

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
Высшая школа экономики и управления
Кафедра «Таможенное дело»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА
Рецензент, Иванов А.А. ведущий
специалист отдела поставок МТР

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Заведующий кафедрой

2020 г.

Е.А. Степанов
2020 г.

Особенности таможенного контроля и внешней торговли
товарной позиции 7208 ТН ВЭД ЕАЭС в РФ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ФГАОУ ВО «ЮУрГУ (НИУ)» – 38.05.02.2020.XXX.ПЗ ВКР

Старший преподаватель

Руководитель работы

А.В. Кардапольцева
2020 г.

Автор работы

студент группы ЭУ– 581

Н.Д. Ландарьев
2020 г.

Нормоконтролер

Старший преподаватель

А.В. Кардапольцева
2020 г.

Челябинск 2020

АННОТАЦИЯ

Ландарьев Н.Д. Особенности таможенного контроля и внешней торговли товарной позиции 7208 ТН ВЭД ЕАЭС РФ– Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ – 581, 93с. ,17 ил.,2 табл., библиогр. список – 3бнаим.

Объектом исследования являются особенности декларирования товарного кода 7208.

Предметом выступает статистика декларирования и правонарушений по товарному коду 7208.

Цель работы – разработка улучшенной системы по повышению эффективности технологии декларирования данного товарного кода.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения и трех глав. В первой главе рассмотрены теоретические основы декларирования товаров в ЕАЭС, приведена статистика по внедрению новых технологий декларирования (электронное декларирование), а так же другие реформы связанные с декларирование в таможенном деле. Во второй главе проведен анализ эффективности технологии декларирования металлургической отрасли и в частности товарного кода 7208, как на уровне ФТС в целом, так и Челябинской таможни в частности. В третьей главе предложены пути решения проблем декларирования, а так же предложена идея реформирования одного из наиболее важных институтов декларирования – уполномоченный экономический оператор.

Результаты работы имеют практическую значимость для таможенных органов.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	7
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208 ТН ВЭД ЕАЭС в РФ.....	8
1.1 Понятие и сущность таможенного контроля и внешней торговли.....	8
1.2 Формы таможенного декларирования, сроки и условия выпуска декларация и товаров	28
1.3 Нормативно правовая база таможенного контроля и внешней торговли	48
2 ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208 ТН ВЭД ЕАЭС В РФ	52
2.1 Особенности таможенного контроля товарной позиции 7208.....	52
2.2 Особенности внешней торговли товарной позиции 7208.....	59
3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208 ТН ВЭД ЕАЭС В РФ	81
3.1 Анализ проблемы декларирования товарной позиции 7208	81
3.2 Рекомендации по совершенствованию таможенного декларирования товарной позиции 7208.....	86
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	90

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. В настоящее время, металлургическая отрасль является одной из наиболее экспортируемых и декларируемых отраслей Челябинской области, повышения качества декларирования, снижение правонарушений в сфере таможенного дела, актуализация работы таможни и понимание основных проблем, связанных с декларированием данного вида продукции, является основными вопросами по повышению качества работы таможни и декларирования продуктов металлургической отрасли.

Объект исследования – особенности декларирования товарного кода 7208 в таможенном деле.

Предмет исследования– статистика декларирования и правонарушений по товарному коду 7208.

Цель исследования – разработка улучшенной системы по повышению эффективности технологии декларирования данного товарного кода.

Задачи исследования:

- детально изучить историю декларирования металлургической отрасли, в частности товарного кода 7208;
- выявить основные тенденции в декларировании и правонарушениях, связанных с товарным кодом 7208;
- выявить основные проблемы в декларировании данного товарного кода;
- разработать практические рекомендации по совершенствованию и повышению эффективности декларирования и снижению правонарушений по металлургической области, в частности по товарному коду 7208.

Результаты отчета могут способствовать развитию реализуемой в Федеральной таможенной службе Российской Федерации, ускорению проведения таможенного контроля, сокращению времени таможенных операций и улучшению взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208 ТН ВЭД ЕАЭС В РФ

1.1 Понятие и Сущность таможенного контроля и внешней торговли.

Таможенный контроль – это ряд мероприятий, проводимых таможенными органами в сфере таможенного дела (пересечения товара таможенной границы) с целью пресечения попыток нарушения таможенного законодательства, государств–членов Евразийского Экономического Союза.

Согласно разделу 6 главы 45 статьи 322 таможенный контроль проводится в следующих формах:

- 1) Получение объяснений;
- 2) Проверка таможенных и иных документов и сведений;
- 3) Таможенный осмотр;
- 4) Таможенный досмотр;
- 5) Личный таможенный досмотр;
- 6) Таможенный осмотр помещений и территорий;
- 7) Таможенная проверка.

Данные мероприятия назначаются только в соответствии с Системой Управления Рисками. Система управления рисками – это динамически развивающаяся автоматизированная система, разработанная таможенными органами, призванная выявлять таможенный риски. Таможенные риски – это вероятность нарушения таможенного законодательства государств–членов Евразийского Экономического Союза. Особенностью данной системы является ее постоянное развитие и актуализация. Актуализация проводится непосредственно с помощью сотрудников и должностных лиц таможенных органов. Главной оценкой деятельности текущей системы является статистика по выявлению правонарушений согласно избранным формам таможенного контроля этой системы. Если система на протяжении периода времени система назначала определенные формы и полноту таможенного

контроля, для определенного вида товара и такие риски не выявлялись, то должностным лицом таможенного органа, осуществлявшим таможенный контроль согласно данной системе, составляется служебная записка по установленной законодательством форме с просьбой изменения текущих параметров системы в отдел программного обеспечения, где и производится внесение корректировок в существующую систему. Данный процесс происходит постоянно и до тех пор, пока таможенные риски не станут выявляться фактически. Именно поэтому, данная система является актуальной и максимально эффективной.

После проведения таможенного контроля, должностное лицо, проводившее его, составляет соответствующий документ, содержащий результаты проведения таможенного контроля, в соответствии с избранной Системой Управления Рисками по форме, установленной законодательством государств–членов Евразийского Экономического Союза.

Одним немало важным фактором таможенного контроля является принцип выборочности при его осуществлении. Он берет в расчет профессиональный опыт сотрудника, проводившего таможенный контроль и варьируется от 10% до 100% в соответствии с указанный процентом Системой Управления Рисками. Данный принцип позволяет ускорить процесс проведения таможенного контроля и положительно влияет на уменьшение времени обработки деклараций и декларируемого товара.

Все эти факторы направлены на улучшение внешней экономической деятельности. Повышение скорости обработки деклараций и грузов, а так же повышение качества соблюдения таможенного законодательства Союза. Внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации – это комплекс мероприятий и действий правительства и правительственных органов, направленных на регулирование внешней торговой деятельности с целью контроля внешнего товарообмена, соблюдения таможенного и государственного законодательства, а так же защиты отечественных производителей, окружающей среды и граждан.

Комплекс мер, направленных на защиту отечественного производителя называется политикой протекционизма. Данная политика осуществляется благодаря следующим формам внешнеэкономического регулирования:

- 1) Меры таможенно–тарифного регулирования;
- 2) Нетарифные барьеры;
- 3) Регулирование валютных средств;
- 4) Торговля ценными бумагами и т.д.

В противовес внешнеторговым барьерам выступает политика свободной торговли. Данная политика осуществляется с целью объединения стран в сфере товарообмена. Упрощение таможенных формальностей и ускорению товарообмена. Данная зона свободной торговли заключается между государствами членами Союза для поддержания достойной конкурентной способности по отношению к другим странам и насыщения рынками недостающих товаров. В данных зонах отсутствуют таможенные платежи или сборы, или данные ставки имеют льготный характер. Относительно Российской Федерации действует Таможенный Евразийский Экономический Союз, а так же заключены договора с рядом стран о создании зоны свободной торговли. Где присутствуют все вышеперечисленные льготы в отношении таможенных ставок и сборов. В октябре 2019 года вступило в силу решение о создании зоны свободной торговли ЕАЭС с рядом стран: Ираном и Сербией. Действующей зоной свободной торговли является соглашение с Вьетнамом. Где присутствует более 360 товарных кодов ЕАЭС, оборот капитала с данными странами составил на момент 2019 год около 150 млн. долл.

Одним из наиболее эффективных способов взаимодействия государств–членов Евразийского Экономического Союза является унификация законодательства и товарной номенклатуры. Это позволяет исключить неясности и разногласия в сфере таможенного регулирования и упрощения моментов в классификации декларируемых товаров. Процесс декларирования товаров является одним из наиболее важных моментов при совершении

таможенных операций и заслуживает отдельного освящения, т.к. данный процесс претерпел значительные изменения и реформы. Поэтому, речь о данном процессе пойдет ниже.

Согласно Таможенному Кодексу Евразийского Экономического Союза под таможенным декларированием товара понимается – заявление, составленное декларантом и адресованное таможенному органу, которое содержит все необходимые сведения о ввозимых (вывозимых) товарах, а также об избранной декларантом таможенной процедуре, необходимых для освобождения товаров от таможенных формальностей, установленных в соответствии с Таможенным кодексом таможенного союза.

Товары, пересекающую таможенную границу, подлежат таможенному декларированию. Таможенное законодательство устанавливает иные случаи декларирования товаров.

Таможенное декларирование товаров осуществляется декларантом, таможенным представителем, действующим от имени и по поручению декларанта, путем составления (заполнения) таможенной декларации по установленной форме в электронном или письменном виде.

Согласно нормативно правовым актам (прежде всего ТК ЕАЭС) декларантами могут выступать лица резиденты и нерезиденты государств - членов таможенного союза, а также перевозчик, в том числе таможенный перевозчик, или экспедитор, если он является резидентом государства - члена таможенного союза.

За нарушение таможенного законодательства Евразийского Экономического Союза, за неисполнение обязанностей декларанта, или неверное (или недостоверное) заявление сведений о декларируемых товарах, декларант несет административную или уголовную ответственность в соответствии с законодательством государств-членов ЕАЭС.

При таможенном декларировании товаров в зависимости от заявляемых таможенных процедур и лиц, перемещающих товары, применяются следующие виды таможенной декларации:

1. декларация на товары;
2. транзитная декларация;
3. пассажирская таможенная декларация;
4. декларация на транспортное средство.

Порядок заполнения таможенной декларации, а так же ее формы определены решением Комиссии таможенного союза.

Документы, содержащие все необходимые сведения для выпуска товаров согласно заявленной таможенной процедурой, могут использоваться в качестве таможенной декларации. К таким документам могут относиться транспортные, коммерческие, перевозочные и иные документы.

Перечень сведений, подлежащих указанию в таможенной декларации, ограничивается только сведениями, которые необходимы для исчисления и взимания таможенных платежей, формирования таможенной статистики и применения таможенного законодательства таможенного союза и иного законодательства государств - членов таможенного союза.

До момента выпуска товаров и с разрешением таможенного органа, заявленные сведения могут быть дополнены или изменены декларантом по его мотивированному письменному обращению, при соблюдении следующих условий:

1. вносимые изменения и дополнения не будут влиять на принятое решение о выпуске товаров и не будут влиять на, на исчисляемые суммы таможенных платежей и налогов, за исключением случаев корректировки таможенной стоимости товаров, и соблюдение запретов и ограничений;
2. если в момент получения уведомления от декларанта, таможенный орган не уведомил декларанта о месте проведения таможенного контроля и способе проведения таможенного досмотра в отношении декларируемых товаров.

Таможенные органы не вправе по собственной инициативе, поручению или просьбе лица заполнять таможенную декларацию, изменять или

дополнять сведения, указанные в таможенной декларации. За одним исключением – если эти сведения, не отнесено к компетенции таможенных органов. А именно: корректировка таможенной стоимости товаров, изменения после выпуска товаров иных сведений, влияющих на определение размера сумм таможенных платежей и соблюдение запретов и ограничений, производимых в соответствии с положениями таможенного законодательства таможенного союза.

Подача таможенной декларации должна сопровождаться представлением таможенному органу документов, на основании которых заполнена таможенная декларация.

К таким документам относятся:

1) документы, подтверждающие полномочия лица, подающего таможенную декларацию;

2) документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки, либо иные документы, подтверждающие право владения, пользования и распоряжения товарами не в рамках внешнеэкономической сделки;

3) транспортные (перевозочные) документы;

4) коммерческие документы, имеющиеся в распоряжении декларанта;

5) документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений;

6) документы, подтверждающие соблюдение ограничений в связи с применением специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер;

7) документы, подтверждающие страну происхождения товаров;

8) документы, на основании которых был заявлен классификационный код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности;

9) документы, подтверждающие уплату и обеспечение уплаты таможенных платежей;

10) документы, подтверждающие право на льготы по уплате таможенных платежей, на применение полного или частичного освобождения от уплаты

таможенных пошлин, налогов в соответствии с таможенными процедурами, установленными настоящим Таможенным кодексом таможенного союза, либо на уменьшение базы (налоговой базы) для исчисления таможенных пошлин, налогов;

11) документы, подтверждающие изменение срока уплаты таможенных пошлин, налогов;

12) документы, подтверждающие заявленную таможенную стоимость товаров и выбранный метод определения таможенной стоимости товаров;

13) документ, подтверждающий соблюдение требований в области валютного контроля;

14) документ о регистрации и национальной принадлежности транспортного средства международной перевозки - в случае перевозки товаров автомобильным транспортом при их помещении под таможенную процедуру таможенного транзита.

Иные документы, на основании которых заполнена декларация, могут быть дополнены или привлечены другие документы, если в них не содержится сведения, необходимые для достоверного заполнения таможенной декларации. Для соблюдения особенностей заявленной таможенной процедуры, могут быть предоставлены декларантом иные документы, подтверждающие соблюдение избранной таможенной процедуры.

Ввезенные на таможенную территорию товары и декларации, предоставляются до момента истечения срока их хранения на складе временного хранения (далее СВХ). На вывозимые с таможенной территории товары, данный срок исчисляется до момента их убытия с таможенной территории союза.

Декларации и декларируемые товары, в отношении которых было возбуждено уголовное или административное дело о правонарушении и в отношении которых, было принято решение таможенного органа о их возврате, подлежащие таможенному декларированию, с целью помещения

под определенную таможенную процедуру, подается решение в течении 30 дней с момента наступления закона в силу:

- решения суда об освобождении от уголовной (административной) ответственности;
- решения таможенного органа (должностного лица) об освобождении от административной ответственности;
- решения суда или таможенного органа (должностного лица) о прекращении производства по уголовному (административному) делу;
- решения суда или таможенного органа (должностного лица) о привлечении к административной или уголовной ответственности.

Данная декларация подается уполномоченному таможенному органу согласно законодательству государств-членов Евразийского Экономического Союза. Фиксируется время, место и дата подачи и регистрации таможенной декларации уполномоченным таможенным органом как в письменном, так и в электронном виде.

Решение об отказе или принятии таможенной декларации от декларанта остается за таможенным органом по месту ее получения. Если таможенный орган заявляет об отказе принятии таможенной декларации, то таможенная декларация, как и иные сопутствующие с ней документы, возвращаются декларанту или таможенному представителю. Решение об отказе или принятии декларации принимается в течении двух часов с момента ее подачи.

Таможенная декларация может быть отозвана по решению декларанта или таможенного представителя до момента принятия решения уполномоченным таможенным органом о выпуске товара. Если по решению декларанта или таможенного представителя декларация была отозвана, то новая составленная таможенная декларация может быть подана в уполномоченный таможенный орган в пределах срока хранения товара на СВХ.

Декларант в праве отозвать заявленную таможенную декларацию до фактического убытия товарной партии, в отношении которой уже было принято решение о выпуске товара уполномоченным таможенным органом.

Если в момент проведения таможенного контроля (как таможенного осмотра, так и таможенного досмотра) не было выявлено никаких фактов нарушения таможенного законодательства государств-членов Евразийского Экономического Союза, то декларация на товары может быть отозвана по инициативе декларанта или таможенного представителя.

Контроль за деятельностью участника ВЭД, а так же за всем товарообменом между государством-членом Таможенного Евразийского Экономического Союза и другими государствами, осуществляется путем контролем всех входящих и исходящих таможенных и других документов.

Без таможенного декларирования таможенный контроль невозможен. Нельзя осуществить вывоз имущества без составления таможенной декларации и осуществления иных действий, обязательных при вывозе продукции с территории таможни. Выполнение мероприятий таможенного контроля заканчивается только с пересечением таможенной границы. Это очень ответственный момент, потому нередко возникают задержки и проволочки при реализации мер таможенного контроля.

Законодательные нормы РФ предусматривают необходимость оформления ввозимых и вывозимых через госграницу товаров. В рамках такой процедуры, которая может называться декларированием, таможенной очисткой, заявитель подает документ – декларацию. Посредством этого документа таможенный орган получает необходимую информацию о товаре, что позволяет подтвердить или опровергнуть законность факта перемещения груза через границу. Предоставляемые сведения должны быть корректными и достоверными, в противном случае заявителю грозит административная ответственность, а товар будет задержан.

Вопросы таможенного оформления товаров в РФ находятся в юрисдикции Федеральной таможенной службы (ФТС). Учитывая, что Россия входит в

состав Таможенного союза, поэтому на ее территории действуют те же правила таможенного регулирования, что и в других государствах-членах ТС.

В рамках действующего Таможенного кодекса Таможенного Союза (ТК ЕАЭС) термин «таможенное оформление» больше не фигурирует и заменен на «таможенное декларирование».

Можно выделить следующие основные этапы декларирования товаров:

1. регистрация и выпуск деклараций на товар(ы);
2. проверка кода ТН ВЭД (если классификация товаров определяется как некорректная, таможенный орган сам определяет соответствующий код);
3. проверка соответствия заявленной и фактической таможенной стоимости: для этого таможенный орган может потребовать документы, где отражено, сколько стоит товар, может отправить запрос в соответствующие контролирующие органы;
4. уплата необходимых таможенных пошлин и налогов;
5. контроль валютных перечислений на счета банков согласно конкретным внешнеторговым сделкам.

Чтобы провести декларирование товаров, необходимо предоставить документы, на основании которых заполнена ТД:

1. договор на сделку ВЭД, соглашение на поставку и т.п.;
2. товарно-транспортные документы на товар (коносамент, накладные и т.п.);
3. документы, которые послужили основанием для присвоения товару того или иного кода ТН ВЭД;
4. документы-подтверждения уплаты таможенных платежей;
5. платежные поручения;
6. документы-подтверждения заявленной таможенной стоимости;

7. документы, подтверждающие соблюдение нетарифных ограничений (лицензии, сертификаты безопасности, сертификаты соответствия, ветеринарные сертификаты и т.п.);
8. доверенность, если декларированием занимается доверенное лицо;
9. пакет документов компании (уставные документы, свидетельство о постановке на налоговый учет, свидетельство о внесении в ЕГСД, коды статистики, справка о открытом банковском счете).

Кроме того, при импорте товаров потребуются:

1. экспортная декларация;
2. прайс-лист от отправителя;
3. сертификаты формы «А», «СТ-1» (при наличии).
4. При экспорте потребуется:
5. счет-фактура;
6. заключенный контракт;
7. упаковочные листы и спецификации;
8. калькуляция стоимости товара;
9. технический паспорт;
10. CMR, TIR.

Если в ТД содержатся сведения, которые не нашли свое отражение ни в одном из документов, указанных выше, требуется представление иного документа. Если в силу определенных объективных обстоятельств некоторые документально зафиксированные сведения не могут быть предоставлены, то заявитель вправе обратиться в таможенный орган с просьбой разрешить представить такие документы до выпуска товара или в ряде случаев возможно даже после выпуска.

Если какие-то документы ранее уже подавались в таможенный орган, то достаточно их копий или предоставления сведений о предыдущей подаче.

Декларируя товар, лицо-заявитель может представлять в таможенный орган документы и сведения на государственных языках стран-членов Таможенного союза и на иностранных языках. При этом уполномоченный

представитель таможи может потребовать перевод с языка, который не является государственным для органа таможи, куда представляются документы.

В ряде случаев нормами таможенного законодательства РФ и/или государств-членов Таможенного Союза для отдельных категорий товаров и лиц, их перемещающих процедура декларирования может отличаться, в частности если:

1. один и тот же декларант регулярно перемещает через госграницу товар в течение определенного времени;
2. декларант не располагает точными данными, требуемыми для декларирования;
3. товар перемещается трубопроводным транспортом и по линиям электропередач;
4. товар перемещается в несобранном либо разобранном виде (включая некомплектный или незавершенный формат).

Основная характеристика лица-заявителя согласно новому ТК РФ – это обладание правом распоряжаться товарами на таможенной территории России. Возможность того или иного лица выступить в роли декларанта, зависит от основания, дающего право распоряжения товаром. Как правило, таким основанием является внешнеэкономическая сделка.

Если речь не идет о сделке, одна из сторон которой представляет Россию, то декларантом может выступить лицо, которое имеет российское гражданство или:

1. перемещает товар для личных нужд;
2. представляет иностранную организацию, имеющую на территории РФ представительства;
3. официально представляет иностранное государство, международную организацию;
4. является иностранным перевозчиком.

В новой редакции таможенного кодекса таможенный брокер не выступает в роли декларанта. Теперь брокер лишь совершает таможенные операции от имени и по поручению лица-заявителя.

В ТК ЕАЭС, отражено определение таких товаров – это вещи, предполагающие использование для осуществления бытовых нужд, в личных целях, не связанных с коммерцией. В таком случае перемещение через госграницу происходит по упрощенной процедуре, как правило, без уплаты таможенных пошлин, налогов.

Какие вещи будут расценены сотрудниками таможни, как предметы для личного пользования? Для выполнения такой оценки уполномоченные представители таможни принимают во внимание не только количество и стоимость товара, но и то, как часто конкретное физлицо пересекает границу с провозом товаров.

На практике органы таможни применяют следующие критерии для определения назначения товаров:

1. исходные свойства товара: если изделие традиционно не используется в быту и не имеет соответствующих характеристик, позволяющих его использование, такое изделие не будет отнесено к категории «для личного пользования»;
2. количество: оценивается, насколько объем провозимого товара может объективно соответствовать возможностям потребления конкретного лица или его семьи;
3. частота перемещения товаров через госграницу: даже если лицо перевозит тот или иной товар в небольших, на первый взгляд, разумных объемах, но делает это достаточно часто, то сотрудник таможни разумно может заподозрить коммерческую цель такого перемещения товара.

Таким образом, при отнесении товара к категории «для личного пользования» невозможно исключить субъективный фактор. Рассматривая каждый случай индивидуально, сотрудник таможни может также принять во

внимание состав семьи, место работы, место жительства, ассортимент изделий и т.д. Немаловажным аргументом могут стать чеки, подтверждающие факт приобретения товаров в розницу.

Согласно Таможенному Кодексу Евразийского Экономического Союза декларант вправе:

1. проводить осмотр, измерительные мероприятия с декларируемыми товарами, находящиеся под таможенным контролем, и выполнять с ними грузовые операции;
2. проводить отбор проб и образцов товаров, находящихся под таможенным контролем, с разрешения таможенного органа, выданного в соответствии со статьей 17 настоящего Кодекса;
3. присутствовать при проведении таможенного контроля в форме таможенного осмотра и таможенного досмотра должностными лицами таможенных органов и при отборе этими лицами проб и (или) образцов товаров;
4. знакомиться с имеющимися в таможенных органах результатами исследований проб и (или) образцов декларируемых им товаров;
5. обжаловать решения, действия (бездействие) таможенных органов или их должностных лиц;
6. привлекать экспертов для уточнения сведений о декларируемых им товарах;
7. пользоваться иными правами, предусмотренными настоящим Кодексом.

В обязанности декларанта входит:

1. таможенное декларирование товаров;
2. представление таможенному органу в случаях, предусмотренных настоящим Кодексом, документы, подтверждающие сведения, заявленные в таможенной декларации;
3. предъявление декларируемых товаров в случаях, предусмотренных настоящим Кодексом, либо по требованию таможенного органа;

4. уплата таможенных платежей, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины и (или) обеспечить исполнение обязанности по их уплате в соответствии с настоящим Кодексом;
5. соблюдение условий использования товаров в соответствии с таможенной процедурой или условия, установленные для использования отдельных категорий товаров, не подлежащих в соответствии с настоящим Кодексом помещению под таможенные процедуры;
6. выполнение иных требований, предусмотренных настоящим Кодексом.

За заявление недостоверных или неполных сведений о товаре, следствием которого явилось правонарушение в области таможенного законодательства государств-членов Евразийского Экономического Союза, а так же за предоставление поддельных или недействительных документов декларант несет полную ответственность в соответствии с пунктом 2 настоящей статьи.

Таможенные сборы как в случае экспорта, так и при импорте должны уплачиваться одновременно с подачей ТД согласно установленным ставкам.

Уплата таможенных сборов, а также пошлин, налогов осуществляется на расчетный счет Федерального казначейства. В распоряжении о переводе оплаты указывается код таможни, в регионе деятельности которой происходит декларирование (код можно узнать на официальном сайте ФТС России, где также доступна информация о реквизитах счета). Юридическое лицо вправе выполнить оплату со своего расчетного счета в кредитной организации, а также посредством электронных средств платежа.

Если товар импортируется, таможенные пошлины, налоги должны быть уплачены в следующие сроки:

1. касательно товаров, помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления – до выпуска;
2. касательно товаров, помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления с заявлением о наличии

льгот по уплате таможенных пошлин, налогов, связанных с ограничениями пользования и/или распоряжения данными товарами:

3. если декларант отказывается от применения льгот – до внесения изменений в части отказа от льгот в ранее поданную заявителем ТД;
4. если были совершены действия с товарами в нарушение ограничений по пользованию и/или распоряжению такими товарами в связи с применением льгот, либо если цели не соответствуют условиям предоставления льгот, - в 1-й день совершения указанных действий. В случае невозможности достоверно установить день, используется дата регистрации таможенным органом таможенной декларации.

Если товар экспортируется, то таможенные пошлины должны быть уплачены до выпуска товаров, либо в случае временного периодического декларирования:

1. при подаче временной декларации на товар – до выпуска товара;
2. при подаче полной декларации на товар – одновременно с подачей такой декларации.

Ст. 39 ТК ЕАЭС посвящена вопросу декларирования таможенной стоимости товара, информация о которой вносится при заполнении ТД. Кроме того, в декларации нужно указать и как эта стоимость была определена: метод определения, обстоятельства сделки ВЭД. Декларант обязан приложить соответствующие подтверждающие документы.

Выбор метода не оставляется на усмотрение декларанта. Как правило, используется метод при сделках с ввозимыми товарами, согласно которому таможенная стоимость – это максимально возможная стоимость сделки с такого рода товаром. Чтобы определить денежное выражение стоимости используется цена, которая уже была или будет уплачена при фактическом перемещении через границу товара на единой таможенной территории ТС.

Следует отметить, что процедура определения таможенной стоимости товаров требует достаточно глубоких знаний, поэтому такую задачу лучше делегировать таможенному брокеру либо заранее проконсультироваться с должностным лицом таможни, в том числе и направив письменный запрос. Сотрудники таможни не имеют право заранее назвать таможенную стоимость, однако обязаны будут своевременно (в течение 1 месяца) предоставить достоверную информацию касательно этого вопроса.

Отдельным вопросом стоит отметить статус Уполномоченного экономического оператора (далее УЭО). Согласно ТК ЕАЭС ст. 430.

Согласно данным сайта http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/88361159f5d88f693852ccdcf18f37b719d14fa9/, “Уполномоченный экономический оператор” - уполномоченным экономическим оператором является юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством государств-членов и включенное в реестр уполномоченных экономических операторов в порядке и при соблюдении условий, которые установлены настоящей главой.

В целях дифференцированного применения мер по минимизации рисков таможенные органы могут осуществлять категорирование лиц, совершающих таможенные операции, путем отнесения их к категориям низкого, среднего или высокого уровня риска. Уполномоченный экономический оператор относится к категории низкого уровня риска. Кроме того, уполномоченный экономический оператор вправе пользоваться предусмотренными специальными упрощениями на таможенной территории Евразийского экономического союза.

Под специальными упрощениями понимаются особенности совершения отдельных таможенных операций и проведения таможенного контроля и иные особенности, применяемые в зависимости от типа свидетельства уполномоченного экономического оператора. Свидетельство первого типа дает право уполномоченному экономическому оператору пользоваться следующими специальными упрощениями:

1) совершение таможенных операций, связанных с прибытием товаров на таможенную территорию, убытием товаров с таможенной территории, таможенным декларированием и выпуском товаров в первоочередном порядке;

2) непредоставление при помещении под таможенную процедуру таможенного транзита товаров, декларантом которых выступает уполномоченный экономический оператор, обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в случаях, когда предоставление такого обеспечения установлено;

3) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при выпуске товаров, декларантом которых выступает уполномоченный экономический оператор, при назначении таможенной экспертизы и до завершения проверки таможенных, иных документов и (или) сведений;

4) выпуск товаров до подачи декларации на товары, декларантом которых выступает уполномоченный экономический оператор в соответствии с таможенными процедурами выпуск для внутреннего потребления, переработка на таможенной территории, переработка для внутреннего потребления, свободная таможенная зона, свободный склад, временный ввоз (допуск) без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, без уплаты специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и без ограничений, установленных статьей 120 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза;

5) проведение таможенного контроля в случае его назначения в форме таможенного осмотра или таможенного досмотра в первоочередном порядке;

6) признание таможенными органами в качестве средств идентификации пломб, наложенных уполномоченным экономическим оператором на грузовые помещения (отсеки) транспортных средств или их части;

7) неустановление маршрута перевозки товаров в отношении товаров, перевозимых уполномоченным экономическим оператором;

8) приоритетное участие в проводимых таможенными органами пилотных проектах и экспериментах, направленных на сокращение времени и оптимизацию порядка совершения таможенных операций;

9) осуществление перевозчиком, являющимся уполномоченным экономическим оператором, разгрузки, перегрузки (перевалки) и иных грузовых операций с товарами, находящимися под таможенным контролем и вывозимыми с таможенной территории, за исключением товаров, перевозимых (транспортируемых) в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, а также замены транспортных средств международной перевозки, перевозящих такие товары, другими транспортными средствами, в том числе с удалением наложенных пломб и печатей, без разрешения таможенного органа, в регионе деятельности которого осуществляется соответствующая операция, или без его уведомления.

Свидетельство второго типа дает право уполномоченному экономическому оператору пользоваться следующими специальными упрощениями:

1) временное хранение в сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) на открытых площадках (частях открытых площадок) уполномоченного экономического оператора товаров уполномоченных экономических операторов;

2) временное хранение в сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) на открытых площадках (частях открытых площадок) уполномоченного экономического оператора товаров лиц, не являющихся уполномоченными экономическими операторами, если это предусмотрено законодательством государств-членов;

3) доставка товаров в зону таможенного контроля, созданную в сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) на открытых

площадках (частях открытых площадок) уполномоченного экономического оператора, их размещение в такой зоне таможенного контроля, проведение таможенного контроля и совершение таможенных операций, связанных с завершением действия таможенной процедуры таможенного транзита, в таких сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) на открытых площадках (частях открытых площадок);

4) проведение таможенного контроля в сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) на открытых площадках (частях открытых площадок) уполномоченного экономического оператора;

5) совершение таможенных операций, связанных с таможенным декларированием и выпуском товаров, в таможенном органе, отличном от таможенного органа, в регионе деятельности которого находятся товары, если такие таможенные органы расположены на территории одного государства-члена. Законодательством государств-членов о таможенном регулировании может устанавливаться порядок совершения указанных таможенных операций при применении этого специального упрощения;

6) применение уполномоченным экономическим оператором средств идентификации, используемых таможенными органами;

7) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин при отсрочке уплаты ввозных таможенных пошлин, если уполномоченный экономический оператор выступает декларантом товаров;

Так же как и в случае со свидетельством первого типа пользоваться специальными упрощениями в виде:

1) выпуск товаров до подачи декларации на товары;

2) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при выпуске товаров, декларантом которых выступает уполномоченный экономический оператор, при назначении

таможенной экспертизы и до завершения проверки таможенных, иных документов и (или) сведений;

3) проведение таможенного контроля в случае его назначения в форме таможенного осмотра или таможенного досмотра в первоочередном порядке.

Свидетельство третьего типа дает право уполномоченному экономическому оператору пользоваться всеми вышеперечисленными специальными упрощениями.

1.2 Формы таможенного декларирования, сроки и условия выпуска декларация и товаров.

Для формы Т1 декларации предусмотрены два вида:

- 1) коммерческая;
- 2) транспортная.

Возможен и третий вариант оформления отчета. Он используется крайне редко. Допускается только при условии, что в отчетности отражена вся необходимая информация для оформления процедуры.

Если сведений в отчетности недостаточно, декларант обязан подать подтверждающие бумаги и справки, которые отражают достоверную и полную информацию о транзитной продукции. Если этого не сделать, товар будет помещен под меры таможенного регулирования. То есть обложен пошлинами и налогами.

Транзитная декларация должна включать следующие данные:

- 1) данные об отправителе и получателе товара;
- 2) страна отправления и назначения товара;
- 3) данные о декларанте;
- 4) данные о перевозчике;
- 5) данные о транспортном средстве, осуществляющем перевозку товара;
- 6) наименование, количество, стоимость перевозимого товара согласно с транспортными (или коммерческими) документами;

- 7) код товара на уровне не менее 6-ти первых знаков согласно с Гармонизированной системой описания и кодирования товаров либо Товарной номенклатурой ВЭД;
- 8) вес брутто или объем, а также данные о количестве товара в дополнительных единицах измерения по каждому коду (если имеются такие сведения);
- 9) количество грузовых мест;
- 10) пункт назначения товаров;
- 11) информация о документах, которые подтверждают соблюдение ограничений в связи с перемещением через таможенную границу;
- 12) информация о планируемых грузовых операциях с товаром.

ТД на импортируемый в зону Таможенного Союза товар должна быть подана до окончания срока, отведенного для временного хранения – 2-х месяцев. По заявлению декларанта срок может быть пролонгирован еще на 2 месяца. В случае экспорта ТД должна быть подана до момента убытия товаров с таможенной территории ТС.

Подать таможенную декларацию закон разрешает и до момента пересечения товарами иностранного происхождения таможенной границы Таможенного союза. Копии транспортных или иных установленных документов, могут быть поданы декларантом в уполномоченный таможенный орган, необходимых для решения таможенных формальностей и очистки товара. Существует возможность удаленного предоставления документов и копии документов – в электронном виде. Данные документы и копии документов будут сопоставлены с результатами проведенного таможенного контроля в отношении декларируемых товаров и копии документов будут сопоставлены с оригиналами документов.

Если существуют сведения, которые по техническим причинам нельзя указать до момента их предоставления уполномоченному таможенному органу, то такие сведения необходимо указать и внести в таможенную

декларацию до момента принятия решения таможенным органом об их выпуске.

Уполномоченный таможенный орган в праве отказать в выпуске товара, если товар не был предъявлен по зарегистрированной таможенной декларацией в течении 30 календарных дней.

Таможенный орган уполномочен осуществить выпуск товаров в случаях, если соблюдены следующие условия:

- 1) в процессе таможенного оформления и проверки товаров не были выявлены нарушения законодательства РФ либо выявленные нарушения были устранены;
- 2) таможенный орган получил все необходимые лицензии, сертификаты и другие подтверждающие документы, свидетельствующие о соблюдении ограничений, установленных законодательством РФ, кроме случаев, когда такие документы допустимо предоставить после выпуска товаров;
- 3) соблюдены все требования и условия помещения товаров под определенный декларантом таможенный режим;
- 4) уплачены все таможенные пошлины и налоги либо декларантом представлено обеспечение уплаты таковых.

Согласно ст. 124 ТК ЕАЭС выпуск товаров может быть приостановлен на 10 рабочих дней, таможенный орган выявит товар, указанный правообладателем (его представителем) как контрафактный. При этом правообладатель может письменно обратиться с мотивированной просьбой о пролонгации срока невыпуска еще на 10 рабочих дней.

Решение о приостановлении выпуска принимается начальником таможни или его заместителем, о чем декларант должен быть уведомлен не позднее дня, следующего за днем приостановления выпуска. Таможенный орган должен сообщить декларанту не только о таком факте, но и о причинах, сроках, а также предоставить информацию о правообладателе (ФИО, адрес).

Если окажется, что товар, выпуск которого был приостановлен, не является контрафактным, правообладатель считается ответственным за имущественный вред, причиненный декларанту вследствие задержки процедуры выпуска.

Меры по приостановлению выпуска не могут быть применены относительно объектов интеллектуальной собственности, перемещаемых физлицами или пересылаемыми в почтовых отправлениях, не в коммерческих целях.

Основным нормативно-правовым документом в сфере таможенного дела на территории РФ и государств-членов Евразийского Экономического Союза является – Таможенный Кодекс Евразийского Экономического Союза. Глава 17 «Таможенное декларирование и таможенные операции, связанные с подачей, регистрацией и отзывом таможенной декларации, изменением (дополнением) сведений, заявленных в таможенной декларации», регулирует таможенные формальности в сфере декларирования товара.

В Ст. 83 Таможенного Кодекса Евразийского экономического Союза, декларантами могут являться:

1) физические и юридические лица резидентов государств-членов ЕАЭС:

1.1) являющиеся стороной сделки с иностранным лицом, не являющимся резидентом государством-членом, которая является основанием пресечения товарами таможенной границы ЕАЭС;

1.2) от имени и (или) по поручению которого заключена сделка, указанная в абзаце втором настоящего подпункта;

1.3) имеющее право владения, пользования и (или) распоряжения товарами, - если товары перемещаются через таможенную границу Союза не в рамках сделки, одной из сторон которой является иностранное лицо;

1.4) являющееся стороной сделки, заключенной с иностранным лицом или с лицом государства-члена в отношении иностранных товаров, находящихся на таможенной территории Союза;

1.5) являющееся экспедитором, - при заявлении таможенной процедуры таможенного транзита;

2) лицо, не являющееся резидентом государства-членом:

2.1) являющееся организацией, имеющей представительство или филиал, созданные и (или) зарегистрированные на территории государства-члена в установленном порядке, - при заявлении таможенных процедур только в отношении товаров, перемещаемых для собственных нужд такого представительства или филиала;

2.2) являющееся собственником товаров, если товары перемещаются через таможенную границу Союза не в рамках сделки между иностранным лицом и лицом государства-члена;

2.3) имеющее право владения и пользования товарами, если товары перемещаются через таможенную границу Союза не в рамках сделки между иностранным лицом и лицом государства-члена, - при заявлении таможенной процедуры таможенного склада, таможенной процедуры временного ввоза (допуска), таможенной процедуры реэкспорта, специальной таможенной процедуры;

3) дипломатические представительства, консульские учреждения, представительства государств при международных организациях, международные организации или их представительства, иные организации или их представительства, расположенные на таможенной территории Союза;

4) перевозчик, в том числе таможенный перевозчик, - при заявлении таможенной процедуры таможенного транзита;

5) иностранное лицо, получившее в соответствии с международным договором государства-члена с третьей стороной документ, предусмотренный таким международным договором, предоставляющий такому лицу право на вывоз с таможенной территории Союза товаров, находящихся на таможенной территории Союза, - при заявлении таможенной

процедуры таможенного склада, таможенной процедуры реэкспорта, таможенной процедуры экспорта.

2. Законодательством государств-членов может быть установлено, что декларантом товаров может выступать лицо государства-члена, являющееся стороной сделки, заключенной между лицами одного государства-члена, на основании которой товары вывозятся с таможенной территории Союза.

3. Законодательством государств-членов могут быть установлены иные случаи и условия, чем предусмотренные абзацем вторым подпункта 2 пункта 1 настоящей статьи, при которых иностранное лицо, имеющее филиал, зарегистрированный на территории государства-члена в установленном налоговым законодательством этого государства-члена порядке, может выступать декларантом товаров.

4. Комиссия вправе определять случаи, когда иностранное лицо, указанное в абзаце третьем подпункта 2 пункта 1 настоящей статьи, не может выступать декларантом товаров.

5. Дополнительные условия, при соблюдении которых лица, указанные в пункте 1 настоящей статьи, могут выступать декларантами товаров, помещаемых под отдельные таможенные процедуры, а также иные лица и условия, при соблюдении которых такие лица могут выступать декларантами указанных товаров, определяются настоящим Кодексом. Дополнительные условия, при соблюдении которых лица, указанные в пункте 1 настоящей статьи, могут выступать декларантами товаров, помещаемых под специальную таможенную процедуру, а также иные лица и условия, при соблюдении которых такие лица могут выступать декларантами указанных товаров, определяются Комиссией и законодательством государств-членов в случаях, предусмотренных Комиссией.

6. Декларантами товаров, подлежащих в соответствии с настоящим Кодексом таможенному декларированию и (или) выпуску без помещения под таможенные процедуры, могут выступать лица, предусмотренные пунктами

6 - 8 статьи 260, пунктом 2 статьи 278 и пунктом 8 статьи 281 настоящего Кодекса.

В качестве письменной таможенной декларации при декларировании товаров в соответствии с выбранной таможенной процедурой используется грузовая таможенная декларация (ГТД).

Порядок заполнения ГТД установлен приказом ФТС РФ от 04.09.2007 № 1057 (ред. от 03.02.2010) "Об утверждении Инструкции о порядке заполнения грузовой таможенной декларации и транзитной декларации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 26.09.2007 № 10183).

Данная Инструкция устанавливает правила заполнения ГТД.

Согласно ст. 105 ТК ЕАЭС при таможенном декларировании товаров в зависимости от заявленных таможенных процедур и лиц, перемещающих товары, применяются следующие виды таможенной декларации:

- 1) декларация на товары;
- 2) транзитная декларация;
- 3) пассажирская декларация;
- 4) декларация на транспортное средство.

Формы и порядок заполнения таможенной декларации определяются решением Комиссии таможенного союза.

При этом перечень сведений, подлежащих указанию в таможенной декларации, ограничивается только сведениями, которые необходимы для исчисления и взимания таможенных платежей, формирования таможенной статистики и применения таможенного законодательства таможенного союза и иного законодательства государств-членов таможенного союза. Перечень таможенных органов, правомочных принимать таможенные декларации независимо от таможенной процедуры, целей перемещения товаров, а также от категории лиц, перемещающих товары и подающих декларацию, устанавливается Приказом ФТС РФ от 15.06.2010 № 1133 "О таможенных органах, правомочных принимать таможенные декларации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 13.07.2010 N 17798).

Компетенция отдельных таможенных органов по совершению таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров устанавливается нормативными правовыми актами ГТК России (Минэкономразвития России).

К числу действующих в настоящее время нормативных правовых актов по указанному вопросу относятся:

приказ ГТК России от 17.06.2004 № 682 "Об установлении компетенции таможенных органов по совершению таможенных операций в отношении товаров определенного вида, перемещаемых физическими лицами";

приказ ФТС РФ от 15.01.2010 № 37 "Об установлении компетенции таможенных органов по совершению таможенных операций в отношении товаров, пересылаемых через таможенную границу Российской Федерации в международных почтовых отправлениях" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 24.02.2010 № 16488)

приказ ФТС РФ от 19.04.2007 N 489 (ред. от 24.12.2009) "О компетенции таможенных органов по совершению таможенных операций в отношении драгоценных металлов и драгоценных камней" и др.

Помимо данных нормативно-правовых актов, к числу документов, составляющих законодательную базу таможенного декларирования товаров и транспортных средств, относятся:

- 1) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 №260 «О формах таможенных документов»;
- 2) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 №261 «Об утверждении форм общих реестров лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, порядка их ведения и формирования»;
- 3) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 № 262 «О порядке регистрации, отказе в регистрации декларации на товары и оформления приказа в выпуске товаров»;

- 4) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 №263 «О порядке использования транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов в качестве декларации на товары»;
- 5) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 №256 «О порядке внесения изменений и (или) дополнений в декларацию на товары до принятия решения о выпуске товаров при предварительном таможенном декларировании»;
- 6) Решение Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 №255 «О порядке внесения изменений и (или) дополнений в декларацию на товары после выпуска товаров».
- 7) Таможенный кодекс Евразийского Экономического Союза является основой регулирования процедуры декларирования товаров и транспортных средств. Положения Таможенного Кодекса таможенного союза имеют преимущественную силу над иными положениями таможенного законодательства таможенного союза.

Сразу после внедрения системы электронного таможенного декларирования массово использовалась инновационная для того времени схема ЭД-1. Она предусматривает передачу графических файлов на расстоянии. Для придания информации надлежащего вида и отправки всех необходимых бумаг требуется специальное оборудование. Сотрудник компании подключается к ведомственной сети исключительно по тем каналам связи, которые отвечают за принятие запросов на оформление таможенных деклараций на ввозимые товары.

На данный момент этот способ применяется относительно редко, так как отсылка документов исключительно в графическом формате предусматривает ограниченные возможности для проверки информации и контроля за документами. Прокладка каналов для обеспечения доступности к таможенным органам занимает большое количество времени и материальных затрат.

Согласно системе ЭД-2, заинтересованное лицо имеет возможность подать документы по сети Интернет, так как данная разновидность таможенного электронного декларирования причисляется к образцам второго поколения. Информация передается через Интернет, однако при этом обязательно задействуется только определенный узел доступа. Для этого целесообразно воспользоваться услугами оператора. Для оформления декларации используются документы, отправляемые в электронной форме. Взаимодействие с такими бумагами отлично налажено, так как применяемое для этого программное обеспечение уже хорошо знакомо декларантам.

Порядок подачи запроса:

декларант, для подачи электронной декларации товара, собирает пакет документов и направляет их в формате XML на ближайший таможенный пост. Дополнительно прилагаются декларации на товары и таможенной стоимости, а также опись всех вложенных документов;

инспектор проверяет правильность заполнения декларации товара. Если в документе не выявлено значимых ошибок, он подлежит регистрации с присвоением уникального номера. Иногда в декларацию приходится вносить правки. В этом случае декларант получает от инспектора уведомление о необходимости исправления определенных пунктов с приложенным перечнем ошибок. Сотрудники нашей компании не допускают наличия ошибок в отправляемых документах, при необходимости помогают в их коррекции.

Электронное оформление таможенной декларации товара предусматривает взаимодействие инспектора и декларанта. Инспектор направляет запросы на предоставление необходимых документов, указанных в Описи. Все бумаги преобразуются в электронный формат XML.

Если необходимо внесение корректировок в таможенную стоимость, после сообщения инспектора об этом декларант должен их обозначить. При возникновении надобности в таможенном досмотре декларант также

получает уведомление об этом от работника таможни. По ознакомлении с ним заявитель обязан послать подтверждение о получении соответствующего сообщения. После проведения досмотра декларант получает электронную копию составленного по результатам процедуры акта.

Процедура считается завершенной после появления статуса «Выпуск разрешен».

Автоматизация процесса позволять подать электронную декларацию в короткие сроки и самостоятельно следить за процессом ее рассмотрения.

Компания Универсальные Грузовые Решения предоставляет услуги, используя современное оборудование и последние версии программного обеспечения, поэтому ошибки исключены.

Электронное таможенное декларирование товаров в России проходит в кратчайшие сроки.

Оформление товаров на таможне не требует присутствия заявителя, так как процесс осуществляется удаленно.

Все этапы оформления таможенного декларирования доступны для ознакомления клиенту, процедура выполняется по стандартной и прозрачной схеме.

Экономия материальных средств. При декларировании товаров по удаленному принципу налог составляет 75 % от того, что человек должен заплатить при оформлении бумаг очно.

При подаче запроса через интернет применяется криптозащита, что позволяет обеспечить гарантию сохранности всей отправляемой информации в конфиденциальном виде.

Для получения электронной декларации нужно послать запрос в таможенный орган, собрав необходимые документы. Можно воспользоваться формой ЭД-1 или ЭЛ-2. Чтобы провести процедуру как можно быстрее и нивелировать все сложности, можно переложить многие действия на плечи специалистов, доверив оформление электронной декларации

высокопрофессиональным сотрудникам нашей компании "Универсальные Грузовые Решения".

Роль цифровизации в деятельности таможенных органов, центрах электронного декларирования, технологиях авторегистрации ДТ и автовывпуска товаров.

Если говорить о перспективах в ближайшем будущем, то стоит отметить, что большая отдана цифровизации экономики, как ФТС, так и в других государственных учреждениях. Все стратегические цели и решения склоняются в сторону упрощения таможенных операций, сокращения времени обработок запроса и выпуска деклараций, а так же прозрачность всех таможенных операций и процедур. Данные пункты станут достижимы благодаря переходу на электронное декларирование и автоматизации механизмов таможенного регулирования.

Все эти пункты и взятые курсы регламентируются в приказах ФТС России от 27.06.2018 № 1065 «О решении Коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года «О Комплексной программе развития ФТС России на период до 2020 года» и от 18.12.2017 № 2005 «О решении коллегии ФТС России от 30 ноября 2017 года «О мерах по совершенствованию информационных систем и ресурсов таможенных органов Российской Федерации в целях обеспечения выполнения Комплексной программы развития ФТС России на период до 2020 года».

Согласно этим документам приоритетом развития таможенных органов является концентрация декларирования товаров на таможенных постах — центрах электронного декларирования и их размещение на площадях, находящихся в федеральной собственности.

До 95% доли зарегистрированных электронных таможенных деклараций на товары, будут проходить через центры электронного декларирования. А создание единой сети электронных таможен – будет являться основой достижения данной цели. Следствием проведенных выше указанных

мероприятий, будет являться автоматизация процессов таможенного контроля.

План мероприятий, по созданию электронных таможен изложен («дорожной картой») по реформированию системы таможенных органов в период с 2018 года по 2020 год, утвержденной приказом Минфина России № 2.

В соответствии с принятым курсом реформирования, были созданы в соответствии с «дорожной картой» электронные таможни в Приволжском, Уральском, Северо-Кавказском таможенных управлениях, которые введены в эксплуатацию и функционируют в штатном режиме. В то же время, в Калининградской областной и Владивостокской таможнях проведены плановые работы по концентрированию в данных электронных центрах декларирования.

Новороссийский ЦЭД, создание которого в соответствии с «дорожной картой» предусматривалось только в 2019 году, может являться оценкой успешно проведенных реформ. Наличие большего количества территорий, находящихся в федеральном подчинении, которая позволила разместить всю необходимую инфраструктуру, для нормального функционирования.

По истечении двух недель функционирования, созданных ЦЭД отмечен высокий уровень концентрации в центрах электронного декларирования электронных деклараций на товары, в первую очередь поданных в соответствии с таможенными процедурами экспорта и выпуска для внутреннего потребления.

К примеру, в Приволжском ЦЭД данный показатель составил 88,1 % и 81,6%, а в Северо-Кавказском ЦЭД и того больше — 95,6% и 92,5% соответственно.

На таможенных постах фактического контроля в подавляющем большинстве случаев оформление товаров проводится с учетом установленной данным постами компетенции по оформлению отдельных категорий товаров.

В рамках создания единой сети электронных таможен и центров электронного декларирования полная концентрация декларирования началась:

на Владивостокском ЦЭД;

В отношении товаров, перемещаемых морским транспортом через порты Дальневосточного федерального округа (с 15 сентября);

на Калининградском ЦЭД;

В отношении товаров, ввозимых и вывозимых из Калининградской области (с 1 октября);

на Новороссийском ЦЭД.

В отношении товаров, оформляемых в регионе деятельности Новороссийской таможни (с 20 сентября). В перспективе на Новороссийском ЦЭД будет полностью сконцентрировано оформление товаров, перемещаемых морским транспортом через порты Южного федерального округа.

В статистическом плане показателен пример Владивостокского ЦЭД. За две недели его функционирования доля оформленных деклараций на товары, поданными в соответствии с таможенными процедурами экспорта и выпуска для внутреннего потребления, составила 99,8% и 93,4% соответственно. Доля электронного декларирования товаров по иным таможенным процедурам также достаточно высока — 96,2%.

Итоговое совокупное значение концентрации электронного декларирования в ЦЭД, подведомственной соответствующей таможне, практически достигает показателя в 95%.

Данные обстоятельства могут свидетельствовать об успешности проведения реформ. Т.к. все мероприятия были выполнены в срок и функционируют в штатном режиме. Стоит отметить и тот факт, что не наблюдалось никаких критических сбоев в работе электронных таможен, которые могли бы помешать их штатному функционированию. Все это

говорит о высоком уровне профессионализма проведенных мероприятий, в отношении РТУ и структурными подразделениями ФТС России.

На следующем было создание в 2019 году Авиационной и Сибирской электронных таможен и соответствующих ЦЭДов, а также концентрация декларирования товаров в центрах электронного декларирования Балтийской, Центральной акцизной, Центральной энергетической и Московской областной таможен. Данные таможенные посты были введены в эксплуатацию и функционируют в штатном режиме. Они стали основными центрами по концентрации электронных деклараций в их областях.

Наиболее важным фактором, влияющим на успешное проведение реформ, а так же функционирование данных электронных центров и электронных таможен, являлось построение правильной взаимосвязи и бесперебойной работы между многими аспектами электронного функционирования. Построение и алгоритмизация между такими важными процессами как: автоматическая регистрация деклараций на товары с дальнейшим выпуском и диспетчеризация в динамически изменяющихся условиях и объемах декларирования явилось залогом успеха и бесперебойного функционирования центров электронного декларирования.

Главными целями проведения реформ по переводу на электронное декларирование является – ускорение процесса обработки заявленных таможенных деклараций, удаленная, обезличенная проверка деклараций, следствием которой является отсутствие человеческого фактора в принятии решения о выпуске и регистрации деклараций и товарных партий.

За период 2018 года зафиксирован рост автоматически зарегистрированных деклараций. К примеру, на начало 2018 года была зафиксирована 60% доля автоматически зарегистрированных деклараций в отношении экспорта и 14% в отношении импорта. Но к концу данного периода показатели продемонстрировали рост с 60% до 74% и с 14% до 30% соответственно.

Главной проблемой увеличения доли регистрации электронных деклараций является нарушения, связанные с неверным заполнением ТД. Наличие товара в зоне таможенного контроля, а так же верное начисление таможенных пошлин, сборов и налогов, являются актуальными вопросами в сфере деятельности уполномоченных таможенных органов.

Параллельно идет увеличение доли товаров, которые были выпущены автоматически. Данный рост объясняется полной и четкой алгоритмизацией механизмов автовыпусков деклараций.

Доля автовыпуска составляет 35% на экспорт товарных партий и 11% на импорт товарных партий. Данная статистика взята на момент ноября 2018 года. Постоянная актуализация, контроль критериев отклонения от планов, повышение автоматизации и гибкости в исполнении принятой политики – являются главными критериями успешной работы всех автоматизированных механизмов и достижения поставленных целей. Более того, делается ставка на существующие различия в региональных и технических спецификах регионов деятельности таможен и таможенных постов. Данные скидки положительно влияют на формат реформ конкретных таможенных органов.

Ведется постоянная работа над уже существующими и введенными в эксплуатацию автоматических технических разработанных систем. В последствии, данные системы должны охватить все процессы и механизмы в сфере деятельности каждого таможенного органа. Все это приведет к максимизации упрощения таможенных операций, запросов, выпусков и других действий в сфере деятельности таможенных органов.

Отдельным пунктом стоит процесс диспетчеризации деклараций на товары. Ему отведена ведущая роль в достижении цели по доработки ведущих таможенных автоматизированных программ и введение в эксплуатацию инновационных программных обеспечениях в сфере таможенного дела.

Если рассмотреть более детально процесс диспетчеризации декларирования товара, то стоит отметить главный факт в его исполнении. А

таким фактом является проверка должностными лицами таможенных органов безымянных таможенных деклараций на товарный партии и товары. Этот момент позволяет исключить любые попытки нарушения таможенного законодательства сотрудниками таможенных органов. И позволяет максимально прозрачно и объективно оценивать деятельность каждого должностного лица.

Более того, процесс принимает автоматизированный характер и принимает во внимание следующие важные факторы для каждой конкретной декларируемой товарной партией. Учитывается место назначения товара, таможенный орган декларирования товарной партии, таможенно-логистические процессы и таможенные формальности для каждой декларируемой партии и все остальные сопутствующие формальности и особенности.

Данные особенности приводятся к алгоритмизации и автоматизации, и будут служить основой для разработки инновационных программных обеспечений. В дальнейшем именно они позволят перевести прозрачность и четкость работы таможенных органов на новый уровень.

Подводя итог, можно сделать вывод, что создание автоматизированных систем и разработка инновационных программных обеспечений является динамически развивающейся системой. Данная система постоянно актуализируется с учетом постоянно изменяющихся факторов в сфере внешней торговли и инноваций. Основное направление взято на минимальное влияние человеческого фактора по каждому декларированию и автоматизации процессов декларирования и выпуска декларируемых товаров. Постоянный контроль над регистрируемыми товарными партиями, позволяет своевременно вносить изменения и корректировки в разработанных системах. Учитывается и личный опыт сотрудников таможенных органов, который позволяет в большей степени улучшить автоматизированные системы.

Местом подачи и регистрации таможенных деклараций может выступать любой уполномоченный таможенный орган, но решение о принятии и регистрации, а так же последующем выпуске товарной партии, остается за таможенным органом. Существуют некоторые особенности для определенного вида транспорта и отдельных видов товара, которые в первую очередь связаны с фактором наличия технических средств для соблюдения таможенного законодательства, в частности в сфере таможенного контроля товарных партий и транспортных средств. Техническое оснащение каждого отдельного таможенного поста должно быть достаточным для соблюдения таможенного законодательства государств-членов ЕАЭС. В противном случае, за неимением достаточной технической оснащенности таможенного органа, которое сводится к невозможности проведения таможенного контроля – декларирование и выпуск декларированного товара невозможен. Все изданные нормативно-правовые акты, регулирующие данный аспект декларирования товаров, вступают в силу по истечению 90 дней со дня их публикации.

Особый таможенный контроль, связанный с проверкой отдельных видов товаров и их декларирования, например – культурные ценности, радиоактивные отходы, боеприпасы, продукция двойного назначения, военная техника и военно-технические средства и т.д. и т.п., требуют особых средств (техническое оснащение) для проведения в достаточной степени таможенного контроля для соблюдения таможенного законодательства государств-членов ЕАЭС. Более того, необходим доступ к специалистам для каждой из перечисленных отраслей декларируемых товаров.

Данные места так же должны иметь все необходимые приборы учета и техническую оснащенность для проведения таможенного контроля в отношении особенностей транспортных средств. В частности, трубопроводный вид транспорта и перемещаемые с его помощью отдельные виды товара такие как – природный газ, нефть. А касаясь линий электропередач - электроэнергии. Назначение определенных видов таможенных

постов и таможен (и мест декларирования) назначаются в случае выявления массовых нарушений таможенного законодательства государств-членов ЕАЭС, или введение запретов и ограничений на определенные виды продукции в соответствии с официальным таможенным законодательством.

Ярким примером демонстрация специальным местом декларирования древесины, может выступать 2008 год. Тогда, было выделено и оснащено 138 таможенных постов, для декларирования и учета вывозимого с таможенной территории Российской Федерации древесины.

Правильно построенная работа таможенных органов, в обязанности которых входит проверка и учет нефти и природного газа, является исключительно структурным подразделением, расположенным в регионе действующих нефтеперерабатывающих и газоперерабатывающих заводов. Вся нефть и нефтяные продукты, вывозимые с таможенной территории Российской Федерации, декларируются только через Центральную Энергетическую Таможню. А любое декларирование данного вида товара производится с согласованием Центральной Энергетической Таможни.

Авиапорты, речные и морские порты, являющиеся местом прибытия и убытия речного, морского и авиа транспорта – являются местом таможенного декларирования судов и перевозимых на них товаров.

Приграничные места пунктов пропуска, в момент которых произошло пересечение таможенной границы Российской Федерации порожним или пассажирским видом транспорта, являются непосредственным местом декларирования товаров и транспортных средств.

Несмотря на наличие указанных отступлений от общей нормы установленного места проведения таможенного декларирования, положения Таможенного кодекса РФ допускают возможность подачи таможенной декларации иному таможенному органу, помимо перечисленных случаев. В данной ситуации таможенный орган, принявший декларацию, обязан в тот же день переслать ее по месту назначения, т.е. в ту таможню, которая

правомочна заниматься производством таможенного декларирования особо выделенных видов перемещаемых товаров и транспорта. При этом срок принятия таможенной декларации продлевается исходя из длительности периода, необходимого для ее пересылки из одной таможни в другую, но не более чем на два рабочих дня.

Не смотря на эти отступления, таможенная статистика сообщает о том, что в большинстве случаев места декларирования товаров и товарных партий, совпадают с местами пересечения таможенной границы Российской Федерации. В тех случаях, когда производственные структуры – участники ВЭД, а также их филиалы, совместное производство, арендованные площади и т.д., находятся в других территориальных районах, чем сам непосредственный отправитель (или получатель) товаров и их перевозчик, проведение декларирования допускается непосредственно в пунктах пропуска на таможенной границе РФ.

Если существует невозможность декларирования товара по месту убытия, в силу большой удаленности товара до получателя, или существование загруженности отдельных таможен и таможенных постов, а так же существуют другие объективные причины, служащие для основания декларирования товара в определенных (выбранных участником ВЭД) таможнях, товар может быть декларирован в таких местах по согласованию с таможенным органом.

С целью уменьшения рисков нарушения таможенного законодательства Российской Федерации связанных с декларированием подакцизных товаров (алкоголь и табачные изделия) было принято решение о декларировании данных видов товара в приграничных территориях, которые являются местом прибытия и убытия товара. Данное решение приводит уменьшению числа контрабанды подакцизных товаров увеличивает экономическую безопасность.

Таможенное декларирование, по просьбе заинтересованного лица и за его счет, с разрешения таможенного органа может производиться в иных местах

и вне времени работы таможенного органа. Одновременно с этим ФТС России периодически пересматривает полномочия таможенных органов по проведению таможенного декларирования.

1.3 Нормативно правовая база таможенного контроля и внешней торговли.

В Российской Федерации действует принцип верховенства Конституции и международного права. Это означает, что изданные законы и правовые акты должны соответствовать основным принципам международных прав и Конституции. В данной главе будут указаны часть международных актов и соглашений, регулирующих внешнеторговые отношения, по дате их принятия. Первым международным актом является соглашение стран СНГ от 23.12.1993 г. «Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств». Данное соглашение призвано к созданию единого экономического пространства, облегчающего взаимодействия между странами-участниками и двустороннего плана развития. Согласно нему, государства-члены Соглашения унифицируют ряд экономических операций по поставкам и предоставлению услуг, а так же признают верховенство международных договоров и соглашений.

Соглашение от 20.11.2009 г. «О правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств» регулирует вопросы по происхождению товара, а так же определяет порядок и меры решения вопросов и споров. Для подтверждения страны происхождения товара применяется сертификат типа СТ-1. Данный сертификат унифицирован между странами участницами и для получения льгот и освобождения таможенных платежей, необходимо его предоставление таможенному органу.

Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 N 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической

деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» регулирует вопросы по унификации товарных кодов декларируемых товаров и решение споров по их классификации. Согласно нему, все декларируемые товары имеют унифицированную форму по их характеристике и решение о принадлежности декларируемого товара к определенному товарному коду принимается по наибольшему (полному) соответствию по существующему описанию и характеристикам в едином перечне товарной номенклатуры.

Наиболее главным документом в сфере таможенного дела является Таможенный Кодекс Евразийского Экономического Союза от 1 января 2018 года. В нем описано непосредственно все нормы и права декларантов, участников ВЭД, таможенных органов и всех сопряженных с ним процессов. Данный союз образован и действует с 5 государствами–участниками, а именно:

- 1) Российская Федерация;
- 2) Белоруссия;
- 3) Армения;
- 4) Казахстан;
- 5) Киргизия.

А с 14 мая 2018 года страна Молдавия является страной–наблюдательницей. Для стран–участников данного союза существуют льготы по уплате таможенных платежей и сборов, вплоть до полного их отсутствия, унификация товарных кодов, взят курс на унификацию государственного законодательства в сфере таможенного дела. Кроме того, все изданные локальные правовые акты государств–членов ЕАЭС становятся общими для всего союза и не могут вступать в противоречия с Таможенным Кодексом Евразийского Экономического Союза.

Локальным правовым актом изданным Российской Федерацией является Закон Российской Федерации № 5003-1 от 21.05.1993 г. «О таможенном тарифе». В нем оглашены правила, порядок применения и уплаты

таможенных пошлин, согласно заявленной стране происхождения товаров. А так же решает вопросы по предоставлению преференций и льгот по уплате таможенных платежей.

Федеральный закон № 4-ФЗ от 4.01.1999 г. «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» оглашает порядок и способы взаимодействия субъектов Российской Федерации в области внешней торговой деятельности.

Федеральный закон № 63-ФЗ от 14.04.1998 г. (ред. от 08.12.2003 г.) «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» описывает цели и меры защиты отечественных производителей в сфере внешней торговли.

Федеральный закон № 311-ФЗ от 27.10.2010 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации» закрепляет на законодательном уровне права и обязанности таможенных органов и их целей.

Выводы по первой главе:

Итак, таможенное декларирование товаров – это заявление по установленной форме точных сведений о товарах в соответствии с требованиями избранного таможенного режима или специальной таможенной процедуры. Таможенное декларирование производится в письменной и в электронной формах. При таможенном декларировании товаров в зависимости от заявляемых таможенных процедур и лиц, перемещающих товары, применяются виды таможенной декларации, а именно декларация на товар, транзитная декларация, пассажирская таможенная декларация и декларация на транспортное средство.

Выпуск товаров – является действием таможенных органов, заключающееся в разрешении заинтересованным лицам пользоваться и (или) распоряжаться товарами в соответствии с таможенным режимом. Выпуск товаров означает освобождение товара от таможенных формальностей и является заключительным этапом соблюдения таможенного декларирования и выпуском товара в свободное обращение.

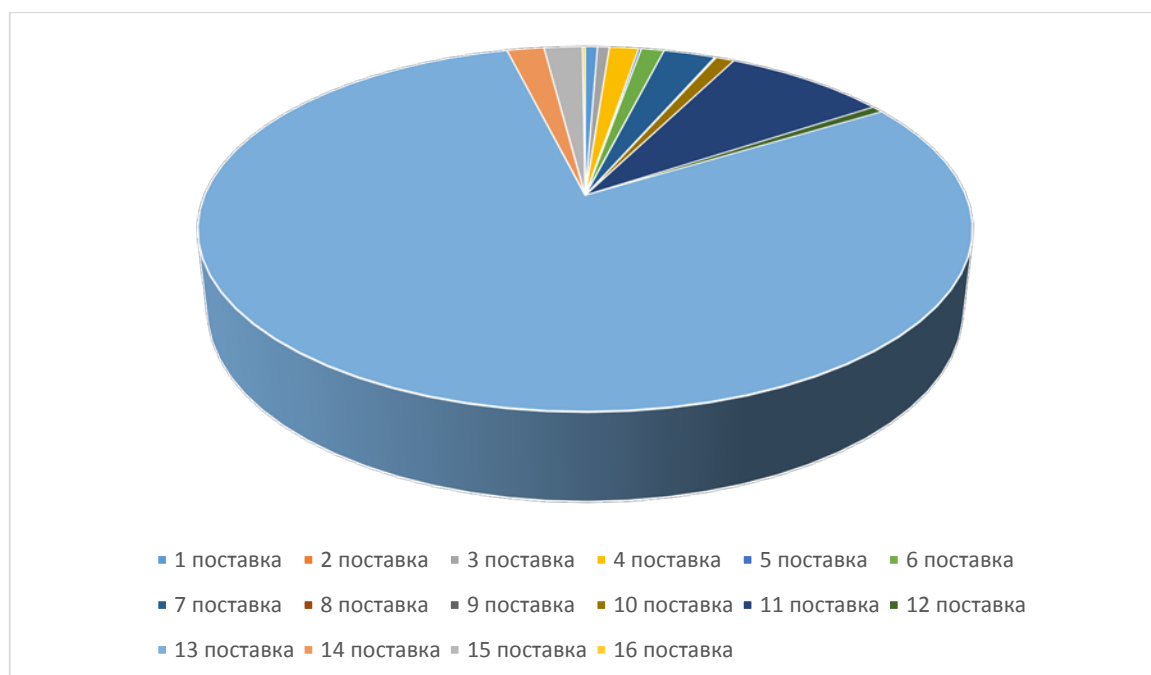
На данный момент система таможенного декларирования является динамически развивающейся системой, которая учитывает огромное количество факторов, так или иначе влияющих на товарооборот и законодательство Таможенного Союза. Курс взятой политики реформ в сфере таможенного дела направлен на сокращение сроков обработки деклараций, автоматизации декларирования товаров, алгоритмизация взаимодействия связанных таможенных структур и уменьшение человеческого фактора в обработке деклараций. Диспетчеризация является одним из главных моментов в сфере инноваций в таможенном декларировании. Благодаря слаженной работе системы, увеличивается количество регистрируемых электронных деклараций и повышается надежность ведения таможенного декларирования, что в свою очередь положительно сказывается на соблюдении всего таможенного законодательства государств-членов Евразийского Экономического Союза.

Стоит так же принять во внимание факт, связанный с результатом проведения реформ в сфере таможенного декларирования (переход на ТК ЕАЭС и курс на электронное декларирование). Положительным моментом является увеличение доли электронного декларирования (как основной формы декларирования), снижение правонарушений и увеличение оборота декларация, а так же скорости выпуска таможенных деклараций. Все эти факты говорят в пользу применения проведенных реформ.

ОСОБЕННОСТИ ДЕКЛАРИРОВАНИЯ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208

2.1 Особенности таможенного контроля товарной позиции 7208.

Говоря об особенностях таможенного контроля товарной позиции 7208, необходимо понимать весовые габариты товара, а так же его способы транспортировки. Именно эти факторы будут определять применяемые технические средства таможенного контроля. Для определения транспортного средства обратимся к рисунку 1.



Рисунку 1 – экспортные поставки за 2019 год в кг.

Исходя из этой диаграммы минимальной поставкой является поставка в Болгарию в размере 8080 кг. Вторая по весу поставка является поставка в Доминиканскую республику в размере 230 300 кг. Последующие поставки отличаются гораздо большими весовыми отличиями. Эти данные сводятся к тому, что единственный доступный транспорт для 15 поставок (без поставки в Болгарию) является – железнодорожный транспорт. Расчет сделан из грузоподъемности автотранспорта. Его грузоподъемность варьируется от 20 до 22 тон. В то время как, за анализируемый период наблюдается лишь одна поставка, вес которой возможен для транспортировки автотранспортом. Возможность существования автотранспорта с 11 прицепами ($230\ 300 / 22$)

исключаем сразу же. В пользу версии железнодорожного транспорта говорит и тот факт, что до 90% импорта и экспорта данной вида продукции приходится на уполномоченных экономических операторов. А данным статусом обладают преимущественно крупные предприятия, в том числе, имеющие свои железнодорожные ответвления. Данными ответвлениями обладают ряд предприятий Челябинска, занимающихся обработкой и сбытом металлургии.

Возвращаясь к теме об особенностях таможенного контроля и технических средств, можно обозначит поставки товарной позиции следующими особенностями:

- 1) транспорт крупногабаритный;
- 2) преимущественно железнодорожный;

Из данный пунктов следуют все технические средства, применимые к железнодорожному транспорту и автотранспорту, хотя последний пункт в меньшей степени.

Рассмотрим наиболее подробно процесс таможенного досмотра каждого вида транспорта, с учетом применения специальных технических средств к каждому виду транспорта.

Из наиболее современных и эффективных технических средств таможенного контроля для крупногабаритного автотранспорта на территории Челябинской области успешно используется мобильный инспекционно-досмотровый комплекс (МИДК), спроектированный на базе тягача Mercedes-Benz Atego. Данный агрегат использует проникающее ионизирующее излучение и производит сканирование транспортного средства и провозимых грузов. С его помощью создается рентгеновское изображение, где выявляются возможные скрытые полости и тайники. В момент использования МИДК, сканируемый транспорт остается неподвижным, а само движение осуществляется самим комплексом. Благодаря особенностям проектирования, время разворачивания данного комплекса при нормальной температуре составляет в среднем от 15 до 35 минут. При температуре ниже

0 градусов, время развертывания может занимать до 90 минут. Это связано с необходимостью прогрева комплекса до рабочей температуры и производится за счет современных электронных систем, заложенных в данном комплексе. Для нормального функционирования и достаточной степени проведения таможенного досмотра комплексу необходима ровная поверхность (желательно заасфальтированная площадка с двумя полосами). Данный комплекс так же дает информацию о радиационном фоне и радиоактивных элементах груза (если такие имеют место быть). Само сканирование занимает в среднем от 3 до 5 минут. После чего, на экране оператора появляется изображение и информация о сканируемом транспортном средстве и его грузе. Данный комплекс должен иметь всю необходимую сертификацию, которая подтверждает его работоспособность и все необходимое техническое оснащение, такое как: защитные экраны и оптическое оснащение. Стоит отметить и тот положительный факт, что после использования данного комплекса на сканируемом объекте не остается никакого остаточного фона. Данный факт позволяет сохранять целостность сканируемого груза и транспортного средства, исключает вероятность нанесения вреда продукции, а главное позволяет проводить таможенный досмотр без вскрытия контейнеров и срывов пломб. Данный момент позволяет ускорить процесс проведения таможенного контроля транспортных средств и грузов, сокращению количества досматриваемых транспортных средств и повышает результативность работы таможенных органов в сфере раскрытия контрабанды. В целом, все эти факты направлены на повышения качества проверок и соблюдения таможенного законодательства ЕАЭС. Не смотря на то, что наиболее эффективным способом досмотра, путем сканирования крупногабаритных транспортных средств и грузов является стационарный комплексы, данный МИДК используется в местах, где отсутствует возможность установки стационарного комплекса. Например, в автомобильном пункте пропуска, или ж/дстанции. Так же, из плюсов использования данного комплекса можно

отметить и тот момент, что на эффективность его работы не играет существенной роли способ укладки товара и его плотность. Рентген дает полную информацию о провозимом грузе, о его качественных и габаритных характеристиках, что позволяет в минимальные сроки установить соответствие между заявленным, и фактическим грузе. Скорость передвижения данного комплекса в собранном виде может достигать 85 км/ч. Данный момент позволяет использовать МИДК в разных зонах проведения таможенного контроля. На данный момент МИДК является одним из наиболее эффективных технических средств таможенного контроля. За 2018 год с помощью него было выявлено 5 попыток контрабанды наркотических средств. Что в свою очередь, согласно ст. 229 п.1 наказывается лишением свободы физического лица сроком от 3х до 7ми лет и штрафом до миллиона рублей, или доходом лица до 5 лет. А имея отягощающие обстоятельства (преступный сговор, совершено группой лиц или должностным лицом) наказывается лишением свободы от 15ти до 30ти лет и штрафом в размере миллиона рублей, или доходом лиц до 5ти лет.

На ряду с использованием инновационных систем таможенного контроля, подразумевающих сканирование транспортного средства, используются так же и рядовые технические средства, которые зарекомендовали себя как простые и надежные средства таможенного контроля. К таким средствам можно отнести – досмотровые зеркала и щупы, весы, аппараты видео и фотосъемки, фонари, часы и т.д. Следствием отсутствия данных технических средств, является невозможность проведения таможенного контроля, в частности таможенного досмотра. Т.к. при проведении таможенного контроля, необходимо вести видеосъемку, фиксировать данные о дате и времени проведения таможенного осмотра и досмотра. Данный момент регулирует ст. 310 «Проведение таможенного контроля» Таможенного кодекса ЕАЭС. За нарушение данной статьи, обнуляются результаты проведения таможенного контроля.

Досмотровые зеркала и щупы позволяют выявлять скрытые полости, контрабанду и тайники в грузах и транспортных средствах. Но наиболее эффективны данные технические средства показали себя в обнаружении наружных незадекларированных товаров. Выявление таких товаров, влечет за собой наказание по ст. 16 КоАП РФ по пунктам 1 «Незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза товаров и (или) транспортных средств международной перевозки», п. 2 «Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров», п. 3 «Несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза или в Российскую Федерацию и (или) вывоз товаров с таможенной территории Евразийского экономического союза или из Российской Федерации», п. 4 «Недекларирование либо недостоверное декларирование физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов», и несут ответственность в соответствии с данными статьями. Минусами использования данных видов технических средств является большие временные рамки их использования, при применении к крупногабаритным транспортным средствам и железнодорожным вагонам.

Отдельным техническим средством хочется отметить железнодорожные весы и весы для крупногабаритного транспорта. Данное техническое средство используется с целью подлинного установления фактически–перемещаемого и заявленного веса груза и транспортного средства. Оно характеризуется весьма трудоемким процессом. Если автотранспорт можно отвести в указанное место, где установлены данные весы в приемлемые сроки, то что бы поставить определенный состав или вагон, необходимо затратить большие человеческие и временные ресурсы. Поэтому данные технические средства (в больше степени железнодорожные весы) назначаются в исключительных случаях. В большей степени для участников ВЭД отнесенных к высокой группе риска. Наказание за несоответствие

заявленного и фактически декларируемого веса транспортного средства и груза установлено законодательством ЕЭАС и РФ по 16 главе КоАП РФ.

Стационарные инспекционно–досмотровые комплексы являются самыми эффективными техническими средствами в арсенале таможенных органов. Данные комплексы взяты на вооружение таможенных органов и установлены исключительно на таможенной границе таможенного союза в местах пропуска авто и ж/д транспорта. Они предназначены для сканирования крупногабаритных транспортных средств и железнодорожных составов. Одними из представителей данных комплексов являются такие модели как: RapiscanEagle — конструкция в виде рамки-портала, через которую проезжают автомобили и поезда. В линейке есть стационарные модели Eagle G45 и Eagle P60, мобильные системы на базе трейлера Eagle M45 и M25, которые доставляются в труднодоступные места. Модели ИДК Eagle R60/R90 и СТ-2630Т устанавливаются на железнодорожном транспорте для контроля перевозимых жд-составами грузов. При этом от сканируемых средств не требуется полная остановка состава. Сканирование может проводиться при движении груза до 65 км/ч. А четкая картинка, получаемая при анализе груза, позволяет сделать выводы о провозимом товаре, его количестве и качестве материалов. Таким образом, происходит соотношение о заявленном и фактическом, провозимом грузе и транспортных средствах. Так же, данные комплексы позволяют обнаружить полости и тайники, где может находиться незадекларированный товар и контрабанда. Из минусов данных комплексов можно отметить их исключительную дороговизну. Поэтому на вооружении таможенных органов стоит всего 7 полноценно функционирующих стационарных инспекционно–досмотровых систем. В дальнейшем планируется увеличение числа данных системы и оснащение ими каждого пропускного пункта, находящегося на таможенной границе РФ.

Они позволяют проводить анализ железнодорожных составов и грузов

Стоит отметить что все перечисленные технические средства, как и способы совершения таможенного контроля, назначаются согласно Системе

Управления Рисками, которая является полностью автоматизированной системой. Она позволяет соблюдать таможенное законодательство на должном уровне и основано принципе выборочности проведения таможенного контроля. Постоянная ее актуализация позволяет использовать данную систему с максимальной эффективностью.

1) Все перечисленные технические средства применяются при таможенном контроле товарной позиции 7208. Они доказали свою эффективность и продолжают верно служить для соблюдения таможенного законодательства. Одной из особенностей при проведении таможенного контроля товарной позиции 7208 является доля декларирования грузов организациями, имеющих статус УЭО. Данная доля декларирования достигает 90% для Челябинской области. И если, все перечисленные мною технические средства таможенного контроля применяются для остальных 10% декларирования товарной позиции 7208 (за исключение стационарных ИДК), то для организаций, имеющих статус УЭО, в большей степени применяется проверка после выпуска товара. А это – проверка документов и сведений, а так же других экономических документов, которые позволяют установить фактически вывезенные/ввезенные товары. И не смотря на то, что статус Уполномоченного Экономического оператора присваивается организациями имеющих исключительную надежность, статистика показывает, что нарушения существуют и у них. Так за 2018 год было доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 129 млн. руб. (что составляет 54% от общего количества доначисленных платежей в отношении УЭО). Данный факт может говорить о том, что проверка после выпуска товаров является эффективным средством таможенного контроля и соблюдения таможенного законодательства. А так же стоит вопрос о внесении реформ в статус Уполномоченного Экономического оператора и его деятельности. Более подробно этот вопрос будет рассмотрен мною в 3 главе и будет выдвинута концепция реформирования данных реформ.

2.2 Особенности внешней торговли товарной позиции 7208.

Для определения состояния внешней торговли, необходимо проанализировать всю производственную деятельность черной металлургии и сталеварения, а так же их экспортную деятельность (в том числе и возможные существующие экспортные барьеры). Ниже наглядно представлена динамика экспорта металлов (рисунок 2).

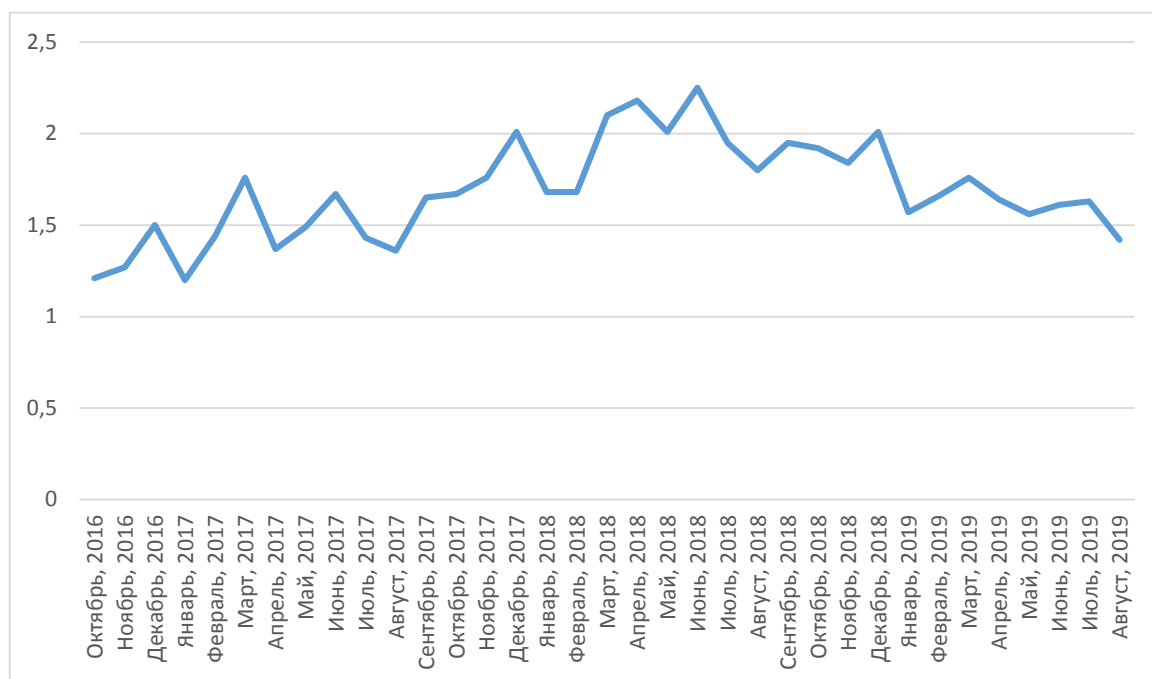


Рисунок 2 – Экспорт из России черных металлов и изделий из них в млрд. дол.

Как видно из данного графика, говорить о какой-то долгосрочной существующей тенденции нельзя. Пик экспорта приходится на июнь 2018 года. В этот месяц был рекордный объем экспорта в стоимостном эквиваленте, который был равен – 2,25 млрд. дол. После чего наблюдается нисходящая тенденция вплоть до августа 2019 года. За данный период времени всего было экспортировано металла на сумму – 59 млрд. дол. Стоимостной эквивалент августа 2019 года равен 1,42 млрд. дол. Примерно такой же показатель был достигнут в июле 2017 года (1,43 млрд. дол). Таким образом, разница объема экспорта в стоимостном эквиваленте с июня 2018 года (пика) до августа 2019 года (локального минимума) составила 0,83 млрд. дол. В процентном соотношении объем экспорта упал на 36,9%. Данное

падение может быть связано как с уменьшением объемов производства, а в следствии и уменьшением объемов экспорта, либо с уменьшением цены на ряд металлургической продукции. Для решения данного вопроса, ниже для вас будет представлен рисунок 3.

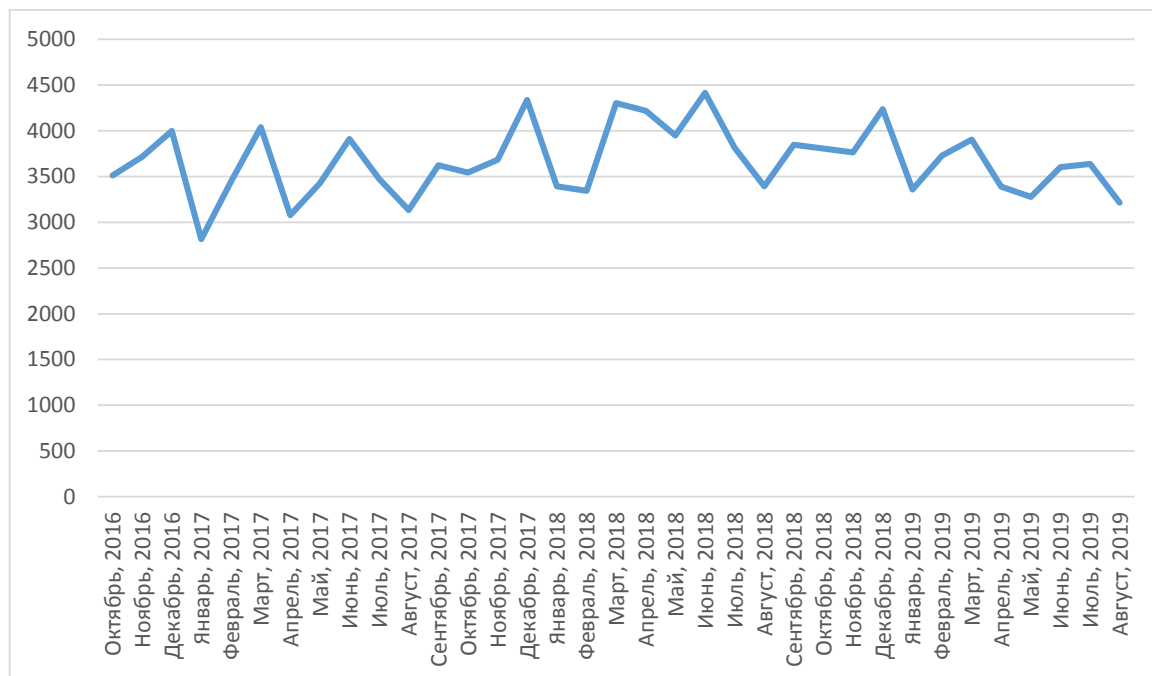


Рисунок 3 – Весовые итоги по месяцам в млн. тонн.

Пиком данного графика является июнь 2018 года. В нем было экспортировано металла на 4,42 млн. тонн. А общий объем экспорта за анализируемый период составил 128323 тыс. тонн. Напоминаю, что в предыдущем графике пиком экспорта является июль 2018 года на сумму в 2,25 млрд. долл. и он же является самым высокодоходным месяцем за весь анализируемый период времени. Таким образом, пики двух графиков не совпадают, и возвращаясь к поставленному вопросу можем сделать вывод о том, что данная, отрицательная динамика связана не столько с уменьшением объемов производства (хотя и она имеет место быть), сколько с уменьшением цены произведенной продукции. В противном случае, пики объемов экспорта в стоимостном эквиваленте совпадали бы с пиками объемов экспорта в млн. тонн. А данного соотношения в вышеуказанных графиках не наблюдается.

Далее, для более детального выделения проблем и экспортных барьеров, хочу повести речь о сегментах рынка, т.е. о странах, куда направлен основной экспорт данного вида продукции. Для этого обратимся к официальной статистике. Ниже вашему вниманию будет предоставлен

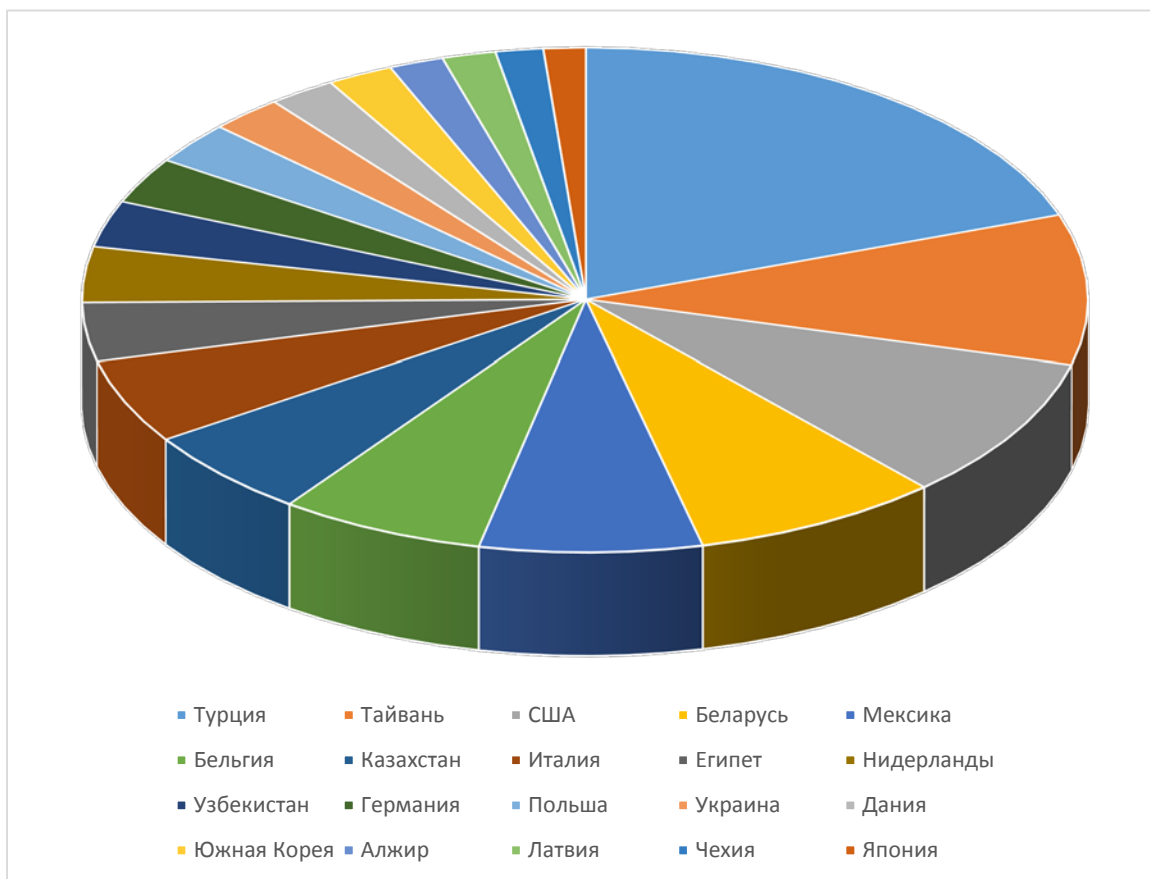


рисунок 4.

Рисунок 4 - Структура экспорта российских черных металлов и изделий из них в млрд. долл.

Для более детального понимания данной диаграммы, я укажу топ 5 стран, куда больше всего направлен российский экспорт черных металлов и изделий из них: Турция – 9,49 млрд. дол., Тайвань – 4,67 млрд. дол., США – 4,43 млрд. дол., Беларусь – 3,87 млрд. дол., Мексика – 3,46 млрд. дол. Данная структура примечательна тем фактом, что лишь одна страна-участница ЕАЭС является одним из основных покупателей российского металла. Все остальные страны являются нашими партнерами с Ближнего Востока и Северной Америки. Турция является главным партнером и потребителем российской металлургической индустрии и ее доля составляет 16,1% от всего

российского металлургического экспорта. Стоит отметить, что российско-турецкие отношения не всегда оставались дружественными. Особое обострение началось 24 ноября 2015 года, когда турецким истребителем F-16 был сбит российский бомбардировщик на территории Сирийского государства. Россией незамедлительно были выдвинуты санкции против Турции. Несмотря на такую эскалацию международных отношений, сферы торговли черной металлургии санкции не затронули. Что может говорить об особой важности данной сферы, как для России, так и для Турции.

Далее, хочу подробно представить вам основную продукцию данного вида отрасли. Ниже на рисунке 5 – Структура экспорта в млрд. дол., ваше вниманию представлена структура российской металлургической продукции.

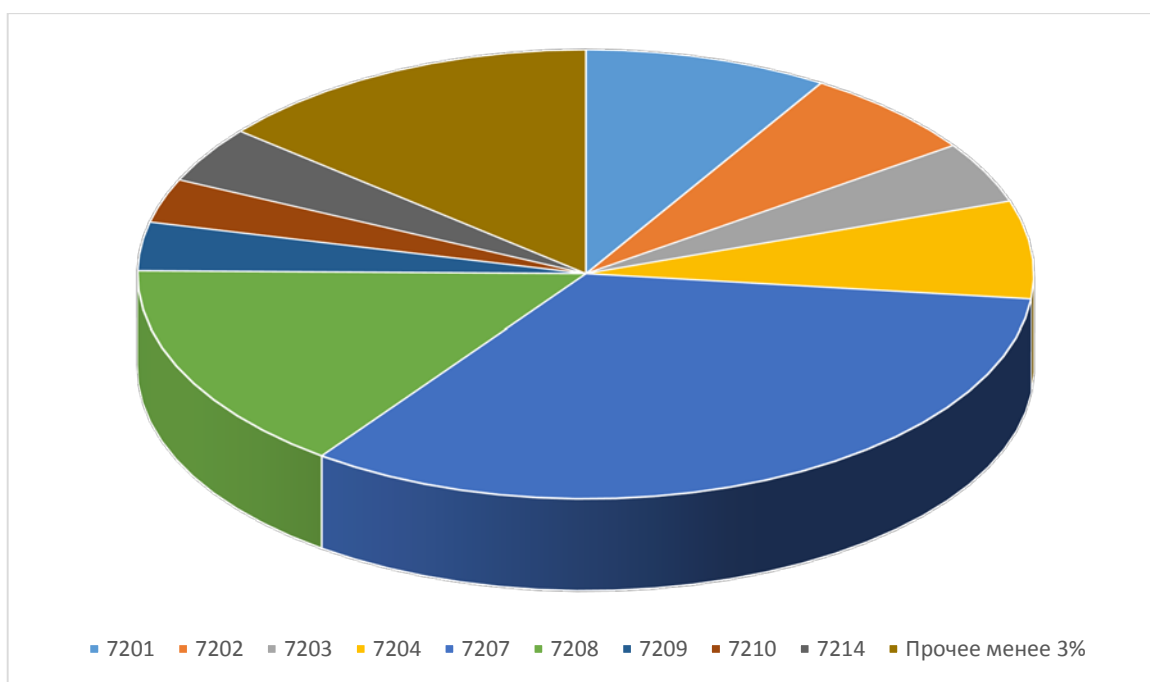


Рисунок 5 – Структура экспорта в млрд. дол.

Из данной диаграммы можно сделать вывод, что основной экспорт приходится на товарные позиции – 7207 (около 33,2%) и 7208 (около 15,2%). Под наименованием “Прочее менее 3%” указана продукция, процентный экспорт которой составляет менее 3% от всего экспорта и в него входит 20 наименований.

Ниже, на рисунке 6 представлены основные регионы экспортеры.

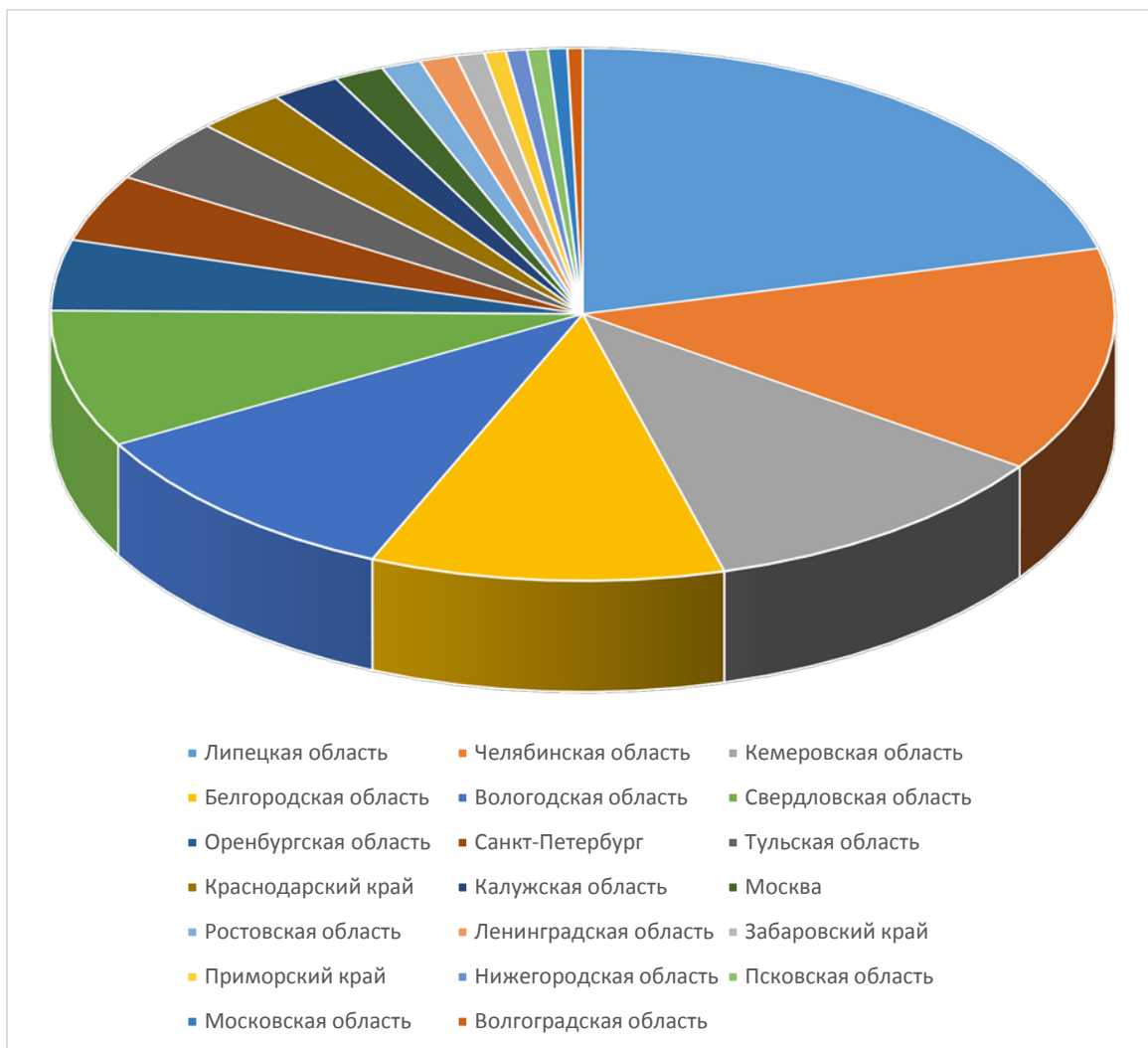


Рисунок 6 – Экспорт черных металлов по регионам РФ.

Из данной диаграммы видно, что основным экспортером является Липецкая область с объемом экспорта в 12 млрд. дол. (за анализируемый период) и долей в 20,3%. За ней идет Челябинская область с объемом экспорта в 7,79 млрд. дол. и долей в 13,2%. Кемеровская область имеет 6,29 млрд. дол., объема экспорта и ее доля составляет 10,7%. Белгородская область имеет объем экспорта в 6,13 млрд. дол. и имеет долю в 10,4%. Пятерку лидеров занимает Вологодская область с долей экспорта в 5,93 млрд. дол. и долей в 10%. Свердловская область находится на 6м месте с 4,76 млрд. дол. объема экспорта и долей 8,1%. Остальные регионы имеют долю менее 5%.

Как вы уже успели заметить, товарная позиция 7208 является одной из основных товарных позиций, экспортируемых из РФ. Ее объем экспорта занимает 2-е место по общему объему экспорта черных металлов и вносит внушительный вклад в гос. бюджет. Далее, для анализа особенностей декларирования, обратимся непосредственно к наименованию кода ТН ВЭД и рассмотрим более детально данную позицию. Согласно классификатору, на данный товар действует базовая таможенная ставка таможенной пошлины в размере 5% (Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. N 54 "Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической Деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза"), НДС в 20% и акцизом данный товар не облагается, таможенный сбор зависит от суммы таможенной стоимости и может варьироваться от 500 р до 30 000р. Так же, при подаче декларации в эл. виде, предоставляется скидка в размере 25% (Постановление 863 Правительства РФ от 28.12.2004, Постановление 595 Правительства РФ от 20.07.2011). Спецпошлина взимается сверх действующих пошлин, но не включается расчет в расчет налогооблагаемой базы НДС. На нее не распространяется обычная льгота по уплате ввозных таможенных пошлин. На данный товар необходима лицензия, как для экспорта, так и для импорта. Одной из особенностей данной товарной позиции является квота, т.е. количественное ограничение на импорт. На данный момент, есть два приказа от Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, а именно: приказ от 17 марта 2020 г. № 840 "Об утверждении распределения 15% объема специальной квоты в отношении проката горячекатаного из углеродистых и легированных сталей в листах и рулонах, ввозимого на таможенную территорию Евразийского экономического союза, между участниками внешнеторговой деятельности на период с 1 апреля 2020 года по 31 июля 2020 года (включительно)", и приказ от 21 февраля 2020 г. № 589 " Об утверждении распределения 85% объема специальной квоты в отношении проката горячекатаного из углеродистых и

легированных сталей в листах и рулонах, ввозимого на таможенную территорию Евразийского экономического союза, между участниками внешнеторговой деятельности на период с 1 апреля 2020 года по 31 июля 2020 года (включительно)”. В данные приказы входят около 30 организаций, которые могут импортировать определенное количество продукции данного вида товарной позиции. Так же, они подлежат санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю) на таможенной границе и таможенной территории ЕАЭС. Установлен запрет на ввоз в Российскую Федерацию, товаров страной происхождения либо страной отправления которых является Украина или которые перемещаются через территорию Украины. А за несоблюдение установленных запретов, предусматривается статья 16.3 “Несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза или в Российскую Федерацию и (или) вывоз товаров с таможенной территории Евразийского экономического союза или из Российской Федерации” Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях. На продукцию данной товарной позиции требуется подтверждение соответствия, в форме принятия декларации о соответствии. Рекомендуются сведения и документы, подтверждающих товарный классификационный код товара по ТН ВЭД ЕАЭС. Данная рекомендация призвана для облегчения установления соответствия заявленных товаров и для уменьшения объема проведения контрольных операций для установления кода товара. Товар так же включен в консолидированный перечень ТН ВЭД ЕАЭС. И еще одной особенностью декларирования данного вида товара является – отсутствие запретов и ограничений, предусмотренных законодательством Российской Федерации в области экспортного контроля. Т.е. на данный товарный код не распространяются меры экспортного контроля. Экспортный контроль - комплекс мер, обеспечивающих реализацию установленного настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации порядка

осуществления внешнеэкономической деятельности в отношении товаров, информации, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности (прав на них), которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники либо при подготовке и (или) совершении террористических актов (Федеральный закон 183-ФЗ от 18.07.99).

В продолжение нашей темы, рассмотрим более детальную структура экспорта и импорта товарной позиции 7208 за 2015 – 2019 года. Ниже на диаграмме 5 – Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2015 г. в кг, наглядно проиллюстрировано соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208.

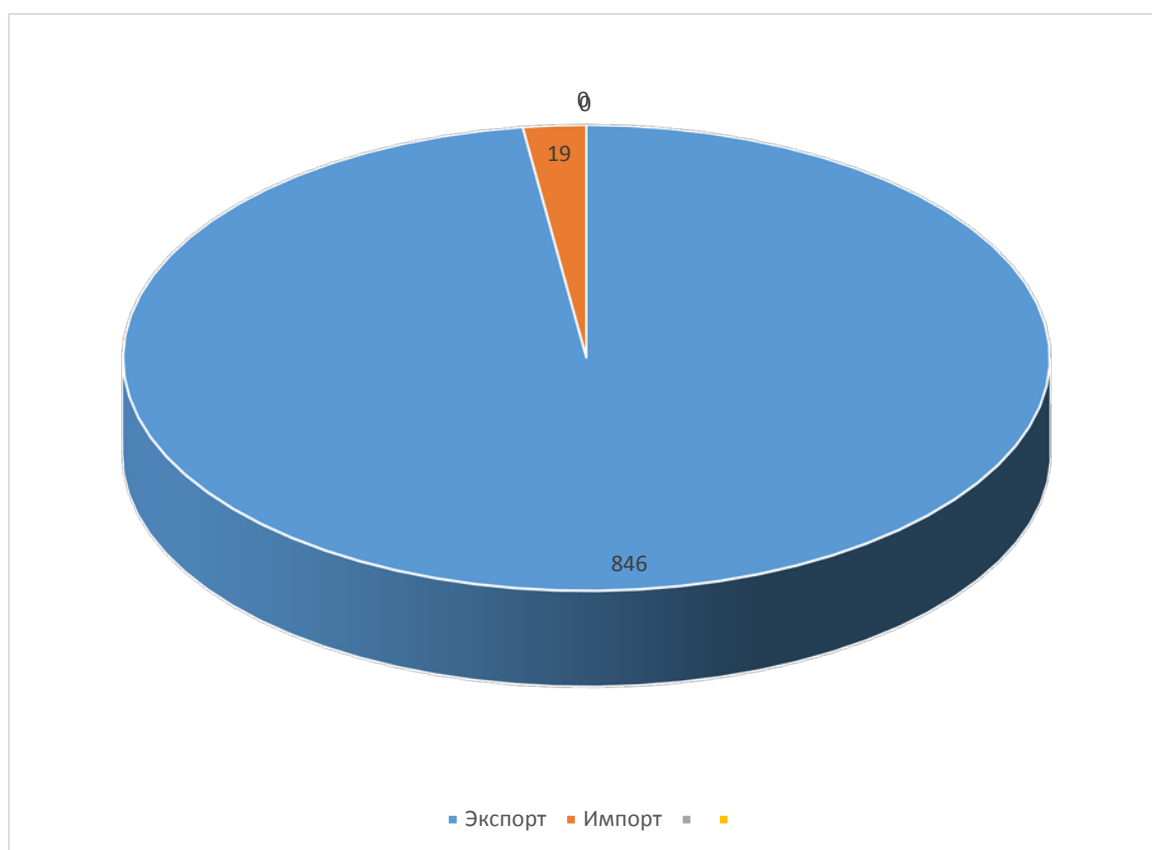


Рисунок 7 – Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2015 г. в млн. долл.

За данный период объем экспорта товарной позиции 7208 в ценовом эквиваленте составил 846 млн. долл., а импорт 19 млн. долл. Таким образом, в процентном соотношении, импорт составляет лишь 2,3% от объема

экспорта. А общий товарооборот составил – 865 млн. долл. Ниже, для выявления трендов и прослеживания динамики, рассмотрим соотношения импорта и экспорта за весь анализируемый период на рисунке 8.

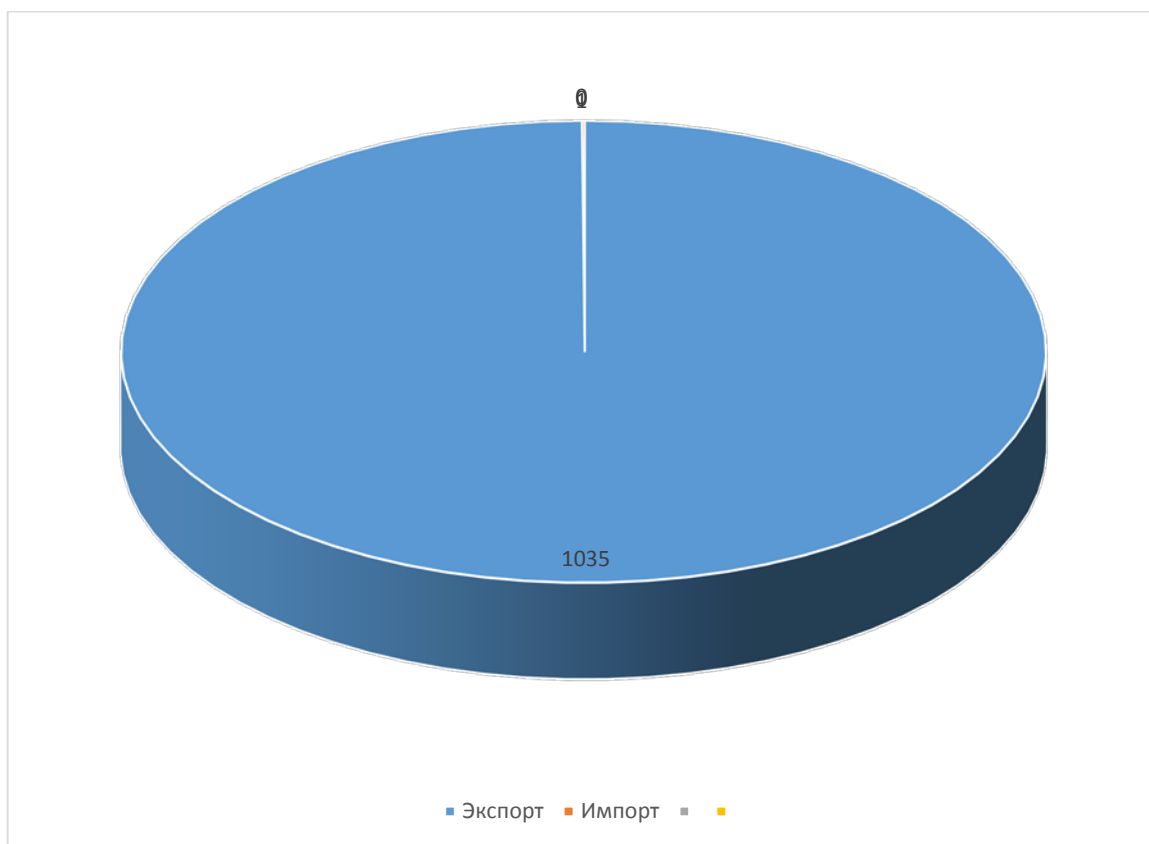


Рисунок 8 - Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2016 г. в млн. долл.

Объем экспорта товарной позиции 7208 за период 2016 г. в млн. долл. составил 1035млн. долл., импорт – 1,2 млн. долл. Соотношение импорта к экспорту в процентном соотношении составил 0,12%. Объем импорта уменьшился с 19 до 1,2 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом. В свою очередь, экспорт увеличился с 846 до 1035 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом и в процентном соотношении рост составил – 22,3%. Товарооборот вырос до 1036 млн. долл. (или на 171 млн. долл.), а в процентном соотношении, рост товарооборота составил – 19,8%.

Далее, прошу обратить внимание на рисунок 9.

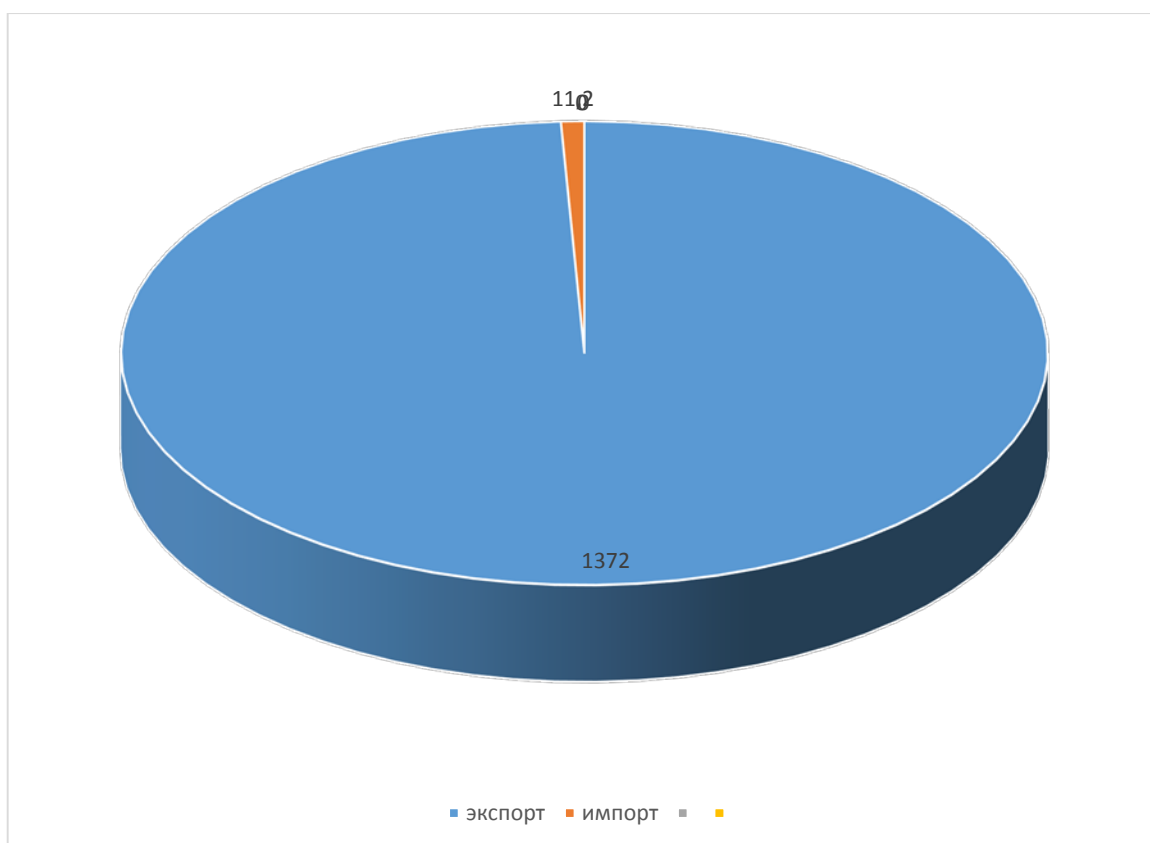


Рисунок 9 - Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2017 г. в млн. долл.

Объем экспорта товарной позиции 7208 за период 2017 г. в млн. долл. составил 1372млн. долл., импорт – 11,2 млн. долл. Соотношение импорта к экспорту в процентном соотношении составил 0,8%. Объем импорта увеличился с 1,2 до 11,2 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом. В свою очередь, экспорт увеличился с 1035 до 1372 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом и в процентном соотношении рост составил – 32,6%. Товарооборот вырос до 1383 млн. долл. (или на 347 млн. долл.), а в процентном соотношении, рост товарооборота составил – 33,5%. Ниже на рисунке 10, представлены данные за 2018 год.

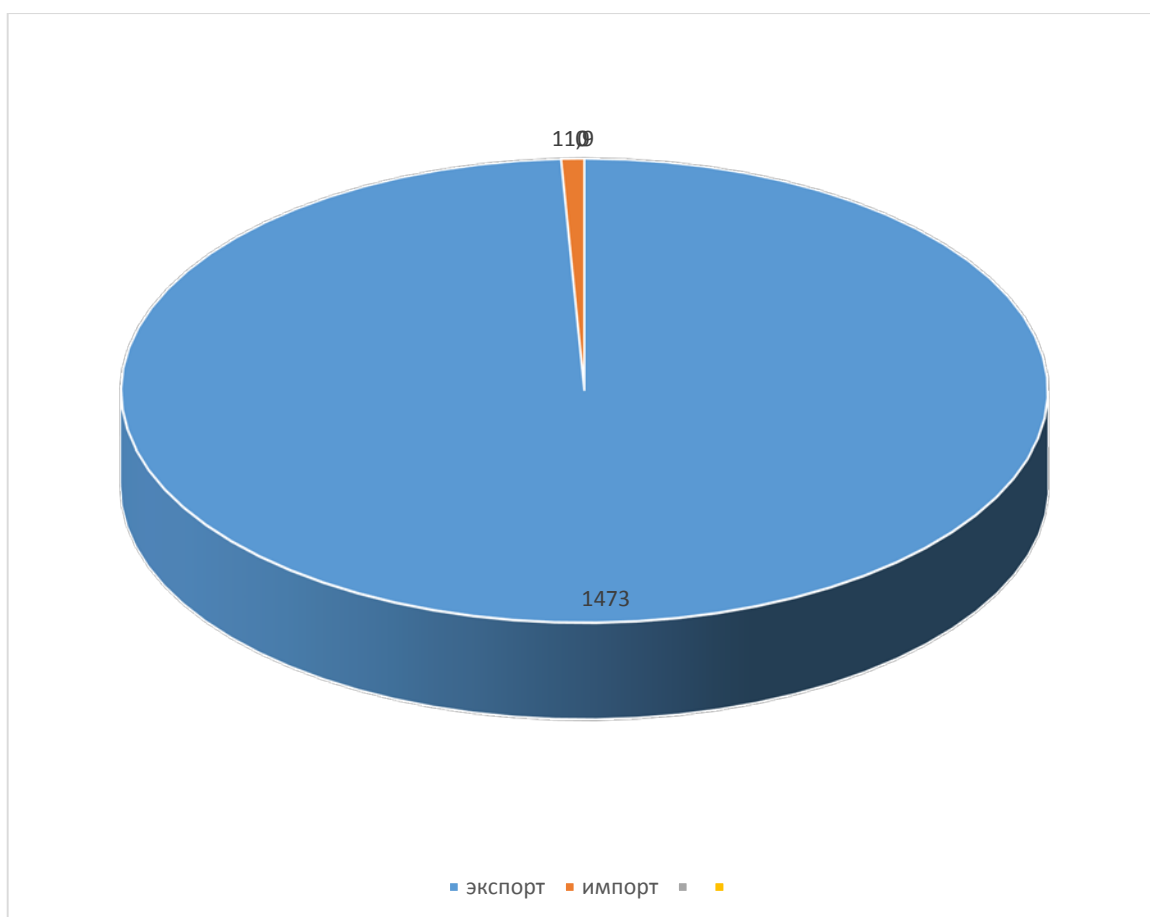


Рисунок 10 - Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2018 г. в млн. долл.

Объем экспорта товарной позиции 7208 за период 2018 г. в млн. долл. составил 1473млн. долл., импорт – 11,9 млн. долл. Соотношение импорта к экспорту в процентном соотношении составил 0,8%. Объем импорта увеличился с 11,2 до 11,9 млн. долл. по сравнению с предыдущим. В свою очередь, экспорт увеличился с 1372 до 1473 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом и в процентном соотношении рост составил – 7,4%. Товарооборот вырос до 1485 млн. долл. (или на 102 млн. долл.), а в процентном соотношении, рост товарооборота составил – 7,4%. Рассмотрим данные за 2019 год на рисунке 11.

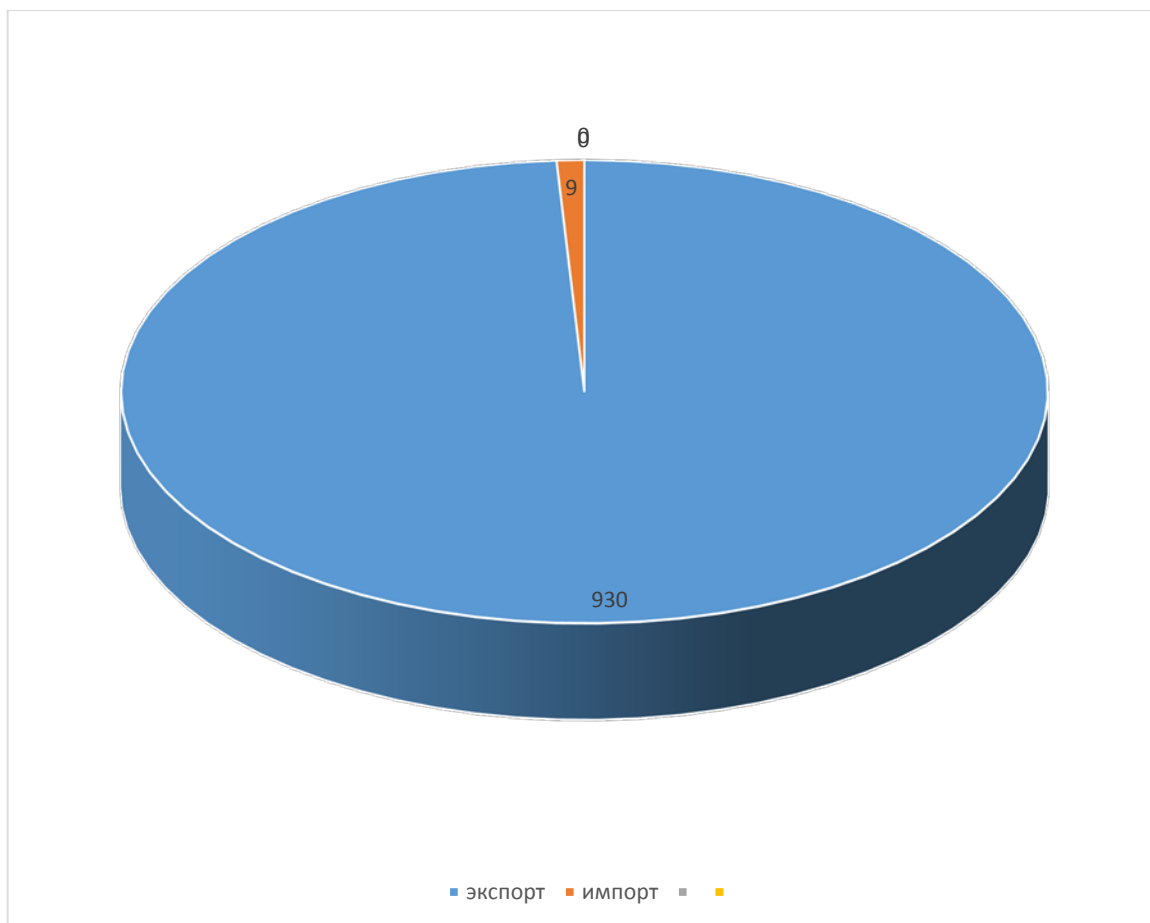


Рисунок 11 - Соотношение экспорта к импорту товарной позиции 7208 за 2019 г. в млн. долл.

Объем экспорта товарной позиции 7208 за период 2019 г. в млн. долл. составил 930млн. долл., импорт – 9 млн. долл. Соотношение импорта к экспорту в процентном соотношении составил 0,97%. Объем импорта уменьшился с 11,9 до 9 млн. долл. по сравнению с предыдущим. В свою очередь, экспорт уменьшился с 1473 до 930 млн. долл. по сравнению с предыдущим годом и в процентном соотношении снижение составило – 36,9%. Товарооборот снизился до 939 млн. долл. (или на 546 млн. долл.), а в процентном соотношении, снижение товарооборота составило – 37%. Отообразим данные за анализируемый период на рисунке 12.

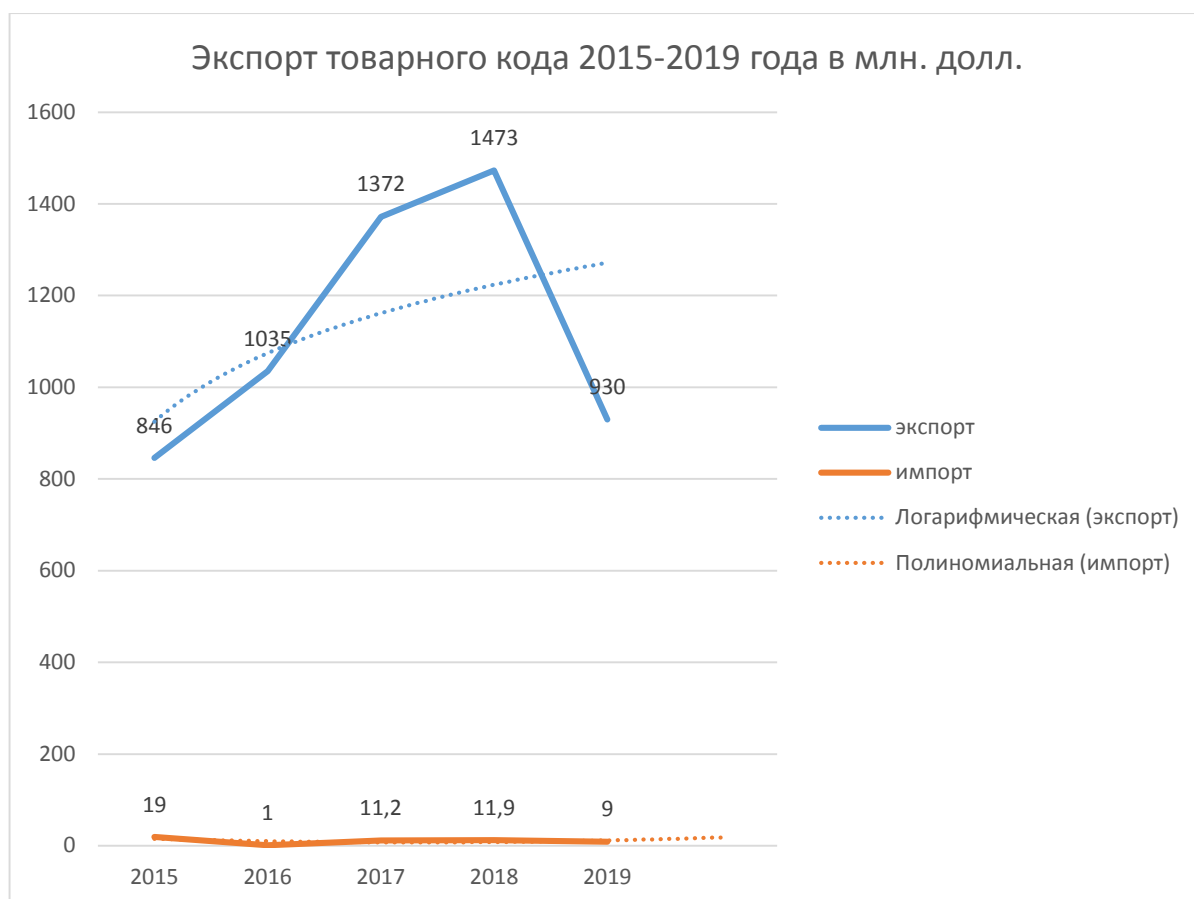


Рисунок 12– Товарообмен товарного кода 7208 2015 -2019 г. в млн. долл.

Как видно из данного графика, пиком экспорта в денежном эквиваленте является экспорт за 2018 год (1473 млн. долл.). После чего в 2019 году идет резкий спад до 930 млн. долл. (ниже уровня 2016 года). Рост экспорта с наименьшей точки (уровень 2015 года 2160 млн. долл.) до максимальной определяется в 627 млн. долл., или ростом на 74%. За весь анализируемый период рост экспорта составляет 84 млн. долл., или практически 9,9%. Несмотря на резкий спад экспорта в 2019 году, импорт движется разнонаправленно. За весь анализируемый период, импорт уменьшился с 19 до 9 млн. долл. (на 10 млн. долл.), а в процентном соотношении снижение составляет 52%. Линия тренда, отображенная в графике, прогнозирует незначительное изменение импорта в следующем году в сторону повышения. В то время, как линия тренда экспорта не может дать точных прогнозов по экспорту в 2020 году.

Для выявления возможных проблем, связанных со спадом экспорта за период 2018 – 2019 годов, проанализируем потерю сегмента экспорта товарного кода 7208. Для этого обратимся к рисунку 13.

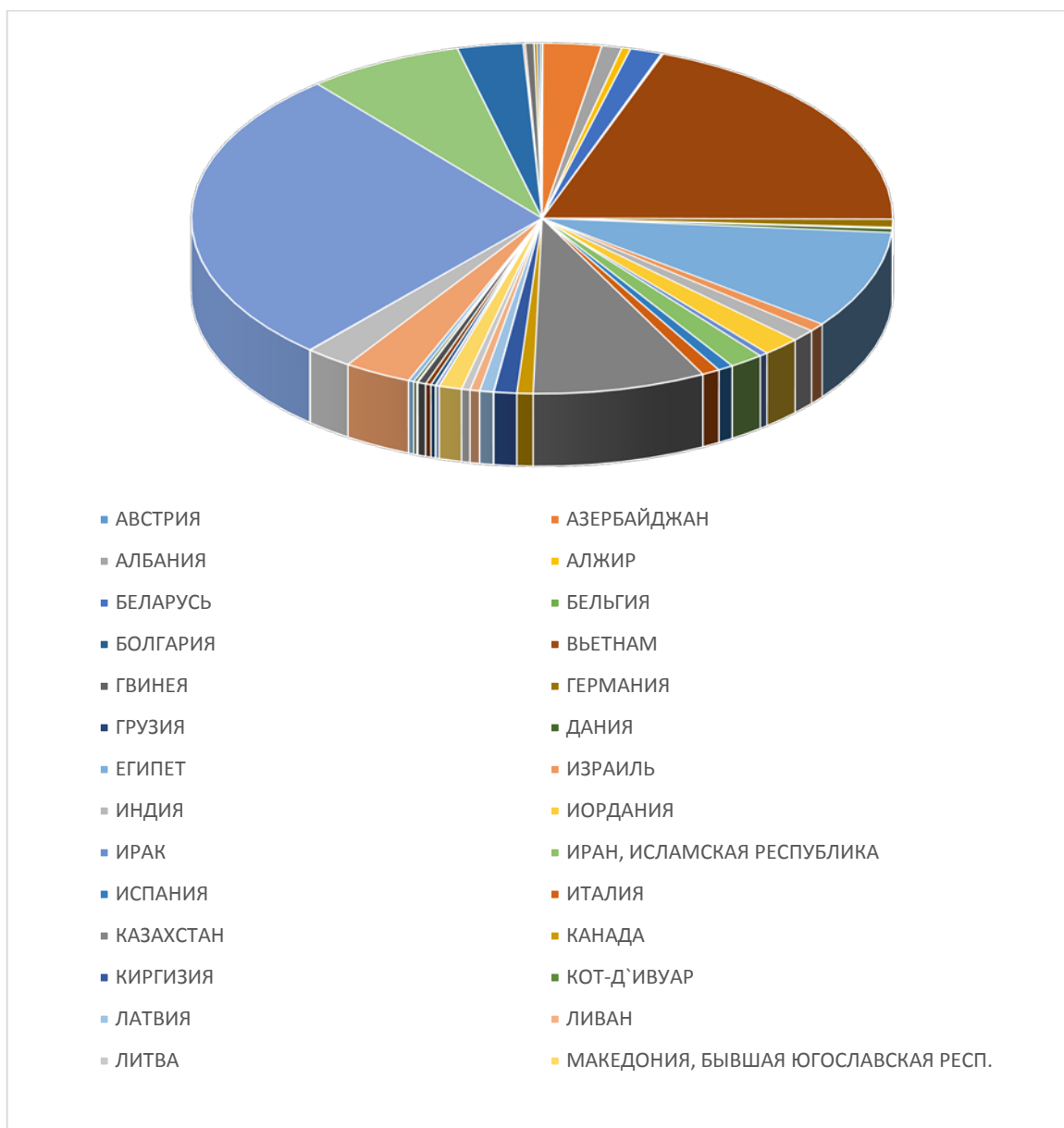


Рисунок 13 – Экспорт товарного кода 7208 за 2018 год по странам-импортерам.

Исходя из данных диаграммы 9, можно выделить основные рынки сбыта для Челябинской области. Для этого выделим из этого массива 5 основных стран-импортеров и для наглядности отобразим их на рисунке 14.

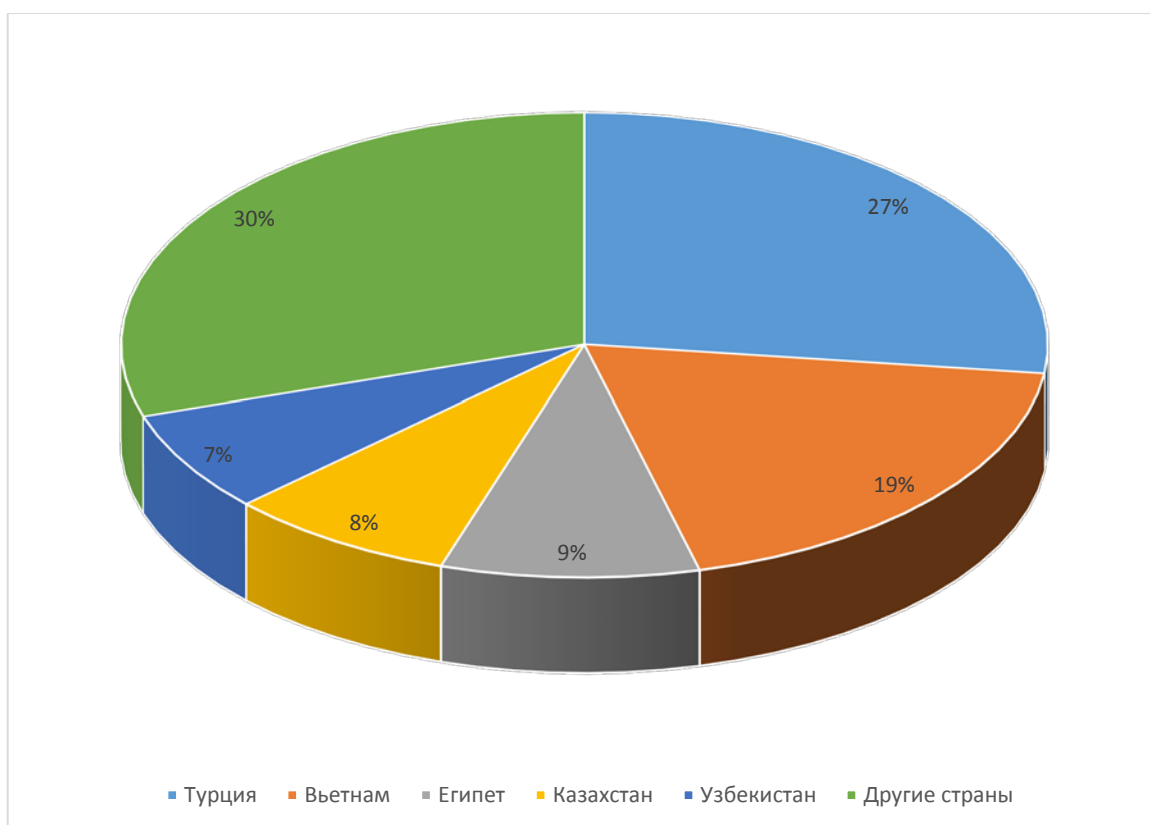


Рисунок 14 – Основные страны-импортеры за 2018 г.

Согласно данным диаграммы 10, в 2018 году основным рынком сбыта стала Турция с ее долей в рынке экспорта в 27%, а в стоимостном эквиваленте – 403 млн. долл. На втором месте находится Вьетнам с его долей экспорта в 19% и в стоимостном эквиваленте - 287 млн. долл. Далее идет Египет с долей в 9% и в стоимостном эквиваленте – 132 млн. долл. Казахстан имеет долю в 8%, а в стоимостном эквиваленте – 117 млн. долл. И замыкает 5ку стран Узбекистан с долей в 7% и стоимостной эквивалент равен – 106 млн. дол. Данная 5ка стран в целом занимает 70% доли всего экспорта данной товарной позиции, а в стоимостном эквиваленте – 1 045 млн. дол. Остальные страны имеют суммарную долю в 30% и их стоимостной эквивалент составляет 428 млн. долл. Рассмотрим экспорт за 2019 год на рисунке 15.

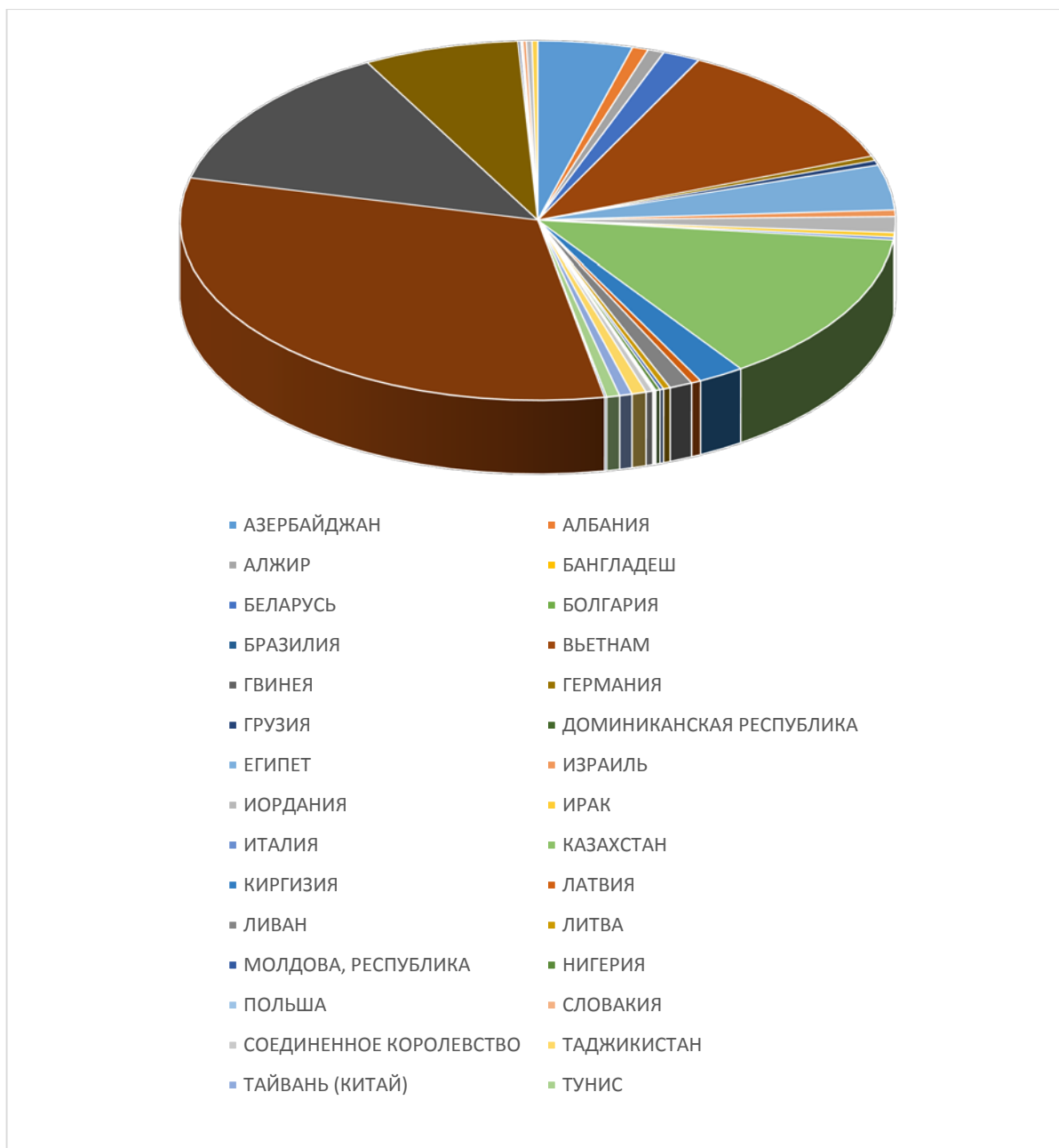


Рисунок 15 – Экспорт товарного кода 7208 за 2019 год по странам-импортерам.

Исходя из данных диаграммы 10, следует выделить основные рынки сбыта для Челябинской области. Для этого выделим из этого массива 5 основных стран-импортеров и для наглядности отобразим их на рисунке 16.

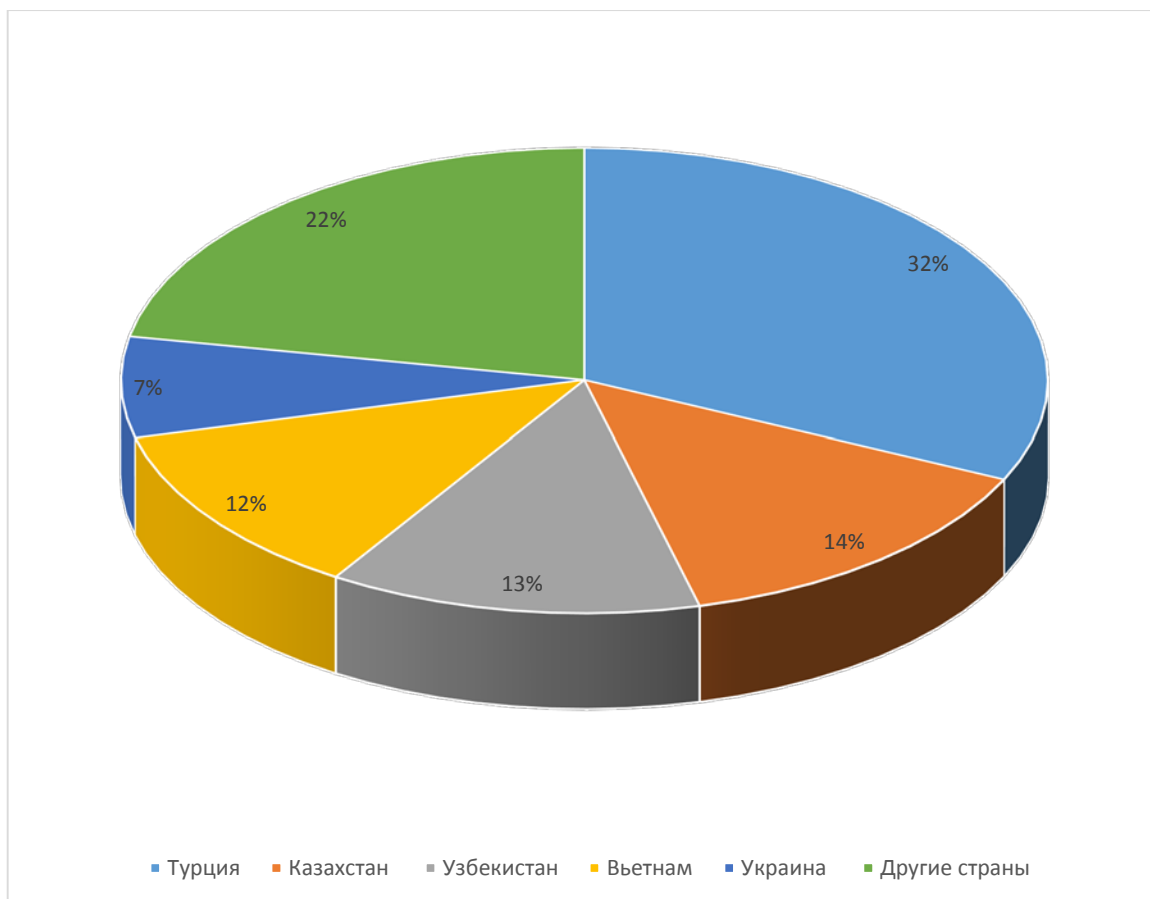


Рисунок 16 – Основные страны-импортеры за 2019 г.

Из данных диаграммы мы можем выделить лидера, а именно – Турцию. Ее доля составляет 32% (что на 5% больше предыдущего периода) и ее стоимостной эквивалент составляет 295 млн. долл. (против 403 млн. долл. за предыдущий период, т.е. на 108 млн. долл. меньше). Далее идет Казахстан с долей в 14% (что на 6% больше за предыдущий период) и его стоимостной эквивалент равен 126 млн. долл. (против 117 млн. долл. за предыдущий период, т.е. рост составил 9 млн. долл.). Узбекистан занимает 3 место с долей в 13% (на 6% больше за предыдущий период) и его стоимостной эквивалент равен 123 млн. долл. (на 17 млн. долл. больше предыдущего периода). Вьетнам имеет долю в 12% (меньше предыдущего периода на 7%) и его стоимостной эквивалент составляет 109 млн. долл. (против 287 млн. долл. в предыдущем периоде, т.е. снижение составляет 178 млн. долл.). Украина замыкает 5ку лидеров с долей в 7% (против 3% за предыдущий период), со стоимостным эквивалентом в 44 млн. долл. (против 65 млн. долл. за предыдущий период, что на 21 млн. долл. меньше). Суммарно, данная пятерка

стран имеет общий стоимостной эквивалент в 697 млн. долл. И имеет долю в 87%. Остальные страны имеют рыночную долю в 13% (меньше предыдущего периода на 17%) и стоимостной эквивалент 233 млн. долл. (меньше предыдущего периода на 195 млн. долл.).

Из данных диаграмм можно сделать следующие выводы:

1) Произошел рост доли (в процентном эквиваленте) с торговлей основных стран-импортеров (такие как Турция, Казахстан, Узбекистан, Украина). Однако данный рост связан не столько с повышением объемов экспорта (напротив, экспорт с рядом стран упал и упал значительно), сколько с уменьшением экспорта с другими странами в целом.

2) Снижение объемов экспорта не связано с резким уменьшением объемов торговли с каким-то одним (основным) сегментом рынка (рынком сбыта). Здесь, скорее произошло снижение объемов экспорта практически со всеми странами-экспортерами.

3) Основным импортером на протяжении данного периода (как и за предыдущие года) является Турция. Ее импорт превышает импорт других стран-импортеров в несколько раз. И с этим фактом нельзя ни считаться.

4) Среди основных стран-импортеров присутствует страна-член ЕАЭС (Казахстан) и страна-наблюдатель ЕАЭС (Узбекистан). Наличие страны-наблюдателя и учитывая большой объем экспорта в данную страну, создается уверенность в дальнейшем вступлении Узбекистана в ЕАЭС в качестве страны-участника. Причем в ближайшие сроки.

Данное мероприятие способствует увеличению объемов товарообмена, снижению таможенных формальностей, в следствии чего повышается эффективность работы таможенных постов, в связи с перераспределением ресурсов таможни.

Еще одним примечательным фактом является тот момент, что около 90% всего импорта данной товарной позиции приходится на организации, имеющие статус ЭУО.

Для понимания необходимости внесения изменений (внесения корректировок) в сферу декларирования, таможенного контроля, работы таможни – необходимо понимать все проблемные стороны данного вопроса. И одной из наиболее важных сторон в данном вопросе является – правонарушения. Согласно данным ФТС в большинстве случаев в 2018 году в результате таможенных проверок по-прежнему выявляются нарушения, связанные с заявлением недостоверных сведений о таможенной стоимости и классификации декларируемых товаров. Так, по вопросу контроля достоверности заявления таможенной стоимости:

2) в отношении участников ВЭД с низким уровнем риска доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 1,4 млрд. руб. (что составляет 32% от общего количества доначисленных платежей в отношении лиц с низким уровнем риска);

3) в отношении УЭО доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 129 млн. руб. (что составляет 54% от общего количества доначисленных платежей в отношении УЭО);

4) в отношении лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 16,3 млн. руб. (что составляет 22% от общего количества доначисленных платежей в отношении указанной категории лиц).

По вопросу контроля достоверности заявления сведений о классификационном коде в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее - ТН ВЭД ЕАЭС):

1) в отношении участников ВЭД с низким уровнем риска доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 0,9 млрд. руб., (что составляет 22% от общего количества доначисленных платежей в отношении лиц с низким уровнем риска);

2) в отношении УЭО доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 45 млн. руб. (что составляет 19% от общего количества доначисленных платежей в отношении УЭО);

3) в отношении лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, доначислено таможенных платежей, пеней, наложено штрафов на сумму 4,3 млн. руб. (что составляет 6% от общего количества доначисленных платежей в отношении указанной категории лиц).

Результаты анализа данных о делах об АП 2018 года в сравнении с данными 2017 года свидетельствуют об отсутствии изменений в способах совершения АП, выразившихся преимущественно в недекларировании товара, фактическом перемещении товара, отличного от заявленного в декларациях на товары (полностью или части товара) и превышении фактического количества товаров, заявленных в декларациях на товары. При недостоверном декларировании товаров – неполное либо недостоверное описание товаров, сопряженное с неверным определением кода товаров по Единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности, таможенной стоимости товаров и повлекшим занижение либо уклонение от уплаты таможенных пошлин, налогов. И тем не менее, Анализ свидетельствует о снижении в 2018 году количества проведенных проверочных мероприятий в отношении участников ВЭД указанных выше категорий. Это связано с проведенной ФТС России работой по изменению подходов к организации и проведению таможенного контроля после выпуска товаров.

Распоряжением Правительства Российской Федерации от 10.02.2018 № 207-р в Стратегию развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года (распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 2575-р) внесены изменения, позволяющие применять иные формы (меры) таможенного контроля, отличные от такой формы таможенного контроля как таможенная проверка.

В анализируемом периоде наблюдается увеличение сумм доначисленных таможенных платежей, пеней, штрафов по результатам проведенных проверочных мероприятий. Так по сравнению с 2017 годом суммы доначислений в 2018 году увеличились в 1,2 раза, что свидетельствует об эффективности предпринятых таможенными органами мер. Что касается Челябинской области, то около 67% экспорта металлов (в том числе и товарной позиции 7208) экспортируется через уполномоченных экономических операторов. Данное обстоятельство говорит о том, что большая часть экспортируемого товара производится крупными организациями в сфере дорогостоящего оформления статуса УЭО. Примечательным фактом является – рост числа организаций, отнесенных к низкому уровню риска, и сокращение организаций, имеющих статус УЭО. Данное обстоятельство говорит о предпочтении предприятий относится к организациям, с низким уровнем риска, чем иметь дорогостоящий статус УЭО. Не смотря на все имеющиеся у УЭО преимущества, данный статус плохо прижился в нынешней экономике. Связано ли это с наличием ограничений, или с высокими затратами на оформление – эти выводы я подведу в 3 главе, где попытаюсь дать небольшие изменения в оформлении и сделать данный статус более экономически-выгодным и доступным.

Выводы по второй главе:

Из анализируемого материала, можно с уверенностью сделать вывод о том, что сокращение объема декларирования металлургической отрасли и в частности товарной позиции 7208, имеет глобальный характер. Т.е. данное сокращение не связано с работой таможни (в частности челябинского таможенного поста), а связано со складывающимися мировыми тенденциями. А данные тенденции складываются в сторону сокращения товарооборота. Политические распри, ухудшения взаимоотношений с Турцией, как с основным потребителем российской стали, эмбарго Украины, глобальная пандемия, все эти факторы негативно сказываются на мировой

торговли и уменьшения спроса. Следствием из этого стало – уменьшения предложения, в связи с потерей спроса на определенный вид товара.

В свою очередь, статистика, указывающая на сокращение правонарушений в сфере таможенного декларирования, указывает на успешно проведенные реформы. Субъектно-ориентированный подход, позволил снизить нагрузку на таможенные органы в сфере таможенного контроля, в следствии чего, таможенный органы могут использовать свои ресурсы более эффективно.

Существование правонарушений у организаций, имеющих статус УЭО, а так же немногочисленный и нестабильный рост (а точнее, практически отсутствие роста) организаций, имеющих статус УЭО, позволяет сделать вывод о несовершенности существующего статуса УЭО. Данный момент требует более качественного изучения вопроса и его последующих реформах.

ЗСОВЕРШЕНСТВОАНИЕТАМОЖЕННОГОДЕКЛАРИРОВАНИЯ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 7208

3.1 Анализ проблемы декларирования товарной позиции 7208.

Приведенным в разделе 2 данным, можно дать неоднозначную оценку. С одной стороны, с периода с 2015 по 2018 наблюдается рост объемов экспорта, как по коду товарной позиции 7208, так и по экспорту металлов в целом. С другой стороны, данные за 2019 год говорят о сильном снижении, объемов экспорта, которые могут перечеркнуть все успехи, достигнутые за данный период. Наиболее наглядно данные показывает таблица 1.

Таблица 1 – Данные по экспорту по Челябинской области за 2015-2019 годы

Год	Экспорт в млн. долл.	Динамика в базисном периоде 2015 г. в %
2015	846	
2016	1035	122,34%
2017	1372	162,18%
2018	1473	174,13%
2019	930	109,93%

Источник: по статистическим данным ФТС.

Как видим из данной таблицы, рост в 2018 году составлял более 74% по сравнению с базисным, но 2019 перечеркнул практически весь достигнутый рост. Данное обстоятельство вызвано не перебоями в работе таможне, а сложившимися мировыми тенденциями. В доказательство к этому, можно привести положительные отчетные данные по работе таможенных постов, которые приведены во 2й главе.

Данные по соотношению импорта к экспорту, говорят о том, что дальнейшее развитие таможенного поста стоит осуществлять в сфере экспорта. Более того, данные об УЭО и о его доле всего экспорта товарной позиции 7208, могут говорить о возможном изменении данного института. Не мало важным фактом, говорящем в пользу изменения института УЭО говорят и таможенные статистические данные о снижении количества организаций, имеющих статус УЭО. Для понимания возможных проблем, а так-же мер по совершенствованию данного института, обратимся к условиям приостановления и исключения из реестра УЭО. Для этого обратимся к главе 61 ст. 435 ТК ЕАЭС “Приостановление, возобновление действия свидетельства и основания для исключения из реестра уполномоченных экономических операторов”. Основаниями для исключения уполномоченного экономического оператора из реестра уполномоченных экономических операторов являются:

- 1) заявление уполномоченного экономического оператора об исключении его из реестра уполномоченных экономических операторов;
- 2) ликвидация юридического лица, включенного в реестр уполномоченных экономических операторов;
- 3) реорганизация юридического лица, включенного в реестр уполномоченных экономических операторов, за исключением случаев, устанавливаемых законодательством государств-членов;
- 4) неподтверждение уполномоченным экономическим оператором в течение 120 календарных дней с даты получения уведомления о приостановлении действия свидетельства устранения причин, в связи с которыми было приостановлено действие свидетельства;
- 5) вступление в силу решения суда или иного уполномоченного органа (должностного лица) о привлечении к административной ответственности за совершение административного правонарушения, привлечение к ответственности за совершение которого законодательством государств-членов определено в качестве основания для исключения уполномоченного

экономического оператора из реестра уполномоченных экономических операторов;

б) вступление в силу приговора суда за совершение преступления (уголовного правонарушения), привлечение к ответственности за совершение которого законодательством государств-членов определено в качестве основания для исключения уполномоченного экономического оператора из реестра уполномоченных экономических операторов;

7) неисполнение обязанностей уполномоченного экономического оператора, предусмотренных статьей 442 настоящего Кодекса, 2 раза и более в течение календарного года.

Как видно из данной статьи, для исключения организации из реестра УЭО существует довольно обильный список оснований. Помимо этого, существуют основания для приостановления действия свидетельства УЭО. Не смотря на довольно-таки большой список обстоятельств, негативно влияющих (или полностью ликвидирующих) деятельность организаций, включенных в реестр УЭО, в большинстве случаев, снижение численности и отсутствие роста связано с высокими затратами на включение в реестр УЭО. Для подтверждения своих мыслей, приведу пример.

Рассмотрим два варианта совершения таможенно-логистических операций организации со статусом УЭО первого типа и без такового статуса. Данные по затратам представлены в таблице 2.

Отмечу, что все взятые в таблице 2 данные - взяты из официальных источников. Данные цены актуальны на момент написания данной работы - 05.06.2020 г. Для удобства подсчета курс евро был взят за курс 1 евро – 75 российских рублей.

Так же, рассматривается лишь 1 тип организаций, имеющих статус УЭО. А именно – первый тип УЭО. Данный статус взят за пример в силу его наиболее распространенности. И на мой взгляд, данный статус является наиболее выгодным из всех имеющихся. Кроме того, он имеет четкую систему подсчета прибыли и затрат на его получение. Поэтому, было

принято решение о подсчете всех его преимуществ и затрат, понесенных без статуса УЭО.

Таблица 2 – Затраты на совершение таможенно-логистических операций

Таможенные процедуры	Организация со статусом УЭО в руб.	Организация без статуса УЭО в руб.
Оформление карнета ТИР		8543
Оформление транзита в ЕАЭС	3675	
Размещение на СВХ (импорт)	2480	2480
Размещение на СВХ (экспорт)		2480
Стоянка СВХ		1600
Итого:	6155	15 103

Источник: актуальные цены на оформление таможенно – логистических операций.

Определим годовые затраты организации со статусом УЭО (далее организация 1) и организации без статуса УЭО (далее организация 2), если количество импортных поставок за год составляет 200, а экспортных 150.

Организация 1: $6155 \times 200 = 1\,231\,000$ руб.

Организация 2: $12\,623 \times 200 + 2480 \times 150 = 2\,896\,600$ руб.

Таким образом, экономический эффект в пользу статуса УЭО составляет 1 665 600 руб.

Для получения статуса УЭО 1 типа необходимо внесение денежной суммы обеспечения уплаты таможенных платежей в размере одного млн. евро. Тогда, альтернативные издержки, связанные с переводом в Федеральное казначейство, составят $1\,000\,000 \times 75$ (курс евро) $\times 10,5\% = 7\,875\,000$ руб.

В результате получаем затраты организации 1 – 9 106 000 руб.

Таким образом, невыгодность получения организацией статуса УЭО из данного примера составляет – 6 209 400 руб.

Говоря о первом типе УЭО, который может выпускать товары до подачи декларации на товары по всем поставкам, УЭО имеет возможность подачи декларации на товары по каждой поставке до 15 числа месяца, следующим за отчетным. С учетом того, что все декларации УЭО будет подавать 10 числа каждого месяца, при равномерных поставках средняя продолжительность отсрочки уплаты таможенных платежей составит: $30/2 + 10 = 25$ дней.

Просчитаем экономический эффект в разрезе конкретного товара.

Прокат листовой горячекатаный из нелегированных сталей, без дополнительной обработки, шириной не менее 600 мм (код ТН ВЭД ЕАЭС 7208 40 000 0), таможенная стоимость одной поставки 70 000 евро. Ставка пошлины 5%. НДС – 20%. Размер таможенного сбора – 22 500 рублей (с учетом скидки в 25% за подачу декларации в электронном виде).

$(70\,000 \times 75 \times 5\%) + ((70\,000 \times 75 + 262\,500) \times 20\% + 22\,500 = 1\,125\,000$ рублей.

За год сумма уплаты таможенных платежей составит: $1\,125\,000 \times 200 = 225\,000\,000$ рублей.

Альтернативные издержки будут равны: $225\,000\,000 \times 25/360 \times 10,5\% = 1\,640\,624,9$ рублей. В результате чего, совокупный эффект от использования статуса УЭО увеличился до $1\,665\,500 + 1\,640\,624,9 = 3\,306\,124,9$ рублей.

Однако, данный экономически выгодный эффект не покрывает издержек, связанных с получением статуса УЭО (7 875 000 руб.).

Данный пример, ярко показывает невыгодность обретения статуса УЭО на первоначальном этапе. Но в долгосрочной перспективе, статус УЭО окажется выгодным подспорьем в сокращении таможенно-логистических издержках. Кроме того, большая часть товара на импорт данного кода приходится именно на организации имеющих статус УЭО. Среди которых, за анализируемый период не выявлено ни одного административного

правонарушения. В самом деле, по данному товарному коду в большинстве правонарушений идет либо занижение заявленной стоимости (путем занижения заявленного веса), либо недостоверное декларирование товаров (путем неверно указанного товарного кода). Хочется отметить тот факт, что все подразделы и товарные коды товарной позиции 7208 имеют одинаковые пошлины, ставки и налоги. В следствии чего можно сделать вывод о том, что недостоверное декларирование субпозиции товарного кода 7208 является неумышленным и допущено по незнанию.

3.2 Рекомендации по совершенствованию таможенного декларирования товарной позиции 7208.

В предыдущей главе я привел статистику по правонарушения в сфере декларирования товарной позиции 7208. Как уже было сказано, все нарушения, связанные с данным товарным кодом, приходится исключительно на организации не имеющих статуса УЭО. Напомню, что около 90% всего импорта товарной позиции 7208 приходит через организации, имеющих статус УЭО. Если взять в расчет тот момент, что весь импорт за анализируемый период составляют 52.1 млн. долл. в денежном эквиваленте, т.е. на долю организаций, имеющих статус УЭО приходится 46,89 млн. долл. Таким образом, остается лишь 5,21 млн. долл. товара, который провозится организациями без статуса УЭО и которые имеют нарушения при декларировании данной товарной позиции. Наиболее целесообразным будет решение о доведении всего объема импорта (до 100%) через УЭО. Таким образом, будет достигнуто снижение всех нарушений, связанных с товарной позицией 7208, до 100%. Так же, необходимо понимать немало важный факт, связанный с верной идентификацией данного товарного кода. Ведь одна из сложностей в декларировании данного товарного кода, связана с возможностью его идентификацией и требующей специальных знаний. И наиболее эффективным моментом будет являться – идентификация, проведенная специалистом в данной отрасли. А наиболее

грамотные специалисты находятся в распоряжении организации, имеющей статус УЭО и не имеющих никаких правонарушений, связанных с декларированием данного товарного кода. Более того, все организации, имеющие статус УЭО располагают достаточным техническим оснащением (а главное – специальными знаниями) для декларирования, исключая любое нарушение.

Рассмотрим возможные барьеры, для декларирования товарной позиции 7208, в связи с декларированием только через организации, имеющих статус УЭО:

- 1) Невыгодность получения на первостепенном этапе статуса УЭО (как было уже просчитано в предыдущей главе);
- 2) Транспортные расходы, связанные с необходимостью доставки до организации, имеющей статус УЭО и дальнейшем декларированием товара;
- 3) Расходы, связанные с потерей времени, на транспортировку, подтверждение веса и идентификации продукта, организацией имеющих статус УЭО.

Данные пункты являются наиболее значимыми, хотя я не исключаю существования и других пунктов, связанных с проблемами декларирования через организации, имеющих статус УЭО.

Одним из возможных решением данной проблемы, является возможность обретения остальными организациями статуса УЭО. Но как показал мой анализ, на первостепенном этапе данный статус является убыточным. Таким образом, необходимо внесение изменений в принцип действия статуса УЭО. Если взглянуть в суть проблемы, то станет очевидным один из возможных путей решения данной проблемы, а именно – сделать статус УЭО более выгодным на первостепенном этапе и ужесточить последствия наступления событий, следствием которых наступило нарушение декларирования данного товарного кода. Ниже я приведу в пример новую концепцию, связанную с внесением изменений в статус УЭО.

И так, как говорилось выше, на первостепенном этапе обретения статуса УЭО является убыточным мероприятием. Необходимо сделать данную концепцию более выгодным, путем частичной замены обеспечения уплаты таможенных платежей – банковской гарантией. Для подтверждения моих мыслей, приведу пример с возможной частичной замены уплаты таможенных платежей банковской гарантией в размере 5%. И так:

Из примера, приведенного в предыдущей главе мы выяснили, что альтернативные издержки будут составлять: $225\,000\,000 \times 25/360 \times 10,5\% = 1\,640\,624,9$ рублей. В результате чего, совокупный эффект от использования статуса УЭО увеличился до $1\,665\,500 + 1\,640\,624,9 = 3\,306\,124,9$ рублей.

Однако, данный экономически выгодный эффект не покрывает издержек, связанных с получением статуса УЭО (7 875 000 руб.).

Но путем внесения банковской гарантии в размере 5%, альтернативные издержки позволят снизить альтернативные издержки до: $3\,306\,124,9 - 393\,750 = 2\,912\,374,9$ руб. в год.

Таким образом, оценка эффективности деятельности уполномоченного экономического оператора значительно повысится. Более того, можно использовать повышающий коэффициент использования банковской гарантии при последующем декларировании (без нарушений) товара в последующие годы. В связи с чем, использования статуса УЭО увеличится многократно. За возникновение нарушения, связанного с нарушением декларирования товара, данный коэффициент может снижаться или даже обнулится. Необходимо сделать максимально выгодным принцип верности декларирования товара для самого предприятия. В этом случае, предприятие будет следить за соблюдением таможенного законодательства на максимальном уровне. Более того, все издержки, связанные с доставкой и проверкой товара от организации, не имеющей статусу УЭО до организации имеющей таковой статус, будут компенсированы вычитанием из налогооблагаемой суммы. Не мало важным фактом в пользу моей теории является следующий момент – организация, имеющий статус УЭО имеет

свою систему учета, где заложены базы данных по декларированию всех товарной позиции. Таким образом, при взвешивании партии товара, идущей от организации, не имеющей статуса УЭО, организации имеющие статус УЭО могут выявлять несоответствие заявленного и фактического товара. Данный принцип имеет и сама система СУР на таможенном посту, которая уже доказала свою эффективность. В качестве подтверждения соответствия товарного кода и фактически декларируемого веса может использоваться сертификация от предприятия, имеющих статус УЭО. Данное нововведение позволит сократить ресурсы таможни, связанные с использованием времени на таможенный контроль на данную товарную позицию и сосредоточить внимание на другие товарные позиции.

Выводы по 3 главе:

1) Большая часть товара товарного кода 7208 декларируется через организации, имеющие статус УЭО.

2) Выявленные нарушения в декларировании товарной позиции 7208 приходятся исключительно на организации, не имеющих статуса УЭО.

3) Обретение статуса УЭО на первостепенном этапе декларирования является убыточным мероприятием.

4) Одним из путей решения является - введение банковской гарантии, взамен обеспечения уплаты таможенных платежей.

5) Выдвинутая мною концепция экономически просчитана и доказана.

Данная концепция позволяет снизить издержки предприятия на первоначальном этапе обретения статуса УЭО, а в дальнейшем – сделать данный статус еще более выгодным. Более того, банковская гарантия может быть использована с целью погашения задолженностей, таким образом, данная банковская гарантия переводится в актив предприятия, что в свою очередь положительно сказывается на его финансовой устойчивости.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
2. Стратегия развития таможенной службы российской федерации до 2020 года (в ред. распоряжения Правительства РФ от 15.04.2014 N 612-р, Постановления Правительства РФ от 07.08.2017 N 944, распоряжения Правительства РФ от 10.02.2018 N 207-р)
3. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 24.04.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2020)
4. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 289–ФЗ.
5. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973). ред. от 26.06.1999.
6. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. –ред. от 17.03.2017.
7. Приказ ФТС России от 26.05.2011 №1067 «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль при перевозке товаров автомобильным транспортом при их прибытии (убытии), помещении под таможенную процедуру таможенного транзита, а также временном хранении». ред. от 06.03.2014
8. Приказ ФТС России от 30.10.2017 № 1720 "Об утверждении показателей результативности и эффективности деятельности ФТС России, территориальных таможенных органов и центрального аппарата ФТС России"

9. Приказ ФТС России от 01.12.2016 № 2256 «Об утверждении Порядка автоматизированного определения категории уровня риска участников внешнеэкономической деятельности»

10. Приказ ФТС России от 20.05.2016 №1000 «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при реализации системы управления рисками».

11. Приказ ФТС России от 21.07.2015 №1455 «О местонахождении и регионах деятельности таможенных органов Уральского таможенного управления». Пред. от 14.04.2017.

12. Агамагомедова С.А. — Эффективность таможенного контроля как фактор обеспечения безопасности // Вопросы безопасности. – 2016. – № 5. – С. 34 - 42.

13. Шипицина, А.В. – Оценка результативности таможенного контроля с применением таможенной экспертизы / А.В. Шипицина, Е.Г. Хилько – 2013.

14. Колосов А.В., Мироненко Н.С. – Геополитика и политическая география: Учебник для вузов. - М.: Аспект Пресс, 2009, - 479 с.

15. Басин, И.И. Таможенный контроль. Принципы и формы/ И.И. Басин// Та-моженный альманах. –2011. –№9. –36с

16. Ланцова И.С. – Азиатско-Тихоокеанский регион в современной мировой политике / Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер.6 2006. вып. 3.

17. Буваева, Н.Э.Международное таможенное право / Н.Э. Буваева. –М.: Юрайт, 2014. –569 с.

18. Костюнина Г.М. Участие России в других интеграционных группировках //Международная экономическая интеграция: учебное пособие / Под ред. Н.Н.Ливенцева. – М.: Экономистъ, 2006. – С. 411-427.

19. Устинов, И. Н. Внешняя торговля России: статистический справочник. М. : Экономика, 2001. С.313—316.

20. Сапир Е.В. Геоэкономическая картина мира: когнитивный ландшафт // Безопасность Евразии. – 2012. – No 1. – С. 261

21. Спартак А.Н. Перестройка в российском экспорте // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 4. – С. 3-13 (4).
22. Андреева Е.Л., Ратнер А.В. Роль межрегионального сотрудничества в социально-экономическом развитии региона // Экономика региона. – 2011. – № 1. – С. 176-181.
23. Андреева Е.Л., Ратнер А.В. Роль межрегионального сотрудничества в социально-экономическом развитии региона // Экономика региона. – 2011. – № 1. – С. 176-181
24. Бекашев, К.А. Таможенное право: учебное пособие / К.А.Бекашев. –2-е изд., перераб. и доп. М., 2012. –251 с.
25. Берзан, А.А. Развитие методических основ посттаможенного контроля: диссертация канд. эконом.наук /А.А. Берзан.–Москва:Изд-во СПбГУЭФ,2011.–151 с.
26. Габричидзе, Б.Н. Таможенное право: учебное пособие / Б.Н.Габричидзе, А.Г.Чернявский. –для вузов. 5-е изд., перераб. и доп. –М.: Дашков и К°, 2011. –448 с.
27. Кацуρο, А. Система управления рисками: окно в завтрашний день / А. Кацуρο // Таможенный вестник –2015.–№ 9. –С. 42.
28. Шамахова, В.А. Таможенный контроль: учебник / под ред. В.А. Шамахова. –М., 2013. –258 с.
29. Кормнов, А.Ю. Россия в международной кооперации: учебник / А.Ю.Кормнов. –Экономист. –2011. –№ 10. –С.24–30
30. Косов, А.А. Таможенный контроль как способ обеспечения законности: учебное пособие / А.А.Косов. –Москва, 2010. –172 с
31. Матвеева, О.П. Организация и технология внешнеторговых операций: учебное пособие / О.П. Матвеева. –Информ. –внедрен. Центр «Маркетинг». –М.: Маркетинг, 2011. –306 с
32. Свинухов, В.Г. Правовое обеспечение таможенного контроля: учебное по-собие / В.Г.Свинухов. –2010. –№ 12. –229 с.

33. Сенотрусова, С.В. Таможенный контроль и таможенные платежи в Российской Федерации: учебник / под ред. С.В. Сенотрусовой. – М., 2010. – 254 с.
34. Беляшов, В.А. Таможенный энциклопедический справочник: учебник / В.А. Беляшов. – Интер–Дайджест, 2011. – 452 с.
35. Основные направления совершенствования системы управления рисками. – http://www.alt.ru/expert_opinion/52543/.
36. Динамика показателей, характеризующих изменение структуры российского экспорта и объемов в нем промышленной продукции, за Полугодие 2019 года. – https://www.economy.gov.ru/material/file/d38d5b2c9f9ea2b73c7c9f096547c37b/I_2019.pdf
37. Классификация экспортных товаров – https://www.exportcenter.ru/international_markets/classification/
38. Экспорт и импорт России по товарам и странам - <https://ru-stat.com>
39. Обзоры внешней торговли – http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/
40. Торговля и интеграция России в Азиатско-Тихоокеанский регион: результаты и перспективы – https://www.vavt-imef.ru/wp-content/uploads/2019/09/%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D1%8F-%D0%B2-%D0%90%D0%A2%D0%A0_%D0%92%D0%90%D0%92%D0%A2_%D0%A0%D0%A6%D0%98%D0%90.pdf