

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
Высшая школа экономики и управления
Кафедра «Таможенное дело»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, начальник ООВЭД
АО «ПГ «Метран»

_____ А.Ю. Попов
_____ 2020 г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой, к.э.н.

_____ Е.А. Степанов
_____ 2020 г.

Перспективы применения института уполномоченного
экономического оператора (на примере ПАО «ЧКПЗ»)

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ФГАОУ ВО «ЮУрГУ (НИУ)» – 38.05.02.2020.438.ПЗ ВКР

Руководитель работы
доцент

_____ А.А. Стрельников
_____ 2020 г.

Автор работы
Студент группы ЭУ – 567

_____ А.П. Мартышов
_____ 2020 г.

Нормоконтролер
Доцент, к.э.н.

_____ О.А. Николаевская
_____ 2020 г.

Челябинск 2020

АННОТАЦИЯ

Мартышов А.П. Перспективы применения института уполномоченного экономического оператора (на примере ПАО «ЧКПЗ») – Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ – 567, 2020 г., 101 с., 14 ил., 27 табл., 13 прил., библиографический список –

Объектом выпускной квалификационной работы является институт уполномоченного экономического оператора (далее - УЭО) в таможенном деле.

Предметом выпускной квалификационной работы выступает практика применения института УЭО.

Цель выпускной квалификационной работы – оценить возможность включения ПАО «ЧКПЗ» в реестр УЭО.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав. В первой главе были рассмотрены понятие УЭО и его правовые основы, история становления и развития института УЭО в Российской Федерации, рассмотрены типы свидетельств и специальные упрощения для участников внешнеэкономической деятельности (далее участник(ов) ВЭД), желающих получить статус УЭО. Рассмотрена институт УЭО в Японии и практика его международного признания. Во второй главе было проведено ознакомление с АО «ПГ «Метран», ПАО «ЧКПЗ», а также была дана оценка финансовой устойчивости ПАО «ЧКПЗ» как ключевого условия включения организации в реестр УЭО. В третьей главе были даны практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации а также рекомендации по ПАО «ЧКПЗ».

Результаты выпускной квалификационной работы имеют практическую значимость и могут применяться ПАО «ЧКПЗ», а также таможенными органами.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	9
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНСТИТУТА УПОЛНОМОЧЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА.....	10
1.1 Правовые основы и понятийный аппарат института уполномоченного экономического оператора.....	10
1.2 Развитие и становление института уполномоченного экономического оператора в Российской Федерации.....	15
1.3 Институт уполномоченного экономического оператора в Японии и практика его международного признания.....	25
2. ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТИТУТА УПОЛНОМОЧЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА НА ПРИМЕРЕ ПАО «ЧКПЗ».....	33
2.1 Основные сведения о предприятии АО «ПГ «Метран».....	33
2.2 Основные сведения о предприятии ПАО «ЧКПЗ».....	51
2.3 Оценка финансовой устойчивости ПАО «ЧКПЗ» как ключевого условия включения в организации в реестр уполномоченных экономических операторов.....	59
3. РЕКОМЕНДАЦИИ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ ИНСТИТУТА УЭО В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	70
3.1 Практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации.....	70
3.2 Рекомендации для ПАО «ЧКПЗ».....	71
Заключение.....	73
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	74
ПРИЛОЖЕНИЕ А.....	78
ПРИЛОЖЕНИЕ Б.....	87
ПРИЛОЖЕНИЕ В.....	88
ПРИЛОЖЕНИЕ Г.....	89

ПРИЛОЖЕНИЕ Д.....	90
ПРИЛОЖЕНИЕ Е.....	91
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж.....	92
ПРИЛОЖЕНИЕ Й.....	93
ПРИЛОЖЕНИЕ К.....	94
ПРИЛОЖЕНИЕ Л.....	95
ПРИЛОЖЕНИЕ М.....	97
ПРИЛОЖЕНИЕ Н.....	99
ПРИЛОЖЕНИЕ П.....	101

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. Институт УЭО довольно молодой и развивающийся субъект в новом таможенном законодательстве Евразийского Экономического Союза. Благодаря институту УЭО государство в лице таможенного органа может наиболее оптимально сотрудничать с бизнес-сообществом в лице добросовестных участников ВЭД. Это сотрудничество позволяет обеим сторонам получить каждому свои преимущества и выгоды. Более того, актуальность темы обусловлена еще и тем, что Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года предусматривает развитие института УЭО, а также расширения практики его применения.

Объект выпускной квалификационной работы – институт уполномоченного экономического оператора (далее - УЭО) в таможенном деле.

Предмет выпускной квалификационной работы – практика применения института УЭО.

Цель, оценить возможность включения ПАО «ЧКПЗ» в реестр УЭО.

Задачи выпускной квалификационной работы:

- ознакомиться с теоретической частью УЭО;
- ознакомиться с предприятиями АО «ПГ «Метран», ПАО «ЧКПЗ», с их особенностями деятельности;
- рассмотреть ПАО «ЧКПЗ» как потенциального УЭО, путем анализа его финансовой устойчивости;
- разработать практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации.
- разработать рекомендации для ПАО «ЧКПЗ»;

Результаты выпускной квалификационной работы имеют практическую значимость и могут применяться ПАО «ЧКПЗ». А также могут способствовать развитию института УЭО, увеличить его привлекательность для участников ВЭД, а также могут способствовать развитию отношений таможенных органов и участников ВЭД.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНСТИТУТА УПОЛНОМОЧЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА

1.1 Правовые основы и понятийный аппарат института уполномоченного экономического оператора

Одна из важнейших задач, стоящая на сегодняшний день перед таможенными органами – это максимальное упрощение и унификация таможенного администрирования при соблюдении таможенного законодательства, которое служит национальным интересам и безопасности стран. Взаимодействие таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) должно обеспечивать безопасную и надежную цепь поставок. Компании, участвующие в процессе перемещения товаров, предоставляют гарантии безопасности, и они должны получать существенные преимущества в форме ускорения таможенного оформления и иных мер. В качестве таких партнеров выступают уполномоченные экономические операторы (далее – УЭО), которые призваны стать опорой в сфере обеспечения соблюдения таможенного законодательства.



Рисунок 1 – взаимодействие добросовестных участников ВЭД с таможней

В Таможенном кодексе Евразийского экономического союза уполномоченным экономическим оператором считается юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством государств-членов Евразийского экономического союза и включенное в реестр уполномоченных экономических операторов в порядке и при соблюдении условий, которые установлены данным Кодексом.

Основа деятельности Института УЭО заложена в одном из базовых документов Всемирной таможенной организации, Рамочных стандартах безопасности и облегчения мировой торговли (далее – Рамочные стандарты ВТамО). Положения данного документа направлены на создание условий, которые обеспечивают безопасность глобальных цепей поставок товаров за счет выстраивания доверительных отношений между государственными органами и бизнес-сообществом.

Одной из главных задач Рамочных стандартов ВТамО является создание международной системы, которая состоит из добросовестных участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД), обеспечивающих высокую степень безопасности цепи поставок, во взаимодействии с государственными органами и получающие ощутимые выгоды в виде различных упрощений при прохождении таможенных формальностей.

Для достижения данной задачи Рамочными стандартами ВТамО предусмотрены критерии для компаний, желающих получить специальный статус УЭО. Критерии увидим в (таблице 1).

Таблица 1 - Критерии, обязательные для получения статуса УЭО, согласно Рамочным стандартам ВТамО

№ п/п	Обозначение критерия
1	Оценка угроз
2	Наличие плана обеспечения безопасности с учетом оценки угроз
3	Наличие плана коммуникационных мероприятий, принятие процедурных мер по недопущению попадания в международную цепь поставок грузов с нарушениями или без соответствующих документов
4	Физическая безопасность зданий и сооружений, используемых в качестве погрузочных или складских площадок
5	Безопасность грузов, средства транспорта, а также проверка персонала
6	Защита информационных систем

Источник: Рамочные стандарты ВТамО.

При прохождении таможенных формальностей компаниями, рамочными стандартами ВТамО указаны упрощения, которые соответствуют приведенным выше критериям. Данные критерии имеются на (рисунке 2):



Рисунок 2 – упрощения, предусмотренные Рамочными стандартами ВТамО для компаний.

Сотрудничество таможни и бизнес-сообщества, по Рамочным стандартам ВТамО, должно происходить в соответствии с принципами, указанными на (рисунок 3):

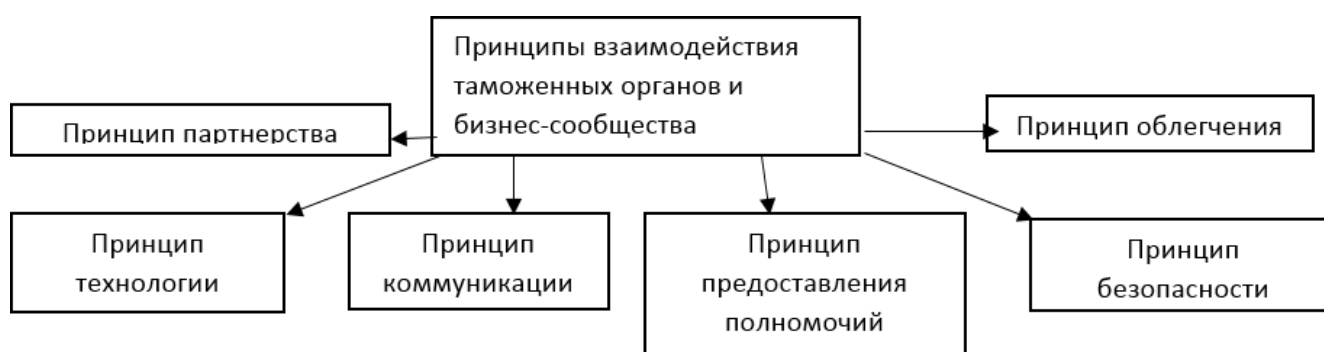


Рисунок 3 – Принципы взаимодействия таможенных органов и бизнес-сообществ.

Характеристика каждого принципа представлена в (таблице 2).

Таблица 2 Принципы взаимодействия таможенных органов и бизнес-сообщества

Название принципа	Характеристика
Партнерство	УЭО должны отвечать установленным стандартам безопасности, чтобы их собственные программы и процедуры обеспечивали гарантии для той части цепи поставок товаров, за которую они отвечают, вплоть до того, как они будут выпущены до таможенного контроля в пункте назначения
Безопасность	УЭО используют в своей деятельности наиболее эффективные методы безопасности
Предоставление полномочий	Таможенные службы совместно с бизнес-сообществом разрабатывают процедуры аккредитации по критериям качества, которым должны соответствовать УЭО
Технологии	Сохранение целостности грузов и контейнеров посредством использования современных технологий
Коммуникация	Взаимодействие между таможенными службами и бизнес-сообществом в целях внедрения наиболее эффективных методов обеспечения безопасности цепи поставок товаров
Облегчение	Взаимодействие между таможенными службами и бизнес-сообществом в целях внедрения наиболее эффективных методов обеспечения безопасности цепи поставок товаров

Источник: Рамочные стандарты ВТамО.

Еще одним важным документом является Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 г. в редакции Протокола о внесении изменений от 26 июня 1999 г. (Киотская конвенция). Этот документ фиксирует общие стандарты, которые применяются при импорте товаров, экспорте товаров, правила их происхождения, таможенные процедуры и т. д.

Киотская конвенция закладывает правовую основу функционирования УЭО и устанавливает критерии и упрощения для них, указанные в (таблице 3).

Таблица 3 – Критерии и упрощения для УЭО, согласно Киотской Конвенции

№ п/п	Характеристика критериев и упрощений
1	Выпуск товаров по представлению минимальной информации, необходимой для идентификации товаров и достаточной для последующего заполнения окончательной декларации на товары
2	Очистка товаров на объектах декларанта или в ином месте, разрешенном таможенной службой
3	Разрешение подачи единой декларации на все импортированные и экспортированные товары за определенный период времени, в течении которого товары неоднократно импортировались и экспортировались одним и тем же лицом (по мере возможности)
4	Использование такими уполномоченными лицами их коммерческой документации для самостоятельного исчисления подлежащих уплате пошлин и налогов и в необходимых случаях для обеспечения соответствия другим требованиям таможенной службы (по мере возможности)

Окончание таблицы 3

№ п/п	Характеристика критериев и упрощений
5	Разрешение подачи декларации на товары путем внесения сведений в документацию уполномоченного лица с последующей подачей подтверждающей дополнительной декларации на товары

Источник: Киотская Конвенция.

Рамочные стандарты ВТамО требуют максимально прозрачного ведения бизнеса, полного доступа (в том числе электронного доступа в режиме реального времени) таможенной службы к коммерческой документации и финансовой отчетности УЭО. Сотрудничество с таможенными органами происходит прежде всего на технологии электронного обмена информацией. УЭО признается как субъект международной торговли, осуществляющий свою деятельность в соответствии с Рамочными стандартами ВТамО или принципами обеспечения безопасности цепи поставок.

В рамках ЕАЭС правовой основой выступают следующие документы, касающиеся работы УЭО:

– Решение Коллегии ЕЭК № 128 от 26.09.2017 «О заявлении о включении в реестр уполномоченных экономических операторов». Форма заявления о включении в реестр уполномоченных экономических операторов представлена в Приложении А;

– Решение Коллегии ЕЭК от 26.09.2017 г. N 129 «О форме свидетельства о включении в реестр уполномоченных экономических операторов и порядке ее заключения». Форма свидетельства, а также пример свидетельства о включении в реестр УЭО представлены в Приложении Б и Приложении В;

– Решение Коллегии ЕЭК № 131 от 03.10.2017 «Об утверждении Требований к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок), на территории которых будет осуществляться временное хранение товаров, завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита и (или) проводиться таможенный контроль, к транспортным средствам и работникам юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов»;

– Решение Совета ЕЭК № 65 от 15.09.2017 «Об утверждении Порядка определения финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов, и значений, характеризующих финансовую устойчивость и необходимых для включения в этот реестр».

1.2 Развитие и становление института уполномоченного экономического оператора в Российской Федерации

В Российской Федерации Институт УЭО появился и действует с 2012 года и впервые был определен Таможенным кодексом Таможенного союза (далее именуемым ТК ТС). Ранее в российской юридической практике такого правового института не было. В соответствии со статьей 38 ТК ТС, юридическое лицо, которое удовлетворяет условиям, определенным ТК ТС, и имеет право использовать специальные упрощения, предусмотренные ТК ТС, определяется как УЭО

В ТК ТС были определены следующие условия для получения участниками ВЭД статуса УЭО:

- 1) предоставление обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов (1 млн. евро);
- 2) осуществление в течение не менее одного года до дня обращения в таможенный орган внешнеторговой деятельности;
- 3) отсутствие неисполненной обязанности по уплате таможенных платежей, процентов, пеней;
- 4) отсутствие задолженности;
- 5) отсутствие фактов привлечения в течение 1 года до обращения в таможенный орган к административной ответственности за правонарушения в сфере таможенного дела;
- 6) наличие соответствующей системы учета товаров;
- 7) соблюдение требований, установленных таможенным законодательством

таможенного союза и (или) законодательством государств - членов таможенного союза.

В тех случаях, если соблюдались все перечисленные условия, то юридическое лицо признавалось УЭО и получало следующие упрощения, представленные на рисунке 4.



Рисунок 4 – специальные упрощения для УЭО, согласно ТК ТС

Важно отметить, что вышеуказанные упрощения не были применены к акцизным товарам и товарам, которые подлежат маркировке. Кроме того, в ТК ТС содержались только общие положения об УЭО, которые, в свою очередь, были опубликованы на уровне национального законодательства государств-членов Таможенного союза.

В Российской Федерации институт УЭО рассматривался в главе 6 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ. Далее, в настоящее время глава 6 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» утратила своё значение, так как вступил в силу Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ. Но всё же несмотря на упрощения, которые предоставлены УЭО в соответствии с ТК ТС и национальным законодательством Российской Федерации

Федерации, появление института УЭО прошло недостаточно эффективно по определенным причинам.

Основываясь на практику, в период действия ТК ТС УЭО, все предоставляемые упрощения не могли полноценно использоваться. Примером одного из основных недостатков Института УЭО в рамках ТК ТС является принцип резидентства, согласно которому УЭО было признавался только государством, а юридическое лицо ставилось на учет в налоговые органы. Этот принцип накладывал определенные ограничения на УЭО, которые значительно ограничивали свободное осуществление экономической деятельности на всей территории ТС.

Кроме того, финансовая безопасность для получения статуса УЭО была довольно высокой, и поэтому этот факт лишил многие компании возможности получить его. Однако компании, получившие этот статус, также попали под систему управления рисками и прошли тот же таможенный контроль, что и компании, не имеющие статуса УЭО.

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза вступил в силу 1 января 2018 года (далее - ТК ЕАЭС). ТК ЕАЭС существенно изменил процесс регулирования УЭО. TS был сделан доступным в ЕАЭС раздел VIII «Деятельность в сфере таможенного дела. Уполномоченный экономический оператор», в нём содержится достаточное количество новшеств таможенного законодательства.

Благодаря этим инновациям теперь могут быть выданы три типа сертификатов УЭО. Каждый тип сертификата соответствует определенным условиям выдачи и предоставляется упрощение.

По ТК ТС УЭО предоставлялось только 4 упрощения. В настоящее время перечень расширился до 17, и они скомпонованы по типам свидетельств.

Первый тип свидетельства направлен, в первую очередь, на ускорение таможенных операций и дает право на получение специальных упрощений, указанных в (таблице 4).

Таблица 4 – Специальные упрощения, предоставляемые в соответствии с первым типом свидетельства

№ п/п	Характеристика специального упрощения
1	Первоочередной порядок совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля
2	Выпуск товара без предоставления обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов (при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита либо при их выпуске до завершения дополнительной проверки таможенных, иных документов и (или) сведений или до получения результатов таможенной экспертизы)
3	Признание таможенными органами в качестве средств идентификации пломб, наложенных УЭО на грузовые помещения (отсеки) транспортных средств или их части
4	Не установление маршрута перевозки товаров
5	Приоритетное участие в проводимых таможенными органами пилотных проектах и экспериментах, на сокращение времени и оптимизацию порядка совершения таможенных операций
6	Возможность осуществлять разгрузки, перегрузки и иные грузовые операции без разрешения таможенного органа

Источник: ТК ЕАЭС.

Второй тип свидетельства направлен на складские и логистические операции и предоставляет следующие специальные упрощения указанных в (таблице 5).

Таблица 5 – Специальные упрощения, предоставляемые в соответствии со вторым типом свидетельства

№ п/п	Характеристика специального упрощения
1	Временное хранение товаров УЭО и товаров лиц (если это предусмотрено национальным законодательством) на территории УЭО
2	Доставка и проведение таможенных операций, связанных с завершением процедуры таможенного транзита на территории УЭО
3	Проведение таможенного контроля на территории УЭО
4	Удаленный выпуск товаров (на территории государства, резидентом которого является УЭО)
5	Применение УЭО средств идентификации, используемых таможенными органами
6	Непредставление обеспечения при отсрочке или рассрочке уплаты ввозных таможенных пошлин

Источник: ТК ЕАЭС.

Свидетельство третьего типа дает право УЭО пользоваться всем набором специальных упрощений, предусмотренных для свидетельств первого и второго типа.

Юридическое лицо, имеющее желание на включение в реестр УЭО с выдачей свидетельства третьего типа должно проработать не менее двух лет в сфере ВЭД, имея при этом свидетельство первого или второго типа.

Рассмотрим условия включения в реестр УЭО, при которых будет выдано свидетельство первого типа, с учетом, специфики деятельности организаций, занимающихся транспортировкой, грузоперевозками:

1) осуществление этим юридическим лицом внешнеэкономической деятельности не менее трех лет, деятельности в сфере таможенного дела в качестве таможенного перевозчика не менее двух лет до дня регистрации таможенным органом заявления о включении в реестр уполномоченных экономических операторов (далее - заявление), в течение которых:

– лицами, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность по оказанию услуг по перевозке товаров, за каждый год было подано не менее 250 транзитных деклараций;

– лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела в качестве таможенного перевозчика, за каждый год было подано не менее 250 транзитных деклараций.

В ст. 39 ТК ТС и раньше УЭО необходимо было осуществлять внешнеторговую деятельность в течение трех лет до дня обращения в таможенный орган с заявлением о включении в реестр УЭО. Не было установлено разделение сроков в зависимости от вида деятельности, но также не было требования о количестве транзитных деклараций, подаваемых в обязательном порядке в предшествующие заявлению годы;

2) обеспечение исполнения обязанностей уполномоченного экономического оператора, предоставленное в соответствии со ст. 436 ТК ЕАЭС, а именно в размере, эквивалентном не менее 1 млн евро.

Следует отметить, что ст. 436 ТК ЕАЭС предусмотрено снижение финансовой нагрузки на положительно зарекомендовавшего себя УЭО. На третий год обеспечение уменьшается до 700 тыс. евро в эквиваленте, на пятый год

- до 500 тыс. евро, с шестого года – до 300 тыс. евро, а если свидетельства не приостанавливалось в течение шести лет, то с седьмого года – 150 тыс. евро.

На рисунке 5 можем увидеть снижение суммы финансового обеспечения в отношении положительно зарекомендовавшего себя УЭО, который получил право на снижение финансовой нагрузки в соответствии с ТК ЕАЭС.



Рисунок 5 – Снижение суммы финансового обеспечения

При ТК ТС возможности снижения финансовой нагрузки не было и сумма обеспечения всегда должна была быть в размере 1 млн евро. Это не касалось только производителей или экспортеров товаров, к которым не применялись вывозные таможенные пошлины: в их отношении размер обеспечения был не менее 150 тыс. евро (ч. 2 п. 1 ст. 39 ТК ТС).

3) отсутствие во всех государствах-членах на день регистрации таможенным органом заявления неисполненной в установленный срок обязанности по уплате таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов;

4) отсутствие в государстве-члене, в котором зарегистрировано это юридическое лицо, на день регистрации таможенным органом заявления задолженности (недоимки) в соответствии с законодательством о налогах и сборах (налоговым законодательством) государств-членов;

5) отсутствие фактов привлечения во всех государствах-членах этого юридического лица к административной ответственности в течение 1 года до дня

регистрации таможенным органом заявления за административные правонарушения, привлечение, к ответственности за совершение которых законодательством государств - членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр уполномоченных экономических операторов.

Условия, указанные в п. 3 - 5, были в ТК ТС, но в отношении условий 3 и 5 отсутствовало уточнение, указывающее на то, что все они должны были соблюдаться во всех государствах - членах ЕАЭС;

б) отсутствие фактов привлечения во всех государствах-членах физических лиц государств-членов, являющихся акционерами этого юридического лица, имеющими 10 и более процентов акций юридического лица, претендующего на включение в реестр УЭО, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами, к уголовной ответственности за преступления или уголовные правонарушения, производство по которым отнесено к ведению таможенных и иных государственных органов и привлечение к ответственности за совершение которых законодательством государств-членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр УЭО.

Раньше в ТК ТС такого требования не было;

7) Наличие системы учета товаров, отвечающей установленным законодательством государств-членов о таможенном регулировании требованиям, позволяющей сопоставлять сведения, представленные таможенным органам при совершении таможенных операций, со сведениями о проведении хозяйственных операций и обеспечивающей доступ (в том числе удаленный) таможенных органов к таким сведениям. ЕЭК вправе определять типовые требования к системе учета товаров.

В ТК ТС такое требование уже существовало.

Следует отметить, что в некоторых аспектах условия включения в реестр УЭО стали более сложными, но в тоже время, в отношении юридических лиц, долгое время обладающих статусом УЭО, предусмотрены значимые финансовые послабления. Количество упрощений, которые предусмотрены ТК ЕАЭС в

отношении перевозок товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, пересечения таможенной границы, доставки товаров, поможет в значительной степени упростить работу любому международному перевозчику.

Чтобы получить свидетельство второго или третьего типа, юридические лица, желающие быть включенными в реестр УЭО, обязаны подтвердить свою финансовую устойчивость. Для этого был разработан порядок определения финансовой устойчивости юридического лица, и значений, характеризующих финансовую устойчивость, утвержденный Решением Совета ЕЭК от 15 сентября 2017 г. № 65. Данный документ определяет показатели финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр УЭО, и порядок их расчета; критерии показателей финансовой устойчивости и их значимость, порядок расчета совокупного показателя финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр. Также включены абсолютные и относительные показатели, указанные в (таблице 6).

Таблица 6 – Показатели финансовой устойчивости

№ п/п	Название показателя
1	Размер уставного капитала
2	Размер чистых активов
3	Коэффициент общей ликвидности
4	Рентабельность предприятия и ряд других показателей

Источник: Решение Совета ЕЭК от 15 сентября 2017 г. №65.

Для того чтобы юридическое лицо включили в реестр УЭО, нужно набрать не менее 50 баллов. Если выполнить это условие нет возможности, ТК ЕАЭС допускает использование обеспечения исполнения обязанностей по решению государства-член.

Юридическое лицо, включенное в реестр УЭО, с даты вступления в силу свидетельства относится к категории низкого уровня риска (статья 430 ТК ЕАЭС). Новое дополнение ТК ЕАЭС удаляет проблему излишнего таможенного контроля для юридических лиц, получивших статус УЭО. Ранее они сталкивались с этой проблемой в период действия ТК ЕАЭС. Если УЭО всё-таки назначено проведение таможенного контроля в форме таможенного осмотра

или досмотра, то юридическое лицо имеет право пройти его в первую очередь, в соответствии с положениями ТК ЕАЭС.

Новый таможенный кодекс решает еще одну проблему, которая ранее была связана с принципом резиденства. Статус УЭО признается теперь на всей территории Евразийского экономического союза, в соответствии с ТК ЕАЭС. И более того, в настоящее время статус УЭО дает компаниям приоритетное право на участие в проводимых таможенными органами государств – членов ЕАЭС пилотных проектах и экспериментах, которые направлены на совершенствование таможенного администрирования в ЕАЭС (статья 437 ТК ЕАЭС). К тому же, ТК ЕАЭС предоставляет на взаимной основе некоторые упрощения для УЭО государств, не являющихся государствами – членами ЕАЭС (статья 430 ТК ЕАЭС).



Рисунок 6 – Признание УЭО в ТК ТС и ТК ЕАЭС

Еще одним нововведением является возможность для включения в реестр УЭО следующих лиц, осуществляющих деятельность в сфере Таможенного Дела (далее ТД)). Они перечислены в (таблице 7).

Таблица 7 – Лица, осуществляющие деятельность в сфере

№ п/п	Название лица
1	Таможенный представитель
2	Владелец склада временного хранения
3	Владелец таможенного склада
4	Таможенный перевозчик

Источник: ТК ЕАЭС.

Также УЭО могут стать как экспортеры, так и импортеры.

В ТК ЕАЭС также имеется изменение критерия обязательного финансового обеспечения в размере 1 млн. евро на показатели финансовой устойчивости юридического лица, претендующий на включение в реестр УЭО (статья 433 ТК ЕАЭС), которые определены Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 15 сентября 2017 г. № 65 и возможность не предоставлением обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита (статья 437 ТК ЕАЭС).

Можно сделать важный вывод о том, что с вступлением в силу ТК ЕАЭС многие проблемы в функционировании Института УЭО были решены. Теперь статус УЭО является показателем надежности компании для государственных органов и важным конкурентным преимуществом для участников ВЭД. Помимо упрощения осуществления внешнеторговой деятельности, это является одним из основных критериев при выборе иностранных партнеров для контрагентов на российском рынке.

К 22 апреля 2020 года в реестре УЭО ЕАЭС было официально зарегистрировано 138 компаний, из которых 71% были производственными компаниями. 48 компаний имеют статус УЭО «старой модели» (полученный по стандартам ТК ТС), 90 компаний зарегистрированы по стандартам TS ЕАЭС.

Важно, что переходный период истекает 1 января 2020 года. В течение этого периода компании, получившие статус АЕО в соответствии с ТС ТС, могут перерегистрироваться в новом порядке, указанном в ТЗ ЕАЭС. Своевременно обновляя статус компании, они смогли сохранить старшинство в качестве УЭО и получить преимущества в отношении старшинства с точки зрения уровня предоставленной безопасности.

Можно сделать вывод, что внедрение Института УЭО в России показало, что взаимодействие государства и бизнеса может быть эффективным и полезным для

всех участников внешнеэкономической деятельности. Благодаря действующим законодательным требованиям Института УЭО, стало возможным сократить время на таможенные операции и упростить процедуру помещения товаров под соответствующие таможенные процедуры. Этот факт помог оптимизировать процесс обработки товаров через таможенную границу ЕАЭС добросовестными участниками внешней торговли и, следовательно, упростить торговые процедуры для этой группы людей. Программы взаимного признания для УЭО являются важным шагом в развитии взаимодействия между государственными органами и деловым миром не только одного государства, но и глобальной экономики. Эти программы создадут безопасную цепочку поставок, участниками которой будут компании, которым доверяют как правительство, так и деловые круги.

1.3. Институт уполномоченного экономического оператора в Японии и практика его международного признания

Япония начала внедрять институт УЭО в 2006 году. С 2008 года Япония начала применять практику заключения соглашений с другими странами мира о взаимном признании статуса УЭО. В Японии, на 2020 год, 701 компания имеет статус УЭО. Специфика их деятельности указана в рисунке 7.

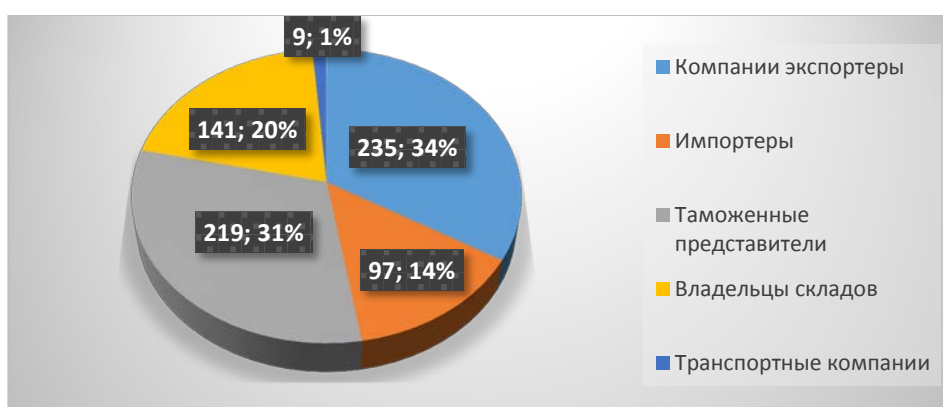


Рисунок 7 – количество УЭО в Японии

В Японии институт УЭО полностью соответствует Рамочным стандартам безопасности и облегчения мировой торговли Всемирной таможенной организации. Чтобы получить статус УЭО в Японии японской компании нужно

соответствовать 13 критериям, указанным в (таблице 8).

Таблица 8 – Критерии для компании, которые нужны для получения статуса УЭО в Японии

№ п/п	Название критерия
1	Исполнение таможенных требований
2	Безопасность доставки
3	Финансовая устойчивость
4	Система управления коммерческими записями
5	Безопасность помещений
6	Безопасность персонала
7	Консультации, сотрудничество и коммуникация
8	Безопасность торгового партнера
9	Образование, обучение и осведомленность
10	Устранение кризисных ситуаций и восстановление после инцидентов
11	Обмен, доступ и безопасность информации
12	Измерение, анализ и улучшение
13	Безопасность груза

Источник:

Япония заключила соглашения о взаимном признании УЭО более чем с 11 странами. Они перечислены в (таблице 9).

Таблица 9 – Страны, заключившие с Японией соглашение о признании УЭО

№ п/п	Название страны
1	Новая Зеландия
2	США
3	Канада
4	ЕС
5	Южная Корея
6	Сингапур
7	Малайзия
8	Гонконг
9	Китай
10	Тайвань
11	Австралия

Источник:

Таможенные службы РФ и Японии с 2017 г. начали проводить обмен списками компаний, обладающих, низким и высоким уровнем риска нарушения таможенных законодательств. Это первый шаг на пути к подготовке двустороннего соглашения о взаимном признании статусов УЭО. Рассмотрим примеры практики взаимного признания УЭО в рамках соглашений о

взаимном признании статуса УЭО Японии со странами- партнёрами в (таблице 10).

Таблица 10 – Практика признания УЭО в Японии

Страна партнер	Мероприятие в стране-партнере	Мероприятия в Японии
ЕС	Японский экспортер/импортер со статусом УЭО информирует торгового партнера в иностранном государстве о специальном коде, присвоенном в соответствии с соглашением о взаимном признании УЭО	Японский партнёр получает от торгового партнера (экспортер/импортер со статусом УЭО в стране ЕС) 12-значный код для использования в рамках проекта взаимного признания УЭО и указывает его графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».
Сингапур		Японский участник ВЭД получает от торгового партнера (экспортер/импортер в рамках программы Партнерство безопасной торговли в Сингапуре – STP-plus) присвоенный в Сингапуре 17-значный код УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский 12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS». Так, 17-значный код, который использует таможенная служба Сингапура: AEOSG + 8 цифр даты (00 день, 00 месяц, 0000 год) + 1, модифицируется в 12-значный код Японии EOSG, где первые две цифры года и последняя цифра кода убираются, а вместо 9 и 10 цифры по порядку указываются буква SG. Таким образом, получается следующее: AEOSG3112202000011 = A3112200SG01
Южная Корея		Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер/импортер со статусом УЭО в Южной Корее) присвоенный в Южной Корее уникальный 12-значный код

Продолжение таблицы 10

Страна партнер	Мероприятие в стране-партнере	Мероприятия в Японии
		<p>УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский 12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».</p> <p>12-значный код Южной Кореи представляет собой следующее: KRAOE+7 цифр, например, KRAOE1210123. При переводе в японский 12-значный код значения со 2 по 8 цифробуквенного кода помещаются в следующие 7 разрядов, на 9 и 10 месте вписывается KR, 11 и 12 разряду присваиваются 00. Таким образом, получается следующее: KRAOE1210123 = A1210123KR00.</p>
Китай		<p>Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер/импортер со статусом УЭО в Китае) присвоенный в Китае уникальный 15-значный код УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский 12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».</p> <p>15-значный код, который используется таможенной службой Китая: АЕОСН + идентификационный номер участника ВЭД из 10 цифр, при переводе в японский 12-значный код исключаются первые три знака цифробуквенного кода, в результате чего код</p>

Продолжение таблицы 10

Страна партнер	Мероприятие в стране-партнере	Мероприятия в Японии
Малайзия		<p>АЕОСN1234567890 = CN1234567890.</p> <p>Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер/импортер со статусом УЭО в Малайзии) присвоенный в Малайзии уникальный 14-значный код УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский 12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».</p> <p>14-значный код, который использует таможенная служба Малайзии: МУ + идентификационный номер участника ВЭД из 5 цифр + Н + год регистрации из двух цифр + порядковый номер из четырех цифр.</p> <p>При переводе в японский 12-значный номер цифры со 2 по 6 разряд меняются на идентификационный номер участника ВЭД из 5 цифр, в 7 и 8 разряд указывается год регистрации, в 9 и 10 – МУ, а на 11 и 12 разряде указывают 00.</p> <p>Таким образом, получается следующее: МУ12345Н200001 = А1234520МУ00.</p>
Тайвань		<p>Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер/импортер со статусом УЭО в <u>Тайване</u>) присвоенный в Тайване уникальный 14-значный код УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский</p>

Продолжение таблицы 10

Страна партнер	Мероприятие в стране-партнере	Мероприятия в Японии
		<p>12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».</p> <p>14-значный код Тайвани представляет собой следующее: TWAOE + идентификационный номер участника ВЭД из 9 цифр, при переводе в японский код в начале кода ставится А, затем указывается TW, буквы AOE исключаются, далее идет 9-значный идентификационный номер. Таким образом, TWAOE123456789 = ATW123456789.</p>
США	Необходимость дополнительных процедур для японского участника ВЭД отсутствует (информирование торгового партнера японского участника ВЭД в указанных странах не требуется)	Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер в рамках программы Таможенного торгового антитеррористического партнерства (С-ТРАТ)) [6] 12-значный код для использования в рамках проекта взаимного признания УЭО и указывает его в графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».
Новая Зеландия		Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер в рамках программы Схема безопасного экспорта (SES)) 12-значный код для использования в рамках проекта взаимного признания УЭО и указывает его в графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».
Гонконг		Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра

Окончание таблицы 10

Страна партнер	Мероприятие в стране-партнере	Мероприятия в Японии
		(экспортер/импортер со статусом УЭО в Гонконге) 12-значный код для использования в рамках проекта взаимного признания УЭО и указывает его в графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».
Канада		<p>Японский участник ВЭД получает от торгового партнёра (экспортер в рамках программы Партнеры по защите (PIP)) присвоенный в Канаде уникальный 5-значный код УЭО или 14-значный код для использования в рамках проекта взаимного признания УЭО и в соответствии с согласованными правилами модифицирует его в японский 12-значный код и указывает графе отправителя/получателя товаров при декларировании в системе ЕАИС ТС Японии «NACCS».</p> <p>Код Канады представляет собой следующее: А + 7 цифр + код страны (СА) + 2 цифры. При переводе в японский 12-значный код в начале кода ставится А00, а в конце цифробуквенного кода указывается СА00.</p> <p>Таким образом, 12345 = А0012345СА00.</p>

Источник:

После рассмотрения примеров практики взаимного признания института УЭО Японией с другими странами, можно сделать следующий вывод, что основной особенностью компаний, которые имеют статус УЭО, помимо упрощений, которые предоставляются им в соответствии с национальным или наднациональным законодательством, является получение особого

идентификационного номера, который содержит определенный ассортимент сведений, который необходим таможенным органам для проведения упрощенного таможенного контроля в отношении указанных компаний.

Японии удалось выстроить механизм, несмотря на различия юридическо-технических подходов государств к формированию такого номера, который позволяет эффективно взаимодействовать со всеми странами-партнёрами в части взаимного признания института УЭО. Поэтому Япония является исключительно одной страной в мире, которая реализует проекты признания института УЭО с США и ЕС.

Таким образом, мы рассмотрели правовые основы УЭО как на международном уровне, так и на государственном. Дали определение УЭО, рассмотрели его развитие в Российской Федерации. Узнали, что можно получить свидетельства трех разных типов о включении в реестр, которые дают специальные упрощения. А также узнали об условиях получения статуса УЭО и об УЭО в Японии и практики его международного признания.

Таким образом, мы рассмотрели правовые основы УЭО как на международном уровне, так и на государственном. Дали определение УЭО, рассмотрели его развитие в Российской Федерации. Узнали, что можно получить свидетельства трех разных типов о включении в реестр, которые дают специальные упрощения. А также узнали об условиях получения статуса УЭО и об УЭО в Японии и практики его международного признания.

ГЛАВА 2. ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТИТУТА УПОЛНОМОЧЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА НА ПРИМЕРЕ ПАО «ЧКПЗ»

2.1 Основные сведения о предприятии АО «ПГ «Метран»

ПАО «ЧКПЗ» в настоящее время не является УЭО. Основой данной работы является возможности включения его в реестр УЭО в соответствии с тем, что я проходил производственную практику на АО «ПГ «Метран», в период его нахождения в статусе УЭО. Рассмотрение вопроса включения ПАО «ЧКПЗ» в реестр УЭО начнем с анализа АО ПГ Метран.

Акционерное общество «Промышленная группа «Метран» зарегистрировано 11 сентября 2002 года по адресу 454003, Челябинск, Новоградский проспект, 15. Основными видами деятельности являются оптовая торговля прочими машинами, оборудованием, приборами общепромышленного и специального назначения. Компанией руководит генеральный директор Глазырин Александр Алексеевич. «Промышленная группа «Метран» популярна как в процветающей России, так и в странах ближнего зарубежья. История марки «Метран» началась в 1992 году с выпуска первого серийного детектора.

Сегодня «ПГ «Метран» производит измерительные приборы, датчики давления, температурной обстановки, яруса степени, расходования. Также изготавливает, разрешения для метрологического снабжения предприятий, регулирующие оснащения и клапаны, системы конструкции управления.

В 2000 году известная организация вступила в альянс с Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР). Дополнительные получения актива и оборотных средств позволила провести техническое перевооружение и переоснащение производственного изготовления. В 2004 году долгосрочное сотрудничество между Emerson Process Management и АО «ПГ «Метран» вышло

на новый уровень. Помимо самого производства, в Челябинске есть три главных подразделения «Метран».

Первый – инженерно-технический центр – ведет разработки мировых лидеров по новизне средств измерений. Сотрудники уже получили 100 запатентованных договоров на изобретения в России и США, еще 20 рассматриваются.

Второй – центр поддержки, который ежегодно обслуживает более 10 000 клиентов из России и стран СНГ, создает и обрабатывает более 30 000 технических и коммерческих предложений.

Третий – департамент исполнения проектов и сервиса Emerson Process Management занимается комплексными решениями для автоматизации процессов производства и управления.

15 июля 2015 года на северо-западе Челябинска была запущена первая очередь современного офисного производственного комплекса. На территории площади 30 тыс. кв. м. расположены уже действующие на данный момент цеха и добавятся новейшие высокотехнологичные производственные циклы. В 2015 году «ПГ «Метран» не только стала новой предприятием по производству существующей линейки продуктов, но и получила статус Распределенного центра услуг для компании Emerson, что привело к созданию легко масштабируемой бизнес-инфраструктуры по всем ключевым функциям - производство, техническая поддержка, финансы, управление персоналом, логистика и т.д., что позволяет легко принимать и развивать бизнес Emerson в России, независимо от того, будь на то потребность российских заказчиков и потенциал рынка.

Дальше технологии развивались стремительно, и четвертая промышленная революция произошла в промышленной автоматизации, главным образом в форме идеологии промышленного интернета вещей. Метран ответил разработками особо малогабаритного датчика R-520 для измерения давления в танкерах (2016 г.), системы измерения уровня без капилляров, на базе электронных выносных сенсоров ERS (2012 г.), доработкой беспроводных датчиков для применения при температуре окружающей среды до минус 60 градусов (2015 г.), разработкой

революционной для рынка технологии высокоточного поверхностного измерения температуры (2016 г.), расширением межповерочного интервала приборов. Если измерения ранее были слишком дорогими или физически невозможными в промышленных компаниях и процессы выполнялись вслепую, то теперь установлены приборы. Этот процесс продолжается, полная и легко получаемая и обрабатываемая информация о техпроцессе с каждым днем улучшает качество управления промышленными предприятиями России, повышает их надежность, безопасность и энергоэффективность.

По предприимчивой идее «Метран», в Челябинске был создан первый в России энергосберегающий центр, основными функциями которого является снижение потребления энергии и воды за счет внедрения энергосберегающих и измерительных приборов, технологические свойства которых не уступают лучшим зарубежным аналогам, а по ценам намного дешевле.

Основными видами продукции АО «ПГ «Метран» являются всеохватывающие проектные замыслы автоматизации техпроцессов для всех отраслей индустрии и жилищно-коммунального хозяйства; детекторы давления, детекторы температурной среды, расходомеры, системные конструкции дозирования, теплосчетчики, уровнемеры, метрологическое оснащение, многофункциональная аппаратура, а еще узлы и системные конструкции на их базе.

Таблица 11 – Ассортимент продукции предприятия

Наименование ассортиментной группы	Характеристика	Пример продукции
Давление	Многолетний опыт и знания позволяют нам предлагать решения, дающие возможность повысить производительность и безопасность и сократить затраты на оборудование.	Датчики давления, Расходомеры переменного перепада давления, Клапанные блоки
Метрология	Высокоточные приборы для поверки, калибровки и ремонта широкого парка средств измерений: давления, температуры, уровня, расхода, аналитики, вторичных приборов и других.	Решения для лабораторий, Портативные калибраторы, Эталоны давления «Воздух»

Окончание таблицы 11

Наименование ассортиментной группы	Характеристика	Пример продукции
Расход	Измерение расхода и учет различных видов сред и энергоносителей остается важной задачей во всех отраслях промышленности.	Вихреакустические, Электромагнитные, Вихревые, Комплексы учета энергоносителей
Средства коммуникации	Для повышения эффективности использования ресурсов, снижения производственных расходов и затрат на техническое обслуживание.	HART-USB модем, Метран-682, AMS Metran Configurator
Температура	Широкая линейка средств измерения температуры под торговыми марками Метран и Rosemount позволяет заказчику подбирать готовые решения для любых применений.	Термосопротивления, Термопары, Датчики с УВС, Узлы и детали, Защитные гильзы
Функциональная аппаратура	Решение задач автоматизации технологических процессов требует применения целого ряда приборов с различными функциональными возможностями. Для удобства проектирования систем измерения предлагаем большой выбор функциональной аппаратуры и вторичных приборов.	Блоки питания, Барьеры, Вторичные приборы

Источник: по данным предприятия АО «ПГ «Метран».

Сегодня АО «ПГ «Метран» - ведущая российская приборостроительная компания. «Метран» предлагает все стадии жизненного цикла продукта, а именно разработку, производство, техническую поддержку, продажи, обслуживание клиентов и обучение клиентов. Это ключевой актив Emerson не только в России, но и в странах СНГ. Расширение производства в России позволяет выпускать продукцию мирового уровня под торговой маркой «Сделано в России».

Организация за последнее время осваивает зарубежные рынки, а именно Украину, Казахстан и Беларусь, а также выходит на рынках Азии (Китай, Таиланд) и Западной Европы. Большая часть оборота компании приходится на нефтегазовый комплекс, который требует ежедневной установки по новизне свежих и качественное обслуживание уже имеющихся контрольно-

измерительных приборных основ и метрологического оснащения. Объем экспорта предприятия в период с 2015 по 2019 гг. представлен на (рисунке 2)

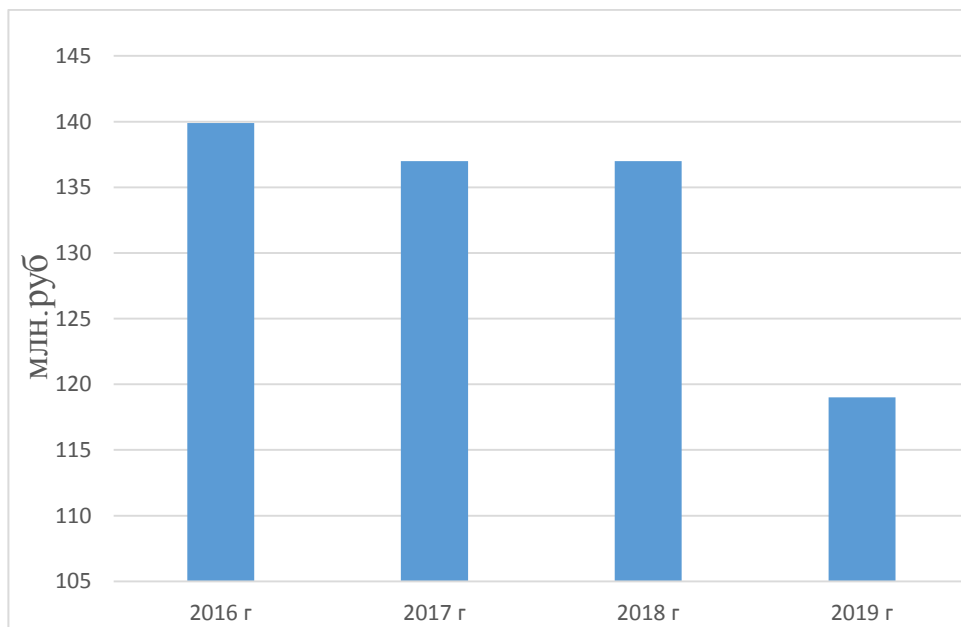


Рисунок 8 – Динамика экспорта за 2015 - 2019 гг.

Исходя из (рисунка 8) можно сделать вывод, что экспорт за анализируемый период увеличивался, но в 2019 году резко сократился.

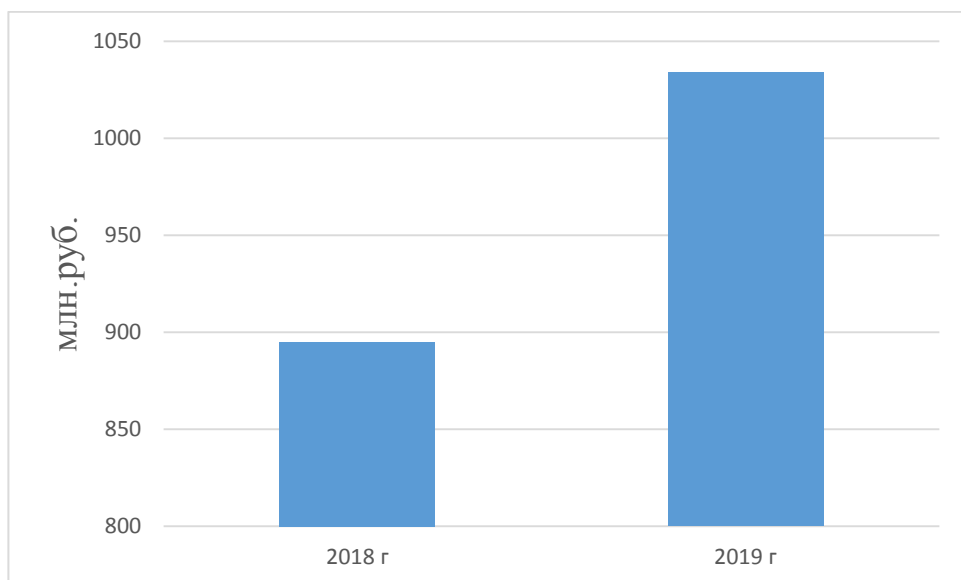


Рисунок 9 – Динамика импорта за 2015 - 2019 гг.

Далее проведем анализ по географической структуре экспорта и импорта товаров. В (таблице 12) представлена географическая структура экспорта

Таблица 12 – Географическая структура экспорта АО «ПГ «Метран»

Страна	2016		2017		2018		2019	
	млн руб.	%	млн руб.	%	млн руб.	%	млн руб.	%
Казахстан	87,0	62,2	77,6	56,7	75,8	55,3	59,9	50,3
Украина	34,3	24,5	48,0	35,1	37,5	27,4	36,7	30,8
Беларусь	18,1	12,9	11,3	8,1	22,8	16,6	21,2	17,8
Азербайджан	0,1	0,1	0,1	0,1	0,9	0,7	1,2	1,0
Другие	0,4	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1
Общий объем экспорта	139,9	100,0	137,0	100,0	137,0	100,0	119,0	100,0

Источник: по данным представленным АО «ПГ «Метран».

Исходя из данных (таблицы 6) можно сделать вывод, о том, что главным потребителем из стран СНГ является Казахстан.



Рисунок 10 – Географическая структура экспорта за период с 2016 по 2019 гг.

Проанализировав (таблицу 4) и (рисунок 17) можно сделать следующий вывод, что экспортные операции с Казахстаном снижаются, так в 2016 году экспорт

составлял 87,0 млн. руб., а в 2019 году составил 59,9 млн. руб., это связано с сокращением экспортных продаж в Казахстан. Одновременно с этим росли продажи в Беларусь и Украину. Можно предположить, что причиной названных тенденций является изменение рыночной конъюнктуры: насыщение одних рынков и рост других.

Далее в (таблице 13) представлена географическая структура импорта предприятия.

Таблица 13 - Географическая структура импорта АО «ПГ «Метран»

Страна-контрагент	2018		2019		Темпы роста, %
	Объем импорта, млн руб.	Объем импорта в относительном выражении, %	Объем импорта, млн руб.	Объем импорта в относительном выражении, %	
Китай	190,2	21,3	221,3	21,4	116,4
США	165,9	18,5	137,4	13,3	82,8
Германия	149,2	16,7	179,4	17,3	120,2
Нидерланды	111,9	12,5	156,5	15,1	139,9
Швеция	93,2	10,4	91,6	8,9	98,2
Великобритания	33,6	3,8	36,3	3,5	108,0
Малайзия	24,2	2,7	26,7	2,6	110,2
Сингапур	18,6	2,1	53,4	5,2	286,5
Мексика	11,2	1,3	17,2	1,7	153,5
Таиланд	11,2	1,3	24,8	2,4	221,7
Венгрия	7,5	0,8	15,3	1,5	204,7
Италия	7,5	0,8	1,9	0,2	25,6
Франция	3,7	0,4	11,4	1,1	307,0
Другие страны	67,1	7,4	61,0	5,8	90,9
Итого	895,0	100,0	1 034,0	100,0	115,4

Источник: по данным представленным АО «ПГ «Метран».

Далее представим географическую структура импорта за 2018 год.

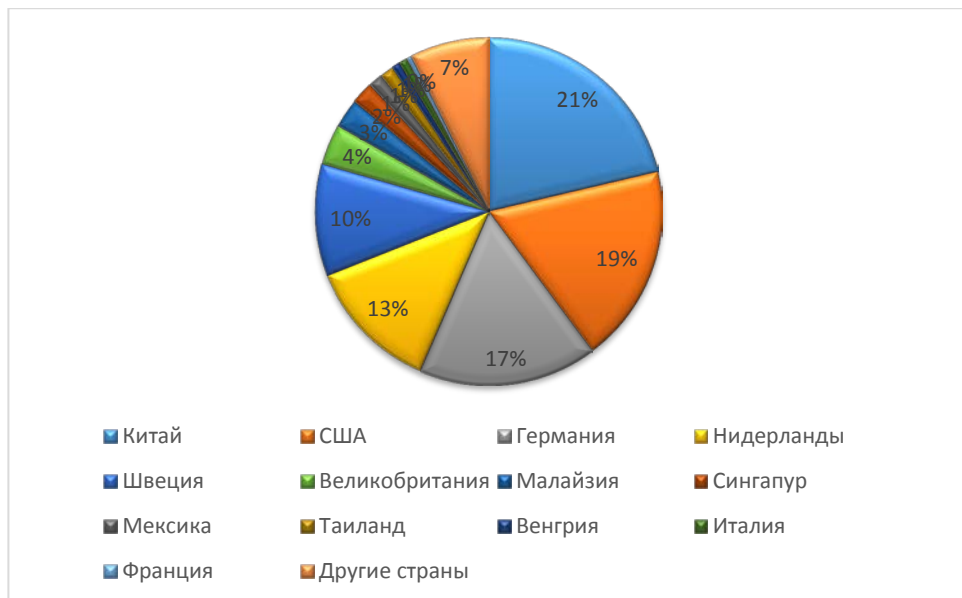


Рисунок 11 - Географическая структура импорта за 2018 г.

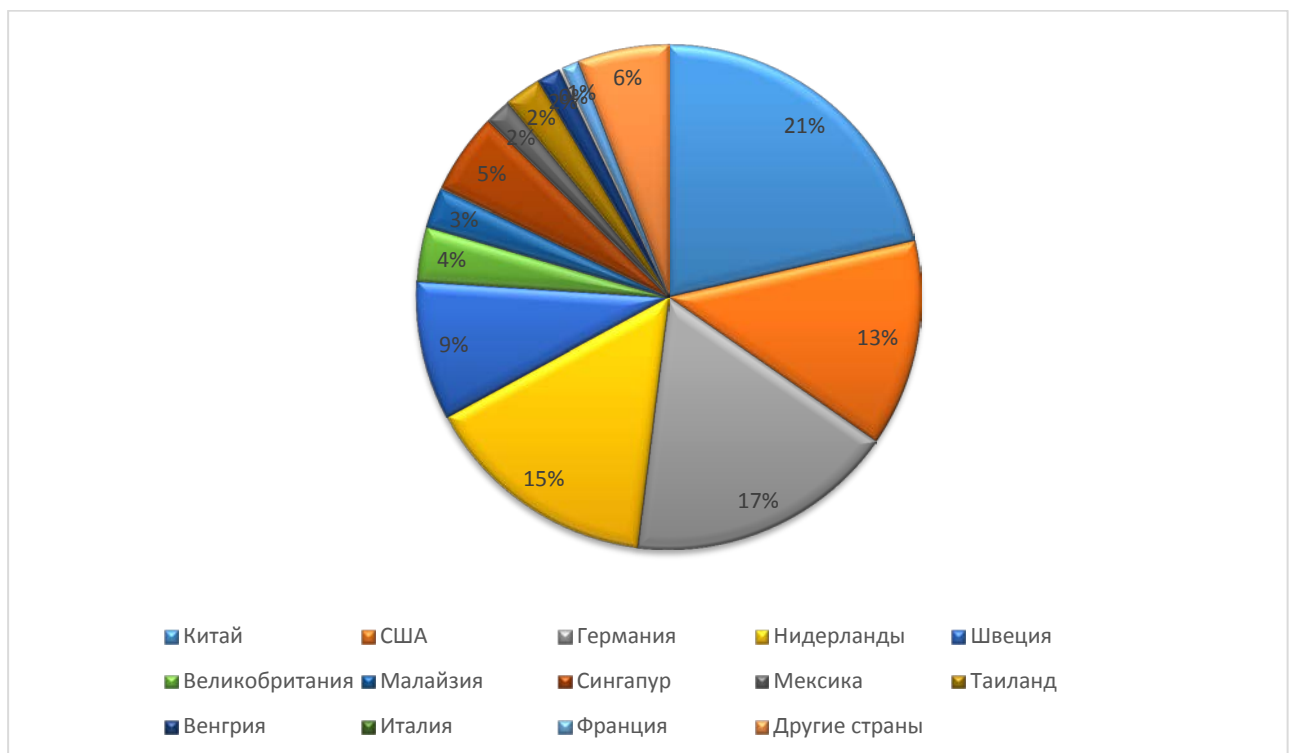


Рисунок 12 - Географическая структура импорта за 2019 г.

Исходя из представленных рисунков можно сделать вывод о том, что в географической структуре импорта за анализируемые года лидирует Китай, далее США и Германия. При этом важно отметить наибольшую интенсивность динамики импорта из Франции, Сингапура, Таиланда, Венгрии и Мексики

Структура предприятия - это внутренняя структура и организация компании. Различают иерархические, матричные, регулярные, круговые и некоторые другие типы структур. Один из них используется в зависимости от типа, размера и вида деятельности компании. Структура предприятия показана в Приложении G.

Структура компании АО «ПГ «Метран» является иерархической и матричной. Такая система может быть представлена в виде пирамиды, в которой каждый нижний уровень подчиняется высшему и контролируется. Эта структура основана на четком разделении полномочий между двумя уровнями: более высокий уровень обычно более ответственен, чем более низкий.

Согласно иерархическому принципу, работа в такой организации должна быть четко разделена между ее сотрудниками, которые специализируются на строго определенных рамочных условиях для своих функций.

Основой деятельности в учреждении с иерархической структурой является управление, которое стандартизировано и формализовано. Это обеспечивает лучшую координацию сотрудников, лучшую управляемость и ответственность.

Отдел логистики и обеспечения ВЭД является независимым структурным подразделением компании и непосредственно подчиняется начальнику Службы логистики и обеспечения ВЭД. Отдел возглавляется начальником, который назначается и освобождается от занимаемой должности приказом Начальника службы персонала АО «ПГ «Метран» по представлению начальника Службы логистики и обеспечения ВЭД.

Отдел логистики и обеспечения ВЭД состоит из группы таможенного оформления, группы нормативно - документационного контроля и группы сопровождения внешнеторговых сделок.

Далее на (рисунке 13) представлена структура отдела

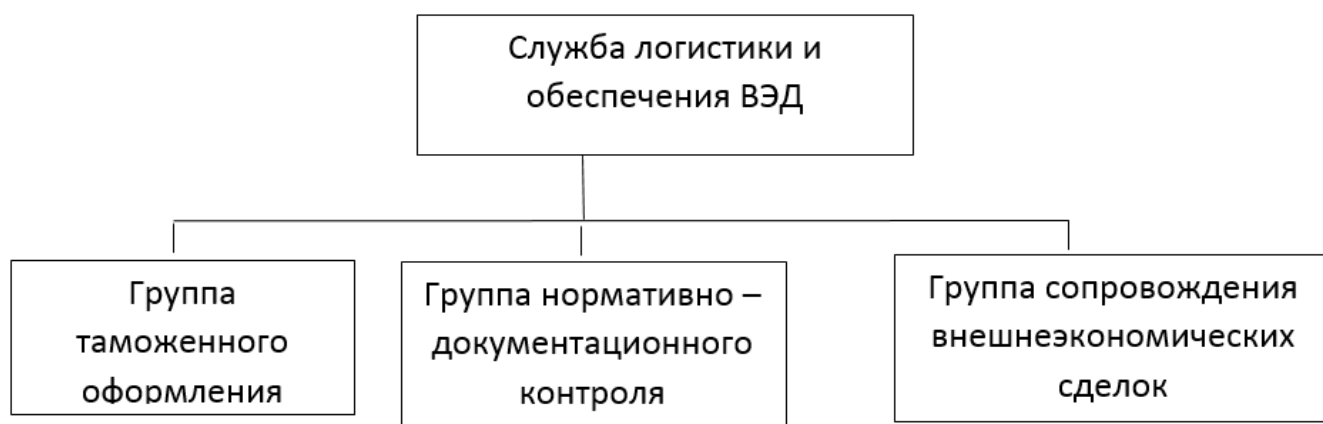


Рисунок 13 - Структура отдела службы логистики и обеспечения ВЭД

Задачи отдела заключаются в следующем:

- 1) обеспечение экспортно-импортных операций компании;
- 2) организация таможенного оформления товаров;
- 3) организация мероприятий по получению налоговых льгот на экспорт;
- 4) организация отчетности перед уполномоченным банком в соответствии с валютным законодательством.

Функции отдела:

- 1) планирование и построение этапов экспортно-импортных операций;
- 2) анализ и обработка внешнеторговых контрактов для минимизации затрат;
- 3) организация и осуществление валютного и банковского контроля в сотрудничестве с банками и таможенными органами валютного контроля;
- 4) создание и реализация документов, необходимых для осуществления экспортно-импортных процессов в соответствии с положениями законодательства;
- 5) оформление договоров страхования международных перевозок;
- 6) организация и участие в проведение независимых экспертиз импортных товаров совместно с Торгово-промышленной палатой Южного Урала;
- 7) осуществляет контроль за своевременной и полной оплатой таможенных платежей предприятиями и организациями АО «ПГ «Метран»;
- 8) непосредственное выполнение всех процедур декларирования товаров для экспортно-импортных поставок в таможенных органах Российской Федерации;

9) информирование отделов, экспортирующих и импортирующих продукцию о завершении таможенного оформления;

10) организация работы по взаимодействию с налоговыми органами в контексте предоставления преференций в соответствии с налоговым законодательством;

11) создание ежемесячных отчетов по экспортно-импортным операциям;

12) соблюдение требований по обеспечению системы обеспечения качества;

13) повышение квалификации на специализированных курсах, участие в семинарах, конференциях, выставках.

Основными задачами начальника отдела по обеспечению внешнеэкономической деятельности заключаются в следующем.

Группа сопровождения внешнеторговой сделки:

1) сопровождение внешнеторговых операций с подразделениями АО «ПГ «Метран» на предмет оптимального и эффективного внедрения в сфере внешнеторгового регулирования;

2) разработка текстов об условиях и обязательствах по внешнеторговым сделкам, контроль за их исполнением;

3) планирование и выстраивание последовательности экспортно-импортных операций;

4) взаимодействие с государственными и наднациональными органами, участие в регулировании оптимизации внешнеторговой деятельности АО «ПГ «Метран»;

5) участие в проверках уполномоченных органов на соответствие требованиям законодательства о внешней торговле;

6) участие во внутренних и внешних аудитах в сфере ВЭД;

7) контроль за соблюдением требований таможенного законодательства подразделениями участниками ВЭД АО «ПГ «Метран»;

8) разработка перспективных моделей развития в сфере ВЭД АО «ПГ «Метран»;

- 9) управление рисками в рамках внешнеторгового законодательства;
- 10) ведение информационной базы данных экспортно-импортных операций для контроля после выпуска товара;
- 11) формирование данных, учет и регистрация внешнеторговых сделок;
- 12) разработка и оптимизация схем взаимодействия внутри подразделений службы и с другими подразделениями в соответствии с правилами компании «Эмерсон»;
- 13) учет текущих платежей за услуги сторонних организаций в рамках деятельности отдела, отражение счетов-фактур, актов на списание в КСУ SyteLine.

Группа нормативно-документального обеспечения и предварительных операций:

- 1) экспертная оценка экспортно-импортных операций на предмет соблюдения запретов и ограничений;
- 2) участие в подготовке технической документации на соответствие законодательным нормам в области внешней торговли
- 3) организация работ по оформлению лицензий и разрешений Министерства промышленности и торговли Российской Федерации при импорте продукции;
- 4) организация работ по оформлению Деклараций о соответствии и сертификатов соответствия техническому регламенту Союза при импорте продукции;
- 5) организация работ в рамках фитосанитарного контроля при импорте и экспорте продукции;
- 6) организация и участие в независимых проверках импортных товаров совместно с Южно-Уральской Торгово-Промышленной Палатой;
- 7) организация работ по оформлению независимых идентификационных экспертиз экспортных поставок совместно с Южно-Уральской Торгово-Промышленной Палатой;

8) организация работ по оформлению и утверждению годовых актов экспертизы на экспортируемые товары в Южно-Уральской Торгово-Промышленной Палате;

9) организация работ по оформлению сертификатов происхождения и экспертных заключений, установленных законодательством образцами, в Южно-Уральской Торгово-Промышленной Палате на экспортируемые товары;

10) организация работ по оформлению разрешений и заключений на экспорт товаров двойного применения в Федеральной службе технического и экспортного контроля и в рамках Системы идентификации товаров и технологий двойного назначения;

11) организация работы по получению других разрешений, необходимых для обеспечения экспортно-импортных операций;

12) организация работы по приему импортных товаров, прошедших таможенное оформление в ООВЭД;

13) организация работы по определению страны происхождения товаров, выпускаемых АО «ПГ «Метран»;

14) осуществление фактического таможенного контроля, назначенного таможенным органом осмотр досмотр, наблюдение, регистрация, сверка, пересчет, взвешивание, анализ материалов и т.д.);

15) осуществление предварительных действий с грузами (осмотр, досмотр, наблюдение, регистрация, сверка).

Группа таможенного оформления:

1) анализ и обработка внешнеторговых контрактов на соответствие таможенному законодательству;

2) проведение классификации товаров по товарной номенклатуре ВЭД с учетом интересов АО «ПГ «Метран»;

3) осуществление контроля над своевременной и полной оплатой таможенных платежей подразделениями АО «ПГ «Метран»;

4) разъяснение подразделениям АО «ПГ «Метран» требований таможенного законодательства;

5) непосредственное выполнение всех процедур декларирования товаров для экспортно-импортных поставок в таможенные органы Российской Федерации;

6) ведение мониторинга таможенной очистки импортных грузов, поступающих для подразделений предприятия;

7) информирование отделов, экспортирующих и импортирующих продукцию о завершении таможенного оформления;

8) создание ежемесячных отчетов по экспортно-импортным операциям;

9) организация работ по взаимодействию с таможенными органами на границах, осуществляющих выпуск экспортных товаров за пределы ЕАЭС, с целью предоставления преференций в соответствии с налоговым законодательством;

10) подготовка и передача в бухгалтерию пакета документов для подтверждения факта вывоза экспортируемой продукции с территории ЕАЭС с целью возмещения НДС;

11) контроль исполнения бюджета затрат и принятие мер по его актуализации;

12) ежемесячное предоставление отчетности в бухгалтерию по совершенным экспортно-импортным операциям подразделениями предприятия;

13) учет платежей за хранение импортных грузов подразделений АО «ПГ «Метран» на СВХ, отражение счетов-фактур, актов в КСУ SyteLine.

Компания Emerson разработала и утвердила «Систему соответствия правилам международной торговли», которая позволяет без привлечения значительных ресурсов добиваться выполнения всеми подразделениями Компании любых требований, установленных применимыми законами о торговле и экспорте товаров, и, кроме того, позволяет предотвратить нарушения законов об экспорте. Наличие надлежащим образом утвержденных в рамках Компании правил и действующей системы соответствия ведет также к существенному снижению юридических рисков.

Система соответствия – сложный комплекс правил, инструментов и процедур, которые позволяют менеджменту Компании:

- все понимают ключевые элементы законов Соединенных Штатов, Европейского Союза, Организации Объединенных Наций и Соединенных Штатов.

- понять, какие действия предпринять в определенных ситуациях, связанных с операциями со страной, чтобы получить достоверную информацию о возможности определенных операций;

- публично объявить и подтвердить в ходе аудита, что компания соблюдает все применимые законы об экспорте.

Следует отметить, что коммерческие законы, ограничения экспорта и реэкспорта товаров налагают серьезные санкции на людей, нарушающих эти законы. Штрафы могут составлять миллионы долларов. Санкции за нарушение законов о международной торговле могут включать такие меры, как лишение права на экспорт товаров и черный список, что автоматически приводит к потере возможностей трудоустройства на рынке страны. Где работает такой «черный список»?

Это, а также юридическое обязательство Emerson и всех его департаментов и департаментов постоянно объявлять о существовании контрольных процедур для всех транзакций со всеми контрагентами, делают систему соответствия одной из ключевых корпоративных политик Emerson.

Компания должна внедрить и поддерживать эффективную систему соответствия.

Система соответствия подразумевает наличие:

- утвержденных Генеральным директором процедур и четких правил, как элементов системы качества Компании;

- наличие в структуре Компании Менеджера по торговому соответствию;

- наличие в структуре Компании Группы по торговому соответствию, функционально подчиняющейся Менеджеру по торговому соответствию;

- наличие процедуры отбора/отсева контрагентов Компании, которая на практике реализуется группой по торговому соответствию в отношении каждого заказчика и каждого этапа всех сделок с заказчиками;
- наличие методических материалов, таких как Аналитический лист, электронная база данных, позволяющая осуществлять отбор/отсев;
- наличие процедуры «Эскалации» всех вопросов, касающихся Системы соответствия.

Группа Торгового Соответствия была основана 1 января 2006 года по приказу директора по маркетингу и продажам. В функции указанного подразделения входит отсев/отбор всех контрагентов при помощи базы данных. Все сотрудники Центра поддержки заказчиков обязаны направлять в группу торгового соответствия подробную информацию о сделке на каждом из ее этапов (выставление счета, заказ продукции в производство, отгрузка продукции). Группа торгового соответствия, получив такую информацию, обязана в кратчайшие сроки осуществить отбор заказчика, проверить сделку на предмет соответствия требованиям законодательства о международной торговле и предоставить подписанное подтверждение законности совершения сделки. Группа торгового соответствия призвана на самых ранних стадиях выявлять сомнительные с точки зрения законов о торговле сделки (сделки со странами под эмбарго и санкциями, сделки с лицами, включенными в черные списки) и информировать о них юридический отдел. Окончательное решение о возможности совершения сделок, которые на начальных этапах оценены как сомнительные принимается Европейской группой торгового соответствия совместно с Европейским юридическим отделом. Все работники службы продаж обязаны направлять в группу торгового соответствия подробную информацию о заказчике и предстоящей сделке в группу торгового соответствия до выставления счета заказчику, размещения заказа в производство, отгрузки продукции заказчику.

Процедура эскалации, или процедура передачи вопросов от непосредственно сотрудников компании в группу торгового соответствия, юридический отдел и так далее, которая позволяет руководству Европейского юридического отдела Emerson знать состояние дел в области торгового соответствия и иметь информацию обо всех сделках дивизионов Emerson. Все вопросы, связанные с Торговым соответствием должны передаваться в соответствии с процедурой эскалации. Обязанностью юридического отдела является оперативное рассмотрение всех вопросов, связанных с торговым соответствием. Данные положения закреплены руководством сотрудника по программе соответствия правилам международной торговли компании Emerson.

Система менеджмента качества АО «ПГ «Метран» разработана в соответствии с требованиями ГОСТ Р ИСО 9001 и требованиями к системам качества для производителей безопасных устройств EN 13980 и IECEx OD005. В 2000 г. система качества была впервые сертифицирована на соответствие требованиям ГОСТ Р ИСО 9001 - 96 (ИСО 9001 - 94). В 2012 г. система качества была снова сертифицирована в четвертый раз, чтобы соответствовать требованиям ГОСТ Р ИСО 9001 - 2008 (ISO 9001 - 2008). В феврале 2007 года система менеджмента качества подтвердила соответствие международным требованиям производителей огнестойких материалов АТЕХ. 2010, 2013 обновлена сертификация АТЕХ (ресертификация).

Система менеджмента качества должна соответствовать требованиям нормативного документа ГОСТ ИСО 9001 - 2011 «Системы менеджмента качества. Требования» (ISO 9001: 2008).

Политика качества АО «ПГ «Метран» выражена в следующих пунктах.

- 1) качество – не случайность, а результат целенаправленной системы действий.
- 2) заказчик – главное действующее лицо в нашем бизнесе.
- 3) качество – это Обязанность Каждого сотрудника.
- 4) мы используем Процессы Постоянного Улучшения во всем, что мы делаем.

Цели АО «ПГ «Метран» в области качества:

- 1) качество Продукции и Услуг должно улучшаться из года в год;
- 2) скорость обслуживания и Быстрота реагирования на запросы заказчиков должны расти из года в год;
- 3) новые Продукты должны иметь лучшее качество с момента их выхода на рынок.

Процессы жизненного цикла продукта. Система менеджмента качества Метран определяет процессы жизненного цикла продукции - основные процессы системы менеджмента качества, которые работают в соответствии с требованиями раздела 7 ГОСТ ISO 9001, внутренними требованиями АО «ПГ «Метран» и корпорации Emerson. Требования к системе менеджмента качества ведут к постоянному улучшению качества процесса. Контроль процесса обеспечивает стабильность качества продукции.

Документы системы менеджмента качества.

1. Документация СМК ведется в соответствии с требованиями ГОСТ ISO 9001, раздел 4.2.3 и МИК 4.5 - 02.02.03, СТО - Метран - 023.

2. Конструкторская и технологическая документация, используемая в производстве, разрабатывается и управляется в соответствии с требованиями ESKD, ESTD, Emerson.

3. Подлинники разработанной КД/ТД хранятся в ОТД (отделе технической документации) ГИЦ. Учетные копии ОТД распространяет по списку абонентов.

Для обеспечения системы менеджмента качества было разработано 40 методологических инструкций по качеству.

Я считаю необходимым, выделить из общего количества МИК выделить основные и рассмотреть их.

Основные инструкции:

– в сфере закупок методологическая инструкция по качеству МИК – 4.6 – 04 – 2012 «Закуп оборудования и материалов»;

– в направлении анализа контракта методологическая инструкция по качеству МИК – 4.3 – 04 – 2010 «Система соответствия правилам международной торговли» и методологическая инструкция по качеству МИК – 4.3 – 02 – 00 «Порядок заключения контрактов (договоров) поставки продукции»;

– в сфере качества в рамках маркетинга методологическая инструкция по качеству МИК – 7 – 06 – 07 «Порядок работ по реализации продукции»

Управление цепями поставок - это уникальный процесс, поскольку он охватывает несколько компаний и зависит от многих аспектов. Согласно ежегодному исследованию координационного совета по логистике, приоритетные задачи, которые компании хотят решить в ближайшие годы, включают внедрение систем управления цепями поставок.

Практика показывает, что основными причинами проблем являются:

- поток материальный (груз, запасы, готовая продукция);
- поток информации (электронный обмен данными, обмен информацией между людьми);
- отношения между людьми.

Человеческий фактор играет решающую роль в любой организации, поэтому отношения могут обеспечить более устойчивое преимущество, чем другие активы, потому что их нельзя копировать и, следовательно, нельзя игнорировать. Рассмотрим основные проблемы, которые возникают в цепочке поставок. В цепочке поставок существует ряд проблем, которые могут помочь диагностировать узкие места и принимать решения.

В АО «ПГ «Метран» существуют риски в области безопасности цепочки поставок. Эти риски связаны с:

- необходимостью идентификации товаров, прибывающих без товаросопроводительных документов на СВХ;
- повреждение упаковки, возможный доступ к товару и несоответствующий вес;
- отправлением товаров и соответственно их прибытием без

товаросопроводительных документов.

Устранение вышеуказанных последствий требует дополнительных ресурсов и мер, которые должны быть выделены. Данные действия осуществляет специалист ООВЭД, который направляется на СВХ для проведения действий в части определения нарушения состояния упаковки, возможности доступа к товару, его идентификации, а также взвешивания, осмотра, пересчета и изъятия товаросопроводительных документов.

2.2. Основные сведения о предприятии ПАО «ЧКПЗ»

История ЧКПЗ берет свое начало с военных лет. В 1941 г. в октябре месяце Московский автомобильный завод имени Сталина эвакуировали в тылы. На Южный Урал в город Челябинск прибыли 856 рабочих и оборудование. В этом городе предстояло построить завод.

Первая поковка была выпущена в кузнечном цехе 8 июня 1942 г., а с 1 июля вышел приказ директора Московского автозавода И.А. Лихачева, о признании Челябинского кузнечно–прессового завод действующим и в несении в соответственный перечень заводов. Начали работать железнодорожный цех и автотранспортный цех.

Колесный цех был возведен в 1944 г. и в этом же году, в начале июля завод выпускал более 25 тыс. колес для автомобилей и 35 тыс. тонн поковок авиационных, автомобильных и тракторных.

По окончании Великой Отечественной войны, в послевоенное время предприятие начинает осваивать новую продукцию, такую как: газогенераторная установка для автомобилей, зерносушилка, холодильники. Рядом с заводом построили поселок и обеспечили его всей необходимой инфраструктурой для комфортного проживания работников предприятия и их семей.

В пятидесятые годы завод продолжал наращивать мощности и объемы производства. Были основаны рессорный цех и цех продукции для широкого потребления.

В 1955 г. было создано конструкторское бюро по механизации. Было начато серийное производство и выпуск деталей и узлов для автомобилей марки «УралЗИС – 352», «УралЗИС – 353» и «УралЗИС – 355», а также производство товаров народного потребления.

Во второй половине пятидесятых годов, помимо основного производства, было начато освоение и выпуск деталей и узлов, нужных для прицепных орудий и для машин, работающих в сельскохозяйственной сфере.

В шестидесятые годы на ЧКПЗ наступает этап модернизирования цехов и реконструирования цехов, улучшение технологических процессов. В 1960 г. основывается второй кузнечный цех, запускающийся в 1968 г. Новых наименований деталей и узлов было освоено на выпуск порядка 293 штук.

В феврале 1971 г. ЧКПЗ был награжден орденом Октябрьской Революции за то, что коллективом было достигнуто досрочное выполнение планов и успешное освоение новых видов продукции. В эти годы были построены корпуса вспомогательных цехов, открылся цех по производству горячих штамповок и начало свою работу первый поток колесного цеха № 2. Завод начал строить в большом количестве жилье для своих работников. Расширяется, модернизируется инфраструктура около предприятия, у берегов озера Увильды была построена база отдыха «Чайка» и детский лагерь «Волшебный городок» и было построено здание для спортивного диспансера «Торпедо». В 1979 году был включен в строй цех по технологическому оборудованию.

В восьмидесятые годы ассортимент производимой продукции на ЧКПЗ составлял 548 наименований.

Завод внедрил новые формы организации труда в 1982 г. с использованием, так называемого, коэффициента трудового участия. Предприятие перешло на хозяйственный расчет в 1986 г. В конце восьмидесятых годов ЧКПЗ из состава

ПО «УралАЗ». ЧКПЗ состоял в составе ПО «УралАЗ», а в конце восьмидесятых годов вышел.

1 декабря 1992 года ЧКПЗ стала открытой компанией. Акционеры выбирают совет директоров и генерального директора. Осенью 1996 года заводом руководил Валерий Карлович Гартунг. ЧКПЗ снова начинает наращивать объемы производства. В 1998 году была выпущена первая опытная партия колес нового типа.

Объем производства продолжает расти. Только с 2000 по 2001 год производство товарной продукции почти удвоилось. Завод осваивает новые технологии управления. Компания увеличивает продажи, географическое положение, ассортимент продукции и количество надежных и постоянных партнеров каждый год.

ПАО «ЧКПЗ» является одной из ведущих фирм, занимающейся в машиностроительной отрасли.

Адрес предприятия: 454012, г. Челябинск, ул. Горелова, 12. ОГРН 1027402694186, ИНН/КПП 7449006730/744901001. Генеральный директор: Гартунг Андрей Валерьевич. Визитная карточка предприятия указана в Приложении Д

На ПАО «ЧКПЗ» производится:

– Кузнечное производство – поковочные, штамповки и другие детали весом от 0,1 до 400 кг для автомобилестроения, тракторостроения, железнодорожного машиностроения, нефтегазового комплекса. Ассортимент продукции представлен в Приложении Е и Приложении Ж;

– Колесное производство – штампованные колесные диски диаметром от 16 до 33 дюймов. Ассортимент продукции можем рассмотреть в Приложении Й;

– Производство спецтехники HARTUNG – прицепы и полуприцепы-тяжеловозы. Ассортимент продукции можем рассмотреть в Приложении К.

ПАО «ЧКПЗ» является одной из ведущих кузнечных фирм СНГ по объему выпуска поковок и штамповок. Предприятие сотрудничает с ведущими

компаниями России и дальнего зарубежья. Их можем рассмотреть в (таблице 14).

Таблица 14 – партнеры ПАО ЧКПЗ

№п/п	Название предприятия
1	Группа «ГАЗ»
2	Группа «УралАЗ»
3	ОАО «Канашский автоагрегатный завод»
4	Региональное Унитарное предприятие «Минский автомобильный завод» (РУП «МАЗ»)
5	ООО НПО «Ростар»
6	ООО «Желдормаштехкомплект»
7	АК ОАО «Корвет»
8	КЗТА ОАО «Икар»

Источник: по данным предприятия ПАО «ЧКПЗ»

Полный Референс-Лист указан в Приложении Л.

Кузнечное производство ЧКПЗ первым в России в 2007-2009 года было сертифицировано по стандарту ISO/TS 16949 для предприятий автомобильной промышленности.

Виды деятельности - производственная и маркетинговая, торговая деятельность, реализация выпускаемой продукции путем прямых поставок заводам-потребителям, через дилерскую и розничную торговлю.

Автомобильная, железнодорожная и нефтегазовая отрасли являются основными потребителями продукции предприятия.

Доли рынка ПАО «ЧКПЗ» по основным рынкам сбыта:

– Доля рынка ПАО «ЧКПЗ» по производству колес стальных штампованных для грузовых автомобилей (в том числе LCV), автобусов и прицепной техники в России составляет 16,8 %.

– Доля ПАО «ЧКПЗ» на вторичном рынке кузовных деталей для автомобилей составляет 10 %.

– Доля ПАО «ЧКПЗ» на рынке тралов составляет около 7 %.

Планы на будущее:

– Установить линию для полугорячей штамповки на прессе (вес до 2 кг);

- Прецизионная штамповка шестерни с зубом;
- Изготовление трансмиссионного вала с помощью холодного выдавливания;
- Оборудование для свободнойковки с возможностью изготовления деталей весом до 1 тонны.

Структура компании - это внутренняя структура и организация компании. Существуют иерархические, матричные, кадровые, районные и другие типы структур. Один из них используется в зависимости от типа, размера и вида деятельности компании. Структура компании содержится в Приложении М.

Структура ПАО "Челябинский трубный завод" иерархическая. В такой системе каждый нижний уровень подчиняется и контролируется им. Эта структура основана на четком разделении полномочий между уровнями. Обычно более высокий уровень более ответственен, чем более низкий.

Согласно иерархическому принципу, деятельность в такой организации четко разделена между их сотрудниками, которые специализируются на четко определенных базовых условиях для своих функций.

Центром деятельности в учреждении с иерархической структурой является управление, которое стандартизировано и формализовано. Это позволяет лучше координировать действия сотрудников, улучшать их управляемость и ответственность.

Благодаря отраслевой принадлежности ПАО ЧКПЗ, относится к машиностроительному сектору экономики. На протяжении многих лет компания выпускает продукцию для нужд гражданского и военного машиностроения в Российской Федерации. В то же время в последние годы руководство приняло стратегические решения по модернизации производственных линий, диверсификации рынков сбыта и расширению ассортимента продукции.

Основными потребителями продукции являются предприятия автомобильной, железнодорожной, нефтяной и газовой промышленности, станки и тяжелое машиностроение.

Основными направлениями развития являются развитие продаж на новых

рынках. Основными рынками сбыта являются энергетические технологии (готовая продукция и закупки), нефтегазовый комплекс и атомная отрасль. Штампованные детали из специальных сталей и сплавов пользуются спросом на приоритетных рынках. Портфель продукции компании на этих рынках расширяется. Внешнеполитическая ситуация и изменения обменных курсов позволяют нам активно развивать ассортимент продукции для нефтегазового сектора в рамках и без программ импортозамещения.

Приоритетные направления для производства – спецтехника, такая как:

- раздвижные (телескопические) полуприцепы–тяжеловозы;
- полуприцепы и прицепы для военно–промышленного комплекса.

Ситуация, складывающаяся в отраслях, которые потребляют продукцию предприятия, оказывает весомое влияние на его деятельность. Основные факторы развития рынка грузовых автомобилей:

- изменение условий по экологической безопасности;
- использование отдельных возможностей по экспорту;
- неопределенность экономической ситуации в России;
- повышение степени локализации производства техники иностранных марок в России.

Кузнечное производство размещено на производственных площадках в Челябинске и Санкт-Петербурге (ПАО «ЧКПЗ» и ООО «РКЗ»).

На предприятии реализуется широкомасштабная комплексная программа по модернизации производства, включающая как основное, так и вспомогательное оборудование. В производство внедряются процессы быстрой переналадки, инструменты бережливого производства Kaizen. Для автоматизации процессов конструирования, инженерного анализа и технологической подготовки производства на предприятии применяются современные системы CAD/CAM/CAE: Pro/Engineer, SuperForge.

Высокое качество производимой продукции является приоритетом для ПАО «ЧКПЗ». С целью повышения конкурентоспособности в декабре 2006 года на

предприятию прошел первый аудит системы менеджмента качества на соответствие требованиям ISO 9001. Подтверждением соответствия требованиям стал сертификат от 2007 года, выданный сертификационным органом TUV NORD CERT.

Потребитель и его требования всегда находятся в центре внимания предприятия. Непрерывный рост выпуска автомобилей иностранных марок на совместных предприятиях, повышение спроса на рынке запасных частей для автомобилей импортного производства, стремление стать поставщиками автомобильных запасных частей на отечественные и зарубежные рынки и пожелания наших потребителей послужили причиной сертификации ПАО «ЧКПЗ» в соответствии с требованиями ISO TS 16949:2002. В январе 2009 года подтверждением успешного прохождения аудита стал сертификат, выданный аккредитованным органом DNV.

А в феврале 2011 года ЧКПЗ успешно прошел сертификационный аудит на соответствие требованиям стандарта экологического менеджмента ISO 14001:2004.

С тех пор предприятие регулярно проходит надзорные и ресертификационные аудиты по данным стандартам, раз за разом подтверждая соответствие высоким требованиям международных систем менеджмента.

С целью формирования производственной культуры и профессионального мастерства работников на предприятие успешно внедряется «Бережливое производство». Основными направлениями бережливого производства являются внедрение «системы 5 S» и «Кайдзен».

Используются современные методы обеспечения качества и предупреждения появления дефектов. Оптимизация производственных процессов, поддержание безопасных и комфортных условий труда, стандартизация работы обеспечивают повышение удовлетворённости работников и потребителей. Постоянный анализ деятельности позволяет находить решения по исключению потерь времени и ресурсов, повышению эффективности работы на каждом этапе.

Завод имеет законченный цикл подготовки производства, начиная с разработки продукции «под заказчика», проектирования и изготовления технологической оснастки и специального оборудования, изготовления опытно-промышленной партии изделий заканчивая серийным выпуском продукции.

Существующие производственные мощности завода позволяют перерабатывать до 836 тыс. тонн металлопроката в год. Основное производство включает в себя пять направлений:

- Колесное производство мощность 3 млн. колес в год;
- Прессовое производство мощностью 100 тыс. тонн холодных штамповок в год;
- Кузнечное производство мощностью 250 тыс. тонн горячих штамповок в год;
- Производство нестандартизированного оборудования и инструмента;
- Производство спецтехники на базе шасси грузовых автомобилей - 1500-2000 авт/год.

Существующая технология и имеющийся состав оборудования позволяют изготавливать следующую продукцию:

- Колеса диаметром от 13 до 33 дюймов 76-ти наименований, в том числе для легковых и грузовых автомобилей, автобусов, троллейбусов, колесных тракторов, комбайнов и другой техники;
- Горячие штамповки (поковки), самой разнообразной сложности и массы, в том числе поковки, идущие для изготовления задних и передних мостов, коробок передач, двигателя и других агрегатов грузовых и легковых автомобилей, горнодобывающей промышленности (коленвалы, балки мостов, шестерни, крюки, буксира, вилки, кулаки, полуоси, шаровые опоры, зубки и т.п.) массой от 0,250кг до 95кг. Штамповка изделий производится на кривошипных горячештамповочных прессах усилием до 6500 т.с., горизонтально-ковочных машинах усилием до 3150т. с., паровоздушных молотах с весом падающих частей до 10 тонн;

– Холодные штамповки и сборочные узлы разнообразной формы, сложности и массы, в том числе детали рамы;

– Платформы, облицовочные детали грузовых и легковых автомобилей (лонжероны длиной до 10 м, усилители, поперечины, балки, кронштейны, борта, крылья, панели двери, крыши, панели задка, передка, в том числе для автомобилей "Жигули" и "Москвич").

2.3. Оценка финансовой устойчивости ПАО «ЧКПЗ» как ключевого условия включения в организации в реестр уполномоченных экономических операторов

Одним из новых условий получения статуса УЭО и включения юридического лица в соответствующий реестр является соответствие финансовой устойчивости юридического лица требованиям законодательства.

Показатели финансовой устойчивости и порядок их расчета закреплены в Решении Совета ЕЭК от 15.09.2017 № 65 «Об утверждении Порядка определения финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов, и значений, характеризующих финансовую устойчивость и необходимых для включения в этот реестр».

Существует две группы показателей финансовой устойчивости:

1. Абсолютные показатели;
2. Относительные показатели.

К группе абсолютных показателей необходимо отнести следующие:

1. Размер чистых Активов (Кча) показывает реальную стоимость имущества, за исключением обязательств ПАО «ЧКПЗ», и вычисляется по формуле (1) (таблица 15).

$$\text{Кча} = \text{А} - (\text{ДО} + \text{КО}), \quad (1)$$

Где:

А – все активы юридического лица, за исключением дебиторской задолженности учреждений;

ДО – долгосрочные обязательства юридического лица;

КО – краткосрочные обязательства юридического лица.

Таблица 15 – Размер чистых активов ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Оборотные активы, тыс. руб.	4 868 801	6 051 007	8 605 756
Внеоборотные активы, тыс. руб.	1 345 432	1 650 268	2 973 543
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	3 603 944	1 470 397	3 131 012
Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	1 436 453	5 070 031	6 781 585
Кча	1 173 836	1 160 847	1 666 702

Источник: Приложение Н

2. Размер уставного капитала (Кук) – это размер уставного капитала, закрепленного в учредительных документах (таблица 16)

Таблица 16 – Размер уставного капитала ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Уставный капитал, тыс. руб.	160 058	160 058	160 058

Источник: Приложение Н

3. Остаточная стоимость основных средств (Кос) определяет стоимость основных средств, исключая амортизацию (2) (таблица 17).

$$\text{Кос} = \text{Основные средства} - \text{Амортизация} \quad (2)$$

Таблица 17 – Остаточная стоимость основных средств ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название	Период
----------	--------

показателя	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Кос, тыс. руб.	1 295 228	1 506 852	2 873 770

Источник: Приложение Н

К группе относительных показателей необходимо отнести следующие:

1. Коэффициент автономии (K_a) отражает степень независимости УЭО от кредиторов, и рассчитывается по формуле (3) (таблица 18).

$$K_a = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Валюта (итог)баланса}} \quad (3)$$

Таблица 18 – Коэффициент автономии ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Собственный капитал, тыс. руб.	1 580 412	1 556 128	1 624 434
Валюта баланса, тыс. руб.	6 620 809	8 096 556	11 537 031
K_a	0,24	0,19	0,14

Источник: Приложение Н

2. Коэффициент общей ликвидности ($K_{ол}$) отражает возможность ПАО «ЧКПЗ» обеспечить краткосрочные обязательства за счет оборотных средств, и рассчитывается по формуле (4) (таблица 19).

$$K_{ол} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}} \quad (4)$$

Таблица 19 – Коэффициент общей ликвидности ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Оборотные активы, тыс. руб.	4 868 801	6 051 007	8 605 756

Окончание таблицы 19

Название показателя	Период		
Краткосрочные обязательства,	1 436 543	5 070 031	6 781 585

тыс. руб.			
Кол	3,39	1,19	1,27

Источник: Приложение Н

3. Рентабельность собственного капитала (К_{рск}) отражает соотношение прибыли ПАО «ЧКПЗ» и стоимости собственного капитала, и рассчитывается по формуле (5) (таблица 20).

$$K_{\text{рск}} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Среднегодовая стоимость собственного капитала}} \times 100 \quad (5)$$

Таблица 20 – Рентабельность капитала ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Чистая прибыль, тыс. руб.	144 018	95 798	196 572
Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	38 445 260	50 346 751	45 601 399
К _{рск} , %	9,36	6,11	12,36

Источник: Приложение П

4. Коэффициент финансовой устойчивости (К_{фу}) отражает часть активов УЭО, которая финансируется за счет источников, которые УЭО может использовать длительное время, и рассчитывается по формуле (6) (таблица 21).

$$K_{\text{фу}} = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Валюта (итог) баланса}} \quad (6)$$

Таблица 21 – Коэффициент финансовой устойчивости ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Собственный капитал, тыс. руб.	1 580 412	1 556 128	1 624 434
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	3 603 944	1 470 397	3 131 012
Валюта баланса, тыс. руб.	6 620 809	8 096 556	11 537 031
Кфу	0,78	0,37	0,41

Источник: Приложение Н

5. Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными активами (Котд) отражает соотношение собственных оборотных активов ПАО «ЧКПЗ» и оборотных активов, и рассчитывается по формуле (7) (таблица 22).

$$K_{отд} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Оборотные средства}} \quad (7)$$

Таблица 22 – Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными активами ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Собственные оборотные средства, тыс. руб.	3 432 348	980 976	1 824 171
Оборотные средства, тыс. руб.	4 868 801	6 051 007	8 605 756
Котд	0,70	0,16	0,21

Источник: Приложение Н

6. Коэффициент маневренности собственного капитала (Кмск) отражает способность ПАО «ЧКПЗ» поддерживать уровень собственного капитала и пополнять их за счет собственных источников, и рассчитывается по формуле (8) (таблица 23).

$$K_{мск} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}} \quad (8)$$

Таблица 23 – Коэффициент маневренности собственного капитала ПАО «ЧКПЗ» за 2017 – 2019 годы

Название показателя	Период		
	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Собственные оборотные средства, тыс. руб.	3 432 348	980 976	1 824 171
Собственный капитал, тыс. руб.	1 580 412	1 556 128	1 624 434
Кмск	2,17	0,63	1,12

Источник: Приложение Н

Критерии показателей финансовой устойчивости и их значимость для Российской Федерации представлена на (таблице 24) и (таблице 25).

Таблица 24 – Абсолютные критерии финансовой устойчивости и их значимость

Название показателя	Критерий показателя и его значимость
Размер чистых активов (Кча)	Не менее 9 млн руб. (30 баллов)
Размер уставного капитала (Кук)	Не <u>менее</u> 6 млн руб. (10 баллов)
Остаточная стоимость основных средств (Кос)	Не менее 6 млн руб. (10 баллов)

Источник: Решение ЕЭК от 15 сентября 2017 г. № 65

Таблица 25 – Относительные критерии финансовой устойчивости и их значимость

Название показателя	Критерий показателя и его значимость
Коэффициент автономии (Ка)	Должен быть не менее 0,30 (10 баллов)
Коэффициент общей (текущей) ликвидности (Кол)	Должен быть не менее 1,00 (10 баллов)
Рентабельность собственного капитала (Крск)	Должна быть не менее 5,00 % (5 баллов)
Коэффициент финансовой устойчивости (Кфу)	Должен быть не менее 0,60 (15 баллов)
Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными активами (Котд)	Должен быть не менее 0,10 (5 баллов)
Коэффициент маневренности собственного капитала (Кмск)	Должен быть не менее 0,20 (5 баллов)

Источник: Решение ЕЭК от 15 сентября 2017 г. № 65

Согласно Решению Совета ЕЭК от 15.09.2017 № 65 для Российской Федерации закреплен следующий порядок расчета показателей финансовой устойчивости.

Абсолютные показатели финансовой устойчивости:

1. Размер чистых активов (Кча) рассчитывается по следующей формуле (9).

$$Кча = \text{стр. 3600} \quad (9)$$

2. Размер уставного капитала (Кук) рассчитывается по следующей формуле (10).

$$Кук = \text{стр. 1310} \quad (10)$$

3. Остаточная стоимость основных средств (Кос) рассчитывается по следующей формуле (11).

$$Кос = \text{стр. 1150} \quad (11)$$

Относительные показатели финансовой устойчивости:

1. Коэффициент автономии (Ка) рассчитывается по следующей формуле (12).

$$К_a = \frac{\text{стр.490}}{\text{стр.700}} \quad (12)$$

2. Коэффициент общей (текущей) ликвидности (Кол) рассчитывается по следующей формуле (13).

$$К_{ол} = \frac{\text{стр.290}}{\text{стр.690}} \quad (13)$$

3. Рентабельность собственного капитала (Крск) рассчитывается по следующей формуле (14).

$$K_{рск} = \frac{\text{стр. 2400}}{(\text{стр. 1300 (отч. год)} + \text{стр. 1300 (пред. год)}) / 2} \times 100 \quad (14)$$

4. Коэффициент финансовой устойчивости (Кфу) рассчитывается по следующей формуле (15).

$$K_{фу} = \frac{\text{стр. 490} + \text{стр. 590}}{\text{стр. 700}} \quad (15)$$

5. Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными активами (Котд) рассчитывается по следующей формуле (16).

$$K_{отд} = \frac{\text{стр. 290} + \text{стр. 690}}{\text{стр. 290}} \quad (16)$$

6. Коэффициент маневренности собственного капитала (Кмск) рассчитывается по следующей формуле (17).

$$K_{отд} = \frac{\text{стр. 290} - \text{стр. 690}}{\text{стр. 290}} \quad (17)$$

7. Совокупный показатель (СПуэо) (в баллах) рассчитывается по следующей формуле (18).

$$СП_{уэо} = K_{ча} + K_{ук} + K_{ос} + K_a + K_{ол} + K_{рск} + K_{фу} + K_{отд} + K_{мск} \quad (18)$$

Таблица 26 - Сводная таблица показателей, характеризующих финансовую устойчивость ПАО «ЧКПЗ» и соотношение показателей с плановыми значениями

Название	Период	Среднее значение
----------	--------	------------------

показателя	2017 г.	2018 г.	2019 г.	за 2017-2019 гг.
Абсолютные показатели				
Кча, тыс. руб.	1 173 836	1 160 847	1 666 702	1 333 795
Кук, тыс. руб.	160 058	160 058	160 058	160 058
Кос, тыс.руб.	1 295 228	1 506 852	2 873 770	1 891 950
Относительные показатели				
Ка,	0,24	0,19	0,14	0,19
Кол,	3,39	1,19	1,27	1,95
Крск, %	9,36	6,11	12,36	9,28
Кфу,	0,78	0,37	0,41	0,52
Котд,	0,70	0,16	0,21	1,31
Кмск,	2,17	0,63	1,12	0,36

Анализ финансовой устойчивости позволяет определить насколько эффективно ПАО «ЧКПЗ» управляло финансовыми ресурсами в течение текущего периода по отношению к базовому периоду. Необходимо, чтобы состояние финансовых ресурсов соответствовало как требованиям, предъявляемым рынком, нормативным показателям, так и удовлетворяло потребностям юридическому лицу.

Коэффициент автономии (Ка) на протяжении всего анализируемого периода (2017-2019 гг.) отражает высокую вероятность невыполнения предприятием своих долговых обязательств. В 2018 г. и 2019 г. коэффициент автономии снижался по сравнению с 2017 г.

Коэффициент общей (текущей) ликвидности (Кол) с начала анализируемого периода имел положительную динамику. Но затем опустился ниже значения 2017 г. и немного поднялся. В целом обязательства уменьшились за счет снижения кредиторской задолженности, однако был зафиксирован рост дебиторской задолженности с 2018 г. по 2019 г.

Рентабельность собственного капитала (Крск) с 2017 г. на 2018 г. упала, но затем к 2019 г. увеличилась в 2 раза, тем самым превысила рекомендуемое значение, это было достигнуто за счет увеличения чистой прибыли и капитала, то есть рентабельность инвестированных средств возросла.

Коэффициент финансовой устойчивости (Кфу) в 2017 г. соответствовал рекомендуемому значению, но в течении двух следующих лет, имел тенденцию к

упадку. Это обусловлено снижением нераспределенной прибыли. Сущность данного коэффициента заключается в определении зависимости предприятия от ее кредиторов, а также определения собственной платежеспособности.

Коэффициент резервирования для краткосрочных активов с собственными краткосрочными активами (Котд) имел тенденцию к увеличению в 2017 году после падения в 2016 году. Процентная ставка выросла в 2017 году, так как краткосрочные обязательства компании снизились.

Коэффициент маневренности собственного капитала (Кмск) в 2017 году имеет тенденцию к увеличению после снижения в 2016 году. Увеличение квоты связано с уменьшением текущих обязательств ПАО «ЧКПЗ». Этот коэффициент отражает долю капитала, вложенного в оборотные активы, в общем капитале компании. В (таблице 27) можем наблюдать совокупный показатель финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 27 – Совокупный показатель финансовой устойчивости ПАО «ЧКПЗ»

Значимость показателя в баллах									Совокупный показатель
Кча	Кук	Кос	Ка	Кол	Крск	Кфу	Котд	Кмск	
0	0	0	0	10	5	0	5	5	25

Юридическое лицо, которое претендует на включение в реестр, признается финансово устойчивым, если значение совокупного показателя, представляющее собой сумму показателей финансовой устойчивости в баллах, составляет не менее 50 баллов.

В результате анализа финансовой устойчивости ПАО ЧКПЗ и, судя по совокупному показателю 25 баллов можно сделать вывод, что данное юридическое лицо является финансово неустойчивым и ему не может быть присвоен статус уполномоченного экономического оператора.

Однако, при этом условием законодательством государств-членов о таможенном регулировании может быть установлено, что данное юридическое лицо может быть включено в реестр УЭО с выдачей свидетельства второго типа, при условии, что оно предоставит обеспечение исполнения обязанностей УЭО в размере, эквивалентном не менее чем 150 тыс. евро по курсу, валют,

действующему на день регистрации таможенным органом заявления.

Выводы по главе 2. Таким образом, мы рассмотрели основные сведения о «Метране», о структуре предприятия. Проанализировали структуры, функции и задачи службы логистики и обеспечения ВЭД, торговое соответствие, менеджмент качества предприятия и безопасность сети поставок. Также ознакомились с историей ПАО «ЧКПЗ» и его организационно-экономической структурой. Тем самым мы ознакомились с предприятиями АО «ПГ «Метран» и ПАО «ЧКПЗ», с их особенностями деятельности, и что самое важное, определили, может ли быть присвоен статус уполномоченного экономического оператора ПАО «ЧКПЗ», путем анализа его финансовой устойчивости.

3. РЕКОМЕНДАЦИИ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ ИНСТИТУТА УЭО В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

3.1 Практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации

При включении юридического лица в реестр УЭО с выдачей свидетельства первого, второго и третьего типа обеспечение исполнения обязанностей УЭО предоставляется в размере, эквивалентном не менее чем 1 млн. евро.

Предлагаю снизить размер исполнения обеспечения обязанностей УЭО до не менее 800 тыс. евро. Далее понижать финансовую нагрузку в отношении положительно зарекомендовавших себя УЭО. А именно, на третий год обеспечение должно быть уменьшено с 700 тыс. евро до 600 тыс. евро в эквиваленте, на пятый год – с 500 тыс. евро до 400 тыс. евро, на шестой год – с 300 тыс. евро до 200 тыс. евро, а если действие свидетельства не приостанавливалось в течении шести лет, то с седьмого года понизить со 150 тыс. евро до 100 тыс. евро. На рисунке 14 можем наблюдать разницу в размерах обеспечения обязанностей УЭО

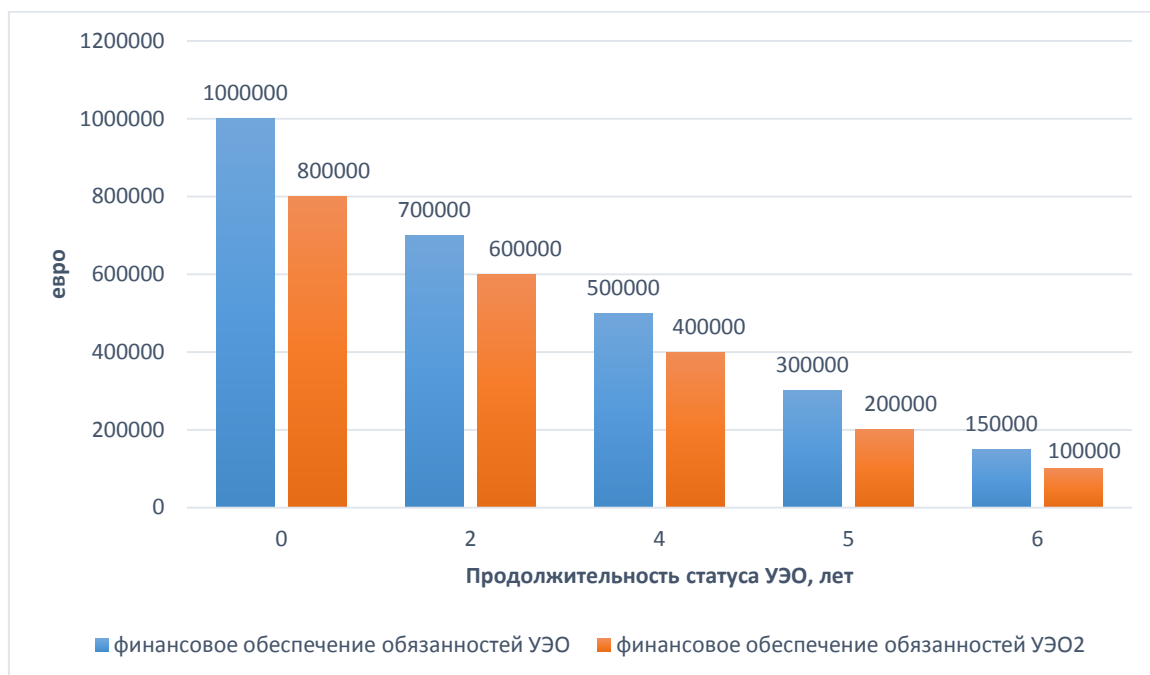


Рисунок 14 – Снижение суммы финансового обеспечения

Данное предложение по смягчению финансовой нагрузки может способствовать привлечению новых юридических лиц стать УЭО.

УЭО, за каждый открывающийся ими филиал, который находится в зоне деятельности других таможенных органов, должны предоставить единожды финансовое обеспечение обязанностей в размере 150 тыс. евро. Данное предложение позволит УЭО открывать свои филиалы не повсеместно, а расставлять приоритеты по их открытию, а также позволит снизить вероятность нарушения таможенного законодательства.

Новый ТК ЕАЭС позволил государствам-членам ЕАЭС признать статус УЭО и статус УЭО для третьих стран. Однако последнее еще не реализовано на практике. Должна быть создана система признания статуса УЭО стран-членов с третьими странами. Взаимное признание статуса УЭО упрощает административные процедуры между таможенными администрациями и признает взаимные стандарты. Это помогает повысить прибыльность за счет сокращения временных и финансовых затрат и повышения безопасности за счет существования двусторонней цепи поставок. Для того чтобы система взаимного признания статуса уполномоченного экономического оператора работала эффективно, должны соблюдаться принципы и нормы, закрепленные в стандартах безопасности. В законодательстве также необходимо предусмотреть правила для системы взаимного признания статуса УЭО. Соответствующая программа не может быть реализована без двусторонних соглашений между странами, в которых составлены списки взаимных упрощений

3.2 Рекомендации по ПАО ЧКПЗ

ПАО «ЧКПЗ» необходимо достичь баланса в поддержании финансовой устойчивости, сущностью которой является эффективное формирование, распределение и использование финансовых ресурсов. Предприятию также необходимо разработать план по взысканию дебиторской задолженности

Вывод по главе 3. Таким образом, мы разработали практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации, а также разработали рекомендации для ПАО «ЧКПЗ».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате проведенных в выпускной квалификационной работе исследований были получены следующие выводы и результаты:

– рассмотрели правовые основы УЭО как на международном уровне, так и на государственном, дали определение УЭО, рассмотрели его развитие в Российской Федерации. Узнали, что можно получить свидетельства трех разных типов о включении в реестр, которые дают специальные упрощения, также узнали об условиях получения статуса УЭО и об УЭО в Японии и практики его международного признания.

– были рассмотрены основные сведения о «Метране», о структуре предприятия. Проанализирована структуры, функции и задачи службы логистики и обеспечения ВЭД, торговое соответствие, менеджмент качества предприятия и безопасность сети поставок. Также было ознакомление с историей ПАО «ЧКПЗ» и его организационно-экономической структурой. Тем самым мы ознакомились с предприятиями АО «ПГ «Метран» и ПАО «ЧКПЗ», с их особенностями деятельности, и что самое важное, определили, может ли быть присвоен статус уполномоченного экономического оператора ПАО «ЧКПЗ», путем анализа его финансовой устойчивости.

– разработали практические рекомендации и предложения по развитию института УЭО в Российской Федерации, а также разработали рекомендации для ПАО «ЧКПЗ».

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18.05.1973. - последняя редакция.
2. Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли, разработанные Всемирной таможенной организацией – последняя редакция.
3. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». - последняя редакций.
4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). – ред.от 01.01.2018.
5. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
6. Таможенный Кодекс Таможенного Союза (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государства от 27.11.2009 № 17).
7. Решение Коллегии ЕЭК № 128 от 26.09.2017 «О заявлении о включении в реестр уполномоченных экономических операторов».
8. Решение Коллегии ЕЭК № 129 от 26.09.2017 «О форме свидетельства о включении в реестр уполномоченных экономических операторов и порядке ее заполнения».
9. Решение Коллегии ЕЭК № 131 от 03.10.2017 «Об утверждении Требований к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок), на территории которых будет осуществляться временное хранение товаров, завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита и (или) проводиться таможенный контроль, к транспортным средствам и работникам юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов».

10. Решение Совета ЕЭК № 65 от 15.09.2017 «Об утверждении Порядка определения финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов, и значений, характеризующих финансовую устойчивость и необходимых для включения в этот реестр».

11. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 23.05.2020 № 1388-р «Об утверждении Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года». - последняя редакция.

12. Мельник Н.В., Батыркин С.И., Дорожкина Т.В. Особенности изменения статуса уполномоченных экономических операторов с совершенствованием законодательства в рамках ЕАЭС / Н.В. Мельник, С.И. Батыркин, Т.В. Дорожкина // Форум молодых ученых. – 2018. – № 12 (28) [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=38186437> – (07.06.2020).

13. Муравьева П.С. Проблемы развития института уполномоченного экономического оператора / П.С. Муравьева // Вопросы студенческой науки. – 2019. – №5 (33) [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38532546> – (07.06.2020).

14. Донцова Г.Н. Изменения в регулировании деятельности Уполномоченного экономического оператора. [Электронный ресурс]. URL: https://www.alt.ru/expert_opinion/30391/ – (07.06.2020).

15. Маховикова Г.А. Таможенное дело: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2014. - 408 с.

16. Некрасов Д.В. Совершенствование административно-правового статуса уполномоченного экономического оператора в условиях Евразийского экономического союза: монография / Д.В. Некрасов. М.: Изд-во Российской таможенной академии, 2015. - 230 с.

17. Паулов П.А, Кроз В.М. Уполномоченный экономический оператор как лицо, осуществляющее деятельность в сфере таможенного дела //

Проблемы теории и юридической практики в России. 2015. С. 12.

18. Маховикова Г.А. Таможенное дело: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2014. - 408 с.

19. Кондрашова, В.А. Развитие института уполномоченного экономического оператора в свете новейших изменений таможенного законодательства ЕАЭС / В.А. Кондрашова // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. – 2018. – № 4 (38). – С. 15-18.

20. Селезнёва, Н.Н. Анализ финансовой отчётности организации / Н.Н. Селезнёва, А.Ф. Ионова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. 583 с.

21. Блинова, А.В. Институт уполномоченного экономического оператора: актуальные направления совершенствования / А.В. Блинова // Вестник современных исследований. – 2018. – № 10.2 (25). – С. 325-326.

22. Официальный сайт Японской таможенной службы (Режим доступа URL: <https://www.customs.go.jp> – (10.06.2020).

23. СТРАТ: Customs Trade Partnership Against Terrorism). Режим доступа URL: <https://www.cbp.gov/border-security> – (10.06.2020).

24. Руководство по разработке соглашения/договора о взаимном признании, разработанное Всемирной таможенной организацией [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.wcoomd.org> – (10.06.2020).

25. Сайт ФТС. Реестр уполномоченных экономических операторов (по состоянию на 22 апреля 2020года) - <http://customs.ru/folder/720> – (11.06.2020).

26. Сайт Федеральной Таможенной Службы. Перечень нормативно-правовых документов, посвященных вопросам ведения реестра уполномоченных экономических операторов - <http://customs.ru/aeo/perechen--normativno-pravovykh-dokumentov,-posvyashhennykh-voprosam-vedeniya-reestra-upolnomochennykh-ekonomicheskix-operatorov> – (11.06.2020).

27. Министерство экономического развития российской федерации. Портал внешнеэкономической информации. -

http://www.ved.gov.ru/rus_export/russian_exporters/?id=42604 – (13.06.2020.).

28. Официальный сайт ПАО «Челябинский кузнечно-прессовый завод» (электронный ресурс). URL: <http://www.chkpz.ru> – (13.06.2020).

29. Официальный сайт ПАО «Челябинский кузнечно-прессовый завод» История Челябинского кузнечно-прессового завода (электронный ресурс). URL: https://www.chkpz.ru/about/history_company/ – (13.06.2020).

30. Ежеквартальный отчет за 1 квартал 2017 года (электронный ресурс).

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Форма заявления о включении в реестр уполномоченных экономических операторов

ФОРМА ЗАЯВЛЕНИЯ О ВКЛЮЧЕНИИ В РЕЕСТР УПОЛНОМОЧЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ

ЗАЯВЛЕНИЕ о включении в реестр уполномоченных экономических операторов

(полное и краткое (при наличии) наименования юридического лица)

(УНН (для Республики Армения), УНП (для Республики Беларусь),
БИН (для Республики Казахстан), ИНН (для Кыргызской Республики),
ИНН/КПП (для Российской Федерации))

просит включить его в реестр уполномоченных экономических операторов (далее - реестр) с выдачей свидетельства (свидетельств)

первого		второго		первого и второго		третьего	
---------	--	---------	--	-------------------	--	----------	--

типа (типов) и заявляет сведения, подтверждающие выполнение условий, установленных статьей 433 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее - Кодекс).

I. Общие сведения

№ п/п	Условие включения в реестр	Значение или отметка о соблюдении условия	Минимальное значение
1	2	3	4
1	Осуществление внешнеэкономической деятельности, лет		3
	Осуществление деятельности в сфере таможенного дела в качестве:		
	таможенного представителя, лет		3
	владельца склада временного хранения, лет		
	владельца таможенного склада, лет		
	таможенного перевозчика, лет		2
в течение которых:			

1.1	при осуществлении внешнеэкономической деятельности, за исключением деятельности по оказанию услуг по перевозке товаров, за каждый год подано деклараций на товары, штук		20
	суммарная стоимость перемещенных через таможенную границу Евразийского экономического союза товаров за каждый год составляет величину, эквивалентную сумме в евро <*>		750 000
1.2	при осуществлении внешнеэкономической деятельности по оказанию услуг по перевозке товаров за каждый год подано транзитных деклараций, штук		250
1.3	при осуществлении деятельности в сфере таможенного дела в качестве таможенного представителя за каждый год подано таможенных деклараций, штук		300
	суммарная стоимость товаров, заявленная в поданных таможенных декларациях, за каждый год составляет величину, эквивалентную сумме в евро <*>		1000 000
1.4	при осуществлении деятельности в сфере таможенного дела в качестве владельцев складов временного хранения, таможенных складов осуществлено хранение товаров, суммарная стоимость которых за каждый год составляет величину, эквивалентную сумме в евро <*>		8000 000
1.5	при осуществлении деятельности в сфере таможенного дела в качестве таможенного перевозчика за каждый год подано транзитных деклараций, штук		250

2	Исполнение обязанности уполномоченного экономического оператора планируется обеспечить следующими способами (заполняется, если условие о представлении обеспечения является обязательным для включения в реестр) <***>		
2.1	внесение денежных средств (денег) на сумму, эквивалентную сумме в евро		(значение, установленное статьей 436 Кодекса)
2.2	банковская гарантия на сумму, эквивалентную сумме в евро		
2.3	поручительство на сумму, эквивалентную сумме в евро		
2.4	залог имущества на сумму, эквивалентную сумме в евро		
2.5	2.5.1	обеспечение исполнения обязанности иным способом (указать): _____ на сумму, эквивалентную сумме в евро	
	2.5.2	обеспечение исполнения обязанности иным способом (указать): _____ на сумму, эквивалентную сумме в евро	
3	Не исполненная в установленный срок обязанность по уплате таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов во всех государствах - членах Евразийского экономического союза (далее - государства-члены) отсутствует		
4	Задолженность (недоимка) в соответствии с законодательством о налогах и сборах (налоговым законодательством) государства-члена, в котором зарегистрирован заявитель, отсутствует		
5	Факты привлечения во всех государствах-членах заявителя в течение 1 года к административной ответственности за административные правонарушения,		

	привлечение к <u>ответственности</u> за совершение которых законодательством государств-членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр, отсутствуют		
6	Факты привлечения во всех государствах-членах физических лиц государств-членов, являющихся акционерами заявителя, имеющими 10 и более процентов акций заявителя, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами, к уголовной ответственности за преступления или уголовные правонарушения, производство по которым отнесено к ведению таможенных и иных государственных органов, привлечение к ответственности за совершение которых законодательством государств-членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр, отсутствуют		-
7	Система учета товаров заявителя отвечает установленным законодательством государств-членов о таможенном регулировании требованиям, позволяет сопоставлять сведения, представленные таможенным органам при совершении таможенных операций, со сведениями о проведении хозяйственных операций и обеспечивает доступ (в том числе удаленный) таможенных органов к таким сведениям		-
8	Совокупный показатель финансовой устойчивости заявителя, рассчитанный в соответствии с порядком определения финансовой устойчивости юридического лица, претендующего на включение в реестр, и значений, характеризующих финансовую устойчивость и необходимых для включения в этот реестр, предусмотренным пунктом 7 статьи 433 Кодекса, баллов		50
9	Сооружения, помещения (части помещений) и (или) открытые		

	площадки (части открытых площадок), предназначенные для временного хранения товаров, находятся у заявителя:		
	9.1	в собственности	-
	9.2	в хозяйственном ведении	-
	9.3	в оперативном управлении	-
	9.4	в аренде по договору на срок не менее 1 года	-
10	Требования к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок), на территории которых будет осуществляться временное хранение товаров, завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита и (или) проводиться таможенный контроль, к транспортным средствам и работникам заявителя, предусмотренные подпунктом 4 пункта 3 статьи 433 Кодекса, соблюдаются		-
11	Заявитель включен в реестр (период включения на момент подачи заявления):		
	11.1	с выдачей свидетельства первого типа, лет	2
	11.2	с выдачей свидетельства второго типа, лет	
	11.3	с выдачей свидетельства в соответствии с Таможенным кодексом Таможенного союза, лет	
	11.4	с выдачей свидетельства второго или третьего типа	-
12	Факт исключения из реестра в течение 1 года до даты подачи заявления отсутствует		-

 <*> Рассчитывается по курсу валют, установленному центральным (национальным) банком государства-члена, действующему на день подачи заявления.

<***> Если законодательством государств-членов о таможенном регулировании установлено, что исполнение обязанностей уполномоченного экономического оператора обеспечивается определенным способом (способами) в соответствии с пунктом 6 статьи 436 Кодекса, выбор способа обеспечения осуществляется только из способов, установленных законодательством этого государства-члена.

II. Сведения о физических лицах государств-членов, являющихся акционерами заявителя, имеющими 10 и более процентов акций заявителя, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами

N п/п	Фамилия, имя, отчество (при наличии) (в соответствии с документом, удостоверяющим личность)	Дата и место рождения (в соответствии с документом, удостоверяющим личность)	Отношение к заявителю (акционер, учредитель (участник), руководитель, главный бухгалтер)	Примечание
1	2	3	4	5
1				
2				

III. Сведения о значениях показателей финансовой устойчивости и совокупного показателя финансовой устойчивости

N п/п	Наименование показателя	Среднее значение показателя за 3 года (расчетное)	Критерий показателя (минимальный)	Значимость показателя в балльной системе	Фактическая значимость показателя (в баллах)
1	2	3	4	5	6
1	Размер чистых активов		9 млн. руб.	30	
2	Размер уставного капитала		6 млн. руб.	10	
3	Остаточная стоимость		6 млн.	10	

	основных средств		руб.		
4	Коэффициент автономии		0,30	10	
5	Коэффициент общей (текущей) ликвидности		1,00	10	
6	Рентабельность собственного капитала, процентов		5,00	5	
7	Коэффициент финансовой устойчивости		0,60	15	
8	Коэффициент обеспеченности текущей деятельности собственными оборотными активами		0,10	5	
9	Коэффициент маневренности собственного капитала		0,20	5	
10	Совокупный показатель юридического лица, претендующего на включение в реестр (минимум 50 баллов)				

IV. Сведения о сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) открытых площадках (частях открытых площадок), предназначенных для временного хранения товаров

N п/п	Адрес местонахождения объекта	Номер и дата документа, подтверждающего нахождение в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении или аренде	Срок действия документа (договора аренды)
1	2	3	4
1			

2			
---	--	--	--

V. Сведения об обособленных подразделениях и (или) филиалах

№ п/п	Наименование обособленного подразделения и (или) филиала (полное и краткое - при наличии)	Номер обособленного подразделения и (или) филиала, присвоенный налоговым органом (органом государственных доходов) государства-члена
1	2	3
1		
2		

VI. Документы, подтверждающие сведения, указанные в настоящем заявлении

№ п/п	Наименования документов	Количество листов
1	2	3
1	Копии учредительных документов юридического лица	
2	Документ, подтверждающий отсутствие у заявителя задолженности (недоимки) в соответствии с законодательством о налогах и сборах (налоговым законодательством) государства-члена, в котором зарегистрирован заявитель	
3	Документы (копии документов), подтверждающие расчет значений показателей финансовой устойчивости и совокупного показателя финансовой устойчивости	
4	Документы, выданные компетентным органом государства-члена и подтверждающие отсутствие фактов привлечения к уголовной ответственности физических лиц государств-членов, являющихся акционерами заявителя, имеющими 10 и более процентов акций заявителя, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами	

5	Документы, подтверждающие наличие у заявителя системы учета товаров, отвечающей установленным законодательством государства-члена о таможенном регулировании требованиям, позволяющей сопоставлять сведения, представленные таможенным органам при совершении таможенных операций, со сведениями о проведении хозяйственных операций и обеспечивающей доступ (в том числе удаленный) таможенных органов к таким сведениям	
6	Копии документов, подтверждающих наличие у заявителя, претендующего на получение свидетельства второго или третьего типа, сооружений, помещений (частей помещений) и (или) открытых площадок (частей открытых площадок), предназначенных для временного хранения товаров, завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита и (или) проведения таможенного контроля	
7	Иные документы	

_____ (должность руководителя заявителя) (подпись заявителя) (Ф.И.О. заявителя)

"__" _____ 20__ г.

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Утверждена
Решением Коллегии
Евразийской экономической комиссии
от 26 сентября 2017 г. N 129

ФОРМА СВИДЕТЕЛЬСТВА О ВКЛЮЧЕНИИ В РЕЕСТР УПОЛНОМОЧЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ

Эмблема Евразийского экономического союза	(1)
ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ	(2)
СВИДЕТЕЛЬСТВО о включении в реестр уполномоченных экономических операторов N _____ (3)	(4)
_____ (наименование уполномоченного органа государства - члена Евразийского экономического союза)	(5)
настоящим подтверждает, что _____ (организационно-правовая форма, наименование юридического лица)	(6)
включено в реестр уполномоченных экономических операторов. Место нахождения юридического лица: _____	(7)
Сведения о постановке на учет в налоговых органах (органах государственных доходов) государства - члена Евразийского экономического союза: _____	(8)
Настоящее свидетельство вступает в силу с _____	(9)
Особые отметки: _____	(9)
_____ (должность руководителя уполномоченного органа государства - члена Евразийского экономического союза)	_____ (подпись, инициалы и фамилия руководителя уполномоченного органа государства - члена Евразийского экономического союза)
М.П.	"__" _____ 20__ г.

Рисунок Б. 1 – Форма свидетельства о включении в реестр УЭО

ПРИЛОЖЕНИЕ В



ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ

СВИДЕТЕЛЬСТВО
о включении в реестр уполномоченных экономических операторов

№ RU/0089/ТИП1

Федеральная таможенная служба

(наименование уполномоченного органа государства – члена Евразийского
экономического союза)

настоящим подтверждает, что **Общество с ограниченной ответственностью**
(организационно-правовая форма,

«Онлог Систем»

наименование юридического лица)

включено в реестр уполномоченных экономических операторов.

Место нахождения юридического лица:

Российская Федерация, 117638, г. Москва, ул. Одесская, д. 2, помещение 8

Сведения о постановке на учет в налоговых органах (органах государственных
доходов) государства – члена Евразийского экономического союза:

ИНН 7751015821

Настоящее свидетельство вступает в силу с «28» декабря 2019 г.

Особые отметки: —

Первый заместитель руководителя

(должность руководителя
уполномоченного органа
государства – члена Евразийского
экономического союза)



Р.В. Давыдов

(подпись, инициалы и фамилия
руководителя уполномоченного органа
государства – члена Евразийского
экономического союза)

«14» декабря 2019 г.

Рисунок В. 1 – Свидетельство о включении в реестр УЭО

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

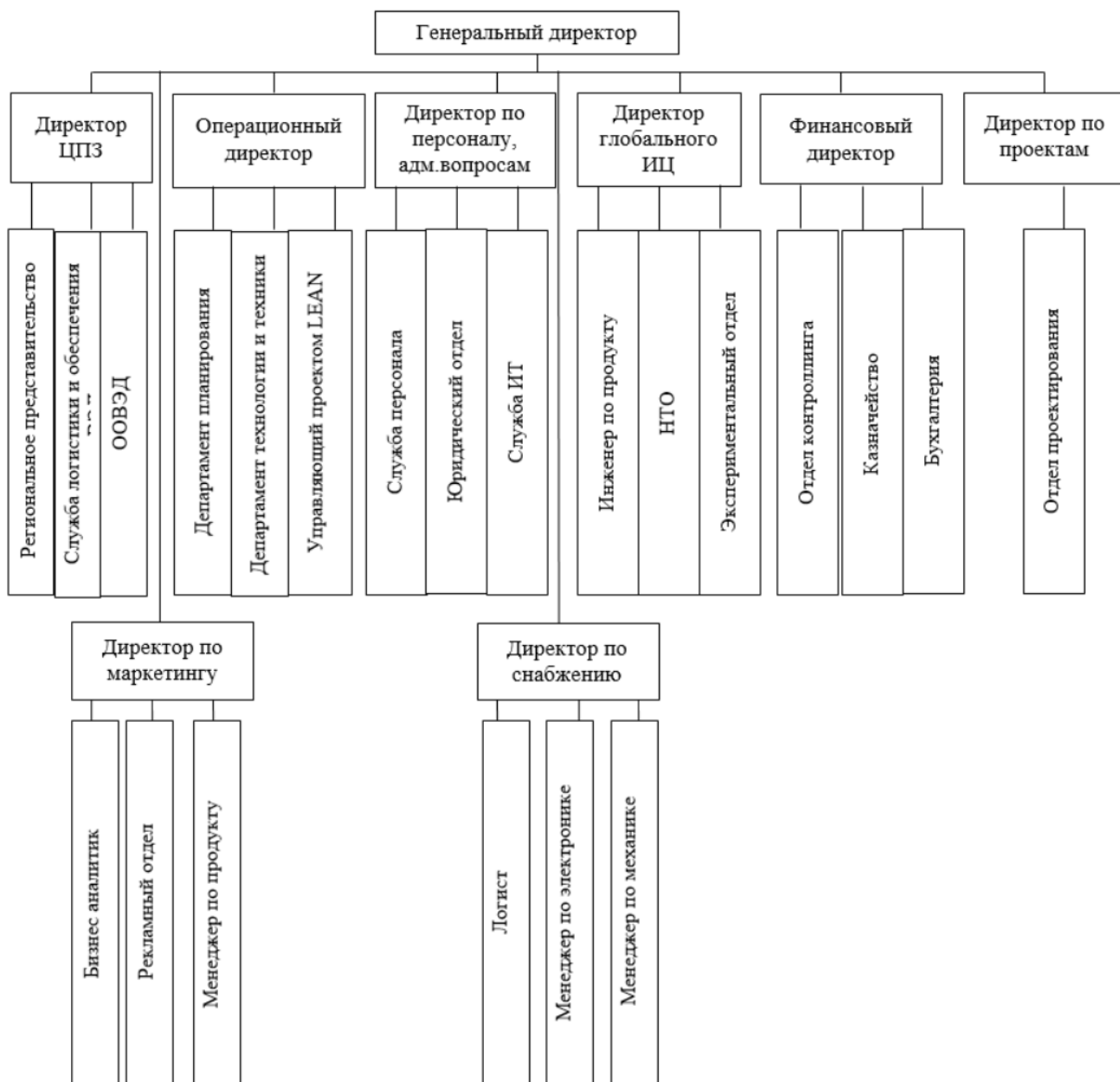


Рисунок Г. 1 – Структура предприятия АО «ПГ «Метран»

ПРИЛОЖЕНИЕ Д



Рисунок Д.1 – Визитная карточка ПАО «ЧКПЗ»

ПРИЛОЖЕНИЕ Е

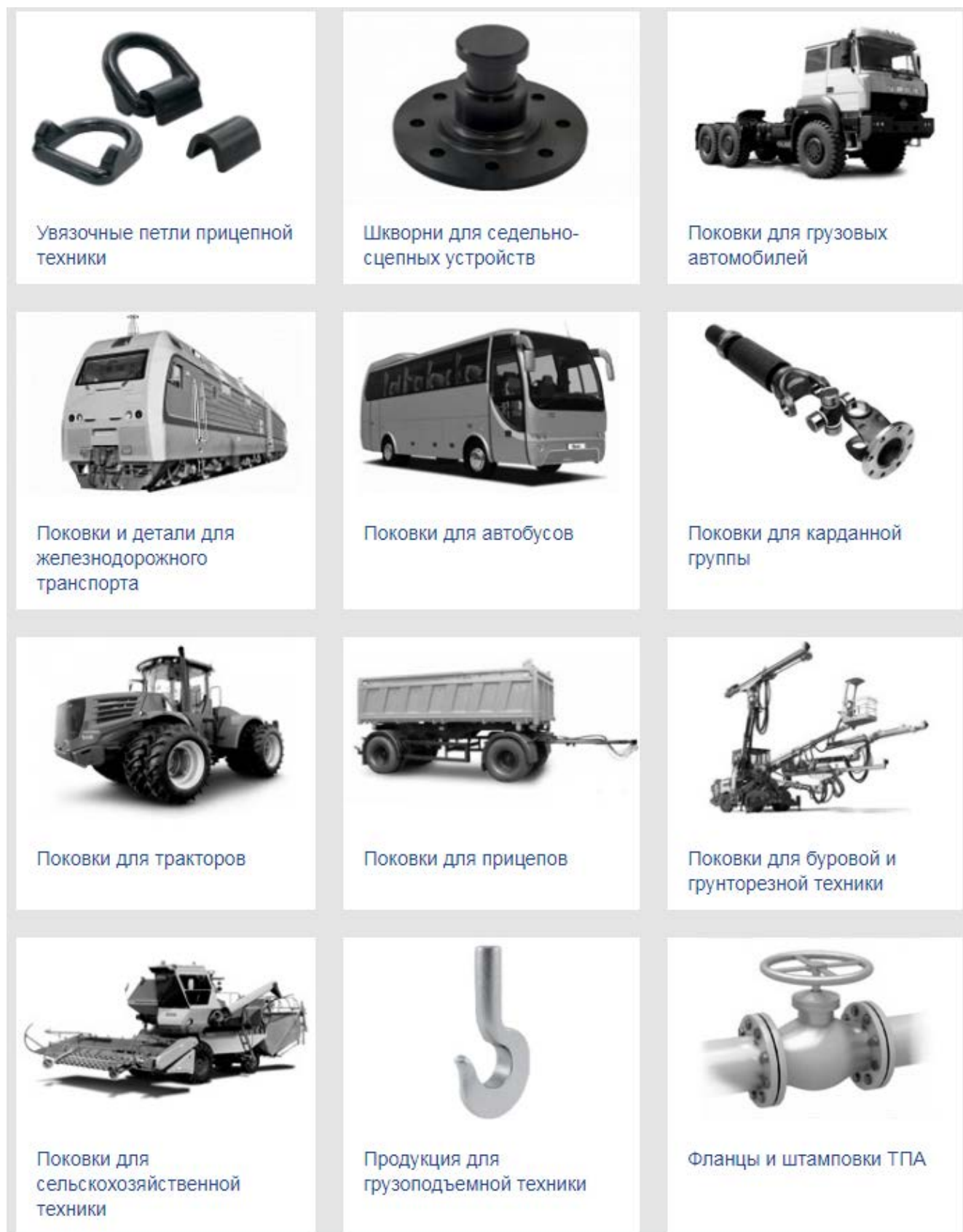


Рисунок Е.1 – Поковки, штамповки и готовая продукция

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж



Рисунок Ж.1 – Фланцы и штамповки ТПА

ПРИЛОЖЕНИЕ Й



Рисунок Й.1 – Колеса и диски

ПРИЛОЖЕНИЕ К

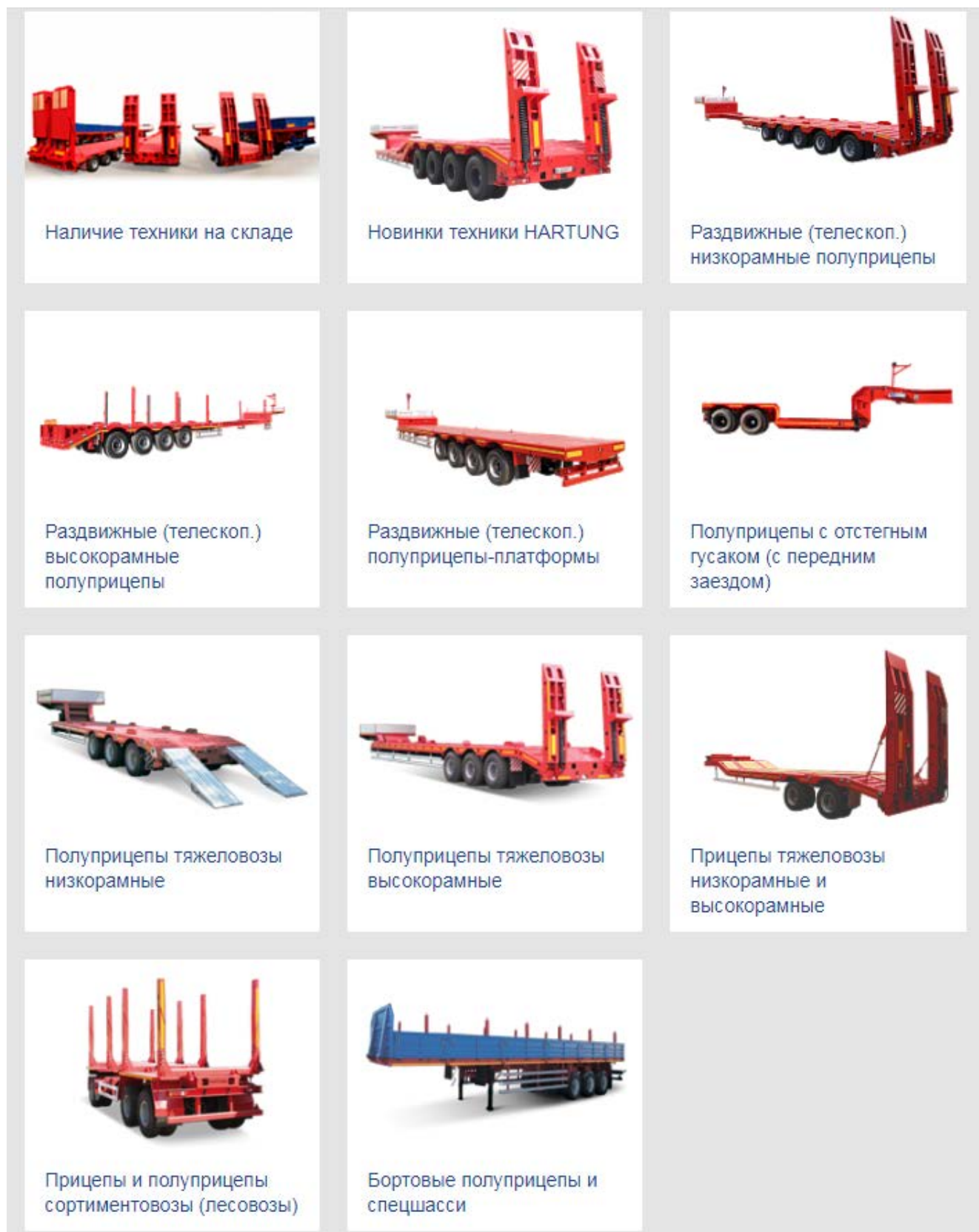


Рисунок К.1 – Прицепная техника HARTUNG

ПРИЛОЖЕНИЕ Л

Автомобилестроение



ПАО «Камский
автомобильный завод»



Некоммерческое партнерство «КАМАЗ-
Автоспорт»



ОАО «Павловский
автобусный завод»



ООО «Челябинский тракторный
завод»



«Группа ГАЗ»



ООО «Ростар НПО»



«Ростсельмаш»



ОАО «Уральский
автомобильный завод»



Gelenkwellenwerk Stadilm
GmbH



ОАО «Завод ДорМаш»



ZF KAMA GmbH



ОАО «УралАвтоПрицеп»



TROLZA



ОАО «Нефтекамский автозавод»



RM TEREX



ОАО «Канашский
автоагрегатный завод»



ОАО «Минский
автомобильный завод»



ОАО «Автодеталь-Сервис»



ЗАО «СОЛЛЕРС-ИСУЗУ»



ООО «Ликийский автобусный
завод»



О «Брянский автомобильный
завод»



ОАО «Минский завод колесных тягачей»



ООО «ВАП Волжанин»



«BAW-РУС Мотор Корпорэйшн»



ОАО «ИПП Челябинтехстром»



ООО «ИВЕКО-АМТ»



Холдинг «АМКОДОР»



ПО «БелАЗ»



«АВТОТОР»



Grunwald



«Петербургский тракторный
завод»



«ТОНАР»

Железнодорожное машиностроение



Трубопроводная арматура



Спецтехника



Рисунок Л.1 – Референс – лист ПАО «ЧКПЗ»

ПРИЛОЖЕНИЕ М

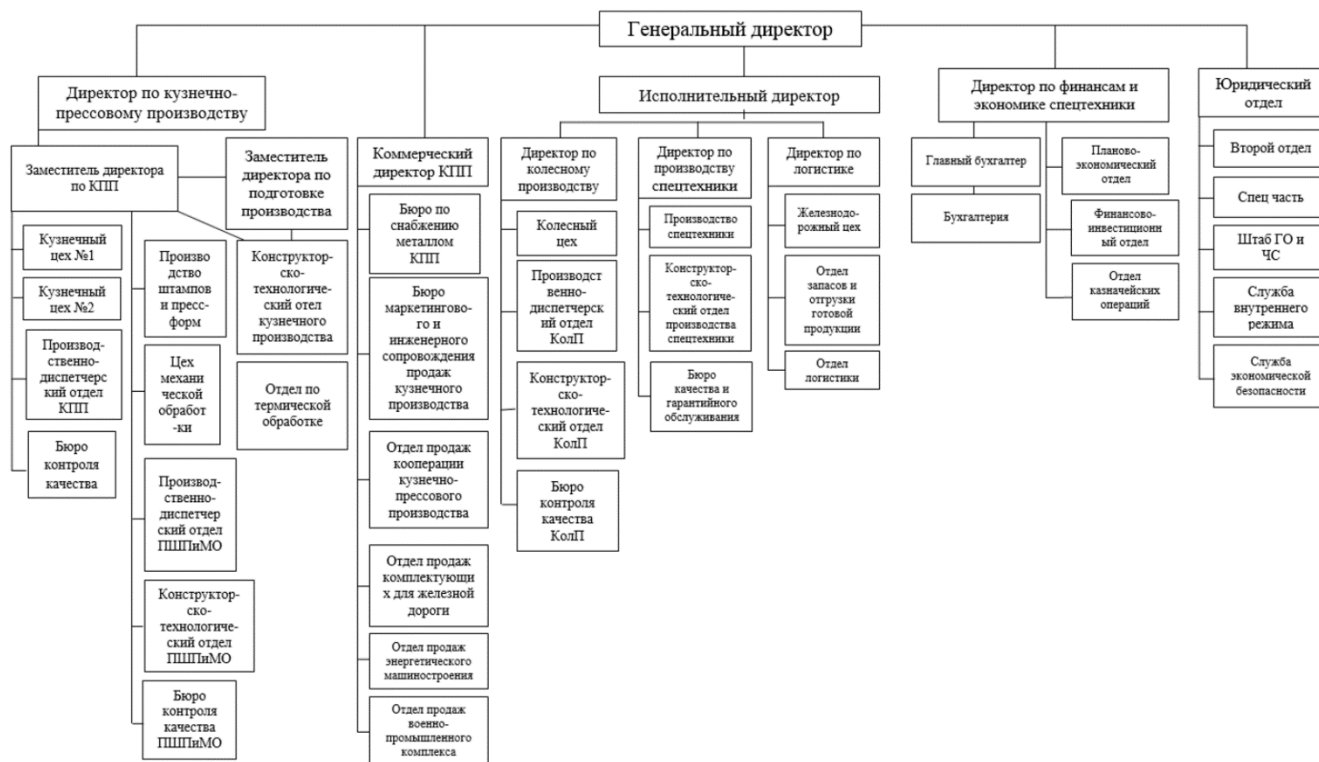


Рисунок М. 1 – Структура предприятия ПАО «ЧКПЗ»

ПРИЛОЖЕНИЕ Н

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС					
АКТИВ	Код показателя	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2018 г.	На 31.12.2019 г.
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Нематериальные активы	110	363	466	484	469
Основные средства	120	1 167 213	1 295 228	1 506 852	2 873 770
Незавершенное строительство	130	0	0	0	0
Доходные вложения в материальные ценности	135	0	0	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	140	194	199	209	51
Отложенные налоговые активы	145	15 528	30 108	33 970	37 140
Прочие внеоборотные активы	150	15 256	19 431	108 753	62 113
Итого по разделу I	190	1 198 554	1 345 432	1 650 268	2 973 543
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Запасы	210	2 440 332	3 095 125	3 982 158	6 041 630
в том числе:					
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	0	0	0	0
животные на выращивании и откорме	212	0	0	0	0
затраты в незавершенном производстве	213	0	0	0	0
готовая продукция и товары для перепродажи	214	0	0	0	0
товары отгруженные	215	0	0	0	0
расходы будущих периодов	216	0	0	0	0
прочие запасы и затраты	217	0	0	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	6 180	2 744	4 253	31 120
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0	0	0
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)		1 700 765	1 535 825	1 742 936	1 983 714

АКТИВ	Код показателя	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2018 г.	На 31.12.2019 г.
в том числе покупатели и заказчики	241	0	0	0	0
Краткосрочные финансовые вложения	250	88 213	168 932	224 188	119 049
Денежные средства	260	155 109	59 371	91 158	424 507
Прочие оборотные активы	270	10 432	6 804	6 314	5 736
Итого по разделу II	290	4 401 031	4 868 801	6 051 007	8 605 756
БАЛАНС	300	5 599 585	6 214 233	7 701 275	11 579 299
ПАССИВ					
	Код показателя	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2018 г.	На 31.12.2019 г.
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
Уставный капитал	410	160 058	160 058	160 058	160 058
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	0	0	0	0
Добавочный капитал	420	92 769	53 455	51 268	0
Резервный капитал	430	8 003	8 003	8 003	8 003
в том числе:					
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431			0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432				
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	1 234 762	1 358 896	1 336 799	1 456 373
Итого по разделу III	490	1 495 592	1 580 412	1 556 128	1 624 434
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	510	2 170 330	3 119 054	1 032 730	2 565 424
Отложенные налоговые обязательства	515	66 045	81 647	102 097	124 520
Прочие долгосрочные обязательства	520	400 145	403 243	335 570	441 068
Итого по разделу IV	590	2 636 520	3 603 944	1 470 397	3 131 012
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	610	624 800	287 567	2 415 718	1 549 706
Кредиторская задолженность	620	1 246 258	1 146 759	2 603 440	5 224 517
в том числе:					
поставщики и подрядчики	621	0	0	0	0
задолженность перед персоналом организации	622	0	0	0	0

ПАСИВ	Код <u>показа- теля</u>	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2018 г.	На 31.12.2019 г.
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0	0	0
задолженность по налогам и сборам	624	0	0	0	0
прочие кредиторы	625	0	0	0	0
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0	0	0
Доходы будущих периодов	640	54	54	48 052	2 940
Резервы предстоящих расходов	650	0	0	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	2 073	2 821	4 422
Итого по разделу V	690	1 871 112	1 436 453	5 070 031	6 781 585
БАЛАНС	700	6 003 224	6 620 809	8 096 556	11 537 031

Рисунок Н.1 – Бухгалтерский баланс ПАО «ЧКПЗ» с 2016 по 2019 гг.

ПРИЛОЖЕНИЕ П

ОТЧЁТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ					
Показатель		За 2016 год	За 2017 год	За 2018 год	За 2019 год
наименование	код				
Доходы и расходы по обычным видам деятельности					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	10	4 867 642	6 578 215	7 195 020	8 870 078
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	20	-3 913 061	-5 365 478	-6 010 296	-7 247 633
Валовая прибыль	29	954 581	1 210 737	1 184 724	1 622 445
Коммерческие расходы	30	-99 459	-76 061	-93 304	-77 650
Управленческие расходы	40	-357 702	-496 558	-562 001	-849 614
Прибыль (убыток) от продаж	50	497 420	620 875	546 662	695 181
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	60	8 089	11 290	12 185	16 249
Проценты к уплате	70	-383 442	-396 577	-388 447	-357 797
Доходы от участия в других организациях	80	0	0	0	0
Прочие доходы	90	447 930	641 773	657 744	1 237 593
Прочие расходы	100	-393 114	-686 419	-683 544	-1 310 971
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	176 883	190 942	144 600	280 255
Отложенные налоговые активы	2460	1 521	2 580	3833	3171
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	190	126 458	144 018	95 798	196 572

Рисунок П.1 – Отчет о финансовых результатах ПАО ЧКПЗ с 2016 по 2019 гг.