

08.00.01

К642

На правах рукописи



Кондратьев Николай Иванович

**ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ
КОРПОРАЦИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ**

Специальность 08.00.01 – «Экономическая теория»

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Челябинск

2005

СЛУЖБА ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА Южно-Уральский государственный университет
ВХ. № 13-16-1659 « 02 » 06 2005

Работа выполнена на кафедре экономической теории и мировой экономики Южно-Уральского государственного университета.

Научный руководитель – доктор экономических наук,
профессор Бархатов В.И.

Официальные оппоненты: доктор экономических наук,
профессор Мильчакова Н.Н.;
кандидат экономических наук,
доцент Белкин В.А.

Ведущая организация – Российская экономическая академия
им. Г.В. Плеханова.

Защита состоится 29 июня 2005 г., в 12.00 часов, на заседании диссертационного совета КМ 212.298.03 при Южно-Уральском государственном университете по адресу: 454080, г. Челябинск, пр. им. В.И. Ленина, 76.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке Южно-Уральского государственного университета.

Автореферат разослан 27 мая 2005 года.

Ученый секретарь
диссертационного совета,
кандидат экономических наук,
доцент



И.В. Данилова

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

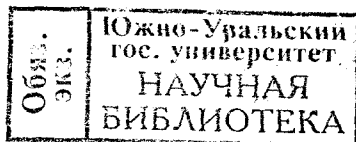
Актуальность темы исследования. Проблемы формирования транснациональных корпораций и воздействия на национальную и мировую экономику являются одними из наиболее значимых в условиях интенсификации мирохозяйственных связей. Ведущая роль ТНК как субъектов международных экономических отношений признается как западной, так и российской наукой. Причиной столь динамичного развития транснациональных корпораций являются преимущества их интегрированной структуры, положительные эффекты от централизации и концентрации финансово-кредитных ресурсов, позволяющие доминировать на мировом рынке.

Российская экономика находится на этапе экономической трансформации. Устойчивость функционирования экономики все больше зависит от деятельности зарубежных и отечественных транснациональных корпораций. Потенциал транснациональных корпораций в условиях нестабильной экономической конъюнктуры способен оказывать благоприятное воздействие на состояние экономики принимающих стран. Это связано с осуществлением ТНК производственных, торговых, научно-технических и других международных операций при более свободном (по сравнению с национальными фирмами) использовании финансово-кредитных ресурсов.

В то же время усиление присутствия ТНК в ряде случаев усугубляет кризисные явления в странах базирования. Следовательно, возникают проблемы согласования стабильности развития экономики в условиях глобализации, ее национальных интересов с положительными результатами функционирования ТНК. Российские ТНК и филиалы зарубежных ТНК в России способны стать движущими силами экономического роста национальной экономики и повышения ее конкурентоспособности на мировом уровне.

Проблема становления российских транснациональных корпораций тесно связана со структурной перестройкой экономики, проведением научно-технической модернизации, созданием новых производственных комплексов. Все эти проблемы лишь частично решаются на базе существующих естественных монополий и финансово-промышленных групп несмотря на концентрацию огромных финансовых, промышленных, трудовых ресурсов. Требуются новые формы включения экономики России в процесс глобализации.

В современной теории недостаточно исследованы проблемы особенностей и механизма функционирования транснациональных структур, особенно в транзитивных системах. Кроме того, дискуссионной является проблема становления и расширения деятельности ТНК. Экономические исследования зачастую абстрагируются от проблемы организационной структуры ТНК, что является упрощенным подходом к процессу транснационализации деятельности фирмы. Транснациональная корпорация является сложной системой, находящейся во взаимодействии как с национальным, так и мировым рынками, что недостаточно исследовано в



современных экономических публикациях. Все вышеизложенное определило актуальность темы настоящего исследования.

Степень разработанности проблемы. Анализу процессов формирования и развития транснациональных корпораций, причинам и механизму их устойчивости, формам и особенностям их деятельности посвящено достаточно много работ ученых всех школ и направлений экономической мысли прошлого столетия.

Проблемам экономической природы транснациональных корпораций посвящены работы Дж. Бермана, Р. Вернона, Е. Кольде, Р. Мэтгьюза, Г. Перлмуттера, Р. Робинсона, Дж. Файервизера и др.

В разработку концептуальных подходов формирования и развития транснациональных корпораций внесли существенный вклад такие зарубежные ученые, как П. Бакли, Р. Барнет, Дж. Гэлбрейт, Дж. Даннинг, Дж. Диболд, П. Дракер, У. Думсза, М. Кессон, Р. Коуз, Е. Лернд, П. Линдерт, Дж. Мак-Дональд, Р. Мюллер, П. Нуэно, Г. Паркер, А. Рагмен, С. Рольфе, К. Христенсен, Б. Скотт, Р. Стобах, Дж. Стопфорд, М. Уилкинс, Л. Уэллс, А. Чандлер.

К предпосылкам возникновения ТНК проявлялся интерес и марксистским поколением экономистов. В.И. Ленин при исследовании развития капитализма рассматривал особую роль производительных сил общества, которые создают основу концентрации производства и перерастают рамки национально-государственных образований. Советская школа экономистов рассматривала ТНК, как закономерный результат развития капиталистических производительных сил.

Экономические и социальные аспекты деятельности ТНК рассмотрены в работах таких советских экономистов, как А.З. Астапович, Т.Я. Белоус, И.Д. Иванов, В.В. Жарков, М.М. Максимова, А.А. Миронов, П.И. Хвойник, Г.Г. Чибриков. Методы, технологии и инструменты повышения устойчивости ТНК в глобальной экономике проанализированы в трудах А.Ю. Юданова, Е.Е. Луцкой и др.

Влиянию глобализации на деятельность фирм и корпораций уделено внимание в работах исследователей В.В. Бандурина, М.Г. Делягина, С.И. Долгова, З.М. Окрут, Ю.В. Шишкова и др.

Организационно-экономическим аспектам функционирования ТНК посвящены работы российских ученых Л. Абалкина, Ю. Аджубея, И. Артемьева, В.И. Бархатова, А.С. Булатова, Ю.Б. Винслава, С.Ю. Глазьева, В.А. Грязнова, В.Е. Дементьева, Г.П. Журавлевой, А. Кирсева, Е.В. Ленского, Д.С. Львова, А.Г. Мовсесяна, Р.И. Хасбулатова, В.Д. Щетинина, Ю. Якутина.

Несмотря на значительное внимание к проблемам до сих пор не исследованы закономерности их развития в транзитивных странах, влияние их деятельности на национальные макроэкономические параметры. Актуальность проблемы и недостаточная научная разработанность определили выбор темы, цель и задачи диссертационного исследования.

Цель и задачи исследования. Целью диссертационного исследования является выявление особенностей деятельности и развития ТНК в условиях глоба-

лизации для определения механизма транснационализации российских корпораций.

Цель исследования предопределила необходимость постановки и решения следующих задач:

- уточнить содержание категории «транснациональная корпорация» на основе систематизации существующих представлений в отечественной и зарубежной литературе;
- определить основные теоретико-методологические подходы к анализу ТНК;
- проанализировать этапы развития транснациональных корпораций и выявить специфику их функционирования в условиях глобализации экономики;
- раскрыть основные направления транснационализации корпораций на современном этапе, определить условия развития транснациональных корпораций в транзитивной экономике;
- провести сравнительный анализ транснационализации зарубежных и российских корпораций;
- рассмотреть влияние зарубежных ТНК на российскую экономику;
- построить теоретическую модель транснационализации деятельности российских корпораций.

Область исследования: закономерности глобализации мировой экономики и ее воздействие на функционирование национально-государственных экономических систем; микроэкономическая теория: теория фирмы.

Объектом исследования являются страны с рыночной экономикой в условиях глобализации.

Предметом исследования является функционирование и развитие транснациональных корпораций в развитых странах и странах с транзитивной экономикой.

Теоретическая и методологическая основы исследования. Диссертационное исследование базируется на теории и методологии, изложенной в фундаментальных трудах отечественных и зарубежных ученых по проблемам становления, развития и устойчивости транснациональных корпораций. Теоретическая и методологическая базы диссертационного исследования содержат эволюционную теорию, институциональные и микроэкономические приемы анализа.

Информационную базу исследования составили материалы и статистические данные Государственного комитета статистики, Центрального банка, Министерства финансов Российской Федерации, аналитические обзоры состояния российских предприятий, данные международных организаций (ЮНКТАД, ВТО, МВФ, ВБ, ОЭСР), интернет-ресурсы международных и российских аналитических агентств.

Обоснование теоретических положений и аргументация выводов осуществлялась автором на основе применения таких методов научного познания, как структурный, факторный, сравнительный анализы, научная абстракция, классификация и агрегирование данных.

Наиболее существенные результаты и их научная новизна.

1. Уточнено экономическое содержание категории «транснациональная корпорация», которое определено, как структура, включающая одну или несколько организационных единиц, имеющих активы за рубежом, осуществляющих деятельность в одной или нескольких отраслях за пределами национального рынка. Экономическая основа современных ТНК связана с минимизацией транзакционных издержек за счет использования преимуществ от масштаба, диверсификации и глобального характера деятельности.

2. Проанализированы этапы развития ТНК и выявлена специфика их деятельности в современных условиях, что позволило доказать влияние глобализации на развитие ТНК и воздействие ТНК на усиление интенсивности процесса глобализации.

3. Систематизированы формы деятельности ТНК в условиях глобализации экономики, имеющих, помимо традиционных прямых иностранных инвестиций, «новые формы» зарубежной экспансии, отражающие расширение сферы транснационализации (лицензионные, управленческие и арендные соглашения, производственная и научно-техническая кооперации, подрядные соглашения, инжиниринг, консалтинг и др.).

4. Проведен сравнительный анализ транснационализации корпораций. Выявлены отличия направлений деятельности корпораций развитых стран и России в условиях глобализации экономики. Доказано, что ФПП национальной экономики России имеют необходимые и достаточные условия для транснационализации деятельности.

5. Разработана модель транснационализации деятельности российских корпораций на базе финансово-промышленных групп. Процесс транснационализации российских корпораций подразделен на несколько этапов и представлен автором, как совокупность целей, условий, механизма и инструментов транснационализации.

Теоретическая и практическая значимость результатов исследования. Значимость диссертационного исследования состоит в том, что теоретические и методологические положения могут использоваться для разработки концептуальных положений в области исследования процессов формирования и развития транснациональных корпораций.

Практическая значимость исследования заключается в возможности применения изложенных выводов и рекомендаций при создании новых транснациональных корпораций в национальной экономике и при оценке целесообразности привлечения зарубежных ТНК в экономику страны.

Результаты исследования могут быть использованы в преподавании учебных дисциплин «Экономическая теория», «Институциональная экономика», «Мировая экономика», «Международные экономические отношения», «Международные валютно-кредитные и финансовые отношения», «Внешнеэкономическая деятельность».

Апробация основных результатов исследования. Основные результаты исследования докладывались и обсуждались на VII Международной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых «IV Сибирская школа молодого ученого» (г. Томск, 2002), на Всероссийской научно-практической конференции «Россия и регионы: новая парадигма развития» (г. Челябинск, 2002 г.), на XX Международной научно-практической конференции «Россия и регионы: ориентиры политического и экономического развития» (г. Челябинск, 2003 г.), на конференции «XXIII Российская школа по проблемам науки и технологий» (г. Миасс, 2003 г.), на Международной конференции молодых ученых и студентов «Актуальные проблемы современной науки» (г. Самара, 2003 г.), на V Всероссийской научно-технической конференции студентов и аспирантов «Проблемы социального и научно-технического развития в современном мире» (г. Рубцовск, 2003 г.), на VIII Всероссийской научно-практической конференции «Научное творчество молодежи» (г. Томск, 2004 г.), на XXXIV Уральском семинаре «Механика и процессы управления» (г. Миасс, 2004 г.), на научно-технической конференции «Наука и образование – 2004» (г. Мурманск, 2004 г.), на II Международной научной конференции «Экономические науки. Актуальные проблемы фундаментальных исследований» (г. Хургада, 2004).

Публикации. По теме диссертации опубликованы 9 работ общим объемом 4,0 п.л. авторского текста. Основные положения диссертационного исследования использованы при написании монографии «Развитие и экономический рост региона», изданной (в соавторстве) в Издательстве Южно-Уральского государственного университета.

Структура и объем работы. Диссертация состоит из Введения, двух глав, Заключения, списка литературы и приложения. Исследование выполнено на 157 страницах основного текста и содержит 24 рис., 11 табл. Список литературы содержит 152 источника.

Во Введении обоснована актуальность темы диссертационного исследования, отражена степень разработанности проблемы, определены цель и задачи исследования. Сформулированы научная новизна и практические результаты исследования.

В первой главе «Теоретические и методологические аспекты функционирования ТНК в экономической системе» рассмотрены эволюция подходов к определению транснациональной корпорации; типология, структура и конкурентные преимущества транснациональных корпораций; теоретико-методологические взгляды на роль транснациональных корпораций в экономике; формы и особенности транснационализации корпораций в условиях глобализации экономики.

Во второй главе «Механизм функционирования ТНК в транзитивной экономике России» проведен сравнительный анализ транснационализации зарубежных и российских корпораций, определены особенности воздействия зарубежных транснациональных корпораций на российскую экономику, построена теоретическая модель транснационализации российских корпораций.

В Заключении представлены выводы и рекомендации по результатам проведенного исследования.

II. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТЫ, ВЫНОСИМЫЕ НА ЗАЩИТУ

1. Уточнено экономическое содержание категории «транснациональная корпорация».

Анализ определений транснациональной корпорации в российской и зарубежной экономической литературе позволил выделить характерные признаки, которыми определяют деятельность ТНК (табл. 1). Это позволило уточнить определение транснациональной корпорации как структуры, включающей одну или несколько организационных единиц, имеющих активы за рубежом, осуществляющих деятельность в одной или нескольких отраслях за пределами национального рынка. Экономическая основа современных ТНК связана с минимизацией трансакционных издержек за счет использования преимуществ от масштаба, диверсификации и глобального характера деятельности. Существенным является то, что к транснациональным корпорациям относят фирмы, осуществляющие международные операции в двух и более странах, управляющие своими подразделениями из одного или нескольких центров. Главным условием отнесения корпорации к транснациональной считается вынесение ее деятельности (производственной, сбытовой и т.д.) за пределы национальных границ.

Таблица 1

Подходы российских и зарубежных исследователей к определению категории «транснациональная корпорация»

Автор	Основной характерный признак определения ТНК
<i>Представители западных школ и направлений в исследовании ТНК</i>	
Ч.П. Киндлебергер	Связь с монополизацией рынка
Дж. Гэлбрейт, Уолтерс, Блейк	Транснациональные условия деятельности
Дж. Даннинг	Осуществление прямых иностранных инвестиций
Р. Мэттьюз	Международные операции и владение собственностью минимум в шести странах
Дж. Файервизер	Осуществление деловых операций более чем в двух странах
Дж. Макдональд	20% активов инвестированы в зарубежные предприятия, преобладает глобальная стратегия деятельности
ООН (ЮНКТАД)	Осуществление международных операций в двух и более странах, управление подразделениями из одного или нескольких центров
Г. Перлмуттер	Глобальная стратегия менеджмента
Р. Вернон	Коалиция интересов участников корпорации
Р. Робинсон	Равнозначность зарубежной и национальной деятельности корпорации
Е. Кольде	Наличие связи предприятий разных стран
Дж. Берман	Стремление рассматривать различные национальные рынки как единый рынок
<i>Советская и российская школы исследователей ТНК</i>	
В.И. Ленин	Продолжение производительными силами ограниченных рамок национально-государственных делений
А.Ю. Юданов, А.З. Астапович, И.В. Зубарев, И.К. Ключников, П.И. Хвойник и др.	Осуществление международной деятельности (производственной, торговой, научно-исследовательской и др.) через подконтрольные зарубежные подразделения, которые рассматриваются, как составные части единого механизма, функционирующего в глобальном масштабе в рамках единой стратегии
В.А. Грязнов, Е.В. Ленский, В.А. Цветков, В.Д. Щетинин, Р.И. Хасбулатов и др.	Контроль над производственными и др. активами в нескольких (не менее двух) странах. Национальная принадлежность капитала

Преобладающей формой расширения деятельности ТНК за рубеж на современном этапе развития выступает создание зарубежных филиалов при помощи прямых иностранных инвестиций. Это относится к типу взаимосвязи материнской компании с зарубежными подразделениями, которая нами определена, как взаимосвязь по линии собственности. В то же время наблюдается увеличение интенсивности взаимосвязей и по линии сферы деятельности (лицензионные, управленческие и др. соглашения), которые отражают новые формы транснационализации. Таким образом, вокруг материнской компании ТНК создается хозяйственная зона системы взаимосвязей различного типа, состоящая из зарубежных подразделений с варьируемой степенью контроля (рис. 1).



Рис. 1. Структура транснациональной корпорации

В экономической литературе существуют многообразные подходы к классификации ТНК. Подобная ситуация в определенной степени закономерна, поскольку отражает, с одной стороны, эволюцию ТНК и появление новых функций в сфере международных отношений, с другой, – сложности внутреннего строения и форм реализации ТНК. Существующие подходы к классификации ТНК представлены на рис. 2.

В процессе своей деятельности ТНК используют ряд конкурентных преимуществ, которые условно разделены автором на общие и специфические. К общим отнесены уникальная технология, экономия агломерации, экономия на диапазоне деятельности, исключительный доступ к рынкам сбыта, источникам сырья.

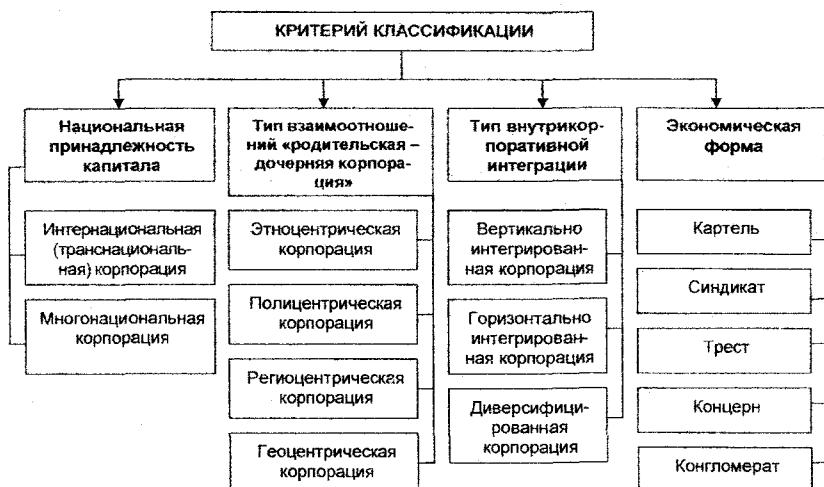


Рис. 2. Классификация транснациональных корпораций

Специфическими являются выгоды от распределения международного производства, применение международного маркетинга, диверсификация источников снабжения, направлений сбыта и экономических рисков, использование возможностей международного менеджмента (рис. 3).



Рис. 3. Конкурентные преимущества ТНК

Именно на основе реализации специфических конкурентных преимуществ ТНК добиваются лидирующего положения в международных экономических отношениях. Наличие специфических преимуществ обуславливает развитие транснациональной составляющей деятельности ТНК

2. Проанализированы этапы развития ТНК и выявлена специфика их деятельности в современных условиях.

Современный этап развития мирового хозяйства характеризуется развитием глобализации и транснационализацией деятельности фирм. В условиях глобализации мировая экономика приобретает новые черты. Наблюдается усиление взаимосвязи между всеми компонентами международных экономических отношений: возрастает интенсивность потоков международного движения факторов производства, расширяется сфера международного разделения труда, повышается доля международного торгового оборота в кругообороте мирового ВВП. Под глобализацией понимается процесс возрастания экономической взаимозависимости стран мира в результате возрастающих объемов трансграничного перемещения товаров и услуг, международных потоков капитала, активного перемещения технологий, вследствие чего происходит трансформация разрозненных национальных хозяйств в интегрированную экономическую систему (единое мировое экономическое пространство). Субъектами, стимулирующими развитие глобализации, выступают международные финансовые, торговые, экономические организации, транснациональные корпорации и транснациональные банки, региональные интеграционные группировки, ведущие страны мира.

К основным формам проявления глобализации в современном мировом хозяйстве относятся: транснационализация производственного процесса; ориентация стран на единые стандарты производства, сбыта, управления, маркетинга; возникновение наднациональных управляющих структур; взаимное проникновение капиталов различной национальной принадлежности за счет усиления процесса трансграничных слияний и поглощений; либерализация институциональных барьеров международного экономического обмена. В результате глобализации происходит постепенное превращение национального государства в часть мировой экономической системы, повышается степень взаимной зависимости и взаимного влияния отдельных государств друг на друга, следовательно, возникает необходимость координации их деятельности в сфере международных экономических отношений.

В связи с происходящими в современных условиях изменениями в мировой экономике целесообразно использование термина «глобальная экономика», которая автором понимается, как особая стадия развития мировой экономики. Таким образом, глобальная экономика может рассматриваться, как результат применения эволюционного подхода к мировой экономике.

На уровне отдельной хозяйственной единицы глобализация проявляется в транснационализации, т. е. становлении ТНК через расширение деятельности на-

циональных компаний в мировой экономике. В узком смысле слова, транснационализация – это формирование трансграничной системы производственных, бытовых, финансовых отношений с целью эффективного взаимного дополнения внешних и внутренних экономических ресурсов страны, что организационно представлено деятельностью ТНК. Транснациональные корпорации являются, с одной стороны, формой адаптации производственных отношений к международному уровню развития производительных сил, а с другой, – результатом концентрации производства и капитала внутри страны, требующих экспансии за национальные границы.

Транснациональные корпорации, которые для получения специфических конкурентных преимуществ от глобальной деятельности используют процесс транснационализации, в порядке обратного воздействия интенсифицируют процесс глобализации мировой экономики. ТНК, будучи продуктом глобализации, воздействуют на усиление интеграции через перемещение за рубеж производства и капитала, активно участвуют в процессах МРТ и международной миграции факторов производства. Транснациональная корпорация обладает двойственной природой: во-первых, она является частью национального хозяйственного комплекса страны базирования и принимающей страны, а во-вторых, – компонентом мировой экономики, подчиненным ее законам развития и оказывающим обратное влияние на мировую экономику. Указанная взаимосвязь ТНК и процесса глобализации подтверждается исследованием этапов эволюции транснациональных корпораций.

В развитии ТНК можно выделить ряд этапов. На первом этапе ТНК осуществляли инвестиции в сырьевые отрасли иностранных государств, а также создавали собственные распределительные и торговые подразделения. Создание таких подразделений требовало существенно меньше инвестиций, чем создание за рубежом производственных предприятий, и не имело серьезных негативных последствий, влияющих на эффективный уровень загрузки мощностей на национальных предприятиях фирмы.

Второй этап эволюции стратегии ТНК характеризовался усилением роли зарубежных производственных подразделений компаний и интеграции зарубежных производственных и торговых операций. При этом производственные зарубежные отделения фирмы специализировались в основном на производстве продукции, которая на предыдущих стадиях продуктового цикла производилась материнскими компаниями.

Современный этап стратегии транснациональных компаний характеризуется стремлением к образованию сетей внутрифирменных связей регионального, а нередко и глобального масштабов, в рамках которых интегрируются и научные исследования, и сбыт. В частности, проявляется тенденция к распространению инновационной активности ТНК, которая ранее базировалась в материнских компаниях, в принимающие страны, причем, не только посредством создания в других странах научно-исследовательских лабораторий и технологических парков, но и поглощением местных компаний с высоким инновационным потенциалом.

Поэтапный анализ развития ТНК позволил выделить специфику их деятельности, к которой относится:

1) ведущие позиции в мировой экономике занимают ТНК, принадлежащие капиталу промышленно развитых стран. Крупнейшие ТНК развивающихся стран и стран с переходной экономикой существенно уступают ведущим мировым ТНК по ключевым показателям (суммарные активы, объемы продаж и т.д.);

2) ТНК развитых стран действуют во вторичном и третичном секторах экономики, а корпорации развивающихся стран и стран с переходной экономикой в большей степени оперируют в первичном и вторичном секторах¹.

3) на современном этапе развития доминирующая часть транснациональных корпораций придерживается стратегии получения и использования глобальных экономических преимуществ, согласно которой размещение дочерних подразделений по странам и отраслям направлено на максимизацию благосостояния корпорации в целом, а не отдельных ее звеньев, ориентацию на долгосрочное устойчивое получение прибыли.

3. Систематизированы формы деятельности ТНК в условиях глобализации экономики.

В большинстве случаев расширение деятельности ТНК осуществляется в форме прямых иностранных инвестиций (ПИИ) с целью приобретения или создания новых компаний и подразделений за рубежом, организации совместных предприятий, поглощения национальных фирм и т.д. Прямые (реальные) инвестиции представляют собой вложения капитала непосредственно в предприятия – объекты инвестирования. По данным международной статистики, начиная с 90-х гг. XX в. более 90% мирового объема прямых иностранных инвестиций осуществлялось транснациональными корпорациями. Причем, главную роль в международном инвестиционном процессе играли ТНК промышленно развитых стран (более 65%)².

Тем не менее, помимо ПИИ, транснациональные корпорации осуществляют экспансию в так называемых новых формах, к которым относятся: лицензионные, управленческие, арендные соглашения; производственная и научно техническая кооперация; подрядные соглашения; инжиниринг; консалтинг и др. Изучение динамики только ПИИ не дает исчерпывающей информации о направлениях и формах экспансии ТНК. Тем не менее, объемы прямых иностранных инвестиций на данный момент являются наиболее надежным индикатором экспансии ТНК в экономику той или иной страны.

Поэтому нами выдвинута гипотеза о влиянии ПИИ на эффективность отраслевого производства национальной экономики. В рамках прямого иностранного инвестирования выделены инвестиции, направленные на осуществление слия-

¹ Первичный сектор – отрасли добывающей промышленности и металлургии.

Вторичный сектор – отрасли перерабатывающей промышленности и строительство.

Третичный сектор – отрасли сферы услуг.

² UNCTAD World Investment Report 2004. The Shift towards Services, 2004. (www.unctad.org/wir2004)

ний и поглощений. Особую роль слияния и поглощения играют в стратегии конкуренции, которая предполагает наращивание доли на рынке путем поглощения конкурентов.

Ситуация, сложившаяся в сфере прямых иностранных инвестиций в современной мировой экономике, характеризуется следующими процессами. Совокупные ввезенные и вывезенные ПИИ в мире составили в 2003 году 8,3 и 8,1 трлн. долл. соответственно, что в 4,5 раза превышает аналогичные показатели 1990 года. Причем, следует отметить, что 78% ПИИ в 2003 году направлены в промышленно развитые страны, около 24% – в развивающиеся и лишь немногим более 3% – в страны ЦВЕ. Ведущими инвесторами выступали компании, принадлежащие капиталу промышленно развитых стран, причем за последние 20 лет доля США в общем объеме вывезенных ПИИ сократилась с 55% до 44% при одновременном росте доли стран Западной Европы и Японии (с 37% до 44% и с 1% до 10% соответственно)³. ПИИ развитых стран постоянно увеличиваются, причем, страны ЕС стремятся в большей мере инвестировать в страны, находящиеся за пределами Западной Европы (Северная Америка, страны ЮВА, ЦВЕ). Приток ПИИ в страны ЦВЕ в последние годы имеет тенденцию к сокращению, что может быть связано с завершением приватизационных процессов в странах-реципиентах.

Следовательно, активное развитие транснациональных корпораций в конце XX – начале XXI веков сопровождалось ростом как ввозимых, так и вывозимых прямых иностранных инвестиций. Наиболее активно осуществляют ПИИ компании, принадлежащие к электронной, а также автомобилестроительной и химической промышленности. Высокие показатели вывоза ПИИ наблюдаются также у ТНК горнодобывающей и нефтяной отраслей.

Автором проведен сравнительный анализ основных форм экспансии транснациональных корпораций в глобальной экономике с целью выявления степени зависимости инициатора и принимающей стороны (табл. 2).

Таблица 2
Формы расширения деятельности транснациональных корпораций
в глобальной экономике

Форма экспансии	Степень зависимости инициатора и принимающей стороны			
	высокая	средняя	низкая	незначительная
1. Иностранное предприятие (в собственности иностранного инвестора)	+	–	–	–
2. Совместное предприятие	+	–	–	–
3. Контрактные соглашения	–	+	–	–
4. Технологические, маркетинговые, управленческие соглашения	–	–	+	–
5. Лицензионные соглашения	–	–	–	+
6. Соглашения о совместном производстве продукции	–	–	–	+
7. Соглашения о разделе продукции	–	–	–	+

³ UNCTAD World Investment Report 2004: The Shift towards Services, 2004 (www.unctad.org/wir2004).

Развитие транснационального бизнеса оказывает глубокое воздействие на экономику стран базирования материнских корпораций и зарубежных подразделений (принимающих стран). Такое воздействие может иметь как позитивный, так и негативный характер. Возможные недостатки и преимущества обобщены в табл. 3.

Таблица 3

Последствия деятельности ТНК для экономики принимающей страны

№ п/п	Преимущества (+)	№ п/п	Ограничения (-)
1	Обеспечивают приток капитала в принимающую страну	1	Основная часть доходов переводится в страну базирования материнской компании
2	Способствуют распространению достижений научно-технического прогресса	2	Имеют монопольную власть над местными производителями
3	Предоставляют денежные и производственные ресурсы для модернизации местных отраслей промышленности	3	Нарушают национальное законодательство (обход таможенных, налоговых барьеров, перевод прибыли в офшоры и т.п.)
4	Обеспечивают занятость для местного населения	4	Размещают в принимающей стране экологически вредные производства, нерационально используют природные ресурсы
5	Обеспечивают рост доходов, повышение квалификации персонала	5	Создают угрозу экономической безопасности принимающей страны
6	Способствуют включению местных фирм в международное разделение труда		

Аналогичный подход применен к оценке последствий деятельности ТНК для экономики страны базирования. Здесь также выделены позитивные и негативные аспекты. В стране базирования складываются чрезвычайно мощные кредитно-банковский и финансовый секторы, получают широкое развитие те формы экономической активности, которые ТНК не переносят в зарубежные подразделения (научно-исследовательские разработки, управленческая деятельность). В то же время возникают и негативные последствия. Так, в экономике наблюдается неустойчивость конъюнктурного развития, которая поддерживается стремлением ТНК к свертыванию убыточного, кризисного производства. Финансовые же показатели ТНК на уровне корпорации в целом не подвергаются значительным колебаниям в периоды кризисов и подъемов, поскольку убытки одного подразделения компенсируются прибылями других зарубежных подразделений. Очевидным является то, что при оценке последствий деятельности транснациональной корпорации в той или иной стране необходим системный подход. Следовательно, перспективы развития транснациональных корпораций зависят от соотношения благоприятных и неблагоприятных последствий их деятельности.

4. Проведен сравнительный анализ транснационализации корпораций.

Вовлечение России в процесс глобализации и развитие транснационализации может осуществляться по-разному.

Во-первых, возможно привлечение в российскую экономику крупнейших зарубежных транснациональных корпораций (в основном, американских, западноевропейских, японских, азиатских), которые будут расширять деятельность через создание на территории нашей страны дочерних подразделений (производственных, сбытовых, сервисных и т.д.) или с помощью заключения с отечественными фирмами и предприятиями различного рода соглашений. В любом случае при

осуществлении деятельности в российской экономике иностранные ТНК будут придерживаться ориентации на достижение корпоративных целей или реализацию интересов страны происхождения ТНК в экономике России. Такой вариант развития предполагает увеличение зависимости отраслей российской экономики от внешних факторов, снижение уровня национальной безопасности.

Во-вторых, может возникнуть ситуация, когда Россия будет стимулировать создание собственных транснациональных корпораций как на базе существующих интегрированных корпоративных структур в промышленности, так и на основе формирования совместного предпринимательства с зарубежными компаниями. Данный вариант вовлечения российской экономики в процесс глобализации и транснационализации, на наш взгляд, является более предпочтительным, поскольку позволит России укрепить свои позиции на международном рынке товаров и услуг, а также повысить конкурентоспособность отечественных предприятий. При этом важным моментом является преодоление ориентации на добывающий сектор экономики, поскольку на современном этапе наибольшая доля прибыли создается в процессе создания конечного продукта. Использование наукоемких технологий (электронная промышленность, фармакологическая промышленность, автомобилестроение и т.д.) позволяет достичь значительного прироста прибыли по сравнению с возможностями трудоемких технологий. Именно высокотехнологические компании при небольших размерах достигают огромной капитализации.

Для определения потенциала и перспектив создания российских ТНК проведен сравнительный анализ существующих российских интегрированных корпоративных структур с зарубежными, результаты которого представлены в табл. 4.

На основании сравнительного анализа зарубежных транснациональных корпораций и российских ФПГ сделаны следующие обобщения.

Во-первых, при формировании большинства зарубежных ТНК действует принцип поглощения головной компанией национальных фирм и создания на их базе дочерних подразделений. Высока степень зависимости дочерних подразделений от головной фирмы ТНК. При формировании финансово-промышленной группы объединение предприятий происходит на относительно равных условиях, на основе договора о создании ФПГ. Управляющий орган финансово-промышленной группы выполняет координирующие функции и состоит из представителей всех участников ФПГ (в соответствии с долей капитала участника в капитале группы).

Во-вторых, существенным отличием зарубежных ТНК от российских ФПГ является наличие в капитале последних государственного участия. Транснациональные корпорации изначально являются представителями частного корпоративного капитала (отсюда вытекают их возможные противоречия с государственной властью в процессе осуществления деятельности на территории страны).

В современной мировой экономике нередки случаи государственной поддержки и государственного участия в ТНК.

Таблица 4

**Сравнительная характеристика транснационализации
российских и зарубежных корпораций**

Признак	ТНК США (транснациональные конгломераты)	Германские ТНК (концерны)	Японские сладаны	Южнокорейские чеболи	Российские ФПГ, ТОПГ, МОПГ
1. Цели создания	Экономия от масштаба, диверсификации, различия в товарных циклах	Экономия от масштаба (на основе вертикальной интеграции)	Достижение синергии в производственной, торговой, управленческой деятельности; повышение качества продукции	Диверсификация деятельности, усиление контроля, эффект от масштаба	Эффект от масштаба (на основе вертикальной интеграции), восстановление разрушенных хозяйственных цепочек, повышение устойчивости, конкурентоспособности
2. Формы собственности капитала	Частный (публичная компания)	Частный (под семейным контролем)	Частный (иногда семейный)	Частный (в большинстве случаев семейный)	Частный и государственный
3. Перекрестное участие в собственности членом корпорации	Отсутствует	Выражено в средней степени	Ярко выражено	Наблюдается в большинстве случаев	Ярко выражено
4. Наличие собственных финансовых институтов	Отсутствуют	Существуют	Существуют	Отсутствуют	Существуют
5. Роль финансового института	Не определена	Финансирование (посредством кредитования), мониторинг финансового состояния корпорации	Вертикальное и горизонтальное руководство, финансирование	Не определена	Финансирование
6. Источник финансирования	Фондовый рынок	Банк, входящий в концерн	Сторонние банки под контролем банка корпорации	Правительство или иностранные инвесторы	Банки ФПГ, правительство
7. Взаимоотношения участников корпорации	Подчинение при низкой степени независимости	Ярко выраженное подчинение	Ярко выраженное подчинение	Чрезвычайно ярко выраженное подчинение	Равноправие участников (при объединении капиталов) или подчинение (при холдинговой структуре)
8. Отношения с правительством страны базирования	Лоббистские	Прочные	Прочные	Прочные, основанные на подчиненности правительству	Лоббистские
9. Наличие дочерних подразделений за рубежом	Существуют	Существуют	Существуют	Существуют	Отсутствуют
10. Роль внутрифирменного планирования	Средняя	Высокая	Высокая	Чрезвычайно высокая	Средняя
11. Стремление к монополизации рынка	Чрезвычайно сильное	Сильное	Чрезвычайно сильное	Чрезвычайно сильное	Среднее

В-третьих, финансово-промышленные группы в России образуются в форме холдингов или же посредством объединения активов, а не системы участия (путем взаимного проникновения активов участников – перекрестного владения), как это наблюдается у многих ТНК. В случае системы участия предполагается передача активов в управление головной компании, а при объединении активов каждый участник остается собственником своей доли капитала. ФПГ, образованные в форме холдингов, имеют больше сходства с транснациональными корпорациями, что дает основания в этом случае рассматривать их в качестве аналогичных формирований.

В-четвертых, при рассмотрении территориального аспекта деятельности ТНК и ФПГ можно выявить существенные различия. Так, транснациональные корпорации осуществляют преобладающую долю своей деятельности за пределами страны базирования материнской компании, а большинство российских ФПГ в настоящее время функционирует в основном в рамках национальной экономики.

Таким образом, российские финансово-промышленные группы не могут быть отнесены к категории транснациональных корпораций, поскольку имеют отличия по традиционно сложившимся параметрам. Однако при условии транснационализации деятельности, повышения гибкости организационной структуры, диверсификации, а также лояльной государственной поддержки они способны стать базой для формирования российских транснациональных корпораций с последующей активизацией их роли в мировой экономике.

На основе изучения теоретических подходов к исследованию вопросов формирования ТНК, форм и особенностей их транснационализации (расширения деятельности за рубеж), оценки эффекта воздействия ТНК на экономику принимающей страны в качестве основного индикатора, характеризующего уровень транснационализации отрасли (или экономики страны в целом), рассматриваются объемы ввезенных и вывезенных прямых иностранных инвестиций. На сегодняшний день практически все ПИИ в мировой экономике осуществляют транснациональные корпорации. Для оценки целесообразности привлечения капитала иностранных ТНК в различные отрасли экономики России, а также перспектив создания российских транснациональных корпораций выявлен характер взаимосвязи прямых иностранных инвестиций с эффективностью функционирования отрасли экономики.

Активизация притока ПИИ в Россию наблюдалась с конца 80-х – начала 90-х гг. XX в. Следует отметить, что в начале 90-х гг. XX в. в российской экономике наблюдался глубокий спад, а следовательно возростала необходимость в привлечении дополнительного капитала особенно в форме ПИИ, которые представляют собой вложения капитала иностранных инвесторов (основными из которых являются ТНК) непосредственно в реальный сектор экономики. Динамика иностранных инвестиций в Россию по видам за период с 1998 по 2003 годы представлена в табл. 5.

Таблица 5

Динамика иностранных инвестиций в РФ, 1998–2003 гг.⁴

Вид инвестиций	1998	1999	2000	2001	2002	2003
ИИ, млн. долл.	11773	9560	10958	14258	19780	29699
ПИИ, млн. долл.	3361	4260	4429	3980	4002	6781
Портфельные ИИ, млн. долл.	191	31	145	451	472	401
Прочие ИИ, млн. долл.	8221	5269	6384	9827	15306	22517
ПИИ, % от ИИ	28,6	44,6	40,4	27,9	20,2	22,8

Необходимо отметить, что несмотря на рост абсолютных значений ПИИ их доля в общем объеме иностранных инвестиций за рассматриваемый период снизилась на 20,3%, что отражает понижение склонности инвесторов вкладывать капитал в реальный сектор экономики.

По данным Госкомстата России, ПИИ в различные сферы экономики России в 2003 году достигли 6,8 млрд. долл. (возросли на 101,8% по сравнению с 1998 г.). В рублевом эквиваленте рост ПИИ составил 213,3% за период с 1998 по 2003 гг.⁵ В соответствии с прогнозом развития российской экономики, составленным специалистами Министерства экономического развития и торговли, ПИИ в Россию будут возрастать на 5–7% ежегодно⁶. Показательным является и тот факт, что в рейтинге индекса инвестиционного потенциала, рассчитываемого экспертами ЮНКТАД для 140 стран на основе 12 параметров, Россия поднялась с 40 позиции на 33 (по вывозу ПИИ) и с 75 на 38 место (по ввозу ПИИ) за период с 1991 по 2002 гг.⁷ Данную тенденцию можно рассматривать, как ведущую к улучшению инвестиционного климата для иностранного капитала, что повышает привлекательность российской экономики для крупнейших поставщиков капитала в мировой экономике – транснациональных корпораций.

Для определения степени транснационализации отраслей российской экономики, оценки степени воздействия ТНК на показатели прибыльности функционирования отраслей необходимо использовать следующие показатели.

Значимость прямых иностранных инвестиций для функционирования экономики страны характеризуется показателем доли накопленных прямых иностранных инвестиций в ВВП, который рассчитывается по формуле

$$FDI^{GDP} = \frac{FDI_{Stock}}{GDP}, \quad (1)$$

где FDI^{GDP} – доля накопленных ПИИ в ВВП; FDI_{Stock} – стоимостной объем накопленных ПИИ; GDP – валовой внутренний продукт.

Степень участия зарубежного капитала в формировании основного капитала предприятий отрасли оценивается показателем соотношения ПИИ и инвестиций в основной капитал (как по отрасли, так и по экономике в целом). Расчет осуществляется по формуле

⁴ Российский статистический ежегодник – М.: Госкомстат, 2004.

⁵ Там же.

⁶ Новости инвестиций// Инвестиционные возможности России (www.iiv.ru/news/archive.php).

⁷ UNCTAD World Investment Report 2004: The Shift towards Services, 2004 (www.unctad.org/wir2004).

$$FDI^{FCI} = \frac{FDI_{Inward}}{FCI} \quad (2)$$

где FDI^{FCI} – доля ПИИ в инвестициях в основной капитал; FDI_{Inward} – стоимостной объем ввезенных ПИИ; FCI – инвестиции в основной капитал.

Для выявления взаимосвязи ПИИ с эффективностью функционирования отрасли использован показатель корреляции стоимостных объемов ввезенных ПИИ в отрасль со значением сальдированного финансового результата отрасли и рентабельностью продукции отрасли.

На основе анализа динамики ВВП и ПИИ (рис. 4) определено, что прямые иностранные инвестиции в экономику России возрастали на протяжении всего рассматриваемого периода, однако более медленными темпами, чем валовый внутренний продукт страны. Так, ВВП сохранял на протяжении всего рассматриваемого периода тенденцию к росту и составил в 2003 г. 13 285,2 млрд. руб. (увеличился на 405,2% по сравнению с 1998 г.), а ПИИ составили в 2003 г. 1610,73 млрд. руб. (увеличились на 213,3% по сравнению с 1998 г.).

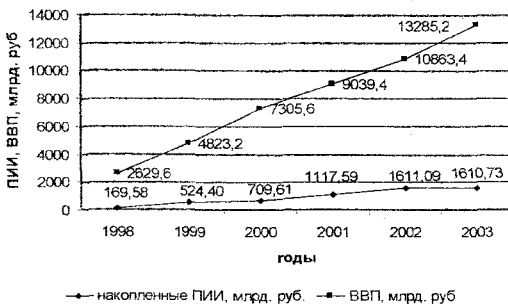


Рис. 4. Изменение ВВП России и накопленных ПИИ в российской экономике, 1998–2003 гг.

В связи с этим доля ПИИ в ВВП с 1999 по 2000 гг. и с 2002 по 2003 гг. снижалась (на 9 и 20% соответственно), в то же время за весь рассматриваемый период имела место тенденция к росту показателя, и в 2003 г. его значение составило 0,12 ед. (т. е. возросло на 100% по сравнению с 1998 г.). Следует отметить, что доля ПИИ в ВВП несмотря на ее постепенное увеличение все еще остается довольно незначительной. В связи с этим сделан вывод о низкой степени вклада прямых иностранных инвестиций в создании ВВП России.

В результате проведенного анализа определены отрасли российской экономики, имеющие высокую потребность в капиталовложениях, и дана оценка соответствия ПИИ отраслевой потребности. Базовым показателем, характеризующим необходимость привлечения инвестиций в отрасль, принят показатель износа основных фондов отрасли. Составлен рейтинг отраслей по средней степени износа основных фондов (по убыванию) за период с 1998 по 2003 гг. (табл. 6).

Таблица 6

Рейтинг отраслей российской экономики по средней степени износа основных фондов

Место в рейтинге	Отрасль	Средняя степень износа основных фондов (в %)
1	Химическая и нефтехимическая	58,75
2	Машиностроение и металлообработка	53,95
3	Нефтедобывающая	53,18
4	Нефтеперерабатывающая	53,03
5	Черная металлургия	52,25
6	Промышленность строительных материалов	52,17
7	Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная	48,20
8	Цветная металлургия	46,42
9	Пищевая	37,97
	Транспорт	н/д
	Телекоммуникации	н/д
	Торговля и общественное питание	н/д

Идентифицированы отрасли российской экономики, где прямые иностранные инвестиции вносят наиболее значительный вклад в процесс инвестирования в основной капитал. В процессе анализа использован показатель соотношения ПИИ в отрасль и инвестиций в основной капитал (FDI/FCI). Для этого составлен рейтинг отраслей экономики по среднему значению показателя FDI/FCI за период с 1998 по 2003 гг. (см. табл. 7).

Таблица 7

Рейтинг отраслей российской экономики по среднему значению FDI/FCI

Место в рейтинге	Отрасль	Среднее значение FDI/FCI (в ед.)
1	Торговля и общественное питание	0,90
2	Черная металлургия	0,28
3	Пищевая	0,27
4	Цветная металлургия	0,17
5	Лесная, деревоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	0,15
6	Телекоммуникации	0,13
7	Нефтедобывающая	0,12
8	Машиностроение и металлообработка	0,11
9	Нефтеперерабатывающая	0,10
10	Химическая и нефтехимическая	0,09
11	Промышленность строительных материалов	0,06
12	Транспорт	0,02

Установлен характер и теснота взаимосвязи прямых иностранных инвестиций в отрасль и базовых показателей отраслевой деятельности. В качестве оценочного принят коэффициент корреляции, который рассчитан между объемом ПИИ в отрасль и сальдированными финансовым результатом отрасли, а также между объемом ПИИ в отрасль и рентабельностью продукции данной отрасли.

В результате сравнения рядов значений за выбранный период, получены значения коэффициента корреляции, находящиеся в пределах от -1 до +1. При этом, чем ближе значение к единице, тем теснее связь (обратная или прямая, соответственно) между параметрами.

Полученные в результате расчетов данные сведены автором в табл. 8.

Таблица 8

**Оценка тесноты связи между ПИИ и показателями
прибыльности функционирования отрасли**

Коэффициент корреляции	ПИИ; СФР	ПИИ; Рпрод
Нефтедобывающая промышленность	0,27	-0,24
Нефтеперерабатывающая промышленность	-0,51	-0,32
Химическая и нефтехимическая промышленность	0,45	-0,29
Черная металлургия	0,84	0,27
Цветная металлургия	0,41	-0,26
Машиностроение и металлообработка	0,89	0,04
Промышленность строительных материалов	0,82	0,78
Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	0,52	0,11
Пищевая промышленность	0,31	-0,09

На основе расчетов выявлено, что прямые иностранные инвестиции оказывают значительное влияние на сальдированный финансовый результат (коэффициент корреляции превышает критическое значение 0,7079 при уровне значимости 99%) для черной металлургии ($r_{xy} = 0,84$), машиностроения и металлообработки ($r_{xy} = 0,89$) и промышленности строительных материалов ($r_{xy} = 0,82$). Что касается влияния ПИИ на рентабельность продукции отрасли, то здесь тесная взаимосвязь выявлена лишь в промышленности строительных материалов ($r_{xy} = 0,78$). Тем не менее, из отраслей, в которых наблюдается тесная взаимосвязь ПИИ и результатов деятельности отрасли, лишь в черной металлургии прямые иностранные инвестиции составляют значительную долю во вложениях в основной капитал. Расчеты автора подтвердили вывод о расхождении направлений прямого иностранного инвестирования и потребностей развития отраслей российской экономики. Лишь в некоторых случаях прямые иностранные инвестиции можно отнести к факторам успешного функционирования и развития отрасли.

Анализ прямых иностранных инвестиций позволил сформулировать ряд положений о характере воздействия транснациональных корпораций на экономику принимающей страны.

1. На протяжении рассматриваемого периода наблюдался интенсивный рост иностранных инвестиций в экономику России. При этом увеличение прямых иностранных инвестиций было менее интенсивным (их доля в общем объеме иностранных вложений несколько сокращалась), что иллюстрирует недостаточную привлекательность реального сектора российской экономики для капитала зарубежных транснациональных корпораций.

2. Доля накопленных ПИИ в ВВП России несмотря на увеличение остается незначительной, что позволяет говорить о низкой степени участия иностранного капитала в процессе создания ВВП страны.

3. Отраслями, испытывающими наибольшую потребность в прямых инвестициях, являются машиностроение и металлообработка, химическая и нефтехимическая, нефтедобывающая, нефтеперерабатывающая, черная металлургия, промышленность строительных материалов. В перечисленных отраслях средняя степень износа основных фондов (за период 1998–2003 гг.) составляет более 50%.

4. Показатель отношения прямых иностранных инвестиций к вложениям в основной капитал наиболее низок в следующих отраслях: нефтеперерабатывающей, машиностроения и металлообработке, промышленности строительных материалов, транспортной и телекоммуникационной отраслях. Следовательно, в вышеперечисленных отраслях капитал иностранных ТНК играет незначительную роль.

5. В качестве отраслей российской экономики, в которых наблюдаются средние и высокие значения показателя отношения ПИИ к валовым вложениям в основной капитал можно выделить нефтедобывающую, химическую и нефтехимическую, черную и цветную металлургию, лесную, деревообрабатывающую и целлюлозно-бумажную, пищевую, торговлю и общественное питание. Максимальные значения, достигнутые в черной, цветной металлургии, торговле и общественном питании, позволили сделать вывод о том, что прямые иностранные инвестиции в основном устремляются в отрасли, производящие сырьевые товары, а также в отрасли, в которых наиболее высокая норма прибыли и минимален срок окупаемости вложений (торговля).

Таким образом, наблюдается экстенсивная экспансия иностранных ТНК в российскую экономику, которые так и не стали инструментом позитивных преобразований, обеспечивающим привлечение достаточных экономических ресурсов, требующихся экономике для устойчивого развития. Направления вложений капитала зарубежных транснациональных корпораций практически не стимулируют модернизацию базовых структур национальной экономики России, а нацелены лишь на получение текущей максимальной нормы прибыли и достижения наименьших сроков окупаемости вне зависимости от воздействия на отрасли экономики принимающей страны.

5. Разработана модель транснационализации деятельности российских корпораций на базе финансово-промышленных групп.

Процесс транснационализации российских корпораций автором подразделен на несколько этапов, которые рассматриваются, как необходимые стадии транснационализации их деятельности. Модель процесса транснационализации российских корпораций, как совокупность целей, условий, механизма и инструментов, представлена на рис. 5.

На первом этапе определяется наличие у фирмы предпосылок для транснационализации. На основе анализа зарубежных концепций формирования и развития ТНК сформулированы необходимые предпосылки, которыми являются: а) наличие у данной фирмы специфических (уникальных) преимуществ по сравнению с национальными фирмами принимающей страны; б) существование у фирмы экономического интереса использования данных преимуществ посредством транснационализации деятельности, а не благодаря экспорту товаров, услуг, технологий национальным фирмам; в) возможность на основе транснационализации деятельности эффективного использования имеющихся уникальных ресурсов. При одновременном совпадении трех предпосылок транснационализация национальной фирмы будет считаться целесообразной.

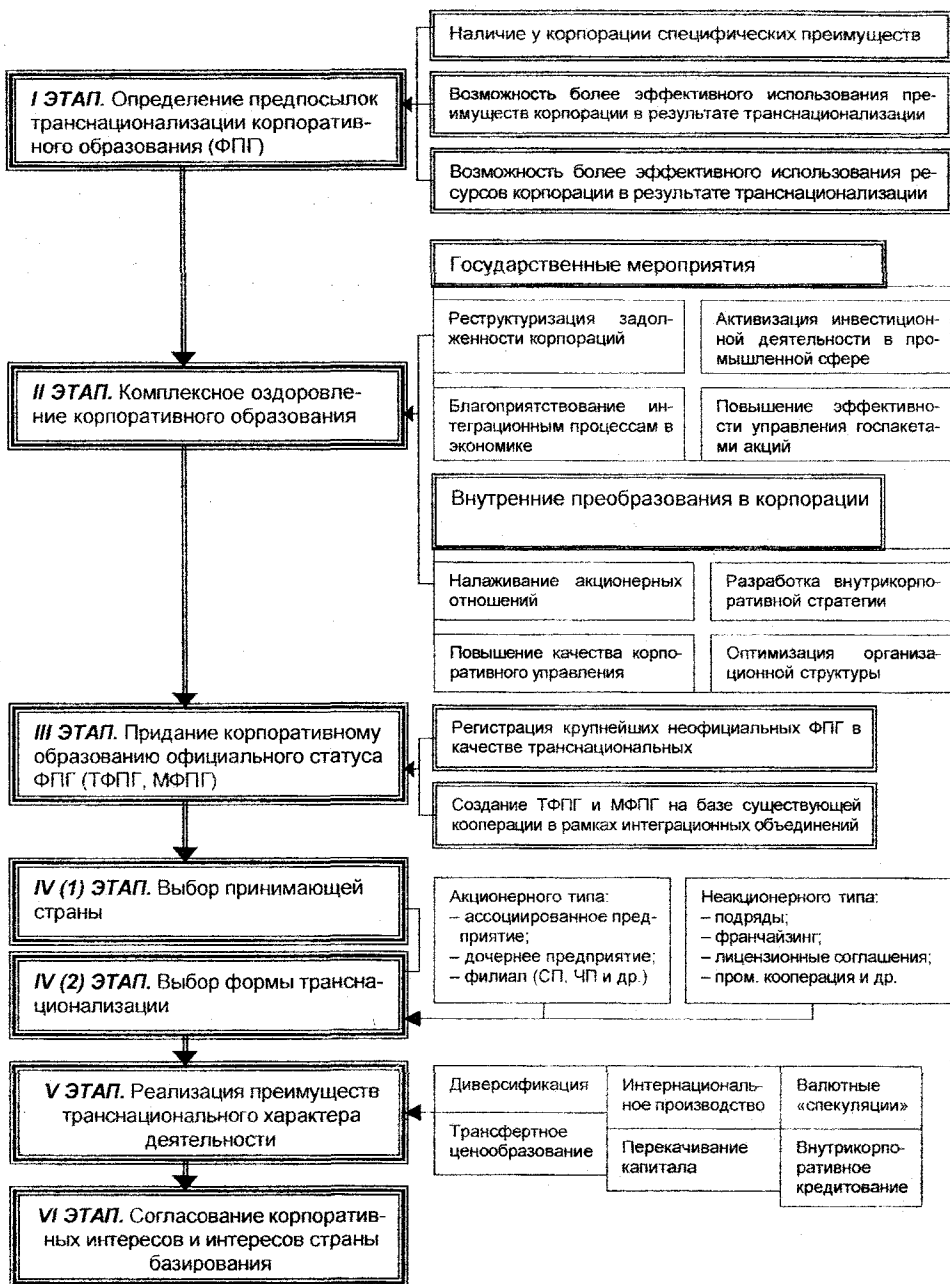


Рис. 5. Модель формирования российской транснациональной корпорации

На втором этапе осуществляется комплексное оздоровление существующей корпоративной структуры, необходимое большинству российских корпоративных образований. В первую очередь, это – оздоровление организационно-производственной структуры реформируемой компании, выделение конкурентоспособных сфер и структур и при необходимости их правовое и организационное обособление.

На третьем этапе необходимо придать финансово-промышленной группе официальный статус транснациональной или межгосударственной. Это имеет особое значение, поскольку в настоящее время большинство реально функционирующих российских транснациональных образований является незарегистрированными финансово-промышленными группами. Это создает для них определенные сложности при выходе на мировой рынок, поскольку отсутствие статуса официально признанного корпоративного образования снижает их привлекательность для зарубежных партнеров. Следовательно, в качестве наиболее предпочтительного направления организационно-правовых действий государства следует выделить не столько стремление сформировать новые финансово-промышленные группы посредством соглашений, которые зачастую остаются лишь на бумаге, сколько стимулирование деятельности лидеров среди российских корпораций.

На четвертом этапе формирования транснациональной корпорации осуществляется выбор принимающей страны и формы транснационализации на основе соотношения привлекательности принимающей страны и режима благоприятствования внедрению ТНК в ее экономику. Выбор принимающей страны в процессе транснационализации деятельности корпорации осуществляется по принципу отбора на основе заранее определенных критериев либо на основе рейтинговой оценки потенциала возможных кандидатов (индекс Берри). В случае осуществления прямого иностранного инвестирования за основу берутся оценка инвестиционного климата в принимающей стране, режим привлечения прямых иностранных инвестиций.

На пятом этапе формирования транснациональной корпорации ее деятельность должна приобретать ярко выраженный международный характер. В результате международного характера деятельности корпорация получит специфические конкурентные преимущества, если будет использовать определенные технологии в процессе своего функционирования. Благодаря использованию преимуществ глобального масштаба деятельности обеспечивается устойчивость ТНК к кризисным явлениям в экономике (мировой, принимающей страны или страны базирования).

На шестом (заключительном) этапе формирования транснациональной корпорации необходимо оценить эффект ее воздействия на экономики принимающей страны и страны базирования материнской корпорации. Поскольку в настоящее время в качестве основной формы расширения деятельности корпорации за рубеж являются прямые иностранные инвестиции, необходимо выявить и проанализировать взаимосвязь ПИИ в экономику страны в целом и в ее отдельные отрасли с успешностью их функционирования. По результатам анализа оценивается эффект присутствия подразделений ТНК в экономике принимающей страны и разрабатываются меры по усилению положительных и минимизации негативных аспектов воздействия ТНК на развитие экономики с учетом интересов транснациональной корпорации.

III. РАБОТЫ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

1. Кондратьев Н.И. Современные тенденции развития транснациональных корпораций в глобальной экономике// Теоретические и практические проблемы экономического роста и развития в транзитивной экономике: Сборник научных трудов/ Под ред. д.э.н., профессора Бархатова В.И. – Челябинск: Издательство ЮУрГУ, 2003. – С. 349 – 371 (1,4 п.л.).
2. Кондратьев Н.И. Анализ эффективности функционирования транснациональных корпораций// Конкурс грантов студентов, аспирантов и молодых ученых вузов Челябинской области: Сборник рефератов научно-исследовательских работ студентов.– Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2003. – С. С. 88 – 89 (0,1 п.л.).
3. Кондратьев Н.И. Устойчивость функционирования транснациональных корпораций и технологии ее повышения// Успехи современного естествознания: Научный журнал. – М.: Издательство «Академия Естествознания», 2004.– №3. – С. 117 – 120 (0,3 п.л.).
4. Кондратьев Н.И. Преимущества деятельности транснациональных корпораций в глобальной экономике// Наука и образование – 2004: Материалы научно-технической конференции (Мурманск, 7–15 апреля 2004 г.). – Мурманск: МГТУ, 2004. – Ч. 3. – С. 203 – 207 (0,3 п.л.).
5. Кондратьев Н.И. Формирование модели оптимизации инвестиционной деятельности транснациональных корпораций в условиях глобализации экономики// Конкурс грантов студентов, аспирантов и молодых ученых вузов Челябинской области: Сборник рефератов научно-исследовательских работ аспирантов.– Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2004. – С. 73 – 74 (0,1 п.л.).
6. Кондратьев Н.И. Обзор концепций формирования и развития транснациональных корпораций// Механика и процессы управления. Том 3. Проблемы машиностроения: Труды XXXIV Уральского семинара.– Екатеринбург: УрО РАН, 2004. С. 243–254 (0,7 п.л.).
7. Кондратьев Н.И. Перспективы транснационализации российских корпораций (на примере предприятий Челябинской области)// Вопросы экономических наук: информационно-аналитический журнал. – 2005. – № 2 (12). – С. 62–64 (0,4 п.л.).
8. Кондратьев Н.И. Последствия деятельности ТНК в национальной экономике// Проблемы экономики. – 2005. – № 2 (3). – С. 67–69 (0,4 п.л.).
9. Кондратьев Н.И. Конкурентные преимущества функционирования ТНК в глобальной экономике// Современные аспекты экономики. – 2005. – № 7(74). – С. 185–190 (0,3 п.л.).
10. Развитие и экономический рост региона: Монография/ В.И. Бархатов, Ю.Ш. Капкаев, Д.А. Плетнев, Д.А. Сорокин, Н.И. Кондратьев и др. – Челябинск: Издательство ЮУрГУ, 2004. – С. 290 – 307 (1,1 п.л.) (в соавторстве).

Кондратьев Николай Иванович

**ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ**

Специальность 08.00.01 – «Экономическая теория»

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Издательство Южно-Уральского государственного
университета

Подписано в печать 26.05.2005. Формат 60*84 1/16. Печать офсетная.
Усл. печ. л. 1,39. Уч.-изд. л. 1,45. Тираж 100 экз. Заказ № 127

УОП Издательства, 454080, г. Челябинск, пр. им. В.И. Ленина, 76.