

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное автономное образовательное  
учреждение высшего образования  
«Южно-Уральский государственный университет  
(Национальный исследовательский университет)»  
Институт открытого и дистанционного образования  
Кафедра «Современные образовательные технологии»

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой

\_\_\_\_\_ А.В. Прохоров

\_\_\_\_\_ 2020 г.

Договор поставки. Проблемы правового регулирования

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА  
ЮУрГУ – 40.03.01.2020. 20713. ВКР

Руководитель работы

преподаватель кафедры СОТ

\_\_\_\_\_ О.В. Елисеенко

\_\_\_\_\_ 2020 г.

Автор работы

студент группы ДО–560

\_\_\_\_\_ Т.А. Мельникова

\_\_\_\_\_ 2020 г.

Нормоконтролер

ст. преподаватель кафедры СОТ

\_\_\_\_\_ Е.Н. Бородина

\_\_\_\_\_ 2020 г.

Челябинск 2020

## АННОТАЦИЯ

Мельникова Т.А. Договор поставки. Проблемы правового регулирования. – Челябинск: ЮУрГУ, 2020, ДО–560, 52 с., библиогр. список – 56 наим., 14 л. плакатов ф. А4.

Объектом исследования являются гражданско-правовые отношения, возникающие в результате совершения сделок, направленных на урегулирование поставок товаров в сфере предпринимательской деятельности. Предметом являются нормы законодательства в сфере гражданского права в части договора купли-продажи.

Целью данной работы являются исследования в области заключения и содержания договора поставки, анализ правовой характеристики данного договора, формулирование проблем в области правового регулирования договора поставки.

Под задачами, поставленными для достижения целей работы, автор рассматривает исследование понятий, содержания и существенных условий договора поставки. Анализ содержания и этапов исполнения договора поставки. Изучение последствий, возникающих при неисполнении или недобросовестном исполнении договора поставки. Изучение нормативно-правовой базы, судебной практики, федерального законодательства, регулирующего правила заключения и исполнения договора поставки.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	6
1 ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДОГОВОРА ПОСТАВКИ.....	7
1.1 Понятие и признаки договора поставки.....	7
1.2 Порядок заключения и стороны договора поставки.....	8
2 СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ.....	11
2.1 Условия договора поставки.....	11
2.2 Ответственность, права и обязанности сторон по договору поставки.....	14
2.3 Расторжение и изменение условий договора поставки.....	23
3 ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.....	25
3.1 Проблемы квалификации договора поставки.....	25
3.2 Противоречия законодательства о поставках.....	28
3.3 Анализ судебной практики.....	30
3.4 Проект договора поставки.....	33
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	46
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	47

## ВВЕДЕНИЕ

В устоявшейся области правоотношений в сфере передачи имущества между хозяйствующими субъектами, наибольшей популярностью пользуется форма сделки, именуемой договором поставки. Применяется договор поставки в экономической среде довольно долго и стабильно. Широкое применение договора поставки обусловлено необходимостью юридического закрепления сделок в области промышленности, при реализации изготовленной продукции, в сельском хозяйстве. Также форма договора поставки применяется в торговых, снабженческих и других организациях, связанных с деятельностью, направленной на купле-продажу продукции.

Гражданским кодексом РФ, договор поставки определяется как сделка, направленная на возмездную передачу продукции, товара, используемых в предпринимательской деятельности, и не направленных на потребление предмета договора в личных бытовых целях.

Данный вид соглашения регулируется главой 30 ГК РФ, и, казалось бы, проблем при заключении и исполнении таких сделок возникать не должно. Но, тем не менее, практика показывает ряд упущенных моментов, приводящих к спорам, после формирования всех условий договора поставки. Самым важным этапом при заключении соглашения является четкое определение его предмета и существенных условий.

Поскольку нередко возникают разногласия, относящиеся к сущности обязательств, в рамках договора поставки, то возникают определенные сложности при квалификации правоотношений его сторон. Такие сложности требуют ясности и четкости юридического определения всех аспектов спора, в частности имеется в виду анализ трудностей, возникающих в процессе арбитражного рассмотрения подобных дел. Обширность использования договора поставки, как регулятора деловых отношений позволяет заявить о важности исследуемой темы, невзирая на существующие массовые исследования в данной области.

Целью данной работы является изучение правовых начал в области договора поставки.

В качестве теоретической и практической значимости данного исследования можно выделить возможности более полного понимания всех аспектов и нюансов при заключении договора поставки, его разграничения от подобных правовых актов, в частности от договора купли-продажи, понимания норм, регулирующих область поставок в Российской Федерации.

Результатами исследования считаю установленный факт того, что договор поставки на сегодняшний день является основным ключевым видом обязательств, используемых в предпринимательской деятельности. Согласно гражданскому законодательству к договору поставки применяются не только общие правила регулирования, но и специальные нормы, установленные Гражданским кодексом РФ.

# 1. ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

## 1.1 Понятие и признаки договора поставки

Основой любого вида предпринимательской деятельности в Российской Федерации является заключение договора между сторонами гражданского права. При этом договор поставки является самым распространенным видом соглашения, заключаемый между хозяйствующими субъектами.

Статьей 506 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) закреплено следующее утверждение. По договору поставки участник, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в установленный срок или сроки, производимые или закупаемые им товары покупателю. Для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним или иным, подобным использованием<sup>1</sup>. Иными словами, договор поставки – есть соглашение сторон, по которому одна сторона, продавец, обязуется передать в оговоренные сроки второй стороне, покупателю товар, являющийся предметом договора. Вторая сторона, покупатель обязуется принять и оплатить данный товар в размере и в срок, установленный данным договором<sup>2</sup>.

Договор поставки является двусторонним, возмездным, консенсуальным. Является одним из видов договора купли-продажи. Существует порядок отличительных признаков, по которым можно определить договор поставки, а именно:

- по субъекту. Поставщиком (покупателем) может быть только лицо, осуществляющее коммерческую деятельность. Организация некоммерческого характера может являться поставщиком только в случае разрешения учредителей на данный род деятельности, и осуществляться в границах соответствующей правоспособности;
- товары должны быть закуплены или произведены непосредственно поставщиком;
- поскольку под целью приобретения товара по договору поставки подразумевается использование предмета договора в деятельности, не связанной с личной, семейной либо домашней необходимостью, то и значение использования данного товара является важным отличительным признаком договора поставки. Не может быть предметом договора поставки недвижимость, не переработанная сельскохозяйственная продукция;
- существенным отличием договора поставки от договора купли-продажи является наличие срока исполнения договора. Договор поставки может быть

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, № 5, – СПС «КонсультантПлюс».

<sup>2</sup> Карпова, Ю.В. Актуальные вопросы правового регулирования договора поставки товаров / Ю.В. Карпова // Эффективность правового регулирования общественных отношений в России. Сборник статей и тезисов научно-практической студенческой конференции, 16 апреля 2006 г. – М.: Изд-во МГЮА, 2007. – С. 133–136

заключен как на разовую поставку с установленным сроком, так и на поставки, повторяющиеся и длящиеся во времени. Исполнение обязательств по договору поставки может быть отдалено по времени от момента его заключения<sup>3</sup>.

## **1.2. Порядок заключения и стороны договора поставки**

Сторонами в договоре поставки принято называть покупателя и поставщика. В данном качестве выступают лица, ведущие предпринимательскую деятельность.

Поставщик – сторона договора, принявшая на себя обязательство по предоставлению товара покупателю в обусловленный срок.

Покупатель – сторона договора поставки, обязующаяся принять и оплатить поставленный товар. Наряду с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами, стороной покупателя в договоре поставки может выступать государство, путем заключения государственного контракта на поставку товара<sup>4</sup>.

Статья 161 ГК РФ предусматривает заключение договора поставки в простой письменной форме, поскольку его сторонами являются индивидуальные предприниматели и юридические лица. Простая письменная форма предполагает бумажный документ, содержащий значимые условия договора и подписанный имеющими право подписи представителями сторон. Передача условий договора может осуществляться посредством писем, телеграмм, электронных сообщений или иной связи, позволяющей безошибочно определить участника переговоров.

На практике возникает ряд спорных ситуаций, в случае использования для определения условий договора прайс-листы, которые арбитражный суд публичной офертой не признает, так как прайс-лист содержит исключительно информацию о стоимости товара.

Исходя из многочисленной судебной практики, в договоре поставки должны быть отражены предмет договора поставки, срок передачи продукции, срок действия договора. Если в договоре поставки указан только срок его действия, то стороны должны руководствоваться этим сроком при отгрузке товара.

В случае, когда поставка товара осуществляется отдельными партиями в течение срока действия договора, и сроки поставки партий договором не определены, то продукция должна поставляться ежемесячно равными частями. Если иное не предусмотрено законодательством и иными правовыми актами либо обычаями делового оборота. Возможна также досрочная поставка продукции с согласия покупателя, определенная потребностями в данной продукции.

Длительность действия договора поставки, как правило, предусматривается не одноразовой покупкой, а течением определенного периода, обусловленного

---

<sup>3</sup> Жуков, Ф.Ф. Происхождение договора поставки в российском гражданском праве / Ф.Ф. Жуков // Гражданское право. – М.: Юрист, 2010, № 3. – С.38–40.

<sup>4</sup> Миненкова, Л.Р. Особенности заключения и исполнения договора поставки / Л.Р. Миненкова // Сборник научных статей преподавателей кафедры права. – Казань: Мир без границ, 2010. – С. 28–35.

потребностями и спецификой коммерческой деятельности покупателя (ст. 508 ГК РФ).

Статья 508 ГК РФ содержит нормы, указывающие на процедурные предписания сроков совершения определенных действий. Так, на ответ по деловому предложению, статьей 507 ГК РФ установлен срок в 30 дней, если иной срок ответа не согласован сторонами или законодательством. В случае упущенного срока ответа, для стороны, нарушившей данную норму, могут наступить неблагоприятные последствия в виде обязательного возмещения убытков контрагенту. Убытки могут выразиться в виде увеличения цены за пропущенное время согласования условий договора<sup>5</sup>.

Вместе с тем, количество поставляемого товара не является существенным условием при составлении договора, поскольку оно может быть согласовано путем установления порядка его определения в договоре (п. 1 ст. 456 ГК РФ). Данной позиции придерживается Верховный суд РФ.

Согласно нормам ГК РФ, для определения иных важных условий договора стороны составляют иные документы, дополнительные соглашения, спецификации, в которых уточняют условия договора поставки. Так, ввиду несущественной важности определения количества товара сторонами, в договоре эти условия бывают упущены, либо не оговорены ввиду неопределенности потребности покупателя в потребности поставляемой продукции. Тогда как единица товара может различаться в договоре и в накладных. В итоге возникает необходимость в уточнении данного условия.

Практика показывает, что зачастую стороны довольно подробно описывают условия договора, и, тем не менее, при его исполнении возникают проблемы. К примеру, в договоре поставки количество товара указано в мешках, а в накладных – в тоннах. В итоге покупатель вынужден уточнять данное условие договора<sup>6</sup>.

Следующим существенным условием договора поставки является риск случайной гибели продукции (ст. 211 ГК РФ). Поставка товара означает переход права собственности на данный товар от продавца к покупателю, и риск случайной утраты продукции возлагается на собственника. В договоре поставки обязательно должен прописываться момент перехода прав собственности. Как правило, моментом перехода прав собственности является подписание накладной, акта приема передачи покупателем. Но эффективнее будет указать в договоре поставки конкретный юридический факт, такой, как погрузка товара в транспортное средство покупателя, либо акт приема передачи следует подписать после осмотра продукции и загрузки товара в машину, либо отгрузки на склад покупателя при доставке поставщиком.

---

<sup>5</sup> Поджио, М. Формирование условий договора поставки / М. Поджио // Право и экономика. – М.: Юрид. Дом «Юстицинформ», 2007, № 2. – С. 36–38.

<sup>6</sup> Свеженцева, Н.П. К вопросу о существенных условиях договора поставки / Н.П. Свеженцева // Пробелы в российском законодательстве. – М.: Медиа-ВАК, 2011, № 1. – С. 125–128.

Зачастую моментом перехода прав собственности на товар считают его фактическую оплату. В данном случае возможные последствия случайной утраты товара будут трактоваться исходя из формулировки договора. В случае, когда переход права собственности обусловлен датой оплаты, до момента отгрузки поставщик обязан оформить ответственное хранение и платное страхование данного товара. Если же сторонами данное условие не отображено в договоре, поставщик является собственником до момента отгрузки, и несет все риски, связанные с утратой продукции, либо ее повреждением<sup>7</sup>.

Нередко в договорах предусматривают возможность отгрузки продукции с отсрочкой платежа (коммерческий кредит). Согласно гражданскому законодательству данная ситуация правомерна (ст. 823 ГК РФ). В данном случае договор поставки квалифицируется как договор товарного кредита, в котором предусмотрены условия передачи продукции в собственность покупателя, а покупатель берет на себя обязательство по оплате данного товара в установленный договором срок, в том числе с оплатой за начисление процентов использования займа<sup>8</sup>.

Следующим существенным условием договора поставки является способ его исполнения (ст. 510 ГК РФ). Законодательно установлены два способа исполнения договора:

- поставка продукции осуществляется поставщиком, посредством отгрузки собственным транспортом, либо отгрузки на склад транспортной компании. Если данное условие не оговорено в договоре, доставка осуществляется по выбору поставщика;
- поставка осуществляется посредством самовывоза покупателем товара со склада поставщика в разумный срок с момента получения сообщения поставщика о готовности продукции<sup>9</sup>.

### **Выводы по разделу 1**

Изучив понятие, признаки и содержание договора поставки я пришла к следующим утверждениям. Договором поставки признается соглашение двух сторон в том, что одна сторона, именуемая продавец, выступающая производителем или поставщиком товаров, обязуется передать второй стороне, покупателю, продукцию, являющуюся предметом договора поставки. В свою очередь, покупатель обязуется оплатить данный товар в установленный

---

<sup>7</sup> Сметанников, А. Принятие товара на ответственное хранение при некачественной поставке / А. Сметанников // Хозяйство и право. – М., 2007, № 9. – С. 99–103.

<sup>8</sup> Постановление Правительства РФ от 30 августа 2017 г. № 1042 «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения, или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом», – СПС «КонсультантПлюс».

<sup>9</sup> Сметанников, А. Указ. соч.

соглашением срок. Продукция, поставляемая по договору поставки не должна использоваться в личных, бытовых целях.

Договор поставки является двусторонним, возмездным, консенсуальным, то есть заключенным с момента согласования сторонами существенных условий. К существенным условиям, согласно гражданскому законодательству можно отнести предмет поставки, его количество, ассортимент, стоимость продукции, срок поставки, срок действия договора, порядок расчетов. Также к существенным условиям можно отнести риск случайной гибели товара, способ исполнения договора, коммерческий кредит.

Под способом исполнения договора поставки подразумевается правила отгрузки продукции силами поставщика, либо самостоятельной выборкой продукции покупателем со склада поставщика.

Договор поставки заключается в простой письменной форме. Субъектами договора поставки могут выступать юридические лица, и граждане индивидуальные предприниматели. Простая письменная форма договора поставки предполагает бумажный документ, содержащий значимые условия договора и подписанный сторонами, либо представителями сторон, имеющими право такой подписи.

## 2. СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

### 2.1 Условия договора поставки

При заключении договора поставки необходимо согласовать условия, устанавливающие права и обязанности сторон. К ним относятся:

- предмет договора;
- цена и порядок расчетов;
- срок исполнения сторонами обязанностей;
- условия, определяющие характеристику тары и упаковки;
- страхование груза;
- ответственность сторон;
- срок действия соглашения;
- прочие условия.

Предмет договора является условием, необходимым при согласовании договора. Под предметом понимаются непосредственно сами товары, приобретаемые поставщиком (п. 1 ст. 432, ст. ст. 455, 465 ГК РФ). Согласно указанным нормам условия о предмете договора считаются урегулированными, если они содержат в контексте наименование и количество продукции. При отсутствии в договоре предмета поставки, договор считается не подписанным и не накладывает на стороны какие либо права или обязанности (п. 1 ст. 432 ГК РФ)<sup>10</sup>.

Однако в случае если одна из сторон частично или полностью приняла исполнение по договору, она не вправе требовать признания договора незаключенным по причине несоблюдения принципа добросовестности заключения сделки (п. 3 ст. 432 ГК РФ). Так, недобросовестным поведением можно считать ситуацию, при которой одна сторона приняла товар, но не произвела оплату за получение данного товара. В данном случае покупатель не вправе ссылаться в суде при взыскании задолженности и неустойки на несогласованность предмета по договору. Подобное заявление будет расценено, как попытка уйти от обязательств по оплате товара, и принято во внимание не будет (п. 3 ст. 432 ГК РФ).

Для надлежащего согласования условий при заключении договора поставки в части определения его предмета, необходимо указать наименование и конкретизировать характеристики поставляемого товара. По нормам товарооборота принято подразделять поставляемый товар на виды, группы, классы, разновидности, при этом в Российской Федерации, как правило, ограничиваются только видами товаров. Более узкое понятие включает в себя деление на разновидности, как на показатель ряда частных признаков<sup>11</sup>. А именно деление на сорта, артикулы, модели, марки и т. д. При заключении договора поставки, для определения предмета договора достаточно указать вид товара. Но

---

<sup>10</sup> Шумилов, А.Н. Правовое регулирование договора поставки / А.Н. Шумилов // Вестник научных трудов Нижнекамского филиала Московского гуманитарно-экономического института. – Казань: ЗАО «Новое знание», 2009. – С. 104–106.

<sup>11</sup> Семенихин, В.В. Договор поставки / В.В. Семенихин // Налоги (газета), 2007. – № 20–21.

следует учитывать, что отсутствие указания на требования технических характеристик и государственных стандартов, условия о предмете договора может повлечь за собой признание договора незаключенным в судебном порядке (п. 1 ст. 432 и п. 3 ст. 455 ГК РФ).

Силу и степень подробности указания наименования товара следует учитывать в зависимости от специфики продукции и целей сторон договора. Так, родовые вещи определяются количественными показателями (вес, число, мера). При определении количества родовых вещей указывают признаки, позволяющие определить разновидность товара. И все же, по данному вопросу мнение судов не имеет однозначной позиции. При согласовании только родового признака договор может быть признан согласованным, а может быть не признан. В последнем варианте суд будет руководствоваться отсутствием указания на ассортимент, что повлечет за собой последствия, указанные в п. 2 ст. 467 ГК РФ<sup>12</sup>.

При определении предмета, принадлежащего к индивидуально-определенным вещам (транспортное средство, компьютерная техника, товары, имеющие заводские номера) и вещь имеет заранее известное состояние (бывшая в употреблении), в договоре необходимо прописать индивидуальные особенности данной вещи. Так или иначе, товар должен быть безошибочно определен в актах приема-передачи и накладных, с тем, чтобы при обнаружении существенных недостатков (брака) либо необходимости гарантийного ремонта, установить, что данные несоответствия в характеристиках товара обнаружены именно в товаре, переданном поставщиком. Другими словами, товар, полученный покупателем у поставщика должен быть тождественен товару, указанному при заключении договора поставки (ст. 475 ГК РФ)<sup>13</sup>.

Количество поставляемого товара, как правило, прописывается в том же пункте, что и наименование. Оно может быть выражено как в денежном эквиваленте, так и в единицах измерения. Товар признается незаключенным, если указание на количество товара отсутствует, даже при наличии согласования о наименовании данного товара (п. 2 ст. 465 ГК РФ). Однако встречаются позиции судов, при которых договор признается заключенным в отсутствие указания на количество, если данное количество указано в отгрузочных накладных.

Количество поставляемого товара может быть указано в денежном выражении, при указании общей суммы поставки, либо стоимости за единицу товара. При заключении договора поставки на несколько позиций товара, количество товара для каждой позиции должно указываться индивидуально для каждого вида товара.

Договор может быть признан несогласованным при указании только общей стоимости товара, так как может быть признано несогласованным условие о его

---

<sup>12</sup> Свеженцева, Н.П. К вопросу о существенных условиях договора поставки / Н.П. Свеженцева // Пробелы в российском законодательстве. – М.: Медиа-ВАК, 2011, № 1. – С. 125–128.

<sup>13</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, № 5. – СПС «КонсультантПлюс».

количестве в силу п. 2 ст. 465 ГК РФ. Указать количество продукции можно порядком ее определения в случае, когда количество товара периодически изменяется либо заранее неизвестно сторонам (п. 1 ст. 465 ГК РФ).

Существуют параметры, согласно которым возможно определить количество товара:

- ставки и коэффициенты, установленные органами власти;
- курс валют;
- бухгалтерская отчетность.

При этом в договоре необходимо указать законодательный акт, на основании которого будет определяться стоимость единицы товара. Количество товара определяется путем деления стоимости продукции на общее количество товара. В случае долевого количества в договоре указывается дробное или процентное соотношение продукции. Судебной практикой подтверждена допустимость указания поставленного товара в долях производимой продукции<sup>14</sup>.

При указании количества товара путем использования иностранной валюты необходимо согласовать:

- курс валюты к рублю на момент подписания либо момент поставки;
- общая сумма и количество продукции.

Ассортимент – соотношение нескольких наименований выпускаемой продукции, различных по набору признаков (п. 1 ст. 467 ГК РФ). Из признаков можно выделить цвет, размер, модель и т.д. ассортимент связан как с количеством товара, так и с наименованием, но не является существенным условием при заключении договора поставки в судебной практике. Существенным условием ассортимент можно указать в самом договоре при согласовании. Ввиду несогласованности ассортимента покупатель не имеет права требования к поставке товара в ассортименте, также как не имеет права отказаться от оплаты поставленного товара по причине отсутствия ассортимента либо на данном основании отказаться от исполнения договора (п. 1 ст. 467 ГК РФ)<sup>15</sup>.

При включении условия об ассортименте в договор поставки необходимо указать количество ассортимента каждого товара. Несогласование количества продукции может стать поводом для признания данного договора незаключенным (п. 2 ст. 465 ГК РФ). Сторона, частично или полностью принявшая каким либо действием обязательства по исполнению договора, не вправе предъявлять требования к признанию договора незаключенным, если предъявление данного требования противоречит принципу добросовестности (п. 3 ст. 432 ГК РФ).

---

<sup>14</sup> Таргинская, И.В. О сроке и цене в договоре поставки / И.В. Таргинская // Законы России: опыт, анализ, практика. Ежемесячный правовой журнал. – М.: Изд. Дом «Буквоед», 2007. – № 2. – С. 110–112.

<sup>15</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ». – 29.01.1996. – № 5, – СПС «КонсультантПлюс».

## 2.2 Ответственность, права и обязанности сторон по договору поставки

Общими и специальными нормами главы 30 ГК РФ определены права и обязанности сторон по договору поставки. Основными обязанностями продавца, содержащиеся в ст. 506 ГК РФ являются:

- своевременная передача продукции покупателю, в комплекте с принадлежностями и техническими документами, а также сертификатами, инструкциями по использованию и прочее (п. 1,2 ст. 456 ГК РФ);
- передаваемая продукция должна быть освобождена от прав всех третьих лиц, исключение составляет договоренность о согласии покупателя к принятию такого товара (п. 1 ст. 460 ГК РФ)<sup>16</sup>;
- в случае предусмотренной договором доставки, осуществить данную доставку (ст. 510 ГК РФ);
- в случае причинения убытков при изъятии продукции третьими лицами по основаниям, возникшим ранее подписания договора, возместить такие убытки, если не сможет доказать, что не знал и не мог знать о наличии таких оснований (п. 1 ст. 461 ГК РФ);
- обеспечить страхование продукции, если такая обязанность предусмотрена договором (ст. 490 ГК РФ);
- устранить неполную поставку продукции в плане количества и ассортимента в следующем периоде (п. 1 ст. 511 ГК РФ).

В разумный срок распорядиться продукцией или вывезти ее, в случае предусмотренного ответственного хранения покупателем (п. 2 ст. 514 ГК РФ);

Основные обязанности покупателя включают в себя следующее:

- приемка отгруженной продукции, не считая случаев, когда покупатель может отказаться от исполнения договора поставки или потребовать замену продукции (п. 1 ст. 484 ГК РФ)<sup>17</sup>;
- своевременная оплата поставляемой продукции по предусмотренной стоимости, а если цена не определена, то размер оплаты производится согласно п. 3 ст. 424 ГК РФ, при этом:
  - оплата продукции производится до или после его отгрузки, если другое не определено договором (п. 1 ст. 486 ГК РФ)<sup>18</sup>;
  - оплата товара производится частично или полностью до отгрузки товара, если отсрочка платежа не предусмотрена договором поставки (п. 2 ст. 486 ГК РФ);
  - оплата продукции производится полностью после отгрузки товара в срок, определенный договором поставки, а при отсутствии такого срока следует руководствоваться 314 ГК РФ, при покупке продукции в кредит (п. 1 ст. 488 ГК РФ);

---

<sup>16</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996. – № 5. – СПС «КонсультантПлюс».

<sup>17</sup> Беловолова, Л.С. Договор поставки: понятие и сущность / Л.С. Беловолова // ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия». – 2019. – С. 396.

<sup>18</sup> Богданова, Е.Е. Принцип реального исполнения обязательств в договорах купли-продажи и поставки: проблема реализации // Законодательство и экономика. – 2005. – № 3.

- совершение действий, направленных на приемку поставленной продукции (п. 1 ст. 513 ГК РФ);
- осмотр отгруженной продукции в установленные сроки (п. 2 ст. 513 ГК РФ);
- проверка количества и качества поставленной продукции на соответствие условиям договора поставки, уведомление поставщика незамедлительно в письменной форме об обнаруженных недочетах (п. 2 ст. 513 ГК РФ);
- при получении продукции транспортной компанией, должна быть проведена проверка на соответствие сведений, указанных в транспортной документации и приемка продукции (п. 3 ст. 513 ГК РФ);
- незамедлительное уведомление поставщика об обеспечении целостности продукции при отказе от нее, в соответствии с законодательством и иными правовыми актами (п. 1 ст. 514 ГК РФ);
- осуществление предусмотренной договором выборки продукции в месте отгрузки (п. 1 ст. 515 ГК РФ);
- возврат оборотной тары и средств упаковки, в случае необходимости в порядке и в сроки установленные договором либо законодательством (ст. 517 ГК РФ);
- в случае, когда обязанная сторона не производит страхование продукции, произвести такое страхование или отказаться от исполнения договора поставки или требовать возмещения расходов на такое страхование (ст. 490 ГК РФ)<sup>19</sup>.

Основными правами поставщика является:

- при отказе покупателем принять продукцию без законных обоснований, требовать оплаты товара (п. 4 ст. 514 ГК РФ);
- в случае не проведения выборки продукции покупателем выборки товара при полученном извещении о готовности, требовать оплаты продукции либо отказаться от исполнения договора (п. 2 ст. 515 ГК РФ);
- требовать оплату за поставленный товар от покупателя, необоснованно отказавшегося от уплаты либо не оплатившими сумму за поставленный товар в установленный договором срок (п. 2 ст. 516 ГК РФ);
- в случае если покупателем в установленный срок не предоставлена отгрузочная разрядка, отказаться от исполнения условий по договору либо потребовать возмещения причиненных убытков (п. 3 ст. 509 ГК РФ);
- определять условия доставки продукции и (или) выбирать вид транспорта, если это установлено договором (п. 1 ст. 510 ГК РФ);<sup>20</sup>
- в случае, когда обязанная сторона не производит страхование продукции, произвести такое страхование или отказаться от исполнения договора поставки или требовать возмещения расходов на такое страхование (ст. 490 ГК РФ).

Основными правами покупателя является:

<sup>19</sup> Карпова, Ю.В. Актуальные вопросы правового регулирования договора поставки товаров / Ю.В. Карпова // Эффективность правового регулирования общественных отношений в России. Сборник статей и тезисов научно-практической студенческой конференции, 16 апреля 2006 г. – М.: Изд-во МГЮА, 2007. – С. 133–136.

<sup>20</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ». – 29.01.1996. – № 5. – СПС «КонсультантПлюс».

- отказ от выполнения условий по договору, если продавец не производит передачу продукции (п. 1 ст. 463 ГК РФ);
- предъявление требований в адрес продавца при отказе передачи индивидуально-определенной вещи (п. 2 ст. 463 ГК РФ);
- требовать возврата суммы предоплаты либо передачи оплаченного товара, если продавец не исполняет условий договора в части передачи продукции в установленный срок (п. 3 ст. 487 ГК РФ);
- уведомление поставщика об отказе принятия продукции с просрочкой поставки, если иное не предусмотрено договором поставки (п. 3 ст. 511 ГК РФ)<sup>21</sup>;
- предъявление поставщику требований в случае поставки бракованного товара, исключая случай, когда поставщик незамедлительно произведет замену на качественную продукцию, получив уведомление от покупателя о недостатках (п. 1 ст. 518 ГК РФ);
- предъявление требований поставщику, в случае поставки не комплектной продукции, предусмотренных ст. 480 ГК РФ;
- отнести необходимые траты на счет поставщика, в случае вынужденного приобретения не поставленных товаров у других лиц (п. 1 ст. 520 ГК РФ);
- в случае оплаты некачественного и некомплектного товара, требовать возврата такой оплаты, либо отказаться от предоплаты такого товара, либо требовать доукомплектования этих товаров либо их замены (п. 2 ст. 520 ГК РФ);
- требовать снижения стоимости продукции, обремененной правами третьих лиц, если продавец не предъявит доказательства о том, что покупатель знал или должен был знать о таких правах (п. 1 ст. 460 ГК РФ);
- отказаться от продукции, если продавец не представляет документы, либо комплектные принадлежности в установленный (разумный) срок (ст. 464 ГК РФ)<sup>22</sup>.

Далее рассмотрим права и обязанности поставщика и получателя более подробно. Согласно п. 1 ст. 509, п. 2 ст. 510 ГК РФ поставка продукции по договору поставки производится путем отгрузки покупателю либо выборкой товаров по месту нахождения продавца. Согласно ст. 510 ГК РФ – доставка продукции входит в круг обязанностей поставщика. Таким образом, если договором поставки не предусмотрен способ отгрузки продукции, доставка лежит на продавце, также ему будет принадлежать право выбора вида транспорта и остальных условий, касающихся способа доставки.

Обязанности поставщика при выборке продукции состоят в подготовке продукции к отгрузке и в предупреждении покупателя о готовности такой

---

<sup>21</sup> Аракелян, Э. Минимизация рисков при заключении и исполнении договора поставки / Э. Аракелян // Хозяйство и право. – М., 2010. – № 5. – С.115.

<sup>22</sup> Блинов, В.Г. Правовое регулирование частных и публичных отношений при поставке товаров для поддержания государственного материального резерва Российской Федерации / В.Г. Блинов // Место и роль юридической науки в модернизации экономики: Сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2010. – С. 227.

отгрузки. С момента получения покупателем уведомления о готовности к отгрузке, он обязан вывезти продукцию в установленный срок<sup>23</sup>.

Как правило, договором поставки предусматривается периодичность поставки продукции. С тем, чтобы данное условие имело юридическую силу, необходимо прописать его в договоре поставки. Иначе может возникнуть ситуация, когда поставщик будет обязан передать всю продукцию единовременно в полном объеме. Тем самым, если из договора поставки предполагается периодичность поставок, но периоды отгрузок не установлены, поставщик будет обязан поставить все товары равными партиями ежемесячно. Недопоставка, как правило, выполняется в следующем, отдельном периоде.

Существует специальная норма, которая содержится в п. 3 ст. 508 ГК РФ. Она предполагает невозможность досрочной поставки, не имея на это согласия покупателя. В случае поставки продукции досрочно, тем не менее, покупатель обязан их принять на ответственное хранение (ст. 514 ГК РФ). В последующем, такая поставка будет оплачиваться по цене, действующей на момент наступления срока, установленного в договоре. При получении согласия покупателя, досрочная поставка засчитывается в счет будущих периодов<sup>24</sup>.

Условие об отгрузочных разнарядках включается в договор поставки в случаях, когда покупатель изъявляет желание о получении продукции другими получателями. Такое условие должно быть согласовано с поставщиком. Такая поставка является исполнением договора в пользу третьих лиц. Отгрузочные разнарядки являются обязательными письменными распоряжениями для поставщика об отгрузке.

Отгрузочная разнарядка должна быть направлена поставщику не менее чем за 30 дней до начала очередного периода поставки, если другой срок не установлен при заключении договора. Не полученные своевременно отгрузочные разнарядки являются основанием для отказа поставщиком от исполнения договора и возмещения убытков, либо требования оплаты по договору.

Также договором может быть предусмотрена неустойка за недопоставку или просрочку поставки товаров, удерживаемую с поставщика.

Учитывая периодичный характер поставок, законом устанавливается обязательственный суммированный принцип, а именно: количеством товаров, являющихся предметом поставки считать сумму количества предусмотренного товара для данного периода и сумму количества недогруженного товара предыдущего периода.

---

<sup>23</sup> Богданова, Е.Е. Принцип реального исполнения обязательств в договорах купли-продажи и поставки: проблема реализации / Е.Е. Богданова // Законодательство и экономика. – 2005. – № 3.

<sup>24</sup> Зинковский, М.А. Договор поставки товара от производителя в торговые сети: баланс интересов сторон / М.А. Зинковский // Налоги (газета). – 2009. – № 9.

Неустойка удерживается с поставщика в случае недопоставки, до того момента, когда он исполнит условия по договору фактически, включая исполнение недопоставки в предыдущих периодах<sup>25</sup>.

Специальными нормами в ст. 522 ГК РФ определены последствия нарушений однородных обязательств поставщиком в отношении одного и того же покупателя. Поставщик вправе указывать договор, в счет которого могут быть зачтены поставки в погашение возникших ранее договорных обязательств. Для определения качества поставляемых товаров разработана система технического контроля, разработаны стандарты и иные нормативно-технические регламенты, номера и коды которых должны быть согласованы договором. Государственные стандарты контроля качества товаров включают в себя как рекомендуемые, так и обязательные требования. Обязательными для организаций и граждан являются такие условия как безопасность продукции для жизни и здоровья населения, охрана окружающей среды и прочее. Рекомендательный характер носят такие стандарты, которые определяют потребительские и иные свойства товаров. При подписании договора содержание данных условий должно быть указано конкретно. Как организациям, так и гражданам дается право самостоятельно решать, какие будут установлены стандарты при согласовании условий договора на соответствующий товар.

Ст. 518 ГК РФ установлена ответственность за поставку товаров ненадлежащего качества. Так, в отличие от договора купли-продажи, по договору поставки требования к качеству поставляемого товара может быть заявлено поставщику в равной мере, как поставщиком, так и получателем. Данные требования могут включать в себя: устранение недостатков на безвозмездной основе, соразмерное уменьшение цены товара, возврат расходов на устранение недостатков, расторжение договора либо замены товара на качественную продукцию.

По договору поставки право покупателя (розничного продавца) не ограничено в части требования от поставщика замены недоброкачественного товара в разумный срок<sup>26</sup>.

Количественное соотношение товаров по виду, модели, артикулу, размеру, цвету – является ассортиментом товаров. Ассортимент определяется заказом, его специализация и вид профильной деятельности поставщика. Различают развернутый и групповой ассортимент. Развернутый ассортимент, как правило, указан в спецификации, являющейся неотъемлемой частью договора. При необходимости стороны вправе изменить или внести уточнения в части предусмотренного ассортимента. Групповой ассортимент предполагает различие

---

<sup>25</sup> Васина, Д.К. Применение процентов, предусмотренных статьей 395 Гражданского Кодекса Российской Федерации, к отношениям по поставке товаров / Д.К. Васина // Развитие законодательства на современном этапе. Доклады и сообщения, VIII Международная научная конференция. Москва, 17 апреля 2008 г. – М.: РГГУ, 2008. – С. 245.

<sup>26</sup> Исанов, С.Н. Порядок заключения и исполнения договора поставки в Федеральном законе «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» / С.Н. Исанов // Законодательство и экономика. – 2011. – № 4. – С. 51–55.

товаров по группам, видам. Обычно, предусматривается в долгосрочных годовых договорах.

Специальными нормами ГК РФ в части ст. 512 регулируется условие о недопоставке ассортиментных товаров. Так, исполнению подлежит недопоставленный ассортимент, предусмотренный договором. При отсутствии соответствующего соглашения, поставщик обязан исполнить такую поставку в срок, в периоде которого произошла недопоставка<sup>27</sup>.

Набор, состоящий из основного изделия и дополнительных частей, обеспечивающих его функционирование, является комплектностью. Комплектность продукции определяется прайсами, техническими условиями, стандартами качества. Стороны договора имеют возможность согласовать поставку товара с дополнительными частями, принадлежностями или напротив без ненужных деталей, входящих в комплект. Комплектность изделия, не указанного в технической документации, можно прописать в договоре. В то же время, согласно правилам о комплектности существует обязанность одновременной передачи поставщиком покупателю всего комплекта продукции. Раздельная отгрузка возможна лишь в согласованных в договоре случаях, если частями комплектации являются негабаритные детали. Нарушение правил комплектности регулируется ст. 480 ГК РФ.

При отгрузке товара поставщик обязан использовать упаковку, если эта обязанность указана в договоре или правилах. Покупатель, принявший продукцию в таре, обязан к возврату оборотной тары и средств упаковки, если иное не предусмотрено соглашением<sup>28</sup>. Срок возврата является обязательным требованием и регулируется ст. 517 ГК РФ.

Обязанность покупателя к принятию продукции регулируется ст. 513 и 515 ГК РФ. Наряду с основными обязанностями, в нее включены дополнительные обязанности по проверке принимаемого товара. Их суть зависит от способа получения продукции. Тем не менее, несоблюдение правил покупателем не влечет за ним потери прав требования устранения поставщиком нарушенных условий отгрузки. В то же время, при несоблюдении покупателем правил проверки товара при отгрузке, имеет право требовать уменьшения размера ответственности в части возмещения убытков (п. 1 ст. 404 ГК РФ).

При доставке продукции силами и средствами поставщика, обязанностью покупателя является осмотр продукции и проверка качества поставленного товара. Сроки и порядок проверки установлены договором поставки, нормативно-правовыми актами или обычаями делового оборота. Как правило, проведение проверки осуществляется с применением методов проверки, установленной соответствующими ГОСТами.

---

<sup>27</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ». – 29.01.1996. – № 5. – СПС «КонсультантПлюс».

<sup>28</sup> Аракелян, Э. Минимизация рисков при заключении и исполнении договора поставки / Э. Аракелян // Хозяйство и право. – М., 2010. – № 5. – С. 115.

В случае доставки продукции транспортной компанией, обязанностью покупателя является проверка соответствия продукции транспортным документам и приемка продукции в установленном порядке. При осуществлении самовывоза покупателем, общие правила устанавливают обязанность осмотра продукции непосредственно по месту нахождения склада поставщика. Санкции за непроизведенную выборку товаров установлены в п. 2 ст. 515 ГК РФ<sup>29</sup>.

Как известно, предметом по договору поставки являются товары, которые применяются в предпринимательской деятельности и направлены на получение прибыли. В связи с этим, отказавшийся от приемки товара покупатель обязан немедленно уведомить поставщика о таком отказе и принять продукцию на ответственное хранение (п. 1 ст. 514 ГК РФ).

Получивший извещение об отказе в приемке товара поставщик обязан либо вывезти продукцию со склада покупателя, либо распорядится им в разумные сроки. Иначе, покупатель имеет право на реализацию данного товара, и удержать из выручки свои расходы, понесенные на ответственное хранение и реализацию. Такие последствия возникают для поставщика лишь в случае отказа по основаниям, прописанным в договоре поставки, указанным в законах и иных правовых актах. Безосновательный отказ влечет за собой право на требование оплаты товара покупателем.

Наряду с особенностями ответственности продавца, существуют некоторые особенности в части ответственности, закрепленной за покупателем. Так, по общему правилу, расчеты между сторонами производятся посредством платежных поручений. Однако, по условиям договора можно установить иную форму оплаты. В случае поручения расчетов покупатель не снимает с себя обязанности по производству оплаты продавцу, в свою очередь продавец сохраняет за собой право требовать оплаты по договору от покупателя<sup>30</sup>.

При обнаружении просроченной задолженности по оплате других договоров, поставщик может отказаться от исполнения договора поставки по настоящему договору, либо зачесть в погашение обнаруженной задолженности оплату по настоящему договору поставки с отправкой соответствующего уведомления покупателю.

В случае несоблюдения или ненадлежащего соблюдения сторонами условий договора, наступает установленная договором ответственность сторон. Но, такая ответственность может наступить и в отсутствие вины (ст. 401 ГК РФ). Вид и мера наступившей ответственности предусматривается договором, и стороны

---

<sup>29</sup> Богданова, Е.Е. Принцип реального исполнения обязательств в договорах купли-продажи и поставки: проблема реализации / Е.Е. Богданова // Законодательство и экономика. – 2005. – № 3.

<sup>30</sup> Лезина, Л.В. Расторжение договора поставки со ссылкой на существенное нарушение условий: судебная практика / Л.В. Лезина // Арбитражная практика. – М.: ЗАО «Акцион-Медиа», 2011. – № 6. – С. 22–28.

имеют право использовать либо не использовать санкции, установленные за выявленные нарушения исполнения договора<sup>31</sup>.

Правовая ответственность за нарушения по договору поставки облекается в имущественное притязание к стороне, нарушившей договор полностью или в части такого нарушения. Ответственность может быть выражена в следующем:

- требование уплаты пени на сумму долга (ст. 395 ГК РФ);
- требование возмещения убытков (ст. ст. 15, 393 ГК РФ);
- оплаты неустойки при нарушении условий договора (ст. 330 ГК РФ);
- возмещение не денежного предоставления (товарной неустойки).

Под неустойкой подразумевается способ обеспечения исполнения обязательств и признается судебными органами как мера имущественной ответственности за нарушение условий по договору. Взыскание неустойки – это компенсация материальных потерь одной из сторон договора. Для установления обоснованности предъявления данной меры ответственности следует установить основания, приведшие к праву требования возмещения неустойки и ее объем.

Согласно п. 1 ст. 394 ГК РФ могут быть предусмотрены следующие взыскания неустойки:

- исключительно неустойки без возмещения убытков (исключительная);
- полная сумма убытков сверх оплаты неустойки (штрафная);
- либо убытков, либо неустойки по выбору требующей стороны (альтернативная).

Одновременная возможность взыскания убытков и процентов предусмотрена п. 2 ст. 395 ГК РФ. Так, возможность осуществления данного права определена, если было нарушено финансовое обязательство и убытки превысили сумму процентов. Если договором согласована неустойка за нарушение исполнения финансового обязательства и за просрочку, то проценты не могут быть удержаны, если другое не установлено договором или законом (п. 4 ст. 395 ГК РФ)<sup>32</sup>.

Под возмещением убытков понимается обязанность стороны, нарушившей условия по договору произвести компенсацию ущерба и упущенной выгоды другой стороне (п. 2 ст. 15, п. п. 1,2 ст. 393 ГК РФ). Общие основания возмещения убытков закреплены в п. 1 ст. 15 ГК РФ. Согласно общим правилам, подлежат возмещению убытки в полном объеме, если меньший размер не определен договором. Основаниями к возмещению убытков являются:

- существенное нарушение договора, повлекшее за собой его расторжение или изменение (п. 5 ст. 453, п. 2 ст. 450 ГК РФ);
- указание недостоверных сведений, имеющих существенное значение (п. 1 ст. 431.2 ГК РФ).

---

<sup>31</sup> Маштаков, И.В. Гражданские правонарушения по договору поставки / И.В. Маштаков // Вектор науки Тольяттинского Государственного Университета. Специальный выпуск «Правоведение». – Тольятти: Изд-во ТГУ, 2008. – № 3 (3). – С. 99–100

<sup>32</sup> Пичугина Е.С. К вопросу о договоре поставки / Е.С. Пичугина // Актуальные вопросы развития и совершенствования российского законодательства на современном этапе: Сборник статей внутривузовской студенческой конференции. – Магнитогорск: МаГУ, 2009. – С. 107–109

Обязанность поставщика к возмещению убытков наступает в следующих случаях:

- покупатель не был уведомлен об изъятии переданного товара по основаниям, возникшим до исполнения договора (ст. 461 ГК РФ);
- приобретение покупателем по более высокой цене, нежели было предусмотрено в договоре, в связи с расторжением договора вследствие нарушения его условий поставщиком (п. 3 ст. 524 ГК РФ);
- покупатель не совершил сделку ввиду повышенной цены на товар, после расторжения договора поставки в связи с нарушением обязательств поставщиком (п. 3 ст. 524 ГК РФ);
- отказ от исполнения договора покупателем, в связи с отсутствием у поставщика необходимой лицензии (п. 3 ст. 450.1 ГК РФ).

Обязанности покупателя при возмещении ущерба поставщику состоят в следующем:

- отсутствие предоставленной поставщику отгрузочной разрядки (п. 3 ст. 509 ГК РФ);
- продажа поставщиком продукции по более низкой цене, чем она была предусмотрена договором, если такой договор не был исполнен ввиду нарушения обязательств покупателем (п. 2 ст. 524 ГК РФ);
- текущая цена на товар оказалась ниже запланированной к продаже после расторжения договора поставки (п. 3 ст. 524 ГК РФ)<sup>33</sup>.

### **2.3 Расторжение и изменение условий договора поставки**

Согласно законодательству, заключенные соглашения о поставках должны исполняться добросовестно на тех условиях, на которых они были согласованы. В случае изменений, договор и вытекающие из него обязательства остаются в силе. Изменения вносятся только в отдельные его условия, такие как, способ исполнения, сроки, ассортимент, цена. Таким образом, изменения могут касаться только конкретных условий договора, но не его типа или вида (глава 29 ГК РФ)<sup>34</sup>.

Расторжением договора поставки является досрочное прекращения исполнения обязательств по договору и прекращение его действия. Правила о расторжении договора поставки регулируются нормами гражданского законодательства. Основными способами расторжения соглашения являются расторжение по соглашению сторон (п. 1 ст. 450 ГК РФ) и по решению суда в результате требований одной из сторон в случае существенного нарушения условий договора другой стороной (п. 2 ст. 450 ГК РФ)<sup>35</sup>.

---

<sup>33</sup> Поджио, М. Формирование условий договора поставки / М. Поджио // Право и экономика. – М.: Юрид. Дом «Юстицинформ», 2007. – № 2. – С. 36–38.

<sup>34</sup> Попик, В.А. Понятие и условия ответственности по договору поставки / В.А. Попик // Свобода. Право. Рынок. Материалы международной научно-практической конференции, Волгоград-Волжский, 18–19 июля 2008 г. Волгоград, науч. изд-во, 2008. – С. 352–364.

<sup>35</sup> Сметанников, А. Особенности отказа от исполнения договора поставки при существенных недостатках товара, полученного по договору лизинга / А. Сметанников // Хозяйство и право. – М., 2008. – № 6. – С. 24–28.

Статьей 451 ГК РФ установлено допущение расторжения или изменение соглашения в судебном порядке вследствие значительного изменения обстоятельств, на которых основывались стороны при заключении такого договора, если иное не предусмотрено договором. На законодательном уровне установлен факт того, что при не достижении сторонами согласия об облечении договора в соответствующую форму в связи с изменившимися обстоятельствами, для расторжения или изменения такого договора требуется соблюдение ряда условий:

– при заключении соглашения о поставке стороны основывались на том, что существенных изменений произойти не было должно.

Существенность нарушения основывается на том, что такое нарушение привело к возникновению значительного ущерба и понесенных убытков для одной из сторон (ст. 450 ГК РФ). Для применения указанной статьи, решающим является не размер ущерба, а его конкретное соотношение с предполагаемой и реально упущенной выгодой для стороны;

– при возникновении обстоятельств, предполагающих изменение условий, заинтересованная сторона не могла преодолеть причины, вызвавшие такое изменение;

– при исполнении договора без внесения изменений в его условия настолько нарушило бы имущественные интересы сторон и повлекло ущерб, при котором одна из сторон в значительной степени лишалась предполагаемой прибыли;

– обычаями делового оборота и условиями договора не предусмотрен факт того, что риск изменения обстоятельств несет заинтересованная сторона.

Статьей 452 ГК РФ урегулированы общие правила порядка изменения или расторжения договора поставки. В применение данной статьи, заинтересованная сторона направляет другой стороне проект дополнительного соглашения, в котором выражены предложения по изменению обстоятельств по исполнению договора. Право заявления в судебные инстанции заинтересованная сторона получает с момента получения письменного отказа от подписания дополнительного соглашения. При этом судом будут учтены доказательства, показывающие попытки досудебного урегулирования спора сторонами (п. 2 ст. 452 ГК РФ). Порядок изменения или расторжения договора поставки определяется характером нарушения. Специальный порядок изменения или расторжения применяется при одностороннем отказе от исполнения обязательств по договору (п. 4 ст. 253 ГК РФ). В других случаях может быть применен общий порядок расторжения по соглашению сторон либо в судебном порядке.

В свою очередь законодательно закреплена форма соглашения об изменении или расторжении договора. Так, соглашение должно быть составлено в том же виде и форме, что и первоначальный договор, если иное не предусмотрено законодательством иными правовыми актами, обычаями делового оборота или самим договором.

Во время процедуры расторжения или изменения, последствия, возлагаемые на ответственную сторону, распространяются на будущий период. Поэтому

стороны не вправе требовать возврата того, что было выполнено в рамках договора до момента изменения либо расторжения (п. 4 ст. 453 ГК РФ)<sup>36</sup>.

Вместе с тем, п. 4 ст. 453 ГК РФ закреплено такое понятие, как неосновательное обогащение. В том случае, когда основанием для изменения договора стало существенное нарушение его условий одной из сторон, другая сторона вправе требовать возмещение убытков, ссылаясь, в том числе и на вышеуказанную норму ГК РФ.

Одновременно с понятием изменения или расторжения соглашения о поставке, законодатель различает и такие понятия, как отказ от исполнения договора и односторонний отказ от исполнения договора. Односторонний отказ от исполнения договора в силу п. 1 ст. 523 ГК РФ может быть правомерен лишь в случае существенных нарушений условий по договору поставки одной из сторон. В п. 2, 3 ст. 523 ГК РФ определен перечень существенных нарушений, предусматривающих возможность расторжения договора в одностороннем порядке. К таким нарушениям можно отнести постоянное нарушение сроков исполнения договора, поставка некачественной продукции, недостатки которой невозможно устранить в разумный для покупателя срок, неоднократное нарушение очередности оплаты за поставленный товар, постоянная не выборка продукции<sup>37</sup>.

Отказ от исполнения договора установлен в главе 30 ГК РФ и возможен если:

- продавцом не переданы принадлежности или документы покупателю в разумный срок;
- продавец не передает или отказывается отгружать покупателю оплаченную продукцию;
- покупатель не урегулировал ассортимент передаваемой продукции;
- продавец отгрузил покупателю меньшее количество товара, чем установлено в договоре;
- ощутимо нарушены требования, предъявляемые к качеству продукции;
- продавец вовремя не доукомплектовал отгруженный товар;
- покупатель отказывается принимать договор без оснований, предусмотренных договором или иными правовыми актами;
- покупатель отказывается принимать или оплачивать продукцию;
- покупатель допустил просрочку по оплате отгруженной продукции;
- не осуществляется предусмотренное страхование товара обязанной стороной;
- в срок не предоставлены отгрузочные разрядки;
- в установленный срок не произведена выборка товара после уведомления поставщика о готовности товара к отгрузке.

---

<sup>36</sup> Суровцев, Д.В. Ответственность сторон при расторжении (изменении) договора поставки / Д.В. Суровцев // Право и политика. – М., 2008, № 1. – С. 198–203

<sup>37</sup> Суровцев, Д.В. Права и обязанности поставщика и покупателя по договору поставки / Д.В. Суровцев // Юридические науки. – М.: Компания Спутник+, 2007. – № 4 (26). – С. 143–150

## Выводы по разделу 2

В процессе изучения содержания договора поставки я сделала следующие выводы. Договор поставки считается заключенным с момента согласования сторонами обязательных условий соглашения. К таким условиям относятся предмет, цена и порядок расчетов, срок исполнения обязанностей, условия и характеристики упаковки продукции, страхование груза, ответственность сторон, срок действия соглашения и прочие условия. Важнейшим условием договора поставки, подлежащим согласованию, является его предмет. Предметом в договоре поставки выступают непосредственно те товары, которые подлежат поставке. Условия о предмете считаются урегулированными, если стороны достигли соглашения в его наименовании, количестве, характеристиках, частных признаках, качестве.

При отсутствии в договоре условий о его предмете, договор считается не заключенным. В понятие частных признаков предмета включается соглашение о видах, группах, классах, разновидностях товара. В более узком плане, признаками товара являются его разновидности, такие как сорта, артикулы, модели, марки и так далее. В понятие качества продукции включается соответствие поставляемой продукции техническим характеристикам и государственным стандартам.

При определении количества товара следует учитывать единицу измерения, такую как вес, число. Количество товара может быть выражено в денежном выражении, при указании общей суммы поставки, либо стоимости за единицу товара. При определении количества родовых вещей указывают признаки, позволяющие определить разновидность товара, во избежание отсутствия указания на ассортимент. Ассортиментом является соотношение нескольких наименований выпускаемой продукции, различных по набору признаков, таких как, цвет, размер, модель. Существенным условием ассортимент можно обозначить в самом договоре. При определении предмета, принадлежащего к индивидуально-определенным вещам, в договоре необходимо прописать индивидуальные особенности данной вещи. Товар должен быть безошибочно определен в актах приема-передачи и накладных.

Права и обязанности сторон являются неотъемлемыми условиями договора поставки. В обязанности продавца, как правило, входит обязанность по своевременной передаче продукции, доставка товара, в случае, если доставка продавцом обусловлена договором. В случае причинения убытков их возмещение. Обеспечение страхования товара. Устранение неполной поставки продукции.

В обязанности покупателя входит приемка продукции, своевременная оплата продукции, совершение действий, предусмотренных для приемки товара, возврат оборотной тары, если данный возврат предусмотрен соглашением сторон.

В права поставщика можно включить требование оплаты за товар, отказ от исполнения договора в случаях предусмотренных самим договором или законодательными актами. Под правами покупателя подразумевается отказ от выполнения условий по договору в обоснованных случаях, требование возврата оплаты по неисполненному договору, предъявление требований в случае поставки бракованного товара, некомплектного товара или иного не соответствующего

условиям договора товара. Требовать снижения стоимости продукции, обремененной правами третьих лиц. Отказаться от продукции по основаниям, предусмотренным договором или законодательством.

В случае неисполнения договора поставки, для одной из сторон может наступить установленная договором ответственность. Она выражается в обязанности возмещения убытков, причиненных второй стороне, оплате штрафов, пени, неустойки.

В случаях возникновения изменений существенных условий договора, не принятых одной из сторон, договор поставки можно расторгнуть по соглашению сторон. В остальных случаях, в договор поставки могут быть внесены такие изменения, предварительно согласованные обеими сторонами.

### 3 ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.

#### 3.1 Проблемы квалификации договора поставки.

Представляя собой один из видов договора купли-продажи, договор поставки несет и свои квалифицирующие признаки. Это обусловлено применением к нему специальных норм, затрагивающих его специфичность. В это же время грамотная и однозначная квалификация зачастую бывает затруднена. Достаточно сложно в некоторых случаях отграничить договор поставки от смежных конструкций соглашений, в том числе от других форм договоров купли-продажи. Вместе с тем, как в практике, так и в теоретической части можно найти диаметрально противоположные толкования и подходы к квалификации и применению права к договору поставки<sup>38</sup>.

Исходя из статьи 506 ГК РФ, в которой из определения договора поставки следует и предполагает его применение в сфере предпринимательской, предполагающей извлечение прибыли деятельности, можно различить следующие признаки договора поставки:

– поставщиком является лицо, организация, осуществляющая предпринимательскую деятельность;

– покупателем приобретается продукция, используемая в целях предпринимательства или иных, не связанных с личным потреблением целях. В данном случае следует подробнее рассмотреть данный признак. Как известно, покупателем по договору поставки может быть юридическое лицо, или гражданин – индивидуальный предприниматель. Данная аксиома, казалось бы, четко определяет круг лиц, правомочных быть стороной в договоре поставки<sup>39</sup>. Однако, согласно позиции некоторых теоретиков юриспруденции предпринимателем может быть как коммерческая организация, так и некоммерческая, осуществляющая свою деятельность для выполнения уставных задач, либо объединения организаций, консорциумы и прочее.

Такая теория считается более полной и правильной с точки зрения определения стороны по договору поставки. Так, п. 3 ст. 50 ГК РФ разрешает некоммерческим организациям вести предпринимательскую деятельность, если результаты этой деятельности обеспечивают задачи, предусмотренные уставом такой организации. Также и ст. 506 ГК РФ в свою очередь не ограничивает круг лиц, правомочных выступать на стороне поставщика в соглашениях о поставке. Таким образом, в качестве поставщика по договору может выступать некоммерческая организация, наряду с организациями, ведущими предпринимательскую деятельность с целью извлечения прибыли<sup>40</sup>.

---

<sup>38</sup> Фролова, Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки / Н.К. Фролова // Бизнес в законе. – М.: Изд. Дом «Юр-ВАК», 2009. – № 1. – С. 252.

<sup>39</sup> Шумилов, А.Н. Правовое регулирование договора поставки / А.Н. Шумилов // Вестник научных трудов Нижнекамского филиала Московского гуманитарно-экономического института. – Казань: ЗАО «Новое знание», 2009. – С. 104–106.

<sup>40</sup> Сухинин, С.С. Некоторые концептуальные и утилитарные проблемы места и роли договора поставки в современном праве / С.С. Сухинин // Юрист. – 2006. – № 5.

Такой квалифицирующий признак, как извлечение прибыли в результате исполнения договорных обязательств по договору поставки тоже имеет свои особенности. В решении Высшего Арбитражного суда РФ в постановлении Пленума от 22.10.1997 г. № 18 указано, что приобретение покупателем продукции, используемой для обеспечения его предпринимательской деятельности, в том числе оргтехника, офисная мебель, транспортные средства, строительные материалы, также можно отнести к предмету договора, используемого в коммерческих, а не личных целях. Однако, в случае приобретения указанных товаров в розничной точке продаж, данные отношения следует отнести к договору розничной купли-продажи, нежели к договору поставки. Более того, на практике суды в некоторых случаях трактуют и реализацию крупных партий товара как розничную куплю-продажу в адрес садилов, медицинских учреждений, учреждениям социальной защиты, даже если поставки осуществляются партиями в течение продолжительного времени. Так, в Постановлении Федерального Арбитражного суда Уральского округа от 01.02.2010 г. по делу № А60-20711/2009-С8<sup>41</sup> регулярную поставку продовольственных товаров муниципальному унитарному предприятию, с применением безналичного расчета отнесли к договору розничной купли-продажи<sup>42</sup>.

Таким образом, мы видим, что суды довольно свободно трактуют гражданское законодательство в области розничной купле-продаже, забывая о таком квалифицирующем признаке договора поставки, как использование приобретаемой продукции в целях, не связанных с личным использованием.

Вместе с тем, следует понимать, что изначально поставщик не всегда может достоверно быть убежден в конечных целях покупателя, заключая договор поставки. Так, во время приобретения тяжелой техники строительной компанией, вопросов о целях приобретения продукции, как правило, не возникает. Одновременно, во время приобретения такой строительной компанией легкового автомобиля, не всегда достоверно известно, в каких целях будет использован данный товар. В некоторых случаях покупатель намеренно скрывает цели приобретения продукции с тем, чтобы в случае коллизий воспользоваться дополнительно гарантиями, предусмотренными в законе о защите прав потребителей. В таких ситуациях продавец должен привести неоспоримые доказательства того, что при заключении договора поставки он не знал и не мог знать о целях покупателя в использовании приобретаемой продукции, и что приобретенный товар использовался покупателем в предпринимательской деятельности.

Порой в судебной практике возникают спорные вопросы в отношении квалификации договора поставки и договора контрактации. Постановлением

---

<sup>41</sup> Постановление Федерального Арбитражного суда Уральского округа от 01.02.2010 г. по делу № А60-20711/2009-С8

<sup>42</sup> Дружинина, Л.: Поставка: трудности квалификации / Л. Жружинина // ЭЖ – Юрист, 2006. – № 14.

Федерального арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 04.12.2002 г. по делу № Ф08-3553/2002<sup>43</sup> было отменено решение суда первой инстанции о возмещении убытков по договору поставки, возникшие из-за разницы в цене по причине недопоставки продукции. В мотивировочной части постановления указано, что суды первой инстанции и апелляционный суд неверно квалифицировали согласованный сторонами договор. Так как из условий, предмета и сторон договора, являющихся производителями сельскохозяйственной продукции, вытекал вывод о виде договора контрактации, и недопоставка была обусловлена природными и погодными условиями, которые по договору контрактации не являются виной поставщика (ст. 538 ГК РФ)<sup>44</sup>. Таким образом, при разграничении договоров контрактации и поставки необходимо учитывать такой аспект, как вид деятельности сторон.

При заключении договора о передачи недвижимости также можно выделить специфические условия квалификации и разграничения договора поставки от договора купли-продажи недвижимого имущества. Так, в главе 30 ГК РФ закреплено правило, согласно которому купле-продаже подлежат только те здания, которые уже были зарегистрированы, то есть являются сделкой вторичной купли-продажи. Однако, при изготовлении (постройке) таких объектов, во время передачи данных объектов собственнику применяется именно договор поставки.

Также стоит отметить особенности норм, заключенных в п. 3 ст. 421 ГК РФ, в которых предусмотрены смешанные договоры. То есть в договор поставки могут быть включены элементы подряда, если поставщик обязуется произвести установку или монтаж оборудования, либо элементы передачи прав собственности, в случае предоставления одновременно и с товаром навыков, чертежей, схем, технологий.

### **3.2 Противоречия законодательства о поставках.**

С момента возникновения в нашей стране рыночной экономики и принятия Гражданского кодекса, роль договора поставки неизменно приобретает существенные изменения. Из средства корректировки и уточнения рядовых заданий он становится единственным правовым видом закрепления сделок в сфере предпринимательской деятельности, уникальным средством, за счет которого стороны договора имеют возможность на удовлетворение своих интересов<sup>45</sup>.

С момента опубликования второй части Гражданского кодекса прошло более 15 лет, и за это время практически были выявлены противоречия в законодательстве, требующие уточнений и корректировок. Наиболее полный анализ этих проблем приводит в своей работе Кучер Е.П. Вот несколько блоков,

---

<sup>43</sup> Постановление Федерального арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 04.12.2002 г. по делу № Ф08–3553/2002.

<sup>44</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ». – 29.01.1996. – № 5.

<sup>45</sup> Суровцев, Д.В. Отличие договора поставки от смежных договоров / Д.В. Суровцев // Юридические науки. – М.: Компания Спутник+, 2007. – № 4 (26). – С. 137–142.

разработанных в процессе изучения противоречий в законодательстве в сфере поставок:

– существенное требование о заключении сторонами договора поставки, направленного на осуществление предпринимательской деятельности, закрепленное в ст. 506 ГК РФ, не охватывает такой момент как получение доходов. Что оказывает существенное влияние на выбор формы договора для некоммерческих организаций, осуществляющих свою деятельность в целях исполнения устава. По мнению Кучера Е.П. статья 506 ГК РФ должна звучать в следующей редакции: «Договором поставки признается вид договора купли-продажи, в котором продавец, осуществляющий предпринимательскую, или иную приносящую доход деятельность, обязуется передать в установленный срок производимые или закупаемые им товары». Это обусловило бы корректировку, направленную на возможность заключения договора поставки не только с целью выполнения систематической деятельности<sup>46</sup>;

– статьей 12 ГК РФ закреплено право кредитора требовать надлежащего исполнения договора в части поставки именно того вида товара, который был согласован при подписании договора. При этом право требования сохраняется только при условии, что предметом поставки является индивидуально определенная вещь. В целях однозначного толкования законодательства предлагается дополнить статью 309 ГК РФ, следующим предложением: «Надлежащее исполнение обязательства осуществляется передачей равнозначной суммы. По желанию кредитора или в случае невозможности исполнить обязательство в натуре, исполнение возможно путем присуждения исполнения обязательства в натуре, при условии, что предметом договора является индивидуально-определенная вещь»;

– стратегической важностью можно наделить объем товаров, движение которого на рынке регулируется договором поставки. Согласно п. 4 ст. 445 ГК РФ иные формы правовых актов законом во внимание не принимаются. Вместе с тем, понуждение к заключению такого договора может быть истребовано только в порядке судебного производства. Поэтому целесообразным было бы дополнить ст. 12 ГК РФ, следующим утверждением: «понуждение к заключению договора на основании судебного решения, если заключение данного договора обязательно для контрагента в силу указания закона или добровольно принятого на себя обязательства<sup>47</sup>»;

– на основании ст. 507 ГК РФ, сторона, получившая уведомлении о согласии заключить сделку, должна в течение 30 дней с момента получения уведомления принять меры к согласованию условий договора. На практике данный срок не соблюдается, поскольку законодательно не предусмотрены последствия, наступившие в случае упущения установленного срока, а также не установлены

---

<sup>46</sup> Кучер, Е.П. Договор поставки как способ предпринимательской деятельности / Е.П. Кучер // Право и образование. – М., 2007. – № 8. – С. 113–118.

<sup>47</sup> Фролова, Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки / Н.К. Фролова // Бизнес в законе. – М.: Изд. Дом «Юр-ВАК», 2009. – № 1. – С. 252.

регламенты процедуры преодоления разногласий. Учитывая выявленные ситуации, можно дополнить ст. 446 ГК РФ общими правилами порядка разрешения преддоговорных споров на досудебном этапе<sup>48</sup>;

– гражданским законодательством не установлен исчерпывающий перечень существенных условий по договору поставки. При таком условии суды в одинаковых ситуациях могут придерживаться разных позиций при разрешении споров. В целях однозначной трактовки законодательства, статью 506 ГК РФ можно дополнить следующим содержанием: «Условия договора поставки считаются согласованными, если они позволяют определить ассортимент. Наименование, количество, качество товара и страну его изготовления».

### **3.3 Анализ судебной практики**

Договор поставки является одной из самых востребованных форм оформления сделок, предполагающих куплю-продажу. Главной особенностью такого договора является деятельность, направление на привлечение выгоды. Здесь продавцом и покупателем выступают юридические лица, индивидуальные предприниматели, организации и учреждения. В настоящее время, учитывая все больше развивающуюся экономическую ситуацию, а вследствие чего и все большее количество заключаемых сделок по передаче имущества, нередкими стали возникновения споров в отношении заключаемых договоров поставок. С целью исследования наиболее распространенных видов споров в правоотношениях сторон договора, ниже привожу актуальную судебную практику в Российской Федерации.

Так, исходя из того, что главной целью договора поставки является передача и получение продукции, ключевым фактором является получение товара. На практике, нередки случаи, когда фактическое получение, передачу товара приходится доказывать в суде. Так, одним из доказательств, указывающих на получение продукции, являются накладные, оформленные регламентированным законодательством образом. При отсутствии накладной, либо должным образом не оформленной накладной, возникает спорный момент, как в примере по делу АС ВВО от 18.07.2016г. № Ф01–2768/2016 г., в котором арбитражный суд пришел к мнению, что неверным образом оформленные товарно-транспортные накладные не могут являться доказательством получения товара. А предоставленный акт сверки взаимных расчетов в отсутствие первичной документации, не доказывает отгрузку товара поставщиком и получение продукции покупателем<sup>49</sup>.

Согласно п. 1 ст. 53 ГК РФ, юридические лица приобретают права и принимают обязанности на основании правовых актов и учредительных документов. На практике, получателем продукции зачастую является не юридическое лицо, а уполномоченный на то доверенностью представитель. Так, при подписании отгрузочных документов, также возникает немало спорных ситуаций. Примером может послужить Постановление АС СЗО от 01.09.2016 по

---

<sup>48</sup> Мережкина, М.С. Проблемы применения гражданско-правовых норм в отношениях поставки товаров / М.С. Мережкина // Налоги. – 2010. – № 12. – С. 24-26.

<sup>49</sup> Постановление АС СЗО от 01.09.2016 по делу № А42–3123/2015 г.

делу № А42–3123/2015 г. По существу спора покупатель опровергал факт получения товара, основываясь на том, что при подписании отгрузочных документов, лица представители покупателя не имели юридических прав на получение продукции ввиду отсутствия доверенности на его получение. В суде первой инстанции точку зрения покупателя не поддержали. Так как согласно доверенности, лица представители покупателя имели право на получение товарно-материальных ценностей от имени покупателя и были правомочны подписать товарно-транспортные накладные.

В суде же апелляционном экспертизой было установлено, что данные доверенности являлись технической подделкой, и решение суда первой инстанции было отменено. Но кассационный суд, тем не менее, суд первой инстанции поддержал, обосновав, что получение товара по поддельной доверенности не может говорить о фактическом неполучении продукции. И лица, получавшие продукцию со стороны покупателя, на момент отгрузки были работниками данного юридического лица. Так, оснований для сомнения в отсутствии полномочий у данных лиц нет, и заявлений о подделке накладных от покупателя не зарегистрировано. Таким образом, не доказана недостоверность сведений, указанных в отгрузочных документах.

Однако, само получение продукции сотрудником предприятия, не доказывает доставку товара на склад непосредственно покупателю. И тому есть пример Постановление АС ЗСО от 20.09.2016 г. где закреплено, что подписание товарно-транспортных накладных водителем предприятия не служит доказательством появления долга за полученный товар у покупателя. Данный факт является достаточным и веским основанием для отказа в удовлетворении иска по взысканию задолженности. Так как получение продукции без прописанных в доверенности полномочий работником предприятия, влечет лишь право предприятия требовать возмещения стоимости товара, либо передачи товара на склад с собственного работника.

Как мы знаем, с 07.04.2015 г. в силу вступил закон об отмене печатей для хозяйственных обществ. И все же, существуют споры, в которых решающее значение имеет наличие оттиска. Так, в Постановлении АС СЗО от 08.06.2016 г. № Ф07–3231/2016 г.<sup>50</sup>, было закреплено обстоятельство, при котором во исполнение сделки поставщик отгрузил покупателю продукцию по документам, на которых помимо подписи получателя имелся оттиск печати покупателя. В ходе рассмотрения спорного вопроса, была назначена почерковедческая экспертиза, которая показала, что подписи получателей являются поддельными и не принадлежат лицам представителям покупателя. Однако наличие штампа печати суд принял как существенное доказательство получения продукции по договору поставки. Поскольку об утере или выбытии печати покупатель не заявлял, то и расценить оттиск штампа печати как фальсификацию невозможно.

---

<sup>50</sup> Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 08.06.2016 г. № Ф07–3231/2016 г.

Согласно п. 1 ст. 469 ГК РФ на продавца возлагается обязанность по передаче покупателю товара, качество которого соответствует соглашению сторон. Статьей 475 ГК РФ установлены правила, закрепляющие права покупателя в случае отгрузки ему некачественной продукции. Также отдельно закреплены такие права в случае существенного нарушения требований к качеству продукции. Так, Постановление АС УО от 06.07.2016 г. № Ф09–6194-16<sup>51</sup> предусматривает возможность взыскания предоплаты, убытков и неустойки в случае поставки некачественной продукции. По существу дела, покупатель обнаружил несоответствие поставленного зерна качеству по ГОСТ, что было установлено экспертным заключением. Покупатель письменно уведомил поставщика о данном факте, с требованием произвести возврат некачественной продукции, на что получил уведомление об отказе. Покупатель был вынужден обратиться в арбитражный суд с целью возврата предоплаты, взыскания убытков и неустойки за пропуск сроков поставки по договору. Суд пришел к мнению, что как следует из договора поставки, в случае невыполнения обязательств, сторона понесшая убытки вправе требовать неустойку в размере 0,1 % за каждый календарный день просрочки. Для установления причинно-следственных связей между неисполнением обязательств и возникших убытков, необходимо рассматривать причину неисполнения обязательств по договору. Основываясь на вышесказанном, суд удовлетворил иски покупателя.

В п. 1 ст. 393.1 ГК РФ закреплено право кредитора требования от должника возмещения понесенных убытков, если неисполнение договора завершилось его досрочным расторжением, и кредитор заключил аналогичный договор по более высокой цене. Такой убыток возмещается в виде разницы между первоначальной ценой и ценой по новому договору. Для предъявления подобных требований кредитором, необходимо чтобы спорный договор был расторгнут. Именно в Постановлении АС ВВО от 05.08.2016 г. по делу № А43–24775/2015 г.<sup>52</sup> определен порядок применения данной нормы. Так, если доказательства о расторжении первоначального договора отсутствуют, то положения ст. 524 ГК РФ применению не подлежат.

Зачастую в рамках договора поставки практикуется предоставление покупателю коммерческого кредита, выраженного в виде аванса, отсрочки, рассрочки оплаты (ст. 823 ГК РФ). Правила о предоставлении коммерческого кредита установлены в главе 42 ГК РФ о займах. Так, займодавец наделен правом требования оплаты процентов на сумму займа в случае просрочки оплаты по договору поставки. В Постановлении АС СЗО от 01.07. 2016 г. по делу № А56–57311/2015 г.<sup>53</sup>. арбитражный суд пришел к мнению, что проценты по

---

<sup>51</sup> Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 06.07.2016 г. по делу № Ф09–6194/2016 г.

<sup>52</sup> Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 05.08.2016 г. по делу № А43–24775/2015 г.

<sup>53</sup> Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 01.07.2016 г. по делу № А56 – 57311/2015 г.

коммерческому кредиту законно взыскать одновременно с неустойкой. Включение подобного условия в договор поставки является обычной практикой в деловом обороте.

### **3.4 проект договора поставки**

Общество с ограниченной ответственностью «Квант», именуемое в дальнейшем «Покупатель», в лице Иванова Артемия Дмитриевича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и Общество с ограниченной ответственностью «Трио», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице руководителя Департамента региональных отношений Кузьмина Дмитрия Анатольевича, действующего на основании доверенности № 95 от 09.01.2019 г., совместно именуемые «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем.

#### **1. Предмет договора.**

1.1. Поставщик обязуется поставить (изготовить и передать) Покупателю Товар (оборудование) и относящиеся к нему документы в собственность Покупателя, а Покупатель обязуется проверить Товар, принять и оплатить его на условиях, установленных настоящим Договором.

1.2. Общее наименование Товара. Оборудование для вентиляции воздуха. В Приложениях (Спецификациях, Счетах) Стороны согласовывают конкретные наименования, ассортимент, количество Товара, стоимость Товара, сроки поставки Товара, а также, при необходимости, иные условия поставки Товара.

Поставка Товара по настоящему Договору производится на основании согласованных Сторонами Спецификаций и выставленных на их основе Счетов, либо только на основании согласованных Сторонами Счетов.

Спецификация считается согласованной Сторонами, если она подписана надлежаще уполномоченными представителями Сторон и содержит печати Сторон.

В случае поставки Товара исключительно на основании Счета, Счет считается согласованным Сторонами, если Покупатель произвел по нему предварительную оплату в порядке и на условиях, предусмотренных настоящим Договором.

#### **1.3. Поставщик обязуется.**

1.3.1. Поставить (изготовить и передать) Товар и относящиеся к нему документы (сертификаты, паспорта, инструкции по эксплуатации и т. п.) Покупателю на условиях, установленных настоящим Договором.

1.3.2. Передать Товар установленного качества в количестве, соответствующем требованиям Договора.

#### **1.4. Покупатель обязуется.**

1.4.1. Оплатить поставляемый Товар в сумме и на условиях, предусмотренных настоящим Договором и Приложениями (Спецификациями, Счетами).

1.4.2. Известить Поставщика о произведенных платежах путем предоставления (по факсу, электронной почте либо иным способом) копий платежных документов с отметкой банка на следующий день после осуществления платежа.

1.4.3. Забрать Товар со склада Поставщика в Московской области в сроки, предусмотренные настоящим Договором. Точное место отгрузки указывается в Приложениях (Спецификациях, Счетах) к настоящему Договору.

1.4.4. Отмена Покупателем заказа на изготовление Товара или его части на любой стадии до передачи Товара (части Товара) Покупателю производится исключительно на основании дополнительного соглашения Сторон. В данном соглашении Стороны определяют размер компенсации или неустойки, подлежащей уплате Покупателем Поставщику (удержанию Поставщиком из суммы внесенной предоплаты при достаточности указанной суммы) в связи с отменой заказа.

2. Стоимость договора и порядок расчетов.

2.1. Цены на отдельные позиции и общая стоимость Товара (в том числе НДС) отражены в Приложениях (Спецификациях, Счетах). Общая стоимость настоящего Договора складывается из сумм Приложений (Спецификаций, Счетов), согласованных Сторонами.

2.2. Порядок расчетов.

2.2.1. Покупатель обязан осуществить предварительную оплату в размере 100 % (Сто процентов) стоимости Товара (заказа) в течение 10 (Десять) дней с момента выставления счета Покупателю. Предварительная оплата Товара не является по настоящему Договору коммерческим кредитом, и проценты за ее использование не начисляются и не взимаются.

2.2.2. В отдельных случаях по соглашению Сторон возможна предварительная оплата в размере не менее 50 % от суммы соответствующего Приложения (Спецификации, Счета) в течение 10 (Десять) дней с момента выставления счета Покупателю. Окончательный расчет за поставляемую партию Товара Покупатель обязан произвести в течение 5 (Пять) дней, следующих за днем получения Покупателем уведомления Поставщика о готовности всего заказа или по мере изготовления Товара.

2.2.3. Во исполнение подпункта 2.2.2. настоящего Договора Покупатель с согласия Поставщика предоставляет гарантийное письмо по форме, согласованной с Поставщиком, либо кандидатуры поручителей, соответствующих требованиям Поставщика и готовых заключить договор поручительства с Поставщиком.

2.3. Согласованный Сторонами размер предварительной оплаты указывается в Приложениях (Спецификациях, Счетах).

2.4. В случае внесения Покупателем предварительной оплаты в размере меньшем, чем указано в Приложениях (Спецификациях, Счетах), заказ в производство не запускается до поступления всей суммы предварительной оплаты на расчетный счёт Поставщика.

2.5. Если Стороны не достигнут иного соглашения, выставленный Поставщиком Счет действителен для внесения предварительной оплаты в течение 10 (Десять) дней.

При несвоевременном внесении предварительной оплаты Покупателем, Поставщик вправе, письменно (по факсу, электронной почте либо иным

способом) уведомив Покупателя, изменить цену на поставляемый Товар и сроки поставки, либо вернуть Покупателю полученную в качестве предварительной оплаты сумму без уплаты каких-либо процентов и штрафов.

Если Покупатель произвел предварительную оплату Поставщику после истечения указанного выше десятидневного срока действительности Счета, и Поставщик в течение 5 (Пяти) рабочих дней не возвратил Покупателю полученную сумму предварительной оплаты, срок действительности Счета для внесения предварительной оплаты признается автоматически пролонгированным на соответствующий период времени. При этом Поставщик вправе изменить цену на Товар и/или изменить сроки поставки Товара, письменно (по факсу, электронной почте либо иным способом) уведомив об этом Покупателя. В случае, если Покупатель в течение 2 (Двух) рабочих дней письменно (по факсу, электронной почте либо иным способом) не уведомил Поставщика о несогласии с изменением цены Товара и/или сроков поставки Товара, новая цена Товара и/или сроки поставки Товара считаются согласованными Сторонами. В случае несогласия Покупателя с изменением цены и/или сроков поставки, если Стороны не достигнут иного соглашения, Поставщик в течение 5 (Пяти) банковских дней возвращает Покупателю полученную в качестве предварительной оплаты сумму без уплаты каких-либо процентов и штрафов.

При внесении предварительной оплаты в сроки, указанные в Договоре (Спецификации, Счете), цена Товара и сроки поставки являются фиксированными и не могут быть изменены, кроме как по соглашению Сторон.

2.6. Датой исполнения Покупателем обязательств по оплате поставляемого Товара считается дата зачисления суммы оплаты на расчетный счет Поставщика.

2.7. Сверка расчетов производится по требованию любой из Сторон. При этом Сторона, получившая Акт сверки расчетов, должна рассмотреть, подписать и вернуть его Стороне, направившей Акт, в срок не более 10 (Десять) рабочих дней, следующих за днем его получения, либо в указанный срок представить свои письменные мотивированные возражения по полученному Акту сверки расчетов.

### 3. Сроки и порядок поставки.

3.1. Поставка Товара осуществляется отдельными партиями в сроки, указанные в Приложениях (Спецификациях, Счетах). Срок поставки начинает отсчитываться с первого рабочего дня, следующего за днем получения Поставщиком предварительной оплаты на расчетный счет на согласованных Сторонами условиях. Поставщик освобождается от обязательств по срокам поставки, если согласованные условия оплаты не соблюдены Покупателем.

3.2. Обязанность Поставщика передать Товар Покупателю считается исполненной в момент предоставления Товара в распоряжение Покупателя. Товар считается предоставленным в распоряжение Покупателя, когда к сроку, предусмотренному договором поставки, Товар готов к передаче на складе Поставщика и Покупатель в соответствии с условиями Договора осведомлен о готовности Товара к передаче.

3.3. Риск случайной гибели, утраты или случайного повреждения Товара переходит на Покупателя с момента, когда Поставщик считается исполнившим свою обязанность по передаче Товара.

3.4. Право собственности на Товар переходит на Покупателя в момент принятия Товара на складе Поставщика и подписания накладной уполномоченным представителем Покупателя, при условии поступления 100 % (Сто процентов) оплаты на расчетный счет Поставщика к моменту передачи Товара.

3.5. Поставщик сохраняет право собственности на Товар до момента фактической оплаты Товара по полной цене с учетом всех налогов. В случае фактической передачи Товара Покупателю до получения Поставщиком полного платежа за Товар, последний не может быть предметом какого-либо залога или обеспечения, а Покупатель не вправе отчуждать Товар или распоряжаться им иным образом, кроме как по поручению и с согласия Поставщика. Неполучение Поставщиком полной оплаты за переданный Товар в оговоренные сроки даёт право Поставщику, как собственнику Товара, требовать от Покупателя возврата ему Товара или право иным образом распорядиться последним по своему усмотрению. Расходы по содержанию, хранению и обеспечению сохранности полученного, но неоплаченного Товара несет Покупатель до выполнения условий по оплате Товара или до исполнения требования или поручения Поставщика. Все расходы, связанные с возвратом Товара по основаниям, изложенным в настоящем пункте, несет Покупатель.

3.6. В случае если у Покупателя имеется непогашенная задолженность перед Поставщиком за фактически переданный, но неоплаченный Товар, Поставщик вправе приостановить поставку (отгрузку) последующих партий Товара до полного погашения Покупателем имеющейся задолженности, что не будет являться просрочкой поставки Товара со стороны Поставщика.

3.7. Условия поставки, указанные в Приложениях (Спецификациях, Счетах), превалируют над общими условиями Договора при поставке соответствующей партии Товара. Если различаются отдельные положения согласованной Сторонами Спецификации и выставленного на ее основе Счета, при поставке соответствующей партии Товара превалируют положения Спецификации.

4. Порядок отгрузки и приёмки товара.

4.1. Отгрузка Товара осуществляется путем выборки Товара (самовывозом) со склада Поставщика, после получения 100 % (Сто процентов) оплаты на расчетный счет Поставщика. До поступления 100 % (Сто процентов) оплаты на расчетный счет Поставщика отгрузка Товара не производится.

4.2. Учитывая особенности Товара, а также в целях обеспечения сохранности Товара в процессе выполнения погрузочно-разгрузочных работ и в процессе перевозки, погрузка Товара осуществляется Поставщиком в автомобиле Покупателя с возможностью боковой загрузки. При прибытии под погрузку автомобиля Покупателя с возможностями исключительно вертикальной (верхней) и (или) задней загрузки риск повреждения Товара в процессе выполнения погрузочно-разгрузочных работ или перевозки лежит на Покупателе.

4.3. Покупатель обязан вывезти Товар со склада Поставщика в течение 10 (Десять) календарных дней со дня письменного уведомления (посредством электронной почты, факсимильной связи либо иным способом) о готовности всего заказа (согласно выставленному счёту или спецификации) или части данного заказа к передаче на складе Поставщика. В противном случае Поставщик имеет право, предварительно письменно уведомив Покупателя:

– организовать хранение Товара на собственном складе, либо передать Товар на ответственное хранение третьему лицу и требовать от Покупателя возмещения расходов, понесенных Поставщиком, в связи с осуществлением хранения Товара. Покупатель, до получения Товара, обязан оплатить все фактические расходы Поставщика, связанные с хранением Товара, но не менее 0,05 % (Пять сотых процента) от стоимости не вывезенного в срок Товара за каждый день хранения Товара сверх указанного выше десятидневного срока. До оплаты Покупателем расходов на хранение Товара Поставщик вправе не отгружать Товар Покупателю, что не будет являться просрочкой поставки Товара со стороны Поставщика;

– по окончании одного месяца после истечения указанного выше десятидневного срока полностью или частично расформировать заказ, а также отгрузить изготовленный Товар (или его часть) другому Покупателю. Срок изготовления расформированного заказа (или его части) начинает отсчитываться заново со дня, следующего за днем получения Поставщиком письменного обращения Покупателя о повторном изготовлении заказа или его части. В этом случае Поставщик устанавливает срок повторного изготовления Товара исходя из производственных возможностей Поставщика. При новом изготовлении заказа (или его части) Поставщик вправе в одностороннем порядке изменить цены на изготавливаемый Товар, предварительно уведомив об этом Покупателя. Покупатель вправе в течение 5 (Пять) рабочих дней, следующих за днем получения соответствующего уведомления Поставщика, согласиться/не согласиться со сроками изготовления Товара и возможным изменением цены Товара. Отказ (несогласие) Покупателя от оплаты Товара по новым ценам и (или) несогласие со сроками повторного изготовления Товара (неполучение Поставщиком согласия Покупателя) дает Поставщику право в одностороннем внесудебном порядке расторгнуть настоящий Договор путем одностороннего отказа от исполнения своих обязательств по Договору, удержав из суммы предоплаты, внесенной Покупателем, издержки, обусловленные изготовлением, хранением и реализацией расформированного заказа (его части). На сумму предварительной оплаты, внесенной Покупателем, не начисляются проценты за время нахождения указанной суммы у Поставщика.

4.4. Приемка Товара по количеству и качеству производится Покупателем в соответствии с Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству (утв. Постановлением Госарбитража СССР от 15 июня 1965 г. № П-6) и Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству (утв. Постановлением

Госарбитража СССР от 25 апреля 1966 г. № П-7) в части, не противоречащей условиям настоящего Договора.

4.5. При приемке Товара на складе Покупателя, передаче Товара в монтаж, Покупатель производит наружный осмотр и визуальную проверку качества и комплектности Товара. По результатам осмотра составляются акты по унифицированной форме № ОС-14 (О приеме (поступлении) оборудования) и № ОС-15 (О приемке-передаче оборудования в монтаж), а в случае выявления количественных и качественных расхождений по сравнению с данными сопроводительных документов Поставщика в дополнение к указанным актам - акт по форме № ТОРГ-2.

4.6. По окончании монтажных, испытательных и наладочных работ, при наличии выявленных дефектов Товара, Покупатель обязан оформить акт по унифицированной форме № ОС-16 (О выявленных дефектах оборудования).

5. Гарантия и порядок предъявления рекламаций.

5.1. Гарантийный срок эксплуатации на поставляемый Товар составляет 12 (Двенадцать) месяцев, при условии строгого соблюдения Покупателем инструкций по эксплуатации в процессе эксплуатации Товара. Гарантия действительна в пределах срока сохранности, исчисляемого от даты приемки изделия отделом технического контроля (ОТК) Поставщика (производителя). Срок сохранности составляет 24 (Двадцать четыре) месяца.

5.2. Гарантия покрывает подтвержденные заводские дефекты Товара. Гарантийные обязательства Поставщика ограничиваются заменой или ремонтом дефектных деталей либо оборудования в целом.

5.3. Возможный гарантийный ремонт осуществляется в максимально короткий технически возможный срок с бесплатным предоставлением деталей и материалов, строго необходимых для восстановления запроектированных функций Товара.

5.4. Срок замены Товара ненадлежащего качества – не более продолжительности срока поставки, указанного в Приложениях к настоящему Договору.

5.5. Гарантийные обязательства выполняются Поставщиком после того, как Покупатель направит Поставщику письменную рекламацию с указанием дефекта Товара.

5.6. Рекламации по качеству и комплектности Товара, основанные на наружном осмотре, могут быть выставлены в срок не более одного месяца со дня отгрузки со склада Поставщика, с приложением следующих документов. Копии паспортов на оборудование, акты по форме № ОС-14, № ОС-15 (Утверждены постановлением Госкомстата России от 21.01.2003 № 7) (если Товар был передан в монтаж), № ТОРГ-2 или их заверенные копии, а также цветные фотографии дефекта со всех сторон (если дефект определяется визуально). При отсутствии или неполном составе указанных документов, Поставщик не принимает и не рассматривает рекламацию.

5.7. Рекламации по дефектам, выявленным в процессе монтажных, испытательных и наладочных работ, а также в процессе эксплуатации

оборудования, могут быть выставлены Поставщику до окончания гарантийного срока на Товар с приложением следующих документов. Копии паспортов на оборудование, акты по форме № ОС–14, № ОС–15, № ОС–16 (Утверждены постановлением Госкомстата России от 21.01.2003 № 7), или их заверенные копии, а также цветные фотографии дефекта со всех сторон (если дефект определяется визуально). При отсутствии или неполном составе указанных документов, Поставщик не принимает рекламацию и не считает выявленные дефекты гарантийным случаем.

5.8. Рекламации должны содержать следующую информацию: наименование рекламационного Товара, заводской номер, количество, местонахождение Товара, основание для рекламации с указанием в связи с каким именно недостатком она предъявлена, а также контактное лицо и контактный телефон для связи.

5.9. Гарантии Поставщика не относятся к неисправностям, возникшим вследствие неправильной или небрежной эксплуатации, обслуживания, транспортировки, ненадлежащего содержания и хранения Товара, действий непреодолимой силы (форс-мажор), чрезмерной нагрузки сети (включая изменения напряжения в сети электропитания), применения Товара не по назначению, ремонта или пуска в эксплуатацию неквалифицированным персоналом Покупателя, либо третьими лицами, внесения изменений в поставляемое оборудование, либо встраивания в поставляемое оборудование частей чужого происхождения без письменного согласия Поставщика, а также вследствие несоблюдения Покупателем технических инструкций по эксплуатации оборудования.

5.10. Гарантия на Товар не включает в себя техническое обслуживание оборудования в течение гарантийного срока.

5.11. При выходе оборудования из строя его демонтаж осуществляется Покупателем только после проверки оборудования на месте монтажа представителем Поставщика или, при невозможности выезда на объект, по согласованию с Поставщиком.

5.12. Выезд представителя Поставщика на объект для проверки оборудования и составления Акта производится только после получения документов, указанных в п.5.6 / п.5.7 Договора. После проверки на объекте при необходимости производится дополнительная проверка оборудования на ремонтной базе Поставщика.

5.13. Работы, следующие из гарантийных обязательств, выполняются Поставщиком после того, как Покупатель доставляет ему оборудование для проверки, ремонта или замены. В случае если, учитывая монтаж, проверка и ремонт оборудования возможны на месте установки Товара, Поставщик направляет квалифицированных специалистов для проверки оборудования и проведения работ по устранению выявленных дефектов.

5.14. Если после проведения проверки оборудования и составления соответствующего Акта, будет выявлено и документально подтверждено, что обнаруженный дефект возник вследствие вины Поставщика, и является гарантийным случаем, расходы по доставке отремонтированного Товара или его

частей Покупателю, а также расходы, связанные с выездом специалистов Поставщика к Покупателю несёт Поставщик. В противном случае, все расходы (включая расходы на проезд, пребывание и оплату труда персонала Поставщика, связанные с проверкой оборудования и составлением Акта, ремонтом оборудования, расходы по транспортировке, демонтажу и монтажу оборудования, иные расходы, связанные с устранением дефекта) несёт Покупатель. В случае, если такие расходы были произведены Поставщиком, Покупатель обязуется компенсировать их Поставщику путем оплаты выставленного Поставщиком счёта, в течение 5 (Пять) дней с момента получения такого счёта.

5.15. В случае ремонта, замены или поставки новых узлов, частей и агрегатов сроки гарантии на Товар продлеваются соответственно на время ремонта, замены или поставки новых узлов, частей и агрегатов. При замене Товара (оборудования) целиком срок гарантии начинает течь заново, в соответствии с условиями настоящего Договора.

5.16. Детали, снятые (замененные) в течение гарантийного срока, являются собственностью Поставщика и передаются ему Покупателем в обязательном порядке.

5.17. Поставщик не осуществляет замену расходных материалов, вставок, фильтров и иных деталей, вышедших из строя по причине нормального (естественного) износа.

5.18. Поставляемый Товар до монтажа должен храниться в местах, обеспечивающих защиту от воздействия атмосферных осадков, прямых солнечных лучей, теплового, электромагнитного и радиационного излучения. Поставщик не несет ответственности за порчу, повреждение или поломку Товара вследствие его ненадлежащего хранения до монтажа.

5.19. Поставщик в пределах гарантийного срока не несет ответственность за ущерб, причиненный вследствие выхода Товара (оборудования) из строя, если докажет, что недостатки Товара (оборудования) возникли после его передачи Покупателю вследствие нарушения Покупателем правил пользования Товаром. Его эксплуатации и/или обслуживания, и/или хранения, и/или иных соответствующих условий настоящего Договора, либо вследствие действий третьих лиц, либо вследствие обстоятельств непреодолимой силы.

5.20. Покупатель обязан обеспечить доступ представителей Поставщика и/или независимых экспертов (при необходимости) к вышедшему из строя Товару (оборудованию) для проведения действий по установлению причин выхода из строя Товара (оборудования) и документированию указанных причин.

5.21. Если не установлено, что за выход Товара (оборудования) из строя отвечает Поставщик, Покупатель обязан в течение 5 (Пять) дней с момента получения соответствующего письменного требования и счета Поставщика возместить Поставщику расходы. В том числе расходы на проведение независимой экспертизы, связанные с выполнением указанных в пункте 5.20. настоящей статьи действий.

5.22. За пределами гарантийного срока Поставщик не несет ответственности за ущерб, причиненный выходом Товара (оборудования) из строя.

5.23. Гарантийные обязательства Поставщика вступают в силу при условии полной оплаты Товара Покупателем. В случае нарушения Покупателем сроков оплаты Товара гарантийный срок эксплуатации и срок сохранности Товара не продлеваются на период времени, в течение которого имело место нарушений Покупателем обязательств по оплате Товара.

#### 6. Упаковка и маркировка.

6.1. Упаковка и маркировка поставляемого Товара должны соответствовать ТУ завода-изготовителя на конкретный вид продукции.

6.2. Упаковка должна обеспечивать сохранность Товара при обычных условиях хранения и транспортировки.

6.3. По письменному требованию Покупателя, согласованному с Поставщиком, и за дополнительную плату производится упаковка и/или маркировка Товара в соответствии с дополнительными требованиями Покупателя.

#### 7. Ответственность сторон и порядок разрешения споров.

7.1. Стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по настоящему Договору в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

7.2. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть между Сторонами из настоящего Договора или в связи с ним, регулируются Сторонами путем переговоров с применением претензионного порядка. При этом претензии рассматриваются, и ответ на них направляется в течение 10 (Десять) рабочих дней, следующих за датой их поступления.

7.3. В случае невозможности урегулирования споров и разногласий Сторон путем переговоров с применением претензионного порядка, такие споры и разногласия подлежат передаче на рассмотрение в Арбитражный суд Московской области.

#### 8. Форс-мажор.

8.1. Стороны не несут ответственности, предусмотренной статьей 7 настоящего Договора, если невозможность выполнения ими условий Договора наступила в силу обстоятельств непреодолимой силы, которые Стороны не смогли ни предвидеть, ни предотвратить, как-то стихийные бедствия (землетрясения, наводнения, пожар и пр.); военные действия любого характера; забастовки; постановления Правительства; распоряжения государственных и (или) муниципальных органов.

8.2. О наступлении подобных обстоятельств, Стороны уведомляют друг друга письменно в течение 10 (Десять) календарных дней с момента наступления таких обстоятельств, с приложением соответствующих подтверждающих документов компетентных органов.

8.3. При отсутствии своевременного извещения, предусмотренного в пункте 8.2. настоящего Договора, виновная Сторона обязана возместить другой Стороне убытки, причиненные не извещением или несвоевременным извещением. Исключение составляют случаи, когда такое извещение не представлялось возможным в силу действия самих обстоятельств непреодолимой силы (повреждение линий связи, нарушение транспортного сообщения и т. п.).

8.4. В случае наступления форс-мажорных обстоятельств исполнение обязательства Сторонами по настоящему Договору откладывается на время действия этих обстоятельств. Если указанные обстоятельства продлятся более 2-х месяцев, то каждая из Сторон вправе принять обоснованное решение отказаться от исполнения Договора полностью или частично, и в этом случае ни одна из Сторон не будет иметь право потребовать от другой Стороны возмещения возможных убытков. В этом случае Стороны проводят переговоры по урегулированию финансовых вопросов.

#### 9. Действие договора.

9.1. Настоящий Договор вступает в силу со дня его подписания Сторонами и действует до 11 мая 2021 г. При этом, несмотря на истечение указанного срока действия Договора каждая Сторона обязана завершить исполнение всех своих обязательств, принятых ею по настоящему Договору в период его действия.

9.2. Прекращение (окончание) срока действия настоящего Договора, с учетом положений п.9.1. Договора, влечет за собой прекращение обязательств Сторон по нему, но не освобождает Стороны Договора от ответственности за его нарушения, если таковые имели место при исполнении условий настоящего Договора.

9.3. При наличии достаточных к тому оснований по обоюдному решению Сторон настоящий Договор может быть пролонгирован (продлён сроком действия) на период, определяемый соглашением Сторон.

9.4. Решение Сторон о продлении срока действия настоящего Договора оформляется в виде дополнительного соглашения.

9.5. Настоящий Договор может быть изменен или расторгнут Сторонами в период его действия на основе их взаимного согласия и наличия объективных причин, вызвавших такие действия Сторон, а также по основаниям, предусмотренным действующим законодательством Российской Федерации.

#### 10. Заключительные положения.

10.1. Покупатель не вправе вносить какие-либо изменения в Товар (оборудование), его упаковку, рекламную и техническую документацию, ярлыки и товарные знаки.

10.2. Каждая из Сторон не может без письменного согласия другой Стороны передавать свои права и обязанности по настоящему Договору или их часть третьим лицам.

10.3. При исполнении настоящего Договора Стороны обязуются по запросу заинтересованной Стороны предоставить на ее обозрение оригиналы документов, подтверждающих статус юридического лица, полномочия представителей Сторон, бухгалтерскую и налоговую отчетность (не более, чем за 3 (Три) предыдущих года), а также передать заинтересованной Стороне копии указанных документов, заверенные надлежащим образом.

10.4. В случае изменения организационно-правовой формы, наименования, места нахождения, почтовых, банковских и иных реквизитов, необходимых для надлежащего исполнения договорных обязательств, при смене единоличного исполнительного органа, а также в случае принятия решения о реорганизации или ликвидации. В том числе, банкротстве юридического лица, соответствующая

Сторона обязана сообщить о данных изменениях другой Стороне в течение 5 (Пять) календарных дней. Считая день соответствующего изменения /решения и представить надлежащим образом заверенную копию документа (документов), подтверждающего соответствующее изменение/решение.

10.5. Если иное не будет согласовано Сторонами дополнительно, необходимые документы Стороны направляют друг другу заказным письмом с уведомлением о вручении, либо ценным письмом с описанием вложения, либо телеграммой, либо передают под роспись уполномоченному представителю другой Стороны. При получении документов уполномоченный представитель Стороны обязан сделать отметку о принятии на копиях указанных документов либо на сопроводительном письме, возвращаемым другой Стороне. При этом указываются: фамилия, имя, отчество, должность уполномоченного представителя Стороны, дата получения.

10.6. Сообщения и корреспонденция, направленные по известному последнему адресу Стороны, считаются переданными надлежащим образом.

10.7. Документы, являющиеся частью настоящего Договора, переданные посредством факсимильной связи, имеют юридическую силу и принимаются Сторонами как оригиналы, при условии обязательной отправки оригиналов документов контрагенту в течение 5 (Пять) календарных дней с момента их передачи по факсу. В случае неполучения оригиналов документов в разумный срок, Сторона, в адрес которой направлены документы, имеет право приостановить выполнение Договора до получения соответствующих оригиналов документов без каких-либо санкций другой Стороны.

10.8. Документы, не являющиеся частью настоящего Договора, но касающиеся его исполнения, переданные одной Стороной другой Стороне посредством факсимильной связи, электронной почты имеют юридическую силу. И принимаются Сторонами в качестве оригиналов (за исключением доверенностей на получение Товара, накладных и счетов-фактур), если отправленные посредством факсимильной связи, электронной почты документы содержат подпись уполномоченного лица направляющей Стороны (с указанием должности и расшифровкой подписи) и позволяют получающей Стороне однозначно установить, что документ исходит от направляющей Стороны.

10.9. Любые изменения и дополнения к настоящему Договору действительны лишь при условии, что они совершены в письменной форме и подписаны надлежаще уполномоченными на то представителями Сторон. Приложения к настоящему Договору составляют его неотъемлемую часть. Исправления, в том числе рукописные, внесенные одной из Сторон в текст настоящего Договора в одностороннем порядке, являются недействительными.

10.10. Настоящий Договор со всеми приложениями к нему имеет конфиденциальный характер. Стороны обязуются не распространять третьим лицам никакие сведения и (или) документы, относящиеся к настоящему Договору, за исключением случаев, предусмотренных в соответствии с законодательством Российской Федерации (представление по запросу компетентного государственного органа, получение предварительного письменного согласия Стороны и т. п.).

10.11. После подписания настоящего Договора все предварительные переговоры по нему, переписка, предварительные соглашения и протоколы о намерениях Сторон по вопросам, так или иначе касающимся настоящего Договора, теряют юридическую силу.

10.12. В случае подписания любой из Сторон настоящего Договора вместе с протоколом разногласий, настоящий Договор не считается заключенным до момента подписания обеими Сторонами согласования протокола разногласий (кроме случая, если протокол разногласий был в дальнейшем отозван подписавшей его Стороной).

10.13. Стороны подтверждают, что подписи, указанные в статье 11 настоящего Договора, принадлежат лицам, уполномоченным подписывать настоящий Договор со стороны Поставщика и Покупателя. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковый текст и равную юридическую силу. У каждой из Сторон находится один экземпляр настоящего Договора.

Выводы по разделу 3

Изучая проблемы правового регулирования договора поставки, можно сделать следующие выводы. Представляя один из видов договора купли-продажи, договор поставки несет и свои квалифицирующие признаки. Это обусловлено применением к нему специальных норм, затрагивающих его особенности. Поэтому, грамотная и однозначная его квалификация бывает зачастую затруднена. Поскольку в некоторых случаях нелегко отграничить договор поставки от других, смежных с ним договоров. Ими являются договор купли-продажи, договор розничной продажи, договор контрактации, то есть договор передачи сельскохозяйственной продукции.

Квалифицирующими признаками, играющими роль в определении договора поставки можно назвать цели использования приобретаемого товара, извлечение прибыли, сам предмет договора, специфические условия поставки недвижимого имущества.

Из противоречий, возникающих в законодательстве в сфере поставок можно рассмотреть несколько моментов. Заключение договора поставки, направленного именно на осуществление предпринимательской деятельности, требование надлежащего исполнения договора в части поставки именно того вида товара, который был согласован договором, понуждение к заключению договора поставки, установление исчерпывающего перечня существенных условий по договору поставки.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Исследуя тему работы, я пришла к следующим выводам. Договором поставки признается правовой акт, заключенный соглашением сторон в том, что одна из сторон, Покупатель, обязуется передать производимый или закупаемый товар, а другая сторона – Продавец, обязуется принять данный товар в установленные сроки в целях, не связанных с личным потреблением, и произвести оплату за поставленный товар.

Как правило, стороной, передающей продукцию, являются коммерческие организации и предприниматели. Покупателем может быть любое лицо, кроме граждан, покупающих продукцию в целях бытового использования.

Гражданским законодательством установлен регламент согласования условий договора поставки. Так, поставка производится поставщиком путем производимой отгрузки продукции покупателю, либо указанному в договоре лицу получателю.

Договор поставки осуществляет значимую роль в коммерческой деятельности, так как обеспечивает законность и гарантии товарооборота. Договор поставки сложного оборудования представляет собой одну из форм договора купли-продажи, вследствие этого его принято называть торговой куплей-продажей. В данном договоре учитываются такие аспекты и существенные условия, как комплектность, приемка и гарантийной обслуживание поставленной продукции.

Договор поставки, согласно законодательству является консенсуальным, взаимным и возмездным. Главной его чертой является специфичность предмета, который представляет собой продукцию, товар. Из характеристик договора поставки можно выделить право передачи еще не изготовленного товара, наличие родовых признаков у поставляемой продукции, различие исполнения договора во времени исполнения и заключения.

Правила заключения, исполнения и порядок ответственности по договору поставки закреплены в параграфе 3 гл. 30 Гражданского кодекса РФ, ст. 506–524 Гражданского кодекса РФ. Также, специфические признаки и виды поставок регламентируются Федеральными законами.

Договор поставки принято считать заключенным с момента определения предмета договора и срока поставок. Предмет договора включает в себя понятие об условии товара, наименовании, количестве, качестве и ассортименте.

Анализ практики применения действующих норма законодательства показал, что в основном они соответствуют нынешним потребностям в ведении предпринимательской деятельности, но требуют внесения некоторых изменений и дополнений в ряд статей Гражданского кодекса РФ.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6–ФКЗ, от 30.12.2008 № 7–ФКЗ, от 05.02.2014 № 2–ФКЗ, от 21.07.2014 № 11–ФКЗ. – СПС «КонсультантПлюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ (действующая редакция от 29.07.2018) // «Собрание законодательства РФ». – 29.01.1996. – № 5. – СПС «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223–ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // «Собрание законодательства РФ». – 25.07.2011. – № 30 (ч. 1). – СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление Правительства РФ от 30 августа 2017 г. № 1042 «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения, или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом». – СПС «КонсультантПлюс».
5. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 05.08.2016 г. по делу № А43–24775/2015 г. – СПС «КонсультантПлюс».
6. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 01.07.2016 г. по делу № А56–57311/2015 г. – СПС «КонсультантПлюс».
7. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 06.07.2016 г. по делу № Ф09–6194/2016 г. – СПС «КонсультантПлюс».
8. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 08.06.2016 г. № Ф07–3231/2016 г. – СПС «КонсультантПлюс».
9. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 01.09.2016 по делу № А42–3123/2015 г. – СПС «КонсультантПлюс».
10. Аксененко, В.С. Проблемы разграничения договора поставки и договора купли-продажи / В.С. Аксененко // Закон и право – М.:ЮНИТИ–ДАНА, 2009. – № 10. – С. 103.
11. Андреева, Л.В. Односторонний отказ от исполнения договора поставки / Л.В. Андреева // Законы России: опыт, анализ, практика, 2008. – № 2.
12. Ануфриева, Я.А. Долгосрочный договор поставки в аспекте целевой установки / Я.А. Ануфриева // Современные проблемы юридической науки. Материалы V Международной научно-практической конференции молодых исследователей (Южно-Уральский государственный университет, 6–7 мая 2009 г.) – Челябинск: ООО «Полиграф–Мастер», 2009. – Ч. I. – С. 79.
13. Аракелян, Э. Минимизация рисков при заключении и исполнении договора поставки / Э. Аракелян // Хозяйство и право. – М., 2010. – № 5. – С. 115.

14. Беловолова, Л.С. Договор поставки: понятие и сущность / Л.С. Беловолова // ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия». – 2019. – С. 396
15. Блинов, В.Г. Правовое регулирование частных и публичных отношений при поставке товаров для поддержания государственного материального резерва Российской Федерации / В.Г. Блинов // Место и роль юридической науки в модернизации экономики: Сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2010. – С. 227
16. Богданова, Е.Е. Принцип реального исполнения обязательств в договорах купли-продажи и поставки: проблема реализации / Е.Е. Богданова // Законодательство и экономика. – 2005. – № 3.
17. Васина, Д.К. Применение процентов, предусмотренных статьей 395 Гражданского Кодекса Российской Федерации, к отношениям по поставке товаров / Д.К. Васина // Развитие законодательства на современном этапе. Доклады и сообщения, VIII Международная научная конференция. – Москва, 17 апреля 2008 г. – М.: РГГУ, 2008. – С. 245.
18. Вербицкая, Ю. Большинство договоров поставки на самом деле таковыми не являются. Какие аргументы не позволят недобросовестному контрагенту воспользоваться коллизией / Ю. Вербицкая // Юрист компании. – М., 2008. – № 3. – С. 64.
19. Гаврилова, А.М. Разграничение договора поставки с договорами розничной купли-продажи и контрактации по предмету поставки и цели его использования / А.М. Гаврилова // Тенденции развития частного права в условиях рыночной экономики. Сборник научных трудов (по материалам международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию профессора В.А. Тархова, Саратов, 24–25 сентября 2008 г.). – Саратов: Изд-во СГАП, 2009. – С. 134–138.
20. Гаврилова, А.М. Разграничение договора поставки с некоторыми гражданско-правовыми договорами по предмету поставки и цели его использования / А.М. Гаврилова // Вестник Саратовской государственной академии права. – Саратов: Изд-во СГАП, 2009, № 2 (66). – С. 69–74.
21. Дружинина, Л.: Поставка: трудности квалификации / Л. Дружинина. – М.: ЭЖ – Юрист, 2006 г. – № 14.
22. Жуков, Ф.Ф. Происхождение договора поставки в российском гражданском праве / Ф.Ф. Жуков // Гражданское право. – М.: Юрист, 2010. – № 3. – С. 38–40
23. Зинковский, М.А. Договор поставки товара от производителя в торговые сети: баланс интересов сторон / М.А. Зинковский // Налоги (газета). – 2009. – № 9.
24. Исанов, С.Н. Порядок заключения и исполнения договора поставки в Федеральном законе «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» / С.Н. Исанов // Законодательство и экономика. – 2011. – № 4. – С. 51–55.

25. Карпова, Ю.В. Актуальные вопросы правового регулирования договора поставки товаров / Ю.В. Карпова // Эффективность правового регулирования общественных отношений в России. Сборник статей и тезисов научно-практической студенческой конференции, 16 апреля 2006 г. – М.: Изд-во МГЮА, 2007. – С. 133–136.
26. Кондакова, К.А. Составляем договор поставки в розничной торговле // Юридический справочник руководителя. – М.: Источник – книга, 2008. – № 1. – С. 14–25.
27. Кулаков, В.В. О критериях разграничения договора оптовой купли-продажи и договора поставки по законодательству Российской Федерации / В.В. Кулаков // Коммерческое право: актуальные проблемы и перспективы развития: сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Б.И. Пугинского. – М.: Статут, 2011. – С. 187–196.
28. Куропятников, И.И. К вопросу соотношения императивных и диспозитивных норм в договоре поставки / И.И. Куропятников // Российский криминологический взгляд. – Ставрополь, 2008, № 1. – С. 251–253
29. Кучер, Е.П. Договор поставки как способ предпринимательской деятельности / Е.П. Кучер // Право и образование. – М., 2007. – № 8. – С. 113–118
30. Лезина, Л.В. Расторжение договора поставки со ссылкой на существенное нарушение условий: судебная практика / Л.В. Лезина // Арбитражная практика. – М.: ЗАО «Акцион-Медиа», 2011. – № 6. – С. 22–28.
31. Маслова, В.А. Правовое регулирование поставки товаров под собственными торговыми марками сетевых розничных компаний / В.А. Маслова // Коммерческое право. – М.: Зеркало, 2009. – № 2 (5). – С. 53–62.
32. Маштаков, И.В. Гражданские правонарушения по договору поставки / И.В. Маштаков // Вектор науки Тольяттинского Государственного Университета. Специальный выпуск «Правоведение». – Тольятти: Изд-во ТГУ, 2008. – № 3 (3). – С. 99–100.
33. Мельников, В.Н. Распространение действия условий договора поставки на последующие отношения сторон / В.Н. Мельников // «Черные дыры» в Российском Законодательстве. Юридический журнал. – М.: ООО «К-Пресс», 2009. – № 4. – С. 81–83
34. Мережкина, М.С. Проблемы применения гражданско-правовых норм в отношениях поставки товаров / М.С. Мережкина // Налоги. – 2010. – № 12. – С. 24–26.
35. Миненкова, Л.Р. Особенности заключения и исполнения договора поставки / Л.Р. Миненкова // Сборник научных статей преподавателей кафедры права. – Казань: Мир без границ, 2010. – С. 28–35.
36. Пичугина Е.С. К вопросу о договоре поставки / Е.С. Пичугина // Актуальные вопросы развития и совершенствования российского законодательства на современном этапе: Сборник статей внутривузовской студенческой конференции. – Магнитогорск: МаГУ, 2009. – С. 107–109.

37. Поджио, М. Формирование условий договора поставки / М. Поджио // Право и экономика. – М.: Юрид. Дом «Юстицинформ», 2007. – № 2. – С. 36–38.
38. Попик, В.А. Понятие и условия ответственности по договору поставки / В.А. Попик // Свобода. Право. Рынок. Материалы международной научно-практической конференции, Волгоград-Волжский, 18–19 июля 2008 г. Волгоград, науч. изд-во, 2008. – С. 352–364.
39. Разумова, И. Поставка или розничная купля-продажа / И. Разумова. – М.: ЭЖ-Юрист, 2006. – № 10.
40. Свеженцева, Н.П. К вопросу о существенных условиях договора поставки / Н.П. Свеженцева // Пробелы в российском законодательстве. – М.: Медиа-ВАК, 2011. – № 1. – С. 125–128.
41. Семенихин, В.В. Договор поставки / В.В. Семенихин // Налоги (газета). – 2007. – № 20–21.
42. Серегина, Н.М. Практика применения мирового соглашения по делам о поставке: типовые ситуации и специфика / Н.М. Серегина // Арбитражная практика. – М.: ЗАО «Акцион-Медиа», 2011. – № 6. – С. 42–49.
43. Сидорова, В.Н. Общие и проблемные аспекты правового регулирования договора поставки / В.Н. Сидорова, Е.В. Шарафилова // Внешнеторговое право. – 2008. – № 1.
44. Сидорова, В.Н. Общие и проблемные аспекты правового регулирования договора поставки / В.Н. Сидорова, Е.В. Шарафилова // Научные труды РАЮН. В 3-х томах. – М.: Юрист, 2008. – Вып. № 8 Т. 2. – С. 562–566.
45. Сметанников, А. Особенности отказа от исполнения договора поставки при существенных недостатках товара, полученного по договору лизинга / А. Сметанников // Хозяйство и право. – М., 2008. – № 6. – С. 24–28.
46. Сметанников, А. Принятие товара на ответственное хранение при некачественной поставке / А. Сметанников // Хозяйство и право. – М., 2007. – № 9. – С. 99–103.
47. Суровцев, Д.В. Ответственность сторон при расторжении (изменении) договора поставки / Д.В. Суровцев // Право и политика. – М., 2008. – № 1. – С. 198–203.
48. Суровцев, Д.В. Отличие договора поставки от смежных договоров / Д.В. Суровцев // Юридические науки. – М.: Компания Спутник+, 2007. – № 4 (26). – С. 137.
49. Суровцев, Д.В. Права и обязанности поставщика и покупателя по договору поставки / Д.В. Суровцев // Юридические науки. – М.: Компания Спутник+, 2007. – № 4 (26). – С. 143–150.
50. Сухинин, С.С. Некоторые концептуальные и утилитарные проблемы места и роли договора поставки в современном праве / С.С. Сухинин // Юрист. – 2006. – № 5.
51. Тартинская, И.В. О сроке и цене в договоре поставки / И.В. Тартинская // Законы России: опыт, анализ, практика. Ежемесячный правовой журнал. – М.: Изд. Дом «Буквоед», 2007. – № 2. – С. 110–112.

52. Фролова, Н.К. Договорные связи по поставкам товаров / Н.К. Фролова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. – Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2009. – № 28 (161) Вып. № 19. – С. 71–75.
53. Фролова, Н.К. Договорные связи по поставкам товаров: некоторые проблемы / Н.К. Фролова // «Черные дыры» в Российском Законодательстве. – М.: ООО «К-Пресс», 2009. – № 6. – С. 36–38.
54. Фролова, Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки / Н.К. Фролова // Бизнес в законе. – М.: Изд. Дом «Юр-ВАК», 2009. – № 1. – С. 252.
55. Шаталова, О.В. Сроки исполнения договора поставки / О.В. Шаталова // Вестник Московского университета МВД России. – М.: Изд-во Моск. Ун-та МВД России, 2009. – № 5. – С. 188–190.
56. Шумилов, А.Н. Правовое регулирование договора поставки / А.Н. Шумилов // Вестник научных трудов Нижнекамского филиала Московского гуманитарно-экономического института. – Казань: ЗАО «Новое знание», 2009. – С. 104–106.