

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования

«Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
Институт открытого и дистанционного образования
Кафедра «Современные образовательные технологии»
Направление подготовки 38.03.01 Экономика
Профиль «Финансы и кредит»

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Заведующий кафедрой,
к.т.н., доцент

_____ А.В. Прохоров
_____ 2019 г.

Управление финансовыми результатами предприятия
АО ВРК-3

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ – 38.03.01.2019.009.ПЗ ВКР

Руководитель работы
к.э.н., доцент

_____ О.Е. Матушкина
_____ 2019 г.

Автор работы
студент группы ДО-406

_____ В.В. Маштаков
_____ 2019 г.

Нормоконтролер
к.э.н., доцент

_____ И.И. Турсукова
_____ 2019 г.

Челябинск 2019

АННОТАЦИЯ

Маштаков В.В. Управление финансовыми результатами предприятия АО «ВРК-3» – Челябинск: ЮУрГУ, СОТ, 2019, 101 с, 41табл., библиогр. список – 44 наим.

Цель выпускной квалификационной работы заключается в проведение общего анализа управления финансовыми результатами предприятия и выявления путей повышения эффективности их использования на предприятии АО «ВРК–3»

Выпускная квалификационная работа состоит из трех частей: теоретической, практической и проектной.

Теоретическая часть включает разделы: понятие, классификация, структура финансовых результатов, методика анализа финансовых результатов и направления повышения эффективности их использования.

В практической части представлена краткая экономическая характеристика предприятия, произведен анализ финансовых результатов предприятия и оценка эффективности их действующего использования АО «ВРК-3».

В проектной части представлена разработка методов для повышения эффективности финансовых результатов на предприятии, по созданию вагонноколесной мастерской на базе филиала АО «ВРК-3» в городе Златоуст.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	6
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ	8
1.1 Финансовые результаты предприятия понятие, структура, особенности управления	8
1.2 Анализ финансовых результатов предприятия.....	13
1.3 Основные направления повышения эффективности управления финансовыми результатами	20
2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ АО «ВРК-3»	42
2.1 Краткая финансово-экономическая характеристика АО «ВРК-3»	42
2.2 Анализ финансовых результатов АО «ВРК-3»	67
2.3 Анализ и оценка организации действующего управления финансовыми результатами деятельности предприятия.....	70
2.4 Анализ факторов влияющих на финансовые результаты деятельности предприятия	72
3 ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ АО «ВРК-3».....	75
3.1 Расчет и обеспечение политики экологической безопасности на предприятии	75
3.2 Инвестиционный проект по внедрению производства вагоноколесных мастерских на площадях вагонного ремонтного депо Златоуст	79
3.3 Прогноз финансовых результатов АО «ВРК-3»	91
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	95
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	98

ВВЕДЕНИЕ

Эффективная деятельность предприятий и хозяйственных организаций, стабильные темпы их работы и конкурентоспособность в современных экономических условиях в значительной степени определяются качеством управления финансами. Оно включает в себя финансовое планирование и прогнозирование с такими обязательными элементами, как бюджетирование и бизнес планирование, разработка инвестиционных проектов, организация управленческого учета, регулярный комплексный финансовый анализ и на его основе решение проблем платежеспособности, финансовой устойчивости, преодоление возможного банкротства организации.

Финансовые результаты деятельности предприятий характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Прибыль предприятия получают главным образом от реализации продукции, а также от других видов деятельности (сдача в аренду основных фондов, коммерческая деятельность на финансовых и валютных биржах и т.д.).

Прибыль является основной целью деятельности предприятия. Прибыль организации зависит от производственной, снабженческой, сбытовой и коммерческой деятельности. Рост прибыли создает финансовую базу для экономического развития организации. В связи с этим задачей организации является не только получение максимального размера прибыли в текущем периоде, а ее эффективное распределение и использование для обеспечения дальнейшего роста компании. Среди факторов, влияющих на изменение прибыли можно выделить объем производства продукции, качество товара, конкурентоспособность организации, ее деловую репутацию.

Актуальность данной работы заключается в том, что проблема грамотного и эффективного управления финансовыми результатами является наиболее значимой в развитии организации и отрасли в целом.

Объектами исследования в данной работе является финансово-хозяйственная деятельность АО «ВРК-3».

Предметом исследования являются механизм формирования и использования финансовых результатов деятельности предприятия.

Целью выпускной квалификационной работы является заключается в проведение общего анализа управления финансовыми результатами предприятия и выявления путей повышения эффективности их использования на предприятии АО «ВРК-3».

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть сущности категории управление финансовыми результатами;
- исследовать процесс формирования финансового результата деятельности предприятия;
- провести анализ финансового состояния и финансовых результатов АО «ВРК - 3»;
- оптимизировать объемы реализации учетом влияния на конечный финансовый результат.

В процессе решения перечисленных задач применялись основные методы анализа экономических явлений: индексный, вертикального горизонтального анализа, сравнений, группировок и другие.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ

1.1 Финансовые результаты предприятия понятие, структура, особенности управления

Под управлением финансовыми результатами предприятия, в кратких экономических энциклопедиях, понимают комплекс мероприятий по управлению кредитно-денежными отношениями предприятия, реализуемых в определенном порядке ответственной структурой для решения взаимосвязанных задач восстановления, укрепления и расширения финансов [14].

В общем плане текущие задачи по управлению финансовыми результатами определяются хозяйственной деятельностью предприятия, что зафиксированной практически в каждом уставе - улучшение финансовых результатов или максимизация прибыли [42].

К конкретным задачам по улучшению финансового результата можно отнести:

1) Оптимизация затрат (оценка размеров и структуры, выявление резервов, рекомендации по снижению и др.).

2) Оптимизация доходов (соотношение прибыли и налогов, распределение прибыли и др.).

3) Реструктуризация активов предприятия (выбор и обеспечение разумного соотношения текущих активов).

4) Обеспечение дополнительных доходов предприятия (от непрофильной реализационной и финансовой деятельности, основных фондов, долгосрочных финансовых вложений).

5) Совершенствование расчетов с контрагентами (повышение денежной составляющей в объеме продаж).

6) Совершенствование финансовых взаимоотношений с дочерними обществами [22].

Таким образом, можно укрупнено определить основные объекты управления финансовыми результатами:

Регулирование финансовых результатов производственной деятельности, т.е. определение оптимальных вариантов формирования отдельных элементов себестоимости производства, распределения затрат, ценообразования, налогообложения и т.д.

Управление активами - деятельность, связанная с формированием имущества предприятия.

Имущественные процессы, прежде всего, связаны с инвестициями, направленными предприятием на техническое развитие (реконструкция, обновление технологического оборудования, освоение новых видов продукции, строительство и ремонт недвижимого производственного имущества и т. д.), финансовыми инвестициями (приобретение ценных бумаг, создание дочерних предприятий и т.д.), финансирование текущей производственной деятельности, маневрированием временно свободными денежными средствами, а также с обратными процессами - использованием, ликвидацией объектов имущественного комплекса, об их реализацией и т. д.

В связи с этим перед финансовым менеджером стоят взаимосвязанные и разнонаправленные задачи - с одной стороны, выбор наиболее выгодного варианта инвестиций, а с другой – постоянный контроль за эффективным использованием существующего имущественного комплекса [38].

Управление источниками финансовых ресурсов – управление собственным и заемным капиталом.

В качестве источников финансовых ресурсов на любом предприятии используются как собственные, так и заемные средства. Финансовый менеджер должен выбирать источники, предварительно оценив стоимость этих ресурсов, степень финансового риска, возможные последствия на финансовое состояние предприятия. И здесь перед финансовым менеджером постоянно встает ряд важных вопросов за счет, каких источников покрыть недостаток денежных

средств, каково должно быть соотношение заемных и собственных средств, какая степень риска привлечения заемных средств допустима, какие будут последствия от привлечения тех или иных источников средств и др. [20].

Финансовый результат - это обобщающий показатель анализа и оценки эффективности (неэффективности) деятельности хозяйствующего субъекта на определенных стадиях (этапах) его формирования.

Финансовый результат отражает изменение собственного капитала за определенный период в результате производственно-финансовой деятельности организации. Таким образом, показатель прибыли или убытка по итогам отчетного периода является конкретным выражением характеристики финансового результата деятельности предприятия [22].

Для выявления финансового результата необходимо выручку сопоставить с затратами на производство и реализацию: когда выручка превышает затраты, (или превышение дохода над расходами) тогда финансовый результат свидетельствует о получении прибыли.

Прибыль – это превышение дохода над расходами. Обратное положение называется убытком. С экономической точки зрения прибыль - это разность между денежными поступлениями и денежными выплатами.

Сущность прибыли наиболее полно выражается в её функциях. В отечественной литературе нет единого мнения по вопросу о функциях прибыли, в разных источниках насчитывают от двух до шести функций. Большинство экономистов выделяют три функции, наиболее соответствующие природе прибыли. Это функции обобщённого оценочного показателя деятельности, воспроизводственная и стимулирующая функции.

В соответствии с первой функцией прибыль характеризует результат деятельности хозяйствующего субъекта. Прибыль представляет собой итог его деятельности, который зависит от уровня его себестоимости, качества и количества выпускаемой продукции, производительности труда, степени использования производственных фондов, организации управления, материально-

технического снабжения, а главное – от того, насколько эта продукция удовлетворяет потребности потребителя, то есть, имеет ли она спрос. Величина прибыли складывается под воздействием многих факторов и отражает практически все стороны деятельности хозяйствующего субъекта. Наряду с оценочной функцией прибыль выполняет функцию стимулирования. Стимулирующая функция прибыли проявляется не только в направлении части её на экономическое стимулирование, а связана со всем процессом формирования, распределения и использования прибыли. Ещё одной функцией прибыли является воспроизводственная функция, в которой она выступает как один из основных источников ресурсов расширенного воспроизводства. Раскрытие экономической природы прибыли, объективных общеэкономических закономерностей и предпосылок её образования и существования необходимо, но образования и существования необходимо, но недостаточно для понимания механизма формирования прибыли корпораций в современных условиях [14].

Прибыль является важнейшим источником формирования бюджетов всех уровней. Таким образом, в росте прибыли заинтересованы как предприятия, так и государство. В хозяйственной практике различают следующие показатели:

- валовая прибыль;
- прибыль (убыток) от продаж;
- прибыль (убыток) до налогообложения;
- прибыль (убыток) от обычной деятельности;
- чистая прибыль или непокрытый убыток.

Данные показатели определяются следующим образом:

Валовая прибыль равна выручке от продаж товаров, продукции, работ, услуг минус НДС, акцизы, себестоимость проданных товаров, продукции, работ услуг.

Прибыль от продаж равна валовая прибыль минус коммерческие расходы, управленческие расходы.

Прибыль до налогообложения больше прибыли от продаж на сумму процентов к получению, доходов от участия в других организациях, прочих операционных

доходов и внереализационных доходов и меньше на сумму процентов к уплате, прочих операционных и внереализационных расходов. Путём вычитания из прибыли до налогообложения налога на прибыль и иных обязательных аналогичных платежей определяется прибыль от обычной деятельности.

Чистая прибыль равна прибыли от обычной деятельности плюс минус чрезвычайные доходы расходы [4].

Таким образом, понятие прибыли как финансового результата деятельности выражает определённую форму реализации экономических отношений по поводу образования, распределения и использования в денежной форме части стоимости прибавочного продукта, сложившихся на определённом этапе развития общества, в определённой экономической системе, и реализующихся через созданный в ней хозяйственный механизм.

Прибыль - это часть добавленной стоимости, которую непосредственно получают предприятия после реализации продукции (работ, услуг) как вознаграждение за вложенный капитал и риск предпринимательской деятельности.

При равенстве выручки и затрат удастся лишь возмещать затраты – прибыль отсутствует, а следовательно, отсутствует и основа развития хозяйствующего субъекта. Когда затраты превышают выручку, субъект хозяйствования получает убытки - это область критического риска, что ставит хозяйствующего субъекта в критическое финансовое положение, не исключающее банкротство. Убытки высвечивают ошибки, просчеты в направлениях использования финансовых средств организации производства, управления и сбыта продукции [27].

Предприятие в данное экономически-нестабильное время должно стремиться если не к получению максимальной величины прибыли, то к той величине прибыли, которая обеспечит стабильное положение предприятия на рынке, конкурентоспособность. Решение данных задач предполагает не только знание источников формирования прибыли, но и определение методов оптимального их использования.

Таким образом, можно сделать вывод, что в современных рыночных отношениях предприятия приобрели самостоятельность и несут полную ответственность за результаты своей хозяйственной деятельности перед совладельцами, акционерами, работниками, банками и кредиторами. Известно, что без получения прибыли предприятие не может развиваться в рыночной экономике, за исключением организаций, финансируемых за счёт государства или других источников. Поэтому задача улучшения финансового результата является жизненно важной для хозяйствующего субъекта. Анализ финансовых показателей позволяет выявить возможности улучшения финансового положения и по результатам расчётов принять экономически обоснованные решения.

1.2 Анализ финансовых результатов предприятия

Основной целью финансового анализа является получение небольшого числа ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния предприятия, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами. При этом аналитика и менеджера может интересовать как текущее финансовое состояние предприятия, так и его проекция на ближайшую или более отдаленную перспективу, т. е. ожидаемые параметры финансового состояния.

Цели анализа достигаются в результате решения определенного взаимосвязанного набора аналитических задач. Аналитическая задача представляет собой конкретизацию целей анализа с учетом организационных, информационных, технических и методических возможностей проведения анализа [23].

Оценка финансовой деятельности предприятия осуществляется на основе бухгалтерской отчетности.

Дедуктивный метод (изучение от общего к частному) является основным при чтении (анализе) финансовых отчетов. Он должен применяться многократно. В ходе такого анализа как бы воспроизводится историческая и логическая

последовательность хозяйственных факторов и событий, направленность и сила влияния их на результаты деятельности.

Практика финансового анализа выработала следующие шесть основных правил анализа финансовых отчетов.

Правило 1. Горизонтальный анализ - сравнение каждой позиции отчетности с предыдущим периодом.

Правило 2. Вертикальный анализ - определение структуры итоговых финансовых показателей с выявлением влияния каждой позиции отчетности на результат в целом.

Правило 3. Трендовый анализ - сравнение каждой позиции отчетности с рядом предшествующих периодов и определение тренда, т. е. основной тенденции динамики показателя, очищенной от случайных влияний и индивидуальных особенностей отдельных периодов. С помощью тренда формируют возможные значения показателей в будущем, и, следовательно, ведется перспективный прогнозный анализ.

Правило 4. Анализ относительных показателей – расчет отношений между отдельными позициями отчета или позициями разных форм отчетности, определение взаимосвязей показателей.

Правило 5. Сравнительный анализ – анализ, который включает как межхозяйственный анализ показателей данной фирмы с показателями конкурентов, со среднеотраслевыми и средними хозяйственными данными, так и внутрихозяйственный анализ сводных показателей отчетности по отдельным показателям фирмы, дочерних фирм, подразделений и пр.

Правило 6. Факторный анализ – анализ влияния отдельных факторов на результативный показатель с помощью детерминированных или стохастических приемов исследования. Причем факторный анализ может быть как прямым, когда результативный показатель дробят на составные части, так и обратным (синтез), когда его отдельные элементы соединяют в общий результативный показатель.

Финансовый анализ является частью общего, полного анализа хозяйственной деятельности, который состоит из двух тесно взаимосвязанных разделов:

- финансового анализа и управленческого (производственного) анализа.

Финансовый анализ подразделяется на внешний и внутренний.

Особенностями внешнего финансового анализа являются:

- множественность субъектов анализа, пользователей информации о деятельности предприятия;
- разнообразие целей и интересов субъектов анализа;
- наличие типовых методик анализа, стандартов учета и отчетности;
- ориентация анализа только на публичную, внешнюю отчетность предприятия;
- ограниченность задач анализа как следствие предыдущего фактора;
- максимальная открытость результатов анализа для пользователей информации о деятельности предприятия.

Финансовый анализ, основывающийся на данных только бухгалтерской отчетности, приобретает характер внешнего анализа, проводимого за пределами предприятия его заинтересованными контрагентами, собственниками или государственными органами. Этот анализ не позволяет раскрыть всех секретов успеха фирмы [16].

Основное содержание внешнего финансового анализа, осуществляемого партнерами предприятия, по данным публичной финансовой отчетности, составляют:

- анализ абсолютных показателей прибыли;
- анализ относительных показателей рентабельности;
- анализ финансового состояния, рыночной устойчивости, ликвидности баланса, платежеспособности предприятия;
- анализ эффективности использования заемного капитала;
- экономическая диагностика финансового состояния предприятия и рейтинговая оценка эмитентов.

Существует многообразная экономическая информация о деятельности предприятий и множество способов анализа этой деятельности. Финансовый анализ по данным финансовой отчетности называют классическим способом анализа.

Внутренний (внутрихозяйственный) финансовый анализ использует в качестве источника информации данные бухгалтерского учета, данные о технической подготовке производства, нормативную и плановую информацию и др.

Основное содержание внутрихозяйственного финансового анализа может быть дополнено и другими аспектами, имеющими значение для оптимизации управления:

- анализ эффективности авансирования капитала,
- анализ взаимосвязи издержек, оборота и прибыли.

В системе управленческого (производственного) анализа появляется возможность проведения комплексного экономического анализа и оценки эффективности хозяйственной деятельности за счет привлечения данных управленческого производственного учета [8].

Особенностями управленческого анализа являются:

- ориентация результатов анализа на свое руководство;
- использование всех источников информации для анализа;
- отсутствие регламентации анализа со стороны;
- комплектность анализа, изучение всех сторон деятельности предприятия;
- интеграция учета, анализа, планирования и принятия решения;
- максимальная закрытость результатов анализа в целях сохранения коммерческой тайны.

Эффективность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности выражается в финансовых результатах.

К наиболее важным показателям финансовых результатов деятельности организации относятся:

- прибыль (убыток) от реализации продукции;

- прибыль (убыток) от прочей реализации;
- балансовая прибыль;
- налогооблагаемая прибыль;
- чистая прибыль и др.

Данные показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования предприятия.

Основные задачи анализа финансовых результатов:

- оценка выполнения плана по прибыли в целом по организации и его внутренним структурным подразделениям;

- определение плановых и фактических темпов роста показателей прибыли от продаж, бухгалтерской и чистой прибыли к уровню предыдущего периода. Определение плановых темпов позволяет оценить напряженность плановых заданий. Определение фактических темпов роста дает возможность наблюдать за динамикой показателей прибыли от продаж, бухгалтерской и чистой прибыли;

- анализ факторов, обуславливающих степень выполнения бизнес-плана и показатели динамики прибыли от продаж, бухгалтерской и чистой прибыли;

- выявление влияния результатов деятельности отдельных внутренних структурных подразделений на показатели выполнения бизнес-плана организации, а также на показатели динамики прибыли от продаж, бухгалтерской и чистой прибыли;

- выявление возможных резервов увеличения сумм прибыли от продаж, бухгалтерской и чистой прибыли;

- выявление и организация использования внутренних резервов повышения эффективности производства, подготовка управленческих решений. Экономический анализ призван организовать работу по использованию внутренних резервов производства, для этого нужно дать им экономическую оценку, после чего можно приступить к стадии подготовки управленческих решений. Экономист, занимающийся анализом, обязан подготовить варианты решений задач по управлению производством. Для этого нужно знать, какие

произошли отклонения и какой характер эти отклонения имеют. Необходимо также следить за тенденцией отклонений. Отклонения могут быть положительные и нарастающие, такую тенденцию надо поддержать. Отклонения могут быть отрицательные и нарастающие. В этом случае нужно вырабатывать меры, которые препятствовали бы нарастанию этих тенденций и в конечном счете привели к погашению таких отклонений. Могут быть отклонения, которые носят отрицательный, но затухающий характер. Это значит, что в ходе управления производством, ранее принятые меры действуют положительно, выправляют положение на производстве. Надо оставить в действии эти мероприятия, поддержать или усилить их влияние [22].

Относительной характеристикой финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия является рентабельность.

Показатели рентабельности характеризуют относительную доходность предприятия, измеряемую в процентах к затратам средств или капитала с различных позиций [12].

Основные задачи анализа показателей рентабельности:

- оценка выполнения плана по показателям рентабельности продукции и по системе показателей рентабельности коммерческих организаций;
- анализ динамики показателей рентабельности продукции и рентабельности коммерческой организации;
- анализ факторов, обуславливающих динамику показателей рентабельности продукции и рентабельности коммерческой организации;
- выявление возможных резервов повышения рентабельности продукции и рентабельности коммерческой организации.

Среди основных показателей рентабельности можно выделить следующие:

- рентабельность активов;
- рентабельность текущих активов;
- рентабельность собственного капитала;
- рентабельность основных производственных фондов;

- рентабельность продаж (реализации);
- рентабельность продукции;
- рентабельность долгосрочных финансовых вложений.

Рентабельность активов представляет собой процентное соотношение балансовой прибыли (либо чистой прибыли) предприятия к стоимости его активов (основным и оборотным средствам), показывает, сколько рублей прибыли приносит один рубль, вложенный в активы предприятия.

Рентабельность текущих активов показывает эффективность использования оборотных активов. Рассчитывается как отношение балансовой прибыли (либо чистой прибыли) предприятия к стоимости его оборотных активов.

Рентабельность собственного капитала позволяет определить эффективность использования собственного капитала, сравнить с возможным получением дохода от вложения этих средств в другие ценные бумаги. В западных странах он оказывает существенное влияние на уровень котировки акций предприятия. Показывает сколько денежных единиц чистой прибыли заработала каждая денежная единица, вложенная собственниками предприятия. Определяется как отношение прибыли к величине собственного капитала [12].

Рентабельность основных производственных фондов показывает эффективность использования основных средств и прочих внеоборотных активов. Рассчитывается как отношение балансовой прибыли (либо чистой прибыли) предприятия к стоимости основных средств и прочих внеоборотных активов.

Рентабельность продаж (реализации) показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции. Рассчитывается как отношение валовой прибыли (либо чистой прибыли) к полной себестоимости продукции (отечественная методика) или к выручке от реализации (зарубежная методика). При расчете по валовой прибыли отражаются изменения в политике ценообразования и способность предприятия контролировать себестоимость реализации продукции, т. е. ту часть средств, которая необходима для оплаты текущих расходов. Динамика коэффициента может свидетельствовать о

необходимости пересмотра цен или усиления контроля за использованием материально-производственных запасов. При расчете показателя по чистой прибыли определяется, сколько денежных единиц чистой прибыли принесла каждая единица реализованной продукции.

Рентабельность долгосрочных финансовых вложений показывает эффективность вложений предприятия в деятельность других организаций. Рассчитывается как отношение суммы доходов от ценных бумаг и долевого участия в других предприятиях к общему объему долгосрочных финансовых вложений. Полученный результат интересно сравнить с рентабельностью производственных фондов. В ряде случаев он может быть выше, чем рентабельность производственных фондов [13].

Вышеперечисленные показатели зависят от многих факторов, и их значения существенно варьируются по предприятиям различного профиля, размера, структуры активов и источников средств.

1.3 Основные направления повышения эффективности управления финансовыми результатами

Цель производственной деятельности предприятия – выпуск продукта, его реализация и получение прибыли.

Текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции составляют себестоимость продукции. Себестоимость продукции характеризует эффективность использования ресурсов.

Для повышения объема производства и снижения себестоимости продукции предприятие может использовать резервы. Под резервами понимают неиспользованные возможности снижения удельного расхода материальных ресурсов, труда, капитальных затрат.

На нашем предприятии для роста объема производства и снижения себестоимости продукции могут быть использованы следующие резервы:

Улучшение использования труда:

– создание дополнительных рабочих мест;

Создание рабочих мест для оптимизации производительности труда.

– ликвидация потерь рабочего времени;

– повышение производительности труда;

– улучшение структуры кадров, рост квалификации.

Ежемесячные курсы для повышения квалификации.

Улучшение использования средств труда:

– укомплектование новых рабочих мест оборудованием;

Комплектование основным технологическим и вспомогательным оборудованием, организационной и технологической оснасткой.

– ликвидация потерь рабочего времени оборудования;

– повышение производительности оборудования;

Совершенствование как материалов, так и оборудования.

– улучшение структуры основных фондов.

Улучшение использования предметов труда:

– снижение норм расхода материалов;

– внедрение прогрессивных видов сырья и материалов.

Применение новых материалов и процессов в машиностроении ведет к прогрессивной технологии изготовления изделий к созданию автоматов, имеющие совершенно новые структурные, кинематические и динамические особенности.

Основными задачами для увеличения прибыли являются снижение удельной себестоимости и рост выручки. Для решения этих задач можно использовать следующие наиболее эффективные внутренние резервы предприятия:

– Оптимизация налогообложения;

– Оптимизация ценообразования;

– Автоматизация системы управления;

– Переоценка основных фондов.

Регулярно проводимая переоценка основных фондов с целью приведения их фактически сложившейся стоимости к её реальному рыночному уровню.

– Изменение в кадровой политике.

Любая кадровая политика направлена на то, чтобы повысить полезную отдачу от применения трудовых ресурсов.

– Внедрение новых форм организации труда;

– Внедрение маркетинговых технологий;

– Передача неиспользуемых объектов в аренду.

Передача неиспользуемых объектов в аренду для привлечения дополнительных ресурсов.

– Повышение качества учета;

– Переход на международные стандарты.

Повышение прозрачности, улучшение сопоставимости показателей и, как следствие, увеличение возможностей для анализа их деятельности их облегчение доступа к международным рынкам капитала.

– Повышение управляемости основным капиталом;

– Разработка инвестиционного имиджа.

Разработка инвестиционного имиджа для достижения лидерства над конкурентами.

Основные этапы анализа:

1) Сбор, подготовка и обработка исходной информации, необходимой для проведения анализа.

2) Определение суммы постоянных и переменных издержек на производство и реализацию продукции.

3) Расчет величины исследуемых показателей.

4) Сравнительный анализ уровня исследуемых показателей, факторный анализ изменения уровня исследуемых показателей.

5) Факторный анализ изменения уровня исследуемых показателей.

6) Прогнозирование их величины в изменяющейся среде.

Таким образом, маржинальный анализ прибыли предприятия позволяет предпринимателю, руководству достоверно оценить текущую ситуацию и перспективы. Он должен ответить на вопрос: каковы источники и суммы денежных средств, которыми располагает фирма, на какие цели и нужды они расходуются. В рамках анализа оценивается эффективность использования денежных ресурсов, капитала. Обязательный раздел анализа — изучение состава и источников доходов и направлений расходов фирмы, рассмотрение объемов продаж товаров и услуг, себестоимости реализованной продукции с выделением валовых, постоянных и переменных издержек. Должны быть выделены и оценены показатели прибыли и рентабельности, выявлены тенденции их динамики. Необходимая часть маржинального анализа — рассмотрение источников формирования и направлений использования денежных средств предприятия, оценка влияния движения этих средств на использование оборотного капитала.

Деление затрат на постоянные и переменные, исчисление маржинального дохода позволяют определить влияние объема производства и сбыта на величину прибыли от реализации продукции, работ, услуг и тот объем продаж, начиная с которого предприятие получает прибыль. Делается это на основе анализа модели безубыточности.

1.3.1 Разработка метода экологической безопасности

Экологическая безопасность в системе национальной безопасности Российской Федерации и законы, регулирующие экологическое право

Экологическая безопасность в системе национальной безопасности Российской Федерации и законы регулирующие экологическое право

Экологическая безопасность в системе национальной безопасности Российской Федерации и законы регулирующие экологическое право и правовое обеспечение экологической безопасности в условиях экономической интеграции Российской Федерации

В УК РФ прямо сказано, что его задачей наряду с охраной прав и свобод человека и гражданина, собственности и общественного порядка является охрана окружающей среды.

От чистоты воды, воздуха, качества продуктов, которыми он питается, и соответственно от чистоты почвы в значительной степени зависит состояние здоровья человека, являющегося в соответствии с Конституцией РФ высшей ценностью.

Экологическое преступление – это предусмотренное уголовным законом и запрещенное им под угрозой наказания виновное общественно опасное деяние (действие или бездействие), посягающее на окружающую среду и ее компоненты, рациональное использование и охрана которых обеспечивает оптимальную жизнедеятельность человека, экологическую безопасность населения и территорий, состоящее в непосредственном противоправном использовании природных объектов (или в противоправном воздействии на их состояние) как социальной ценности, что приводит к негативным изменениям состояния окружающей среды, уничтожению, повреждению ее объектов.

Все составы преступлений, сформулированные в действующем Уголовном кодексе РФ, с точки зрения выполняемых ими функций, относящихся к природопользованию и охране окружающей среды, можно подразделить на три группы:

- 1) Специальные экологические составы.
- 2) Смежные.
- 3) Дополнительные.

Специальные экологические составы сформулированы в отдельной главе «Экологические преступления» (гл. 26). Уголовная ответственность наступает, в частности, за:

- нарушение правил охраны окружающей среды при производстве работ (ст. 246);

- нарушение правил обращения экологически опасных веществ и отходов (ст. 247);
- нарушение правил безопасности при обращении с микробиологическими либо другими биологическими агентами или токсинами (ст. 248);
- загрязнение вод (ст. 250);
- загрязнение атмосферы (ст. 251);
- загрязнение морской среды (ст. 252);
- порчу земли (ст. 254);
- нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255);
- нарушение правил охраны рыбных запасов (ст. 257);
- незаконную охоту (ст. 258);
- уничтожение критических местообитаний для организмов, занесенных в Красную книгу Российской Федерации (ст. 259);
- другие преступления.

К специальным экологическим составам также относится ряд составов, сформулированных в статьях, содержащихся в других главах Кодекса, например, нарушение правил безопасности на объектах атомной энергетики (ст. 215); сокрытие информации об обстоятельствах, создающих опасность для жизни или здоровья людей (ст. 237); жестокое обращение с животными (ст. 245); Смежными составами преступлений в области природопользования и охраны окружающей среды следует считать те из них, которые выполняют экологические функции лишь при определенных обстоятельствах объективного порядка:

- отказ в предоставлении гражданину информации (ст. 140);
- регистрация незаконных сделок с землей (ст. 170);
- терроризм (ст. 205);
- нарушение правил безопасности при ведении горных, строительных или иных работ (ст. 216);
- нарушение правил безопасности на взрывоопасных объектах (ст. 217); и др.

Некоторые составы, не являясь по своей природе экологическими, при определенных обстоятельствах также могут быть использованы в целях охраны окружающей среды.

К дополнительным следует отнести ряд преступлений против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления:

- злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285);
- превышение должностных полномочий (ст. 286);
- служебный подлог (ст. 292);
- халатность (ст. 293).

Предусмотренные этими статьями преступления могут применяться напрямую к тем должностным лицам, которые своими действиями или бездействием способствовали причинению вреда окружающей среде.

Виды наказаний за совершение экологических преступлений:

- штраф;
- лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью;
- обязательные работы;
- исправительные работы;
- ограничение свободы;
- арест;
- лишение свободы на определенный срок.

Для подпункта 1.3.1 данной работы есть характерное замечание, а состоит оно в том, что правовая база касается не только самих предприятий, но и лиц, которые осуществляют управленческую деятельность. Подразумевая, что данный пункт настоящей научной работы являет собой лишь юридическую подоплёку (включающую систему штрафов и санкций), стоит сказать и отметить, что в странах ЕС существует более жёсткое и жестокое регулирование экологического права, существует множество различных контролирующих органов, с которыми

предприятиям приходится серьезно считаться, например крупнейший концерн «VW Group» с оборотом более 230 миллиардов евро, перестаёт ставить объемные двигатели атмосферного типа и старается всячески снизить показатели по экологическим выбросам в атмосферу. И судя по всему данный вектор развития автопрома будет актуальным в течение ближайшего времени, тогда стоит сказать, что в самом ближайшем будущем и в РФ состоится переход на новый экологический стандарт и уровень, поэтому и существует необходимость изучения правового регулирования на данном этапе развития предприятия.

Таблица 1.1 – Виды экологической документации и экологические штрафы

Полное и сокращенное название документа	Периодичность сдачи документа в проверяющий орган (организация)	Название нормативного акта, обязывающее предприятие готовить документ	Возможные штрафы за отсутствие документа по КоАП
Паспорт отхода	Бессрочно в Федеральную службу по надзору в сфере природопользования (Далее -Росприроднадзор)	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	8.2 и 8.5 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс.руб.
Отчётность субъектов малого и среднего бизнеса об обращении с отходами, (Отчетность СМ СБ)	Один раз в год в Росприроднадзор	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	8.2 и 8.5 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс.руб.
Справки о вывозе мусора	Каждый раз после вывоза отходов предъявить полигону и компании, которая вывозит отходы	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	8.2 и 8.5 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс.руб.
Ежегодное		ФЗ №7 «Об охране	8.2 и 8.5

продление лимитов на размещение отходов (при наличии лимитов на отходы)		окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.
---	--	---	---

Продолжение таблицы 1.1

Полное и сокращенное название документа	Периодичность сдачи документа в проверяющий орган (организация)	Название нормативного акта, обязывающее предприятие готовить документ	Возможные штрафы за отсутствие документа по КоАП
Проект зон санитарной охраны подземного источника водозабора, (Проект ЗСО)	Один раз в Роспотребнадзор. Новый проект нужен в случае изменения технологического процесса или законодательства	Водный кодекс N 74-ФЗ, СанПин 2.1.4.1110 п.2.2.1.1	Статья 8.13. КоАП РФ- штраф от 200 до 300 тыс. руб.
Проект зон санитарной охраны поверхностного источника водозабора, (Проект ЗСО)	Один раз в Роспотребнадзор. Новый проект нужен в случае изменения технологического процесса или законодательства РФ	Водный кодекс N 74-ФЗ, СанПин 2.1.4.1110 п.2.2.1.1	Статья 8.13. КоАП РФ — штраф от 200 до 300 тыс. руб.

Расчет платы за негативное воздействие за размещение отходов, выбросы и сбросы	Один раз в квартал в Росприроднадзор	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	КоАП РФ, Статья 8.41. — от 50 до 100 тыс. руб.
Проект предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, (Проект ПДВ)	Раз в пять лет в Роспотребнадзор и Комитет по природопользованию. Также необходимо проводить контроль выбросов, график.	ФЗ №96 «Об охране атмосферного воздуха», ФЗ №7 «Об охране окружающей среды»	Статья 8.21. КоАП РФ — штраф от 180 до 250 тыс. руб

Продолжение таблицы 1.1

Полное и сокращенное название документа	Периодичность сдачи документа в проверяющий орган (организация)	Название нормативного акта, обязывающее предприятие готовить документ	Возможные штрафы за отсутствие документа по КоАП
2-ТП воздух	https://ecolusspb.ru/services/gos-otchetnost/ Один раз в год до 22 января в Росстат	Ст. 69 ФЗ от 10.01.2002 ФЗ № 7 “Об охране окружающей среды” Приказ № 441 от 09.08.2012 «Об утверждении статистического инструментария для организации федерального статистического наблюдения за сельским хозяйством и окружающей природной средой»	Статья 8.2 и 8.21 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.
2-ТП воздух (срочное)	Один раз в год до 7 июля в Росстат	Приказ Росстата от 29.08.2014 N 540 (с изм. от 28.07.2015) «Об утверждении статистического инструментария для организации федерального статистического наблюдения за сельским хозяйством и окружающей	Статья 8.2 и 8.21 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.

		природной средой»	
2-ТП водхоз	Один раз в год до 22 января	Приказ Росстата от 19.10.2009 N 230 «Об утверждении статистического инструментария использовании воды	Статья 8.14. КоАП РФ — штраф от 80 до 100 тыс. руб.
Мониторинг точек на границе санитарно-защитной зоны по шуму и замерам загрязняющих веществ, (Мониторинг СЗЗ)	Проводится контроль выбросов на границе СЗЗ в Росприроднадзор (график мониторинга указан в проекте СЗЗ)	Закон РФ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» от 30 декабря 2008 года N 309-ФЗ. СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 Закон РФ «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 №7 — ФЗ. Закон РФ «Об охране атмосферного воздуха» от 04.05.1999 № 96-ФЗ.	ст. 6.3, 8.1, КоАП РФ — штраф от 20 до 100 тыс. руб.

Продолжение таблицы 1.1

Полное и сокращенное название документа	Периодичность сдачи документа в проверяющий орган (организация)	Название нормативного акта, обязывающее предприятие готовить документ	Возможные штрафы за отсутствие документа по КоАП
Проект нормативов допустимых сбросов загрязняющих веществ и микроорганизмов в открытые водные источники, (Проект НДС)	Раз в пять лет для тех, у кого сбросы в сточные воды. Органы согласования: Росприроднадзор, Роспотребнадзор,	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды»ФЗ №416 «О водоснабжении и водоотведении» Постановление Правительства РФ №393 «Об утверждении Правил установления для абонентов организаций, осуществляющих водоотведение...» Приказ МПР №333 от 17.12.2007 Об утверждении методики разработки нормативов допустимых сбросов веществ и микроорганизмов в водные объекты для водопользователей» «Водный кодекс Российской Федерации» от 03.06.2006 N 74-ФЗ	Ст. 8.14 КоАП РФ — штраф от 80 до 100 тыс. руб. Плюс плата в 25-кратном размере.

Декларация по составу и качеству сточных вод	Один раз до изменения технологического процесса в ГУП «Водоканал»	ФЗ №416 от 07.12.2011 «О водоснабжении и водоотведении» Постановление Правительства от 29.07.2013 г. N 644 «Правила холодного водоснабжения и водоотведения»	ст. 8.14 КоАП РФ — штраф от 10 до 20 тыс. руб.
Производственно-экологический контроль, (ПЭК)	Бессрочно, до изменения производственного процесса. Сдается до 25 марта Росприроднадзор или Комитет по природопольз. РФ	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»	Статья 8.1, 8.2 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.

Продолжение таблицы 1.1

Полное и сокращенное название документа	Периодичность сдачи документа в проверяющий орган (организация)	Название нормативного акта, обязывающее предприятие готовить документ	Возможные штрафы за отсутствие документа по КоАП
Паспорт газоочистного оборудования, (Паспорт ГОУ)	Один раз, зарегистрировать в Росприроднадзоре	№96-ФЗ от 04.05.99г. «Об охране атмосферного воздуха»	Статья 8.21. КоАП РФ — штраф от 180 до 250 тыс. руб.
Журнал учета отходов	Ежеквартально. Хранится на предприятии	Приказ Ростехнадзора от 05.04.2007 № «Об утверждении формы расчета платы за негативное воздействие на окружающую среду...»	Статья 8.1, 8.2 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.

		Приказ Минприроды РФ от 1.09.2011 г. № 721 «Об утверждении порядка учета в области обращения с отходами»	
Получение свидетельства о прохождении обучения по экологии	Один раз в пять лет. Свидетельства находятся на предприятии для проверки	ФЗ №7 «Об охране окружающей среды», ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления»	Ст. 8.2 КоАП РФ — штраф от 100 до 250 тыс. руб.

Таблица 1.2 – Распределение работ по этапам, видам работ и должностям исполнителей

Этап проведения НИР	№ работ	Вид работ	Трудоемкость, чел.-дн.	Продолжительность работы, дней
Разработка технического задания	1	Составление ТЗ(технического задания) на проведение работы по разработке метода количественного определения состава выбросов ДВС	4	2
Выбор направления исследования	2	Сбор и изучение научно-технической литературы, нормативно-технической документации в области методов и средств измерения концентрации отработавших газов ДВС	10	5
	3	Анализ полученных сведений о выбросах вредных веществ и их систематизация	4	2

Продолжение таблицы 1.2

Этап проведения НИР	№ работ	Вид работ	Трудоемкость, чел.-дн.	Продолжительность работы, дней
Выбор направления исследования	44	Проведение оценки научно-технического уровня существующих разработок по результатам патентного поиска глубиной 5 лет по данным базы ФГУ ФИПС.	4	2

	5	Утверждение ТЗ Окончательный выбор модели и схемы устройства	20	10
Теоретичес-кие и эксперимен- тальные иссле- дования	6	Составление схем, чертежей, подбор необходимых материалов и сборка устройства для количественного определения состава выбросов ДВС	40	20
	7	Измерение концентрации отработавших газов на автомобилях ГАЗ 3307; КАМАЗ 4310; 43118	4	4
Теоретичес-кие и эксперимен- тальные иссле- дования	8	Анализ полученных данных (по выбросам вредных веществ: СО СnНm, NO2, РМ) и их сравнение с теоретическими данными	20	10
	9	Расчёт объёмных концентраций по каждому компоненту (с учётом объёмов отработавших газов за единицу времени при разных режимах работы двигателя АТС)	10	5
Обобщение и оценка результатов исследований	10	Анализ и обработка экспериментальных данных полученных при измерении вредных веществ. Подтверждение достоверности полученных результатов. Обобщение результатов и составление отчёта о проделанной работе	20	10

Окончание таблицы 1.2

Этап проведения НИР	№ работ	Вид работ	Трудоемкость, чел.-дн.	Продолжи- тельность работы, дней
1	2	3	4	5

Обобщение и оценка результатов исследований	11	Анализ преимуществ и недостатков разработанного метода. Сравнение с аналогами устройства. Разработка рекомендаций по использованию данного метода.	5	5
	12	Рассмотрение результатов проведенной работы по разработке метода количественного определения состава выбросов ДВС (отчёты, протоколы), подведение итогов и внесение предложений по дальнейшему совершенствованию конструкции устройства	5	5

Продолжительность каждой работы T_n определяется по формуле (1.1):

$$T_{ni} = \frac{T_i}{\text{Ч}_i}, \quad (1.1)$$

где T_i – трудоемкость работ, чел.–дн.;

Ч_i – численность исполнителей, чел

Определение сметной стоимости проведения работ по разработке метода количественного определения состава выбросов ДВС

Целью определения сметной стоимости проведения работ по разработке метода количественного определения состава выбросов ДВС является экономически обоснованное определение величины затрат на его проведение.

Калькуляция сметной стоимости проведения данной работы составляется по следующим статьям затрат: материалы, спецоборудование для научных работ, основная заработная плата, дополнительная заработная плата, отчисления на социальные нужды, затраты на работы выполняемые сторонними организациями, прочие прямые расходы, накладные расходы.

Расчет затрат по статье «Материалы»

Затраты на i -ый вид материалов определяются по формуле (1.2):

$$Z_{\text{мат.}i} = \text{Ц}_i \cdot N_i \cdot k_{\text{тр}}, \quad (1.2)$$

где N_i – требуемое количество материалов i -ого вида;

Π_i – цена за единицу материалов i -го вида, руб.;

$k_{тр}$ – коэффициент, учитывающий транспортно-заготовительные расходы.

Результаты расчетов затрат по статье приведены в таблице 3.1

Расчёт затрат по статье «Спецоборудование для научных работ»

Затраты на i -ый вид оборудования определяются следующей формуле (1.3):

$$Z_{об.i} = \Pi_{об.i} \cdot n_i \cdot (1 + k_{тр} + k_{ф} + k_{м}), \quad (1.3)$$

где $\Pi_{об.i}$ – действующая цена на i -ый вид оборудования, руб.;

n_i – количество единиц оборудования i -ого вида;

$k_{тр}$ – коэффициент, учитывающий транспортно-заготовительные расходы;

$k_{ф}$ – коэффициент, учитывающий затраты на фундамент, $k_{ф} = 0,15$;

$k_{м}$ – коэффициент, учитывающий затраты на монтаж и пуско-наладочные работы, $k_{м} = 0,1$.

Результаты расчёта затрат на спецоборудование сведены в таблицу 3.2

Расчет затрат по статье «Основная заработная плата»

На эту статью относится основная заработная плата (ЗП) старшего научного сотрудника и младших сотрудников.

Размер основной заработной платы устанавливается исходя из численности различных категорий исполнителей, трудоемкости, затрачиваемой ими на выполнение определенных видов работ и их средней ЗП ставок за один рабочий день. Исходными данными для расчета основной ЗП является трудоемкость отдельных видов работ по категориям работающих. Средняя ЗП за один рабочий день определяется для каждого работающего исходя из месячного должностного оклада и количества рабочих дней в месяце.

Для расчета основной ЗП требуется значение дневной ставки научного сотрудника, которая определяется по формуле (1.4):

$$C_{дн.i} = \frac{O_{месячн.i}}{N}, \quad (1.4)$$

где $C_{дн.i}$ – дневная ставка научного сотрудника i -го разряда, руб.;

$O_{мес.чн. i}$ – месячный оклад научного сотрудника i -го разряда, руб.;

N – количество рабочих дней в месяце, $N=21$ день.

Результаты по данной статье приведены в таблице 3.3

Расчет затрат по статье «Дополнительная заработная плата»

В научных учреждениях дополнительная ЗП составляет от 10 до 15 процентов от основной и рассчитывается по формуле (1.14):

$$\Phi ЗП_{доп} = \frac{\Phi ЗП_{осн} \cdot 15}{100}, \quad (1.5)$$

Расчёт затрат по статье «Районные надбавки»

Районные надбавки составляют 15 процентов от суммы основной и дополнительной заработной платы и определяются по формуле (1.6):

$$P_{н} = \frac{(\Phi ЗП_{осн} + \Phi ЗП_{доп}) \cdot 15}{100}, \quad (1.6)$$

Общий фонд заработной платы определяется по формуле:

$$\Phi ЗП_{общ} = \Phi ЗП_{осн} + \Phi ЗП_{доп} + P_{н}, \quad (1.7)$$

Отчисления на социальные нужды рассчитываются по формуле (1.8):

$$O_{соц} = \frac{\Phi ЗП_{общ} \cdot P_{соц}}{100}, \quad (1.8)$$

Расчет затрат «Амортизационные отчисления»

Амортизационные отчисления на основные фонды рассчитываются по формуле (1.9):

$$A_{оф.i} = \frac{C_{оф.i} \cdot N_a}{100 \cdot 12} \cdot T_{мес}, \quad (1.9)$$

где $C_{оф.i}$ – балансовая стоимость i -го вида основных фондов, руб.;

$T_{мес}$ – срок эксплуатации основных фондов, $T_{мес} = 3$ месяца;

N_a – норма амортизации зданий.

Расчет амортизации помещений

Определим балансовую стоимость здания (помещения) по формуле (1.10):

$$C_{зд} = V_{зд} \cdot C_{1м^3}, \quad (1.10)$$

где $V_{зд}$ – объем здания (помещения) ,

$C_{1м^3}$ – стоимость одного кубического метра здания;

Амортизационные отчисления на оборудование приведены в таблице 3.4

Расчет затрат по статье «Расход электроэнергии на производственные нужды»

Затраты на электроэнергию определяются по формуле (1.11):

$$C_{эл.э} = W \cdot Ц_{1кВт\cdotч}, \quad (1.11)$$

где $Ц_{1кВт\cdotч}$ – цена 1кВт·ч электроэнергии, $Ц_{1кВт\cdotч} = 3,45$ руб.;

W – расход электроэнергии, кВт·ч.

Общий расход электроэнергии определяется по формуле (1.12):

$$W = \frac{N \cdot \Phi_{раб} \cdot k_{загр} \cdot k_{маш.вр}}{k_{пот.}}, \quad (1.12)$$

где N – мощность оборудования, $N = 0,33$ кВт;

$\Phi_{раб}$ – фонд времени работы оборудования;

$k_{загр}$ – коэффициент загрузки оборудования, $k_{загр} = 0,7$;

$k_{маш.вр}$ – коэффициент использования машинного времени, $k_{маш.вр} = 0,5$;

$k_{пот.}$ – коэффициент, учитывающий потери, $k_{пот.} = 0,92$;

Расчет затрат по статье «Накладные расходы»

В научных учреждениях накладные расходы составляют от 120 до 150 % от общего фонда заработной платы и рассчитываются по формуле (1.13):

$$НР = \frac{150 \cdot \PhiЗП_{общ}}{100}. \quad (1.13)$$

где $НР$ – накладные расходы, руб.;

$\PhiЗП_{общ}$ – фонд заработной платы, руб.

Расчет сметной стоимости на проведение работы по разработке метода количественного определения состава выбросов ДВС, а также печей котельной приведен в таблице 3.5.

1.3.2 Теоретическое обоснование инвестиционного проекта по внедрению производства вагоноколесных мастерских на площадях вагонного ремонтного депо Златоуст

Проект внедрения участка ВКМ в вагонном ремонтном депо Златоуст на 2019–2020 года.

Структура инвестиционной программы:

– инвестиции, направленные на поддержание существующих мощностей (средства неразрушающего контроля, метрологическое обеспечение, технологическое оборудование, компрессорное оборудование, оборудование для котельных, станочное оборудование, сварочно-наплавочное оборудование)

Производственная мощность вагонного ремонтного депо г.Златоуст (без в/у Бердяш): 2247 вагонов плановых видов ремонта и 658 вагонов текущим ремонтом.

Виды деятельности, которые затронет открытие ВКМ :проведение деповского, капитального и текущего ремонта грузовых вагонов, ремонт узлов и деталей грузовых вагонов, в том числе колесных пар в объеме среднего и текущего ремонта, тележек, автосцепок, деталей тормозного оборудования.

Также стоит отметить, что ВЧДР Златоуст имеет ряд услуг, которые привлекают собственников:

– окраска грузовых вагонов осуществляется по договору «На выполнение работ по антикоррозийной обработке наружной поверхности и покраске грузовых вагонов» № 2/14/У от 31.07.2014г. с ООО «ТрансАнтиКорр»;

– взвешивание вагонов осуществляется по дополнительному соглашению № 4 от 14.04.2017г. с ОАО «РЖД» к договору на оказание услуг, связанных с перевозкой грузов № /94-У от 01.07.2011г.;

– услуги, связанные с перевозкой грузов осуществляются по дополнительному соглашению № 3 от 04.04.2017г. с ОАО «РЖД» к договору на оказание услуг, связанных с перевозкой грузов № /94-У от 01.07.2011г.;

– пропарка цистерн осуществляется по договору № 21А/ВЧДР-1 от 01.05.2018 с ООО «Восход»;

– маневровые работы проводятся по договору на эксплуатацию ж.д. пути не общего пользования №1/73 от 05.12.2017 с ОАО «РЖД»;

– аренда путей не общего пользования (1658,29м) осуществляется по договору № 702 от 30.12.2011 с ОАО «РЖД».

Одной из основных задач, стоящих перед ВЧДР Златоуст АО «ВРК-3», выполняющим деповской ремонт (далее – ДР) и капитальный ремонт (далее - КР) грузовых вагонов, является максимальное удовлетворение потребности собственников подвижного состава в своевременном выполнении плановых видов ремонта с обеспечением высокого уровня качества, соблюдением норм простоя и оптимальной себестоимостью. Увеличение объемов реализации услуг за счет применения маркетинговых инструментов, включая анализ изменения требований рынка ремонта и на этой основе - формирование предложений по расширению ассортимента услуг, анализа степени удовлетворения потребности потребительских услуг.

На сегодняшний день в ВЧДР Златоуст имеется ряд серьезных проблем, а именно.

Для выполнения производственной программы по ремонту грузовых вагонов, и запасных частей в ВЧДР Златоуст необходимо внедрение участка ВКМ, поскольку степень изношенности колесных пар, эксплуатируемых под вагонами рабочего парка достаточно высока. В ремонт поступают вагоны с высокой выбраковкой колесных пар. Из-за больших расстояний между ВКМ и вагоноремонтным депо происходят частые сбои в поставках колесных пар нового формирования. Вследствие чего в ожидании колесных пар, для выпуска из ремонта простаивают вагоны от 10 до 30 суток. Что также негативно сказывается на имидже депо и компании в целом.

Производственная мощность является исходным пунктом планирования производственной программы предприятия. Она отражает потенциальные

возможности как предприятия в целом, так и его отдельных подразделений по выпуску продукции. Определение величины производственной мощности является необходимым условием в выявлении и оценке резервов производства и перспектив развития предприятия.

Повышение уровня использования производственных мощностей действующего предприятия и как результат увеличение количества выполняемых в депо ДР и КР грузовых вагонов - важнейший инструмент планирования объемов ремонтного производства.

Для обеспечения развития производственной деятельности и получения дополнительных доходов предприятия ВЧДР Златоуст предлагает реализовать проект внедрения участка ВКМ на территории депо ВЧДР Златоуст.

Мощность вагонного ремонтного депо Златоуст в настоящее время не позволяет своевременно обрабатывать станцию Златоуст, в связи с чем предприятие терпит убытки за счет простоя вагонов и загруженности депо.

Производственная мощность депо рассчитывается по формуле (1.14):

(1.14)

где N – производственная мощность депо;

C – количество ремонтных позиций, на которых производится ремонт и сборка грузовых вагонов;

F – годовой фонд времени одной ремонтной позиции при односменном режиме работы (в часах);

$K_{см}$ – количество смен, равное двум;

T – продолжительность технологического процесса ремонта и сборки грузовых вагонов на ремонтных позициях- нормативный простой в ремонте, в часах.

В сборнике «Показатели для расчета производительности труда в структурных подразделениях вагонного хозяйства», утвержденном ОАО «РЖД» от 28.04.2007г. представлены коэффициенты приведения вагонной продукции различной

трудоемкости на деповском ремонте вагонов в «приведенных вагонах», изделием-представителем выбран 4-осный цельнометаллический полувагон.

Для удобства расчета производственной мощности депо определяем количество позиций для ремонта полувагонов.

В вагонсборочном участке депо длиной 96м, шириной 15 м имеются два железнодорожных пути, на которых расположены ремонтные позиции для ремонта 4-осных цельнометаллических полувагонов.

Количество ремонтных позиций определяется по формуле (1.15):

$$\sum K_{\text{рем}} = K_{\text{п}} \cdot K_{\text{рем}}, \quad (1.15)$$

где $\sum K_{\text{рем}}$ – суммарное количество ремонтных позиций

$K_{\text{рем}}$ – количество ремонтных позиций на одном пути;

$K_{\text{п}}$ - количество ж.д. путей;

Данные о количестве и производственной мощности предприятия приведены в таблице 3.6.

Вагонное ремонтное депо Златоуст АО «ВРК-3», географически расположено в узловой станции Транссибирской магистрали, связывающий такие крупные промышленные зоны как Сибирь, Урал, Дальний восток, имеет порядковый номер ВЧДР-1 с присвоенным клеймом 598.

Географическая особенность и экономическое преимущество Южно-Уральской железной дороги – это пересечение на ее территории Европейского и Азиатского континентов - пролегает по территории Оренбургской, Челябинской, Курганской и части Свердловской области, Башкирии и Казахстана. Управление дороги находится в Челябинске.

Южно-Уральская железная дорога имеет суммарную протяженность порядка 8000 км, из которых эксплуатационной длины 4545км – граничит с юга с железными дорогами Казахстана, с юго-запада с Приволжской железной дорогой, с запада с Куйбышевской железной дорогой, с севера со Свердловской дорогой, с востока с Западносибирской железной дорогой.

Основные узловые станции дороги: Челябинск, Курган, Петропавловск, Троицк, Карталы, Магнитогорск, Орск, Оренбург, Бердяуш. Южно-Уральская железная дорога граничит с юга с железными дорогами Казахстана, с юго-запада с Приволжской железной дорогой, с запада с Куйбышевской железной дорогой, с севера со Свердловской дорогой, с востока с Западносибирской железной 7 дорогой.

Южно-Уральская железная дорога расположена в регионе, характеризующимся высокой концентрацией промышленных предприятий. Традиционно в структуре промышленного производства региона преобладают минерально-строительный и горнодобывающий комплекс, черная и цветная металлургия. На долю продукции металлургического комплекса и строительных грузов в структуре погрузки дороги приходится не менее 65%. Кроме того, отгружаются нефтепродукты, химикаты, продовольственные и прочие грузы (грузооборот дороги составил 163,8 млрд т. км).

Если рассмотреть расположение ближайших участков ВКМ, то станет понятно, что на долю ВЧДР Златоуст колесных пар нового формирования не достаточно. ВКМ Похвистнево ориентировано на запросы Центрального представительства АО «ВРК-3», мощности ВКМ Челябинск и ВКМ Екатеринбург не достаточно для запросов нашего депо и ВУ Бердяуш.

2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ АО «ВРК-3»

2.1 Краткая финансово-экономическая характеристика АО «ВРК-3»

Акционерное общество «Вагонная ремонтная компания-3».

Юридический адрес: 129090 Российская Федерация, г. Москва, ул. Каланчевская, д. 35.

Номер и дата регистрационного свидетельства: 9117747144210 16.12.2011.

Место государственной регистрации: 456205, г. Златоуст, ул. Аносова 166.

Почтовый адрес: 101000, г. Москва, Потаповский пер., д. 5, стр. 4.

Телефон и факс организации: 8(35136)69-22-20.

Адрес электронной почты: vrk-3@vrk-3.ru.

Ф.И.О. руководителя организации, телефон: Туманов С.А. +7 (922) 017-57-28.

Ф.И.О. главного бухгалтера, телефон: Агафонова С.Б. тел.+7(3513)3-23-89.

Карта предприятия АО «ВРК–3»:

Код ИНН – 7708737500.

Вид деятельности (код ОКДП).

Форма собственности (код КФС) – 41.

Местонахождение (код СОАТО).

Организационно-правовая форма (код КОПФ) – 47.

Принадлежность к холдинговым структурам (материнская, дочерняя) – РЖД.

Численность работников – 658.

Открытое акционерное общество «Вагонная ремонтная компания-3» было создано 14 апреля 2011 года, в соответствии с разработанной Концепцией реформирования вагоноремонтного комплекса ЦДРВ – филиала АО «РЖД», на базе имущества вагоноремонтного комплекса АО «РЖД», и объединило, в виде филиалов, часть производственных комплексов, созданных на базе вагоноремонтных комплексов (ВЧДр). Осуществляя свою деятельность на рынке сервисных услуг железнодорожного транспорта, а именно плановых ремонтов грузовых вагонов, АО «ВРК-3» функционирует как самостоятельный субъект рыночных отношений.

Вагоноремонтное хозяйство АО «ВРК-3» имеет трехзвенную структуру управления:

- центральный аппарат АО «ВРК-3»;
- филиал АО «ВРК-3»;
- вагонные ремонтные депо.

В состав АО «ВРК-3» входят четыре филиала: Ярославский, Саратовский, Челябинский и Иркутский, которые в свою очередь осуществляют контроль за производственной деятельностью 39 вагоноремонтных предприятий, из них 36 вагонных ремонтных депо (ВЧДР), вагоноколесная мастерская Похвистнево. Вагонный участок (ВУ) Троицк находится в составе вагонного ремонтного депо (ВЧДР) Карталы. Вагонный участок (ВУ) Бердяуш входит в состав вагонного ремонтного депо (ВЧДР) Златоуст. Вагоноколесная мастерская (ВКМ) Гороблагодатская входит в состав вагонного ремонтного депо (ВЧДР) Гороблагодатская.

Основными целями АО «ВРК-3» в сфере ремонта грузовых вагонов является обеспечение долгосрочных потребностей железнодорожного транспорта в плановых видах ремонта грузовых вагонов, повышение экономической эффективности комплекса при гарантированном обеспечении безопасности перевозочного процесса, выведение непрофильных видов деятельности, формирование условий для привлечения дополнительных инвестиционных ресурсов, рост капитализации акционерного общества.

Компания специализируется на плановом ремонте и ремонте запчастей для эксплуатационных депо. Основными видами деятельности является деповской, капитальный, капитально-восстановительный и текущий ремонт, промывка, покраска вагонов и продажа различных узлов и деталей. Основу вагоноремонтного производства составляют специализированные предприятия (ВЧДр), оснащенные высокопроизводительными станками, автоматическими и механизированными поточными линиями для изготовления и ремонта деталей и сборочных единиц вагонов.

Главное направление развития современного вагоноремонтного производства состоит в его дальнейшей индустриализации, основой которой служит система машин, обеспечивающая комплексную механизацию и автоматизацию технологических процессов ремонта вагонов и производства запасных частей. Основным путем повышения уровня механизации и автоматизации

вагоноремонтного производства АО «ВРК-3» является применение методов и технических средств программного управления. На производстве используются металлорежущие станки и сварочное оборудование с числовым программным управлением (ЧПУ), промышленные автоматические механизмы для ремонтно-сварочных и ремонтно-сборочных процессов. Развитие вагоноремонтного производства в депо АО «ВРК-3» осуществляются путем внедрения ресурсосберегающих технологий и средств технологического оснащения.

Успешное и динамичное развитие компании в большей степени происходит благодаря деятельности руководящего состава, представляющего собой крепкую команду профессионалов, способных вести за собой коллектив и организовывать работу на уровне современных, рыночных требований.

Для повышения уровня конкурентоспособности вагоноремонтных депо в стратегическом развитии компании предусмотрен ряд мероприятий, таких как: разработка гибкой ценовой политики, оптимизация сроков ремонта, ориентация на реальные потребности владельцев подвижного состава, соблюдение всех требований безопасности, повышение показателя безотказной работы, ускоренный документооборот. Положительная динамика развития общих показателей компании вселяет оптимизм и уверенность в реализации намеченных целей.

В таблицах 2.1–2.4 произведен горизонтальный и вертикальный и горизонтальный анализ бухгалтерского баланса и отчёта о финансовых результатах. При вертикальном анализе статьи отчетности приводятся в процентах к его итогу. Данный вид анализа позволяет посмотреть изменения статей баланса, например, что произошло с оборотными средствами компании, дебиторской, кредиторской задолженностью по сравнению с предыдущими годами. Процентные показатели наглядно показывают насколько произошли отклонения и в какую сторону, для анализа данный способ более удобный, так как при расчетах в абсолютных величинах не всегда понятно, насколько ситуация ухудшилась или улучшилась. Горизонтальный анализ помогает изучить

изменение итоговых показателей бухгалтерского баланса во времени. Можно проследить изменения, произошедшие за предыдущий и предшествующий предыдущему году, можно понять сложился положительный или отрицательный результат.

Таблица 2.1 – Горизонтальный анализ бухгалтерского баланса АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016
АКТИВ							
1 ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ							
Нематериальные активы	23 018	25 422	7 826	17 596	-2 404	69,22	-10,44
нематериальные активы	3 018	5 422	7 826	-2 404	-2 404	-44,34	-79,66
незавершенные вложения в нематериальные активы	20 000	20 000	-	0	0	0	0

Продолжение таблицы 2.1

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016
Основные средства	6 003 512	6 056 331	6 387 735	-331 404	-52 819	-5,47	-0,88

в том числе:							
основные средства	5 994 756	6 033 822	6 373 827	-340 005	-39 066	-5,63	-0,65
в том числе:							
здания, машины и оборудование, транспортные средства	5 323 433	5 326 966	5 637 553	-310 587	-3 533	-5,83	-0,07
сооружения и передаточные устройства	645 393	680 706	710 537	-29 831	-35 313	-4,38	-5,47
прочие основные средства	25 930	26 150	25 737	413	-220	1,58	-0,85
незавершенные вложения в основные средства	8 756	22 509	13 908	8 601	-13 753	38,21	-157
Прочие внеоборотные активы	3 774	1 390	1 965	-575	2 384	-41,37	63,17
Итого по разделу 1	6 030 304	6 083 143	6 397 526	-314 383	-52 839	-5,16	-0,88
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ							
Запасы	719 135	806 101	765 223	40 878	-86 966	5,07	-12,1
в том числе:							
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	717 336	803 282	764 524	38 758	-85 946	4,82	-11,9
готовая продукция и товары для перепродажи	1 398	2 380	320	2 060	-982	86,55	-70,2

Продолжение таблицы 2.1

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +,-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016
расходы будущих периодов	401	439	379	60	-38	13,67	-9,48

Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	19	58	132	-74	-39	-128	-205
Дебиторская задолженность	1 186 771	894 278	822 947	71 331	292 493	7,98	24,65
в том числе:							
дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты	1 186 771	894 278	822 947	71 331	292 493	7,98	24,65
в том числе:							
покупатели и заказчики (кроме перевозок)	1 074 055	811 290	723 776	87 514	262 765	10,79	24,47
авансы выданные	79 843	55 540	71 114	-15 574	24 303	-28,1	30,44
налоги и сборы, социальное страхование и обеспечение	10 385	13 260	14 648	-1 388	-2 875	-10,5	-27,7
прочая задолженность	22 488	14 188	13 409	779	8 300	5,49	36,91
Денежные средства и денежные эквиваленты	876 702	926 110	490 768	435 342	-49 408	47,01	-5,64
в том числе:							
средства на расчетных счетах	42 249	12 565	12 278	287	29 684	2,28	70,26

Продолжение таблицы 2.1

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016
денежные эквиваленты	832 227	913 000	478 490	434 510	-80 773	47,59	-9,71

прочие денежные средства и переводы в пути	2 226	546	–	0	1 680	0	75,47
Прочие оборотные активы	19 034	11 577	13 963	–2 386	7 457	–20,6	39,18
Итого по разделу II	2 801 661	2 638 124	2 093 033	545 091	163 537	20,66	5,84
Баланс	8 831 965	8 721 267	8 490 559	230 708	110 698	2,65	1,25
ПАССИВ							
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ							
Уставный капитал	7 015 888	7 015 888	7 015 888	0	0	0	0
Добавочный капитал (без переоценки)	184 396	184 396	184 396	0	0	0	0
в том числе;							
прочие средства	184 396	184 396	184 396	0	0	0	0
Резервный капитал	31 069	28 909	25 997	2 912	2 160	10,07	6,95
в том числе:							
резервы, образованные в соответствии с законодательств	31069	28 909	25 997	2 912	2 160	10,07	6,95
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	14 839	72 101	84 242	–12 141	–57 262	–16,8	–385,9
Итого по разделу III	7 246 192	7 301 294	7 310 523	–9 229	–55 102	–0,13	–0,76

Продолжение таблицы 2.1

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +,-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016

IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА							
Отложенные налоговые обязательства	66 234	59 231	54 903	4 328	7 003	7,31	10,57
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА							
Кредиторская задолженность	1 324 222	1 174 805	937 243	237 562	149 417	20,22	11,28
в том числе:				0	0	0	0
Поставщики и подрядчики	663 871	705 773	458912	246 861	- 41 902	34,98	- 6,31
персонал организации по оплате труда	112 922	119 864	89 349	30 515	- 6 942	25,46	- 6,15
налоги и сборы, социальное страхование и обеспечение	349 072	269 146	303 183	-34 037	79 926	-12,7	22,89
авансы полученные	110 855	56 767	66 509	-9 742	54 088	-17,2	48,79
Акционеры по выплате доходов	51 332	-	-	0	0	0	0
прочая задолженность	36 170	23 255	19 290	3 965	12 915	- 17,1	35,71

Окончание таблицы 2.1

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Абсолютное отклонение, +,-		Относительное отклонение, %	
				2017	2018	2017	2018
				к	к	к	к
				2016	2017	2016	2016

Доходы будущих периодов	112	190	598	-408	-78	-214,74	-69,64
Оценочные обязательства	194 993	185 363	186619	-1 256	9 630	-0,68	4,94
Прочие краткосрочные обязательства	212	384	673	-289	-172	-75,26	-81,13
Итого по разделу V	1 519 539	1 360 742	1 125 133	235 609	158 797	17,31	10,45
Баланс	8 831 965	8 721 267	8 490 559	230 708	110 698	2,65	1,25

Согласно таблице 2.1 показатель основные средства снизился за три года на 384 223 тысяч рублей, а основное снижение показало в данный период показала статья машины и оборудование, транспортные средства, что свидетельствует об устаревающем оборудовании и отсутствию желаний производить новаторства в данной сфере производства. Также мы видим увеличение кредиторской задолженности, что показывает нужду предприятия в заёмных средствах при повышении на 34,97 % в 2017 году по отношению к 2016 году и небольшое снижение на 6 % в 2018 году по отношению к 2017 году.

Таблица 2.2 – Горизонтальный анализ отчёта о финансовых результатах

АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Наименование показателя	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.	За Январь - Декабрь 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017
Выручка	9 165 710	8 180 945	8 358 132	-177 187	984 765	-2,17	10,74
в том числе:							
ремонт подвижного состава	8 537 712	7 402 281	8 064 768	-662 487	1 135 431	-8,95	13,29
прочие виды деятельности	627 998	778 664	293 364	485 300	-150 666	62,32	-23,99
Себестоимость продаж	-8 714 696	-7 843 416	-8 041 094	197 678	-871 280	-2,52	9,997
в том числе:							
ремонт подвижного состава	-8 141 989	-7 194 963	-7 805 348	610 385	-947 026	-8,4835	11,63138
прочие виды деятельности	-572 707	-648 453	-235 746	-412 707	75 746	63,65	-13,23
Валовая прибыль (убыток)	451 014	337 528	317 038	20 490	113 486	6,07	25,16
Коммерческие расходы	-81	-574	-187	-387	493	67,42	-608,64
Прибыль (убыток) от продаж	450 933	336 954	316 851	20 103	113 979	5,97	25,28

Продолжение таблицы 2.2

В тысячах рублей

Наименование показателя	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.	За Январь - Декабрь 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017
в том числе:							
ремонт подвижного состава	395 723	207 318	259 420	-52 102	188 405	-25,13	47,61
прочие виды деятельности	55 210	129 636	57 431	72 205	-74 426	55,698	-134,81
Проценты к получению	88 536	73 766	31 982	41 784	14 770	56,64	16,68
Прочие доходы	90 690	82 909	162 400	-79 491	7 781	-95,88	8,58
Прочие расходы	-317 234	-332 176	-331 334	-842	14 942	0,25	-4,71
Прибыль (убыток) до налогообложения	312 925	161 453	164 912	-3 459	151 472	-2,14	48,41
Текущий налог на прибыль	-121 803	-114 799	-90 173	-24 626	-7 004	21,45	5,75
постоянные налоговые обязательства	-67 100	-87 423	-78 889	-8 534	20 323	9,76	-30,29

Продолжение таблицы 2.2

В тысячах рублей

Наименование показателя	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.	За Январь - Декабрь 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017
Изменение отложенных налоговых обязательств	16 566	-7 644	-23 863	16 219	24 210	-212,18	146,14
Изменение отложенных налоговых активов	8 891	2900	2 261	639	5 991	22,03	67,38
Прочее	-1 103	1 282	5 108	-3 826	-2 385	-298,44	216,23
в том числе: налог на прибыль за предыдущие периоды	-1 480	4 500	1 455	3 045	-5 980	67,67	404,05
штрафные санкции по налогам и сборам, социальному страхованию и обеспечению	-295	-3 634	-1 132	-2 502	3 339	68,85	-1131,9

Окончание таблицы 2.2

В тысячах рублей

Наименование показателя	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.	За Январь - Декабрь 2016 г.	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017	Абсолютное отклонение, +/- 2017 к 2016	Относительное отклонение, % 2018 к 2017
списанные налоговые обязательства	122	596	4 785	-4 189	-474	-702,85	-388,53
списанные налоговые активы	550	-180	-	0	730	0	132,73
Чистая прибыль (убыток)	182 345	43 192	58 245	-15 053	139 153	-34,85	76,31
Совокупный финансовый результат периода	182 345	43 192	58 245	-15 053	139 153	-34,85	76,31

Таблица 2.3 – Вертикальный анализ бухгалтерского баланса АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
АКТИВ						
1.ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Нематериальные активы	23 018	25 422	7 826	0,0922	0,2915	0,2606

Продолжение таблицы 2.3

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
в том числе:						
нематериальные активы	3018	5 422	7 826	0,0922	0,0622	0,0342
незавершенные вложения в нематериальные активы	20 000	20 000	–	–	0,2293	0,2265
Основные средства	6 003 512	6 056 331	6 387 735	75,2334	69,4432	67,9748
в том числе:						
Основные средства	5 994 756	6 033 822	6 373 827	75,0696	69,1852	67,8757
в том числе:						
Здания, машины и оборудование, транспортные средства	5 323 433	5 326 966	5 637 553	66,3979	61,0801	60,2746
Сооружения и передаточные устройства	645 393	680 706	710 537	8,3686	7,8051	7,3075
Прочие основные средства	25 930	26 150	25 737	0,30312492	0,299841	0,29359265
Незавершенные вложения в основные средства	8 756	22 509	13 908	0,16380547	0,258093	0,09913989
Прочие внеоборотные активы	3 774	1 390	1 965	0,02314335	0,015938	0,04273115
Итого по разделу 1	6 030 304	6 083 143	6 397 526	75,3487	69,75	68,2782
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Запасы	719 135	806 101	765 223	9,0126	9,2429	8,1424

Продолжение таблицы 2.3

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
в том числе:						
Сырье, материалы и другие аналогичные ценности	717 336	803 282	764 524	9,0044	9,2106	8,122
Готовая продукция и товары для перепродажи	1 398	2 380	320	0,0038	0,0273	0,0158
Расходы будущих периодов	401	439	379	0,0045	0,005	0,0045
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	19	58	132	0,0016	0,0007	0,0002
Дебиторская задолженность	1 186 771	894 278	822 947	9,6925	10,2539	13,4372
Дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты	1 186 771	894 278	822 947	9,6925	10,2539	13,4372
в том числе:						
Покупатели и заказчики (кроме перевозок)	1 074 055	811 290	723 776	8,5245	9,3024	12,1609
Авансы выданные	79 843	55 540	71 114	0,8376	0,6368	0,904
Налоги и сборы, социальное страхование и обеспечение	10 385	13 260	14 648	0,1725	0,152	0,1176

Продолжение таблицы 2.3

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
Прочая задолженность	22 488	14 188	13 409	0,1579	0,1627	0,2546
Денежные средства и денежные эквиваленты	876 702	926 110	490 768	5,7801	10,6189	9,9265
в том числе:						
Средства на расчетных счетах	42 249	12 565	12 278	0,1446	0,1441	0,4784
Денежные эквиваленты	832 227	913 000	478 490	5,6356	10,4687	9,4229
Прочие денежные средства и переводы в пути	2 226	546	–		0,0063	0,0252
Прочие оборотные активы	19 034	11 577	13 963	0,1645	0,1327	0,2155
Итого по разделу II	2 801 661	2 638 124	2 093 033	24,6513	30,2493	31,7218
Баланс	8 831 965	8 721 267	8 490 559	100	100	100
ПАССИВ						
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ						
Уставный капитал	7 015 888	7 015 888	7 015 888	82,6316	80,4457	79,4375
Добавочный капитал (без переоценки)	184 396	184 396	184 396	2,1718	2,1143	2,0878
Прочие средства	184 396	184 396	184 396	2,1717	2,1143	2,0878
Резервный капитал	31 069	28 909	25 997	0,3062	0,3315	0,3518

Продолжение таблицы 2.3

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
Резервы, образованные в соответствии с законодательством	31069	28 909	25 997	0,3062	0,3315	0,3518
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	14 839	72 101	84 242	0,99218438	0,826726	0,16801471
Итого по разделу III	7 246 192	7 301 294	7 310 523	86,1018	83,7183	82,0451
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Отложенные налоговые обязательства	66 234	59 231	54 903	0,6466	0,6792	0,7499
Итого по разделу IV'	66 234	59 231	54 903	0,6466	0,6792	0,7499
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Кредитерская задолженность	1 324 222	1 174 805	937 243	11,0386	13,4706	14,9935
в том числе:						
поставщики и подрядчики	663 871	705 773	458912	5,405	8,0926	7,5167
персонал организации по оплате труда	112 922	119 864	89 349	1,0523	1,3744	1,2785

Окончание таблицы 2.3

В тысячах рублей

Наименование показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
налоги и сборы, социальное страхование и обеспечение	349 072	269 146	303 183	3,5708	3,0861	3,9523
авансы полученные (кроме перевозок)	110 855	56 767	66 509	0,7833	0,6509	1,2552
акционеры по выплате доходов	51 332	–	–	–	–	0,5812
прочая задолженность	36 170	23 255	19 290	0,2272	0,2666	0,4095
Доходы будущих периодов	112	190	598	0,007	0,0022	0,0013
Оценочные обязательства	194 993	185 363	186619	2,198	2,1254	2,2078
Прочие краткосрочные обязательства	212	384	673	0,0079	0,0044	0,0024
Итого по разделу V	1 519 539	1 360 742	1 125 133	13,2516	15,6026	17,205
Баланс	8 831 965	8 721 267	8 490 559	100	100	100

Таблица 2.4 – Вертикальный анализ отчёта о финансовых результатах АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Наименование показателя	2018 г.	2017 г.	2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
Выручка	9 165 710	8 180 945	8 358 132	100	100	100
Ремонт подвижного состава	8 537 712	7 402 281	8 064 768	96,49	90,48	93,15
Прочие виды деятельности	627 998	778 664	293 364	3,51	9,518	6,85
Себестоимость продаж	-8 714 696	-7 843 416	-8 041 094	-96,21	-95,87	-95,1
Ремонт подвижного состава	-8 141 989	-7 194 963	-7 805 348	-93,39	-87,95	-88,8
Прочие виды деятельности	-572 707	-648 453	-235 746	-2,82	-7,93	-6,25
Валовая прибыль (убыток)	451 014	337 528	317 038	3,79	4,13	4,92
Коммерческие расходы	-81	-574	-187	-0,0022	-0,007	0
Прибыль (убыток) от продаж	450 933	336 954	316 851	3,7909	4,1188	4,92
Ремонт подвижного состава	395 723	207 318	259 420	3,1038	2,5342	4,317
Прочие виды деятельности	55 210	129 636	57 431	0,6871	1,5846	0,6
Проценты к получению	88 536	73 766	31 982	0,38265	0,9017	0,966
Прочие доходы	90 690	82 909	162 400	1,94	1,01	0,989
Прочие расходы	-317 234	-332 176	-331 334	-3,96	-4,06	-3,46
Прибыль (убыток) до налогообложения	312 925	161 453	164 912	1,97	1,97	3,41

Окончание таблицы 2.4

В тысячах рублей

Наименование показателя	2018 г.	2017 г.	2016 г.	Удельный вес, %		
				2016г	2017г	2018г
Текущий налог на прибыль	-121 803	-114 799	-90 173	-1,0789	-1,4	-1,33
Постоянные налоговые обязательства	-67 100	-87 423	-78 889	-0,94	-1,07	-0,73
Изменение отложенных налоговых обязательств	16 566	-7 644	-23 863	-0,29	-0,09	0,18
Изменение отложенных налоговых активов	8 891	2900	2 261	0,027	0,0354	0,097
Прочее:	-1 103	1 282	5 108	0,0611	0,0157	-0,01
в том числе: налог на прибыль за предыдущие периоды	-1 480	4 500	1 455	0,0174	0,055	-0,02
Штрафные санкции по налогам и сборам, социальному страхованию и обеспечению	-295	-3 634	-1 132	-0,0135	-0,044	0
Списанные отложенные налоговые обязательства	122	596	4 785	0,0573	0,0073	0,001
списанные отложенные налоговые активы	550	-180	-	-	-0,002	0,006
Чистая прибыль (убыток)	182 345	43 192	58 245	0,6969	0,528	1,989
Совокупный финансовый результат периода	182 345	43 192	58 245	0,6969	0,528	1,989

Согласно произведенному вертикальному анализу (таблицы 2.3–2.4) наибольший удельный вес в финансовых результатах показывает статья ремонта

подвижного состава и в каждом из периодов составляет более 90 %, данная статистика говорит нам о том, что основным видом деятельности компании является ремонт подвижного состава. Также снижается процент удельного веса уставного капитала, что также нам показал горизонтальный анализ, причиной изменения доли является устаревшее оборудование и транспорт, однако снижение составило лишь 6 %, тем не менее, основной строкой в активной части баланса являются основные средства. В пассиве же преобладает статья уставной капитал, который в период с 2016-2018 года снизился более чем на 3 %. Положительную динамику показал рост вложений в нематериальные активы более чем на 18 % за три года, также произошёл рост кредиторской задолженности предприятия, динамика в среднем составляет рост на 1,5 – 2 % ежегодно. Также стоит отметить, что предприятие также наращивает и дебиторскую задолженность на 4 % больше в 2018 году по сравнению с 2016 годом.

Также стоит отметить, что в 2017-2018г выручка увеличилась на 984765 тыс. руб. или на 12,04 %, в основном это связано с ремонтом подвижного состава. Прибыль от продаж выросла на 113 979 тыс. руб. или на 33,83 %, за счёт более быстрого темпа роста выручки по сравнению с себестоимостью (112,04 % против 111,11 %). Валовая прибыль увеличилась на 113 486 тыс. руб. или на 33,62%. Балансовая прибыль возросла на 151 472 тыс. руб. или на 93,82 % за счёт увеличения прибыли от продаж и прочих доходов. Чистая прибыль значительно увеличилась на 139 153 тыс. руб. или на 322,17%, за счёт увеличения прибыли от продаж. Финансовые показатели предприятия улучшились за счёт роста выручки более высокими темпами по сравнению с себестоимостью реализованной продукции. Также следует отметить, что на протяжении последних трех лет прибыль от продаж превышала прибыль до налогообложения. А это указывает на убыточность прочих видов деятельности предприятия, не связанных с производственной деятельностью.

Таблица 2.5 – Показатели ликвидности

Анализ ликвидности и платежеспособности	2016	2017	2018	Абсолютное отклонение 2017 к 2016	Абсолютное отклонение 2018 к 2017
A1	490 768	926 110	876 702	435 342	-49 408
A2	836 910	905 855	1 205 805	68 945	299 950
A3	765 355	806 159	719 154	40 804	-87 005
A4	7 826	25 422	23 018	17 596	-2 404
П1	1 324 222	1 174 805	937 243	-149 417	-237 562
П2	673	384	212	-289	-172
П3	54 903	59 231	66 234	4 328	7 003
П4	7 497 740	7 486 847	7 441 297	-10893	-45 550

Из таблицы 2.5 видно, что условие абсолютной ликвидности не соблюдается, т.к. $A1 < П1$, остальные же условия соблюдены.

Первое условие не соблюдено, т.к. наиболее ликвидные активы меньше, нежели наиболее срочные обязательства. Также можно сказать, что предприятие сможет в ближайшем будущем с помощью активов с быстрой ликвидностью осуществлять платежи по пассивам с текущей срочностью, так как $A2 > П2$. Предприятие может в краткосрочной перспективе (до года) с помощью активов с низкой ликвидностью возмещать пассивы с низкой срочностью, так как $A3 > П3$. Не смотря на то, что $A4 < П4$, предприятие нельзя назвать абсолютно ликвидным, так как $A1 < П1$.

Таблица 2.6 – Коэффициенты ликвидности

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
Коэффициент текущей ликвидности	1,579772737	2,24485083	2,988581852	0,665078092	0,743731024
Коэффициент быстрой ликвидности	1,002100544	1,5588684	2,221447429	0,556767859	0,662579026
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,370420297	0,78805196	0,935193689	0,417631667	0,147141725
Общая ликвидность баланса	0,867061173	1,37917559	1,792030556	0,512114419	0,412854963

Рекомендуемое значение коэффициента текущей ликвидности (в дальнейшем К_{тл}) составляет от 1 до 2,5, согласно таблице 2.2 К_{тл} в 2016 и 2017 годах соответствуют рекомендуемому значению, а в 2018 годах К_{тл} больше рекомендуемого значения, что свидетельствует о нерациональном вложении предприятием своих средств и неэффективном их использовании.

Рекомендуемое значение коэффициента быстрой ликвидности составляет от 0,7 до 1, во все года на предприятии коэффициент быстрой ликвидности больше рекомендуемого значения (также наблюдается динамика роста данного показателя от периода к периоду), что свидетельствует об улучшении платежеспособности предприятия и об ускорении оборачиваемости собственных средств, вложенных в запасы.

Рекомендуемое значение коэффициента абсолютной ликвидности составляет от 0,2 до 0,5, в 2016 году значение данного коэффициента в рекомендуемых значениях в 2017 и 2018 году имеется значительное превышение, отсюда можно сделать следующие выводы:

- 1) Требуется дополнительный анализ использования капитала.
- 2) Наблюдается нерациональная структура капитала: слишком высокая доля неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах.

Значение коэффициента общей ликвидности баланса составляет от 0,87 до 1,79 (с ежегодной динамикой повышения) , это свидетельствует о том, что в 2016 году существовала необходимость в сокращении кредиторской задолженности и снижать оборотные активы, а также о существовании трудностей в покрытии текущих обязательств, в 2017 и 2018 годах с данной ситуацией на предприятии удалось совладать.

Таблица 2.7 – Платежный излишек

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
A1-П1	-833 454	-248 695	-60 541	584 759	188 154
A2-П2	836 237	905 471	1 205 593	69 234	300 122
A3-П3	710 452	746 928	652 920	36 476	-94 008
A4-П4	-7 489 914	-7 461 425	-7 418 279	28 489	43 146

У данного предприятия наблюдается денежный недостаток в наиболее ликвидных активах и в трудно реализуемых активах, при этом наблюдается платежный излишек по двум остальным группам.

Таблица 2.8 – Процент покрытия обязательств

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
A1/П1·100	37,06085536	78,8309549	93,54052258	41,77009957	14,70956765
A2/П2·100	124355,1263	235899,74	568775,9434	111544,6133	332876,2038
A3/П3·100	1394,013078	1361,04236	1085,777697	-32,97071803	-275,2646623
A4/П4·100	0,104378119	0,33955549	0,309327796	0,235177371	-0,030227694
Чистый оборотный капитал	768 138	1 462 935	1 864 206	694 797	401 271
Собственные оборотные средства	7 006 972	6 560 737	6 564 595	-446 235	3 858

Согласно таблице 2.8 в период с 2016-2018 года у предприятия вырос чистый оборотный капитал более чем в 2 раза (с 768 138 т.р. в 2016 до 1 864 206 т.р. в 2018), а собственные оборотные средства подверглись снижению в 2017 году, но затем снова показали небольшой рост.

Таблица 2.9 – Анализ финансовой устойчивости

В тысячах рублей

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
Собственный капитал	7 310 523	7 301 294	7 246 192	-9 229	-55 102
Внеоборотные активы	6 397 526	6 083 143	6 030 304	-314 383	-52 839
Собственные оборотные средства	7 006 972	6 560 737	6 564 595	-446 235	3 858
Долгосрочные обязательства	66 234	59 231	336	-7 003	-58 895
СОС и долгосрочные обязательства	7 073 206	6 619 968	6 564 931	-453 238	-55 037
Краткосрочные заемные средства	0	0	0	0	0
Общие источники финансирования запасов	7 073 206	6 619 968	6 564 931	-453 238	-55 037

Окончание таблицы 2.9

В тысячах рублей

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
Запасы и затраты	765 355	806 159	719 154	40 804	-87 005
Излишек/недостаток:					
-СОС	6 241 617	5 754 578	5 845 441	-487 039	90 863
-СОС и долгосрочных источников	6 307 851	5 813 809	5 845 777	-494 042	31 968
-общей величины источников формирования запасов	6 307 851	5 813 809	5 845 777	-494 042	31 968

Согласно таблице 2.9, в период с 2016–2018 года тенденция по развитию предприятия перешла в отрицательное развитие, по сравнению с 2016 годом в 2017 и 2018 произошло снижение всех показателей финансовой устойчивости, несмотря на то, что в 2018 году по сравнению с 2017 годом ситуация стала лучше, но этого все же недостаточно чтобы выйти на нормы 2016 года.

Таблица 2.10 – Относительные показатели финансовой устойчивости

Показатель	Период, годы			Абсолютное отклонение	
	2016	2017	2018	На 2017	На 2018
Коэффициент финансирования	5,43394033	6,0650726	7,41394695	0,631132335	1,348874284

Коэффициент автономии	80,05872743	72,646927	75,7607538	-7,41180046	3,113826837
Коэффициент финансовой устойчивости	80,64496599	73,221661	76,4350902	-7,4233044	3,213428667
Коэффициент финансового рычага	0,184028521	0,1648784	0,13488092	-0,01915003	-0,02999756
Коэффициент маневренности СК	1,006278825	1,0045157	1,00580759	-0,00176303	0,001291804
Коэффициент постоянного актива	-0,00627882	-0,00456	-0,0058076	0,001763039	-0,0012918
Коэффициент обеспеченности оборотных активов СОС	3,604729118	2,8507591	2,67145561	-0,75397001	-0,17930348
Коэффициент обеспеченности запасов СОС	9,857931287	9,3289983	10,4073856	-0,52893291	1,078387249

Нормативные значения для таблицы 2.10 :

Коэффициент финансирования > 1

Коэффициент автономии $> 0,5$

Коэффициент финансовой устойчивости $> 0,7$

Коэффициент финансового рычага $< 0,5$

Коэффициент маневренности СК $> 0,1$

Коэффициент постоянного актива $< 0,1$

Коэффициент обеспеченности оборотных активов СОС $> 0,1$

Коэффициент обеспеченности запасов СОС $> 0,8$

В таблице 2.10 нормативные значения соответствуют норме, что в свою очередь говорит о том, что предприятие развивается.

2.2 Анализ финансовых результатов АО «ВРК-3»

Каждое предприятие, активно ведущее коммерческую деятельность, вне зависимости от системы налогообложения по концу года должно составлять и передавать работникам налоговой службы специальный документ под названием «Финансовый отчет», ранее известный, как «Отчет о прибылях и убытках» .

В отчете регистрируется движение финансовых средств на предприятии в отчетный период. Сюда включаются доходы, расходы, убытки и прибыли предприятия, которые рассчитываются нарастающим итогом от начала и до конца года.

Таблица 2.11 – Анализ доходов предприятия АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Показатель	Период, годы			Абс. откл. 2017 к 2016	Абс. откл. 2018 к 2017	Темп роста % 2017 к 2016	Темп роста % 2018 к 2017
	2016	2017	2018				
Доходы	8 358 132	8 180 945	9 165 710	-177 187	984 765	0,9788	112,04
Прочие доходы	162 400	82 909	90 690	-79 491	7 781	-0,511	1,09

Исходя из данных таблицы 2.11 можно сделать вывод, что прочие доходы в 2018 году увеличились на 7781 тыс.руб. или на 1,09 % по сравнению с 2017, однако, в 2016 годы был наибольший доход от статьи прочие доходы.

Таблица 2.12 – Анализ затрат, относящие на себестоимость АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Показатель	Период, годы			Абс. откл. 2017 к 2016	Абс. откл. 2018 к 2017	Темп роста % 2017 к 2016	Темп роста % 2018 к 2017
	2016	2017	2018				
Себестоимость продаж	8 041 094	7 843 416	8 714 696	197 678	-871 280	97,54	111,11
Коммерческие расходы	187	574	81	387	-493	306,95	0,14
Прочие расходы	331 334	332 176	317 234	-842	-14 942	100,25	0,95

Из таблицы 2.12 видно что себестоимость продаж увеличилась на 871280 тыс.руб. или на 111,11 %. Коммерческие расходы уменьшились на 493 тыс. руб. или на 0,14 %. Прочие расходы претерпели уменьшение на 14942 тыс.руб. или на 0,95 %

Таблица 2.13 – Анализ финансовых результатов по видам деятельности АО «ВРК-3»

В тысячах рублей

Показатели	Период, годы			Изменение			
	2016	2017	2018	Сумма т.р. 2017 к 2016	Сумма т.р. 2018 к 2017	Удельный вес % 2017 к 2016	Удельный вес % 2018 к 2017
Прибыль от продаж	316 851	336 954	450 933	20 103	113 979	1,06	1,34
Ремонт подвижного состава	259 420	207 318	395 723	-52102	188 405	0,8	1,91
Прочие виды деятельности	57 431	129 636	55 210	72 205	-74 426	2,26	0,43

Исходя из данных таблицы 2.13 видно что прибыль продаж увеличилась на 113 979 тыс.руб. и его удельный вес составил 1,3 %. Ремонт подвижного увеличился на 188 405 тыс.руб. удельный вес составил 1,9 %. Прочие виды деятельности стали меньше на -74 426 тыс.руб. удельный вес составил 0,4 %.

Таблица 2.14 – Структура выручки и затрат предприятия за 2016-2018 гг.

Показатель	2016 г.	Уд. вес за 2016 г., %	2017 г.	Абс. откл. 2017 г.	Уд. вес за 2017 г., %	2018 г.	Абс. откл. 2018 г.	Уд. вес за 2018 г., %
Выручка – всего	8 358 132	100	8 180 945	-177 187	100	9 165 710	984 765	100
в том числе:								
ремонт	8 064 768	96,5	7 402 281	-662 487	90,48	8 537 712	1 135 431	93,2

подвижног о состава								
прочие виды деятельнос ти	293 364	3,51	778 664	485 300	10,52	627 998	-150666	6,85
Затраты – всего	-8 041 094	100	-7 843 416	197 678	100	-8 714 696	-871280	100
в том числе:								
Себестоим ость продаж	-8 041 094	100	-7 843 416	197 678	100	-8 714 696	-871 280	100
в том числе:								
ремонт подвижног о состава	-7 805 348	97,1	-7 194 963	610 385	91,73	-8 141 989	-947 026	93,4
прочие виды деятельнос ти	-235 746	2,93	-648 453	-412 707	8,27	-572 707	75 746	6,57
Валовая прибыль (убыток)	317 038	–	337 528	20 490	–	451 014	113 486	–
Коэф.соот- ношения выручки и затрат	1,04	–	1,04	0	–	1,05	0,01	–

Из таблицы 2.14 видно, что выручка увеличилась на 984 765 тыс. руб. или на 12,04 %, из них ремонт подвижного состава составляет 93,15 %, то есть почти всю выручку предприятия составляет ремонт подвижного состава. Затраты предприятия увеличились на 871 280 тыс. руб. или на 111,11 %. Темп увеличения

выручки выше, чем темп увеличения затрат, это позитивная тенденция в работе предприятия. Всю долю затрат составляет себестоимость продаж. В свою очередь, в себестоимости продаж большую долю составляет ремонт подвижного состава 93,43%. Валовая прибыль увеличилась на 113 486 тыс. руб. или на 33,62 %, что свидетельствует об улучшении финансового положения предприятия.

Позитивной тенденцией для финансового положения предприятия является повышение коэффициента соотношения доходов и расходов на 0,01, хотя это и небольшое увеличение коэффициента, но главное, что оно есть.

Из проведенного анализа финансовых результатов, можно сделать вывод, что финансовое положение АО «ВРК-3» достаточно хорошее.

2.3. Анализ и оценка организации действующего управления финансовыми результатами деятельности предприятия

Далее проводится анализ финансовых результатов деятельности предприятия за последние три года. Начнем такой анализ с исследования уровня и динамики всех показателей.

Как видно из данных таблиц 2.1–2.4, в анализируемом периоде не наблюдалось определенной тенденции изменения как прибыли до налогообложения, так и чистой прибыли предприятия.

При этом за весь анализируемый период времени наблюдался рост указанных показателей. Отсюда, можно сделать вывод, о повышении экономической эффективности всей хозяйственной деятельности в 2018 году по сравнению с 2016 годом

Как в первые два года анализируемого периода, так и весь анализируемый период времени произошел рост финансовых результатов от основной деятельности предприятия. Так, прибыль от продаж за указанный период времени увеличилась, соответственно на 20 094 тыс. руб. или 106,3 % и на 113 988 тыс. руб. или на 133,83 %.

Также следует отметить, что на протяжении последних трех лет прибыль от продаж превышала прибыль до налогообложения. А это указывает на убыточность прочих видов деятельности предприятия, не связанных с производственной деятельностью.

Ранее было установлено, что положительные финансовые результаты деятельности предприятия на протяжении последних трех лет были достигнуты в основном за счет прибыльности его основной деятельности. Поэтому в рамках работы рассмотрим механизм планирования прибыли предприятия от основной деятельности. На АО «ВРК-3» в анализируемом периоде планирование такой прибыли осуществлялось на основе индикативного метода. Раскроем суть этого метода. Планирование прибыли от продаж на следующий за отчетным год осуществляется исходя из фактической выручки отчетного года скорректированной на индекс-дефлятор (произведение индексов физического объема реализации продукции и средних отпускных цен на нее) и плановой рентабельности продаж. Определим плановую величину прибыли от продаж предприятия на 2018 год. При этом известно, что фактическая выручка предприятия в 2017 году составила 8180,9 тыс. руб., индекс-дефлятор за 2017–2018 годы – 108,8 и плановая рентабельность на 2018 год – 5,1 %. Отсюда, плановая величина прибыли от продаж АО «ВРК-3» на 2019 год – 8907,2 тыс. руб.

Как видно из данных табл. 2.17, на 2019 год был запланирован рост прибыли от продаж с 43,2 тыс.руб. до 181,9 тыс. руб., т.е. на 138,7 тыс. руб. или в 421 раза по сравнению с 2016 годом.

2.4 Анализ факторов влияющих на финансовые результаты деятельности предприятия

АО «ВРК-3» рассматривает анализ факторов, как важнейший бизнес-процесс, формирующий систему внутреннего контроля в обществе. Основной целью факторов АО «ВРК-3» определяет формирование единой системы и подходов в Обществе к проводимой политике анализа факторов, обеспечивающей снижение вероятности рисков, возможного воздействия и ущерба, и минимизацию рисков в Обществе в целом.

Таблица 2.15 - Анализ факторов влияющих на финансовые результаты деятельности предприятия АО «ВРК - 3»

Показатель	Расчет	Изменение
Изменение прибыли от продаж	451 014-337 528	113 979
Темп роста объёма продаж в денежном выражении	$9\ 165\ 710/8\ 180\ 945 \cdot 100$	12,04 %
Изменение прибыли за счет объёма продаж	$12,04\ \% \cdot 336\ 954/100$	405,692
Изменение прибыли за счет уровня валовой прибыли	$34\ \% \cdot 9\ 165\ 710/100$	31 163,414
Изменение прибыли за счет уровня коммерческих расходов	$86\ \% \cdot 9\ 165\ 710/100 \cdot (-1)$	-78 925,10

Исходя из данных таблицы 2.15 видно что изменение прибыли от продаж увеличилась на 113979. Темп роста объёма продаж увеличился на 12,04 %. Изменение прибыли за счёт объёма продаж увеличилась на 405,692. Изменение прибыли за счет уровня валовой прибыли увеличилась на 31163,414. Изменение прибыли за счет уровня коммерческих расходов понизилась на – 78925,10

Таблица 2.16 - Результаты планирования прибыли от продаж

АО «ВРК-3» индикативным методом на 2019 год

Показатели	2018 г. факт	2019 г. план	Изменение	
			абсолютное	относительное, %
Выручка, тыс.руб.	8 180,9	8 907,2	726,3	108,8
Полная себестоимость продаж, тыс.руб.	7 844,0	8 456,8	612,8	107,8
Затраты на 1 руб. продаж, коп.	75,19	725,0	649,81	964,2
Прибыль от продаж, тыс.руб.	43,2	181,9	138,7	421,0
Рентабельность продаж, %	4,1	5,1	1	124,3

Такой рост показателя с одной стороны должен был обеспечиваться увеличением объемов продаж продукции, а с другой стороны – снижением уровня расходов по обычным видам деятельности. Так, на 2019 год был запланирован рост выручки на 726,3 тыс.руб. или 108,8 % и увеличение затрат на 1 руб. продаж на 181,9 коп. или 649,81 % по сравнению с 2018 годом.

Далее проведем анализ выполнения плана предприятия по финансовым результатам от основной деятельности в динамике за три последних года (см. табл. 2.13).

Как видно из данных табл. 2.16, на протяжении почти всего анализируемого периода наблюдалось выполнение плана предприятия по прибыли от продаж кроме 2014: на 94,06 % в 2016 году, на 111,9 % в 2017 году и на 100,2 % в 2018 году. При этом нельзя не отметить, что в отчетном году выполнение плана АО «ВРК - 3» по прибыли от продаж было рекордно низким – только на 100,2 %.

И это несмотря на 0,2 % перевыполнение плана по объемам продаж (по выручке). Причиной такого невыполнения плана в 2018 году было сверхплановое повышение уровня расходов по обычным видам деятельности предприятия. Так, если плановая величина затрат на 1 руб. продаж на 2018 год была определена в размере 725,0 коп., то фактическая составила – 740,8 коп.

Таблица 2.17 – Анализ выполнения плана АО «ВРК-3» по прибыли от продаж за 2016-2018 годы

Показатель	2016 год			2017 год			2018 год		
	план	факт	Факт к плану в %	план	факт	Факт к плану в %	план	факт	Факт к плану в %
Выручка, тыс.руб.	8 169	8 358	102,3	7601	8180,9	107,6	8907,2	9165	102,9
Полная себестоимость продаж, т.р.	7 832	8 041	102,6	7264	7844,0	107,4	8456,8	8714	103,0
Затраты на 1 руб. продаж, коп.	788	693,2	87,96	75,19	696,6	107,9	725,0	740,8	102,1
Прибыль от продаж, тыс.руб.	337	317	94,06	38,6	43,2	111,9	181,9	182,3	100,2
Рентабельность продаж, %	3,4	3,8	111,7	4,4	4,1	93,1	5,1	4,9	96,0

Отсюда, видно, что фактический уровень затрат предприятия в отчетном году превысил плановый на 0,2 %.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод, что выполнению плана предприятия по прибыли от продаж будет способствовать снижение уровня

расходов по обычным видам деятельности. И в этом случае может быть достигнут планируемый руководством умеренный уровень прибыльности в размере 10 %.

Как отмечалось выше, наибольшее недовыполнение плана предприятия по прибыли от продаж было в отчетном году. Поэтому в рамках работы более подробно изучаются причины и факторы отклонения фактической величины прибыли от продаж предприятия от плановой в отчетном году.

Также, стоит сказать, что выполнение плана по прибыли от продаж может быть достигнуто за счет как снижения издержкостности выпускаемой продукции, так и совершенствования ассортиментной политики предприятия

3 ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ АО «ВРК-3»

3.1 Расчет и обеспечение политики экологической безопасности на предприятии

Анализ трудоёмкости определения экономических затрат на производство работы по изучению экологических рисков предприятия на примере разработки метода количественного определения состава выбросов ДВС, основные теоретические моменты рассмотрены в пункте 1.3, а именно в подпункте 1.3.1, где раскрывается экологическая политика государства и предлагается теоретическое обоснование данной проблемы на предприятиях АО «ВРК-3».

Калькуляция сметной стоимости проведения данной работы составляется по следующим статьям затрат: материалы, спецоборудование для научных работ, основная заработная плата, дополнительная заработная плата, отчисления на социальные нужды, затраты на работы выполняемые сторонними организациями, прочие прямые расходы, накладные расходы.

Таблица 3.1 – Расчет затрат по статье «Материалы»

Материалы и др. ресурсы	Единица измерения	Потребное количество	Цена за единицу, руб.	Сумма, руб.
1 Бумага писчая	Формат А4	300	0,25	75
2 Флэш-диск Transcend JetFlash V30 2 ГБ	штук	1	399	399
3 Картридж для лазерного принтера Canon 703	штук	0,5	2 350	1 175
4 Канцтовары	-	-	-	100
Итого				
Транспортно-заготовительные расходы				500
Всего				2 249

Таблица 3.2 – Затраты по статье «Спецоборудование для научных работ»

Оборудование	Изготовитель	Марка, модель	Мощность, Вт	Кол-во	Стоимость единицы, руб.	Балансовая стоимость, руб.
1 Автомобильный 4-х компонентный газоанализатор	АСТИА АТАЛ АТ 505 RU	Инфракар М-1.02	не более 30 Вт	1	50 200	67 770
2 Автомобильный газоанализатор	НПФ «МЕТА» (Россия)	АВТОТЕСТ-01.04 М	не более 20 Вт	1	49 100	66 285
3 Счетчик газа	ФГУП ВПО «Точмаш»	СГК-4	–	1	1 060	1 431
4 Ноутбук	Fujitsu-Siemens	Fujitsu-Siemens Amilo M1451G	–	1	29 420	39 717
5 Рукав дюритовый	ООО «ПромТэк»	40У-50-7	–	4	200	1 080
6 Хомут Пирит	ООО НПФ «Пирит»	51-60	–	5	60	405
7 Хомут Пирит	ООО НПФ «Пирит»	85-100	–	1	25	33,75
8 Тройник 50x4	ЗАО «Завод элементов трубопроводов»	–	–	1	40	54

9 Патрубок воздушного фильтра	KYOSHO	–	–	1	156	210,6
ИТОГО						176 986,4

Таблица 3.3 – Расчет затрат по статье «Основная заработная плата»

Вид работ	Трудоемкость, чел.-дн.		Дневная ставка, руб.		Сумма ЗП, руб.	
	Научные сотрудники		Научные сотрудники		Научные сотрудники	
	СНС	МНС	СНС	МНС	СНС	МНС
1	2	2	943	381	1 886	762
2	5	5	943	381	4 715	1905
3	2	2	943	381	1 886	762
4	2	2	943	381	1 886	762
5	10	10	943	381	9 430	3 810
6	20	20	943	381	18 860	7 620
7		4		381		1 524
8	10	10	943	381	9 430	3 810
9	5	5	943	381	4 715	1 905
10	10	10	943	381	9 430	3 810
11		5		381		1 905
12	5		943		4 715	
Итого					66 953	28 575
Всего					95 528	

Таблица 3.4 – Амортизационные отчисления на оборудование

Оборудование	Балансовая стоимость, руб.	Норма амортизации, %.	Сумма амортизационных отчислений, руб.
--------------	----------------------------	-----------------------	--

1 Автомобильный 4-х компонентный газоанализатор	67 770	15	2 541,4
2 Автомобильный газоанализатор	66 285	15	2 485,7
3 Счетчик газа	1 431	15	53,7
4 Ноутбук	39 717	15	1 489,4
6 Хомут Пирит	405	15	15,2
7 Хомут Пирит	33,75	15	1,3
8 Тройник 50x4	54	15	2
9 Патрубок воздушного фильтра	210,6	15	7,9
ИТОГО	176 986,4		6 637,1

Согласно таблицам 3.1–3.4 , в которых приведены основные технико-экономические показатели, мы можем составить таблицу 3.5 в которой будут содержаться основные итоги расчётов, что поможет увидеть картину по выполненной работе и затратам в виде денежных средств и календарному времени в целом.

Таблица 3.5 – Основные технико-экономические показатели

Наименование показателей	Единица измерения	Значение показателя
1 Трудоёмкость выполнения работы по разработке метода	Чел.-дн.	146
2 Продолжительность выполнения работы по разработке метода	дн.	80
3 Площадь участка	м ²	40
4 Число работников	чел.	2
5 Стоимость основных фондов	руб.	252 000
6 Затраты на проведение работы по разработке метода:	руб.	
– материалы	руб.	2 249
– фонд оплаты труда	руб.	126 336,2
– отчисления на социальные нужды	руб.	42 954
– расход электроэнергии на производство	руб.	276
– амортизация основных фондов	руб.	6 637,1
– накладные расходы	руб.	189 504,3
ИТОГО	руб.	367 956,3

Поскольку стоимость проведения разработки составляет 367 956,3 (включая перечень расходов предусмотренных в таблице 3.1) рублей, а максимальный штраф (согласно таблице 1.1) составляет 500 000 рублей (за сухопутную территорию, а в случае нахождения предприятия в прибрежных

территориях, то штрафы и возможные санкции возрастают в разы и варьируются в зависимости от региона) , то стоит предположить, что основные риски предприятие понесет в случае приостановления деятельности, следовательно, стоит произвести анализ упущенной выгоды предприятия в момент приостановления деятельности, также стоит отметить, что в состав АО «ВРК-3» входит 42 участка, на большинстве из них используются тепловозы в качестве маневрового состава и собственные котельные, которые также подвергают предприятие экологическим рискам и требуют к себе повышенного внимания.

3.2 Инвестиционный проект по внедрению производства вагоноколесных мастерских на площадях вагонного ремонтного депо Златоуст

Годовой фонд одной ремонтной позиции должен приниматься при двухсменном режиме работы и 41-часовой рабочей неделе.

Годовой фонд рабочего времени равен за 2018 год составляет 1 973 часа.

Учитывая то, что режим работы вагоноборочного участка депо 12 часов через 12 часов, годовой фонд времени ремонтной позиции при такой схеме составляет 3 946 часов.

В соответствии с телеграммой ОАО «РЖД» № ЦВЭКС-3/51 от 03.02.2010 года нормативный простой полувагонов в деповском ремонте составляет 15,8 часа.

Также для удобства расчета производственной мощности депо определяем количество позиций для ремонта полувагонов.

Таблица 3.6 – Расчет производственной мощности депо в г.Златоуст

Показатель	Методика расчета	Единицы	Значение
------------	------------------	---------	----------

		измерения	показателя
Расчетное количество ремонтных позиций депо	$86/(13,92+4) \cdot 2$	Позиции	9
Производственная мощность депо при фактической сменности работы	$9 \cdot 3946/15,8$	Вагоны	2 247
Мощность для текущего ремонта (2 позиции, простой 12 часов)	$2 \cdot 3946/12$	Вагоны	658

Расчетное количество ремонтных позиций соответствует фактическому и составляет 9 позиций.

На основе опыта работы ВЧДР Златоуст за последние 4 года можно сделать вывод, что в связи с увеличением грузооборота и прогнозируемым в долгосрочной перспективе ростом экономики Российской Федерации и АО «РЖД» рынок ремонта вагонов будет востребован и в перспективе.

Региональный рынок плановых видов ремонта вагонов за последние 4 года снизился с 5 253 вагонов в 2015 году, 4 737 в 2016, 4 269 в 2017 году, с небольшим увеличением до 4 338 в 2018г (за счет увеличения объема капитального ремонта вагонов) или на 17 %, связано это с уменьшением парка вагонов в целом, увеличением доли инновационных вагонов с увеличенным межремонтным ресурсом, значительной удаленностью станции Златоуст от основных полигонов погрузки/выгрузки и наличием на этих станциях вагоноремонтных депо.

При этом рынок текущего отцепочного ремонта ТР-2 растет с 2 430 вагонов в 2015 году до 2 437 в 2016г, до 3 597 вагонов в 2017 году, до 3 841 в 2018г или на 58 % соответственно. Увеличение объемов ТР-2 связано с увеличением интенсивности использования подвижного состава, увеличением гарантийных плеч от ПТО осмотра.

В структуре доходов максимальную долю занимают доходы от основного вида деятельности (деповского и капитального ремонтов) и будут занимать, но в последние годы наблюдается тенденция по снижению доли с 74,25 % с период 2014–2015гг до 66,05 % в 2016–2018гг. А доля доходов от текущего отцепочного ремонта растет с 9,95 % до 15,77 % соответственно.

Расчет экономического эффекта выполнен для проекта организации производства капитального ремонта колесных пар со сменой элементов в вагонном ремонтном депо Златоуст, производительностью от 500 колесных пар в месяц, 6000 колесных пар в год.

Экономический эффект достигается за счет предоставления услуг по капитальному ремонту колесных пар со сменой элементов для собственников подвижного состава.

Для организации производства капитального ремонта колесных пар со сменой элементов в вагонном ремонтном депо Златоуст необходимо приобрести комплекс оборудования и оснастки, в том числе:

Таблица 3.7 – Стоимость внедряемого оборудования

Наименование продукции	Ед. изм.	Количество	Стоимость, руб. без НДС	Производитель
Колесо-расточной станок 2791М (в том числе монтаж, ПНР и обучение, доставка, закладка фундамента)	шт.	1	18 500 000	ООО «РОСТОК» г. Ульяновск
Пресс запрессовочный ПА 6738М (в том числе монтаж, ПНР и обучение, доставка)	шт.	1	12 500 000	ООО «ЭНЕРГА», г. Москва
Пресс распрессовочный ПР 540М (в том числе монтаж, ПНР, обучение, доставка)	шт.	1	5 000 000	ООО «ЭНЕРГА», г. Москва

Накатной станок РТ301 (в том числе монтаж, ПНР, обучение, доставка)	шт.	1	5 000 000	ООО ПКФ «Станкоартель» г. Рязань
Итого:		4	41 000 000	

Для определения стоимости материалов для фундаментов внедряемого оборудования воспользуемся таблицей 3.8.

Таблица 3.8 – Стоимость материалов для фундаментов оборудования

Наименование продукции	Ед. изм.	Количество	Металл на арми-ровку и закладные, т	Стоимость металла, руб	Объем бетона на фундамент, м ³	Стоимость бетона 1м ³ , руб	Стоимость доставки бетона, руб	Общая стоимость, руб
Пресс запрессовочный ПА 6738М	шт.	1	2,4	89 200	12	47 400	6 200	142 800
Пресс распрессовочный ПР 540М	шт.	1	2,4	89 200	12	47 400	6 200	142 800
Накатной станок РТ301	шт.	1	1,2	44 600	6	23 700	2 700	71 000
Итого:		3	6	223 000	30	118 500	15 100	356 600

Для определения стоимости работ по монтажу и демонтажу основного оборудования для перестановки позиции монтажа буксового узла воспользуемся таблицей 3.9.

Также необходимо произвести расчет годового фонда заработной платы основных производственных рабочих с учетом внедрения вагонноколесных мастерских.

Таблица 3.9 – Стоимость работ по перестановки позиций

Наименование продукции	Металл, т	Стоимость металла, руб	Объем бетона на фундамент, м ³	Стоимость бетона 1м ³ , руб	Стоимость доставки и бетона, руб	Общая стоимость материалов для монтажа, руб	стоимость работ по монтажу, руб.	стоимость демонтажа, руб.	Общая стоимость, руб.

Пресс ГД-503 М	0,3	11 150	4	15 800	2 700	29 650	150 000	16 500	196 150
Эстакада для монтажа колесных пар	0,5	18 580	5	19 750	2 700	41 030	250 000	50 000	341 030
Комплекс вибродиа гностики Эксперт Д	0,3	11 150	7	27 650	4 500	43 300	250 000	50 000	343 300
Итого	1,1	40 880	16	63 200	9 900	113 980	650	116 500	880 480

Таблица 3.10 – Расчет годового фонда заработной платы основных производственных рабочих ВКМ

Профессия	Количе ство штатн ых единиц	Разр яд по ТСР	Тариф ный коэфф ициент	Должностн ой оклад (тарифная ставка), руб.	Месячн ый фонд заработн ой платы, руб.	Годовой фонд зара ботной платы, руб.
Мастер участка производства 1 группы	1			39 627	39 627	475 524
Бригадир (освобожденный) предприятий железнодорожного транспорта	3	6	2,31	117,86	58 047	696 564

Окончание таблицы 3.10

Профессия	Количе ство штатн ых единиц	Разр яд по ТСР	Тариф ный коэфф ициент	Должностн ой оклад (тарифная ставка), руб.	Месячн ый фонд заработн ой платы, руб.	Годовой фонд зара ботной платы, руб.
Прессовщик колесных пар	3	5	2,12	108,16	53 270	639 240
Токарь-карусельщик	3	5	2,12	108,16	53 270	639 240
Токарь	3	5	2,12	108,16	53 270	639 240
Слесарь по ремонту подвижного состава	9	5	2,12	108,16	159 810	1 917 720
Стропальщик	3	3	1,63	83,16	40 957	491 484

Дефектоскопист по магнитному и ультразвуковому контролю	3	6	2,12	117,86	58 047	696 564
Итого	28				516 298	6 195 576

Определим фонд заработной платы с учётом премиального фонда (30% от годового фонда заработной платы), районной надбавки (15%) и отчислений на социальные нужды.

Таблица 3.11 – Фонд заработной платы с учётом надбавок и отчислений на социальные нужды

В рублях

Показатель	Методика расчета	Значение показателя
Премиальный фонд	$6\,195\,576 \cdot 0,3$	1 858 672,80
Районная надбавка	$(6\,195\,576 + 1\,858\,672,80) \cdot 0,15$	1 208 137,32
Годовой ФОТ списочного состава	$6\,195\,576 + 1\,858\,672,80 + 1\,208\,137,3$	9 262 386,12
Отчисления на социальные нужды от годового ФОТ списочного состава	$9\,262\,386,12 \cdot 0,304$	2 815 765,38

Затраты на электроэнергию при производительности 6000 колесных пар в год составят:

Таблица 3.12 – Затраты на электроэнергию при производительности 6000 колесных пар в год

Оборудование	Мощность (КВт)	К-во (ед.)	Норма врем., чел./час.	К-во эл.энергии 1 к/п	К-во эл.энергии на 6000 к/п	Сумма руб.
Колесо-расточной	50	1	0,83	41,6	249 600	1 432 704

станок 2791М						
Пресс запрессовочный ПА 6738М	10	1	0,09	0,9	5 400	30 996
Пресс распрессовочный ПР 540М	10	1	0,09	0,9	5 400	30 996
Накатной станок РТ301	15	1	0,5	7,5	45 000	258 300
ИТОГО:					305 400	1 752 996

Таблица 3.12 – Расходы на материалы при капитальном ремонте 1 колесной пары со сменой элементов

В рублях

Наименование	Ед. изм.	Цена за ед., руб.	Норм.расх.	Сумма, руб.
Бирка	шт.	23,29	2,00	46,58
Болты М-20 (шт.-1,9)	кг	50,73	0,40	20,29
Болты М-12 (шт.-6,5)	кг	57,66	0,30	17,30
Проволока обыкновенная (СТАЛЬНАЯ ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ ТЕРМООБРАБОТАННАЯ,ГОСТ 3282-74)	кг	53,80	0,90	48,42
Электроды металлические сварочные "ЭЖТ-1,ГОСТ 9466-75,ТУ 1272-252-01124323-2008	кг	129,45	3,00	388,35
Электроды из стали	кг	86,34	0,17	14,68
Шайба крепежная тарельчатая	кг	401,09	0,03	12,03
Шайба стопорная	шт.	15,58	2,20	34,28
Шайбы пружинные РУ 1 Ш (шт.-4,0)	кг	78,80	0,04	3,15
Порошок железный "МИНК_200"	кг	1560,24	0,01	15,60
Сода каустическая ГОСТ 5100-85	кг	84,00	0,40	33,60
Моющий порошок	кг	110,52	0,60	66,31
Эмаль черная или лак битумный	кг	97,86	0,40	39,14
Эмаль светлая	кг	200,55	0,02	4,01

Окончание таблицы 3.12

Обтирочные материалы	кг	34,32	0,35	12,01
Салфетка техническая	м	48,34	0,30	14,50
Смазка ЛЗЦНИИ или	кг	107,11	1,80	192,80
Препарат - модификатор ЭМПИ-1	кг	896,28	0,118	105,76
Паста ЭМПИ-4	кг	553,98	0,10	55,40
Колесо новое	шт.	31300,00	2,00	62 600,00
Ось	шт.	0,00	1,00	0,00

Корпус буксы	шт.	0,00	0,50	0,00
Подшипник роликовый	шт.	2041,31	2,00	4 082,62
Подшипник роликовый	шт.	172,00	2,00	344,00
Кольцо лабиринтное	шт.	399,96	0,06	24,00
Кольцо внутреннее подшипника (новое переднее)	шт.	803,68	0,06	48,22
Кольцо внутреннее подшипника (новое заднее)	шт.	1097,91	0,06	65,87
Кольцо уплотнительное резиновое для крепительной крышки	шт.	11,30	2,20	24,86
Крышка смотровая	шт.	71,40	0,10	7,14
Прокладка резиновая для смотровой крышки	шт.	20,14	2,00	40,28
Крышка крепительная	шт.	426,42	0,05	21,32
Гайка торцевая	шт.	348,05	0,24	83,53
Планка стопорная	шт.	54,06	0,20	10,81
Сепаратор	шт.	119,72	0,13	15,56
Бумага наждачная	м ²	300,00	0,05	15,00
Пиломатериалы (отходы)	м ³	7500,00	0,04	300,00
Итого МАТЕРИАЛЫ И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ :				68 807,44

Таблица 3.13 – Себестоимость капитального ремонта 1 колесной пары со сменой элементов

Наименование элементов затрат	Процент	Сумма в рублях
1 Затраты на оплату труда, всего	–	1 543,74
Затраты на оплату труда (основная)	–	1 543,74
в том числе:		
1.2 тарифная часть	–	1 032,60
1.3 начисления на тарифную часть, итого	30,0	309,78
1.4 премии за производственные результаты	30,0	309,78
надбавки, обусловленные районным регулированием оплаты труда и ж.д. надбавка	15,0	201,36
Дополнительная заработная плата за непроработанное время	0,0	0,00
Отчисления на социальные нужды	30,4	469,30

Окончание таблицы.3.13

Материальные затраты,	–	68 807,44
ИТОГО СЕБЕСТОИМОСТЬ В ЧАСТИ ПРЯМЫХ ЗАТРАТ	–	70 820,48
Накладные	270	4 460,10
Итого:		75 280,73

Таблица 3.14 – Общая сумма эксплуатационных расходов

В рублях

Показатель	Расходы
Годовой ФОТ списочного состава	9 262 386,12
Отчисления на социальные нужды	2 815 765,38
Расход электроэнергии	1 752 996
Накладные расходы	25 008 600
Материалы	412 844 640
Итого	451 684 387,5

Таблица 3.15 – Амортизационные отчисления

Показатель	Значение
Норма амортизации, %.	12,1%
Срок службы, основных лет	8,25
Первоначальная стоимость оборудования, руб.	41 000 000
Ежегодные амортизационные отчисления, руб.	4 961 000

Расходы на приобретение необходимого средств измерения и средств допускового контроля и метрологического оснащения составят 407,78 тыс. руб.

Расходы на проведение внеплановая аттестации колесно-роликового участка и расширение области действия «Удостоверения, выданного колесно-роликовому участку» на право производства капитального ремонта колесных пар (ремонт со сменой элементов) составят 700,00 тыс. руб.

Таблица 3.16 – Дополнительные накладные расходы

Наименование продукции	Кол-во	Стоим-ть, руб
------------------------	--------	---------------

Внеплановая аттестация колесно-роликового участка и расширение области действия «Удостоверения, выданного колесно-роликовому участку» на право производства капитального ремонта колесных пар (ремонт со сменой элементов)		700 000,00
Приобретение необходимого метрологического оснащения	24	407 780,00
Итого:		1 107 780,00

Дополнительные накладные расходы в год составят 1 107 780,00 рублей.

Таблица 3.17 – Расчет себестоимости капитального ремонта колесных пар на ВКМ

Статья затрат	На программу, руб.	На единицу продукции, руб.	Структура затрат, %
1 Материалы	412 844 640	68 807,44	91,40%
2 Электроэнергия	1 752 996	292,166	0,39%
3 ФОТ производственных рабочих с отчислениями	9 262 386,12	1 543,73102	2,05%
4 Амортизация	4 961 000	826,8333333	1,10%
5 Накладные расходы	25 008 600	4 168,1	5,54%
ИТОГО полная производственная себестоимость:	451 684 380	75 280,73	100,00%
– переменные расходы	423 860 022	70 643,34	93,84%
– постоянные расходы	28 969 600	4 994,93	6,64%
Рентабельность		79,33%	
Отпускная цена, руб.	810 000 000	135 000	

В таблице 3.17 был произведен расчет рентабельности производства колесной пары после прохождения полного цикла ремонта с выполнением работ по восстановлению толщины обода и гребня составит 79,33 % , что является достаточно высоким показателем. В виду специфики предприятия и условиям естественных монополий, компания может диктовать свои условия на рынке оказываемых услуг, тем самым установив среднерыночную цену за колесную пару в размере 135 000 рублей.

Таблица 3.17 – Прогноз деятельности предприятия в 2019–2023 гг.

В рублях

Показатель	Прогнозный период, лет				
	2019	2020	2021	2022	2023
Операционная деятельность					
ПРИТОКИ	810 000 000	810 000 000	810 000 000	972 000 000	972 000 000
1 Выручка от реализации	810 000 000	810 000 000	810 000 000	972 000 000	972 000 000
ОТТОКИ	452 829 622	452 829 622	452 829 622	537 601 648	537 601 648
1 Прямые производственные затраты (переменные затраты)	423 860 022	423 860 022	423 860 022	508 632 048	508 632 048
2 Постоянные расходы, в том числе:	28 969 600	28 969 600	28 969 600	28 969 600	28 969 600
амортизация	4 961 000	4 961 000	4 961 000	4 961 000	4 961 000
САЛДО опер деятельности	357 170 378	357 170 378	357 170 378	434 398 352	434 398 352
Инвестиционная деятельность					
ПРИТОКИ	0	0	0	0	0
1 Ликвидационная стоимость (продажа активов)	0	0	0	0	0
ОТТОКИ	4100000	0	0	0	0
2 Выплаты на приобретение активов (кап вложения)	4100000	0	0	0	0
САЛДО инв деятельности	-4100000	0	0	0	0
Финансовая деятельность					
ПРИТОКИ	41000000	0	0	0	0
1 собственный капитал	41000000	0	0	0	0
2 заемный капитал	0	0	0	0	0

Окончание таблицы 3.17

В рублях

Показатель	Прогнозный период, лет				
	2019	2020	2021	2022	2023
ОТТОКИ	0	0	0	0	0
САЛЬДО фин деятельность	41 000 000	0	0	0	0
Чистые денежные потоки от всех видов деятельности	394 070 378	357 170 378	357 170 378	434 398 352	434 398 352
САЛЬДО НА НАЧАЛО ГОДА (Кэш- баланс на начало периода (наличие денежных средств на начало периода)	0	394 070 378	751 240 756	1 108 411 134	1 542 809 486
САЛЬДО НА КОНЕЦ ГОДА (Кэш-баланс на конец периода (наличие денежных средств на конец периода)	394 070 378	751 240 756	1 108 411 134	1 542 809 486	1 977 207 838
Чистый денежный поток нарастающим итогом	394 070 378	751 240 756	1 108 411 134	1 542 809 486	1 977 207 838

Таблица 3.18 – Налогооблагаемая база

Показатель	Стоимость на единицу	Количество, шт.	Сумма в рублях
Себестоимость капитального ремонта кол. пар	75 280,73	6 000	451 684 387,5
Дополнительные накладные расходы	–	–	1 107 780,00
Расходы на приобретение колесных пар б/у и «Трансресурс»	12 000,00	6 000	72 000 000
Стоимость реализации кол. пар собственникам подвижного состава	135 000	6 000	810 000 000
Доходы от реализации металлолома (0,508 т/ед)	7 029	6 000	21 424 392
Налогооблагаемая база	–	–	306 632 224,5

Таблица 3.19 – Налоговые выплаты

Показатель	В рублях	
	Расчет	Значение
Налог на имущество (с учетом износа при средней норме амортизационных отчислений) составит 2,2% от капитальных вложений	0,022 □ 41 000 000	902 000
Налог на прибыль (20%)	(306 632 224,5 – 4 961 000 – 902 000,00) □ 0,20	60 153 844,9
Чистая прибыль	306 632 224,5 – 60 153 844,9 – 902 000,00	245 576 379,6

Таблица 3.20 – Расчет срока окупаемости

Показатель	Расчет	Значение
Капитальные вложения, руб.	41 000 000 + 356 600 + 88 0480	42 237 080
Чистая прибыль, руб.	306 632 224,5 – 60 153 844,9 – 902 000,00	245 576 379,6
Срок окупаемости вложений денежных средств, лет.	42 237 080 / 245 576 379,6	0,17

Таким образом, в настоящем расчете определена технико-экономическое обоснование организации производства капитального ремонта колесных пар со сменой элементов в вагонном ремонтном депо Златоуст, производительностью от 500 колесных пар в месяц, 6000 колесных пар в год. С организацией ВКМ на площади колесно-роликового участка с учетом переноса позиции монтажа буксового узла колесных пар.

Затраты на приобретение производственного оборудования ориентировочно составляет 41 000 тыс. руб. Затраты на перестановку оборудования ориентировочно составят 1 000 тыс. руб.

Основной результат увеличения мощностей сразу отразится на производительности труда, ее рост составит 5 % (выполнение установленного задания), при этом:

- снизятся потери рабочего времени и финансовые издержки на доставку с пункта формирования колесных пар и разделки запасных частей запасных частей и деталей вагона.

- появится возможность предоставления комплексной услуги по ремонту вагонов (формирование колесных пар) что привлечет дополнительный объем ремонта

- рост доходов предприятия вырастет на 2400 тыс. или 5,47 % в месяц.

- соответственно увеличение прибыли всей компании.

Величина капитальных вложений составляет 42 237 080 руб. Срок окупаемости проекта без дисконтирования равен 0,17 года.

3.3 Прогноз финансовых результатов АО «ВРК-3»

Чистая приведенная стоимость проекта является абсолютным показателем и показывает всю массу дохода от проекта за время его реализации в современной стоимости. Расчеты показателей отразим в таблице 3.21.

Таблица 3.21 – Расчет чистой приведенной стоимости проекта

В рублях

Период, годы	Денежный поток	Множитель дисконтирования	Дисконтированный денежный поток
2019	394 070 378	1,0000	394 070 378
2020	357 170 378	0,9121	325 764 017
2021	357 170 378	0,8038	287 095 334
2022	434 398 352	0,7311	317 587 260
2023	434 398 352	0,6586	286 102 316
Итого NPV			1 610 619 305

Таблица 3.22 – Производственно экономические показатели филиала предприятия АО «ВРК-3» в г.Златоуст на 2019 г.

Наименование показателей	2018	2019	Откл в %
1.Среднесписочная численность, чел.	314	329	105%
2.Ремонт грузовых вагонов всего, ваг.	7 637	7 637	100%
2.1.деповской ремонт вагонов, ваг.	4 192	3 669	88%
2.2.капитальный ремонт вагонов, ваг.	528	430	81%
3.Текущий ремонт, ваг.	2 917	3 538	121%
4.Ремонт колесных пар ЦДИ, кол.пар.	2 435	1 963	81%

5.Ремонт колесных пар по отдельным договорам, кол.пар.	820	705	86%
6.Ремонт колесных пар ВКМ, кол.пар.	0	6 000	–
7.Инвестиционная программа, млн.руб	0	41	–
8.Доходы, млн.руб	531,2	1 404,8	264%
9.Расходы, млн.руб	480,7	965,284	201%
9.1 амортизация, млн.руб	27,5	36,561	133%
10. Прибыль от продаж, млн.руб	50,5	891,2	1765%
11. Рентабельность продаж,%	9,5	79,33	835%

Согласно таблице 3.22, при введении в эксплуатацию участка вагонной колесной мастерской ситуация на предприятии в корне изменится, в планируемом периоде возрастут показатели прибыли от продаж более чем в 17 раз, также возрастут и производственные расходы более чем на 200 %, что полностью покрывается ростом доходов более чем на 250 %. Также стоит сказать, что появление участка ВКМ в г.Златоуст позволит предприятию выйти на новые рынки сбыта, а выгодное географическое положение может сопутствовать торговле с близлежащими странами.

Учитывая технологичность данного проекта, а также его необходимость и рентабельность считаем ВЧДР Златоуст наиболее оптимальным вложением средств для организации участка ВКМ. Этот проект позволит существенно повысить привлекательность и уровень квалификации ВЧДР Златоуст и компании АО «ВРК-3» в целом среди собственников подвижного состава. Особенность проекта заключается в том что один участок ВКМ способен покрыть потребность в колесных парах нового формирования на трех предприятиях АО «ВРК-3» и для его внедрения используются уже имеющиеся мощности предприятия. Исключается необходимость возведения и разработки новых площадей что в свою очередь значительно снижает затраты и облегчает работу по его внедрению. Проект размещения ВКМ в ВЧДР Златоуст спланирован таким образом, что при его работе сохраняется технологическая цепочка ремонта колесных пар, исключены противотоки, а

также нет необходимости задействовать вспомогательное оборудование и технику для доставки дисков и колесных пар.

Из третьей главы можно сделать следующие выводы:

Политика экологической безопасности позволит:

- Сократить число вредных выбросов, оказываемые на окружающую среду и жилые массивы;

- Позволит улучшить репутацию на фоне современной тенденции по заботе об экологической среде;

- Позволит избежать штрафных санкций в виде штрафов, пени и приостановлении деятельности предприятия.

Внедрение участка ВКМ на производстве позволит:

- обеспечить своевременный ремонт грузовых вагонов, простаивающих по причине отсутствия колесных пар;

- позволит снизить списание денежных средств с ЕЛС депо за счет снижения времени простоя вагонов на путях общего пользования в ожидании ремонта;

- привлечет дополнительные объемы вагонов для проведения планового вида ремонта;

- позволит повысить доходы от ремонта вагонов за счет подкатки под вагоны переформированных колесных пар;

- снизить издержки на передислокацию колесных пар с близлежащих ВКМ ВРК-3;

- перекрыть потребность в колесных парах нового формирования как минимум в трех предприятиях ВРК-3 ориентированных на производство плановых видов ремонтов: ВЧДР Златоуст, ВУ Бердяуш, ВЧДР Карталы.;

- разгрузить производственные мощности ВКМ Похвистнево, тем самым в большем объеме удовлетворить потребность в колесных парах нового формирования для предприятий центрального представительства;

– обеспечить полный спектр услуг клиентам АО «ВРК-3» по ремонту вагонов на предприятии в купе с имеющимися возможностями по пропарке цистерн, а также ремонту инновационных вагонов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Эффективная деятельность предприятий и хозяйственных организаций, стабильные темпы их работы и конкурентоспособность в современных экономических условиях в значительной степени определяются качеством управления финансовыми результатами предприятия.

По данным экспертов ввиду отсутствия налаженной системы управления финансами, компании ежегодно теряют не менее 10% своих доходов. Нехватка полной и оперативной финансовой информации приводит к ошибочным, запоздалым управленческим решениям.

Важнейшей формой управления финансами предприятия должны стать решения, суть которых сводится к формированию достаточных для развития предприятия финансовых ресурсов, поиску новых источников финансирования на финансовых рынках, использованию новых финансовых инструментов, позволяющих решать ключевые проблемы финансов: платежеспособность, ликвидность, доходность и оптимальное соотношение собственных и заемных источников финансирования.

Управление финансовыми результатами нельзя назвать эффективным, если даже при осуществлении успешной текущей инвестиционной деятельности не уделяется внимание «балласту» в существующих активах

предприятия: финансовые вложения, не приносящие доход, неиспользуемые основные средства, излишки материальных запасов, замороженное капитальное строительство и т.д. От излишних материальных ценностей необходимо избавляться всеми возможными средствами, так как, во-первых, их реализация обеспечивает дополнительный приток денежных средств, которых, как правило, не хватает, во-вторых, это ведет к снижению затрат на их содержание и, в-третьих, снижает налоговое бремя в части налога на имущество.

В первой главе данной работы рассмотрены вопросы актуальности формирования и учета финансовых результатов организации и управления ими, необходимость рациональной организации финансовых потоков, позволяющей функционировать экономической структуре во всех сферах хозяйственной деятельности предприятия: в снабжении, производстве, сбыте, в трудовых взаимоотношениях. А также рассмотрен анализ финансовых результатов, как основной инструмент управления прибылью, исследована информационная база анализа финансовых результатов.

Во второй главе была дана краткая характеристика АО «ВРК-3», выявлены, проведен анализ основных показателей прибыли и рентабельности, а также использования финансовых ресурсов предприятия.

В третьей главе были предложены методы повышения эффективности управления финансовыми результатами предприятия, данные методы были предложены руководству предприятия и возможно данные методы в будущем будут реализованы.

Финансовый результат деятельности предприятия выражается в изменении величины его собственного капитала за отчетный период. Способность предприятия обеспечить неуклонный рост собственного капитала была оценена системой показателей финансовых результатов. Из расчета динамики показателей прослеживается, что и рентабельность продаж, и имущества и инвестиций имеют положительную динамику, что

говорит об эффективной деятельности предприятия, лишь рентабельность текущих активов незначительно уменьшилась, что отразилось в меньшую сторону и на рентабельность активной части основных средств по сравнению с предыдущим периодом. Это говорит о том, что предприятие недополучает прибыль от денежных средств, вложенных в основные средства и излишние запасы.

В ходе исследования деятельности предприятия АО «ВРК-3» за 2016–2018 года было выявлено следующее:

- падение численности персонала предприятия незначителен. Количество работников, проработавших весь год, падает. Общее число работников предприятия к концу отчетного периода составляет 6789 человек;

- прослеживается положительная динамика выручки, себестоимости и прибыли от реализации предприятия АО «ВРК-3».

- структурные сдвиги в составе продукции дали увеличение прибыли на 984765 рублей;

- изменение себестоимости за счет структурных сдвигов на 871280 рублей отрицательно образом повлияли на величину прибыли предприятия;

- изменение отпускных цен на реализованную продукцию дало повышение прибыли на 113988 рублей.

- собственный капитал в 2018 году снизился на 55102 тысяч рублей, что является негативной тенденцией, так как происходит падение активов;

- прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, увеличивается на протяжении всего отчетного периода кроме 2017, а в 2018 году составила 9165710 рублей, что на 12% больше, чем в 2017 году, и на 9 % больше, чем в 2016 году.

Для полноценного и комплексного управления финансовыми результатами, затрагивающего практически все области деятельности предприятия, необходима постановка эффективной службы финансового менеджмента, так как финансовый результат является конечным результатом

деятельности всех подразделений компании. Именно рационально организованные финансовые потоки, как кровь живого организма, позволяют функционировать экономической структуре во всех сферах хозяйственной деятельности – снабжении, производстве, сбыте, трудовых взаимоотношениях.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Налоговый кодекс Российской Федерации. – ред. от 28.12.2016.
- 2 Гражданский кодекс Российской Федерации – ред.от 03.08.2008
- 3 Абрамов, А.А. Проблемы конкурентоспособности российского рынка грузоперевозок / А.А. Абрамов // Вопросы экономики. – 2015. – № 12. – С. 32–50.
- 4 Абрамов, В.А. Управление конкурентоспособностью экономических систем / В.А Абрамов // Маркетинг. – 2014. – № 5. – С.19–24.
- 5 Абрютин, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютин, А.В. Грачев. – М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., 2014. – 272 с.
- 6 Балабанов, А.И. Финансы. Краткий курс / А.И. Балабанов. – СПб.: Питер, 2014. – 266 с.
- 7 Барабанов, А.Р. Оценка конкурентоспособности региона / А.Р. Барабанов // Пробл. теории и практики управл. – 2016. – N 3. – С.69-81.
- 8 Барноглыц, С.Б. Экономический анализ хозяйственной деятельности предприятий и объединений / С.Б. Барноглыц. – М.: Финансы и статистика, 2016 – 427 с.
- 9 Башарин, Г.П. Начала финансовой математики / Г.П. Башарин. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 160 с

- 10 Бернштейн, Л.А. Анализ финансовой отчетности / Л.А Бернштейн – М.: Финансы и статистика, 2015. – 282 с.
- 11 Бочаров, В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие / В.В Бочаров. – СПб. Питер, 2015. – 240 с.
- 12 Вагазова Г.Р. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Г.Р. Вагазова, Е.С. Лукьянова //Молодой ученый. – 2015.– №11.3 – С.13–24.
- 13 Войтоловский, Н.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия / Н.В. Войтоловский, А.П. Калинина, И.И. Мазурова. – СПб.: Питер, 2018. – 576 с.
- 14 Гусева, Т.И. Методическое обеспечение рейтинговой оценки финансового состояния промышленных предприятий с применением инструментария нечетких множеств / Т.И. Гусева //Металлург. – 2015. – С.9–15
- 15 Деньги. Кредит. Банки: учебник / под. ред. В.Ю. Катасонова, В.П. Биткова. – М.: Юрайт, 2015. – 575 с.
- 16 Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности: учебник / Л.В. Донцова. – М.: Дело и Сервис, 2015. – 368 с.
- 17 Дробозина, Л.А. Финансы: Учебник для вузов / Л.А. Дробозина. – М.: 2014. – 527 с.
- 18 Жилкина, А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия / А.Н. Жилкина. – Москва: Огни, 2017. – 336 с.
- 19 Жилкина, А.Н. Финансовый анализ / А.Н. Жилкина. – М.: Государственный Университет Управления, 2017. – 662 с.
- 20 Иванова, Ж.А. Оценка взаимосвязи затрат объема и прибыли как основа для принятия управленческих решений / Ж.А Иванова // Проблемы современной экономики. – 2015. – № 3. – С. 19–22.
- 21 Ионова, А. Ф. Финансовый анализ: Учеб. пособие / А. Ф. Ионова, Н. Н. Селезнева. – М.: Проспект, 2017. – 623 с.

22 Козлова, Е.М. Анализ подходов к определению социально-экономической природы и роли прибыли / Е.М. Козлова // Международный журнал экспериментального образования. – 2015. – № 8.– С. 13–37.

23 Ковалев, В.В. Введение в финансовый менеджмент / В.В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 768 с.

24 Ковалев, В. В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью : учебно-практическое пособие / В. В. Ковалев. – М. : Проспект, 2014. – 336 с.

25 Кондраков, Н.П. Налоги и налогообложение в схемах и таблицах: учебное пособие / Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков. – М.: Проспект, 2016. – 224 с.

25 Левицких, О.О. Анализ и планирование финансовых результатов в системе управления эффективностью деятельности промышленного предприятия / О.О. Левицких // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 12. – С. 28–36.

26 Левицких, О.О. Формирование стратегии управления эффективностью деятельности промышленного предприятия // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 8.– С. 10–22

27 Лукасевич, И.А. Анализ финансовых операций / И.А Лукасевич. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 402 с.

28 Маркарьян, Э. А. Финансовый анализ / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. – М.: КноРус, 2017. – 272 с.

29 Мирзаев, Р.И. Экономико-математическая модель расчета маржинальной прибыли / Р.И. Мирзаев // Транспортное дело России. – 2015. – № 10. – С. 22–31.

30 Наумова, Н.В. Организационные проблемы составления бюджета и контроля его исполнения на промышленных предприятиях / Н.В. Наумова, О.В. Коробова // Организатор производства. – 2016. – № 3. – С. 12–20

- 31 Неудачин, В. В. Реализация стратегии компании. Финансовый анализ и моделирование / В.В. Неудачин. – Москва: РГГУ, 2016. – 168 с.
- 32 Никифорова, Н.А. Анализ показателей результативности деятельности организации / Н.А. Никифорова // Государственный университет Минфина России. Финансовый журнал. – 2015. – № 1. – С. 16–24.
- 33 Павлова, Л.Н. Финансы предприятий / Л.Н. Павлова. – М.: Финансы, "ЮНИТИ", 2017. – 437 с.
- 34 Пястолов, С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности / С.М. Пястолов. – М.: Академия, 2017. – 384 с.
- 35 Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2017 – 347 с.
- 36 Савицкая, Г.В. Теория анализа хозяйственной деятельности: учебное пособие / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2016 – 320 с.
- 37 Таныгина, О.А. Подходы к понятию прибыль в различных экономических школах / О.А. Таныгина // Экономические науки. – 2016. – № 71. – С. 14–20.
- 38 Титов, В.В. Проблемы и механизмы активизации инновационного предпринимательства в промышленности / В.В. Титов // Регион: Экономика и социология. – 2015. – № 1. – С. 28–33.
- 39 Фадеева, Т.А. Оценка финансового состояния организации / Т.А. Фадеева // Налоговое планирование. – 2017. – №4. – С. 20–23.
- 40 Фридман, П. Аудит. Контроль затрат и финансовых результатов при анализе качества продукции / П. Фридман. - М.: Аудит, 2015. – 286 с.
- 41 Хеддервик, К. Финансово-экономический анализ деятельности предприятий / К. Хеддевик. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 322 с.
- 42 Хруцкий, В.Е. Внутрифирменное бюджетирование: настольная книга по постановке финансового планирования / В.Е. Хруцкий, В.В. Гамаюнов. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 464 с.

43 Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 178 с.

44 Шредер, Н.Г. Анализ финансовой отчетности / Н.Г. Шредер. – М.: Челябинск: Альфа-Пресс, 2017. – 176 с.