Слабые стороны	
Наличие собственной базы научно-исследовательских и конструкторских работ	50	Географическая удаленность основных рынков сбыта	27
Наличие квалифицированных кадров	37	Недостаточная по сравнению с конкурентами обеспеченность профессиональными кадрами монтажно-наладочных бригад.	34
Наличие современной материальной базы	39	Более эффективна управленческая структура у конкурентов	40
Собственное производство электрооборудования, необходимого для изготовления бетонных КТП.	42	Большие издержки по транспортировке продукции, географическая удаленность основных рынков сбыта	53
Высокое качество продукции	48	Небольшой штат сотрудников	50
Развитая система дистрибуции	44	Небольшой склад готовой продукции	28
Наличие собственной базы научно-исследовательских и конструкторских работ позволяет оперативно реагировать на изменения технологических и экологических факторов.	47	Плохо развит маркетинг и реклама	25
Дифференциация продукции	45		
Возможности		Угрозы	
Бум жилищного и коммерческого строительства, как следствие — увеличение спроса на составляющие инженерных сетей.	51	Наличие сильных конкурентов (низкие цены, более выгодные условия)	55
Нехватка мощностей для передачи и распределения электроэнергии для уже существующих потребителей.	49	Чувствительность потребителя к качеству	52
Разработка новых технологий	44	Не стальная ситуация с курсом валюты	35
Расширение географии поставок	50	Повышение цен на импортные комплектующие	36

По результатам количественного соотношения тенденций были выявлены наиболее важные проблемы, на которые ООО «Трансформер Урал» нужно обратить внимание (т.е. в зависимости от суммы баллов). В основном это – географическая удаленность основных рынков сбыта, а вследствие этого большие затраты на доставку продукции. Также стоит обратить внимание на управленческую систему и на кадровую политику предприятия.

Последующим этапом стало формирование проблемных полей деятельности в рамках SWOT – матрицы. Данные о формировании проблемных полей в рамках SWOT-матрицы приведены в таблице 6.

Таблица 6 – Совокупное влияние элементов SWOT-анализа
ООО «Трансформер Урал»

	Возможности	Угрозы
Сильные стороны Сильные стороны	<p>Поле «СИБ»</p> <p>Совершенствование технологии производства за счет высококвалифицированных работников, внедрения нового усовершенствованного оборудования, научных исследований.</p> <p>Развитая дистрибуция и современная материальная база позволит провести успешную диверсификацию производства</p> <p>Наличие собственной базы научно-исследовательских и конструкторских работ позволяет оперативно реагировать на изменения технологических и экологических факторов</p>	<p>Поле «СИУ»</p> <p>Высокое качество выпускаемой продукции позволит предприятию конкурентоспособным.</p> <p>Наличие современной технологической базы и высококвалифицированных работников позволит поддерживать высокое качество выпускаемой продукции</p> <p>Собственное производство электрооборудования, необходимого для изготовления бетонных КТП позволит быть менее зависимым от изменения курса валюты.</p> <p>Постоянный мониторинг, анализ и прогнозирование динамики цен на сырье, поможет избежать неблагоприятных ситуаций связанных с резким увеличением цен на импортные комплектующие.</p>
Слабые стороны	<p>Поле «СЛВ»</p> <p>Диверсификацию производства позволит развить более эффективную управленческую структуру</p> <p>Расширение географии сбыта приведет к увеличению объемов продаж, укреплению торговой марки</p> <p>Бум жилищного и коммерческого строительства, как следствие — увеличение спроса на составляющие инженерных сетей позволит увеличить штат сотрудников.</p>	<p>Поле «СЛУ»</p> <p>Конкуренты, находящиеся вблизи основных рынков сбыта, могут потеснить компанию на данном рынке</p> <p>Инфляция может привести к увеличению затрат, включая повышение стоимости материальных и топливных ресурсов, которое опережает рост цен на собственную продукцию</p> <p>Изменение курса валюты и как следствие удорожание импортных комплектующих. Приведет к повышению себестоимости продукции</p>

По итогам проведенного SWOT-анализа были выявлены проблемы имеющие наибольшую значимость, решение которых следующее:

- диверсификацию производства позволит развить более эффективную управленческую структуру;
- расширение географии сбыта приведет к увеличению объемов продаж, укреплению торговой марки;
- бум жилищного и коммерческого строительства, как следствие — увеличение спроса на составляющие инженерных сетей позволит увеличить штат сотрудников.

Имеющиеся угрозы можно компенсировать посредством:

- высокое качество выпускаемой продукции позволит предприятию конкурентоспособным;
- постоянный мониторинг, анализ и прогнозирование динамики цен на сырье, поможет избежать неблагоприятных ситуаций, связанных с резким увеличением цен на сырье;
- собственное производство электрооборудования, необходимого для изготовления бетонных КТП позволит быть менее зависимым от изменения курса валюты;
- наличие современной технологической базы и высококвалифицированных работников позволит поддерживать высокое качество выпускаемой продукции.

Таким образом, по результатам произведенного SWOT-анализа ООО «Трансформер Урал» видно, достаточно перспективным видом деятельности это расширение географии поставок, диверсификацию производства и видов деятельности, внедрение совершенствование технологии производства.

В данном пункте раз проведен анализ отрасли деятельности ООО «Трансформер Урал», в ходе которого были оценены угрозы со стороны появления новых конкурентов, появления товаров-заменителей, и влияние конкурентов, поставщиков и потребителей. Наибольший вес в рассматриваемой отрасли имеет влияние конкурентов. Электротехническая отрасль к которой относится деятельность ООО «Трансформер Урал», имеет характер олигополии. Проведенный SWOT-

анализ показал возможности компенсации угроз по средствам преимущества предприятия.

2.3 Анализ финансовой отчетности ООО «Трансформер Урал»

Для определения финансового положения рассматриваемого предприятия, а также оценки результатов его деятельности, проведем анализ финансовой отчетности ООО «Трансформер Урал». Источником данных для проведения анализа является:

- 1) бухгалтерский баланс ООО «Трансформер Урал» за 2016 г., 2017 г.;
- 2) отчет о финансовых результатах ООО «Трансформер Урал» за 2016 г., 2017 г.

Анализируемым интервалом считается 2017 г., базовый интервал 2016 г.

Анализ состава и размещения активов проводится по следующей форме (табл. 7). Таблица 7 заполнена на основе данных их приложения А.

Таблица 7 – Состав и структура имущества предприятия
ООО «Трансформер Урал»

Актив	Абсолютные величины, тыс. руб.		Структура, %		Изменения		
	2016	2017	2016	2017	тыс. руб.	в %	Темп роста
1 Внеоборотные активы	46	146	0,04	0,16	100	217,39	3,17
Основные средства	46	146	0,04	0,16	10	217,39	3,17
2 Оборотные активы	112 148	89 326	99,96	99,84	-22 822	-20,35	0,80
Запасы	57 298	45 730	51,07	64,04	-11568	-20,20	1,00
НДС по приобретенным ценностям	4	0	0,00	0,00	-4	-100,00	0,00
Дебиторская задолженность	47 063	41 344	41,95	46,21	-5719	12,15	0,88
Краткосрочные финансовые вложения	1240	140	1,11	0,16	-1100	-88,70	0,11

Актив	Абсолютные величины, тыс. руб.		Структура, %		Изменения		
	2016	2017	2016	2017	тыс. руб.	в %	Темп роста
Денежные средства и денежные эквиваленты	6543	2111	5,83	2,36	-4432	-67,73	0,32
Баланс	112 194	89 472	100,00	100,00	-22 722	-20,25	0,80

Данные таблицы показывают, что активы ООО «Трансформер Урал» за 2017 год уменьшились на 22 722 тыс. рублей, общая стоимость которых составила в отчетном периоде 89 472 тыс. рублей.

В активах организации доля текущих активов составляет 99,84 %, а внеоборотных средств лишь 0,16 %. Таким образом, наибольший удельный вес в структуре совокупных активов приходится на оборотные активы, что способствует ускорению оборачиваемости средств предприятия, то есть предприятие использует интенсивную политику управления активами. Но стоит также отметить, что такая маленькая доля внеоборотных активов больше присуща торговым организациям. В данном случае это объясняется тем, что все средства производства и производственные помещения арендуются у ЗАО «ЧТЗ-Уралтракт».

Оборотные активы предприятия формируются в основном за счет дебиторской задолженности и запасов на общую сумму 98 642 тыс. рублей. За отчетный период наблюдается небольшое сокращение дебиторской задолженности на 5 719 тыс. рублей, что свидетельствует о сокращении отгрузки повара без предоплаты (или полной оплаты) и является положительным моментом.

За анализируемый период можно наблюдать сокращение краткосрочных финансовых вложений, которое составляет 11,29 %. Но в данном случае в эту статью бухгалтерской отчетности записана цессия (право требования долгов у должников предприятия), поэтому данные изменения за 2017 год являются положительным моментом и свидетельствуют о том, что должники расплачиваются по своим дол-

гам. Но все же стоит отметить, что в компании ООО «Трансформер Урал» отсутствуют инвестиционные вклады, что снижает финансовую активность предприятия.

За 2017 год на предприятии наблюдается уменьшение остатка денежных средств. В анализируемом периоде общая сумма денежных средств уменьшается на 4 432 тыс. рублей, что составляет примерно 67,7 %. Это изменение отрицательно влияет на общую ситуацию и свидетельствует о снижении ликвидности оборотного капитала и снижении платежеспособности.

Следует обратить внимание, что за отчетный период долевое соотношение внеоборотных и оборотных активов в общей структуре баланс практически остается такое же.

В внеоборотных активах наблюдается значительное увеличение основных средств предприятия на 100 тыс. рублей, что свидетельствует о расширении производственной базы.

Далее проведем анализ состава пассивов (табл. 8). Таблица 8 заполнена на основе данных их приложения А.

Таблица 8 – Состав и структура источников формирования имущества предприятия ООО «Трансформер Урал»

Показатель	Абсолютные величины, тыс. руб.		Структура, %		Изменения		
	31.12.2016	31.12.2017	2016	2017	тыс. руб.	%	Темп роста
3 Капитал и резервы	5818	8479	5,19	9,48	2661	45,74	1,46
Уставный капитал	10	10	0,01	0,01	0	0,00	1,00
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	5808	8469	5,18	9,47	2661	45,82	1,46
4 Долгосрочные обязательства	–	–	–	–	–	–	–
5 Краткосрочные обязательства, всего	106 375	80 993	94,81	90,52	–25382	–23,86	0,76

Показатель	Абсолютные величины, тыс. руб.		Структура, %		Изменения		
	31.12.2016	31.12.2017	2016	2017	тыс. руб.	%	Темп роста
Кредиторская задолженность	106 375	80 993	94,81	90,52	-25 382	-23,86	0,76
Пассив	112 194	89 472	100,00	100,00	-22 722	-20,25	0,80

Так как за отчетный период уставной капитал остается неизменным, то изменение собственного капитала на 45,8 % происходит из-за увеличения нераспределенной прибыли. Такие изменения свидетельствуют о повышении финансовой устойчивости предприятия, эффективной работе предприятия и росте деловой активности предприятия.

В составе краткосрочных пассивов значительный объем занимает кредиторская задолженность. За 2017 год происходит ее снижение на 25 382 тыс. рублей, что составляет 23,86 %. Данное изменение является положительным для предприятия и свидетельствует о том, что предприятие стремится уменьшить свои обязательства перед поставщиками и подрядчиками. Но при этом нельзя не отметить, что огромная доля краткосрочных обязательств является отрицательной чертой, так как ведет к снижению финансовой устойчивости организации. На рассматриваемом предприятии кредиторская задолженность не просрочена, и в основном состоит из задолженности перед головным предприятием группы компаний, а также авансовых платежей заказчиком, чья продукция еще в производстве и не отгружена. В связи с этим, такое достаточно большое значение кредиторской задолженности не свидетельствует о снижении финансовой устойчивости ООО «Трансформер Урал».

Долгосрочные обязательства на предприятии отсутствуют, это говорит о том, что предприятие не нуждается в долгосрочных заемных средствах, а пользуется краткосрочными, как это и видно и раздела 5 баланса. Также это говорит о том, что предприятие не имеет дополнительных средств для расширения своего произ-

водства или наращивания производственных мощностей. Но на сегодняшний момент этого не требуется, предприятию хватает имеющихся мощностей для отлаженного выпуска продукции и осуществления своей деятельности.

Рассмотрим финансовые результаты предприятия за 2016 и 2017 гг., которые представлены в таблице 9. Таблица 9 заполнена на основании данных приложения А.

Таблица 9 – Финансовые результаты ООО «Трансформер Урал»

Показатель	Абсолютные величины, тыс. руб.		Прирост, %
	2016 г.	2017 г.	
Выручка	322 945	262 704	-18,65
Себестоимость продаж	(292 286)	(235 266)	-19,51
Валовая прибыль (убыток)	30 659	27 438	-10,51
Коммерческие расходы	–	–	–
Управленческие расходы	(17 196)	(19 475)	13,25
Прибыль (убыток) от продаж	1463	7963	444,29
Доходы от участия в других организациях	–	–	–
Проценты к получению	–	–	–
Проценты к уплате	(2)	(0)	–
Прочие доходы	–	80	–
Прочие расходы	(6198)	(4730)	-199,24
Прибыль (убыток) до налогообложения	7263	3 13	-54,39
Текущий налог на прибыль	(1453)	(666)	-54,16
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	–	(1)	–
Изменение отложенных налоговых обязательств	(2)	–	–
Прочее	–	–	–
Чистая прибыль (убыток)	808	2647	-54,42

Из отчета о финансовых результатах видно, что на предприятии в 2017 году происходит спад производства. Частично это связано с ситуацией в отрасли: снизился объём строительства, происходит меньше дотаций из бюджета. За анализируемый период выручка предприятия уменьшилась на 18,65 %, а себестоимость уменьшилась на 19,51 %, что свидетельствует об уменьшении объема реализации. Также за отчетный период происходит снижение чистой прибыли на 54,42 %.

Ликвидность баланса и платежеспособность предприятия тесно между собой связаны. Ликвидность – это способность предприятия быстро и с минимальными финансовыми потерями преобразовывать свои активы в денежные средства [16, с. 230]. Также ликвидность баланса показывает на сколько предприятие способно своевременно рассчитываться со своими долговыми обязательствами. Таким образом в основе платежеспособности предприятия лежит ликвидность баланса. Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия проводится с помощью группового метода и метода финансовых коэффициентов.

В таблицах 10 и 11 приведена группировка активов и пассивов баланса для проведения анализа ликвидности.

Таблица 10 – Группировка активов бухгалтерского баланса для оценки ликвидности ООО «Трансформер Урал» в 2017 г.

Группа активов	Код строки баланса	Сумма, млн. руб.			Темп роста, %
		на начало года	на конец года	абсолютный прирост	
Наиболее ликвидные активы (А1)	250+240	7783	2251	-5532	345,76
Быстро реализуемые активы (А2)	230+260	47064	41344	-5720	113,84
Медленно реализуемые активы (А3)	210+220	57302	45730	-11572	125,31
Трудно реализуемые активы (А4)	100	46	146	100	31,51
Валюта актива баланса	600	112194	89472	-22722	125,40

Таблица 11 – Группировка пассивов бухгалтерского баланса для оценки ликвидности ООО «Трансформер Урал» в 2017 г.

Группа пассивов	Код строки баланса	Сумма, млн. руб.			Темп роста, %
		на начало года	на конец года	абсолютный прирост	
Наиболее срочные обязательства (П1)	520	106 375	80 993	-25 382	131,34
Краткосрочные обязательства (П2)	510+540+550	–	–	–	–
Долгосрочные обязательства (П3)	400	–	–	–	–
Собственный капитал (П4)	1300+1530+12605	5808	8469	2661	68,58
Валюта пассива баланса	700	112 194	89 472	-22 722	125,40

Баланс предприятия считается абсолютно ликвидным, если выполняются все неравенства в формуле 1 [16, с. 234].

$$A1 \geq П1; A2 \geq П2; A3 \geq П3; A4 \leq П4 \quad (1)$$

Баланс ООО «Трансформер Урал» не является абсолютно ликвидным, так как не все неравенства выполняются. Структура баланса считается удовлетворительной, так как выполняется неравенство $A4 \leq П4$. Согласно таблице 11 условие $A1+A2 > П1+П2$ не выполняются, это говорит о том, что текущая ликвидность низкая: предприятие не может в полном объеме погашать свои обязательства с рассматриваемом периоде. Перспективная ликвидность предприятия в норме, так как $A1+A2+A3 > П1+П2+П3$, ООО «Трансформер Урал» платежеспособно в долгосрочной перспективе.

Анализ ликвидности баланса является общим и не позволяет точно определить платежеспособность предприятия, поэтому для этого на практике используют основные показатели ликвидности. Проведем расчет относительных показателей на основании данных таблиц 10 и 11, результат которого представлен в таблице 12.

Таблица 12 – Относительные показатели, характеризующие ликвидность
и структуру баланса ООО «Трансформер Урал» за 2016 – 2017 гг.

Показатель	Формула расчета	Значение		Оптимальное значение
		2016 г.	2017 г.	
Общий показатель ликвидности	$\frac{A1+0,5A2+0,3A3}{П1+0,5П2+0,3П3}$	0,460	0,420	> 1
Коэффициент текущей ликвидности	$\frac{A1+A2+A3}{П1+П2}$	1,050	1,100	> 1,5
Коэффициент критической (промежуточного покрытия) ликвидности	$\frac{A1+A2}{П1+П2}$	0,520	0,540	> 0,9
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\frac{A1}{П1+П2}$	0,073	0,028	> 0,2
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	$\frac{П4 - A4}{A1+A2+A3}$	0,050	0,090	> 0,1

Коэффициент текущей ликвидности немного ниже оптимального значения, означает это то, что на предприятии бывают задержки с оплатой текущих счетов. Коэффициент критической (быстрой) ликвидности значительно ниже нормы в рассматриваемом периоде, из этого следует, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности ООО «Трансформер Урал» не в полной мере способны покрывать текущие долги. Коэффициент абсолютной ликвидности также ниже нормативного значения по отрасли. Это означает, что немедленно оплатить обязательства за счет денежных средств всех видов, а также средств полученных от реализации ценных бумаг ООО «Трансформер Урал» не состоянии. Коэффициент обеспеченности собственными средствами показывает, насколько достаточно собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости. В 2017 году значение данного коэффициента возросло по сравнению с предыдущим годом, что является положительным моментом. Однако значения остается ниже нормативного, поэтому структура баланса компании неудовлетворительная.

С помощью анализа финансовой устойчивости предприятия можно определить степень эффективности управления собственными и заемными средствами

на предприятии. Для анализа финансовой устойчивости ООО «Трансформер Урал» рассчитаем абсолютные и относительные показатели, характеризующие ее. Результаты проведенного расчета представлены в таблице 13.

Таблица 13 – Динамика показателей финансовой устойчивости
ООО «Трансформер Урал» за 2016–2017 гг.

Показатели	2016 г.	2017 г.	Отклонение
Собственные оборотные средства (СОС)	5772	8333	2611
Наличие собственных и долгосрочных заемных источников финансирования запасов (СДИ)	5772	8333	2611
Общая величина основных источников формирования запасов (ОИЗ)	117 966	97 805	–20 161
Излишек (+), недостаток (–) собственных оборотных средств	–51 526	–37 397	14 129
Излишек (+), недостаток (–) собственных и долгосрочных источников финансирования запасов	–51 526	–37 397	14 129
Излишек (+), недостаток (–) общей величины основных источников покрытия запасов	60 668	52 075	–8593

Как видно из таблицы в 2017 году происходит увеличение собственных оборотных средств на 2611 тыс. рублей. Стоит отметить, что долгосрочный заемных источников финансирования на предприятии ООО «Трансформер Урал» отсутствуют. За все рассматриваемые периоды наблюдается недостаток собственных оборотных средств. Но по общей величине основных источников покрытия запасов и затрат в двух рассматриваемых периодах наблюдается излишек.

Рассчитанные показатели обеспеченности запасов соответствующими источниками финансирования переводят в трехкратную модель, формула 2 [16, с. 190].

$$M = (\Delta \text{СОС}; \Delta \text{СДИ}; \Delta \text{ОИЗ}) \quad (2)$$

И на основании результатов данной модели можно определить тип финансовой устойчивости предприятия.

В результате расчетов видно:

- на конец 2016 года модель имеет вид М ($\Delta\text{СОС} < 0$; $\Delta\text{СДИ} < 0$; $\Delta\text{ОИЗ} > 0$);
- на конец 2015 года модель имеет вид М ($\Delta\text{СОС} < 0$; $\Delta\text{СДИ} < 0$; $\Delta\text{ОИЗ} > 0$).

Анализ финансовой устойчивости по трехкратной модели показывает, что ООО «Трансформер Урал» обладает неустойчивым финансовым состоянием. Источником финансирования запасов являются собственные оборотные средства и краткосрочные обязательства. ООО «Трансформер Урал» имеет нарушение нормальной платежеспособности. Возникает необходимость привлечения дополнительных источников финансирования.

Относительные коэффициенты финансовой устойчивости показывают уровень финансовых рисков предприятия и уровень зависимости от заемного капитала, обеспеченность собственным капиталом. Их рассчитанные значения представлены в таблице 14.

Таблица 14 – Коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости ООО «Трансформер Урал» в 2016–2017 гг.

Коэффициент	Формула расчета	Значение		Оптимальное значение
		2016 г.	2017 г.	
Автономии (финансовой независимости)	$K_{авт} = \text{Собственный капитал} / \text{Активы}$	0,05	0,1	$\geq 0,5$
Финансовой зависимости	$K_{фз} = \text{Заемный капитал} / \text{Активы}$	0,94	0,9	$\leq 0,5$
Финансовой устойчивости	$K_{фy} = \text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства} / \text{Активы}$	0,05	0,1	$> 0,8-0,9$
Финансового рычага (финансовой активности)	$K_{фр} = \text{Заемный капитал} / \text{Собственный капитал}$	–	–	≤ 1
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	$K_{зс} = \text{Заемный капитал} / \text{Собственный капитал}$	9,5	18,28	–
Маневренности собственного капитала	$K_{мск} = \text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства} - \text{Внеоборотные активы} / \text{Собственный капитал}$	0,99	0,98	–

Коэффициент	Формула расчета	Значение		Оптимальное значение
		2016 г.	2017 г.	
Коэффициент обеспеченности оборотного капитала собственными источниками финансирования	$K_o = (\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}) / \text{Оборотные активы}$	0,05	0,1	–
Обеспеченности запасов собственными оборотными средствами	$K_{\text{зап}} = \text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства} - \text{Внеоборотные активы} / \text{Запасы}$	0,1	0,2	$\geq 0,6-0,8$
Собственных оборотных средств в совокупных активах	$K_{\text{зап}} = \text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства} - \text{Внеоборотные активы} / \text{Активы}$	0,09	0,05	–
Коэффициент сохранности собственного капитала	$K_{\text{скс}} = \text{Собственный капитал на конец периода} / \text{Собственный капитал на начало периода}$	–	1,46	–

Полученные коэффициент, характеризующие финансовую устойчивость предприятия, значительно ниже среднеотраслевых значений. Но на основании этого сделать вывод о том, что ООО «Трансформер Урал» финансово неустойчиво нельзя, так как полученные результаты анализа не отображают реальную картину происходящего. На предприятии отсутствуют долгосрочные обязательства. Так же, как отмечалось ранее, имеющаяся кредиторская задолженность не является просроченной, и большая ее часть относится к головному предприятию, то есть находится внутри холдинга. Поэтому внешние факторы, указывающие на финансовую неустойчивость предприятия, отсутствуют. Предприятия в основном обеспечивают свою деятельность собственными средствами.

Результаты и эффективность текущей деятельности предприятия характеризуют показатели деловой активности, которая в финансовом аспекте проявляется, прежде всего, в скорости оборота средств предприятия. Коэффициент оборачиваемости – это финансовый коэффициент показывающий интенсивность использования (скорость оборота) определенных активов или обязательств [28, с. 350]. Рассчитанные коэффициенты оборачиваемости по результатам деятельности ООО «Трансформер Урал» представлены в таблице 15.

Таблица 15 – Анализ оборачиваемости ООО «Трансформер Урал»

Коэффициент	Формула расчета	Значение		Отклонение	
		2016 г.	2017 г.	Абсолютное (+,-)	Относительное, %
Коэффициент оборачиваемости активов	$K_{oa} = \text{Выручка} / \text{Средняя сумма активов в периоде}$	2,87	2,93	0,06	2,10
Фондоотдача	$\Phi_o = \text{Выручка} / \text{Среднегодовая стоимость основных средств}$	7020,50	1799	-5221,5	-74,40
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	$K_{оск} = \text{Выручка} / \text{Средняя величина собственного капитала}$	30,98	55,50	24,52	79,20
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	$K_z = \text{Выручка от продаж} / \text{Средняя величина заемного капитала}$	3,00	3,20	0,20	6,70
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	$K_{одз} = \text{Выручка} / \text{Средняя величина дебиторской задолженности}$	6,80	6,40	4,10	-5,90
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	$K_{окз} = \text{Выручка} / \text{Средняя величина кредиторской задолженности}$	3,00	3,20	0,20	6,70

В рассматриваемом случае очень высокое значение фондоотдачи не отображает действительной ситуации, так как основное оборудование для производства, а также производственные и общехозяйственные помещения находятся в аренде.

Уменьшение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности на 5,9 % свидетельствует о замедлении погашений покупательской задолженности, в 2017 году заказчики медленней оплачивали покупаемое оборудование. На 6,7 % возрос коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, что говорит об улучшении платежеспособности предприятия к поставщикам материалов и товаров.

Коэффициент оборачиваемости активов можно сказать остается неизменным в рассматриваемых периодах.

Важнейшим показателем, отражающим финансовые результаты деятельности предприятия, является рентабельность, характеризующая эффективность использования капитала. Показатели рентабельности характеризуют прибыльность деятельности предприятия, и рассчитывается как отношение полученной прибыли к различным видам или статьям затрат [28, с. 360]. Коэффициенты рентабельности деятельности ООО «Трансформер Урал» представлены в таблице 16.

Таблица 16 – Динамика показателей рентабельности в ООО «Трансформер Урал» за 2016–2017 гг, %

Коэффициент	Формула расчета	Значение		Изменения
		2016 г.	2017 г.	
Рентабельность продаж	$\text{Прибыль от продаж} / \text{Выручка} \times 100 \%$	4,00	3,00	1,00
Рентабельность собственного капитала	$\text{Прибыль до налогообложения} / \text{Собственный капитал} \times 100 \%$	124,80	39,10	-85,70
Общая рентабельность отчетного периода	$\text{Прибыль до налогообложения} / \text{Выручка} \times 100 \%$	2,25	1,26	-0,99
Рентабельность активов	$\text{Прибыль до налогообложения} / \text{Актив} \times 100 \%$	6,50	3,70	-2,80

По данным из таблицы видно, что в 2017 году снизились все показатели рентабельности, что еще раз подтверждает снижение производства за анализируемый период.

Вывод по разделу два

В данном разделе описаны основные виды деятельности рассматриваемого предприятия ООО «Трансформер Урал», рассмотрены его миссия и стратегические цели. Показана организационная структура предприятия, которая является линейно функциональной, и описаны существующие структурные отделы и ответственные лица. Электротехническая отрасль к которой относится деятельность ООО «Трансформер Урал», имеет характер олигополии.

Проведен анализ отрасли, в ходе которого были оценены угрозы со стороны появления новых конкурентов, появления товаров-заменителей, и влияние конкурентов, поставщиков и потребителей. Наибольший вес в рассматриваемой отрасли имеет влияние конкурентов. Проведенный SWOT-анализ показал возможности компенсации угроз по средствам преимущества предприятия. А также путем разумного сочетания сильных сторон ООО «Трансформер Урал» и его возможностей были выявлены пути развития предприятия, такие как усовершенствование технологий производства и диверсификация производства.

Анализ финансовой отчетности ООО «Трансформер Урал» показал, что на предприятии за рассматриваемый период происходит спад производства, о чем свидетельствуют снижения выручки и чистой прибыли.

3 ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА И АНАЛИЗА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

3.1 Методика учета затрат на производства в ООО «Трансформер Урал»

Построение бухгалтерского учета производственных затрат, порядок их отражения на бухгалтерских счетах, методы учета затрат и калькулирования себестоимости определяются учетной политикой предприятия ООО «Трансформер Урал». Учетная политика предприятия составлена с учетом организации бухгалтерского и налогового учета на предприятии.

Система счетов для учета затрат на производство установлена Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий [7].

Учетная политика на предприятии отсутствует. Бухгалтерский учет ведется с использованием прикладного программного обеспечения, в котором происходит автоматизированное ведение бухгалтерского учета и формирование всех документов в электронном варианте. Конкретные формы при необходимости можно предоставить на бумажных носителях.

Учет затрат на ООО «Трансформер Урал» ведется с использованием бухгалтерских счетов 10, 20, 25, 26, 90, 91.

Производство трансформаторных подстанций не относится к серийному выпуску продукции, а каждый заказ является индивидуальным и отличающимся друг от друга, как по технологическому исполнению, так и по используемым материалам. Поэтому для калькулирования себестоимости продукции и учета затрат на предприятии ООО «Трансформер Урал» применяется позаказный метод учета затрат. Объектами учета при данном методе являются производственные заказы – производимые трансформаторные подстанции.

После открытия заказа на производства изделия вся первичная технологическая и учетная документация должна составляться с обязательным указанием номера заказа. Копия извещения об открытии заказа направляется в бухгалтерию.

На ее основании к счету 20 «Основное производство» открываются субсчета для каждого отдельного заказа, на которых учитываются затраты, осуществленные при выполнении этих заказов. На протяжении всего времени производства конкретного заказа идет списание конкретных используемых материалов, комплектующих, оборудования с кредита счета 10 «Материалы» на дебет 20 счета «Основное производство». После служебной записки от начальника производства о завершении производства определенного заказа дальнейшего отпуск материалов по нему не разрешен. Таким образом, формируется не средняя, а индивидуальная себестоимость единицы продукции (заказа).

Прямые затраты непосредственно относятся на себестоимость производимой продукции. На данном предприятии к прямым затратам относятся только материальные затраты, которые отображаются на счете 10 «Материалы». На предприятии не внедрена группировка материалов по видам, соответствующая аналитика отсутствует.

Все остальные затраты считаются косвенными и подразделяются на общепроизводственные, общехозяйственные и прочие.

На счете 25 «Общепроизводственные расходы» учитывают следующие затраты:

- аренда оборудования;
- аренда производственных помещений;
- водоснабжение;
- вспомогательные производственные материалы;
- инструмент, инвентарь;
- командировочные расходы;
- оплата труда основных и вспомогательных рабочих;
- охрана, пропуска;
- спецодежда;
- страховые взносы;
- хозяйственные нужды;

- экологические расходы;
- электроэнергия.

В сумму оплаты труда включается заработная плата рабочих основного и вспомогательного производства.

На счет 26 «Общехозяйственные расходы» учитываются следующие затраты:

- амортизация офисного оборудования;
- аренда офиса;
- информационные услуги;
- канцтовары, комплектующие и расходные материалы для оргтехники;
- командировочные расходы;
- нотариальные, юридические услуги;
- обучение;
- оплата труда администрации и коммерческого отдела;
- оргтехника;
- расходы на рекламу;
- страховые взносы;
- хозяйственные нужды;
- прочие затраты.

Прочие расходы включают в себя обоснованные затраты на осуществление деятельности, непосредственно не связанной с производством и реализации. Они отображаются на счете 91 «Прочие доходы и расходы» и включают в себя расчетно-кассовое обслуживание банка, штрафные санкции.

Обобщенная информация по существующему на момент рассмотрения составу затрат и запасов по счетам приведена на рисунке 5.

При рассмотрении статей затрат видно, что аналитика затрат на предприятии не разработана, группы затрат не выделены. Из-за этого невозможно провести анализ затрат на производстве.

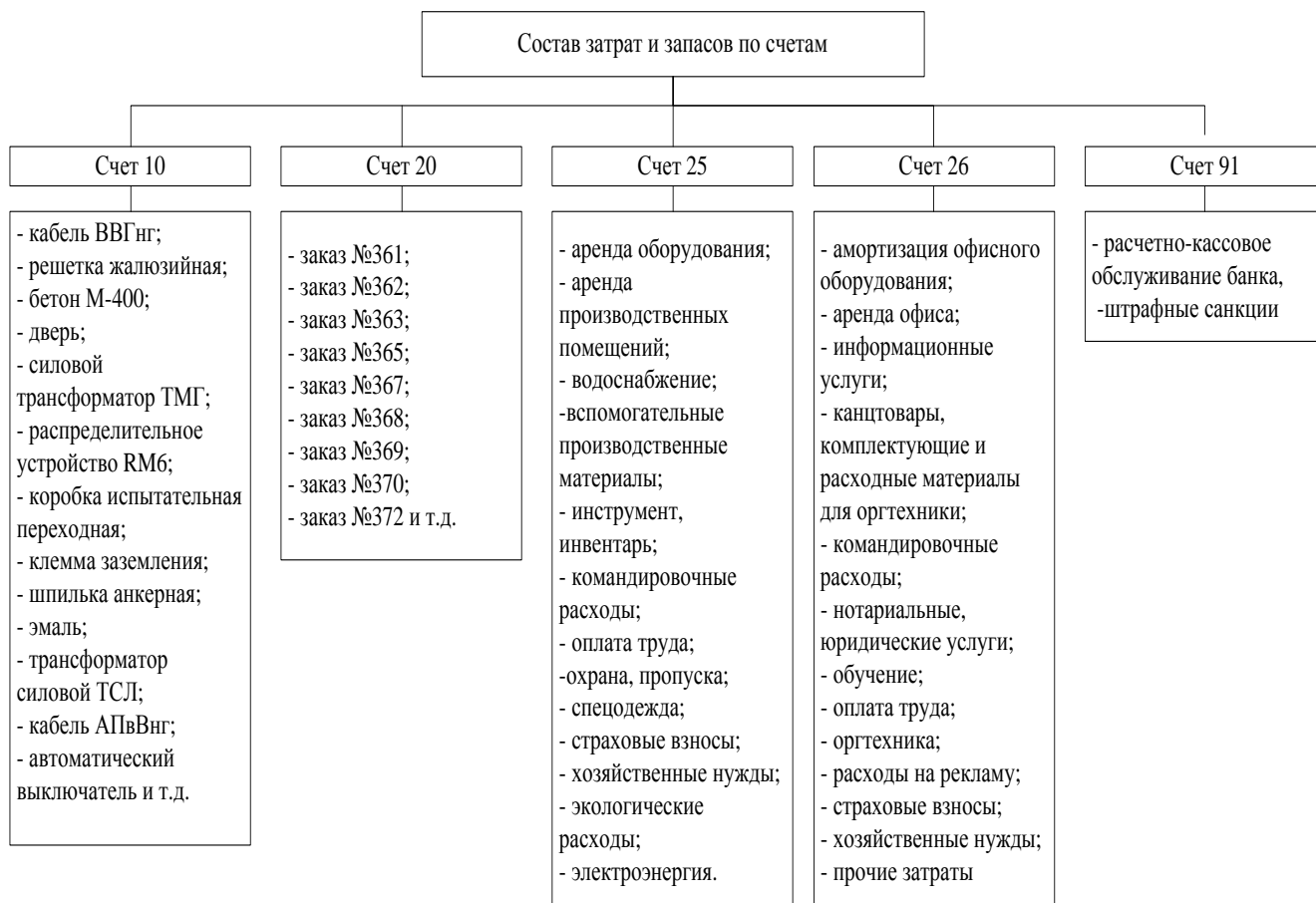


Рисунок 5 – Состав затрат и запасов по счетам (по действующей методике)

Общепроизводственные расходы, произведенные за месяц, равномерно распределяются только на завершённые и отгруженные заказы – трансформаторные подстанции в данный месяц. Счет 25 в конце месяца списывается на счет 20 «Основное производство» путем равномерного распределения на отдельные заказы.

Транспортные расходы по доставке заказа заказчику и производимый монтаж оборудования сторонними организациями не выделены в «Коммерческие расходы», а напрямую отражаются на счете 20 «Основное производство» на субсчете, относящегося к определенному заказу. Данные затраты не выделены ни в какую группу, хотя они напрямую относятся на себестоимость продукции.

Выполненные заказы с 20 счета переходят на счет 43 «Готовая продукция». Далее при реализации заказы переходят на счет 90 «Продажи», а за тем на счет 99 «Прибыль и убытки». Общехозяйственные расходы списываются с кредита счета 26 в дебет счета 90 «Продажи» полностью в том отчетном периоде, в котором они

произведены. Порядок учета затрат, существующий на ООО «Трансформер Урал» изображен на рисунке 6.

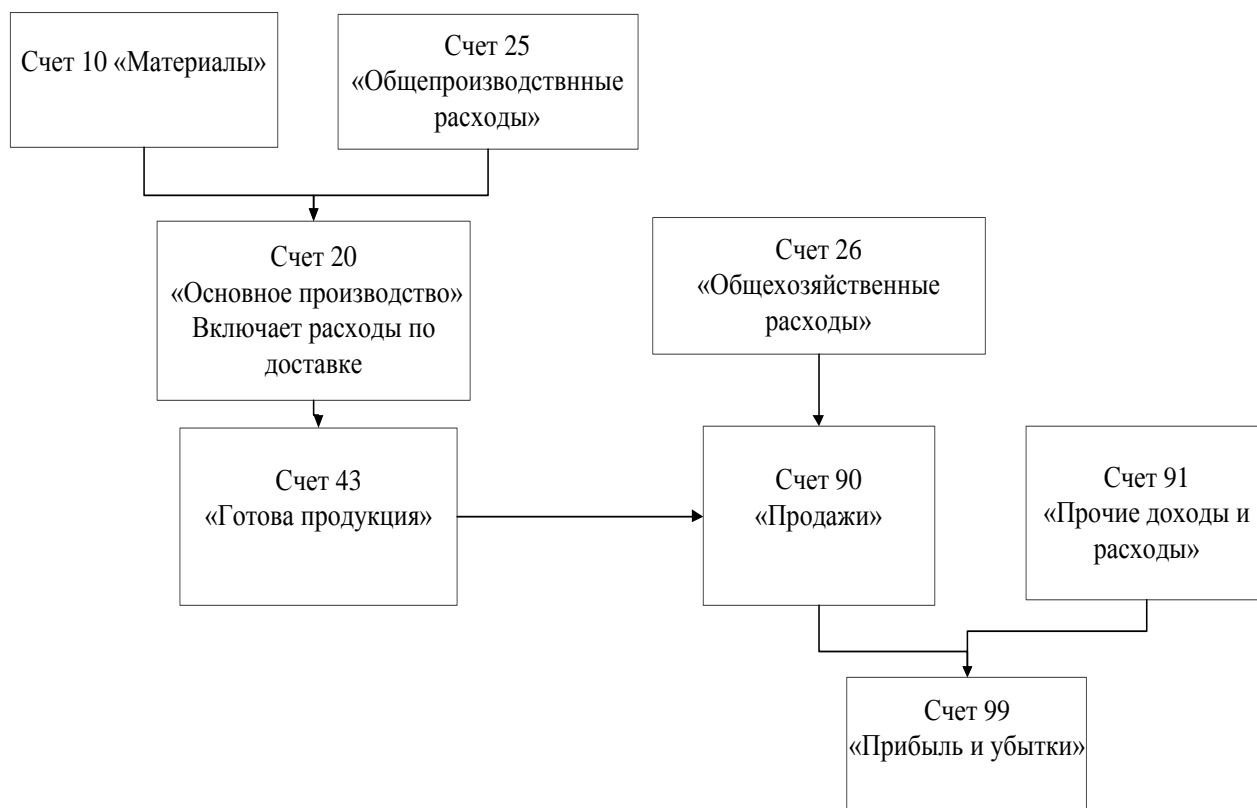


Рисунок 6 – Порядок учета затрат в ООО «Трансформер Урал»
(по действующей методике)

Данную схему отобразим в виде бухгалтерских записей:

- 1) Дебет 20 «Производство» – Кредит 10 «Материалы» – переданы материалы в производство;
- 2) Дебет 20 «Производство» – Кредит 25 «Общепроизводственные расходы» – включена доля общепроизводственных расходов в затраты основного производства;
- 3) Дебет 43 «Готовая продукция» – Кредит 20 «Основное производство» – оприходована на складе готовая продукция, выпущенная основным производством;
- 4) Дебет 90 «Продажи» – Кредит 43 «Готовая продукция» – списание готовой продукции в реализацию;

5) Дебет 90 «Продажи» – Кредит 26 «Общехозяйственные» – включены в себестоимость продаж общехозяйственные расходы;

6) Дебет 99 «Прибыль и убытки» – Кредит 90 «Продажи» – получена прибыль за отчетный период по обычным видам деятельности;

7) Дебет 99 «Прибыль и убытки» – Кредит 91.9 «Прочие доходы и расходы» – отражен убыток от прочей деятельности организации.

Таким образом, в ООО «Трансформер Урал» отсутствует разработанная учетная политика, учет затрат отображается в прикладном программном обеспечении «1-С». На предприятии применяется позаказный метод учета затрат, объектами учета являются производственные заказы – производимые трансформаторные подстанции. Учет затрат ведется с использованием бухгалтерских счетов 10, 20, 25, 26, 90, 91. На счетах 10, 25 и 26 отсутствует аналитика затрат, из-за чего невозможно провести их анализ.

3.2 Анализ структуры затрат на производство трансформаторных подстанций и направления его совершенствования

Одним из важных показателей, который характеризует работу предприятия, считается себестоимость продукции. О ее величины зависит финансовые результаты деятельности предприятия. Поэтому анализ затрат на производство имеет очень большое значение. Целью данного анализа является определение возможностей, которые способствуют повышению эффективности использования всех видов ресурсов в процессе производства и сбыта продукции. Источником информации для проведения анализа служат:

- данные синтетических и аналитических счетов бухгалтерского учета;
- калькуляции себестоимости заказов ООО «Трансформер Урал».

Как было отмечено ранее в ООО «Трансформер Урал» отсутствует группировка материалов в бухгалтерском учете. При подсчете себестоимости все материалы одной большой группой, вразной относятся на заказ. Отсутствие четкой

классификации материалов не позволяет произвести их анализ, чтобы увидеть самые затратные группы и разделы, в дальнейшем найти пути их сокращения и оптимизации. Также отсутствует аналитика косвенных затрат, их группы не выделены. Для дальнейшего проведения анализа затрат ООО «Трансформер Урал» проведем группировку материалов, а также аналитику косвенных затрат.

Классификация материалов – это группировка материалов по их видам, имеющие отличительные признаки. Для решения поставленной задачи были просмотрены калькуляции себестоимости трансформаторных подстанций, проведена аналитическая работа выделению общих признаков и смысловой группировки материалов. Поэтому материалы, закупаемые для производства трансформаторных подстанций, целесообразно классифицировать в виде следующих групп:

- 1) силовые трансформаторы 6–10 кВ;
- 2) распределительные устройство высокого напряжения 6–10 кВ;
- 3) распределительные устройство низкого напряжения 6–10 кВ;
- 4) заказные металлоизделия;
- 5) кабельная продукция;
- 6) покупаемое щитовое оборудование;
- 7) металлопрокат;
- 8) отделочные и строительные материалы;
- 9) метизы;
- 10) расходные материалы;
- 11) прочие вспомогательные материалы.

Таким образом на счете 10 «Материалы» должна быть введена соответствующая кодификация.

Напрямую на себестоимость продукции относятся транспортные расходы, связанные с доставкой изготовленной продукции до объекта заказчика и монтажные работы сторонних организаций, привлечённых в ходе производства. Данные затраты необходимо выделить в группу – коммерческие расходы, согласно п. 13 ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» [6, с. 20]. Коммерче-

ские расходы – это затраты, которые направлены на отгрузку и реализацию продукции, а также услуги по ее упаковке сторонними компаниями, доставку, погрузку и прочие. Для учета данных затрат необходимо использовать счет 44 «Расходы на продажу».

Далее проведем аналитику общепроизводственных затрат, отображаемых на 25 счете. Как показано в ООО «Трансформер Урал» затраты разбиты на группы, но такое деление проведено по узким направлениям и без учета экономического смысла затрат. Поэтому рекомендуется произвести перегруппировку данных затрат, результаты которой представлены в сравнительной таблице 17.

Таблица 17 – Сравнительная таблица состава затрат на счете 25

«Общепроизводственные затраты»

Существующий состав затрат счета 25	После рекомендаций состав затрат счета 25
1 аренда оборудования;	1 аренда оборудования;
2 аренда производственных помещений;	2 аренда производственных помещений;
3 водоснабжение;	3 оплата услуг коммунальных служб;
4 вспомогательные производственные материалы;	4 электроэнергия на производственные цели;
5 инструмент, инвентарь;	5 заработная плата работников вспомогательного производства;
6 командировочные расходы;	6 социальные отчисления;
7 оплата труда;	7 прочие расходы (спецодежда, хозяйственные нужды, экологические расходы, командировочные расходы работников производства).
8 охрана, пропуска;	
9 спецодежда;	
10 страховые взносы;	
11 хозяйственные нужды;	
12 экологические расходы;	
13 электроэнергия.	

Аналогично откорректируем общехозяйственные затраты, отраженные на 26 счете, и представим полученный результат в таблице 18.

Таблица 18 – Сравнительная таблица состава затрат на счете 26

«Общехозяйственные затраты»

Существующий состав затрат счета 26	После рекомендаций состав затрат счета 26
1 амортизация офисного оборудования; 2 аренда офиса; 3 информационные услуги; 4 канцтовары, комплектующие и расходные материалы для оргтехники; 5 командировочные расходы; 6 нотариальные, юридические услуги; 7 обучение; 8 оплата труда; 9 оргтехника; 10 расходы на рекламу; 11 страховые взносы; 12 хозяйственные нужды; 13 прочие затраты.	1 аренда непромышленных помещений; 2 оплата труда администрации и коммерческого отдела; 3 социальные отчисления; 4 услуги связи и интернета, почты, реклама; 5 оргтехника, канцтовары, комплектующие и расходные материалы для оргтехники; 6 командировочные расходы административно-управленческого персонала; 7 прочие расходы.

Как отмечалось ранее себестоимость производимой продукции формируется из прямых затрат (материалов) и косвенных -общепроизводственных, которые равномерно распределяются на завершённые и отгруженные заказы за месяц, и коммерческих расходов. Для того, чтобы понять какие статьи затрат имеют больший удельный вес в себестоимости продукции, проведем сравнительный анализ калькуляций себестоимости трансформаторных подстанций. Для данного анализа возьмем калькуляции трех трансформаторных подстанций, отличных по своему техническому исполнению:

1) комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-2000 (заводской № 437), себестоимость которой составляет 6 078 419 руб., произведена в октябре 2017 г.;

2) комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-630 (заводской № 431), себестоимость которой составляет 3 620 641 руб.; произведена в декабре 2017 г.;

3) комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-1250 (заводской № 470), себестоимость которой составляет 5 277 714 руб., произведена в июле 2017 г.

В таблице 19 представлены себестоимости указанных подстанций с учетом выше разработанной классификации затрат на материалы и выделенных статей затрат в общепроизводственных расходах. Таблица 19 заполнена на основании данных приложений Е, Ж, И.

Таблица 19 – Калькуляция себестоимости трансформаторных подстанций
(по существующей методике), рубли

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250 (июль 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-630 (де- кабрь, 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-2000 (октябрь 2017 г.)
1 Материалы	4 263 177	3 118 468	4 386 000
– силовые трансформаторы 6-10 кВ	–	533 898	1 529 660
– распределительные устройство высокого напряжения 6-10 кВ	1 573 875	1 298 605	1 318 665
– распределительные устройство низкого напряжения 0,4кВ	840 000	480 000	–
– заказные металлоизделия	474 385	243 099	260 794
– кабельная продукция	424 697	135 212	644 985
– покупаемое щитовое оборудование	158 227	101 610	98 902
– металлопрокат	390 000	110 098	220 000
– метизы	110 000	70 000	88 000
– отделочные и строительные материалы	93 169	73 000	105 399
– расходные материалы	69 824	30 946	72 509
– прочие вспомогательные материалы	109 000	40 000	47 096
2 Общепроизводственные	548 096	161 181,97	1 154 739
– аренда оборудования	36 612	16 751	98 481
– аренда производственных помещений;	135 135	52 908	314 401
– оплата услуг коммунальных служб;	51 118	25 509	120 219
– заработная плата рабочих, вовлеченных в процесс производства;	201 934	65 804	411 875
– социальные отчисления;	62 026	15 274	127 153
- вспомогательные производственные материалы и инструменты	36 464	7 392	20 446
- прочие расходы	24 805	25 045	62 169
3 Коммерческие расходы	466 440	228 135	424 379,76
Всего	5 277 714	3 620 641	6 078 419

На основе таблицы 19 проведен расчет удельного веса каждой статьи затрат в общем значении себестоимости продукции. Результаты приведены в таблицы 20.

Таблица 20 – Удельный вес статей затрат в общем значении себестоимости
(по существующей методике)

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250 (июль 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-630 (декабрь, 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-2000 (октябрь 2017 г.)
1 Материалы	80,78	86,13	72,16
– силовые трансформаторы 6-10 кВ	0,00	14,75	25,17
– распределительные устройство высокого напряжения 6-10 кВ	29,82	35,87	21,69
– распределительные устройство низкого напряжения 0,4кВ	15,92	13,26	0,00
– заказные металлоизделия	8,99	6,71	4,29
– кабельная продукция	8,05	3,73	10,61
– покупаемое щитовое оборудование	3,00	2,81	1,63
– металлопрокат	7,39	3,04	3,62
– метизы	2,08	1,93	1,45
- отделочные и строительные материалы	1,77	2,02	1,73
– расходные материалы	1,32	0,85	1,19
– прочие вспомогательные материалы	2,07	1,10	0,77
2 Общепроизводственные	10,37	4,45	2,55
– аренда оборудования	0,69	0,46	1,62
– аренда производственных помещений;	2,56	1,46	5,17
– оплата услуг коммунальных служб;	0,97	0,70	1,98
– заработная плата рабочих, вовлеченных в процесс производства;	3,83	1,82	6,78

Окончание таблицы 20

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250 (июль 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-630 (декабрь, 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-2000 (октябрь 2017 г.)
– социальные отчисления;	1,18	0,42	2,09
– вспомогательные производ-	0,69	0,20	0,34

ственные материалы и инструменты			
– прочие расходы	0,47	0,69	1,02
3 Коммерческие расходы	8,84	6,30	6,98
Всего	100,00	100,00	100,00

ООО «Трансформер Урал» выпускает один вид продукции – трансформаторные подстанции, но при этом каждый заказ является индивидуальным, отличающимся габаритами, компоновочным решением, применяемым оборудованием и местом поставки. Поэтому при рассмотрении себестоимости трех различных трансформаторных подстанций можно сформировать общее процентное содержание прямых и косвенных затрат для всей выпускаемой продукции:

– 70–87 % составляют затраты на материалы, комплектующие и устанавливаемое оборудование;

– 3–11 % составляют распределенные между заказами общепроизводственные затраты;

– 7–9% составляют коммерческие расходы, включающие в себе стоимость транспортировки продукции на объект заказчика.

Основной вес в себестоимости продукции приходится на материалы. Анализ их структуры позволит выявить самые ресурсоемкие статьи для дальнейшего поиска путей их сокращения.

Приведенные рисунки наглядно показывают структуру прямых затрат – материалов.

Материалы 2КТПБ-1250

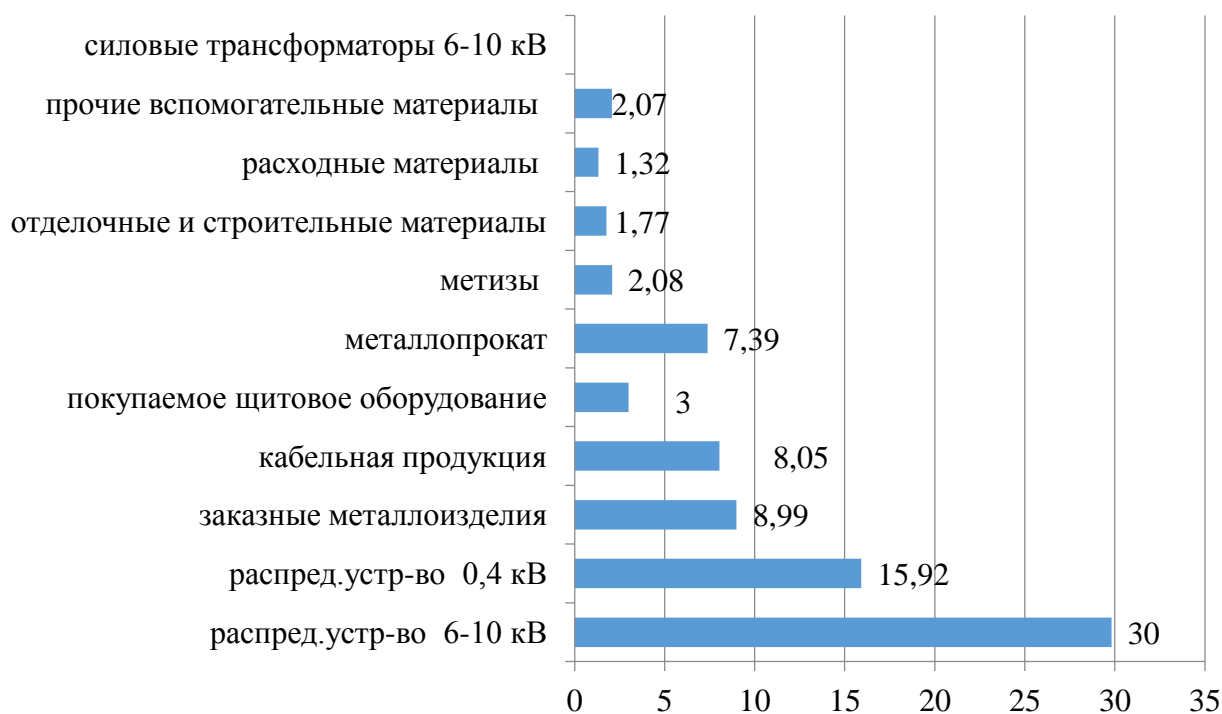


Рисунок 7 – Структура затрат на материалы и комплектующие в себестоимости заказа 2КТПБ –1250, %

Материалы 2КТПБ-630

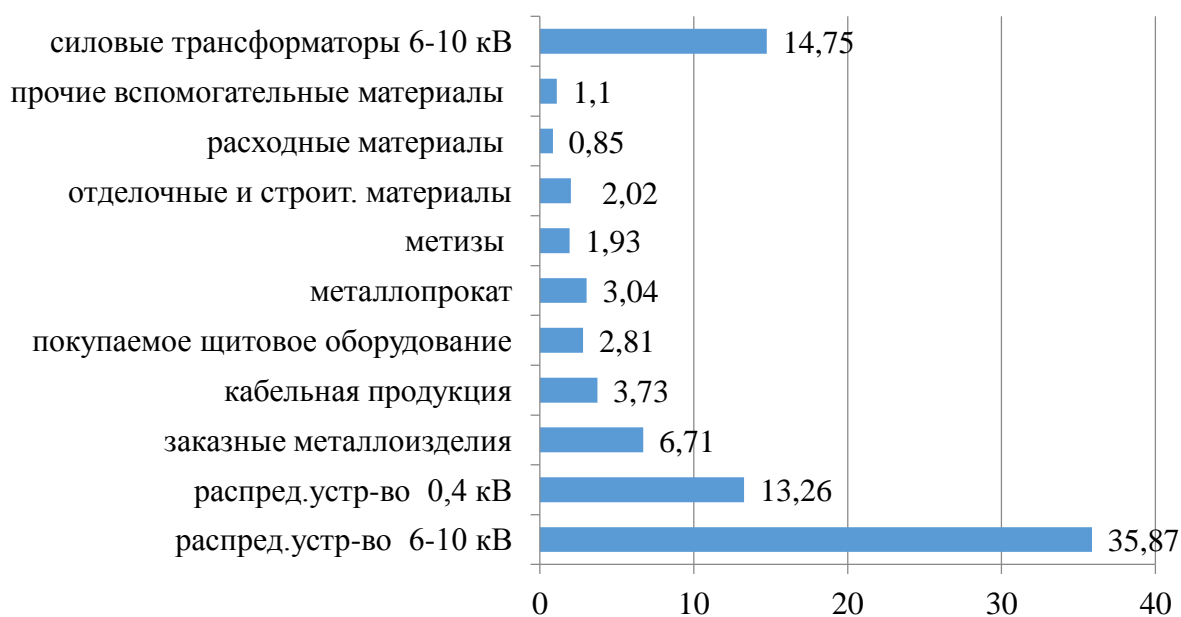


Рисунок 8 – Структура затрат на материалы и комплектующие в себестоимости заказа 2КТПБ – 630, %



Рисунок 9 – Структура затрат на материалы и комплектующие себестоимости заказа 2КТПБ – 2000, %

Из анализа видно, что распределение затрат зависит от особенностей определенного заказа. Например, отсутствие силовых трансформаторов при производстве 2КТПБ – 1250, или отсутствие распределительного устройства низкого напряжения в 2КТПБ – 2000. Но изучив аналитику распределения прямых затрат по статьям, можно выделить основные, процентное содержание которых в несколько раз превышает остальные:

- распределительные устройства 6–10 кВ;
- распределительные устройства 0,4 кВ;
- силовые трансформаторы.

Их процентное соотношение может варьироваться из-за специфики каждого заказа.

Необходимо отметить также такие статьи, как заказные металлоизделия, кабельная продукция и металлопрокат, процентный вес каждой из которых занимает от 8–11%. Их стоимость велика, и в сумме они значительно влияют на себе-

стоимость конечного продукта. Следовательно, необходимо контролировать расходы данных материалов.

При аналитике калькуляции себестоимости рассматриваемых трансформаторных подстанций видно, что распределение общепроизводственных затрат происходит неравномерно по заказам. Зависит оно не от применяемых материалов, сложности проекта и объема выполняемых работ, а от количества отгруженных заказов в данный месяц. Данный фактор, как база распределения общепроизводственных затрат, никак не зависит от производства и его специфики, а в большинстве случаев зависит от количества заключенных договоров, потребности заказчика и коммерческих условий. Так, например, под конец календарного года компания ООО «Трансформер Урал» старается завершить все начатое производство, закрыть действующие договоры и отгрузить продукцию, также и заказчиком зачастую необходимо закрыть объекты этим же календарным годом, поэтому в декабре количество завершенных заказов большое, и как следствие сумма распределенных общепроизводственных затрат на один заказ ниже, чем в другие месяцы. Таким образом, данный метод распределения общепроизводственных затрат искажает реальную себестоимость продукции.

Рассмотрим структуру общепроизводственных расходов и структуру их отклонений. Анализ проводится при помощи сравнения и выявления отклонений по каждой статье общепроизводственных расходов, удельный вес расходов в общем отклонении общепроизводственных затрат. Это проводится для выяснения причин выявленного увеличения общепроизводственных расходов. Эти расчеты представлены в таблице 21. Таблица 21 заполнена на основании данных Приложений Б и Г.

Таблица 21 – Структура и динамика общепроизводственных расходов на ООО «Трансформер Урал» за 2016-2017гг.

Статьи расходов	Расходы за 2016 г.		Расходы за 2017 г.		Отклонение	
	тыс. руб	%	тыс. руб	%	тыс. руб	%
аренда оборудования	1282,598	7,12	2046,119	8,95	763,521	59,53

Статьи расходов	Расходы за 2016 г.		Расходы за 2017 г.		Отклонение	
	тыс. руб	%	тыс. руб	%	тыс. руб	%
аренда производственных помещений;	4467,226	24,81	6280,916	27,46	1813,69	40,6
оплата услуг коммунальных служб;	1587,443	8,82	2258,066	9,87	670,623	42,24
заработная плата рабочих, вовлеченных в процесс производства;	6505,392	36,13	7785,744	34,04	1280,352	19,74
социальные отчисления;	1999,779	11,11	2394,541	10,47	394,762	19,74
вспомогательные производственные материалы и инструменты	1055,789	5,86	868,634	3,80	-187,155	-17,72
охрана производства, оформление рабочих пропусков	948,228	5,27	1189,096	5,20	240,868	25,4
прочие расходы	156,891	0,87	47,932	0,21	-108,959	-69,44
Итого общепроизводственные расходы	18 003,346	100,00	22 871,05	100	4867,702	27

Рассмотрев структуру общепроизводственных расходов, можно сказать, что значительные возросла стоимость аренды производственных помещений, увеличение составило 1813,69 тыс. рублей, также выросла заработная плата рабочих на 1280,352 тыс. рублей, и как следствие из этого, увеличились социальные отчисления на 394,762 тыс. рублей. Возросла и аренда оборудования для производства на 763,521 тыс. рублей. Снижение можно наблюдать в таких разделах как «вспомогательные производственные материалы и инструменты» и «прочие расходы» на 187,155 и 108,959 тыс. рублей соответственно. Общее увеличение общепроизводственных расходов в 2017 году относительно 2016 года составило 4867,702 тыс. рублей, что в процентном соотношении равно 27 %.

Также в таблице 2.7 производились расчеты удельного веса общепроизводственных расходов по каждой статье за 2016 г. и 2017 г. Наибольший удельный вес в составе общепроизводственных расходов за 2017 год имеют расходы заработную плату рабочих вовлеченных в процесс производства, их удельный вес – 34,04 %, расходы на аренду производственных помещений, удельный вес которых со-

ставил 27,46 %, расходы социальные отчисления – 10,47 %, расходы на коммунальные услуги – 9,87 % и расходы на аренду оборудования, их удельный вес составил 8,95 %.

На основании проведенной ранее классификации проведем аналогичный анализ общехозяйственных затрат, с целью выявления самых затратных статей и дальнейшего поиска их уменьшения. Анализ общепроизводственных расходов производится на основе данных бухгалтерского учета. В таблице 22 приведены данные общехозяйственных затрат за 2016 и 2017 года, рассчитаны их удельный вес, отклонения этих затрат по каждой статье. Таблица 22 заполнена на основании данных приложений В и Д.

Таблица 22 – Структура и динамика общехозяйственных расходов на ООО «Трансформер Урал» за 2016-2017гг.

Статьи расходов	Расходы за 2016 г.		Расходы за 2017 г.		Отклонение	
	тыс. руб	%	тыс. руб	%	тыс. руб	%
Аренда непроизводственных помещений	1504,785	8,75	2076,527	9,78	571,742	37,9
Оплата труда работников коммерческого отдела	9814,230	57,07	12 470,092	58,8	2655,862	27,1
Социальные отчисления	2898,891	16,86	3591,762	16,9	692,871	23,9
Услуги связи и интернета, почту, сопровождения, реклама	1143,121	6,65	1100,654	5,19	-42,467	-3,72
Оргтехника, канцтовары, комплектующие и расходные материалы для оргтехники	315,151	1,83	239,897	1,13	-75,254	-23,87
Командировочные расходы административно-управленческого персонала	896,185	5,21	981,558	4,63	85,373	9,52
Сертификация продукции, обучение работников	470,239	2,73	702,555	3,31	232,316	49,4
Прочие расходы	153,237	0,89	59,182	0,28	-94,055	-61,37
Итого общехозяйственные расходы	17 195,864	100	21 222,227	100	4026,388	23,4

Проведенные расчеты показали, что в 2017 году снизились затраты на закупку оргтехники, канцтоваров на 75,254 тыс. рублей. Также снижение произошло в статье «Услуги связи и интернета, почту, сопровождения, реклама» на 75,254 тыс. рублей. Самое значительное снижение затрат произошло в статье «прочие расходы», которая включает в себя хозяйственные нужды, юридические расходы, обеспечение участия в торговых закупках (94,055 тыс. рублей).

Однако по общей сумме общехозяйственные затраты по сравнению с 2016 г. возросли на 4 026 388 рублей. Больше всего увеличились затраты на оплату труда администрации и коммерческого отдела, удельный вес в общем увеличении составил 65,9 %. И как следствие увеличились и социальные отчисления, их удельный вес в общем увеличении составил 17,21 %. В 2017 году наблюдается значительное увеличение (571,742 тыс. рублей) оплаты непроизводственных помещений.

Если рассматривать общехозяйственные расходы по статьям, имеющим наибольший вес в общем объеме за 2017 год, то наиболее весомыми из них являются статья «Заработная плата администрации и коммерческого отдела», ее удельный вес в составе общехозяйственных расходов составил 58,8 %, статья «Социальные отчисления», доля которой составила 19,9 %, статья «Аренда непроизводственных помещений», удельный вес – 9,78 % и статья «Услуги связи и интернета, почту, сопровождения, реклама», занимающую 5,19 % в сумме общехозяйственных расходов организации.

Таким образом в данном пункте проведена классификация затрат на счетах 10,25 и 26, на основе этого произведен анализ затрат, выделены наиболее существенные. Рекомендовано коммерческие затраты, а именно транспортные расходы по доставке готовых заказов, учитывать на счете 44 «Расходы на продажу». Произведен сравнительный анализ калькуляций себестоимости трех заказов, рассчитанной по существующей методике. Выделены статьи затрат, имеющие наибольший удельный вес в структуре себестоимости трансформаторной подстанции.

3.3 Рекомендации по совершенствованию методики учета затрат на производство в целях управления ООО «Трансформер Урал»

В процессе изучения методики учета затрат в ООО «Трансформер Урал» а также в ходе проведения, анализа затрат предприятия выявлены недочеты и ошибки в организации и ведении бухгалтерского учета затрат.

Любое предприятие заинтересовано в постоянном росте прибыли, самостоятельности и стабильности положения на рынке в условиях большой конкуренции. Это обуславливает необходимость поиска снижения издержек производства, систематического анализа и прогнозирования затрат на производство продукции на будущие периоды.

Неправильное ведение бухгалтерского учета затрат на производство приводит к получению недостоверной и неполной информации о фактических затратах, непосредственно влияющих на себестоимость продукции, а также непроизводственных расходов. Также поиски и решения снижения себестоимости при неправильном ведении учета затрат будут затруднены.

Отнесение на себестоимость статей затрат, не имеющих на это обоснования, или наоборот, не учет необходимых затрат при калькуляции себестоимости, приводит к неправильному ее формированию. Это приводит к получению искаженной информации о положении предприятия и о его производственной деятельности, и как следствие приводит к принятию неправильных управленческих решений. Например, имея недостоверную информацию о себестоимости, руководство предприятия не может решить о выгодности производства тех или иных продуктов, также это может негативно сказаться при выставлении коммерческих предложений, что в дальнейшем повлечет убыточность производства.

В виду всего вышесказанного, на рассматриваемом предприятии рекомендуется провести работы по устранению ошибок в методике учета затрат и формированию себестоимости.

Согласно рассмотренному теоретическому материалу в пункте 1.1 данной работы к прямым затратам на производство продукции могут быть отнесены:

- материальные затраты;
- расходы на оплату труда персонала, участвующего в процессе производства товаров;
- расходы на социальные отчисления;
- суммы начисленной амортизации по основным средствам, используемым при производстве товаров, работ, услуг.

В то время как заработная плата вспомогательного персонала должна относиться к косвенным затратам.

На рассматриваемом предприятии все затраты, связанные с оплатой работников производства и социальные отчисления, учитываются на счете 25 «Общепроизводственные расходы», что нарушает рекомендуемую методику учета. При этом отсутствует какая-либо специфика производства, которая могла бы обосновывать необходимость применения такого учета заработной платы основных рабочих. Поэтому затраты на оплату заработной платы работников основного производства необходимо выделить и учитывать их при расчете себестоимости продукции. Данные затраты необходимо отражать на счете 20 «Основное производство».

В бухгалтерском учете данные изменения будут выглядеть следующим образом:

- на счете 20 «Основное производство» отображается заработная плата рабочих основного производства;
- на счете 25 «Общепроизводственные расходы» отображается заработная плата рабочих вспомогательного производства.

На ООО «Трансформер Урал» к основным рабочим относятся: рабочие бетонного участка, специалисты электромонтажного участка, специалист ОТК, электромонтёры, маляры. К персоналу вспомогательного производства относятся начальник производства и кладовщик.

При повременной системе оплаты труда работодатель в соответствии со статьей 91 Трудового кодекса РФ обязан вести учет рабочего времени каждого сотрудника, используя для этого табеля учета рабочего времени [1, с. 120]. В качестве них могут служить наряды, в которых регистрируются затраты рабочего времени на заказ. В бухгалтерии затраты времени умножаются на тарифную ставку и делается соответствующая запись на счете 20 «Основное производство» по заказам.

Аналогичная система распределения прямых затрат заработной платы должна вестись на ООО «Трансфомер Урал», так как все производимые трансформаторные подстанции из-за отличий типа исполнения, габаритов, применяемого оборудования существенно отличаются по трудоёмкости производственного процесса, и рабочие тратят разное количество времени на выполнение того или иного заказа. В настоящее время затраты на заработную плату на предприятии делятся пропорционально количеству реализованных заказов.

Для определения прямых затрат на заработную плату, возникших при производстве анализируемых трансформаторных подстанций, были рассмотрены наряд-допуски работников производства, определено количество потраченного времени каждого работника и произведен соответствующий расчет. На основании данного анализа были получены следующие данные, которые представлены в таблице 23.

Таблица 23 – Распределение заработной платы основного производства

по рассматриваемым трансформаторным подстанциям, рубли

Статья затрат	Производство заказа 2КТПБ-1250	Производство заказа 2КТПБ-630	Производство заказа 2КТПБ-2000
Заработная плата рабочих основного производства	160 000	80 500	187 500
Социальные отчисления	20 800	10 465	24 375

Трансформаторные подстанции поставляют в различные регионы страны, и при обнаружении брака на объекте (недопоставка запасных частей, выявление технологических неполадок в работе оборудования), признанным гарантийным

случае, специалисты предприятия выезжают на объект для устранения. При устранении брака возникают затраты, связанные с командировочными выплатами, а также затраты на материалы, которые необходимо заменить или допоставить. Отображение данных затрат на счете 25 «Общепроизводственные затраты», и дальнейшее их распределение по всем выпущенным подстанциям не отображает сущности данных затрат. Согласно приказу Минфина от 31.10.2000 №94, ПБУ 10/99 «Расходы организации» необходимо использовать счет №28 для отображения потерь от обнаруженных дефектов в производстве [5, с. 6]. В связи с этим на ООО «Трансформер Урал» необходимо изменить методику, а именно использовать счет 28 «Брак в производстве» с субсчетами для конкретных заказов, и учитывать на этом счете затраты на устранение брака. К этим затратам относятся: командировочные расходы, материалы, комплектующие, услуги привлекаемых сторонних организаций. Отнесение их на себестоимость продукции будет происходить следующим образом:

– передача ТМЦ на устранение дефектов: Кредит 10 «Материалы» – Дебет 28 «Брак в производстве»;

– увеличение расходов производств по причине выявления устранимого брака: Кредит 28 «Брак в производстве» – Дебет 20 «Основное производство» на субсчет заказа, на котором был обнаружен брак;

– в случае обнаружения неустраняемого брака: Кредит 28 «Брак в производстве» – Дебет 91 «Прочие затрат и расходы».

Из всех рассматриваемых трансформаторных подстанций, чьи калькуляции себестоимости служат предметом для анализа, на 2КТПБ – 1250 был обнаружен брак в распределительном устройстве 0,4 кВ, для устранения которого потребовался выезд специалиста на объект. Все командировочные расходы составили 50 000 рублей, стоимость дополнительных материалов составило 20 000 рублей. Общая сумма затрат на устранения брака составляет 70 000 рублей. Таким образом бухгалтерская запись будет иметь следующий вид:

1) Кредит 10 «Материалы» – Дебет 28 «Брак в производстве» – 20 000 рублей.

2) Кредит 25 «Общепроизводственные расходы» – Дебет 28 «Брак в производстве» – 50 000 рублей.

3) Кредит 28 «Брак в производстве» – Дебет 20 «Основное производство» на субсчет заказа 2КТБП-1250 – 70 000 рублей.

Как было отмечено ранее, распределение общепроизводственных расходов происходит, по субъективной оценке, которая не зависит от результатов производства, кроме того общепроизводственные расходы не распределяются на незавершенное производство, что искажает реальную себестоимость продукции.

После выделения из общепроизводственных расходов затрат на заработную плату основного производства и затраты на брак в производстве, основную массу общепроизводственных расходов занимают аренда производственных помещений, аренда оборудования и коммунальные платежи. Из-за специфики производства и применяемого позаказного метода учета затрат, разработать и применить базу распределения общепроизводственных затрат по заказам, которая бы правильно отражала бы производственный процесс, невозможно. Данные затраты являются постоянными, и не зависят от количества произведённых заказов, поэтому в ООО «Трансформер Урал» будет более корректно не распределять по счету 25 «Общепроизводственные затраты» на счет основных затрат, а списывать на субсчет 90-2 «Себестоимость продаж». С учетом небольшой доли общепроизводственных расходов в статей затрат на производство, эта рекомендация является обоснованной.

Предложенная методика учета затрат представлена на рисунке 6.

Произведём перерасчет себестоимости рассматриваемых в предыдущем пункте трансформаторных подстанций, с учетом всех данных рекомендаций. Полученный результат представлен в таблице 24.

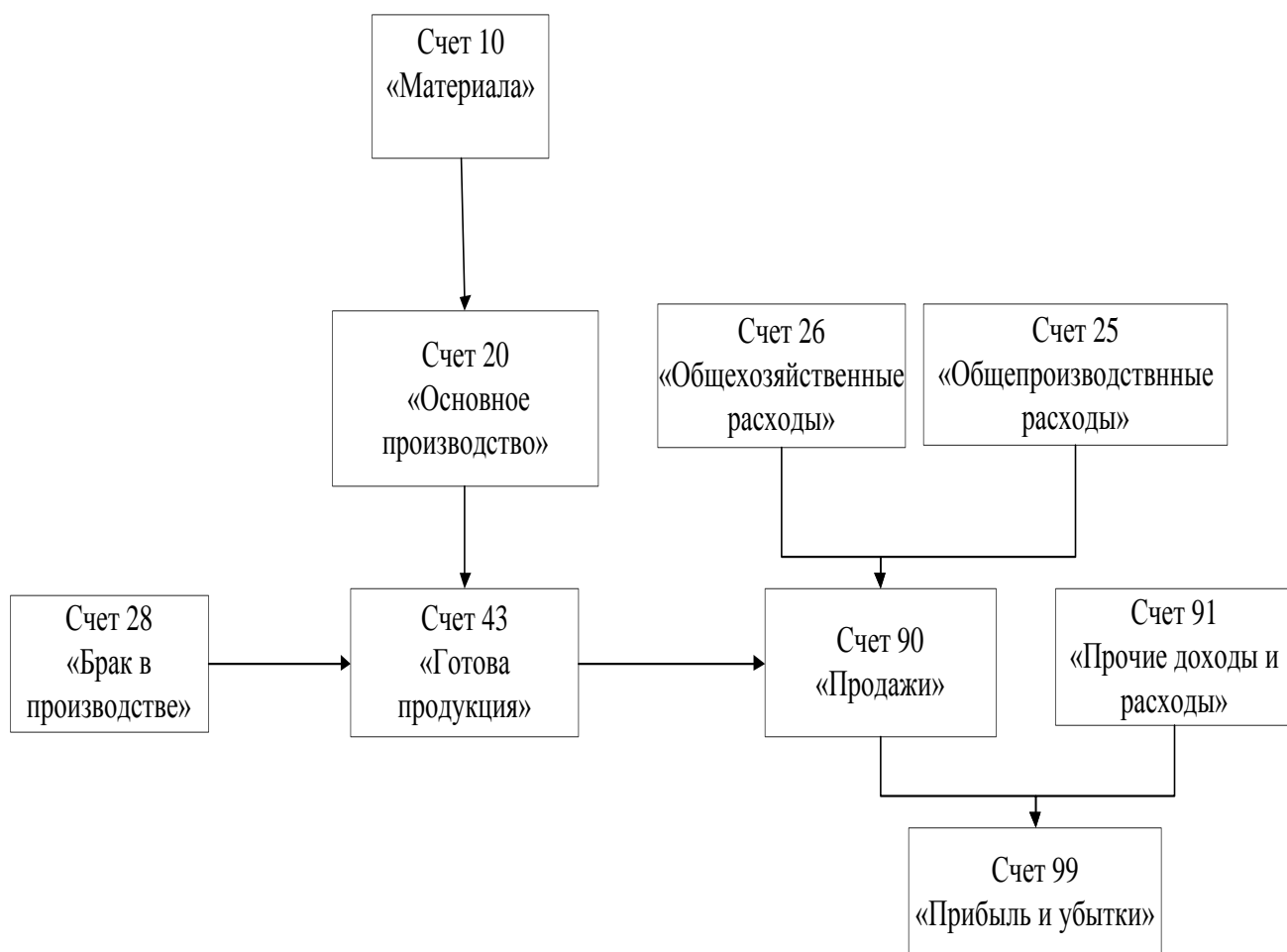


Рисунок 6 – Порядок учета затрат в ООО «Трансформер Урал»
(по предложенной методике)

Таблица 24 – Калькуляция себестоимости трансформаторных подстанций
(с учетом предложенных рекомендаций), рубли

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250 (июль 2017г.)	Себестоимость 2КТПБ-630 (декабрь 2017г.)	Себестоимость 2КТПБ-2000 (октябрь 2017г.)
1 Прямые материальные затраты	4 263 177	3 118 468	4 386 000
– силовые трансформаторы 6-10 кВ	–	533 898	1 529 660
– распределительные устройство высокого напряжения 6-10 кВ	1 573 875	1 298 605	1 318 665
– распределительные устройство низкого напряжения 0,4кВ	840 000	480 000	–
– заказные металлоизделия	474 385	243 099	260 794
– кабельная продукция	424 697	135 212	644 985
– покупаемое щитовое оборудова- ние	158 227	101 610	98 902

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250 (июль 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-630 (декабрь 2017 г.)	Себестоимость 2КТПБ-2000 (октябрь 2017 г.)
– металлопрокат	390 000	110 098	220 000
– метизы	110 000	70 000	88 000
– отделочные и строительные материалы	93 169	73 000	105 399
– расходные материалы	69 824	30 946	72 509
– прочие вспомогательные материалы	109 000	40 000	47 096
2 Прямые затраты на оплату труда	180 800	90 965	211 875
– заработная плата рабочих, вовлеченных в процесс производства;	160 000	80 500	187 500
– социальные отчисления;	20 800	10 465	24 375
3. Брак в производстве	70 000	–	–
4 Коммерческие расходы	466 440	228 135	424 379
Всего	4 980 417	3 437 568	5 022 254

В таблице 25 сравним полученные результаты, с величинами себестоимости трансформаторных подстанций, которые были рассчитаны на предприятии.

Таблица 25 – Сравнение себестоимости трансформаторных подстанций по существующей и новой методикам, рубли

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250		Себестоимость 2КТПБ-630		Себестоимость 2КТПБ- 2000	
	До	После ре- коменда- ций	До	После ре- коменда- ций	До	После ре- коменда- ций
1 Прямые материальные	4 263 177	4 263 177	3 118 468	3 118 468	4 386 000	4 386 000
2 Прямые затраты на оплату труда	–	180 800	–	90 965	–	211 875
3 Общепроизводственные затраты	548 096	–	161 182	-	1 154 739	–
4 Коммерческие расходы	466 440	466 440	228 135	228 135	424 379	424 379
5 Брак в производстве	–	70 000	–	–	–	–

Статьи затрат	Себестоимость 2КТПБ-1250		Себестоимость 2КТПБ-630		Себестоимость 2КТПБ-2000	
	До	После ре- коменда- ций	До	После ре- коменда- ций	До	После ре- коменда- ций
Себестоимость	5 277 714	4 980 417	3 620 641	3 437 568	6 078 419	5 022 254

Предложенная методика расчета себестоимости трансформаторных подстанций на производстве ООО «Трансформер Урал» позволяет точно определить цеховую себестоимость каждого заказа, которая состоит из прямых материальных затрат и прямых затрат на оплату труда. Цеховая себестоимость непосредственно показывает количество затрат необходимых для производства данного заказа. Данная информация полезна при формировании коммерческих предложений, участие в закупочных процедурах, так как при проведении сделки по цене ниже цеховой себестоимости заказа производство будет убыточным.

Величина цеховой себестоимости позволяет рассчитать величину маржинального дохода, который по системе «директ -костинг» определяется по формуле 1.

$$МД = В - З_{пер} \quad (3)$$

где МД – маржинальный доход;

В – выручка;

$Z_{пер}$ – переменные затраты.

Величина маржинального дохода, определенная по каждому произведенному заказу, показывает вклад данного заказа в покрытие общих постоянных затрат и в общую сумму прибыли предприятия.

Также по расчетам, приведенным в таблице 25 можно определить себестоимость продукции по прямым расходам, которая дополнительно включает в себя коммерческие расходы.

Данные рассчитанные себестоимость необходимы для управленческого учета и принятия обоснованных управленческих решений.

В результате проведенного анализа рекомендовано производить учет брака на производстве согласно нормативным документам. В данном случае рассчитывается себестоимость продукта с учетом непроизводственных затрат. Учет брака в себестоимости продукции необходимо для правильного ведения бухгалтерского учета.

По результатам внедрения предложенных рекомендаций в учет затрат ООО «Трансформер Урал» наблюдается снижение себестоимости рассматриваемых трансформаторных подстанций от 4 до 15 процентов за счет устранения искажений от распределения косвенных затрат, отраженных на чете 25. Полученные результаты положительны, новая методология учета затрат рекомендована к применению на ООО «Трансформер Урал».

Благодаря применению всех предложенных рекомендаций мы получили возможность проводить анализ себестоимости производимых ООО «Трансформер Урал» трансформаторных подстанций на основе объективной и неискаженной экономической информации. Кроме того, методика позволяет применять инструментарий операционного анализа и выявлять более маргинальные виды продукции.

Вывод по главе три

В данной главе была изучена существующая методики учета затрат на производстве в ООО «Трансформер Урал» и формирования себестоимости трансформаторных подстанций. Были выявлены недочеты и ошибки, которые ведут к получению неполной и искаженной информации о себестоимости продукции, а именно:

- 1) отсутствие прописанной учетной политики;
- 2) отсутствие аналитики затрат по счетам;

3) не учет затрат на заработную плату рабочих основного производства как прямых затрат;

4) необоснованное распределение общепроизводственных затрат;

5) не учет незавершенного производства;

6) не учет брака.

На основании нормативных документов, а также, учитывая специфику производства рассматриваемого предприятия, были предложены рекомендации по усовершенствованию учета затрат на ООО «Трансформер Урал». Проведен сравнительный анализ результатов (себестоимости продукции), полученных по существующей и предложенной методикам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Производственная деятельность выражает главную цель предприятия – выпуск продукции, в ходе реализации которой предприятия получит прибыль. Характерной особенностью производственной деятельности предприятия является формирование затрат на производство продукции.

Сегодня производственный учет вместе с экономическим анализом призван следить за издержками производства, выявлять причины перерасхода по сравнению с предыдущими периодами, сметами, прогнозами, а также выявлять возможные резервы экономии. Он должен четко и детально отражать все процессы, связанные с затратами производства и реализации продукции на предприятии. Управление затратами невозможно без организации их учета. Поэтому на сегодняшний день одной из актуальных проблем на предприятиях является правильный выбор методики учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Перед руководством всегда стоит вопрос о модернизации существующей методике учета затрат, а также разработки и использования на практике новых подходов к эффективному управлению издержками предприятия.

Целью данной работы было проанализировать организацию учета затрат, и исследовать направления совершенствования учета затрат на предприятии и методологии формирования себестоимости продукции.

Объектом исследования было общество с ограниченной ответственностью ООО «Трансформер Урал».

В ходе работы была рассмотрена структура предприятия, основные виды деятельности. Был проведен стратегический анализ, который показал, что на рынке производства трансформаторных подстанций сильное влияние оказывают фирмы конкуренты. И были выявлены перспективные направления развития :расширение географии поставок, диверсификацию производства и видов деятельности, внедрение совершенствование технологии производства.

Анализ бухгалтерской отчетности и финансовых результатов показал спад производства за анализируемый период.

Была изучена существующая на предприятии организация учета затрат на производства, которая имеет следующие недочеты:

- отсутствие написанной учетной политики, методику учета затрат можно проследить только в прикладной программе «1-С»;
- отсутствие аналитика затрат по счетам, из-за чего невозможно проводить анализ затрат;
- не учет на счете 20 работной платы основных рабочих;
- списание общепроизводственных расходов путем равномерного распределения только на реализованные заказы в текущем месяце;
- отсутствие учета незавершенного производство;
- отсутствие учета брака продукции.

При данных ошибках существующая методика учета затрат не отражала все производственные процессы, способствовала получению искаженной экономической информации.

Руководствуясь нормативными документами, методическими рекомендациям к ним, действующими на территории РФ, а именно: ПБУ 5, ПБУ 10, проект ФСБУ «Запасы», планы счетов, были предложены мероприятия совершенствования учета затрат и методики формирования себестоимости продукции на предприятии:

- проведена аналитика затрат по счетам учета, которая дает возможность для проведения анализа и сравнения понесенных затрат;
- выявленные ошибки в учете затрат, исправлены согласно действующим нормативным актам;
- разнообразны подходы в организации учета затрат и калькулирования себестоимости продукции, которые во многом влияют на точность исчисления себестоимости отдельных видов продукции;

– предложена методика расчета себестоимости, позволяющая рассчитать цеховую себестоимости, себестоимость по прямым расходам и себестоимость продукта с учетом непроизводственных затрат.

По результатам внедрения предложенных рекомендаций в учет затрат ООО «Трансформер Урал» наблюдается снижение себестоимости рассматриваемых трансформаторных подстанций от 4 до 15 %. Применение всех предложенных рекомендаций для совершенствования учета затрат способствует получению достоверной, точно отображающей производственные процесс информации для проведения анализа и принятия управленческих решений.

Полученные результаты положительны, новая методология учета затрат рекомендована к применению на ООО «Трансформер Урал».

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Российская Федерация. Законы. Трудовой кодекс Российской Федерации [Текст] : от 30.12. 2001 г. № 197-ФЗ, ввод в действие с 01.02.2002 / Российская Федерация. Законы. — Волгоград; М.: Изд-во ВолГУ: Либрис, 2002. — 225 с.
- 2 Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: ФЗ от 6.12.2011 г. № 402-ФЗ по сост. на 23.05.2016 г.: принят Гос. Думой 22.11.2011 г.: одобр. Советом Федерации 29.11.2011 г. // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 10.10.2017).
- 3 Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008) [Электронный ресурс]: приложение № 1 к приказу М-ва финансов РФ от 06.10.2008 г. № 106н // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 02.10.2018).
- 4 Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99: Утв. приказом Минфина РФ от 06 мая 2000г., № 32н. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.garant.ru. (дата обращения: 12.12.2018)
- 5 Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99) [Электронный ресурс]: утверждено приказом Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 02.10.2018).
- 6 Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01) [Электронный ресурс]: утверждено приказом Минфина России от 09.06.2001 № 44н (ред. От16.05.2016) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 02.10.2018).
- 7 План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению [Текст]: Утвержден приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г., № 94н. (в ред. Приказа Минфина РФ от 08.11.2010) – М.: Инфра-М, 2009. - 130 с.

8 Методические указания по бухгалтерскому учету специального инструмента, специальных приспособлений, специального оборудования и специальной одежды [Электронный ресурс]: утверждено приказом Минфина РФ от 26.12.2002 № 135н (ред. от 24.12.2010) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 20.11.2018).

9 Проект Федерального стандарта бухгалтерского учета «Запасы» [Электронный ресурс] – М.: Фонд «НРБУ «БМЦ» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 12.12.2018).

10 Устав общества с ограниченной ответственностью «Трансформер Урал», Челябинск, 2016

11 Артеменко, В.Г. Экономический анализ / В.Г. Артеменко, Н.В. Анисимова – М: КноРус, 2014. — 288 с.

12 Вахрушина, М.А. Бухгалтерский управленческий учет: учебник / М.А. Вахрушина. – 8е изд., испр. – М.: Издательство «Омега», 2010. – 570 с.

13 Бабаев, Ю.А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции, работ, услуг / Ю.А. Бабаев, Л.Г. Макарова, Е.Ю. Борисова – М.: Вузовский учебник, 2009. – 159 с.

14 Баев, Л.А. Стратегия финансового управления предприятием: учебник / Л.А. Баев. – М: Ч.2, 2006. – 128 с.

15 Баринов, В.А. Экономика фирмы: стратегическое планирование: учебник / В.А. Баринов. – М.: КноРус, 2014. – 240 с.

16 Барноглыц, С.Б. Экономический анализ хозяйственной деятельности предприятий и объединений / С.Б. Барноглыц. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 427 с.

17 Врублевский, Н.Д. Управленческий учет издержек производства: теория и практика / Н.Д. Врублевский. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 312 с.

18 Герасимова, Л.Н. Управленческий учет: теория и практика: учебник /Л.Н. Герасимова. – Ростов н/Д: Феникс, 2013. – 508 с.

19 Горелова М.Ю. Управленческий учет. Методы калькулирования себестоимости / М.Ю. Горелова. – Издательско-консультационная компания Статус-Кво 97, 2010. – 482 с.

20 Грибов, В.Д. Экономика организации (предприятия): учебник / В.Д. Грибов, В.П. Грузинов, В.А. Кузьменко. – М. : КНОРУС, 2016. – 416 с.

21 Друри, К. Управленческий и производственный учет. Вводный курс: учеб. для студентов вузов / К. Друри. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.– 735 с.

22 Керимов, В.Э. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы: учебник / В.Э. Керимов – М.: Дашков и К°, 2014. – 443 с.

23 Кондратьева, М.Н. Экономика предприятия учебник / М. Н. Кондратьева, Е.В. Баландина. – Ульяновск: УлГТУ, 2011. – 174 с.

24 Лопарева, А.М. Экономика организации (предприятия): учебно-методический комплекс / А.М. Лопарева. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2013. – 400 с.

25 Любушин, Н.П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Н.П. Любушин. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ ДАНА, 2013. – 448 с.

26 Маркарьян Э.А. Управленческий анализ в отраслях: учебное пособие / Э.А. Маркарьян, С.Э. Маркарьян, Г.П. Герасименко. – М.: КНОРУС, 2013. – 302 с.

27 Носкова, Н.Ю. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в различных отраслях Производственной деятельности: учебник / Н.Ю. Носкова. – Ульяновск: УлГТУ, 2009. – 124 с.

28 Ионова, А.Ф. Финансовый анализ: учебник / А.Ф. Ионов, Н.Н. Селезнева. – М : ТК Велби, 2012. – 624 с.

29 Палий, В.Ф. Управленческий учет издержек и доходов (с элементами финансового учета) / В.Ф. Палий. – М.: ИНФРА-М, 2006. – 279 с.

30 Пошерстник, Е.Б. Состав и учет затрат в современных условиях – Е.Б. Пошерстник, Н.В. Пошерстник. – М.: «Герда», 2008. – 639 с.

31 Петрова, В.И. Управленческий учет и анализ. С примерами из российской и зарубежной практики / В.И. Петрова, А.Ю. Петров, И.В. Кобищан. – М.: НИЦ ИНФРА, 2016. – 304 с.

32 Попова, Л.В. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы / А.В. Попова – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2010. – 448 с.

33 Руткаускас, Т.К. Экономика предприятия: учебник / Т.К. Руткаускас, Г.И. Журухин. – Екатеринбург: Изд-во Рос. гос. проф.-пед. ун-та, 2014. – 290 с

34 Складенко, В.К. Экономика предприятия: учебник / В.К. Складенко, В.М. Прудникова. – М.: ИНФРА-М, 2006. – 528 с.

35 Коломеец Е.А. Оценка эффективности системы управления затратами / Е.А. Коломеец // Наука и производство Урала. – 2015. – № 11 – С.165-169.

36 Мазаева, П.С. Совершенствование управления затратами на основе функционирования центров ответственности / П.С. Мазаев, Е.А. Боргардт // Вектор науки ТГУ. – 2015. – № 1(20) – С.3 – 5.

37 Нор-Аверян, Г.Г. Особенности учета затрат на производстве при позаказном и попроцессном методах / Г.Г. Нор-Аверян // Учет и статистика. – 2012 г. – № 10

38 Ерохина, О.С. Обоснование метода учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции в системе управления затратами / О.С. Ерохина, Т.В. Федорович // Проблемы учёта и финансов – 2012 г. – № 2(6) – 8.

39 Чиханова, С.Е. Классификация затрат для калькулирования и оценки запасов и реализованной продукции / С.Е. Чиханова, М.В. Фокеева // Молодой ученый. – 2016 г. – № 25 – С. 426—429.

40 Шалаева, Л.В. Современные системы управления затратами как важнейший инструменты стратегического управленческого учета / Л.В. Шалаев // Международный бухгалтерский учет. – 2012 г. – № 21(219) – С. 7 – 21.

41 Букалов, А.В. Управленческий учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции: дис. ... кандидата экон. наук / А.В. Букалов. – Москва, 2010. – 210 с.

42 Фетисова, О.А. Развитие теоретико-методических основ калькулирования себестоимости продукции и услуг: дис. ... кандидата экон. наук / О.А. Фетисова – Пермь, 2015. – 186 с.

43 Официальный сайт общества с ограниченной ответственностью «Трансформер Урал». – <https://trf-ural.ru/> (дата обращения 20.10.2018).

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ А

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ООО «ТРАНСФОРМЕР УРАЛ» 2016–2017 ГГ.



ИНН 7452129362--
КПП 745201001 Стр. 001

Форма по КНД 0710099

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 1-- Отчетный период (код) 34 Отчетный год 2017

Общество с ограниченной ответственностью
"Трансформер Урал"

(наименование организации)

Дата утверждения отчетности . . .

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД 41.20.--

Код по ОКПО 74213823

Форма собственности (по ОКФС) 16

Организационно-правовая форма (по ОКОПФ) 12300

Единица измерения: (тыс. руб. / млн. руб. - код по ОКЕИ) 384

На 12 страницах с приложением документов или их копий на листах

Достоверность и полноту сведений, указанных в настоящем документе, подтверждаю:

- 1 - руководитель
- 2 - уполномоченный представитель

ПОТОРОКО
АЛЕКСАНДР
СЕРГЕЕВИЧ

(Фамилия, имя, отчество* руководителя (уполномоченного представителя) полностью)

Подпись Дата 09.04.2018

Наименование документа, подтверждающего полномочия представителя

* Отчество при наличии
** При инициалах

Заполняется работником налогового органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код)

на страницах

в составе (отметить знаком V)

- | | | | |
|---------|--------------------------|---------|--------------------------|
| 0710001 | <input type="checkbox"/> | 0710002 | <input type="checkbox"/> |
| 0710003 | <input type="checkbox"/> | 0710004 | <input type="checkbox"/> |
| 0710005 | <input type="checkbox"/> | 0710006 | <input type="checkbox"/> |

с приложением документов или их копий на листах

Дата представления документа . . .

Зарегистрирован за №

Фамилия, И. О.*

Подпись



ИНН 7 4 5 2 1 2 9 3 6 2 - -
 КПП 7 4 5 2 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 2

Местонахождение (адрес)

Почтовый индекс 4 5 4 0 0 7

Субъект Российской Федерации (код) 7 4

Район

Город Ч е л я б и н с к г

Населенный пункт (село, поселок и т.п.)

Улица (проспект, переулок и т.п.) Л е н и н а п р - к т

Номер дома (владения) 2 6

Номер корпуса (строения) А / 2

Номер офиса 6 1 0



ИНН 7 4 5 2 1 2 9 3 6 2 - -
КПП 7 4 5 2 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 3

Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

АКТИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	-	-	-
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	146	46	-
-	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	-	-	-
-	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
-	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
-	Итого по разделу I	1100	146	46	0
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Запасы	1210	45730	57298	-
-	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	0	4	-
-	Дебиторская задолженность	1230	41344	47064	-
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	140	1240	-
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	2111	6543	-
-	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
-	Итого по разделу II	1200	89326	112148	0
-	БАЛАНС	1600	89472	112194	0



ИНН 7 4 5 2 1 2 9 3 6 2 - -
 КПП 7 4 5 2 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 4

ПАССИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	-
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(-)	(-)	(-)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
-	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	-	-	-
-	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	8469	5808	-
-	Итого по разделу III	1300	8479	5818	0
III ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ³					
-	Паевой фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1350	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1360	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1410	-	-	-
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
-	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	-	-	-
-	Итого по разделу IV	1400	-	-	-



ИНН 7 4 5 2 1 2 9 3 6 2 - -
 КПП 7 4 5 2 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 5

<i>Пояснения¹</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На отчетную дату отчетного периода</i>	<i>На 31 декабря предыдущего года</i>	<i>На 31 декабря года, предшествующего предыдущему</i>
1	2	3	4	5	6
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1510	-	-	-
-	Кредиторская задолженность	1520	80993	106375	-
-	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
-	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
-	Прочие обязательства	1550	-	-	-
-	Итого по разделу V	1500	80993	106375	0
-	БАЛАНС	1700	89472	112194	0

Примечание

- ¹ Указывается номер соответствующего пояснения в бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.
- ² Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель указывается в круглых скобках.
- ³ Заложены государственными организациями.



ИНН 7 4 5 2 1 2 9 3 6 2 - -
КПП 7 4 5 2 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 6

Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	За отчетный год	За предыдущий год
1	2	3	4	5
-	Выручка ²	2110	262704	322945
-	Себестоимость продаж	2120	(235266)	(292285)
-	Валовая прибыль (убыток)	2100	27438	30659
-	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
-	Управленческие расходы	2220	(19475)	(17196)
-	Прибыль (убыток) от продаж	2200	7963	13463
-	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
-	Проценты к получению	2320	-	-
-	Проценты к уплате	2330	(0)	(2)
-	Прочие доходы	2340	80	-
-	Прочие расходы	2350	(4730)	(6198)
-	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	3313	7263
-	Текущий налог на прибыль	2410	(666)	(1453)
-	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(1)	-
-	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
-	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
-	Прочее	2460	0	(2)
-	Чистая прибыль (убыток)	2400	2647	5808
-	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
-	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
-	Совокупный финансовый результат периода³	2500	2647	5808
СПРАВОЧНО				
-	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
-	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

¹ Указываются номера соответствующего показателя в бухгалтерском балансе и отчету о финансовых результатах.

² Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.

³ Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк «Чистая прибыль (убыток)», «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода».

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 25 ЗА 2016 ГОД

ООО "Трансформер Урал"

Оборотно-сальдовая ведомость по счету 25 за 2016 г.

Выводимые данные: БУ (данные бухгалтерского учета)

Счет	Сальдо на начало периода		Обороты за период		Сальдо на конец периода	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Подразделение						
Статьи затрат						
25			18 003 352,99	18 003 352,99		
Производство			18 003 352,99	18 003 352,99		
Аренда оборудования			1 282 598,48	1 282 598,48		
Аренда производственных помещений			4 467 226,30	4 467 226,30		
Водоснабжение			114 411,93	114 411,93		
Вспомогательные производственные материалы			586 136,62	586 136,62		
Инструмент, инвентарь			154 106,11	154 106,11		
Командировочные расходы			62 438,94	62 438,94		
Обучение			28 000,00	28 000,00		
Оплата труда			6 505 392,33	6 505 392,33		
Охрана, пропуск			948 228,79	948 228,79		
Спецодежда			303 276,78	303 276,78		
Страховые взносы			1 999 779,85	1 999 779,85		
Техника безопасности, медосмотры			66 453,00	66 453,00		
Хозяйственные нужды			12 271,00	12 271,00		
Экологические расходы			26 640,00	26 640,00		
Электроэнергия			1 446 392,88	1 446 392,88		
Итого			18 003 352,99	18 003 352,99		

ПРИЛОЖЕНИЕ В
ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 25 ЗА 2017 ГОД

ООО "Трансформер Урал"

Оборотно-сальдовая ведомость по счету 25 за 2017 г.

Выводимые данные: БУ (данные бухгалтерского учета)

Счет	Сальдо на начало периода		Обороты за период		Сальдо на конец периода	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Подразделение						
Статьи затрат						
25			22 871 054,62	22 871 054,62		
Производство			22 871 054,62	22 871 054,62		
Аренда оборудования			2 046 119,52	2 046 119,52		
Аренда производственных помещений			6 280 916,66	6 280 916,66		
Водоснабжение			63 995,79	63 995,79		
Вспомогательные производственные материалы			514 520,98	514 520,98		
Инструмент, инвентарь			67 410,35	67 410,35		
Командировочные расходы			47 932,09	47 932,09		
Сплата труда			7 785 744,49	7 785 744,49		
Охрана, пропуска			1 189 096,75	1 189 096,75		
Спецдежда			278 112,05	278 112,05		
Страховые взносы			2 394 541,91	2 394 541,91		
Хозяйственные нужды			8 592,09	8 592,09		
Экологические расходы			43 200,00	43 200,00		
Электроэнергия			2 150 871,96	2 150 871,96		
Итого			22 871 054,62	22 871 054,62		

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 26 ЗА 2016 ГОД

ООО "Трансформер Урал"

Оборотно-сальдовая ведомость по счету 26 за 2016 г.

Выводимые данные: БУ (данные бухгалтерского учета)

Счет	Сальдо на начало периода		Обороты за период		Сальдо на конец периода	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Подразделение						
Статьи затрат						
26			17 195 864,34	17 195 864,34		
Администрация			11 538 938,48	11 538 938,48		
Амортизация			34 888,17	34 888,17		
Аренда офиса			1 504 785,74	1 504 785,74		
Информационные услуги (связь, интернет, почта, сопровождение)			527 883,70	527 883,70		
Канцтовары, комплектующие и расходники для оргтехники			231 518,79	231 518,79		
Командировочные расходы			88 958,18	88 958,18		
Нотариальные, юридические услуги			8 150,00	8 150,00		
Оплата труда			6 599 157,51	6 599 157,51		
Оргтехника			70 889,23	70 889,23		
Сертификаты, зап. торги, прочее			470 239,83	470 239,83		
Страховые взносы			1 908 982,84	1 908 982,84		
Техника безавантом, медосмотры			1 500,00	1 500,00		
Хозяйственные нужды			84 848,49	84 848,49		
Коммерческий отдел			5 858 925,88	5 858 925,88		
Командировочные расходы			807 229,45	807 229,45		
Оплата труда			3 215 073,55	3 215 073,55		
Оргтехника			12 985,25	12 985,25		
Расходы на рекламу			815 457,57	815 457,57		
Сертификаты, зап. торги, прочее			18 271,18	18 271,18		
Страховые взносы			991 928,88	991 928,88		
Итого:			17 195 864,34	17 195 864,34		

ПРИЛОЖЕНИЕ Д
ОБОРОТНО-САЛЬДОВАЯ ВЕДОМОСТЬ ПО СЧЕТУ 26 ЗА 2017 ГОД

ООО "Трансформер Урал"

Оборотно-сальдовая ведомость по счету 26 за 2017 г.

Выводимые данные: БУ (данные бухгалтерского учета)

Счет	Сальдо на начало периода		Обороты за период		Сальдо на конец периода	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Подразделение						
Статьи затрат						
26			21 222 231,34	21 222 231,34		
Администрация			15 101 654,87	15 101 654,87		
Амортизация			44 379,12	44 379,12		
Аренда офиса			2 076 527,60	2 076 527,60		
Информационные услуги (вакз, интернет, почта, сопровождение)			889 983,03	889 983,03		
Канцтовары, комплектующие и расходники для оргтехники			207 166,95	207 166,95		
Командировочные расходы			272 685,44	272 685,44		
Материальные, юридические услуги			1 575,00	1 575,00		
Обучение			135 500,00	135 500,00		
Сплата труда			8 598 476,28	8 598 476,28		
Оргтехника			32 330,85	32 330,85		
Прочие затраты			10 628,81	10 628,81		
Расходы на рекламу			43 594,07	43 594,07		
Сертификаты, эл. торги, прочее			567 055,00	567 055,00		
Страховые взносы			2 419 922,54	2 419 922,54		
Хозяйственные нужды			1 850,00	1 850,00		
Коммерческий отдел			6 119 826,67	6 119 826,67		
Канцтовары, комплектующие и расходники для оргтехники			400,00	400,00		
Командировочные расходы			708 872,93	708 872,93		
Сплата труда			3 871 618,20	3 871 618,20		
Расходы на рекламу			367 097,17	367 097,17		
Страховые взносы			1 171 840,37	1 171 840,37		
Производство			750,00	750,00		
Материальные, юридические услуги			750,00	750,00		
Итого			21 222 231,34	21 222 231,34		

ПРИЛОЖЕНИЕ Е

КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-2000

ООО "Трансформер Урал"

Калькуляция себестоимости за Январь 2016 г. - Сентябрь 2018 г. (бухгалтерский учет)

Продукция

Комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-2000

Количество выпуска 1,000

Себестоимость единицы 6 078 093,06

Затраты	Количество	Цена	Сумма
Списание материалов			4 385 607,89
Трансформатор типа ТМГ-2000/ 6-У1, 6x2x2,5%/0,4кВ, ДУн-11 (11336)	1,000	764 830,51	764 830,51
Трансформатор типа ТМГ-2000/ 6-У1, 6x2x2,5%/0,4кВ, ДУн-11 (11337)	1,000	764 830,50	764 830,50
Моноблок RM8 NE IIBI VIP 400 630 A (2017-W36-1-0002-TF)	1,000	830 592,83	830 592,83
Моноблок RM8 NE IIBI VIP 400 630 A (2017-W36-1-0001-TF)	1,000	830 592,82	830 592,82
Кабель ВВГнг (А) LS 1x240-1кВ	510,000	867,41	442 380,30
Счетчик эл. СЕ 303 S31 543-JAVZ	33,000	3 679,84	121 434,84
Бетон М-400	27,500	3 212,88	88 354,07
Решетка жалюзийная 1750	4,000	19 092,83	76 371,31
Ворота 1900x2200	2,000	32 136,82	64 273,24
Ящик собственных нужд ЯСН-ТА2	2,000	28 951,16	57 902,35
ПОЛТ-12D/1X1-L 16A концевая муфта	10,000	4 380,08	43 800,83
Сетка сварная 5мм 150x150x2350x8000	1,200	34 709,94	41 651,93
Корпус шкафа 1700x 900x180 IP31 (с монт.панелью 3шт)	2,000	20 508,48	41 016,95
Кабель АПвВнг(B)LS 10 1x120/35	148,000	259,89	38 463,68
Кабель ВВГнг 1x240 зеленый	45,000	708,27	31 872,07
Кабель ВВГнг 1x240 желтый	45,000	708,26	31 871,76
Кабель ВВГнг 1x240 красный	45,000	700,49	31 521,91
Дверь 900x2200	2,000	15 126,16	30 252,36
Кабель КВВГнг (А) LS 10x2,5	209,000	125,03	26 130,24
Кабель АПвВнг(B)-LS 1x400/70-10кВ	30,000	654,15	25 624,49
Маслосборник 1450x1250 * ножи 1680	2,000	11 680,00	23 360,00
Арматура 35 ГС ф12м/д	0,800	25 561,98	20 449,58
Наконечник 185-16-21	152,000	116,25	17 670,13
Адаптер RICS-3133	2,000	8 714,08	17 428,15
Желоб пугый КТПБ 028.00.002 (L=200)	64,000	247,25	15 824,18
Шина М1 10*120*4000	43,000	361,36	15 538,60
ПОЛТ-12E/1X1-L 12 концевая муфта	2,000	6 840,16	13 680,31
Защелка М42x2	16,000	613,59	13 017,50
Декоративное фасадное покрытие Relux	75,000	158,01	11 851,11
Сетка сварная 5мм 100x100x2350x8000	0,320	35 212,38	11 267,96
Сетка антилопинная для решетки жалюзийной 1750x950	4,000	2 778,66	11 107,44
Кабель-канал 100-60	44,000	249,01	10 956,57
Пенополистирол ПСБ-С-35 2000*1000*40	4,000	2 502,55	10 010,20
Пленка термоусадочная 9,75x30,46 м	18,000	452,73	8 149,14
Стойка кабельная К1153 1200мм	32,000	236,71	7 638,72
Крепление трансформатора 520x1600	2,000	3 726,00	7 452,00
Коробка испытательная переходная	36,000	175,56	6 671,95
Инфракрасный обогреватель ИК-1,0 U 220В	2,000	3 295,27	6 590,54
Кабель ВВГнг (А) LS 4x25	28,000	234,46	6 564,78
Сетка маслосборника 1250x1450	2,000	3 268,23	6 536,46
Провод ПВБ-3л 1x50	33,000	189,77	6 262,38
Клемма заземления НВО 00.001.20	70,000	87,09	6 096,04
Полоса Ст 3 сп-лс 4x40 L-3-6м	0,170	35 399,82	6 017,97
Фазоуказатель VPI52 (новый)	1,000	5 776,38	5 776,38
Каркас перегородки 2040x2170	2,000	2 618,10	5 636,20
Проем 1900x550	2,000	2 664,00	5 328,00
Крышка люка для проема 760x880	2,000	2 663,65	5 327,30
Шпилька анкерная	76,000	66,50	5 054,00
Проем 1900x400	2,000	2 520,00	5 040,00
Стекло-магнезитовый лист 1220x2440x10мм премиум	7,500	652,56	4 894,22
Биполь ТКП сланец серый	50,000	93,95	4 697,32
Герметик силиконовый прозрачный 280 мм	36,000	124,16	4 470,63
Лестница КТПБ 014.001.00.000 (2200)	2,000	2 156,00	4 312,00
Полка кабельная К1163 430мм	64,000	64,31	4 115,84
Клица 500x140x50 (увелич)	12,000	301,92	3 623,02
Цапфа М42x2	4,000	688,61	2 754,42
Биполь ТКП	30,000	86,31	2 589,42
Эмаль ПФ-115 "Эконом" серая	24,000	107,65	2 583,33
Кабель КИС-В 1x2x0,76	50,000	47,67	2 383,49
Серьга малая	4,000	576,36	2 314,42

Продолжение приложения Е

Лоток перфорированный 3000x500x80	3,000	766,22	2 298,67
Анкер латунный М 8 (10*30)	328,000	6,72	2 202,76
Крепл 48мм х45	30,000	89,75	2 092,49
Нащельник оцинк. гнутый (1250)	6,000	335,68	2 014,08
Пена монтажная TУTAN 750мл	8,000	237,88	1 901,40
Конек крышный (1250)	7,000	287,91	1 875,37
Скоба К1157 для стоек	64,000	28,37	1 815,95
Уплотнитель D-профиль 100м	2,000	900,58	1 801,16
Пленка -стретч 500мм х 20мм	8,000	218,74	1 749,90
Замок одноригельный	4,000	407,39	1 629,54
Полка инвентарная А300 04.00А	2,000	756,70	1 513,40
Праймер битумный	30,000	49,39	1 481,66
Подставка (из дерева)	2,000	725,14	1 450,27
Наконечник 25-10-8	108,000	13,40	1 446,87
Щит ЩМП-2-0 IP31 (500x400x220)	1,000	1 433,26	1 433,26
Наконечник 50-10-11	65,000	20,89	1 356,14
Шлаклевка Vetolit LR	50,000	26,64	1 341,93
Клица КТПБ 049.00.00.000 (малая)	8,000	165,37	1 322,99
Шина М1 5*30*4000	3,000	429,61	1 288,83
Козырек L-1200 1.0	2,000	819,00	1 238,00
Светильник ПСХ-60 IP53 пластиковая решетка	12,000	100,62	1 207,47
Препрада (из дерева)	2,000	584,21	1 188,41
Полоса крашенная 2х30	10,000	116,22	1 182,15
Козырек L-2100	2,000	580,23	1 160,46
Состав разделительный "Румас-1"	20,000	57,71	1 154,15
Грунт- концентрат AURA	10,000	112,32	1 123,20
Эмаль ПФ-115 "Эконом" черная	10,000	107,85	1 078,50
Уголок КТПБ 001.01.00.01	12,000	89,36	1 072,26
Анкер латунный М10 (12*40)	100,000	10,53	1 053,02
Скотч прозрачный 48мм х 140м	18,000	54,47	980,54
Коврик диэлектрический 750x750мм	4,000	243,18	972,70
Боты диэлектрические	2,000	477,21	954,42
Труба ПНД 160x100	8,000	115,28	922,21
Краска ВД для стен и потолков	42,000	21,75	913,47
Хомут 370x3,6 мм	300,000	3,00	899,56
Труба ПНД 110x100	8,000	109,54	876,29
Кабель ВВГнг(А) 2х1,5	50,000	16,89	844,74
Проволока 1,2	0,020	41 892,00	837,84
Фиксатор "Звездочка"	1 500,000	0,54	803,17
КабельSMA, 3 м	1,000	775,77	775,77
Провод ПуГВ 1х256	10,000	74,33	743,29
Пластина 100x100x6	12,000	56,12	673,38
Затлушка КТПБ 001.01.06.000	2,000	333,82	667,63
Кожух защитный	2,000	313,03	626,05
Штанга оперативная ШО-10/3 до 10кВ 1,15м	2,000	301,56	603,11
Уголок 40x70x2 L=720	4,000	133,07	532,29
Перчатки диэлектрические латексные	2,000	244,39	488,77
Защита края (тип ОРН-1)	17,000	26,62	466,52
Шпилька резьбовая М 8х1000	24,000	20,10	482,34
Круг СТЗ сплава ф 22мм/d	0,018	26 447,22	476,05
Хомут 540x7,6 мм	50,000	9,43	471,48
Витая пара	20,000	21,78	435,60
Хомут 150x3,6 мм с монтажным отверстием	100,000	4,30	429,79
Знак безопасности	14,000	26,76	374,64
Болт М12х60	78,000	4,70	366,74
Кабель-канал 25/1х17	8,000	41,66	333,27
Термоусаживаемая трубка TUT 35/17,5 желтая	6,000	54,46	326,74
Арматура 35 ГС ф 8мм/d	0,010	32 589,00	325,89
Добель-гвоздь 6x40 лотай	740,000	0,44	323,28
Шлаклевка цементная фасадная	20,000	16,01	320,25
Термоусаживаемая трубка TUT 35/17,5 синяя	6,000	52,39	314,34
Карман А4	2,000	158,78	313,56
Шайба М10 увеличенная	328,000	0,95	310,31
Термоусаживаемая трубка TUT 35/17,5 зеленая	6,000	51,29	307,73
Гайка М12	232,000	1,32	305,95
Термоусаживаемая трубка TUT 35/17,5 красная	6,000	49,74	298,42
Кабель ВВГнг (А) LS 2х2,5	20,000	14,50	289,92
Болт М 8х35	168,000	1,43	286,46
Накладка переносного заземления ЭСИ 300.00.38	4,000	64,93	259,72
Аэрозоль черный	3,000	81,26	243,77
Растворитель 646	3,000	80,46	241,37

Окончание приложения Е

Кожух торцевой 400x100x100	2,000	118,82	237,64
Клема 4x2,5мм с ластой	30,000	7,67	236,12
Стеклотекстолит 10x1000x2000мм	1,000	229,36	229,36
Болт М10x35	62,000	2,57	211,04
Наконечник 70-10-13	6,000	34,19	205,16
DIN-рейка 200см OMEGA 3	2,000	100,20	200,40
Гайка М10	196,000	0,90	177,13
Выключатель автоматический 2п 2А	1,000	174,20	174,20
Табличка паспортная оцинкованная	1,000	160,09	160,09
Заглушка (50)	16,000	9,68	156,10
Шайба М 8 увеличенная	292,000	0,53	154,44
Фиксатор "Стульчик"	250,000	0,61	152,99
Аэрозоль серый	2,000	78,06	152,12
Аэрозоль белый	2,000	75,96	151,95
Переключатель одноклавишный наружный 6А IP44 РОНДО	2,000	70,20	140,40
Лампа ЛОН 60вт А55 230в Е27	12,000	11,41	136,95
Скотч термоусадочный защитный 10,2x54,9 м	5,000	25,83	128,13
Уайт -спирит	2,000	63,54	127,06
Гайка М 8	332,000	0,38	126,88
Саморез 5,5x32	120,000	0,93	111,16
Коробка 85x85x40	4,000	27,23	108,92
Петля дверная 75мм	2,000	53,61	107,22
Саморез-сверло 4,2x19	500,000	0,21	105,46
Держатель с защелкой 16 мм для труб	60,000	1,55	92,67
Цемент М-400	20,000	4,64	92,61
Хомут 140x3,6 мм	100,000	0,61	61,46
Розетка наружная с заземлением без шторок белая	1,000	56,44	56,44
Шайба М10 проверная	132,000	0,32	42,42
Шайба М12 плоская	76,000	0,54	41,11
Шпилька резьбовая М 8x2000	1,000	40,34	40,34
Болт М 8x30 мебельный	16,000	2,47	39,54
Винт М 4x12	150,000	0,26	36,51
Шайба М12 проверная	76,000	0,46	35,19
Термоусаживаемая трубка TUT 10/5 желтая	5,000	7,02	35,06
Термоусаживаемая трубка TUT 10/5 синяя	5,000	6,72	33,60
Термоусаживаемая трубка TUT 10/5 зеленая	5,000	6,71	33,56
Термоусаживаемая трубка TUT 10/5 красная	5,000	6,71	33,53
Шайба М10 плоская	86,000	0,35	30,45
Болт М 8x70 мебельный	8,000	3,47	27,75
Винт М 4x16	100,000	0,24	23,60
Саморез по дереву 3,5x55	120,000	0,19	23,06
Болт М10x45	8,000	2,70	21,61
Сальник РG-11	2,000	6,91	17,62
Болт М 8x16	12,000	0,97	11,64
Шайба М 8 плоская	40,000	0,24	9,56
Гайка М 4	100,000	0,09	9,28
Саморез 4,2x19	20,000	0,25	5,05
Скрепа 16x0,5	16,000	0,26	4,10
Оплата труда			411 898,96
Доставка ГП			410 169,50
Аренда производственных помещений			314 418,99
Монтаж оборудования			127 504,36
Страховые взносы			127 159,88
Электроэнергия			114 819,01
Аренда оборудования			98 487,16
Охрана, пропуск			61 152,22
Вспомогательные производственные материалы			20 447,00
Водоснабжение			3 097,68
Экологические расходы			2 308,96
Хозяйственные нужды			1 021,45
Итого			6 078 093,06

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж

КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-630

ООО "Трансформер Урал"

Калькуляция себестоимости за Январь 2016 г. - Сентябрь 2018 г. (бухгалтерский учет)

Продукция

Комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-630

Количество выпуска 1,000

Себестоимость единицы 3 619 744,91

Затраты	Количество	Цена	Сумма
Списание материалов			3 117 575,33
Моноблок RMB NE IIDI VIP 400 630 A (2017-W28-3-0001-TF)	1,000	649 152,54	649 152,54
Моноблок RMB NE IIDI VIP 400 630 A (2017-W28-3-0002-TF)	1,000	649 152,54	649 152,54
Трансформатор типа ТМГЗ-630/6-У1, 6/0,4, ДУН-11 (11054)	1,000	266 949,15	266 949,15
Трансформатор типа ТМГЗ-630/6-У1, 6/0,4, ДУН-11 (11055)	1,000	266 949,15	266 949,15
Предохранитель-выключатель-разъединитель Шлюз 630А полюсное отключение	12,000	6 611,79	79 341,53
Ворота 1400x2200	2,000	30 771,43	61 542,86
Решетка жалюзийная 1250	4,000	12 205,11	48 820,43
Выключатель нагрузки VC5P 3 x 1600A	2,000	23 576,88	47 153,75
Выключатель нагрузки VC5P 3 x 1250A	2,000	22 242,38	44 484,75
Трансформатор тока ТШП-0,66- 5-0,5S- 250/5 У3 в corp 800	36,000	1 175,31	42 311,32
Счетчик эл. СЕ 301 S31 043-JAVZ	12,000	3 435,59	41 227,12
АВР для RMB (30520217)	1,000	36 559,32	36 559,32
АВР для RMB (30530217)	1,000	36 559,32	36 559,32
Бетон М-400	11,600	3 227,04	37 433,68
Адаптер RICS-3133	4,000	8 724,37	34 897,48
Ворота 1900x2200	1,000	33 934,41	33 934,41
Шина М1 10* 50*4000	73,280	437,60	32 067,09
Шина М1 10* 60*4000	76,650	404,19	31 789,60
Кабель АПВнГ(А)-LS 10 1x 95/50	76,000	391,58	30 541,62
Полоса Ст 3 сп-лс 4x40 L-3-6м	0,700	36 390,50	26 873,35
ПОЛТ-120/1Х1-Л 16А концевая муфта	6,000	4 397,48	26 384,86
Корпус шкафа 1700x1400x180 IP00 (с монт.панелью 4шт)	1,000	23 597,34	23 597,34
Кабель ВВГнг 1x240 синий	31,000	754,27	23 382,23
Маслосборник металлический * новый	2,000	11 305,10	22 610,20
Сетка сварная 5мм 150x150x2100x6000	0,600	37 527,83	22 516,70
Предохранитель-выключатель-разъединитель Шлюз 400А полюсное отключение	4,000	5 609,12	22 436,49
Ящик собственных нужд ЯОН-Т2	1,000	20 685,91	20 685,91
Кабель ВВГнг 1x240 зеленый	25,000	708,27	17 706,71
Кабель ВВГнг 1x240 желтый	25,000	708,26	17 706,53
Кабель ВВГнг 1x240 красный	25,000	700,49	17 512,17
Профиль С-образный L=2000 КТПБ 257.00.00.001	29,000	553,20	16 042,69
Дверь 900x2200	1,000	15 263,39	15 263,39
Сетка антитополиная для ворот 1400	8,000	1 709,69	13 677,50
Каркас перепородки 2040x2450	4,000	2 985,66	11 943,43
Кабель АПВнГБLS 10 1x120/35	45,500	259,89	11 824,96
Арматура 35 ГС ф12м/д	0,400	28 350,20	11 340,08
Сетка антитополиная для решетки жалюзийной 1250x950	4,000	2 602,00	11 208,01
Вставка ППН39-250А габарит 3	30,000	343,41	10 302,32
Инфракрасный обогреватель ИК-1,0 U 220В	3,000	3 306,46	9 919,36
Панель боковая ШНН КТПБ 446.00.00.003	4,000	2 340,03	9 360,12
Трансформатор тока ТШП-0,66- 5-0,5S-1500/5 У3	6,000	1 492,18	8 953,07
Втулка медная	36,000	240,90	8 672,50
Желоб пнугый КТПБ 026.00.002 (L=200)	32,000	253,02	8 096,56
Декоративное фасадное покрытие Reliex	50,000	155,48	7 773,89
Наконечник 165-16-21	66,000	116,25	7 672,56
Пенополистирол ПСБ-С-35 2000*1000*40	3,000	2 515,54	7 546,62
Счетчик эл. СЕ 303 S31 543-JAVZ	2,000	3 670,02	7 340,04
Сетка маслосборника 1100x1000 с заборной трубой	2,000	3 454,77	6 909,54
Крепление трансформатора 450	2,000	3 378,31	6 756,62
Закладная М42x2	6,000	628,82	6 630,59
Стекло-магнезитовый лист 1220x2440x10мм премиум	10,000	652,56	6 525,63
Сетка сварная 5мм 100x100x2350x6000	0,150	40 099,47	6 014,92
Фазоуказатель VPIS2 (новый)	1,000	5 671,56	5 671,56
Проем 1900x550	2,000	2 654,82	5 709,63
Клемма заземления НВО 00.001.20	60,000	87,09	5 225,18
Кабель ВВГнг 4x25	12,000	403,73	4 844,78
Изолятор М10 40x46	28,000	163,05	4 565,33
Выключатель автоматический 3P, 125A	2,000	2 197,51	4 395,01
Проходка кабельная 1030x540 4-х местная ПНД-110	2,000	2 184,00	4 368,00
Пленка термоусадочная 9,75x30,46 м	9,000	452,73	4 074,57

Продолжение приложения Ж

Провод ПВ6-3л 1x50	21,200	189,75	4 022,74
Щит фасадный для К-8-N 480x975 с ручкой	2,000	1 913,58	3 827,12
Уголок КТПБ 001.01.00.04	18,000	228,80	3 857,80
Круг СТЗ сп/са ф 22м/д	0,108	32 975,85	3 581,37
Болтовой наконечник 2-16 SK-K-R	8,000	575,84	3 453,85
Регулятор-индикатор температуры ЦРТ-01 Б 10А	2,000	1 687,15	3 374,29
Щит ЩМП 395x310x150 IP31 УХЛ3	3,000	1 085,78	3 257,33
Щит фасадный для К-8-А 100x975 с ручкой	2,000	1 588,14	3 178,27
Клемма винтовая М4/6 мм.кв	130,000	24,28	3 153,87
Коробка испытательная переходная	18,000	173,71	3 128,77
Винт М 6x12 DIN 7500 С	900,000	3,42	3 078,13
Цапфа М42x2	4,000	737,23	2 948,93
Шина М1 5*30*4000	8,484	438,88	2 831,41
Стойка кабельная К1152 600мм	18,000	175,52	2 808,34
Кабель-канал 60x40	18,000	152,77	2 749,87
Лестница КТПБ 014.001.00.000 (1650)	1,000	2 724,06	2 724,06
Крышка люка для проема 760x880	1,000	2 718,18	2 718,18
Шпилька анкерная	40,000	68,50	2 690,00
Пластина крепления датчика тока	12,000	206,25	2 474,97
Козырек L-1500 0,5	4,000	611,09	2 444,37
Кабель-канал 100-40	18,000	147,53	2 380,53
Полоса крашеная 2x30	20,000	118,22	2 324,30
Серьга малая	4,000	578,36	2 313,42
Лоток перфорированный 3000x500x80	3,000	786,23	2 298,68
Фиксатор торцевой ВАМ2 темно-серый	80,000	28,42	2 273,90
Полка инвентарная А300 04.00А	3,000	756,70	2 270,11
Наконечник 50-10-11	108,000	20,75	2 240,85
Держатель шин заземления гальванопокрытие	100,000	21,55	2 154,86
Уголок КТПБ 001.01.00.01	24,000	89,55	2 149,28
Замок одноконтурный	5,000	417,28	2 086,32
Провод ПВ6-3л 1x25	15,000	133,85	2 007,76
Билль ТК1 сланец серый	20,000	95,01	1 900,14
Гайка М 12 впрессовочная	48,000	38,31	1 838,64
Вставка ППН38-200А габарит 3	8,000	305,39	1 832,33
Проем 1100x350	1,000	1 784,00	1 784,00
Билль ТГП	20,000	87,20	1 744,08
Проем 1100x600	1,000	1 699,77	1 699,77
Клица КТПБ 049.00.00.000 (малая)	10,000	185,37	1 653,74
Кабель КВВГнг (А) LS 10x2,5	12,800	125,03	1 575,32
Провод ПуГВ 1x25б	20,800	74,33	1 548,05
Полка кабельная К1162 340мм	32,000	48,03	1 538,83
Кабель-канал 100-60	8,000	249,01	1 494,08
Уплотнитель D-профиль 100м	1,500	903,71	1 355,56
Наконечник 25-10-8	100,000	13,40	1 339,89
Герметик силиконовый прозрачный 280 мм	10,000	124,55	1 245,54
Скоба К1157 для стоек	32,000	38,89	1 238,07
Уголок широкий КТПБ 128.00.00.022	110,000	10,93	1 202,18
Препрада (из дерева)	2,000	584,21	1 188,41
Праймер битумный	20,000	53,56	1 071,18
Уголок 50x50 Ст3 сп/сп	0,028	36 380,00	1 018,08
Уголок узкий КТПБ 128.00.00.021	150,000	6,51	978,19
Желоб пнугый L=650	2,000	479,10	958,20
Пена монтажная TYTAN 750мл	4,000	237,88	950,70
Карман А4	8,000	158,78	940,88
Кабель КИС-В 1x2x0,78	15,000	58,28	873,91
Профиль U-образный двухрядный КТПБ 488.00.00.001	1,000	870,80	870,80
Эмаль ПФ-115 "Эконом" серая	8,000	108,23	865,80
Состав разделительный "Румас-1"	15,000	57,71	865,61
Лист 2.0x1250x2500	0,020	42 812,50	858,25
Шина АДЗ1Т 10*100*4000	5,380	153,88	824,77
Опора препрады	8,000	100,40	803,21
Провод ПуГВ 1x2,5	72,000	10,84	780,18
Подставка (из дерева)	1,000	725,14	725,14
Светильник ПСХ-60 IP53 пластиковая решетка	7,000	100,82	704,38
Крепл 48мм x45	10,000	89,85	698,50
Шпаклевка Vetonit LR	25,000	27,85	691,17
Кабель-канал 25/1x17	18,000	41,86	686,53
Панель лицевая правая ШНН-6-2500А КТПБ 292.00.00.011	2,000	332,71	685,42
Кожух защитный	2,000	322,52	645,04
Знак безопасности	14,000	43,88	611,21
Штанга оперативная ШО-10/3 до 10кВ 1,15м	2,000	301,58	603,11

Продолжение приложения Ж

Хомут 370x3,6 мм	200,000	3,01	601,64
Панель лицевая левая ШНН- 8-2500А КТПБ 292.00.00.012	2,000	281,75	563,50
Фиксатор "Звездочка"	1 000,000	0,58	559,14
Уголок 40x70x2 L=720	4,000	133,07	532,29
Грунт- концентрат AURA	5,000	106,23	531,15
Гайка М 8 впрессовочная	20,000	25,42	508,49
Коврик диэлектрический 750x750мм	2,000	243,18	486,35
Кабель ВВГнг 2x1,5	30,000	15,38	461,46
Пленка -стретч 500мм x 20мм	2,000	218,74	437,48
Наконечник 25- 8-8	34,000	12,61	428,57
Проволока 1,2	0,010	42 816,00	428,16
Скотч прозрачный 48мм x 140м	8,000	53,47	427,78
Кабель ВВГнг(А) 3x1,5	20,000	21,30	426,01
Хомут 150x3,6 мм с монтажным отверстием	100,000	4,03	402,75
Уголок 40x70x2 L=450	4,000	95,00	380,00
Гайка М12	292,000	1,29	375,75
Ковырек L-1250	1,000	372,78	372,78
Болт М12x60	74,000	4,90	362,26
Панель КТПБ 506.00.00.006-03	2,000	168,14	336,27
Анкер латунный М 8 (10*30)	50,000	6,72	335,79
Заглушка КТПБ 001.01.06.000	1,000	335,49	335,49
Арматура 35 ГС ф 6мм	0,010	33 374,00	333,74
Уголок крепежный КТПБ 413.01.00.006	8,000	41,30	330,39
Шайба М12 контактная стопорная с радиальными насечками	48,000	6,45	309,65
Краска ВД для стен и потолков	14,000	21,80	305,24
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (В)	170,000	1,78	303,43
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (А)	170,000	1,78	303,40
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (С)	170,000	1,78	302,40
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (1)	170,000	1,77	300,74
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (2)	170,000	1,76	298,76
Защита края (тип ОРМ-1)	8,000	35,73	285,83
Щит распределительный навесной ЩРН-П-4	2,000	138,57	277,14
Шторка КТПБ 506.00.00.003	4,000	69,09	276,35
Панель КТПБ 506.00.00.006-01	2,000	135,59	271,18
Держатель таблички IST.04	18,000	15,98	255,84
Болт М12x50	54,000	4,64	250,76
Хомут 140x3,6 мм	300,000	0,81	243,60
Стеклотекстолит 10x1000x2000мм	1,000	229,38	229,38
Шина N ноль на двух угловых изоляторах ШНИ-Вх12-12-У2-С	2,000	114,17	228,34
Анкер латунный М10 (12*40)	20,000	10,53	210,60
Переключатель одноклавишный наружный 6А IP44 РСНДО	3,000	70,20	210,60
Пластина 100x100x6	4,000	50,87	203,48
Болт М10x36	80,000	2,48	198,67
Болт М16x80	20,000	9,93	198,50
Направляющая КТПБ 506.00.00.001	8,000	24,61	196,44
Накладка переносного заземления ЭСИ 300.00.38	3,000	64,93	194,79
Саморез 5,5x32	200,000	0,93	185,27
Уголок монтажный нижний КТПБ 413.01.01.001	4,000	45,58	182,31
Болт М12x80	36,000	5,01	180,53
Табличка паспортная оцинкованная	1,000	160,09	180,09
Косынка КТПБ 126.00.00.020	4,000	38,91	155,64
Клемма 5x2,5мм	25,000	6,22	155,44
Шайба М12 увеличенная	78,000	2,01	152,78
Хомут ИКЦ 00.00.023	16,000	9,24	147,80
Добель- гвоздь 8x40 потай	350,000	0,42	147,31
Стопорное кольцо	36,000	4,01	144,31
Болт М10x45	48,000	2,70	129,65
Петля Аллюр 20325 2ВВ-ПН врезная 76x64x2 СР хром	2,000	64,68	129,36
Шпилька резьбовая М 8x1000	6,300	20,10	126,63
Шайба М12 плоская	216,000	0,53	113,48
Эмаль ПФ-115 "Эконом" черная	1,000	111,04	111,04
Коробка 85x85x40	4,000	27,23	108,92
DIN-рейка 200см OMEGA 3	1,000	97,77	97,77
Гайка М16	40,000	2,35	94,06
Шайба М 8 увеличенная	166,000	0,56	92,71
Площадка под винт ТМ-3x25с	30,000	3,07	92,04
Клемма ЭНИ-35 мм.кв. серый	2,000	42,68	85,31
Заглушка (50)	8,000	10,30	82,39
Растворитель 646	1,000	80,95	80,95
Наконечник НВИ 2,5-4	72,000	1,11	80,25
Лампа ЛОН 60вт А55 230в Е27	7,000	11,41	79,89

Вставка КТПБ 506.00.00.002	8,000	9,93	79,45
Болт М 8x45	50,000	1,56	78,98
Изолента 19x20 полос ж/з	2,000	38,97	77,94
Гайка М10	86,000	0,90	77,72
Шайба М10 увеличенная	82,000	0,95	77,58
Наконечник НШай 2,5-8,2	106,000	0,71	76,56
Гайка М 8	192,000	0,39	75,28
Шайба М16 плоская	84,000	1,16	73,94
Труба гофрированная ПВХ 16мм с проляжкой лепая серая	15,000	4,86	72,84
Штукатурка Ротбанд	5,000	14,48	72,38
Фиксатор "Стульчик"	100,000	0,68	65,82
Скотч термоусадочный защитный 10,2x54,9 м	2,500	25,62	64,08
Саморез-сверло 4,2x19	300,000	0,21	63,28
Стопор 1 КТПБ 506.00.00.004	4,000	14,24	58,98
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 желтая	1,000	54,46	54,46
Шайба М10 плоская	152,000	0,35	52,46
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 зеленая	1,000	51,29	51,29
Цемент М-400	10,000	4,99	49,89
Болт М10x20	26,000	1,76	49,20
Болт М 8x30 мебельный	20,000	2,42	48,39
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 синяя	7,000	6,72	47,04
Наконечник НКИ 1,25-4	36,000	1,17	42,07
Термоусаживаемая трубка ТУТнг-6/3 черная	5,000	8,31	41,53
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 желтая	6,000	6,91	41,47
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 красная	8,000	6,71	40,23
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 зеленая	6,000	6,61	39,64
Шайба М10 проверная	122,000	0,32	39,21
Болт М12x30	12,000	3,26	39,17
Болт М 8x70 мебельный	10,000	3,43	34,25
Держатель с защелкой 16 мм для труб	20,000	1,55	30,96
Защелка 4x12	100,000	0,30	29,78
Скоба металлическая 10мм дуалалковая оцинкованная	6,000	4,70	28,18
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (0)	36,000	0,75	27,07
Изолента 19x20 синяя	1,000	26,74	26,74
Изолента 19x20 желтая	1,000	26,50	26,50
Болт М 8x35	18,000	1,45	26,13
Изолента 19x20 красная	1,000	25,54	25,54
Изолента 19x20 зеленая	1,000	25,22	25,22
Шайба М 6 плоская	116,000	0,22	25,18
Болт М 8x16	26,000	0,97	25,15
Шайба М 6 увеличенная	100,000	0,24	23,58
Болт М 8x25	20,000	1,11	22,10
Болт М 6x40	32,000	0,64	20,33
Шайба М12 проверная	40,000	0,46	18,52
Болт М 8x30	30,000	0,59	17,58
Анкерный болт с кольцом 10x60	2,000	8,73	17,46
Саморез 4,2x19	80,000	0,20	16,14
Гайка М 8 барашковая	24,000	0,67	16,10
Болт М 8x50	16,000	0,97	15,51
Винт М 4x12	54,000	0,26	13,86
Винт М 4x30 полусфера/диск	24,000	0,42	10,17
Саморез по дереву 3,5x55	50,000	0,19	9,62
Гайка М 8 с фланцем заклеп.	18,000	0,42	8,77
Гайка М 8	32,000	0,16	5,73
Шайба М 4 увеличенная	72,000	0,07	4,88
Сирена 16x0,5	16,000	0,26	4,10
Гайка М 4	40,000	0,09	3,71
Болт М 8x50	2,000	1,41	2,82
Доставка ГП			288 135,60
Оплата труда			65 603,18
Аренда производственных помещений			52 907,95
Электроэнергия			25 216,48
Страховые взносы			20 233,78
Аренда оборудования			16 750,88
Спецдежда			15 273,97
Охрана, пропуски			9 770,92
Вспомогательные производственные материалы			7 392,22
Экологические расходы			392,71
Водоснабжение			291,89

ПРИЛОЖЕНИЕ И

КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ 2КТПБ-1250

ООО "Трансформер Урал"

Калькуляция себестоимости за Январь 2016 г. - Сентябрь 2018 г. (бухгалтерский учет)

Продукция

Комплектная трансформаторная подстанция 2КТПБ-1250

Количество выпуска 1,000

Себестоимость единицы 5 284 342,91

Затраты	Количество	Цена	Сумма
Списание материалов			4 269 536,83
Моноблок RM6 RE IIDI VIP 400 630 A (2018-W28-4-0002-TF)	1,000	792 228,50	792 228,50
Моноблок RM6 NE IIDI VIP 400 630 A (2018-W28-4-0001-TF)	1,000	731 648,31	731 648,31
Кабель ВВГнг (А) LS 1x240-1кВ	340,000	1 049,52	356 836,71
Рубильник Зл 2500А	4,000	85 144,89	340 578,77
Моноблок RM6 DE I 630A (2018-W28-4-0003-TF)	1,000	330 871,89	330 871,89
Предохранитель-выключатель-разъединитель Шлюз 630А трехполосное отключение	34,000	5 886,05	200 125,61
Шина M1 10*120*4000	257,520	486,62	125 315,66
Ящик собственных нужд ЯСН-ТА3	2,000	50 974,07	101 948,13
Комплект адаптации силового трансформатора	2,000	38 135,80	76 271,19
Трансформатор тока ТСН 12 2500/5 кл т 0,2S	12,000	5 585,97	67 031,64
Вставка ПН-39Х0-3-630А-УХЛ3-КЗА3	96,000	697,08	66 920,00
Ворота 1900x2200	2,000	32 938,28	65 876,55
Бетон М-400	16,700	3 318,28	62 051,80
Решетка жалюзийная 1250	4,000	13 274,25	53 096,98
Стеклотекстолит 10x1000x2000мм	165,640	282,67	52 512,25
Набор из шин ВЗМ-12-50	34,000	1 437,23	48 865,97
Профиль С-образный L=2000 КТПБ 257.00.00.001	70,000	656,78	45 974,64
Сетка сварная 5мм 150x150x2100x6000	0,900	43 411,71	39 070,54
Шина M1 10* 80*4000	82,225	444,07	36 513,59
Настенная консоль	110,000	307,43	33 817,47
Адаптер RICS-3133	4,000	8 044,37	32 177,46
Дверь 900x2200	2,000	15 495,65	30 991,30
Кабель АПвЭнгBLS 10 1x 95/35	95,000	313,70	29 801,59
POLY-12D/1X1-L 16A концевая муфта	6,000	4 451,49	26 708,93
Шина M1 10*100*4000	62,580	415,40	25 995,51
Маслосборник 1000x1600x1300	2,000	11 985,00	23 970,00
Арматура 35 ГС ф12м/д	0,600	33 443,53	20 066,12
Желоб гнутой КТПБ 028.00.002 (L=200)	64,000	268,46	17 161,13
Шина M1 10* 60*4000	42,618	399,68	17 033,59
Шкаф газовой защиты (ШГЗ-Р3иА)	1,000	16 035,50	16 035,50
Наконечник 185-16-21	130,000	122,13	15 876,71
Кабель АПвЭнг LS 10 1x240/70	21,000	729,36	15 316,66
Закладная M42x2	16,000	915,08	14 641,25
Кабель ВВГнг (А) LS 4x35	25,000	527,95	13 198,71
Сетка сварная 5мм 100x100x2350x6000	0,240	44 004,58	10 561,10
Пенополистирол ППС-С-35 2000*1000*40	4,000	2 543,03	10 172,13
Заземление переносное для ВЛ ЗПЛ-100	2,000	4 699,64	9 399,28
Счетчик зп. Меркурий 234 ART-02P	2,000	4 459,32	8 918,64
Счетчик зп. Меркурий 234 ART-03P	2,000	4 459,32	8 918,64
Ручка для рубильников	4,000	2 227,18	8 908,71
Лист оцинкованный 2,0x1250x2500 (гальфан)	202,120	41,68	8 425,38
Подставка под кабель	16,000	515,00	8 240,00
Уголок КТПБ 001.01.00.04	32,000	254,25	8 135,92
Герметик силиконовый прозрачный 280 мм	60,000	135,42	8 124,99
Декоративное фасадное покрытие Peiuge	50,000	160,37	8 018,59
Крепление трансформатора 520	2,000	3 826,00	7 652,00
Лоток перфорированный 3000x500x80	9,000	773,05	6 957,41
Сетка маслосборника 1100x1000 с заборной трубой	2,000	3 450,12	6 900,24
Пленка термоусадочная 9,75x30,46 м	16,000	373,60	6 728,32
Антиветер для решетки жалюзийной 1250x950	4,000	1 519,31	6 077,24
Изолятор M10 40x48	36,000	165,12	5 944,14
Круг СТЗ сл/са ф 22м/д	0,180	32 752,61	5 895,47
Заземление переносное для РУ ПЗРУ-13	4,000	1 420,69	5 683,56
Каркас перегородки 2040x2540	2,000	2 835,60	5 671,20
Проем 2100x550	2,000	2 801,62	5 603,23
Крышка люка для проема 760x880	2,000	2 751,66	5 503,71
Клемма заземления НВО 00.001.20	60,000	90,99	5 459,19
Лестница КТПБ 014.001.00.000 (1650)	2,000	2 664,24	5 328,47
Винт М 6x12 DIN 7500 С	1 350,000	3,88	5 231,47
Проем 2100x350	2,000	2 456,17	4 912,33

Продолжение приложения И

Штанга оперативная ШО-10/3 до 10кВ 1,15м	15,000	305,53	4 582,88
Проходка кабельная 1030х540 4-х местная ПНД-110	2,000	2 256,73	4 513,46
Выключатель автоматический 3Р, 125А	2,000	2 197,51	4 395,01
Стеклотекстолит 2мм	15,000	290,00	4 350,00
Шпилька анкерная	80,000	88,20	4 091,81
Ящик для песка	2,000	1 874,24	3 748,47
Гайка М12 впрессовочная	96,000	38,31	3 677,29
Билль Т К1 спанец серый	36,000	98,76	3 556,06
Болтовой наконечник 2-16 SK-K-R	6,000	588,83	3 532,96
Полоса Ст 3 сп-пс 4х40 L-3-6м	0,080	43 178,13	3 454,25
Цапфа М42х2	4,000	853,15	3 412,58
Регулятор-индикатор температуры ЦРТ-01 Б 10А	2,000	1 689,05	3 378,09
Амперметр 2000/5А 72х72	6,000	541,90	3 251,38
Стекло-магнезитовый лист 1220х2440х10мм премиум	5,000	644,02	3 220,10
Билль ТПГ	36,000	88,88	3 198,79
Серьга грузоподъемная	4,000	741,50	2 966,00
Эмаль ПФ-115 "Эконом" серая	24,000	116,53	2 796,83
Пена монтажная TУTAN 750мл	10,000	245,05	2 450,48
Арматура 35 ГС ф 8мм	0,070	33 879,71	2 357,56
Нащельник оцинк. пнутый (1250)	6,000	366,00	2 316,00
Огнетушитель ОУ-5	2,000	1 129,46	2 258,92
Полоса крашеная 2х30	20,000	111,32	2 226,37
Замок односторонний	4,000	537,05	2 148,20
Коврик диэлектрический 750х750мм	8,000	239,00	1 912,02
Провод ПВ6-3л 1х50	8,000	236,32	1 890,52
Кабель-канал 60х40	12,000	155,47	1 865,69
Переключатель кулачковый	2,000	919,85	1 839,70
Козырек L-2100	2,000	876,51	1 753,01
Профиль U-образный двухрядный КТПБ 488.00.00.001	2,000	870,80	1 741,59
Конек крышный (1250)	5,000	347,88	1 739,29
Переходник для рубильников	4,000	423,08	1 692,32
Клица КТПБ 049.00.00.000 (малая)	10,000	168,74	1 687,38
Подставка (из дерева)	2,000	821,88	1 643,75
Полка инвентарная А300.04.00А	2,000	781,96	1 563,92
Провод ПУГВ 1х256	20,000	74,33	1 488,59
Уголок 50х50 Ст3 сп/сп	0,040	37 002,50	1 480,10
Пена монтажная TУTAN огнестойкая 750мл	4,000	366,23	1 464,91
Хомут 540х7,8 мм	150,000	9,60	1 439,85
Праймер битумный	20,000	71,78	1 435,57
Уплотнитель D-профиль 100м	1,500	943,72	1 415,58
Вольтметр 500/5А 72х72	2,000	704,95	1 409,90
Шина М1 5*30*4000	3,000	452,06	1 356,18
Кабель КВВГнг(А)LS 10х2,5	10,500	127,87	1 342,87
Преграда (из дерева)	2,000	667,48	1 334,91
Проволока 1,2	0,030	44 173,87	1 325,21
Провод ПУГВ 1х2,5	100,000	12,00	1 200,41
Наконечник 50-10-11	54,000	22,02	1 188,82
Желоб пнутый L=650	2,000	579,10	1 158,20
Козырек L-1250	2,000	560,50	1 120,99
Грунт - концентрат AJURA	10,000	109,72	1 097,16
Уголок КТПБ 001.01.00.01	12,000	90,66	1 087,88
Печь ПЭТ-4 1кат 220В (со шнуром, окрашенная)	2,000	537,79	1 075,57
Провод ПВ6-3л 1х25	8,000	133,84	1 070,72
Клица КТПБ 052.00.00.000 (большая)	3,000	350,00	1 050,00
Уголок 40х70х2 L=720	4,000	254,95	1 019,81
Труба ПНД 160х100	8,000	125,80	1 006,36
Боты диэлектрические	2,000	496,96	993,91
Уголок узкий КТПБ 126.00.00.021	156,000	6,03	952,70
Кабель ВВГнг(А) 3х1,5	35,000	25,70	899,45
Состав разделительный "Румас-1"	15,000	57,98	869,83
Указатель напряжения УННУ-1Э	2,000	427,41	854,81
Фиксатор "Звездочка"	1 500,000	0,56	840,06
Крепл 48мм х45	12,000	69,88	838,55
Хомут 150х3,8 мм с монтажным отверстием	200,000	4,18	836,84
Наконечник 25-10-8	80,000	13,81	828,31
Уголок монтажный нижний КТПБ 413.01.01.001	16,000	45,58	729,22
Шпаклевка Vetonit LR	25,000	29,09	727,31
Кожух защитный	2,000	355,82	711,23
Заглушка КТПБ 001.01.06.000	2,000	347,80	695,59
Шпилька резьбовая М 10х2000	10,000	66,81	668,10
Кабель ВВГ-Пнг(А)LS 2х1,5	35,000	17,81	623,37

Продолжение приложения И

Краска ВД для стен и потолков	28 000	22,25	623,03
Хомут 370x3,6 мм	200 000	3,05	609,56
Знак безопасности	14 000	42,80	599,19
Эмаль ПФ-115 "Эконом" черная	5 000	117,41	587,05
Светильник ПСХ-60 IP53 пластиковая решетка	6 000	96,11	576,66
Шайба M12 контактная стопорная с радиальными насечками	96 000	5,91	567,33
Кабель ВВГнг 3х1,5	20 000	28,36	567,14
Перчатки диэлектрические латексные	2 000	270,11	540,21
Держатель таблички IST_04	32 000	16,39	524,61
Гайка M 12	376 000	1,36	518,01
Скотч термоусадочный защитный 10,2x54,9 м	20 000	25,63	512,52
Гайка M 6 впрессованная	20 000	25,42	508,49
Анкер латунный M10 (12*40)	50 000	10,14	507,21
Площадка под винт 21,9x15,9мм для стяжки	100 000	4,74	473,67
Уголок 40x70x2 L=450	4 000	116,00	472,00
Полоса оц 40*4*2000	4 000	115,03	460,10
Болт M16x60	42 000	9,93	416,66
Кабель ВВГ-ПнГ)LS 3х2,5	10 000	40,19	401,92
Болт M12x60	78 000	4,95	385,64
Болт M12x50	80 000	4,64	371,50
Совок для песка 200x300мм	2 000	178,96	357,92
Коробка испытательная переходная	2 000	170,55	341,09
Кабель-канал 25/1x17	6 000	41,93	335,42
Уголок крепежный КТПБ 413.01.00.008	6 000	41,35	330,81
Болт M12x30	96 000	3,35	321,62
Плата автомата 445 пустая	2 000	156,09	316,17
Хомут ИКЦ 00.00.023	32 000	9,24	295,59
Щит распределительный навесной ЩРН-П-4	2 000	147,21	294,41
Анкер латунный M 8 (10*30)	50 000	5,75	287,50
Шторка КТПБ 506.00.00.003	4 000	69,09	276,35
Накладка переносного заземления ЭСИ 300.00.38	4 000	64,93	259,72
Хомут 140x3,6 мм	300 000	0,62	245,35
Аэрозоль черный	3 000	80,31	240,93
Кожух торцевой 400x100x100	2 000	117,65	235,70
Труба ПНД 110x100	2 000	117,57	235,13
Светильник РВО-42 60вт	1 000	234,10	234,10
Шайба M12 плоская	352 000	0,62	218,68
Гайка M16	84 000	2,58	214,68
Штукатурка гипсовая	25 000	6,16	203,95
Шпилька резьбовая M 8x2000	4 750	41,67	198,67
Направляющая КТПБ 506.00.00.001	6 000	24,61	198,45
Затрушка (50)	16 000	11,59	185,48
Табличка паспортная оцинкованная	1 000	182,46	182,46
Защита края (тип ОРН-1)	5 000	35,73	178,64
Наконечник 25- 8-8	14 000	12,44	174,10
Фиксатор торцевой ВАН2 темно-серый	6 000	28,79	172,75
Фиксатор "Стульчик"	250 000	0,64	160,41
Болт M10x45	56 000	2,70	156,67
Косынка КТПБ 126.00.00.020	4 000	39,16	156,64
Болт M10x35	56 000	2,66	150,04
Переключатель одноклавишный наружный 6А IP44 РОНДО	2 000	70,64	141,28
Дюбель-гвоздь 6x40 потай	320 000	0,40	129,57
Цемент М-400	25 000	4,96	123,94
Саморез 5,5x32	120 000	1,02	121,93
Коробка 85x85x40	4 000	27,41	109,62
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 желтая	2 000	54,48	108,91
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 синяя	2 000	52,39	104,78
Шайба M16 плоская	84 000	1,24	104,30
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 зеленая	2 000	51,29	102,58
DiN-рейка 200мм OMEGA 3	1 000	99,61	99,61
Термоусаживаемая трубка ТУТ 35/17,5 красная	2 000	49,74	99,47
Клемма винтовая M4/6 мм. кв	4 000	24,26	97,04
Болт M 8x45	50 000	1,91	95,47
Скоба металлическая дуаллоквая	6 000	11,29	90,33
Клемма ЗНИ-35 мм кв. серый	2 000	42,66	85,31
Шайба M10 увеличенная	82 000	1,03	84,46
Шайба M 8 увеличенная	136 000	0,60	81,58
Бирка кабельная У-134	100 000	0,60	80,27
Вставка КТПБ 506.00.00.002	6 000	9,93	79,45
Аэрозоль серый	1 000	79,31	79,31
Клемма 4x2,5мм с пастой	10 000	7,90	78,99

Окончание приложения И

Аэрозоль белый	1,000	77,97	77,97
Изолента 19x20 полос ж/з	2,000	36,96	77,95
Лампа ЛОН 60вт А55 230в E27	6,000	12,47	74,81
Гайка М 6	162,000	0,42	67,47
Провод ПуГВ 1x50Б	0,600	101,45	60,67
Шайба М10 плоская	156,000	0,37	57,94
Столор 1 КТПБ 506.00.00.004	4,000	14,24	56,96
Шайба М12 увеличенная	24,000	2,01	48,25
Болт М 6x40	64,000	0,64	40,66
Болт М 6x30 мебельный	16,000	2,51	40,23
Шайба М10 гроверная	102,000	0,35	35,65
Наконечник НВИ 2,5-4	30,000	1,15	34,61
Шайба М12 гроверная	60,000	0,56	33,66
Болт М10x16	24,000	1,29	30,91
Изолента 19x20 черная	1,000	26,56	26,56
Болт М 6x70 мебельный	8,000	3,50	28,03
Изолента 19x20 синяя	1,000	26,74	26,74
Изолента 19x20 желтая	1,000	26,50	26,50
Изолента 19x20 красная	1,000	25,54	25,54
Изолента 19x20 зеленая	1,000	25,22	25,22
Саморез по дереву 3,5x35	120,000	0,20	24,44
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 желтая	3,500	6,97	24,40
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 синяя	3,500	6,72	23,52
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 красная	3,500	6,71	23,47
Термоусаживаемая трубка ТУТ 10/5 зеленая	3,500	6,67	23,33
Наконечник НШИ 2,5-8,2	30,000	0,71	21,27
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (А)	10,000	1,79	17,85
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (В)	10,000	1,79	17,85
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (С)	10,000	1,76	17,79
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (1)	10,000	1,77	17,69
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (2)	10,000	1,76	17,57
Анкерный болт с кольцом 10x60	2,000	8,53	17,06
Болт М 6x20	30,000	0,56	16,78
Гайка М10	16,000	1,00	16,04
Шайба М 8 плоская	66,000	0,23	15,28
Саморез 4,2x19	66,000	0,21	13,66
Гайка М 6 барашковая	20,000	0,67	13,42
Защелка 4x12	40,000	0,30	11,91
Гайка М 6	64,000	0,16	11,74
Болт М 6x18	12,000	0,97	11,64
Болт М 6x35	8,000	1,43	11,48
Болт М 6x50	10,000	1,03	10,26
Маркировочное кольцо 1,5-2,5мм (0)	10,000	0,75	7,52
Скрепка 16x0,5	16,000	0,28	4,09
Доставка ГП			386 440,68
Оплата труда			202 033,49
Аренда производственных помещений			135 202,03
Монтаж оборудования			80 000,00
Страховые взносы			62 057,20
Электроэнергия			48 511,43
Аренда оборудования			36 630,09
Вспомогательные производственные материалы			27 248,27
Охрана, пропуск			23 171,35
Инструмент, инвентарь			9 233,47
Водоснабжение			1 627,15
Командировочные расходы			1 535,33
Экологические расходы			1 005,15
Хозяйственные нужды			110,44
Итого			5 284 342,91