

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно–Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
Высшая школа экономики и управления
Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, директор,
ИП Джурабеков Н.О.
_____ Н.О. Джурабеков
«__» _____ 2020 г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Зав. кафедрой
_____ И.И. Просвирина
«__» _____ 2020 г.

ФОРМИРОВАНИЕ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ
СУБЪЕКТА МАЛОГО БИЗНЕСА (ПО МАТЕРИАЛАМ ИП ДЖУРАБЕКОВ)
ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА К ВЫПУСКНОЙ
КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ–38.04.01.2019.578.ВКР

Руководитель ВКР, доцент

_____ Е.В. Шевелева
_____ 2020 г.

Автор ВКР, студент группы ЭУ–346

_____ Х.Х. Назаров
_____ 2020 г.

Нормоконтролер, старший преподаватель

_____ М.И. Лаврова
_____ 2020 г.

Челябинск 2020

РЕФЕРАТ

Назаров Х.Х. Формирование и анализ финансовых результатов субъекта малого бизнеса (по материалам ИП Джурабеков)
– Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ–346, 2020.
– 83 с., 13 табл., библиогр. список – 49
наим., 1 прил.

Объект исследования – финансово–хозяйственная деятельность субъектов малого предпринимательства.

Предмет исследования – система бухгалтерского учета и анализа финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.

Целью исследования является совершенствование процедуры формирования и анализа финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.

В работе рассмотрен порядок формирования и анализ финансовых результатов в ИП Джурабеков Н.О.», а именно представлена организационная характеристика ИП «Джурабеков Н.О.», описаны особенности организации учета формирования финансовых результатов и их анализа в ИП Джурабеков Н.О. и выявлены проблемы формирования и анализа финансовых результатов в ИП Джурабеков Н.О. Кроме того, описаны особенности формирования финансовых результатов субъектов малого предпринимательства в современных условиях. Далее проведен анализ финансовых результатов ИП Джурабеков Н.О.» и разработаны рекомендации по результатам проведенного исследования. Практическая значимость работы заключается в том, что разработанные рекомендации могут применяться в практической работе бухгалтерией ИП Джурабеков Н.О.

Предложения и выводы работы могут быть использованы в работе бухгалтерий малых и микро предприятий при разработке и совершенствовании соответствующих процедур формирования и анализа финансовых результатов.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	7
1 ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ИП ДЖУРАБЕКОВ Н.О.....	10
1.1 Организационная характеристика ИП «Джурабеков Н.О.».....	10
1.2 Особенности организации учета формирования финансовых результатов и их анализа в ИП Джурабеков Н.О.	12
1.3 Проблемы формирования и анализа финансовых результатов в ИП Джурабеков Н.О.....	15
Выводы по разделу один.....	20
2 ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	23
2.1 Основные положения по формированию финансовых результатов субъекта малого бизнеса.....	23
2.2 Учет доходов и расходов у ИП в целях исчисления финансового результата.....	30
2.3 Разработка мероприятий по развитию учета финансовых результатов ИП Джурабеков Н.О.....	45
Выводы по разделу два.....	52
3 АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ИП ДЖУРАБЕКОВ Н.О.....	54
3.1 Подходы к проведению анализа финансовых результатов у индивидуального предпринимателя.....	54
3.2 Эффективность рекомендаций по повышению финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.....	63
Выводы по разделу три.....	67
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	69
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	76
ПРИЛОЖЕНИЕ Наиболее популярные сервисы автоматизации учета для индивидуального предпринимателя.....	81

ВВЕДЕНИЕ

Управление финансовыми результатами занимает одно из центральных мест в функционировании организаций, особенно малых. Основными целями управления финансовыми результатами являются своевременное выявление и устранение недостатков в развитии предприятий, поиск резервов для оптимизации финансовых результатов деятельности предприятий, а также обеспечение финансовой устойчивости деятельности организаций.

Финансовым результатом является экономический итог хозяйственной деятельности предприятия в целом и отдельных ее подразделений, который выражен в денежной форме. Финансовый результат, прибыль или убыток, формируется за счёт финансового результата от реализации продукции, а также работ и услуг, основных средств организации и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по таким операциям. Финансовые результаты деятельности предприятия позволяют провести анализ эффективности деятельности, связанной с получением прибыли.

Основной целью управления финансовыми результатами предприятия является определение где, когда и каким образом использовать финансовые ресурсы для успешного развития компании и получения высоких показателей прибыли.

Назначением управления финансовыми результатами является актуальное выявление и устранение недостатков в развитии предприятия, определение резервов для совершенствования финансового состояния предприятия, а также обеспечения финансовой устойчивости деятельности.

Анализ финансово–хозяйственной деятельности компании, а также финансовых результатов является эффективным средством для планирования, контроля, оценки и организации деятельности малого бизнеса, а также функцией управления, обеспечивающей эффективность принимаемых решений. Только

грамотно применяемые методы управления финансовыми результатами и деятельностью малого бизнеса в целом, могут позволить эффективно сформулировать текущие задачи для компании и спрогнозировать долгосрочные направления развития деятельности.

Показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования организации по всем направлениям ее деятельности: производственной, финансовой, инвестиционной. Они составляют основу экономического развития организации и укрепления ее финансовых отношений с контрагентами.

Актуальность данной работы состоит в том, что грамотное управление финансовыми результатами организации малого бизнеса даёт возможность быть конкурентоспособным участником рынка, иметь финансовую устойчивость, а также эффективно вести свою деятельность.

В настоящее время не существует четкой трактовки элементов отчетности и критериев их признания. Одним из вариантов выхода из сложившейся ситуации является качественная и максимально грамотная организация бухгалтерского учета доходов и расходов.

Указанные обстоятельства определяют актуальность выбранной темы.

Целью выпускной работы является совершенствование учета и анализа финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) сформулировать основные положения законодательно–нормативного регулирования учета и анализа финансовых результатов у малых предприятий;
- 2) дать общую характеристику деятельности ИП Джурабеков Н.О. и оценить применяемый им порядок учета и анализа финансовых результатов;
- 3) разработать рекомендации по совершенствованию бухгалтерского учета и анализа финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.

Объектом исследования является финансово–хозяйственная деятельность субъектов малого предпринимательства.

Предметом исследования является система бухгалтерского учета и анализа финансовых результатов у ИП Джурабеков Н.О.

Теоретической и методологической основой работы послужили научные исследования в сфере теории, методологии и организации бухгалтерского учета и анализа финансовых результатов. В процессе подготовки и написания выпускной квалификационной работы использованы: Федеральный Закон «О бухгалтерском учете», Налоговый кодекс РФ, ПБУ 9/99 «Доходы организации», ПБУ 10/99 «Расходы организации», ПБУ 18/2002 «Учет расчетов по налогу на прибыль» и другие нормативные документы, законодательные акты. А также учебная литература по бухгалтерскому учету и анализу финансовых результатов, публикации в периодических изданиях, ресурсы официальных сайтов Федеральной налоговой службы, Министерства финансов РФ.

Для анализа финансовых результатов и рентабельности предприятия применялись методы общего и факторного экономического анализа.

Практическая значимость данной выпускной квалификационной работы заключается в применимости рекомендаций по улучшению бухгалтерского учета финансовых результатов и мобилизации резервов роста прибыли организации в практической деятельности исследуемой организации.

Выпускная квалификационная работа содержит 83 страницы текстового документа, одно приложение, 49 использованных источников.

1 ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ИП «ДЖУРАБЕКОВ Н.О.»

1.1 Организационная характеристика ИП «Джурабеков Н.О.»

ИП «Джурабеков Н.О.» основано в 2001 году в г. Челябинске. Основной сферой деятельности предприятия является производство 2–х и 3–х слойного гофрированного картона и изготовление из него тары.

Основной задачей ИП «Джурабеков Н.О.» было и остается создание высокотехнологического производственного процесса и повышение качества выпускаемой продукции. За время существования предприятия сформировался прочный и слаженный коллектив профессионалов.

Изготавливаемый ИП «Джурабеков Н.О.» гофрированный картон и продукция из него соответствуют требованиям ГОСТа 7376–89, 9142–90. Продукция предприятия имеет санитарно–эпидемиологическое заключение.

ИП «Джурабеков Н.О.» осуществляет производство и продажу гофрированного трехслойного картона различных марок, фасонов и цвета.

Опыт работы с динамичными частными фирмами сформировал мировоззрение: точность, гибкость, развитие, готовность к экспериментам, честность. Главная позиция, на которой стоит менеджер ИП «Джурабеков Н.О.» – взаимная выгода наших компаний.

Сформирована стратегия партнерства: максимальная ясность условий, честность и открытость в решении проблем, перспективные долгосрочные отношения, взаимная поддержка проектов.

За период работы ИП «Джурабеков Н.О.» удалось заслужить репутацию, которая строго придерживается высоких стандартов, постоянно контролирует качество своей продукции и комплекса сервисных услуг. За годы плодотворной работы число клиентов ИП «Джурабеков Н.О.» неуклонно растет в различных

отраслях производства и потребления. ИП «Джурабеков Н.О.» является новатором в бизнесе, и это на протяжении не одного десятка лет остается основой ее успеха. Для решения стратегических задач у нее есть все необходимое: современные технологии и оборудование от ведущих мировых производителей, многолетний опыт работы упаковочном сегменте российской экономики, высокий уровень сервиса и квалифицированный вовлеченный персонал. Компания – коллектив единомышленников, сплоченных ради успеха общего дела. В последние годы компания применяет стратегию оптимизации своей операционной модели, внедряет новейшие технологии и оборудование, развивает и расширяет портфель высококачественных упаковочных решений. В результате такой политики рост производства многократно превысил средний показатель в отрасли. На фоне столь впечатляющей динамики компания демонстрирует высокую эффективность всей своей работы.

Поскольку, наряду с другими факторами, именно высокое качество сырьевых материалов и оборудования, производимых выше указанными западными фирмами–изготовителями, формирует наилучшие потребительские свойства изготавливаемых упаковок, то и анализируемая компания стремится использовать продукцию этих фирм.

Организационная структура предприятия линейно–функциональная (рис. 1). Ее преимущество: четкое распределение труда в управлении, компетентность принимаемых решений, стабильность организации. Линейно – функциональная структура эффективна при решении повторяющихся, неизменных в течение длительного времени задач.

Управление предприятием организовано по функциональному признаку.

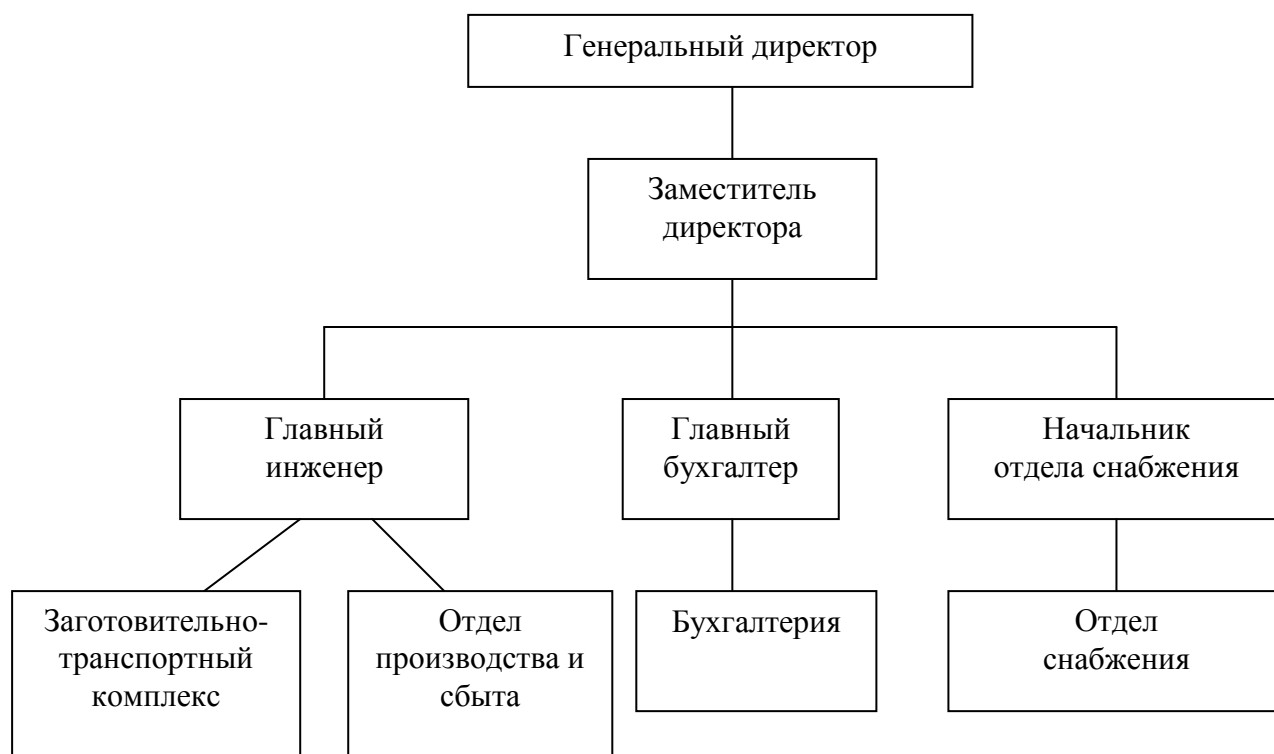


Рисунок 1 – Организационная структура ИП «Джурабеков Н.О.»

Анализируя организационную структуру управления ИП «ДЖУРАБЕКОВ Н.О.», можно сказать о том, что организация при данной структуре управления работает эффективно, стабильно. Существующая организационная структура управления на предприятии относится к линейно–функциональному типу.

1.2 Особенности организации учета формирования финансовых результатов и их анализа в ИП «Джурабеков Н.О.»

Организация бухгалтерского учета в ИП «Джурабеков Н.О.» осуществляется бухгалтером. Отдельного структурного подразделения «бухгалтерия» не предусмотрено, что обосновано объемом учетных документов и операций.

Бухгалтер осуществляет ведение учёта операций по возникновению и погашению различных задолженностей перед ИП со стороны покупателей и заказчиков, подотчётных лиц, прочих дебиторов, а также задолженности ИП

перед поставщиками и подрядчиками, бюджетом, органами социального страхования, с персоналом по оплате труда; учет расчетных операций (касса, расчетный счет), учет материальных запасов. На него возложены обязанности кассира.

Бухгалтерский учет ИП «Джурабеков Н.О.» не автоматизирован, осуществляется в ручную.

В ИП «Джурабеков Н.О.» применяются следующие формы первичных документов: приходный кассовый ордер (ПКО) – форма КО–1; расходный кассовый ордер (РКО) – форма КО–2; книга учета принятых и выданных кассиром денежных средств – форма КО–5; расчетно–платежные и платежные ведомости (форма № Т–49 и Т–53). Кассовые операции проводятся в следующем порядке: оформление первичных документов по приходу и расходу; регистрация первичных документов в журнале регистрации; записи в кассовую книгу (под копиру в двух экземплярах), ежедневное подведение остатка по кассовой книге; сдача в бухгалтерию (бухгалтеру) отчета кассира (2–й экземпляр кассовой книги) с приходными и расходными документами под расписку в кассовой книге.

Типовые бухгалтерские проводки, применяемые в бухгалтерском учете предприятия, приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Проводки, применяемые в ИП «Джурабеков Н.О.»

№	Содержание операции	Дебет	Кредит
«Реализация услуг»			
1	Отражена выручка от оказания услуг	62	90/1
2	Начислен налог на добавленную стоимость (далее – НДС)	90/3	68/1
3	Списаны затраты, непосредственно связанные с оказанием аутсорсинговых услуг	90/2	20
4	Списаны общехозяйственные расходы в качестве условно постоянных (учетной политикой организации исполнителя должна быть предусмотрена в этом случае возможность списания таких расходов непосредственно на счета учета реализации)	90/2	26
5	Списаны на себестоимость продаж расходы на продажу (реклама, представительские расходы и тому подобные)	90/2	44
6	Приняты денежные средства в кассу ИП от потребителя	50	62
7	Получены на расчетный счет денежные средства за оказанные услуги	51	62

Окончание таблицы 1

№	Содержание операции	Дебет	Кредит
8	Определен финансовый результат по итогам месяца от оказания услуг (соответственно – прибыль (убыток))	90/9,99	90/9,99
Издержки (затраты)			
9	Отражена заработная плата сотрудников	20,23	70
10	Отражены страховые взносы с заработной платы	20,23	69
11	Отражена задолженность по арендной плате	20,23	76
12	Отражена сумма НДС по арендной плате	19	76
13	Перечислена арендная плата	76	51
14	Предъявлен к вычету НДС	68	19

ИП «Джурабеков Н.О.» применяет общую систему налогообложения и является плательщиком следующих налогов.

1) НДС – ежеквартальный платеж, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Декларация по НДС сдается ежеквартально, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Для расчета НДС в ИП «Джурабеков Н.О.» применяется ставка 18%, в 2019 году – 20%.

Таблица 2 – Отражение суммы скидки в бухгалтерском учете

ИП «Джурабеков Н.О.»

Дебет	Кредит	Содержание операций
62	90–1	Признана выручка от оказания услуги с учетом предоставленной скидки
90–3	68	Начислен НДС с выручки с учетом предоставленной скидки
90–2	20	Списаны затраты, связанные с оказанием услуги
Скидка предоставлена после оказания услуги заказчику		
62	90–1	Признана выручка от оказания услуги без учета скидки
90–3	68	Начислен НДС с выручки
90–2	20	Списаны затраты, связанные с оказанием услуги
62	90–1	Уменьшена выручка от оказания услуги на сумму скидки
90–3	68	Уменьшен НДС с выручки от оказания услуги

2) Налог на имущество. Налоговый период – календарный год. Отчетные периоды – I квартал, полугодие и 9 месяцев календарного года. Декларация подается раз в год до 1 апреля. Сумма налога определяется путем умножения среднегодовой стоимости основных средств на ставку 2,2%.

3) Страховые взносы не являются налогами. Они используются на обеспечение пенсий, пособий, бесплатной медицинской помощи.

Оплачиваются следующие страховые взносы:

1) в Пенсионный Фонд (ПФ), на обеспечение пенсий;

2) в Фонд социального страхования (ФСС), на обеспечение пособий по временной нетрудоспособности, по уходу за ребенком, по беременности и родам, выплат пострадавшим от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний;

3) в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования (ФФОМС) и Территориальный фонд обязательного медицинского страхования (ТФОМС), на обеспечение бесплатной медицинской помощи.

ИП «Джурабеков Н.О.» применяет в налоговом учете кассовый метод.

Это связано с тем, что доход в налоговом учете будет признан только после получения оплаты от заказчика.

1.3 Проблемы формирования и анализа финансовых результатов в ИП «Джурабеков Н.О.»

Ключевыми процессами любой компании являются процессы, связанные с ее основной деятельностью, т.е. производство, торговля, маркетинг и т.п. Ведение бухгалтерского учета относится к вспомогательным функциям, а также имеет значение для организационного управления, поскольку правильная регистрация осуществляемых коммерческих операций позволяет руководству отслеживать и контролировать ход выполнения работ. Соответственно, достоверные и своевременно предоставляемые бухгалтерские данные помогают руководителям принимать верные бизнес-решения и снижать затраты компании. За управление учетом анализируемой компании отвечает бухгалтер. В работе бухгалтера ИП «Джурабеков Н.О.» можно выделить три основных направления:

- ведение бухгалтерского учета в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации;
- ведение бухгалтерского учета для целей налогообложения;
- ведение бухгалтерского учета для целей предоставления управленческой отчетности (IFRS и т.п.).

Каждое из этих направлений, в свою очередь, включает в себя несколько видов работ: расчет заработной платы, перечисление платежей, учет материальных запасов, учет основных активов и инвестиций, продаж, затрат, расчет налогов, подача налоговых деклараций, составление финансовых отчетов и их подача в соответствующие органы и т.п. Выполнение всех этих работ подразумевает ведение ежедневной текущей деятельности по подготовке первичных документов, анализу этих данных и их обработке для составления отчетов и т.п.

Про этом, бухгалтер ИП «Джурабеков Н.О.» ведет бухгалтерский учет вручную.

В результате чего ИП Джурабеков Н.О. постоянно поднимает вопрос о недостаточной эффективности работы бухгалтерии, можно назвать следующие:

- несвоевременная подготовка отчетов для руководства;
- частое невыполнение компаниями обязательств по договорам;
- несвоевременный расчет и выплата заработной платы сотрудникам (задержки по расчету составляют 2–3 дня);
- задержки в перечислении налогов;
- недостаточная прозрачность информационных потоков в рамках организации;
- низкий уровень эффективности взаимодействия отделов внутри компании;
- чрезмерная загруженность бухгалтера работой.

Неэффективность бухгалтерских процессов в ИП «Джурабеков Н.О.» приводит к тому, что компании приходится нести дополнительные траты, связанные с необходимостью платить штрафы и неустойки за сорванные сроки, выплачивать сверхурочные бухгалтеру и исправлять последствия неверно

проведенных расчетов. Таким образом, ИП «Джурабеков Н.О.» следует устранить выявленные причины совершения ошибок и рутинные операции, выполняемые вручную.

Далее проведем анализ финансовых результатов ИП «Джурабеков Н.О.» за 2016 – 2018 гг.

Таблица 3 – Сводная таблица основных показателей ИП «Джурабеков Н.О.»

№ п/п	Наименование показателя	ед. измер.	2016г.	2017г.	2018г.
1	Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами	тыс. руб.	23920,17	25355,38	26774,77
2	Темп роста объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами в сопоставимых ценах предыдущего года, в % к предыдущему году	%	21,5	6	5,6
3	Затраты на производство и реализацию продукции (работ, услуг), в т.ч.	тыс. руб.	19719,6	22161,86	25389,1
3.1	затраты на сырье, материалы, комплектующие изделия, спецодежду	тыс. руб.	3370	3790	4360
3.2	затраты на топливо и энергию	тыс. руб.	4457	4717	4992
3.3	затраты на оплату труда	тыс. руб.	3870	5083	5697
3.4	затраты на отчисления на социальные нужды	тыс. руб.	805	1057,26	1172,5
3.5	затраты на амортизацию основных средств	тыс. руб.	584	584	584
3.6	затраты на штрафы и оплата неустоек	тыс. руб.	28	33	186
3.7	затраты на прочие нужды	тыс. руб.	6605,6	6897,6	8397,6
4	Выручка от продажи товаров, услуг, в т.ч.	тыс. руб.	23920,17	25355,38	26774,77
4.1	выручка от продажи товара	тыс. руб.	23920,17	25355,38	26774,77
4.2	выручка от продажи товара в ценах предыдущего года	тыс. руб.	X	23920,17	25355,38
4.3	темп роста выручка от продажи товара в сопоставимых ценах предыдущего года, в % к предыдущему году	тыс. руб.	21,5	6	5,6
5	Прибыль (убыток) до налогообложения	тыс. руб.	4200,57	3193,52	1385,67
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода		тыс. руб.	4200,57	3193,52	1385,67
Среднесписочная численность		человек	28	28	30
Среднемесячная заработная плата		рублей	21500	25100	25825
Основные средства по полной учетной стоимости на конец года, в т.ч.		тыс.руб.	12762	12178	11594

Из данных таблицы видно, что объем выручки растет и это свидетельствует о росте сбыта произведенной продукции, увеличении деловой активности предприятия. В тоже время эксплуатационные расходы, такие как: затраты на топливо, материалы, комплектующие увеличились в 1,5 раза. Кроме того, в затратах присутствуют расходы на штрафы и оплата неустоек – это и есть дополнительные траты, связанные с необходимостью платить штрафы и неустойки за сорванные сроки, выплачивать сверхурочные бухгалтеру и исправлять последствия неверно проведенных расчетов.

В результате происходит снижение чистой прибыли компании с 4200 тыс. руб. до 1385 тыс. руб., что негативно характеризует деятельность компании.

Далее проведем факторный анализ балансовой прибыли.

Таблица 4 – Оценка структуры балансовой прибыли

ИП «Джурабеков Н.О.», тыс. руб.

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Темп роста, %	Удельный вес, %		
	2018	2019	Изменение (+,-)		2018	2019	Изменение (+,-)
Выручка (нетто) от реализации продукции	23920.17	26774.77	2854.6	111.93	100	100	0
Себестоимость реализованной продукции	19719.6	25389.1	5669.5	128.75	82.44	94.82	12.38
Валовая прибыль (убыток)	4200.57	1385.67	-2814.9	32.99	17.56	5.18	-12.38
Прибыль (убыток) от продаж	4200.57	1385.67	-2814.9	32.99	17.56	5.18	-12.38

Удельный вес расходов по обычным видам деятельности в выручке, выраженный в процентах – это затраты на рубль продаж, выраженные в копейках (94.82 коп. в отчетном году).

Доля прибыли от продаж в выручке от продаж, выраженная в процентах, характеризует рентабельность продукции, рассчитанную по прибыли от продаж (5.18%).

Прибыль от продаж отчетного года составила 1385.67 тыс. руб.

Из приведенных данных видно, что полные затраты на производство и продажу продукции (услуг) увеличивались более высокими темпами (28.75%), чем объем продаж (11.93%).

Увеличение затрат на рубль продаж (12.38 коп.) одновременно указывает на снижение прибыли – на 12.38 коп. в расчете на один рубль продаж и рентабельности на 12.38 процентного пункта.

Влияние изменения объема продаж на прибыль ($\Delta\Pi_{пр1}$) определяется по формуле (1.1):

$$\Delta\Pi_{пр1} = \Pi_{пр0}(I_{пр} - 1) \quad (1.1)$$

где $\Pi_{пр0}$ – прибыль от продаж за предыдущий период, $I_{пр}$ – индекс роста объема продаж.

$$I_{пр} = \frac{\text{---}}{\text{---}}$$

$$\Delta\Pi_{пр1} = 4200.57 \times (1.119 - 1) = 501.29 \text{ тыс.руб.}$$

Влияние изменения уровня себестоимости на прибыль ($\Delta\Pi_{пр2}$) рассчитывается по формуле (1.2):

$$\Delta\Pi_{пр2} = C_0 \times I_{пр} - C_1 \quad (1.2)$$

где C_0 , C_1 — себестоимость проданных товаров (продукции, работ, услуг) предыдущего и отчетного периодов соответственно.

$$\Delta\Pi_{пр2} = 19719.6 \text{ тыс.руб.} \times 1.119 \text{ тыс.руб.} - 25389.1 \text{ тыс.руб.} = -3316.19 \text{ тыс.руб.}$$

Сумма факторных отклонений дает общее изменение прибыли от продажи продукции за анализируемый период, что выражается формулой:

$$\Delta\Pi_{пр} = \Delta\Pi_{пр1} + \Delta\Pi_{пр2} = 501.29 \text{ тыс.руб.} - 3316.19 \text{ тыс.руб.} = -2814.9 \text{ тыс.руб.}$$

Таким образом, наибольшее влияние на изменение прибыли от продаж оказало увеличение объема продаж.

Таким образом, в результате снижения чистой прибыли компании необходимо выполнить ряд мероприятий: проанализировать все бизнес-процессы и выявить потенциальные риски; выбрать подходящие для внедрения процедуры и описать их во внутренних документах компании; проинформировать сотрудников о рисках, относящихся к их зонам ответственности, и о внедрении

соответствующих процедур внутреннего контроля; проверять действующую на предприятии систему внутреннего контроля не реже раза в год и, при необходимости, вносить в нее требуемые изменения.

Эффективная организация процедур внутреннего контроля будет способствовать ровной и бесперебойной работы всей компании в целом.

Выводы по разделу один

ИП «Джурабеков Н.О.» основано в 2001 году в г. Челябинске. Основной сферой деятельности предприятия является производство 2-х и 3-х слойного гофрированного картона и изготовление из него тары.

Основной задачей ИП «Джурабеков Н.О.» было и остается создание высокотехнологического производственного процесса и повышение качества выпускаемой продукции. За время существования предприятия сформировался прочный и слаженный коллектив профессионалов.

Изготавливаемый ИП «Джурабеков Н.О.» гофрированный картон и продукция из него соответствуют требованиям ГОСТа 7376–89, 9142–90. Продукция предприятия имеет санитарно–эпидемиологическое заключение.

Анализируя организационную структуру управления ИП «Джурабеков Н.О.», можно сказать о том, что организация при данной структуре управления работает эффективно, стабильно. Существующая организационная структура управления на предприятии относится к линейно–функциональному типу.

Организация бухгалтерского учета в ИП «Джурабеков Н.О.» осуществляется бухгалтером. Отдельного структурного подразделения «бухгалтерия» не предусмотрено, что обосновано объемом учетных документов и операций.

Бухгалтер осуществляет ведение учёта операций по возникновению и погашению различных задолженностей перед ИП со стороны покупателей и заказчиков, подотчётных лиц, прочих дебиторов, а также задолженности ИП перед поставщиками и подрядчиками, бюджетом, органами социального

страхования, с персоналом по оплате труда; учет расчетных операций (касса, расчетный счет), учет материальных запасов. На него возложены обязанности кассира.

Бухгалтерский учет ИП «Джурабеков Н.О.» не автоматизирован, осуществляется в ручную.

ИП «Джурабеков Н.О.» применяет общую систему налогообложения и является плательщиком следующих налогов.

1) НДС – ежеквартальный платеж, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Декларация по НДС сдается ежеквартально, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Для расчета НДС в ИП «Джурабеков Н.О.» применяется ставка 18%, в 2019 году – 20%.

2) Налог на имущество. Налоговый период – календарный год. Отчетные периоды – I квартал, полугодие и 9 месяцев календарного года. Декларация подается раз в год до 1 апреля. Сумма налога определяется путем умножения среднегодовой стоимости основных средств на ставку 2,2%.

3) Страховые взносы не являются налогами. Они используются на обеспечение пенсий, пособий, бесплатной медицинской помощи.

В работе бухгалтера ИП «Джурабеков Н.О.» можно выделить три основных направления: ведение бухгалтерского учета в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации; ведение бухгалтерского учета для целей налогообложения; ведение бухгалтерского учета для целей предоставления управленческой отчетности (IFRS и т.п.).

Несмотря на то, что благодаря современному программному обеспечению работа бухгалтеров сегодня во многом автоматизирована, в ИП «Джурабеков Н.О.» ведет бухгалтерский учет вручную.

В результате чего ИП Джурабеков Н.О. постоянно поднимает вопрос о недостаточной эффективности работы бухгалтерии, можно назвать следующие: несвоевременная подготовка отчетов для руководства; частое невыполнение компаниями обязательств по договорам; несвоевременный расчет и выплата

заработной платы сотрудникам (задержки по расчету составляют 2–3 дня); задержки в перечислении налогов; недостаточная прозрачность информационных потоков в рамках организации; низкий уровень эффективности взаимодействия отделов внутри компании; чрезмерная загруженность бухгалтера работой.

Неэффективность бухгалтерских процессов в ИП «Джурабеков Н.О.» приводит к тому, что компании приходится нести дополнительные траты, связанные с необходимостью платить штрафы и неустойки за сорванные сроки, выплачивать сверхурочные бухгалтеру и исправлять последствия неверно проведенных расчетов. Таким образом, ИП «Джурабеков Н.О.» следует устранить выявленные причины совершения ошибок и рутинные операции, выполняемые вручную.

В результате происходит снижение чистой прибыли компании с 4200 тыс. руб. до 1385 тыс. руб., что негативно характеризует деятельность компании.

2 ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

2.1 Основные положения по формированию финансовых результатов субъекта малого бизнеса

Безусловно, финансы субъектов малого и среднего бизнеса организованы в соответствии с принципами, характерными для коммерческих организаций – самофинансирование, материальная ответственность, формирование финансовых резервов, хозяйственная самостоятельность. Однако бухгалтерский учёт коммерческой деятельности и в целом финансово–хозяйственная деятельность торговых организаций имеют следующие отраслевые финансовые особенности, влияющие на управление доходами и расходами, а так же финансовыми результатами малого бизнеса:

- значительно упрощенный процесс реализации продукции, который заключается только в смене форм стоимости товаров. Здесь отсутствуют сложные технологические процессы, многоступенчатые этапы перехода производства продукции;

- непосредственный контакт с потребителями продукции, что позволяет более точно изучить рынок и регулировать ценами спроса и предложения;

- упрощенный процесс отнесения реализуемых товаров к определенной ценовой категории, так как она определяется путём установления торговой наценки и не предусматривает сложные калькуляционные расчеты по определению производственной и полной себестоимости;

- быстрое реагирование на изменение уровня цен в зависимости от экономической конъюнктуры и ситуации в государственном секторе;

- в бухгалтерском учёте не отражена связь издержек обращения и структуры товарооборота – отсутствует информация о потоварно–групповой системе

торговых затрат, что затрудняет анализ и прогнозирование расходов по отдельным видам продукции и товарным группам;

- высокая скорость оборота капитала по сравнению с предприятиями, деятельность которых ориентирована на производство;

- высокая значимость оценивания величины товарных запасов, особенно, собственных оборотных средств в товарных запасах.

Для малого бизнеса прибыль или убыток есть конечный финансовый результат, который приобретает специфические черты в торговой деятельности, вызванные различиями в формировании доходов и расходов.

Прибыль у малого бизнеса – это чистый доход (в денежной форме), определяемый как разница между совокупным доходом и общими расходами организации.

В условиях современной рыночной экономики идентификация и оценка финансовых результатов деятельности предприятия является актуальной и необходимой информацией как для собственников бизнеса, так и для настоящих и потенциальных инвесторов, принимающих эффективное решение.

По мнению О.В. Ефимова «уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников считается расходами предприятия».

В таблице 4 представлены основные подходы к определению понятия «финансовый результат».

Таким образом, на основе представленных выше определений понятия «финансовый результат», можно сделать общий вывод о том, что данное понятие является довольно широким и объемным, но в целом его можно охарактеризовать как итоговый результат деятельности коммерческой организации. В свою очередь стоит отметить, что в последнее время довольно актуальна концепция управления финансовыми результатами деятельности организации, а точнее – прибылью.

Так, И.А. Бланк приводит такое определение «управление прибылью

представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации управленческих решений по всем основным аспектам ее формирования, распределения и использования на предприятии».

Таблица 4 — Характеристика основных подходов к определению понятия «финансовый результат»

Автор	Определение понятия
Собалева А.А.	«финансовый результат деятельности организации характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности, т. е. финансовый результат определяется как прирост или уменьшение стоимости имущества при постоянном капитале на начало и конец периода» [33]
Филатова В.А.	«финансовый результат – это конечный экономический итог деятельности, прирост или уменьшение капитала организации, который выражается в форме прибыли (дохода) или убытка» [36].
Мухаметшина Л.З.	«финансовый результат является обобщающим показателем анализа и оценки эффективности (неэффективности) деятельности хозяйствующего субъекта на определенных стадиях (этапах) его формирования» [28].
Мельник М.В.	«финансовый результат бывает двух видов – прибыль и убыток, прибыль это конечный финансовый результат деятельности предприятия, характеризующий абсолютную эффективность его работы, а убыток – это конечный финансовый результат деятельности предприятия, который характеризует неэффективность деятельности данного предприятия» [27].
Шеремет А.Д.	«финансовые результаты – это системное понятие, которое отражает совместный результат от производственной и коммерческой деятельности организации» [37].

Другие авторы, а именно Ю.Ф. Бригхэм и М.С. Эрхардт рассматривают данное понятие более широко «под управлением финансовыми результатами предприятия понимается комплекс мероприятий по управлению кредитно–денежными отношениями предприятия, реализуемых в определенном порядке ответственной структурой для решения взаимосвязанных задач восстановления, укрепления и расширения финансов».

На рисунках 2 и 3 представлена схема формирования чистой прибыли на предприятиях, осуществляющих оптовую и розничную торговлю.

Финансовые результаты деятельности организация отражают эффективность ее функционирования на определенный момент времени, при этом, компании не должны ограничиваться лишь абсолютными показателями финансовых

результатов для оценки своей деятельности.



Рисунок 2 – Способ формирования финансового результата

Е.В. Негашев выделяет два способа формирования финансового результата:



Рисунок 3 – Способ формирования финансового результата (по Е.В. Негашеву)

1) Теория статического баланса, где финансовый результат определяется как наращение капитала за соответствующий период, скорректированный на прирост

капитала за счет эмиссии финансовых инструментов, переоценки основных средств и операций по выкупу собственных акций. Здесь финансовый результат учитывается на основе бухгалтерского баланса.

2) Теория динамического баланса определяет финансовый результат как разницу между доходами и расходами. Данный метод широко используется на практике и основывается на построении отчета о финансовых результатах [29, с. 74].

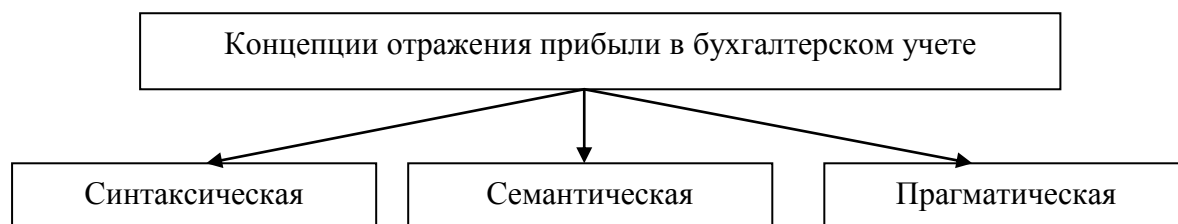


Рисунок 4 – Концепции отражения прибыли в бухгалтерском учете

В зарубежной практике различают три концепции отражения прибыли в бухгалтерском учете: синтаксическая, семантическая и прагматическая.

Синтаксическая – отражает механизм формирования прибыли по ее составляющим в зависимости от целей аппарата управления организацией (например, по видам деятельности фирмы). Семантическая концепция прибыли рассматривает возможности максимизации прибыли в определенных условиях рынка (спрос на продукцию, конкуренция, себестоимость). При этом максимизация прибыли рассматривается во взаимосвязи с показателями эффективности. Прагматическая концепция прибыли связана с процессами принятия решений третьих лиц (инвесторы, кредиторы), использующие значения финансовых результатов в своих целях [26, с. 58].

Использование в бухгалтерском учете только одной концепции некорректно, и поэтому необходимо рассматривать их в совокупности. К примеру, полноценное отражение информации о предприятии возможно при раскрытии механизма формирования прибыли в разрезе операционной деятельности хозяйствующего субъекта. А финансовые результаты по видам деятельности служат показателем

их эффективности, в том числе и через направленное использование капитала в целях обеспечения получения дивидендов в будущем.

Так как информационные интересы всех пользователей финансовой отчетности различны, бухгалтерский учет должен сформировать и представить такие показатели финансовых результатов, которые послужили бы основой для различных групп пользователей.

При формировании финансовых результатов определяются разные виды прибыли: валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль до налогообложения, чистая прибыль. Различаются и механизмы определения составляющих финансовых результатов.

Так, показатели прибыли (убытка) от продаж и чистой прибыли (непокрытого убытка) формируются в бухгалтерском учете с помощью определенных элементов учета финансовых результатов, валовая прибыль и финансовый результат деятельности до налогообложения формируются с помощью алгоритмизации данных, представляемых только в бухгалтерской (финансовой) отчетности [29, с. 69].

В последнее время проблема сближения российского бухгалтерского учета с международными стандартами учета и отчетности становится все более актуальной. Развитие нормативного регулирования бухгалтерского учета направлено на сближение требований отечественной и международной учетных систем. Об этом свидетельствует Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 6 декабря 2011 года № 402–ФЗ, где определен принцип применения международных стандартов основы разработки федеральных и отраслевых стандартов [4].

В подходах к формированию финансовых результатов в России и зарубежных странах существуют как совпадения, так и различия. Общей чертой является выполнение нормативных требований, а также преимущественно учитываются интересы налоговых органов. В учетных системах зарубежных стран существует тесная связь учета и налогообложения, основная цель финансовой отчетности

состоит в удовлетворении потребностей инвесторов в необходимой им информации.

Налоговое законодательство Российской Федерации, по словам аналитиков, невозможно в полной степени привести в соответствие с международными стандартами.

Основными составляющими чистой прибыли компании являются выручка, себестоимость, коммерческие и управленческие расходы, прочие доходы и расходы, доходы от участия в других организациях, проценты к получению и уплате, а так же налог на прибыль и система учета отложенных налоговых активов и обязательств.

При этом, необходимо учесть и тот факт, что на предприятиях различных видов деятельности, в зависимости от формирования их учетной политики, система формирования итогового финансового результата может отличаться. Финансовые результаты деятельности организация отражают эффективность ее функционирования на определенный момент времени, при этом, компании не должны ограничиваться лишь абсолютными показателями финансовых результатов для оценки своей деятельности.

Таким образом, основная задача в бухгалтерском учете – учет финансовых результатов как главного показателя эффективной работы предприятия. Для полноты картины и понимания нюансов возникает необходимость формирования грамотной учетной политики, отражающей главные аспекты деятельности хозяйствующего субъекта. Опыт зарубежных стран в формировании информации о финансовых результатах в отчетности заинтересовывает в практическом и теоретическом плане, однако для его применения в российской учетной практике необходимо максимально учитывать особенности развития и становление экономики России на современном этапе. А для применения стратегии по сближению национальной учетной системы с международными стандартами финансовой отчетности учетная система должна быть достаточно продуманной и консервативной.

2.2 Учет доходов и расходов у ИП в целях исчисления финансового результата

В Гражданском кодексе РФ закреплено право заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица любому гражданину начиная с момента его государственной регистрации.

Индивидуальное предпринимательство – одна из организационно–правовых форм ведения бизнеса. Ее деятельность регламентируется Федеральным законом № 129–ФЗ от 8 августа 2001 года, касающимся государственной регистрации, и иными законодательными актами РФ. Как субъект экономической деятельности индивидуальный предприниматель в обязательном порядке должен вести бухгалтерский учет для целей налогообложения в соответствии с нормами Налогового кодекса РФ.

Начинающему ИП необходимо знать ряд особенностей при организации бухгалтерского учета, для предупреждения негативных последствий для бизнеса.

Существует несколько форм учета деятельности: бухгалтерская, налоговая, управленческая. Все формы учета базируются на грамотном ведении бухгалтерского учета. Если налажен грамотный процесс формирования первичной документации, не составляет сложности планомерно вести бухгалтерский учет и на основании его сформировать налоговую и управленческую отчетность.

Своевременная и достоверная бухгалтерская отчетность решает следующие задачи:

- дает достоверную информацию о состоянии бизнеса;
- позволяет избежать штрафных санкций;
- делает бизнес легитимным.

Первичные документы бухгалтерского учета, своевременное отображение всех фактов экономической деятельности индивидуального предприятия в виде составления проводок операций купли–продажи позволяют всегда отслеживать динамику процессов и своевременно предупреждать отрицательные последствия,

что важно как для самого предпринимателя, так и для успешности ведущегося им бизнеса.

С начала 2013 года ведение бухгалтерского учета закреплено за ИП на обязательной основе. Данное требование призвано повысить объективность и прозрачность финансовых показателей предприятия, что полезно как для самого ИП, для принятия правильных финансово значимых решений, так и для налоговых инспекций. Однако нужно отметить, как преимущественный аспект ИП перед другими формами предприятий, то, что для ведения отчетности индивидуального предприятия не нужно составлять проводки, использовать счета бухгалтерского учета, составлять баланс, прибегать к сложным расчетам.

Особенности ведения учета определяются выбранной системой налогообложения. Однако независимо от этого все они должны:

- вести книгу учета доходов и расходов (кроме ИП на ЕНВД)
- уплачивать фиксированные взносы в Пенсионный Фонд РФ

Размер обязательных выплат в Пенсионный Фонд зависит от тарифов и МРОТ (минимальный размер оплаты труда). Оплачиваться они должны даже за периоды когда предпринимательская деятельность не осуществлялась.

По сравнению с другими формами ведения бизнеса, при ведении экономической деятельности индивидуальными предпринимателями имеются некоторые особенности. Принимая решение зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя бизнесмену необходимо знать, что ИП отвечает по обязательствам за предпринимательскую деятельность всем объемом своего личного имущества.

В последнее время проявляется тенденция к ужесточению ответственности предпринимателя за налоговые правонарушения.

Предпринимательство – это рисковая деятельность, ответственность за результаты которой полностью ложится на предпринимателя. При осуществлении этой деятельности ведение бухгалтерского учета и своевременная отчетность перед контролирующими органами является неотъемлемым условием ее

легитимности. Поэтому так важно учесть все особенности и определиться с формой и порядком организации учета при организации ИП еще на стадии планирования деятельности.

К малому бизнесу следует причислить мелких собственников, которые в силу массовости в значительной мере определяют социально–экономический уровень государственного развития.

В широком смысле под малым бизнесом понимают мобильную совокупность индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, которые не являются частью монополистических структур. В узком смысле данный термин можно определить как коммерческое частное предприятие, отвечающее индивидуальным для каждой страны и отрасли критериям, прописанным в соответствующем законодательстве [4].

Интересным и наиболее полным, на наш взгляд, является определение исследуемого нами понятия, данное Н.А. Мамедовой и Е.А. Девяткиным, которые под малым бизнесом понимают предпринимательскую деятельность, реализуемую субъектами рыночной экономики при определенных, установленных законами или органами государственной власти, критериях, конституционирующих сущность данного понятия [5].

Таблица 6 – Отраслевая принадлежность и объем выручки малых предприятий

Страна	Документ, определяющий понятие «малое предприятие»	Сведения об отраслевой принадлежности и объеме выручки
1	2	3
1. Соединенные штаты Америки	Small business act	Среднегодовой размер выручки в таких сферах как, строительство, сельское хозяйство, розничная торговля Объем производства, передачи и распределения электроэнергии в сфере оказания коммунальных услуг Величина активов для финансовых учреждений
2. Страны Европейского Союза	A Small Business Act for Europe, Brussels, 25.06.2008	Среднегодовой размер выручки

1	2	3
3. Китайская народная республика	Law of the People's Republic of China on Promotion of Small and Mediumsized Enterprises 29.06.2002	Среднегодовой размер выручки в сфере сельского хозяйства Средний размер выручки и размер актива для таких сфер как строительство, рынок недвижимости

На основании анализа приведенных данных по зарубежным странам и Российской Федерации можно сделать вывод о том, что существует два подхода к внутренней дифференциации малых предприятий:

– преимущественно численный подход – используемый в Российской Федерации, в странах Европейского союза, характеризуемый введением ограничения по численности предприятий независимо от вида деятельности;

– смешанный подход – используемый в Китае, Соединенных штатах Америки, Японии, позволяющий делить малые предприятия по численности в рамках отраслевой принадлежности.

Иваний, А.В. в своем исследовании связывает такой максимальный показатель численности сотрудников малых предприятий в США с принятием решения органами государственной власти в части развития малого бизнеса на фоне появления новых отраслей в 1970–1980 годы и необходимостью вовлечения большего количества занятых с последующей перспективой развития и возможностью получения мер государственной поддержки.

В США по данным 2011 года зарегистрировано около 20 миллионов предприятий малого бизнеса, при этом около 82 процентов компаний работают в сфере услуг, около 13 процентов в промышленности, 5 процентов – в других отраслях, как правило это LLC (Компания с ограниченной ответственностью), S Corporation (S корпорация), C Corporation (C корпорация), Partnership (Партнерство), ориентированные на следующие виды деятельности: разработку программного обеспечения, бухгалтерские и аудиторские услуги, доставку товаров, медицинское обслуживание, строительство, торговлю.

На основании Закона о малом бизнесе 1953 г., Закона об инвестициях в области малого бизнеса 1958 г., Закона о равных экономических возможностях 1964 г. в США создана и функционирует Администрация по делам малого бизнеса (далее по тексту АДМБ). АДМБ (Small Business Administration), осуществляет следующие виды деятельности: финансовую поддержку, гарантируя получение кредитов малыми предприятиями в тех случаях, когда предприятиям недоступны обычные частные займы и аналогичные источники финансирования; помощь инвестиционным малым компаниям в предоставлении капитала путем предоставления гарантий по облигациям, выпущенным такими компаниями и предоставлении гарантий по лизинговым операциям; финансирование ликвидации последствий стихийных бедствий, урегулирование убытков малых предприятий, возникших в результате таких событий; прочую помощь АДМБ малым предприятиям, в том числе в рамках программы контроля передачи государственных заказов, в качестве омбудсмена малого бизнеса.

АДМБ является агентством Федерального правительства США и имеет следующую структуру: Главное управление Администратора, Заместитель Администратора, Дирекция, Управление по делам развития бизнеса, Рабочий совет.

Институт поддержки малого предприятия, созданный во Франции называется Управление торговыми, ремесленными предприятиями и предприятиями по оказанию услуг (Direction des Entreprises commerciales, artisanales les entreprises et de services) и является структурным подразделением Министерства экономики, финансов и промышленности и осуществляет поддержку через государственную организацию – OSEO, которая была образована в 2005 году в результате слияния Банка развития малого предпринимательства, Национального агентства поддержки исследований и Французского общества гарантий финансирования малых и средних предприятий. В настоящее время OSEO имеет статус федерального агентства и реализует программы предоставления гарантий и кредитных посредников.

Поддержка развития малых предприятий является обязанностью Министерства финансов Китая, которое применяет комплекс методов стимулирования развития малых предприятий от прямой финансовой поддержки до льготной налоговой политики. Для прямой финансовой поддержки создаются специальные финансовые фонды развития.

По данным 2011 года Китай применяет ряд льгот по налогообложению: пониженную ставку НДС в размере 4–6 процентов, освобождение от уплаты подоходного налога в первый год деятельности предприятия и другие.

Особенностью государственной поддержки малых предприятий в Китае является предоставленная в 2004 году Китайским Правительством возможность выхода на внешнеэкономическую ступень развития путем использования биржевой торговли акциями малых и средних предприятий на Шэньчжэньской фондовой бирже.

В условиях глобализации экономики Китай также предпринял меры в сфере повышения квалификации персонала малых и средних предприятий. КНР была принята инструкция по повышению эффективности образовательных программ для менеджеров малого предприятия. В период с 1995 по 2004 гг. повысили квалификацию около 398 млн. человек.

В Китае поддержкой малого предпринимательства занимается Государственный фонд развития малых и средних предприятий, который, также как в США и Франции полностью финансируется государством. Не исключением является и Российская Федерация. Созданная в целях поддержки малого предпринимательства АО «Корпорация «МСП» является государственной корпорацией, полностью финансируемой со стороны Правительства Российской Федерации.

Объединяет зарубежные страны с Россией и применение сходных инструментов государственной поддержки.

Малый бизнес законом определен, как предпринимательство в рамках небольших компаний и предприятий, которые функционируют сами по себе и не

входят в объединения. Такой вид деятельности важен для повышения качества уровня жизни человека, активного внедрения на рынок новых товаров, повышения качества услуг и создания рабочих мест. С проявлением малого предпринимательства каждый из нас сталкивается повсеместно – магазины, кафе, парикмахерские, аптеки, маленькие производственные цеха. Благодаря небольшим размерам вложений и оборотов, субъекты малого бизнеса более приспособлены к изменениям рынка, чем крупные предприятия.

Сегодня в России к малому бизнесу относится коммерческая деятельность, осуществляемая при организации структур с определенной численностью штата и небольшим доходом.

К параметрам, по которым компанию можно отнести к этому направлению, относятся следующие ограничения:

1) Количество сотрудников.

Численность штата для малого предприятия имеет предельное значение – не более 100 человек. Среди них выделяют компании микробизнеса, когда в работе задействовано не более 15 человек. Подсчет рабочих мест ведется за прошедший календарный год. При этом учитываются все сотрудники, в том числе и работающие по совместительству, гражданско–правовому договору, работники филиалов или обособленных подразделений.

2) Размер дохода

Величина прибыли фирмы имеет большое значение. Для получения или подтверждения статуса организации, которая относится к сегменту малого бизнеса, законом установлена определенная сумма:

- ограничение в 400 млн. руб. для компании малого предпринимательства;
- до 60 млн. руб., если фирма попадает под определение микробизнеса.

При этом учитывается доходность от торговли или оказания услуг без учета НДС за прошлый год, или стоимость имущества предприятия.

3) Статус.

Если субъект малого предпринимательства является юридическим лицом, то собственная доля бизнесмена должна быть не менее 51%, остальная часть может принадлежать организациям России или иностранным гражданам, инвестиционным фондам и другим держателям акций.

Правом называться малым предприятием обладают:

- предприниматели, занимающиеся индивидуальной деятельностью – ИП;
- юридические лица, не входящие в объединения;
- фермерские хозяйства.

Все они должны соответствовать вышеописанным критериям. Малое предпринимательство широко распространено во всех направлениях, поэтому и предельная численность штата у них отличается:

- в производстве – 100 ч.
- строительные фирмы – 100 ч.
- транспортные компании – 100 ч.
- сельскохозяйственные объединения – 60 ч.
- научно–техническое направление – 60 ч.
- оптовые продажи – 50 ч.
- реализация розничных товаров, обслуживание – 30 ч.
- другие сферы – 50 ч.

При этом, малый бизнес в России отличается от западных аналогов и имеет свои отличительные черты:

- твердая финансовая позиция организации при небольшом штате сотрудников и незначительных объемах производства;
- деятельность осуществляется в определенном регионе и ориентируется на потребности его жителей;
- успех функционирования в основном за счет личных связей и наработанных клиентов;
- жесткое соперничество между конкурентами;

- слабое использование маркетинговых инструментов, незначительные рекламные кампании, а зачастую и полное их отсутствие;
- при найме на работу предпочтение отдается кандидатам, которые имеют рекомендации знакомых;
- низкий уровень или полное отсутствие специального образования у предпринимателей;
- по сравнению с крупными предприятиями, уровень оплаты труда ниже;
- предпринимательская деятельность не приносит большой прибыли;
- малые компании реже признаются убыточными по отношению к средним и крупным фирмам;
- для организации малого бизнеса практикуется кредитование;
- работа с поставщиками чаще всего ведется на условиях предоплаты.

Банки неохотно кредитуют малые предприятия, несмотря на то, что предприниматели из малого бизнеса зарекомендовали себя, как надежные партнеры.

В основании небольшого предприятия, несомненно, есть свои положительные стороны:

1) Старт с минимальными вложениями.

Для вхождения малого бизнеса не обязательно оперировать большими суммами. Первоначальный капитал может быть небольшим и даже скромным. В качестве стартовых инвестиций могут использоваться накопленные или заемные средства. Подъем малого бизнеса важен для экономической стабильности страны. Поэтому государство разрабатывает всяческие программы поддержки для этого направления. Кроме того, кредитные организации охотно дают в долг под небольшой процент.

2) Простое управление.

Отсутствие большого штата сотрудников управленческого звена – дополнительное преимущество малых фирм. Отсутствие необходимости содержать и контролировать организаторов выгодно с точки зрения экономии.

Обычно для управления достаточно бухгалтера и управляющего, а в некоторых случаях все эти функции выполняет предприниматель.

3) Хорошее качество.

Организатор малого бизнеса имеет возможность лично проконтролировать процесс производства или оказания услуг, поговорить с клиентами и быстро принять соответствующие меры при необходимости. Руководителям организаций крупного масштаба трудно проследить за каждым этапом производственного процесса, а на маркетинговые исследования придется затратить дополнительные деньги.

4) Высокая мобильность.

Для малых компаний гораздо легче быть гибкими по отношению к потребительскому спросу. На практике, если наблюдается ажиотаж в какой-либо области, предприниматель может легко сменить курс и подстроиться под новый формат. На крупном предприятии это невозможно. Чтобы открыть новую производственную линию, потребуется провести несколько собраний и получить кучу разрешений.

5) Государственная поддержка.

Поддержка предпринимателям, стремящимся к процветанию в сфере малого бизнеса, охотно оказывается государством. При необходимости взять кредит, банки, работающие с данным сегментом, охотно кредитуют бизнесменов по маленьким ставкам.

6) Крепкий коллектив

В большинстве случаев небольшое количество сотрудников формирует крепкий коллектив. Отношения среди коллег, которые друг друга знают, более доверительные. Сплоченность положительно влияет на качество работы, в таких компаниях охотно соблюдается корпоративная этика, чего трудно добиться на предприятиях с тысячами работников.

7) Отсутствие прикрепленности к конкретному месту. Еще одно большое преимущество данного направления – возможность быстрой смены

местоположения. Салон красоты, бар, маникюрный кабинет, при необходимости можно легко и без потерь перенести в другое место.

Однако есть и недостатки.

Успешность малого предпринимательства целиком зависит от его руководителя. Ведь это он должен нанять профессионалов, вести строгий контроль над их работой, и полностью отдаваться новому делу. Только тогда компания сможет занять достойное место среди конкурентных фирм разного звена. Конечно, малый бизнес имеет свои недостатки, что стоит учитывать еще на старте предпринимательского проекта:

1) Маленькие активы. Чаще всего предприниматели малого звена располагают небольшим капиталом. С одной стороны это приводит к значительным ограничениям, а с другой – вложения осуществляются только в прибыльные пункты, которые перед этим долго и тщательно обдумываются.

2) Конкуренция с крупными фирмами. Кроме жесткой конкуренции среди аналогичных организаций, малым предприятиям необходимо противостоять и крупным корпорациям.

3) Большие затраты на сырье. Крупные организации имеют возможность производить закупку сырья или комплектующих в больших объемах, получая при этом хорошие скидки. Малые предприятия не нуждаются в огромных поставках, что увеличивает себестоимость продукции.

4) Опасность банкротства. Переживая тяжелые экономические времена, организация может разориться в условиях кризиса. Как правило, люди начинают экономить, что приводит к снижению потребительского спроса. Это вряд ли существенно коснется фирм, занимающихся производством необходимой для жизнедеятельности товаров. Но для остальных это может стать причиной закрытия. Государство ставит для себя стратегические задачи в сфере экономики, развитие и поддержка предпринимательства входят в их состав.

Занимаясь вопросами в области развития малого бизнеса, государственные органы, руководствуясь федеральным законом №209 от 24.07.2017 «О развитии малого предпринимательства в Российской Федерации», формируют ряд целей:

- развитие малого бизнеса для создания конкурентной среды на рынке;
- создание и обеспечение благоприятных условий для субъектов малого предпринимательства;
- содействие в продвижении товаров и услуг, созданных малыми предприятиями на национальном, а также зарубежных рынках;

Таблица 7 – Специфика налоговых режимов

Показатель	Налоги, неуплачиваемые в связи со спецрежимом	Обязанность по уплате налога на имущество от кадастровой стоимости	Налоговая база	Основная ставка, %	Налоговый период	Авансовые платежи	Обязанность платежа при убытке	Возможность доп. уменьшения начисленного налога
ЕСХН	Прибыль (для ИП – НДФЛ), НДС, налог на имущество	+	Доходы минус расходы	6 %	Год	Полугодовой	–	–
УСН (доходы минус расходы)				15 %		Ежеквартальные	Платится 1 % от полученной выручки	
УСН				6 %		–	–	
ЕНВД			Вмененный Доход	15 %	Квартал	–	+	До 50 % (а с учетом торгового сбора и на величину у организаций и до 100 % у ИП)
ПСН			Потенциально возможный доход	6 %	Год или срок действия патента			–
СРП	Транспорт, налог на имущество, местные налоги, таможенные пошлины	–	По НДС, прибыли, НДС база определяется с учетом положений главы 26.4 НК	Особые ставки для НДС (ст. 346.37 НК РФ)	Свой по каждому налогу	Квартальные по прибыли	–	

Традиционно малыми предприятиями используются две системы налогообложения: общая и специальные налоговые режимы. Использование специальных режимов применимо для более эффективного управления бизнесом и создания благоприятных условий развития [9].

В соответствии со ст. 18 Налогового Кодекса, на территории РФ применяются следующие специальные режимы налогообложения:

- 1) Единый сельскохозяйственный налог (ЕСН);
- 2) Упрощенная система налогообложения (УСН);
- 3) Единый налог на вмененный доход (ЕНВД);
- 4) Система при выполнении соглашений о разделе продукции (СРП);
- 5) Патентная система налогообложения (ПСН).

Особенности, применения различных специальных налоговых режимов представим в виде таблицы (табл. 8).

Таблица 8 – Динамика изменений малого предпринимательства

	2017			2018			2019		
	Всего	Юр. лица	ИП	Всего	Юр. лица	ИП	Всего	Юр. лица	ИП
Российская Федерация	5 998 371	239 528	28 102	6 042 898	224 073	27 657	6 141 283	221 064	27 021
Уральский ФО	1 841 413	87 382	6 335	1 863 874	81 342	6 304	1 909 919	80 014	6 180
Северо-Западный ФО	692 090	31 536	2 455	705 229	29 117	2 403	722 901	28 739	2 337
Южный ФО	710 497	18 084	3 571	713 142	17 261	3 582	715 798	17 084	3 470
Северо-Кавказский ФО	198 366	4 464	836	202 386	4 345	825	203 838	4 300	804
Приволжский ФО	1 077 698	43 878	6 526	1 081 441	41 215	6 386	1 094 853	40 778	6 428
Уральский ФО	517 728	19 489	2 779	518 408	18 125	2 718	525 480	17 984	2 657
Сибирский ФО	699 170	25 632	3 868	698 046	24 063	3 788	649 796	22 185	3 251
Дальневосточный ФО	261 409	9 063	1 732	260 372	8 605	1 651	318 698	9 980	2 074

Анализируя динамику роста изменений малого предпринимательства в нашей стране, можно отметить, что, прежде всего при выборе той или иной системы руководителя в первую очередь интересуется уровень налоговой нагрузки.

И на основании этого показателя при разных режимах он делает выбор в пользу наиболее выгодной системы налогообложения.

Смотря на эти цифры, можно сказать, что малое предпринимательство распространяется не активными темпами. Конечно, по сравнению с 2017 годом можно заметить, что число субъектов малого бизнеса сократилось, также показатели, представленные за 2019 год, выглядят не столь обещающими. За последние годы число зарегистрированных юридических лиц, индивидуальных предпринимателей снизилось с 267 630 в 2017 году до 248 058 за три года в 2019 – это на 19 545, в процентном соотношении составляет 7,3 %. А цифра 267 630,

взятая по аналогичному периоду 01.04.2017 предпринимательской деятельности населения уменьшилась на целых 15900 единиц только за один 2018 год, что составляет 5,9 %, а к началу следующего 2019 года увеличился на целых 1,4 %. Причем эти изменения происходят в каждом федеральном округе, начиная с Уральского, заканчивая Дальневосточным [1]. То есть, мы наблюдаем определенную динамику падения количества зарегистрированных субъектов малого бизнеса. Подобный параметр не является критическим для бизнеса в нашей стране, но в свою очередь выступает вполне ощутимым.

Одной из главных причин сокращения числа субъектов малого бизнеса является отсутствие надежной государственной финансовой поддержки [10]. На эту проблему уже давно обращают внимания сами предприниматели, а также специалисты. Согласно данным общероссийской организации малого предпринимательства «Опора России», из всех представителей малого предпринимательства приблизительно только 21 % может рассчитывать на финансирование деятельности.

Обратимся к Единому Реестру субъектов малого предпринимательства. В этой таблице представлены субъекты малого бизнеса в России за последние 3 года (табл. 9).

Таблица 9 – Количество субъектов МП за 3 года

Показатель	2017	2018	2019
Субъекты МП	267 630	251 730	248 058

Так как нам уже известна вся ситуация, вполне ожидаемо увидеть подобную картину. Как мы уже выяснили ранее, в 2018 году количество предприятий в процентном соотношении сократилось на 5,9 %, а в 2019 на сегодняшний день еще на 1,4 %.

Часть населения, занятая в малом бизнесе идет на спад, как и число субъектов, когда количество продукции растет вместе с потребностями и запросами населения. Стоит также подчеркнуть, что в таблице 3 представлено количество

именно зарегистрированных субъектов. То есть с чего можно сделать вывод, что число действующих, ведущих активную деятельность предприятий может быть значительно ниже [3].

Для эффективного развития малого бизнеса стоит уделить должное внимание экономическому анализу, предоставляя место более углубленному изучению и рассмотрению экономических предпосылок, приводящих к обоснованию сложившейся ситуации. [5] При проведении подобного анализа, можно было бы сказать, что не только налоговая нагрузка вызывает трудности для субъектов, но и административные составляющие [4]. Например, обязательное применение кассовой техники или онлайн-касс, которая в период кризиса и введенных санкций, приводит к дополнительным финансовым расходам.

Таким образом, организационно-методическое обеспечение учетного процесса на малых предприятиях характеризуется невысоким уровнем, повышение которого обусловлено необходимостью более внимательного отношения органов государственного и негосударственного регулирования бухгалтерского учета к разработке нормативных правовых документов для таких субъектов хозяйствования. При обосновании направлений его развития следует учитывать особенности организации хозяйственного процесса, потребность в низких расходах по ведению бухгалтерского учета и формированию бухгалтерской (финансовой) отчетности, невысокий профессиональный уровень специалистов в области бухгалтерского учета. Отмеченные факторы требуют разработки специальных документов, регламентирующих учетный процесс на малых предприятиях: инструкции по применению сокращенного Плана счетов на малых предприятиях в условиях упрощенной системы, ФСБУ «Учет на предприятиях малого бизнеса» и ФСБУ «Бухгалтерская (финансовая) отчетность на предприятиях малого бизнеса». Их разработка позволит не только сократить трудоемкость учетной работы, но и повысить полезность учетной информации для представления внешним и внутренним пользователям.

2.3 Разработка мероприятий по развитию учета финансовых результатов ИП «Джурабеков Н.О.»

Индивидуальный предприниматель не всегда должен вести полноценный учет. Чаще всего ведение учета не требуется при выборе таких систем налогообложения, как патентная и УСН «доходы». При наличии патента и УСН придется вести Книгу учета доходов и расходов.

Если же ИП находится на общей системе налогообложения (как ИП «Джурабеков Н.О.»), то, согласно законодательству, обязан вести полноценный учет. С развитием компьютерной индустрии автоматизация учета стала самым удобным и востребованным приложением.

Так как ИП «Джурабеков Н.О.» имеет сотрудников, то обходится без автоматизации бухгалтерского учета становится все сложнее.

Для ведения учета необходимо осуществлять следующие операции:

- формирование учетной политики;
- ведение кассы;
- формирование платежных документов и выписок банка;
- внесение документов по отгрузкам и покупкам;
- складской учет;
- формирование документов о приеме на работу, увольнении, отпусках и командировках;
- расчет заработной платы, отпускных, больничных;
- формирование и сдача отчетности в фонды, ИФНС, Росстат.

А помимо документооборота также нужно уследить за объемом выручки и численностью сотрудников. Ведь это главные критерии, позволяющие применять специальные налоговые режимы.

Поэтому, ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу.

Решение о том, какую программу выбрать, остается за самим предпринимателем. Для этого, произведем сравнение различных программ по ведению учета для ИП. Наиболее популярные сервисы автоматизации учета для индивидуального предпринимателя представлены в Приложении А.

В данном случае программа 1С имеет ряд преимуществ, которые значительно упрощают ведение бизнеса. Среди явных плюсов:

- актуальные формы отчетов, операционных документов, которые автоматически обновляются при внесении изменений в законодательстве;
- имеет справочники организаций, адресов;
- возможность ведения кадрового, складского, торгового учета;
- интегрируется практически с любым интернет–банкингом;
- при внесении операционных данных – документов по отгрузке, покупке, выписок банка – книга учета доходов и расходов формируется автоматически;
- отчеты в налоговую, фонды формируются автоматически на основе внесенных данных;
- возможность сдачи отчетности в электронном виде с подтверждением с помощью электронно–цифровой подписи;
- формирование проводок в автоматическом режиме.

Для ИП и малого предпринимательства в целом компания 1С предлагает несколько прикладных решений:

- 1С: Бухгалтерия предприятия базовая;
- 1С: Предприниматель;
- 1С: Упрощенка;
- 1С: Управление нашей фирмой.

Каждая из перечисленных программ способна автоматизировать полноценный учет, в зависимости от деятельности индивидуального предпринимателя. Также для каждой программы существуют надстройки, и с ростом бизнеса, увеличением его оборотов, потока документации, количества сотрудников можно будет на

льготных условиях совершить апгрейд – приобрести программу с более широким функционалом, подходящим для конкретного вида деятельности.

Поэтому, ИП «Джурабеков Н.О.» выгоднее всего работать с программой 1С. Даже базовая версия программы дает огромное преимущество перед аналогами. В программе по умолчанию содержатся все необходимые функции, которые, если в них нет надобности на текущий момент, можно просто отключить, чтобы разгрузить интерфейс. При необходимости они активируются, и предприниматель может спокойно работать, не думая о расширении пакета предоставляемых услуг.

Бесплатные аналоги чаще всего не имеют функций сдачи электронной отчетности, имеют очень узкий функционал, не адаптированный для конкретных видов деятельности. Практика показывает, что всегда лучше довериться профессиональным решениям. Это поможет не только грамотно автоматизировать учет, но и сохранить свои данные. Их потеря – очень грустное событие, и полностью восстановить информацию практически невозможно.

УСН и ЕНВД – это два специальных режима, предназначенных для малого бизнеса. Обычно применяют один из них – тот, что больше подходит под конкретный бизнес и по которому налоговые затраты меньше.

Так как ИП «Джурабеков Н.О.» ведет свой бизнес в двух направлениях: производство гофрокартона и розничная торговля через магазин, предлагается сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД.

Совмещение режимов ЕНВД и УСН остается наиболее актуальной схемой налоговой оптимизации для ИП. Успешно сочетать сразу две системы можно при соблюдении законодательных ограничений. На возможность реализации идеи влияют численность персонала, виды экономической деятельности, годовые обороты и другие факторы. При этом коммерсанты обязаны вести отдельный учет доходов от разных направлений бизнеса.

Каждая из действующих налоговых систем обладает преимуществами и недостатками. Переход на ЕНВД освобождает от необходимости фиксировать выручку, учитывать затраты и вести многочисленные регистры. Расчет

обязательств перед бюджетом производят с опорой на вмененный доход. В статье 346.26 НК РФ приведен исчерпывающий перечень отраслей, которые можно выводить на режим. Нормой 346.29 закреплены базовая доходность и корректирующие коэффициенты.

Упрощенная система привлекает предпринимателей минимальными требованиями к отчетности. Глава 26.2 НК РФ обязывает плательщиков единого налога сдавать всего одну декларацию в год. Кроме того, коммерсанты вправе выбрать наиболее выгодный объект обложения (валовую выручку или чистый доход). Популярность УСН обусловлена широким перечнем отраслей. Применять эту систему могут практически все представители среднего и малого бизнеса. Грамотное совмещение ЕНВД и УСН позволяет законно сократить налоговую нагрузку на бизнес, а также снизить надзорные риски.

С 2013 года за предпринимателями и фирмами закреплена полная свобода в выборе налоговых систем. Требование об обязательном применении ЕНВД в регионах, на территории которых введен такой налог, отменено. Теперь коммерсанты переходят на него в добровольном порядке. Кроме того, бизнесу разрешили совмещать одновременно сразу несколько режимов. Законными схемами признают при соблюдении ограничений.

Таблица 10 – Условия применения налоговых режимов

Условия	ЕНВД	УСН
1	2	3
Финансовые показатели и другие характеристики бизнеса	Среднемесячная численность персонала до 100 человек	Перечень облагаемых налогом отраслей включает все направления, за исключением кредитования, страхования, добычи ископаемых, выпуска подакцизных изделий. Полный список видов деятельности, не попадающих под УСН, приведен в пункте 3 статьи 346.12 НК РФ.
	Сдача в наем автозаправочных комплексов и газовых станций, участие в договорах простого товарищества или доверительного управления препятствует применению режима ЕНВД.	
	Ограничений по фактическому доходу, оценке основных средств для плательщиков налога не установлено.	Доход за 9 месяцев не более 112,5, а за год – 150 миллионов рублей. Стоимость активов – до 150 миллионов.

Условия	ЕНВД	УСН
1	2	3
Сроки обращения	Регистрация в качестве плательщика ЕНВД возможна в течение 30 суток с момента открытия. Дополнительный механизм предусмотрен пунктом третьим статьи 346.28 НК РФ. Коммерсантам, изъявившим желание стать плательщиком ЕНВД нужно подать заявление. Документы можно отправить в середине года. Встать на учет следует не позднее 5 суток со дня фактического перехода на режим.	Приобретение статуса плательщика УСН допускается в момент открытия ИП. Предприниматель должен уведомить территориальную инспекцию о намерении применять упрощенный режим. Впоследствии подать заявление можно до 31 декабря. В этом случае платить единый налог разрешат со следующего отчетного года. Если предприниматель на ЕНВД открывает направление, не попадающее под действие режима, разрешается перейти на УСН. Сделать это можно до начала будущего года (письмо Минфина России № ЕД-3-3/639@ от 25.02.2013 года).
Учет	Расчет производится на основе базовой доходности и корректирующих коэффициентов. Начисления ведут при наличии физических показателей (торговой площади, транспортного средства, наемных сотрудников).	В зависимости от объекта обложения плательщики принимают к учету доходы, либо выручку и расходы. Вычету подлежат затраты на коммерческую деятельность и страховые взносы.

Большое значение имеет необходимость отдельного учета доходов. Невозможность обособления финансовых потоков исключает одновременное применение ЕНВД и УСН. Это ограничение на совмещение следует принимать во внимание во избежание конфликтов с контролирующей службой.

Переход на применение двух налоговых режимов носит уведомительный характер. Предприниматель обязан передать сведения в налоговую инспекцию в установленном порядке. Процедура регламентируется нормативными актами ФНС России. Ведомственными распоряжениями, например, утверждают формы извещений и правила их заполнения:

- УСН – приказ № ММВ-7-3/829@;
- ЕНВД – приказ № ММВ-7-6/941@.

Периодически контролирующая служба обновляет требования к уведомлениям. Узнать, какие документы сдаются в конкретном году, можно на официальном сайте налоговой службы. На страницах ведомственного портала публикуют только актуальные формы. Прилагать к извещениям какие-либо документы не нужно.

А вот учет и отчетность при совмещении режимов усложнятся. ИП «Джурабеков Н.О.» придется:

1) Сдавать декларации. Отчет по УСН предоставляется по месту проживания ИП ежегодно до окончания апреля. Декларацию по ЕНВД придется направлять по адресу ведения деятельности ежеквартально. Дополнительно коммерсанту предписывается вести книгу учета доходов и расходов для упрощенной системы.

2) Организовать отдельный учет страховых взносов.

Кроме того, рекомендуется ИП «Джурабеков Н.О.» утверждать учетную политику. Внутренний локальный акт позволит подтвердить обоснованность и законность совмещения специальных систем.

Отдельный учет определяет специфику начислений. Коммерсанты, решившиеся на одновременное применение УСН и ЕНВД должны придерживаться строгих правил. Порядок расчета налогов закреплен статьями 346.29–346.32 и 346.14–346.21 НК РФ.

Таблица 11 – Порядок расчета налогов закреплен

УСН доходы 6%	УСН Чистая прибыль 15%	Правила начисления по ЕНВД
<p>Предприниматель фиксирует только валовую выручку. Налог рассчитывают по формуле: (Доход × 6%) – Страховые взносы.</p> <p>Если коммерсант не привлекает работников, вычету подлежат 100% сборов.</p>	<p>Алгоритм начислений будет строиться по схеме (п. 7 статьи 346.16 НК РФ): (Выручка – Коммерческие затраты) × 15%,</p> <p>В состав расходов войдут страховые взносы за себя и работников. Ограничений по размеру отчислений нет. Однако суммы переплат принять к учету не получится.</p>	<p>Вести учет фактической выручки предприниматели не должны. Для расчетов потребуется базовая доходность, сведения о физических показателях и корректирующие коэффициенты.</p> <p>Согласно статьям 346.29 и 346.32 НК РФ формула выглядит следующим образом: (Базовая доходность × физический показатель × количество месяцев × К1 × К2) × 15%,</p>

УСН доходы 6%	УСН Чистая прибыль 15%	Правила начисления по ЕНВД
При наличии персонала уменьшить обязательства можно только в пределах 50%.	Доход уменьшают на издержки, которые предприниматель обязан нести.	Законодатель разрешает уменьшить налог на страховые сборы. Для предпринимателей–работодателей установлено ограничение в 50%.

Таким образом, перед тем как рассчитать единый налог, потребуется выделить выручку по каждому виду деятельности. Обособлению подлежат также затраты и выплаты персоналу.

Условия легальности схем оптимизации приведены в четвертом пункте статьи 346.12 НК РФ.

Контролирующая служба регулярно предупреждает о недопустимости дробления бизнеса и извлечения необоснованной налоговой выгоды.

Таблица 12 – Условия легальности схем оптимизации

Законное решение	Уклонение от налогов
Предприниматель занимается изготовлением кондитерских изделий и применяет упрощенный режим. Он продает продукцию в розничные магазины, но заказов немного. С целью сбыта бизнесмен открывает несколько фирменных торговых точек. Сеть выводится на ЕНВД. При этом товар на продажу отпускается по сниженной цене, в которую включена себестоимость и оптовая наценка. Прибыль по производству и расходы на изготовление кондитерских изделий фиксируется в учетных регистрах по УСН. Дополнительным источником доходов на «упрощенке» становятся заказы других розничных продавцов. В магазине к оптовой стоимости добавляется торговая наценка. Все расходы на содержание розничной сети и обслуживание покупателей относятся к ЕНВД и в базу по УСН не входят.	Изготовитель булочек на упрощенной системе отправляет всю продукцию в фирменные магазины. Торговые точки переведены на ЕНВД. Выручка по УСН не фиксируется, а в отчетах отображается убыток. Отрицательные показатели формируются за счет производственных затрат и расходов на содержание торговых точек. Доходы у производителя отсутствуют, либо представлены чрезвычайно низкой отпускной ценой. Реализация изделий производится только по ЕНВД.

Разрабатывая систему оптимизации, предприниматель обязан четко разделить денежные потоки. В учетной политике следует прописать, для чего было принято

решение совмещать два режима. В качестве целей юристы рекомендуют закреплять повышение эффективности и рентабельности бизнеса.

Перед подачей уведомления о выводе отдельных направлений на ЕНВД или УСН необходимо оценить финансовый эффект. Предварительная калькуляция поможет избежать ошибок.

Поэтому, ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу, а так же было предложено сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД.

Выводы по разделу два

Индивидуальный предприниматель не всегда должен вести полноценный учет. Чаще всего ведение учета не требуется при выборе таких систем налогообложения, как патентная и УСН «доходы». При наличии патента и УСН придется вести Книгу учета доходов и расходов.

Если же ИП находится на общей системе налогообложения (как ИП «Джурабеков Н.О.»), то, согласно законодательству, обязан вести полноценный учет. С развитием компьютерной индустрии автоматизация учета стала самым удобным и востребованным приложением.

Так как ИП «Джурабеков Н.О.» имеет сотрудников, то обходится без автоматизации бухгалтерского учета становится все сложнее.

Для ведения учета необходимо осуществлять следующие операции: формирование учетной политики; ведение кассы; формирование платежных документов и выписок банка; внесение документов по отгрузкам и покупкам; складской учет; формирование документов о приеме на работу, увольнении, отпусках и командировках; расчет заработной платы, отпускных, больничных; формирование и сдача отчетности в фонды, ИФНС, Росстат.

А помимо документооборота также нужно уследить за объемом выручки и численностью сотрудников. Ведь это главные критерии, позволяющие применять специальные налоговые режимы. Поэтому, ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу, а так же было предложено сменить общую систему налогообложения на УСН. Применено ЕНВД проблематично связи с его скоро отменяется.

3 АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ИП ДЖУРАБЕКОВ Н.О.

3.1 Подходы к проведению анализа финансовых результатов у индивидуального предпринимателя

Рассматривая управление финансами как процесс, т.е. последовательную реализацию ряда управленческих функций (мотивацию, координацию, планирование, организацию и контроль), будем утверждать, что оценка формирования финансовых результатов, в том числе малых и средних, раскрывает планирование и контроль и является составляющей оценки эффективности управления финансами. Необходимость уточнения и систематизации инструментария оценки эффективности управления финансами, базой для которого служат финансовые результаты, для малых и средних торговых организаций обусловлена спецификой их финансово–хозяйственной деятельности и масштабами присутствия.

Существует множество методик для анализа финансовых результатов деятельности организации. Выбор той или иной методики напрямую зависит от цели, которую необходимо достичь в результате анализа, от специфики деятельности предприятия, а также от субъектов, заинтересованных в получении данной информации [2].

Рассматривая основные методики анализа финансовых результатов с позиции разных авторов, можно выделить методики Г.В. Савицкой, А.Д. Шеремета, С. И. Крылова, И.В. Колесовой и Л.А. Прудниковой.

Г.В. Савицкая рассматривает прибыль как часть добавленной стоимости, которую получают предприятия после реализации продукции как вознаграждение за вложенный капитал и риск предпринимательской деятельности. Основными задачами анализа финансовых результатов автор считает изучение возможностей получения прибыли в соответствии с имеющимся ресурсным потенциалом предприятия и конъюнктурой рынка, систематический контроль за процессом

формирования прибыли и изменением ее динамики, определение влияния факторов на финансовые результаты и оценка качества прибыли. Непосредственно сам анализ Г.В. Савицкая предлагает проводить в следующей последовательности:

1) Анализ состава, структуры и динамики прибыли, а также выполнение плана за отчетный период. На данном этапе формируется структурно–логическая модель формирования показателей прибыли, дается краткая характеристика структурным значениям, рассматриваются основные изменения, а также делаются предположения о возможных причинах этих изменений. Г. В. Савицкая уделяет особое внимание на то, что при изучении динамики прибыли следует учитывать инфляционные факторы изменения ее суммы. Учетная политика, применяемая на предприятии, во многом влияет на размер прибыли. С помощью структурно – логической модели факторного анализа прибыли автор предлагает основательно изучить факторы количественного изменения каждой составляющей общей суммы прибыли.

2) Анализ маржи покрытия (маржинальной прибыли). Данный анализ служит для определения безубыточного объема продаж по каждому виду продукции и в целом по предприятию, а также является важным критерием в планировании производства и сбыта продукции.

3) Анализ финансовых результатов от реализации продукции, работ и услуг. В процессе анализа изучают динамику основной части прибыли, которую предприятие получает от операционной деятельности, определяют факторы изменения конечного показателя. В ходе факторного анализа используют показатели объема реализации продукции, цены единицы продукции, себестоимости изделия, а также суммы постоянных расходов и выявляют общее изменение прибыли и за счет приведенных показателей.

4) Ассортиментная политика предприятия и её влияние на формирование прибыли. С помощью детального анализа уровня маржинальной доходности конкретного вида продукции определяются изменения ассортиментной политики,

которые способствовали получению максимума прибыли.

5) Анализ уровня среднереализационных цен. На данном этапе анализа определяется зависимость среднего уровня отпускных цен от качества реализуемой продукции, рынков каналов сбыта продукции, сроков реализации, уровня инфляции.

6) Анализ прочих финансовых доходов и расходов. Рассматриваются показатели, не связанные с реализацией продукции, а именно, доходы и расходы от инвестиционной и финансовой деятельности, а также прочие операционные доходы и расходы. Конечным результатом на данном этапе анализа является разработка конкретных мероприятий, направленных на предупреждение и сокращение убытков и увеличение прибыли.

7) Анализ показателей рентабельности. Предложена некая классификация показателей рентабельности: показатели, базирующиеся на затратном подходе, характеризующие прибыльность продаж и показатели, в основе которых лежит ресурсный подход. В процессе анализа изучается динамика показателей по каждой из предложенных групп, проводится сравнение с плановыми показателями по предприятию и по конкурентным предприятиям в отрасли в целом.

8) Методика подсчета резервов увеличения суммы прибыли и рентабельности. Разработаны основные направления поиска резервов увеличения прибыли от операционной деятельности. По каждому из найденных источников рассмотрена методика подсчета. Целью выявления данных резервов является их рационально освоение, а также разработка мероприятий по осуществлению мониторинга.

9) Анализ чувствительности финансовых результатов к внешним и внутренним факторам. На данном этапе осуществляется прогнозирование финансовых результатов [3].

А.Д. Шеремет полагает, что анализ финансовых результатов дает общую картину факторного влияния полной совокупности доходов и расходов предприятия на его чистую прибыль. Автор предлагает проводить анализ в

следующей последовательности [4]:

1) На первом этапе проводится анализ соотношения всех доходов и расходов, а также чистой прибыли предприятия, оценивается динамика и структурные изменения. После укрупненного анализа элементов прибыли, следует более детальное аналитическое исследование показателей финансовых результатов, определение факторов, влияющих на них.

2) Формируется схема показателей прибыли предприятия. Производится расчет всех показателей, формирующих чистую прибыль. На последнем этапе определяется нераспределенная прибыль отчетного периода.

3) Выявление изменений и проблемных ситуаций в результате горизонтального и вертикального анализа финансовых результатов. Дается оценка значимости показателей.

4) Определены экономические факторы, влияющие на величину финансовых результатов, сгруппированные на внешние и внутренние.

5) На данном этапе проводится анализ и диагностика рентабельности продаж. В завершении анализа, автор предлагает сопоставлять доходы и расходы предприятия, выявлять факторы формирования каждого показателя прибыли (убытка), которые помогают найти дополнительные резервы повышения эффективности хозяйственной деятельности.

Финансовый результат деятельности предприятия И.В. Колесова и Л.А. Прудникова рассматривают как изменение величины собственного капитала предприятия за отчетный период, способность компании обеспечить рост собственного капитала оценивается системой показателей финансовых результатов [1].

Для анализа финансовых результатов рассматривается следующая методика:

1) Анализ и оценка уровня и динамики показателей прибыли. На данном этапе проводится изучение изменений каждого показателя прибыли за отчетный период по сравнению с базисным, далее проводится структурный анализ элементов прибыли, трендовый анализ, сравнительный анализ темпов роста прибыли и

нетто–выручки от реализации, исследование влияния отдельных факторов на прибыль.

2) Детальный анализ способствует изучению каждого элемента прибыли и повлиявших на нее факторов. Проводится классификация факторов на внутренние и внешние.

3) Оценка качества информации и качества доходов. Определяется влияние учетной политики предприятия на конечный результат. Автор акцентирует внимание на важности расчет относительных показателей и факторном анализе прибыли.

4) Анализ показателей рентабельности. Анализ взаимосвязи коэффициентов по показателю рентабельности собственного капитала позволяет сделать вывод о перспективах бизнеса, степени устойчивости предприятия на рынке, наличии финансовых резервов повышения конкурентоспособности компании.

С.И. Крылов рекомендует проводить анализ финансовых результатов в следующей последовательности:

1) Анализ прибыли до налогообложения, прибыли от продаж и прибыли от прочей деятельности. Проводится анализ прибыли до налогообложения в разрезе основных источников ее формирования. Соотносятся темпы роста прибыли от продаж и темпы роста прибыли до налогообложения. Последующий анализ характеризуется детальным раскрытием каждого из показателей, определяется влияние основных элементов на итоговый результат.

2) Анализ чистой прибыли и совокупного финансового результата. Формирование выводов по поводу динамики объема, состава и структуры совокупного финансового результата, а также отклонение величин, определяющих его элементы.

3) Выявление резервов повышения финансовых результатов. Основными целями повышения финансовых результатов являются увеличение выручки, снижение затрат, увеличение доходов, снижение расходов, оптимизация налогообложения. Выявив все возможные резервы, автор предлагает рассчитать

коэффициент самофинансирования для оценки повышения способности предприятия к самофинансированию с их учетом [2].

При этом, Крылов С.И. предлагает производить оценку уровня финансовой безопасности малых субъектов хозяйствования с помощью различных подходов, которые, несмотря на их общие характеристики, можно объединить в следующие группы [1–4]: подходы на основе оценки финансового состояния или финансовой устойчивости; подходы на основе определения интегральных показателей; подходы на основе финансовых показателей–индикаторов; на основе ресурсно–функционального подхода.

Большинство из этих подходов являются универсальными и не учитывают специфику финансов малых предприятий, в том числе: прирост финансовых ресурсов, в основном, за счет прибыли; ключевая роль собственного капитала в финансировании хозяйственной деятельности; необходимость контроля за сбалансированностью денежных потоков для обеспечения платежеспособности.

Учитывая указанное, для определения уровня финансовой безопасности малых предприятий предлагается рассчитывать интегральный показатель, сформированный на основе индикаторов, отражающих специфику их деятельности, определение которого включает следующие этапы:

- 1) идентификация факторов влияния на уровень финансовой безопасности малых предприятий (финансовые индикаторы) и формирование массива исходных данных;
- 2) определение эталонных значений показателей–индикаторов;
- 3) нормализация входных данных с использованием метода логарифмирования для нивелирования разницы масштабов значений;
- 4) оценка отклонений фактических значений показателей от эталонных и расчет составляющих интегрального показателя финансовой безопасности;
- 5) расчет интегрального показателя финансовой безопасности малого предприятия, предоставление качественной интерпретации полученного результата.

Факторы влияния на уровень эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий должны включать базовые индикаторы имущественного состояния, финансовой устойчивости, платежеспособности, рентабельности и деловой активности, а именно: чистый доход от реализации продукции; остаточная стоимость основных средств; собственный капитал; чистый финансовый результат; дебиторская задолженность; финансовый цикл; себестоимость реализованной продукции.

В зависимости от характера влияния на уровень эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий показатели делятся на стимуляторы, дестимуляторы и факторы смешанного воздействия.

Рост значений показателей–стимуляторов положительно влияет на финансовое состояние предприятия и повышает уровень финансовой безопасности. Влияние показателей–дестимуляторов является обратным: их увеличение приводит к снижению уровня финансовой безопасности. Так, рост расходов предприятия, выраженных в себестоимости реализованной продукции, сигнализирует о снижении эффективности его операционной деятельности.

При этом негативным является тренд опережение темпов прироста себестоимости темпов прироста чистого дохода.

Факторы смешанного воздействия могут по–разному влиять на уровень эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий. Так, для малого предприятия, что имеет дефицит оборотных средств, важным является выравнивание сроков погашения дебиторской и кредиторской задолженности. Отклонение показателя финансового цикла от 0, как в сторону увеличения, так и в сторону уменьшения, может негативно сказаться на уровне финансовой безопасности. Показатель объема дебиторской задолженности также по–разному может влиять на уровень финансовой безопасности: незначительный ее размер свидетельствует о стабильности клиентской базы и спрос на продукцию предприятия, а чрезмерная доля в оборотных активах – об отвлечении средств из оборота.

Учитывая характер влияния факторов–индикаторов на уровень финансовой безопасности формируются

Следующий этап предполагает переход от абсолютных к нормализованным значениям входных и эталонных показателей с помощью логарифмического метода для приведения их значений к диапазону $[0; 1]$.

Поскольку избранный метод нормализации не может применяться к отрицательным числам, предыдущим этапом нормализации является переход к положительным значениям показателей, что для индикатора предусматривает переход к значениям по модулю, а для других индикаторов – увеличение значений во всех периодах на сумму минимального отрицательного значения этого индикатора и 1,1.

Полученные нормализованные значения индикаторов является основой для расчета составляющих интегрального показателя эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий.

Для формирования интегрального показателя при определении уровня финансовой безопасности малого предприятия можно применять метод сумм, метод уровня развития, метод оценки по средней геометрической [5, с. 52].

В предложенной нами методике считаем целесообразным использовать метод оценки по средней геометрической, поскольку влияние факторов, включенных в методику, считаем равнозначным, несмотря на это, необходимости использования весовых коэффициентов для индикаторов нет.

Рассчитанное значение уровня эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий является числом из промежутка $[0, 1]$. При этом, чем выше значение интегрального показателя, тем выше уровень его финансовой безопасности.

Качественную интерпретацию результатов предлагается проводить с использованием шкалы уровней финансовой безопасности, а именно: при значении интегрального показателя от 0 до 0,2 – кризисный уровень; от 0,21 до 0,4 – критический уровень; от 0,41 до 0,6 – неустойчивый уровень; от 0,61 до 0,8 –

нормальный уровень; от 0,81 до 1 – высокий уровень финансовой безопасности.

Предложенный подход С.И. Крылова к оценке уровня эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий учитывает специфику их финансов (прирост финансовых ресурсов, в основном, за счет прибыли; ключевая роль собственного капитала в финансировании хозяйственной деятельности; необходимость контроля за сбалансированностью денежных потоков для обеспечения платежеспособности).

Его преимуществами является учет характера влияния факторов на уровень финансовой безопасности; дифференцированный подход к определению эталонных значений показателей–индикаторов; формирование интегрального показателя и возможность качественной интерпретации результатов.

Таким образом, рассмотренные методики дают в той или иной степени обобщенный или более детальный анализ финансовых результатов. Различные подходы дают возможность выбрать тот или иной порядок расчетов в соответствии с учетной политикой предприятия, спецификой деятельности, а самое главное – с целью, которую необходимо достичь по результатам проведения анализа.

В ходе рассмотрения вышеизложенного следует сделать вывод о том, что сущностью анализа финансовых результатов является последовательность в характеристике показателей, рассмотрение обобщенных данных и переход к более детальным элементам, определение динамики, выявление тенденций роста или снижения, оценка структуры финансовых показателей, сравнение с базисным периодом или с плановыми показателями, определение факторов, влияющих на изменение основных показателей, прогнозирование прибыли и выявление резервов ее роста.

В результате анализа должны быть разработаны мероприятия по использованию выявленных резервов и улучшению эффективности деятельности организации.

3.2 Эффективность рекомендаций по повышению финансовых результатов у ИП «Джурабеков Н.О.»

Экономический эффект от внедрения средств автоматизации может быть лишь косвенным, так как внедренные средства автоматизации не являются прямым источником дохода, а являются либо вспомогательным средством организации получения прибыли, либо помогают минимизировать затраты.

Оценить экономический эффект от использования программы можно двумя способами: простым и сложным (более трудоемкий способ, но более точный). Простой способ это некоторое упрощение сложного способа с учетом различных «оговорок». Например, если материальные затраты не меняются после внедрения программы, то их можно исключить из расчета, тем самым его упростив. Полная оценка по сложному алгоритму, как правило, проводится квалифицированными специалистами по итогам обследования бизнес–процессов предприятия. Но если необходимо быстро и приблизительно оценить эффективность внедрения средства автоматизации, то можно в представленные формулы подставлять оценочные значения затрат. Конечно, при использовании оценок затрат, а не их фактических значений, экономический эффект будет посчитан не точно, но тем не менее позволит оценить выгодность и необходимость автоматизации.

Главный экономический эффект от внедрения средств автоматизации заключается в улучшении экономических и хозяйственных показателей работы предприятия, в первую очередь за счет повышения оперативности управления и снижения трудозатрат на реализацию процесса управления, то есть сокращения расходов на управление. Для большинства предприятий экономический эффект выступает в виде экономии трудовых и финансовых ресурсов, получаемой от:

- снижения трудоемкости расчетов;
- снижение трудозатрат на поиск и подготовку документов;
- экономии на расходных материалах (бумага, дискеты, картриджи).

Снижение же трудозатрат на предприятии возможно за счет автоматизации работы с документами, снижения затрат на поиск информации.

Критерием эффективности создания и внедрения новых средств автоматизации является ожидаемый экономический эффект. Он определяется по формуле (2.1):

$$\mathcal{E} = \mathcal{E}_p - E_n \times K_p, \quad (2.1)$$

где \mathcal{E}_p – годовая экономия;

E_n – нормативный коэффициент ($E_n = 0.15$);

K_p – капитальные затраты на проектирование и внедрение, включая первоначальную стоимость программы.

Годовая экономия \mathcal{E}_p складывается из экономии эксплуатационных расходов и экономии в связи с повышением производительности труда пользователя. Таким образом, получаем (2.2):

$$\mathcal{E}_p = (P_1 - P_2) + \Delta P_p, \quad (2.2)$$

где P_1 и P_2 – соответственно эксплуатационные расходы до и после внедрения разрабатываемой программы;

ΔP_p – экономия от повышения производительности труда дополнительных пользователей.

Если пользователь при экономии i -вида с применением программы экономит ΔT_i , часов, то повышение производительности труда P_i (в %) определяется по формуле (2.3):

$$P_i = \frac{\Delta}{\Delta} \quad (2.3)$$

где F_j – время, которое планировалось пользователем для выполнения работы j -вида до внедрения программы (час.).

Стоимость предлагаемой программы для ИП «Джурабеков Н.О.» «1С:Предприниматель» составляет 10800 руб.

Стоимость услуг сторонней организации по ее внедрению составляют 10000 руб.

В итоге капитальные затраты на внедрение составят:

$$K = 10800 \text{ руб.} + 10000 \text{ руб.} = 20800 \text{ руб.}$$

Рассчитаем экономию за счет увеличения производительности труда сотрудника.

В ИП «Джурабеков Н.О.» бухгалтерский учет велся на компьютере, но в ручную с использованием различных программ, позволяющих хранить данные в таблицах. Например, MS Excel.

Экономия, связанная со снижением объема штрафных санкций:

$$P = 186\,000 \text{ руб.}$$

В итоге получаем следующую ожидаемую экономическую эффективность:

$$\mathcal{E} = 186\,000 \text{ руб.} - 20800 \text{ руб.} = 165200 \text{ руб.}$$

Кроме того, было предложено сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД.

В таблице представлены расчеты по разным системам налогообложения для этих двух видов бизнеса (для ИП) в тыс. руб.

Таблица 13 – Расчеты по разным системам налогообложения для этих двух видов бизнеса (для ИП) в тыс. руб.

Система налогообложения	Сумма налога в разных системах налогообложения, тыс.руб.		
	ЕНВД	УСН–6 %	УСН–15 %
Розничная торговля–УСН	—	$22\,000 \times 0,06 = 1320$	$(22000-13000) \times 0,15 = 1350$
Розничная торговля–ЕНВД (страховые взносы в расчет не приняты)	$[100 \text{ кв. м} \times 1,8 \text{ тыс.руб.} \times 1,915 \times 1,0 \times 12] \times 0,15 = 620$	—	—
Производство хлебобулочных изделий–УСН	—	$6\,000 \times 0,06 = 360$	$(6\,000 - 4\,500) \times 0,15 = 225$

Из таблицы видно, что при применении для торговли лучше использовать ЕНВД, а для производства хлебобулочных изделий УСН–15 %, то придется уплатить только 845 руб. И на налогах можно сэкономить 730 рублей (1 575 руб. – 845 руб.).

Эффективность и результат применения данных рекомендаций для ИП «Джурабеков Н.О.»: делает прозрачным порядок определения доходов и расходов для той или иной деятельности; данный способ позволяет законно уменьшить налоговую базу ИП «Джурабеков Н.О.». Тем самым достигается оптимизация уплачиваемых налогов в бюджет РФ.

Таким образом, по результатам анализа эффективности внедрения ИС в компанию можно сделать вывод о том, что установка бухгалтерской системы выгодна.

Годовой экономический эффект от автоматизации бухгалтерских операций составит 165 200 рублей за счет экономии времени на обработку данных и ускорения ведения документооборота организации, снижения штрафов. В заключение отметим, что выбор той или иной бухгалтерской информационной системы на рынке, где существует множество программных продуктов, является достаточно сложным и зависит от конкретных целей и задач предприятия. Внедрение автоматизированных ИС в компании во многом эффективнее, чем осуществление работ вручную.

По результатам расчета экономической эффективности проектирования и внедрения средства автоматизации сразу можно , что это выгодно. Хотя выгода и косвенная, но, как правило, заметная в средне и долгосрочной перспективе. Внедрение средств автоматизации может привести к корректированию самого бизнес–процесса, так как задачи выполняются быстрее.

Сотрудники могут обрабатывать большие объемы информации за свое рабочее время, что можно использовать или для уменьшения затрат на персонал или для быстрого развития бизнеса при неизменности количества сотрудников, занятых обработкой информации. Кроме того ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с

целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу, а так же было предложено сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД. Эффективность и результат применения данных рекомендаций для ИП «Джурабеков Н.О.»: сделает прозрачным порядок определения доходов и расходов для той или иной деятельности; данный способ позволяет законно уменьшить налоговую базу ИП «Джурабеков Н.О.». Тем самым достигается оптимизация уплачиваемых налогов в бюджет РФ.

Выводы по разделу три.

По результатам анализа эффективности внедрения ИС в компанию можно сделать вывод о том, что установка бухгалтерской системы выгодна. Годовой экономический эффект от автоматизации бухгалтерских операций составит 165 200 рублей за счет экономии времени на обработку данных и ускорения ведения документооборота организации, снижения штрафов. В заключение отметим, что выбор той или иной бухгалтерской информационной системы на рынке, где существует множество программных продуктов, является достаточно сложным и зависит от конкретных целей и задач предприятия. Внедрение автоматизированных ИС в компании во многом эффективнее, чем осуществление работ вручную.

По результатам расчета экономической эффективности проектирования и внедрения средства автоматизации сразу можно , что это выгодно. Хотя выгода и косвенная, но, как правило, заметная в средне и долгосрочной перспективе. Внедрение средств автоматизации может привести к корректированию самого бизнес–процесса, так как задачи выполняются быстрее. Сотрудники могут обрабатывать большие объемы информации за свое рабочее время, что можно использовать или для уменьшения затрат на персонал или для быстрого развития

бизнеса при неизменности количества сотрудников, занятых обработкой информации.

Кроме того ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу, а так же было предложено сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД. Эффективность и результат применения данных рекомендаций для ИП «Джурабеков Н.О.»: сделает прозрачным порядок определения доходов и расходов для той или иной деятельности; данный способ позволяет законно уменьшить налоговую базу ИП «Джурабеков Н.О.». Тем самым достигается оптимизация уплачиваемых налогов в бюджет РФ.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Финансовым результатом является экономический итог хозяйственной деятельности предприятия в целом и отдельных ее подразделений, который выражен в денежной форме. Финансовый результат, прибыль или убыток, формируется за счёт финансового результата от реализации продукции, а также работ и услуг, основных средств организации и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по таким операциям. Финансовые результаты деятельности предприятия позволяют провести анализ эффективности деятельности, связанной с получением прибыли.

Основной целью управления финансовыми результатами предприятия является определение где, когда и каким образом использовать финансовые ресурсы для успешного развития компании и получения высоких показателей прибыли.

Назначением управления финансовыми результатами является актуальное выявление и устранение недостатков в развитии предприятия, определение резервов для совершенствования финансового состояния предприятия, а также обеспечения финансовой устойчивости деятельности.

Анализ финансово–хозяйственной деятельности компании, а также финансовых результатов является эффективным средством для планирования, контроля, оценки и организации деятельности малого бизнеса, а также функцией управления, обеспечивающей эффективность принимаемых решений. Только грамотно применяемые методы управления финансовыми результатами и деятельностью малого бизнеса в целом, могут позволить эффективно сформулировать текущие задачи для компании и спрогнозировать долгосрочные направления развития деятельности.

Показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования организации по всем направлениям ее деятельности: производственной, финансовой, инвестиционной. Они составляют

основу экономического развития организации и укрепления ее финансовых отношений с контрагентами.

Существует множество методик для анализа финансовых результатов деятельности организации. Выбор той или иной методики напрямую зависит от цели, которую необходимо достичь в результате анализа, от специфики деятельности предприятия, а также от субъектов, заинтересованных в получении данной информации.

Рассматривая основные методики анализа финансовых результатов с позиции разных авторов, можно выделить методики Г.В. Савицкой, А.Д. Шеремета, С.И. Крылова, И.В. Колесовой и Л.А. Прудниковой. Большинство из этих подходов являются универсальными и не учитывают специфику финансов малых предприятий, в том числе: прирост финансовых ресурсов, в основном, за счет прибыли; ключевая роль собственного капитала в финансировании хозяйственной деятельности; необходимость контроля за сбалансированностью денежных потоков для обеспечения платежеспособности.

Качественную интерпретацию результатов предлагается проводить с использованием шкалы уровней финансовой безопасности, а именно: при значении интегрального показателя от 0 до 0,2 – кризисный уровень; от 0,21 до 0,4 – критический уровень; от 0,41 до 0,6 – неустойчивый уровень; от 0,61 до 0,8 – нормальный уровень; от 0,81 до 1 – высокий уровень финансовой безопасности.

Предложенный подход С.И. Крылова к оценке уровня эффективности управления финансовыми результатами малых предприятий учитывает специфику их финансов (прирост финансовых ресурсов, в основном, за счет прибыли; ключевая роль собственного капитала в финансировании хозяйственной деятельности; необходимость контроля за сбалансированностью денежных потоков для обеспечения платежеспособности). Его преимуществами является учет характера влияния факторов на уровень финансовой безопасности; дифференцированный подход к определению эталонных значений показателей–индикаторов; формирование интегрального показателя и возможность

качественной интерпретации результатов.

ИП «Джурабеков Н.О.» основано в 2001 году в г. Челябинске. Основной сферой деятельности предприятия является производство 2–х и 3–х слойного гофрированного картона и изготовление из него тары.

Основной задачей ИП «Джурабеков Н.О.» было и остается создание высокотехнологического производственного процесса и повышение качества выпускаемой продукции. За время существования предприятия сформировался прочный и слаженный коллектив профессионалов.

Изготавливаемый ИП «Джурабеков Н.О.» гофрированный картон и продукция из него соответствуют требованиям ГОСТа 7376–89, 9142–90. Продукция предприятия имеет санитарно–эпидемиологическое заключение.

ИП «Джурабеков Н.О.» принимает заказы на изготовление гофрированного трехслойного картона, различной марки, удовлетворяющего пожеланиям заказчика. Возможен подбор и изготовление гофроящиков по ГОСТу, техническим условиям, индивидуальным размерам с учетом специфики товара. На готовую продукцию производится нанесение одно– либо двухцветной флексопечати с использованием высококачественных импортных красок.

Анализируя организационную структуру управления ИП «Джурабеков Н.О.», можно сказать о том, что организация при данной структуре управления работает эффективно, стабильно. Существующая организационная структура управления на предприятии относится к линейно–функциональному типу.

Организация бухгалтерского учета в ИП «Джурабеков Н.О.» осуществляется бухгалтером. Отдельного структурного подразделения «бухгалтерия» не предусмотрено, что обосновано объемом учетных документов и операций.

Бухгалтер осуществляет ведение учёта операций по возникновению и погашению различных задолженностей перед ИП со стороны покупателей и заказчиков, подотчётных лиц, прочих дебиторов, а также задолженности ИП перед поставщиками и подрядчиками, бюджетом, органами социального страхования, с персоналом по оплате труда; учет расчетных операций (касса,

расчетный счет), учет материальных запасов. На него возложены обязанности кассира.

Бухгалтерский учет ИП «Джурабеков Н.О.» не автоматизирован, осуществляется в ручную.

Организация бухгалтерского учета в ИП «Джурабеков Н.О.» осуществляется бухгалтером. Отдельного структурного подразделения «бухгалтерия» не предусмотрено, что обосновано объемом учетных документов и операций.

В ИП «Джурабеков Н.О.» применяются следующие формы первичных документов: приходный кассовый ордер (ПКО) – форма КО-1; расходный кассовый ордер (РКО) – форма КО-2; книга учета принятых и выданных кассиром денежных средств – форма КО-5; расчетно-платежные и платежные ведомости (форма № Т-49 и Т-53). Кассовые операции проводятся в следующем порядке: оформление первичных документов по приходу и расходу; регистрация первичных документов в журнале регистрации; записи в кассовую книгу (под копиру в двух экземплярах), ежедневное подведение остатка по кассовой книге; сдача в бухгалтерию (бухгалтеру) отчета кассира (2-й экземпляр кассовой книги) с приходными и расходными документами под расписку в кассовой книге.

ИП «Джурабеков Н.О.» применяет общую систему налогообложения и является плательщиком следующих налогов.

1) НДС – ежеквартальный платеж, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Декларация по НДС сдается ежеквартально, до 20 числа месяца, идущего за отчетным кварталом. Для расчета НДС в ИП «Джурабеков Н.О.» применяется ставка 18%, в 2019 году – 20%.

2) Налог на имущество. Налоговый период – календарный год. Отчетные периоды – I квартал, полугодие и 9 месяцев календарного года. Декларация подается раз в год до 1 апреля. Сумма налога определяется путем умножения среднегодовой стоимости основных средств на ставку 2,2%.

3) Страховые взносы не являются налогами. Они используются на обеспечение пенсий, пособий, бесплатной медицинской помощи.

В работе бухгалтера ИП «Джурабеков Н.О.» можно выделить три основных направления: ведение бухгалтерского учета в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации; ведение бухгалтерского учета для целей налогообложения; ведение бухгалтерского учета для целей предоставления управленческой отчетности (IFRS и т.п.).

Несмотря на то, что благодаря современному программному обеспечению работа бухгалтеров сегодня во многом автоматизирована, в ИП «Джурабеков Н.О.» ведет бухгалтерский учет вручную.

В результате чего ИП Джурабеков Н.О. постоянно поднимает вопрос о недостаточной эффективности работы бухгалтерии, можно назвать следующие: несвоевременная подготовка отчетов для руководства; частое невыполнение компаниями обязательств по договорам; несвоевременный расчет и выплата заработной платы сотрудникам (задержки по расчету составляют 2–3 дня); задержки в перечислении налогов; недостаточная прозрачность информационных потоков в рамках организации; низкий уровень эффективности взаимодействия отделов внутри компании; чрезмерная загруженность бухгалтера работой.

Неэффективность бухгалтерских процессов в ИП «Джурабеков Н.О.» приводит к тому, что компании приходится нести дополнительные траты, связанные с необходимостью платить штрафы и неустойки за сорванные сроки, выплачивать сверхурочные бухгалтеру и исправлять последствия неверно проведенных расчетов. Таким образом, ИП «Джурабеков Н.О.» следует устранить выявленные причины совершения ошибок и рутинные операции, выполняемые вручную.

В результате происходит снижение чистой прибыли компании с 4200 тыс. руб. до 1385 тыс. руб., что негативно характеризует деятельность компании.

Индивидуальный предприниматель не всегда должен вести полноценный учет. Чаще всего ведение учета не требуется при выборе таких систем налогообложения, как патентная и УСН «доходы». При наличии патента и УСН придется вести Книгу учета доходов и расходов.

Если же ИП находится на общей системе налогообложения (как ИП «Джурабеков Н.О.»), то, согласно законодательству, обязан вести полноценный учет. С развитием компьютерной индустрии автоматизация учета стала самым удобным и востребованным приложением.

Так как ИП «Джурабеков Н.О.» имеет сотрудников, то обходится без автоматизации бухгалтерского учета становится все сложнее.

Для ведения учета необходимо осуществлять следующие операции: формирование учетной политики; ведение кассы; формирование платежных документов и выписок банка; внесение документов по отгрузкам и покупкам; складской учет; формирование документов о приеме на работу, увольнении, отпусках и командировках; расчет заработной платы, отпускных, больничных; формирование и сдача отчетности в фонды, ИФНС, Росстат.

А помимо документооборота также нужно уследить за объемом выручки и численностью сотрудников. Ведь это главные критерии, позволяющие применять специальные налоговые режимы.

Поэтому, ИП «Джурабеков Н.О.» предлагается с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета внедрить автоматизированную программу.

По результатам анализа эффективности внедрения ИС в компанию можно сделать вывод о том, что установка бухгалтерской системы выгодна. Годовой экономический эффект от автоматизации бухгалтерских операций составит 165 200 рублей за счет экономии времени на обработку данных и ускорения ведения документооборота организации, снижения штрафов. В заключение отметим, что выбор той или иной бухгалтерской информационной системы на рынке, где существует множество программных продуктов, является достаточно сложным и зависит от конкретных целей и задач предприятия. Внедрение автоматизированных ИС в компании во многом эффективнее, чем осуществление работ вручную.

По результатам расчета экономической эффективности проектирования и внедрения средства автоматизации сразу можно , что это выгодно. Хотя выгода и косвенная, но, как правило, заметная в средне и долгосрочной перспективе. Внедрение средств автоматизации может привести к корректированию самого бизнес–процесса, так как задачи выполняются быстрее. Сотрудники могут обрабатывать большие объемы информации за свое рабочее время, что можно использовать или для уменьшения затрат на персонал или для быстрого развития бизнеса при неизменности количества сотрудников, занятых обработкой информации.

Кроме того ИП «Джурабеков Н.О.» с целью повышения эффективности ведения бухгалтерского учета предложено сменить общую систему налогообложения на УСН и ЕНВД. Эффективность и результат применения данных рекомендаций для ИП «Джурабеков Н.О.»: сделает прозрачным порядок определения доходов и расходов для той или иной деятельности; данный способ позволяет законно уменьшить налоговую базу ИП «Джурабеков Н.О.». Тем самым достигается оптимизация уплачиваемых налогов в бюджет РФ. Снижение налоговых платежей, в частности, позволит уменьшить расходы и увеличить финансовый результат, и при тех же условиях деятельности больше средств использовать для развития бизнеса.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51–ФЗ ред. от 29.07.2017 г. № 146–ФЗ // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

2 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146–ФЗ (ред. от 14.11.2017) // СЗ РФ. – 1998 – №31. – Ст. 3824.

3 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 31.07.1998 № 146–ФЗ (ред. от 30.10.2017) // СЗ РФ. – 2000 – №32. – Ст. 3340.

4 Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402–ФЗ (ред. от 18.07.2017) // СЗ РФ. – 2011. – №50. – Ст. 7344.

5 Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 № 49 (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» // Экономика и жизнь. – 1995. – № 29.

6 Приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н (ред. от 29.03.2017) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» // Российская газета. – 1998. – № 208.

7 Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» // Российская газета. – 1999. – № 116.

8 Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» // Российская газета. – 1999. – № 116.

9 Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» // Экономика и жизнь. – 1999. – № 35.

10 Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово–хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // Финансовая газета. – 2000. – № 47.

11 Приказ Минфина России от 19.11.2002 № 114н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02» // Российская газета. – 2003. – № 4.

12 Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 106н (ред. от 28.04.2017) «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. – 2008. – № 44.

13 Анализ финансовой отчетности (для бакалавров). Учебник. / Л.С. Васильева. – Москва: КноРус, 2019. – 273 с.

14 Оценка признание и анализ информации об отдельных видах доходов, расходов, активов и обязательств в системе международных стандартов финансовой отчетности: сборник кейсов (Часть 1): практикум / Ю.В. Граница. – Москва: Русайнс, 2019. – 112 с.

15 Актуальные направления развития системности в методологии анализа финансового состояния предприятия: монография / В.А. Малышенко. – Москва: Русайнс, 2018. – 119 с.

16 Актуальные проблемы финансового менеджмента, бухгалтерского учета, анализа, контроля и налогообложения в нефтегазовом комплексе. Сборник статей: сборник статей / Т.М. Рогуленко. – Москва: Русайнс, 2018. – 148 с.

17 Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / В.Д. Герасимова, Л.Р. Туктарова, О.А. Черняева. – Москва: КноРус, 2018. – 505 с. – Для бакалавров. – ISBN 978-5-406-05686-8.

18 Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Л.И. Иванова, А.С. Бобылева. – Москва: КноРус, 2018. – 331 с.

19 Анализ финансовой отчетности: учебно-методическое пособие / Т.А. Пожидаева. – Москва: КноРус, 2008. – 323 с.

20 Анализ финансовой отчетности.С практикумом: учебник / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. – Москва: КноРус, 2018. – 273 с.

21 Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебное пособие / Э.С. Хазанович. – Москва: КноРус, 2017. – 271 с.

22 Анализ и диагностика финансово–хозяйственной деятельности промышленного предприятия: учебное пособие / В.Д. Герасимова. – Москва : КноРус, 2015.

23 Анализ и диагностика финансово–хозяйственной деятельности предприятия : учебное пособие / В.Д. Герасимова, Л.Р. Туктарова, О.А. Черняева. – Москва : КноРус, 2018. – 505 с.

24 Актуальные проблемы бухгалтерского учета и отчетности в условиях расширения объектов учета, совершенствования методов и стандартизации учетных процессов : монография / В.И. Бариленко. – Москва: КноРус, 2018. – 584 с.

25 Бухгалтерский (финансовый) учет: учебное пособие / В.С. Быков, Т.В. Горбунова, И.В. Ромашкина. – Москва: КноРус, 2019. – 246 с.

26 Бухгалтерский управленческий учет (для бакалавров) + eПриложение: Тесты : учебник / М.А. Вахрушина. – Москва: КноРус, 2019. – 392с.

27 Бухгалтерский учет и отчетность: учебное пособие / Л.В. Сотникова. – Москва: КноРус, 2019. – 319 с.

28 Богаченко, В.М. Бухгалтерский учет / В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова. – Ростов на/Д: Феникс, – 2015. – 512 с.

29 Вавилова, А.А. Учет и отчетность субъектов малого предпринимательства / А.А. Вавилова, Т.М. Мезенцева // Экономика. Бизнес. Банки. – 2016. № 4 (17). – С. 142–147.

30 Горбунова, В.Н. Преимущества при организации бухгалтерского и налогового учета для субъектов малого предпринимательства / В.Н. Горбунова // В сборнике: Молодежная наука 2016: технологии, инновации Материалы конференции. Пермская государственная сельскохозяйственная академия имени академика Д. Н. Прянишникова. – 2016. – С. 63–68.

31 Давыдов, И.И. Налоговые каникулы как способ поддержки малого бизнеса / И.И. Давыдов // «Научно–практический журнал Аллея Науки» – 2017 – №16. – С. 1–2.

32 Захарова, Е.А. Особенности ведения бухгалтерского учета на малых предприятиях / Е.А. Захарова // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 5. – С. 61.

33 Зуева, М.С. Учет деятельности субъектов малого предпринимательства / М.С. Зуева, А.А. Ярыгина // Экономика и социум. – 2017. – № 6–1 (37). – С. 661–664.

34 Колесникова, Д.А. Организация бухгалтерского учета на предприятии / Д.А. Колесникова // В сборнике: Научные исследования. Теоретический и практический аспект Сборник статей по материалам научно–практической конференции. – 2017. – С. 138–142.

35 Конев, К.А. Система нормативно–правового регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации / К.А. Конев // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2014. – №12. – С. 49–54.

36 Мареева, Л.А. Учетная политика субъекта малого предпринимательства / Л.А. Мареева // В сборнике: Финансирование и кредитование российского бизнеса: региональный опыт, проблемы, перспективы Ред. С.Н. Вольхина, И.В. Тарасовой. – 2017. — С. 43–44.

37 Мухаметшина, Ю.А. Возникновение и прекращение статуса индивидуального предпринимателя / Ю.А. Мухаметшина // Башкирский государственный университет, г. Уфа. – 2018. – №1(17). – С. 49.

38 Попова, А.А. Проблем учета в сфере малого бизнеса / А.А. Попов // Вестник магистратуры. – 2016. – № 6–4 (57). – С. 176–178. Романов, Д.А. Учет в сегменте малого предпринимательства / Д.А. Романов / Сборник статей по итогам Международной научно–практической конференции : в 2 ч.. – 2017. – С. 115–117.

39 Рогуленко, Т.М. Теория бухгалтерского учета / Т.М. Рогуленко, С.В. Пономарева. – М.: КноРус, – 2015. – 172 с.

40 Семенова, Н.В. Проблемы организации учета затрат на производство в субъектах малого предпринимательства / Н.В. Семенова // В сборнике: Актуальные научные исследования: экономика, управление, образование и

финансы Сборник научных трудов Международной научно–практической конференции. – 2017. – С. 133–135.

41 Страховые взносы за индивидуального предпринимателя [Электронный ресурс] / Федеральная налоговая служба РФ. – URL: https://www.nalog.ru/rn77/ip/in_premip/ Титова А.Н. Содержание правового статуса индивидуального предпринимателя / А.Н. Титова // «Научно–практический электронный журнал Аллея Науки» – 2018. – № 1 (27).– С. 1–3.

42 Химичев, А.Е. Специальные налоговые режимы как инструмент развития индивидуального предпринимательства / А.Е. Химичев // «Научно–практический журнал Аллея Науки» – 2018. – №7 (23). – С. 1–5.

43 Шуракова, Е.Б. Современные проблемы налогообложения индивидуальных предпринимателей / Е.Б. Шуракова // «Научно–практический журнал Аллея Науки» – 2018. – №10 (26).– С. 2–4.

44 Экономический анализ в схемах и определениях. Монография: учебное пособие / О.Ю. Гавель. – Москва: КноРус, 2018. – 374 с.

45 Экономическая компаративистика (сравнительный анализ экономических систем) + e Приложение: Тесты и Задачи: учебник / Р.М. Нуреев. – Москва : КноРус, 2017. – 709 с.

46 Финансовый анализ: учебное пособие / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. – Москва: КноРус, 2017. – 191 с.

47 Финансовый анализ. Теория и практика + e–Приложение. Тесты. (бакалавриат). Учебное пособие: учебное пособие / М.А. Дыбаль, С.В. Дыбаль. – Москва: КноРус, 2019. – 327 с.

48 Финансовый анализ: учебник / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. – Москва: КноРус, 2018. – 192 с.

49 Ястребова, Е.Н. Упрощенный бухгалтерский учет субъектов малого предпринимательства / Е.Н. Ястребова // Сборник трудов IX Международной научно–практической конференции. – 2017. – С. 406–410.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Наиболее популярные сервисы автоматизации учета для индивидуального предпринимателя

Таблица П.1 – Наиболее популярные сервисы автоматизации учета для
индивидуального предпринимателя

Критерии	1С	Мое дело	Контур Эльба	Контур Бухгалтерия
Формы собственности	ИП, ООО, АО	ИП, ООО	ИП, ООО	ООО
Налоговые режимы	УСН, ЕНВД, ОСНО, ЕСХН, ПСН	УСН, ЕНВД, ОСНО, ЕСХН, ПСН	УСН, ЕНВД	ОСНО, ЕНВД
Совмещение налоговых режимов	УСН+ЕНВД	ОСНО+ЕНВД	УСН+ЕНВД	УСН+ЕНВД
Сдача отчетности в налоговую онлайн	+ (при подключении 1С Отчетности)	+	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Сдача отчетности в Пенсионный фонд	+ (при подключении 1С Отчетности)	+	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Сдача отчетности в Федеральную службу статистики и в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования	+ (при подключении 1С Отчетности)	+	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Интеграция с интернет-банкингом, импорт выписок из других банков	+	+	+	+
Шаблоны первичных документов	+	+	+	+
Складской учет	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Справочник контрагентов, их проверка	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)

Продолжение таблицы П.1

Критерии	1С	Мое дело	Контур Эльба	Контур Бухгалтерия
Формы собственности	ИП, ООО, АО	ИП, ООО	ИП, ООО	ООО
Кадровый учет	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Торговый учет	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)
Расчет заработной платы	+	+	+	отдельный вид услуг
Совместный доступ сотрудников	+	+	+	+
Электронная подпись	+	+	+	+
Автоматическое формирование отчетов	+	+	+	+
Количество компаний для ведения учета	до 3 на базовом тарифе	1	1	1
Аналитика (ведение карточек счета, оборотных ведомостей, журналов учета счет-фактур, книг покупок и продаж)	+	+	+	+
Проведение финансового анализа деятельности предприятия	+	–	–	+
Напоминания об уплате налогов, сдаче отчетов, календарь бухгалтера	+	+	+	+
Сверка с ИФНС и другими госструктурами	+	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	+	+
Консультации экспертов и справочно-информационная база	+	+	+	+

Критерии	1С	Мое дело	Контур Эльба	Контур Бухгалтерия
Формы собственности	ИП, ООО, АО	ИП, ООО	ИП, ООО	ООО
Электронный документооборот	+ (при подключении 1С ЭДО)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	– (предоставляется на более дорогих тарифах)	+ через Диадок (предоставляется на более дорогих тарифах)
Распознавание накладных	–	–	–	+
Стоимость	от 1044 рублей в месяц на тарифе ТЕХНО (без отправки отчетности)	<u>от 833 рублей в месяц на тарифе ЭКОНОМ</u> (без сотрудников)	<u>от 1900 рублей в квартал на тарифе ЭКОНОМ</u> (без сотрудников)	<u>от 833 рублей в месяц на тарифе СТАНДАРТ</u> (без отправки отчетности, без расчета заработной платы)
Мобильные приложения	–	–	–	+
Доступ через Интернет	на облачной версии	+	+	+
Резервная копия	+	+	+	+
Соответствие федеральному закону № 152–ФЗ	–	+	+	+
Соответствие федеральному закону № 242–ФЗ	–	+	+	+
Входит в Единый реестр российских программ	+	–	–	–
Персональные данные	+ (при использовании облачной версии)	+	+	+
Доступ по протоколу HTTPS	+ (при использовании облачной версии)	+	+	+
Многофакторная авторизация	+ (при использовании облачной версии)	+	+	+