

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения
высшего образования «Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)» в г. Миассе
Факультет «Экономика, управление, право»
Кафедра «Экономика, финансы и финансовое право»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, ген. директор
ООО «ПКФ «Спецтехника»

_____ К.А. Рыжиков
_____ 2018 г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой, к.э.н., доцент

_____ О.Н. Пастухова
_____ 2018 г.

Основные направления обеспечения экономической безопасности малого
предпринимательства (на примере ООО «ПКФ «Спецтехника»)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
ЮУрГУ–38.05.01.2018.1418.ВКР

Руководитель работы, доцент

_____ Н.С. Комарова
_____ 2018 г.

Автор работы
студент группы МиЭУП-530

_____ В.А. Кобелев
_____ 2018 г.

Нормоконтролер, к.и.н., доцент

_____ А.С. Кондратьев
_____ 2018 г.

Миасс 2018

АННОТАЦИЯ

Кобелев В.А. Основные направления обеспечения экономической безопасности малого предпринимательства (на примере ООО «ПКФ «Спецтехника»). – Миасс: ЮУрГУ, МиЭУП-530, 2018, 101 с., 31 табл., 10 илл., библиогр. список – 52 наим., 9 прил.

Выпускная квалификационная работа выполнена с целью разработки мероприятий по повышению экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника». Объектом исследования в выпускной квалификационной работе является ООО «ПКФ «Спецтехника». Предмет исследования – экономическая безопасность «ООО «ПКФ «Спецтехника».

Результатом данной выпускной квалификационной работы является разработка и обоснование эффективности мероприятий по повышению экономической безопасности объекта исследования, которые позволят предприятию повысить финансовые результаты, улучшить финансовое состояние и платежеспособность и повысить устойчивость экономической безопасности.

Рассчитаны затраты на реализацию мероприятий и дан прогноз эффективности от внедрения результатов выпускной квалификационной работы.

Выпускная работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографии, и приложений.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	5
1 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	8
1.1 Понятие и роль малого бизнеса в экономике.....	8
1.2 Экономическая безопасность малого бизнеса.....	18
1.3 Государственная поддержка малого бизнеса как фактор обеспечения его экономической безопасности.....	29
2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ПКФ «СПЕЦТЕХНИКА».....	40
2.1. Характеристика предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника».....	40
2.2 Оценка экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника».....	41
3 РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ПКФ «СПЕЦТЕХНИКА».....	60
3.1 Мероприятия по повышению экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника».....	60
3.4 Оценка влияния реализации разработанных мероприятий на состояние экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника».....	71
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	76
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	80
ПРИЛОЖЕНИЕ А.....	87
ПРИЛОЖЕНИЕ Б.....	88
ПРИЛОЖЕНИЕ В.....	89
ПРИЛОЖЕНИЕ Г.....	91
ПРИЛОЖЕНИЕ Д.....	92
ПРИЛОЖЕНИЕ Е.....	94
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж.....	95
ПРИЛОЖЕНИЕ И.....	97

ВВЕДЕНИЕ

Роль малого бизнеса в экономике заключается в насыщении и диверсификации местных рынков, обеспечении занятости населения, создании системы бытовых, культурных, организационных и других услуг. Малый бизнес играет большую роль в создании важной прослойки общества – среднего класса. Особенно важна роль малого бизнеса для городов и регионов, принося большую часть вливаний в их бюджеты.

Малое предпринимательство создает конкурентную среду, что важно для состояния в экономики в целом. Действуя в условиях ограниченности ресурсов, малые предприятия интенсивно используют имеющийся у них капитал и ресурсы, препятствуя накоплению излишних запасов и основных фондов, что ведет к достижению рациональных экономических показателей.

Вместе с тем малое предпринимательство тесно связано с местными и региональными органами власти, нередко сталкивается с бюрократическими и криминальными действиями. Наряду с этим недостаточно развитые государственно-правовой и финансово-кредитный механизмы поддержки предпринимательства негативно сказываются на деятельности и развитии малого предпринимательства.

Важным направлением развития малого бизнеса является обеспечение его экономической безопасности, которое должно быть направлено на обеспечение устойчивого существования и дальнейшего развития. Устойчивое существование связано с защитой от внешних угроз и сбалансированным состоянием внутренней среды. В свою очередь развитие бизнеса означает системное обновление основных фондов, внедрение новой техники и технологии, диверсификацию деятельности, выход на новые рынки, повышение качества и конкурентоспособности продукции (работ, услуг) и т.п.

Изложенные обстоятельства предопределили актуальность и выбор темы выпускной квалификационной работы.

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе является – малое предприятие ООО «ПКФ «Спецтехника».

Предмет исследования – экономическая безопасность «ООО «ПКФ «Спецтехника».

Цель выпускной квалификационной работы разработать мероприятия по повышению экономической безопасности малого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника».

Поставленная цель предполагает решение следующих задач:

- рассмотреть понятие малого предпринимательства и его роль в экономике;
- исследовать основы обеспечения экономической безопасности малого предпринимательства;
- дать характеристику исследуемого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника»;
- проанализировать угрозы и проблемы экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника»;
- разработать основные направления обеспечения экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника».

При написании выпускной квалификационной работы были использованы нормативно-законодательные документы РФ, учредительные документы предприятия, информация из монографий и учебников отечественных специалистов в области экономики и экономической безопасности, таких как Ковалев В.В., Мельник М.В., Бендииков М.А., Суглобов А.Е., Савицкая Г.В., Шеремет А.Д. и др.

Информационную базу работы составляют данные внутренней и внешней бухгалтерской и финансовой отчетности, а также данные Федеральной службы государственной статистики РФ.

Методами исследования в выпускной квалификационной работе являются анализ, синтез, обобщение, индукция, дедукция, моделирование,

прогнозировании, а также коэффициентный, графический методы и математическое моделирование.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

В первой главе выпускной квалификационной работы раскрыты теоретические аспекты обеспечения экономической безопасности малого предпринимательства в России.

Во второй главе выпускной квалификационной работы проведен анализ деятельности малого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника», проанализированы угрозы и проблемы экономической безопасности исследуемого предприятия.

В третьей главе, имеющей практический характер, предложены мероприятия по обеспечению экономической безопасности малого предпринимательства РФ на примере малого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника», а также дана оценка их эффективности.

1 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

1.1 Понятие и роль малого бизнеса в экономике

Одним из ведущих секторов экономики является малый бизнес, оказывающий большое влияние на темпы экономического роста в стране.

Малый бизнес - это бизнес, осуществляемый в малых формах, опирающийся на предпринимательскую деятельность, совокупность мелких и средних частных предпринимателей, прямо не входящих ни в одно монополистическое предприятие [1].

Малое предпринимательство - с одной стороны специфический сектор экономики, создающий материальные блага при минимальном привлечении материальных, энергетических, природных ресурсов и максимальном использовании человеческого капитала, а с другой - сфера самореализации и самообеспечения граждан, в пределах прав, предоставленных Конституцией Российской Федерации [1].

Предпринимательская деятельность как малый бизнес - это предпринимательская деятельность, осуществляемая субъектами рыночной экономики в соответствии с установленными законами, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работили оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве [1].

В Федеральном законе от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» в субъектам малого и среднего предпринимательства относят зарегистрированные в соответствии с законодательством Российской Федерации и соответствующие условиям, хозяйственные общества, хозяйственные партнерства,

производственные кооперативы, потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели [2].

В целях отнесения хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств, производственных кооперативов, потребительских кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей к субъектам малого и среднего предпринимательства должны выполняться следующие условия:

1) для хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств должно быть выполнено хотя бы одно из следующих требований:

а) суммарная доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов (за исключением суммарной доли участия, входящей в состав активов инвестиционных фондов) в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью не превышает двадцать пять процентов, а суммарная доля участия иностранных юридических лиц и (или) юридических лиц, не являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства, не превышает сорок девять процентов;

б) акции акционерного общества, обращающиеся на организованном рынке ценных бумаг, отнесены к акциям высокотехнологичного (инновационного) сектора экономики в порядке, установленном Правительством Российской Федерации;

в) деятельность хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств заключается в практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности (программ для электронных вычислительных машин, баз данных, изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, селекционных достижений, топологий интегральных микросхем, секретов производства (ноу-хау)), исключительные права на которые принадлежат учредителям (участникам) соответственно таких хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств - бюджетным, автономным научным учреждениям

либо являющимся бюджетными учреждениями, автономными учреждениями образовательным организациям высшего образования;

г) хозяйственные общества, хозяйственные партнерства получили статус участника проекта в соответствии с Федеральным законом от 28 сентября 2010 года N 244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково» [3];

д) учредителями (участниками) хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств являются юридические лица, включенные в утвержденный Правительством Российской Федерации перечень юридических лиц, предоставляющих государственную поддержку инновационной деятельности в формах, установленных Федеральным законом от 23 августа 1996 года N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике». Юридические лица включаются в данный перечень в порядке, установленном Правительством Российской Федерации, при условии соответствия одному из следующих критериев:

- юридические лица являются публичными акционерными обществами, не менее пятидесяти процентов акций которых находится в собственности Российской Федерации, или хозяйственными обществами, в которых данные публичные акционерные общества имеют право прямо и (или) косвенно распоряжаться более чем пятьюдесятью процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли), составляющие уставные капиталы таких хозяйственных обществ, либо имеют возможность назначать единоличный исполнительный орган и (или) более половины состава коллегиального исполнительного органа, а также возможность определять избрание более половины состава совета директоров (наблюдательного совета);

- юридические лица являются государственными корпорациями, учрежденными в соответствии с Федеральным законом от 12 января 1996 года N 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» [4];

- юридические лица созданы в соответствии с Федеральным законом от 27 июля 2010 года N 211-ФЗ «О реорганизации Российской корпорации нанотехнологий» [5];

е) акционеры - Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования, общественные и религиозные организации (объединения), благотворительные и иные фонды (за исключением инвестиционных фондов) владеют не более чем двадцатью пятью процентами голосующих акций акционерного общества, а акционеры - иностранные юридические лица и (или) юридические лица, не являющиеся субъектами малого и среднего предпринимательства, владеют не более чем сорока девятью процентами голосующих акций акционерного общества;

2) среднесписочная численность работников за предшествующий календарный год хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств, соответствующих одному из вышеуказанных требований, производственных кооперативов, потребительских кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств, индивидуальных предпринимателей не должна превышать следующие предельные значения среднесписочной численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:

а) до ста человек для малых предприятий (среди малых предприятий выделяются микропредприятия - до пятнадцати человек);

б) от ста одного до двухсот пятидесяти человек для средних предприятий, если иное предельное значение среднесписочной численности работников для средних предприятий.

2.1) Правительство Российской Федерации вправе установить предельное значение среднесписочной численности работников за предшествующий календарный год свыше установленного для средних предприятий - хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств, которые осуществляют в качестве основного вида деятельности предпринимательскую деятельность в сфере легкой промышленности (в рамках класса 13 «Производство текстильных

изделий», класса 14 «Производство одежды», класса 15 «Производство кожи и изделий из кожи» раздела «Обрабатывающие производства» Общероссийского классификатора видов экономической деятельности) и среднесписочная численность работников которых за предшествующий календарный год превысила предельное значение. Соответствующий вид предпринимательской деятельности, предусмотренный настоящим пунктом, признается основным при условии, что доля доходов от осуществления такого вида деятельности по итогам предыдущего календарного года составляет не менее 70 процентов в общей сумме доходов юридического лица;

3) доход хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств, соответствующих одному из вышеуказанных требований, производственных кооперативов, потребительских кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей, полученный от осуществления предпринимательской деятельности за предшествующий календарный год, который определяется в порядке, установленном законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, суммируется по всем осуществляемым видам деятельности и применяется по всем налоговым режимам, не должен превышать предельные значения, установленные Правительством Российской Федерации для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:

- микропредприятия - 120 млн. рублей;
- малые предприятия - 800 млн. рублей;
- средние предприятия - 2 млрд. рублей.

3. Категория субъекта малого или среднего предпринимательства определяется в соответствии с наибольшим по значению условием, установленным вышеуказанными пунктами 2, 2.1 и 3, если иное не установлено настоящей частью. Категория субъекта малого или среднего предпринимательства для индивидуальных предпринимателей, не привлекавших для осуществления предпринимательской деятельности в предшествующем календарном году наемных работников, определяется в зависимости от величины

полученного дохода в соответствии с п.3. Хозяйственные общества, соответствующие условию, указанному в вышеуказанном подпункте «а» пункта 1 подпункта 1.1, производственные кооперативы, потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства, которые были созданы в период с 1 августа текущего календарного года по 31 июля года, следующего за текущим календарным годом (далее - вновь созданные юридические лица), зарегистрированные в указанный период индивидуальные предприниматели (далее - вновь зарегистрированные индивидуальные предприниматели), а также индивидуальные предприниматели, применяющие только патентную систему налогообложения, относятся к микропредприятиям.

Категория субъекта малого или среднего предпринимательства для вышеуказанных в подпункте «г» пункта 1 подпункта 1.1 хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств, которые в порядке и на условиях, предусмотренных законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, используют право на освобождение от исполнения обязанности налогоплательщика по представлению налоговой отчетности, позволяющей определить величину дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности за предшествующий календарный год, определяется в зависимости от значения среднесписочной численности работников за предшествующий календарный год, определяемого в соответствии с пунктом 2 подпункта 1.1.

4. Категория субъекта малого или среднего предпринимательства изменяется в случае, если предельные значения выше или ниже предельных значений, указанных в п. 2.1 и 3 п.п. 1.1, в течение трех календарных лет, следующих один за другим.

4.1. Категория субъекта малого или среднего предпринимательства вновь созданного юридического лица, вновь зарегистрированного индивидуального предпринимателя сохраняется или изменяется в случае, если сведения о таких юридическом лице или индивидуальном предпринимателе сохраняются в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства с учетом

вышеуказанных условий, установленных, при исключении из единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства указания на то, что юридическое лицо или индивидуальный предприниматель является соответственно вновь созданным юридическим лицом, вновь зарегистрированным индивидуальным предпринимателем.

По данным федеральной службы государственной статистики на конец 2017 г. число малых предприятий составило 2 770 562. Среднесписочная численность работников составляла 10055,9 тысяч человек [52] (таблица 1.1).

Таблица 1.1 – Основные экономические показатели деятельности малых предприятий на конец 2017 г.

Показатель	Малые предприятия	
	всего	в том числе микропредприятия
Число предприятий (на конец года)	2770562	2597646
Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей), тыс. человек	10055,9	5005,7
Средняя численность внешних совместителей, тыс. человек	681,0	490,4
Средняя численность работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера, тыс. человек	303,1	155,0
Среднемесячная начисленная заработная плата работников, руб.	21546	18140
Оборот предприятий, млрд. руб.	38877,0	20138,8
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	801,6	390,1
Внеоборотные активы, млн. руб.	35522,4	29674,0
Оборотные активы, млн. руб.	56310,4	42939,5
Капитал и резервы, млн. руб.	25156,0	21250,8

Анализ предприятий по видам экономической деятельности на конец 2017 г. представлен в приложении А.

Наибольшая доля приходится на оптовую и розничную торговлю; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (37,3%), на втором месте оптовая торговля, включая торговлю через агентов, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами строительство (24,6%), на долю операций с недвижимым имуществом, аренду и

предоставление услуг приходится (21,7%), доля строительство составляет (12,1%), обрабатывающее производство составляет (8,9%) [52].

Развитие малого бизнеса обеспечивает существование конкурентного рыночного механизма и взаимосвязь крупного, среднего и мелкого производства. Именно поэтому малый бизнес является важной частью рыночной экономики. Тем самым большое значение имеет устойчивое развитие предпринимательства в России.

Малое предпринимательство занимает особую нишу на рынке, удовлетворяя локальный спрос или специфические потребности в специализированной продукции, бытовых, консультационных, организационных и культурных услугах, в том числе в инновационной сфере. Малый бизнес осваивает производство продукции непривлекательной для крупного или среднего бизнеса.

Также малое предпринимательство использует локальные (местные) рынки сырья, материалов, обеспечивает кооперацию между производствами на местном уровне и специализацию, что является важными факторами организации производства.

Малый бизнес играет большую роль в обеспечении занятости населения, не только обеспечивая новые рабочие места, но и создает условия для открытия нового дела, что также является важной составляющей экономических отношений, способствует появлению новых товаров (работ, услуг), создает конкурентную среду.

Экономика является фундаментом для обеспечения жизнедеятельности общества, а предприятия - это основное звено экономики. Таким образом, экономическая безопасность России во многом взаимосвязана с экономической безопасностью хозяйствующих субъектов.

Развитие малого бизнеса создает предпосылки для ускоренного экономического роста, способствует диверсификации и насыщению местных рынков.

Нестабильность настоящей рыночной экономики (безработица, конъюнктурные колебания, кризисные явления, криминализация бизнеса, конкурентная разведка) создают препятствия для устойчивого существования и развития предпринимательства.

Нивелированию таких явлений должно способствовать обеспечение экономической безопасности субъектов малого предпринимательства.

Несмотря на то, что для страны большое значение имеют «крупные» предприятия, все большее значение придается развитию малых предприятий. Сложность заключается в том, что малое предприятие определяется численностью персонала, но при этом даже малые предприятия, с численностью менее 100 человек могут быть оснащены высокотехнологичным оборудованием, использовать высокие технологии и производить инновационную продукцию. Большая часть малых предприятий является обрабатывающими и заготовительными, обеспечивают логистическое взаимодействие и импортозамещение.

Существенная роль малого предпринимательства определяется тем, что в этом секторе экономики действует подавляющее большинство предприятий, сосредоточена большая часть экономически активного населения и производится примерно половина валового внутреннего продукта (приложение Б).

Вместе с тем российский малый бизнес отличается высокой «теневизацией». По разным оценкам, от 30 до 50% реального оборота субъектов малого предпринимательства укрывается от налогообложения. Поэтому можно сделать вывод, что часть необходимых ресурсов не задействована в решении государственных задач, не в полной мере обеспечиваются вливания в бюджеты всех уровней в виде налоговых поступлений, тем самым повышается криминализация экономики, что подрывает экономическую безопасность страны изнутри [50].

Значимой угрозой национальной и экономической безопасности России является экспортносырьевая модель национальной экономики, которая привела к

низкой конкурентоспособности почти всех отраслей российской экономики на мировых рынках. Также подрывают состояние экономики неравномерное развитие регионов; высокий уровень безработицы; слабая устойчивость финансовой системы; сохранение условий для криминализации хозяйственно-финансовых отношений; высокий уровень незаконной миграции.

Стабильное развитие и выход из кризиса возможно с развитием инновационной экономики, в ее основе лежит создание наукоемких нововведений. Основные показатели инновационной деятельности малых предприятий на конец 2017 г. представлены в приложении В.

Малый бизнес отличается высокой гибкостью и оперативностью принятия управленческих решений, предприниматели склонны рисковать и быстро реагировать на конъюнктурные изменения рынка. Малые предприятия легче и быстрее совершают технические и технологические прорывы, чем крупные предприятия, которым сложнее перестроиться, а внедрение достижений научно-технического прогресса у них сопряжены со значительными инвестициями. В этой связи малые предприятия эффективнее могут вносить вклад в инновационный процесс и производить технологическое обновление производства.

То же относится и к расширению, обновлению и диверсификации ассортимента выпускаемой продукции. Малым предприятиям зачастую проще, чем крупным предприятиям освоить производство новой продукции. Вместе с тем крупные предприятия, осваивая новые виды деятельности или производство новой продукции, предпочитают начальные стадии нововведений отдавать на откуп малым и средним предприятиям, которые быстрее реагируют на открывающиеся новые технологические возможности.

В этой связи развитие малого предпринимательства является стратегически важным направлением обеспечения экономической безопасности государства. Поддержка и развитие малого предпринимательства должно способствовать тому, что оно станет высокотехнологичным,

высокопроизводительным, а также социальным фундаментом экономики. В свою очередь достижение такого уровня малого бизнеса станет одним из основных факторов политической стабильности общества и государства.

Как показывает мировая практика, субъекты малого предпринимательства способны успешно функционировать только при условии поддержки со стороны государства. Таким образом, необходимо, чтобы органы государственной власти и местное управление формировали и реализовывали экономическую политику, направленную на поддержку малых предприятий.

В настоящее время возможности малого бизнеса России ограничены. Недостаточно развитый механизм государственной поддержки, нестабильные экономические условия, труднодоступные источники финансирования инвестиционных вложений, налогообложение отрицательно сказываются на состоянии малого бизнеса. При этом деятельность малого предпринимательства тесно связана с местными органами власти, сталкивается с излишней бюрократизацией на местах и криминальным влиянием.

В этой связи выходит на первое место зависимость стабильного и эффективного функционирования предпринимательства от обеспечения его экономической безопасности.

1.2 Экономическая безопасность малого бизнеса

Концепция экономической безопасности малого бизнеса базируется на: обеспечении условий сохранения коммерческой тайны и других секретов предприятия; достижении целей предприятия; благоприятное состояние экономики в целом; обеспечении устойчивого развития производства; финансовой независимости; устойчивые конкурентные преимущества.

В этой связи экономическая безопасность малого бизнеса – это система, обеспечивающая конкурентные преимущества предприятия посредством эффективного использования ресурсов (материальных, трудовых, финансовых,

инвестиционных) на основе изучения всесторонней информации, формируемой в комплексной учетно-информационной системе [23].

Целью обеспечения экономической безопасности малого бизнеса является добиться такого состояния развития предприятия, когда все корпоративные ресурсы используются как можно более эффективно для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия как в настоящее время, так и в будущем.

К числу задач системы экономической безопасности любой коммерческой структуры, в частности предприятий малого бизнеса можно отнести:

- защита законных прав и интересов предприятия и его сотрудников;
- сбор, анализ, оценка и прогноз рынков и экономической обстановки;
- изучение потребителей, поставщиков, конкурентов, партнеров, а также кандидатов на рабочие места предприятия;
- своевременное выявление внешних угроз экономической безопасности предприятия;
- предотвращение проникновения на предприятия структур экономической разведки конкурентов, криминальных структур и отдельных лиц с целью противоправных действий;
- выявление, предупреждение, пресечение противоправной деятельности со стороны сотрудников предприятия;
- обеспечение сохранности материальных ценностей и коммерческой тайны предприятия;
- сбор необходимой информации для принятия наиболее эффективных управленческих решений;
- формирование благоприятного имиджа компании, способствующего реализации экономических планов предприятия и уставных целей;
- контроль за эффективностью функционирования системы безопасности предприятия, совершенствование ее элементов [23].

Система экономической безопасности предприятия основывается на следующих принципах:

1. Научность. Все управленческие решения и действия должны осуществляться с использованием современных научных методов и подходов.

2. Единоначалие и коллегиальность. Вышестоящий руководитель пользуется правом единоличного решения вопросов, входящих в его компетенцию с учетом мнения руководителей разных уровней.

3. Системность и комплексность. Необходимо использовать все элементы системы экономической безопасности, применяя методы системного анализа в каждом управленческом решении, а также всестороннее охватывать управляемую систему.

4. Оптимальное сочетание централизации и децентрализации. Подразумевает оптимальное делегирование полномочий при принятии управленческих решений.

5. Плановость. Разработка и внедрение основных направлений и пропорций службы экономической безопасности, вся деятельность должна планироваться, а также деятельность каждого подразделения и каждого сотрудника.

6. Сочетание прав, обязанностей и ответственности. Выполнение возложенных обязанностей на сотрудников службы экономической безопасности, с наделением их правами и ответственности за качество их выполнения.

7. Информационная оснащенность. Интеграция бухгалтерского, финансового, управленческого, налогового учета, внутреннего контроля и аудита в единую информационную систему, обеспечивающую подготовку и принятие управленческих решений, способствующих повышению экономической безопасности предприятия [23].

Объектом экономической безопасности малого бизнеса выступает все то, на что направлены усилия по обеспечению его безопасности.

Объектом экономической безопасности предприятия является вся ее экономическая система, в частности ее элементы: виды деятельности предприятия: производство, сбыт, логистика, маркетинг, инвестиции и др.); имущество и корпоративные ресурсы предприятия; нематериальные активы; персонал фирмы; связи с поставщиками, клиентами, партнерами, с государственными учреждениями.

Субъектами безопасности предприятия выступают подразделения, службы, сотрудники, непосредственно занятые обеспечением безопасности бизнеса.

Методы оценки экономической безопасности можно разделить на качественные и количественные.

К качественным можно отнести методологию SWOT-анализа (анализ сильных, слабых сторон, а также угроз и возможностей предприятия); наблюдение основных экономических показателей и сравнение их с пороговыми значениями (в частности, по отрасли, либо с конкурентами); метод экспертной оценки для ранжирования уровня различных рисков угроз.

Однако на практике большее внимание уделяется количественной оценке.

Основные индикаторы, по которым можно оценить экономическую безопасность:

- финансовые,
- технико-технологические,
- интеллектуальные и кадровые.
- политико-правовые,
- организационные,
- информационные,
- силовые.

Наиболее важной является оценка финансовой стороны. К показателям, характеризующим финансовую деятельность предприятия можно отнести динамику производства, показатели рентабельности, анализ изменения

финансовых результатов, показатели финансовой устойчивости, показатели платежеспособности, диагностика риска банкротства и т.п.

Коэффициент изменения объема продаж, который показывает рост (+) или снижение (-) объема продаж:

$$K_{изм} = \frac{ОП_{кп}}{ОП_{нп}}, \quad (1.1)$$

где $ОП_{кп}$ – объем продаж предприятия на конец отчетного периода, $ОП_{нп}$ – объем продаж предприятия на начало отчетного периода.

Рентабельность продаж, показывает долю прибыли в каждом заработанном рубле:

$$P_{np-жс} = \frac{\Pi_{np}}{BP} * 100, \quad (1.2)$$

где Π_{np} – прибыль от продаж, BP – выручка.

Рентабельность инвестиционного капитала, которая показывает долю прибыли на вложенный капитал:

$$P_u = \frac{\Pi_{дно}}{ИК} * 100, \quad (1.3)$$

где $\Pi_{дно}$ – прибыль до налогообложения, $ИК$ – инвестированный капитал (собственный капитал минус долгосрочные обязательства).

Рентабельность собственного капитала, которая показывает величину прибыли, которую получит предприятие на единицу стоимости собственного капитала:

$$P_{ск} = \frac{\Pi_ч}{СК_{cp}} * 100, \quad (1.4)$$

где $\Pi_ч$ – прибыль чистая, $СК_{cp}$ – среднегодовая стоимость собственного капитала.

Рентабельность всего капитала, которая показывает величину прибыли, которую получит предприятие на единицу стоимости собственного капитала:

$$P_k = \frac{\Pi_{дно}}{ВБ_{cp}} * 100, \quad (1.5)$$

где $\Pi_{\text{до}}$ – прибыль до налогообложения, $ВБ_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость всего капитала.

Наиболее важным является рассмотрение такого критерия, как финансовая устойчивость предприятия, т.е. независимость от внешних источников финансирования достаточность собственных средств. Условиями финансовой устойчивости предприятия являются наличие ресурсов для развития и платежеспособности [23].

В таблице 1.2 представлены критерии и их критические значения.

Таблица 1.2 – Критерии финансовой устойчивости

Показатели	Пороговое значение	Примечания
1. Коэффициент автономии (Собственный капитал / валюта баланса)	0,5	Чем, больше показатель, тем лучше, но не более 1,0.
2. Коэффициент покрытия (Оборотные активы / текущие обязательства)	1,0	Чем ниже значение, тем выше риск
3. Коэффициент финансовой зависимости (Обязательства / Валюта баланса)	0,5	Не менее нормативного значения
5. Коэффициент маневренности собственных оборотных средств (Собственные оборотные средства / Собственный капитал)	0,2-0,5	
7. Коэффициент обеспеченности собственными средствами (Собственный капитал – внеоборотные активы / оборотные активы)	0,1	
8. Рентабельность активов (Чистая прибыль/ Активы)	Зависит от отрасли	
9. Рентабельность собственного капитала (Чистая прибыль / собственный капитал)	15%	Не менее нормативного значения
11. Темпы роста прибыли, реализации продукции, активов	Темп роста прибыли > темп роста реализации продукции > темп роста активов	
12. Соотношение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности	Период оборачиваемости дебиторской задолженности > период оборачиваемости кредиторской задолженности	

Общая оценка финансовой устойчивости и платежеспособности проводится методом диагностики вероятности банкротства. Диагностика банкротства основана на комплексном подходе к оценке несостоятельности предприятия, но процесс принятия решения осложняется в условиях многокритериальной задачи и становится более субъективным.

На практике часто используется методика кредитного скоринга, которая классифицирует предприятия по степени риска, исходя из уровня показателей финансовой устойчивости. Рейтинг каждого из них определяется на основе экспертных оценок и выражается в баллах.

Простая скоринговая модель с тремя балансовыми показателями представлена в таблице 1.3.

Таблица 1.3 - Группировка предприятий на классы по уровню платежеспособности

Показатель	Порядок расчета	Границы классов согласно критериям				
		I класс	II класс	III класс	IV класс	V класс
1.Рентабельность совокупного капитала,%	Отношение прибыли к валюте баланса	30 и выше 50 баллов	29.9-20 49.9-35 баллов	19.9-10 34.9-20 баллов	9.9-1 19.9-5 баллов	менее 1 0 баллов
2.Коэффициент текущей ликвидности	Отношение оборотных активов к краткосрочным пассивам	2 и выше 30 баллов	1.99-1.7 29.9-20 баллов	1.69-1.4 19.9-10 баллов	1.39- 1.1 9.9- 1 баллов	1 и ниже 0 баллов
3.Коэффициент финансовой независимости	Удельный вес собственного капитала в валюте баланса	0,7 и выше 20 баллов	0.69-0.45 19.9-10 баллов	0.44-0.30 9.9-5 баллов	0.29- 0.20 5 - 1 баллов	менее 0.2 0 баллов
Границы классов		100 баллов и выше	99-65 баллов	64-35 баллов	34-6 баллов	0 баллов

I класс - предприятия с хорошим запасом финансовой устойчивости, позволяющим быть уверенным в возврате заемных средств;

II класс - предприятия, демонстрирующие некоторую степень риска по задолженности, но еще не рассматривающиеся как рискованные;

III класс - проблемные предприятия;

IV класс - предприятия с высоким риском банкротства даже после принятия мер по финансовому оздоровлению. Кредиторы рискуют потерять свои средства и проценты;

V класс — предприятия высочайшего риска, практически несостоятельные.

Технико-технологические показатели характеризуют, насколько уровень используемых на данном предприятии технологий соответствует лучшим мировым аналогам. Также необходимо оценить уровень загрузки производственных мощностей, темп обновления основных фондов, состояние парка оборудования.

Степень использования оборудования или рабочих мест по времени определяется коэффициентом загрузки. Коэффициент загрузки операции равен отношению расчетного числа станков к принятому числу станков:

$$K_z = \frac{C_p}{C_{np}} * 100\%, \quad (1.6)$$

где C_p - расчетное количество оборудования на данной операции (рабочих мест), ед.; C_{np} - принятое количество оборудования на данной операции (рабочих мест), ед.

Фондоотдача, которая показывает эффективность использования основных средств и характеризует объем производства и реализации продукции на каждый рубль стоимости основных средств. Рассчитывается, как правило, по формуле:

$$\Phi_o = \frac{BP}{C_{cp}}, \quad (1.7)$$

где BP – годовой выпуск продукции в стоимостном или натуральном выражении, C_{cp} – среднегодовая стоимость основных средств, руб.

К социальным показателям относятся структура кадрового потенциала, уровень задолженности по зарплате, потери рабочего времени, эффективность использования ресурсов и др.

Производительность труда характеризуется как один из базовых показателей, отражающих реальную результативность функционирования персонала компании:

$$П = \frac{BP}{Ч}, \quad (1.8)$$

где BP – объем работы в денежном выражении (годовой выпуск продукции в стоимостном или натуральном выражении), $Ч$ – численность работников, чел.

Оценка социальных индикаторов осуществляется по сравнению плановой и фактической численностью персонала, также проводится качественная оценка трудовых ресурсов (возрастная, квалификационная структура).

Полнота использования персонала оценивается по количеству отработанных дней и часов одним работником за анализируемый период времени, а также по степени использования фонда рабочего времени (ФРВ). ФРВ зависит от численности рабочих, количества отработанных дней одним рабочим и в среднем за год и средней продолжительности рабочего дня:

$$\Phi P B = Ч P * Д * П \quad (1.9)$$

где $Ч P$ – среднегодовая численность рабочих; $Д$ – отработано дней одним рабочим за год; $П$ – средняя продолжительность рабочего дня.

Если обнаружено неэффективное использование рабочего времени, проводится факторный анализ фонда рабочего времени рабочих: определяется, за счет чего происходит изменение фонда рабочего времени, в том числе за счёт изменения:

а) численности рабочих:

$$\Delta \Phi P B_{чp} = (Ч P_1 - Ч P_0) * Д_0 * П_0, \quad (1.10)$$

где $\Delta \Phi P B_{чp}$ - изменение фонда рабочего времени за счет изменения численности; $Ч P_1$ – численность рабочих в плановом периоде; $Ч P_0$ – численность

рабочих в базовом периоде; D_0 - отработано дней одним рабочим в базовом периоде; P_0 - средняя продолжительность рабочего дня в базовом периоде.

б) количества отработанных часов одним работником:

$$\Delta\Phi P B_{\partial} = \text{ЧР}_1 * (D_1 - D_0) * P_0, \quad (1.11)$$

где $\Delta\Phi P B_{\partial}$ - изменение фонда рабочего времени за счет изменения количества отработанных дней; ЧР_1 - численность рабочих в плановом периоде; D_1 - отработано дней одним рабочим в плановом периоде; D_0 - отработано дней одним рабочим в базовом периоде; P_0 - средняя продолжительность рабочего дня в базовом периоде.

в) продолжительности рабочего дня:

$$\Delta\Phi P B_n = \text{ЧР}_1 * D_1 - (P_1 - P_0), \quad (1.11)$$

где $\Delta\Phi P B_n$ - изменение фонда рабочего времени за счет изменения средней продолжительности рабочего дня; ЧР_1 - численность рабочих в плановом периоде; D_1 - отработано дней одним рабочим в плановом периоде; P_1 - средняя продолжительность рабочего дня в плановом периоде; P_0 - средняя продолжительность рабочего дня в базовом периоде.

Политико-правовые составляющие экономической безопасности предприятия характеризуют эффективное и всестороннее правовое обеспечение деятельности организации, соблюдение предприятием всех аспектов действующего законодательства.

Организационные составляющие экономической безопасности предприятия характеризуют работоспособность общей организационной структуры управления; использования механизма стимулирования; ее оптимального функционирования; соответствующей подготовки кадров; принятия мер по сближению интересов и консолидации усилий трудового коллектива предприятия для обеспечения его безопасности

Информационная составляющая определяет аналитическое обеспечение деятельности предприятия.

Силовая составляющая - обеспечение физической безопасности сотрудников организации, сохранность имущества от негативного воздействия и пр.

Показатели могут варьироваться в зависимости от значимости для собственника.

Оценка общей экономической безопасности проводится по показателям: индикатор чистого денежного потока (формула 1.12) и коэффициент устойчивости экономического состояния предприятия (формула 1.13):

$$ЧГП = ЧПо + АВ, \quad (1.12)$$

где ЧГП – чистый денежный поток;

ЧПо – чистая прибыль (операционная);

АВ – амортизационные отчисления [15].

Коэффициент устойчивости экономического состояния предприятия демонстрирует темпы роста собственного капитала за счет чистой прибыли:

$$K_{об} = \frac{\Delta PK + \Delta НРП}{ВК}, \quad (1.13)$$

где ΔPK – разница сумм чистой прибыли, направленной на формирование резервного капитала;

$\Delta НРП$ – разница сумм нераспределенной прибыли, которая формируется из чистой прибыли предприятия;

ВК – величина собственного капитала (на конец периода) [15].

Данный показатель анализируется в динамике, так повышающая тенденция характеризует рост деловой активности предприятия, расширение его мощностей и эффективности управления. Снижение коэффициента показывает уменьшение оборачиваемости и снижение темпов развития предприятия. Максимальный экономический рост компания может достичь в том случае, если вся полученная прибыль реинвестируется (вкладывается).

Взаимосвязь финансового, управленческого и налогового учета, а также внутреннего и внешнего контроля и аудита представляют собой основные

элементы комплексной учетно-информационной системы, направленной на обеспечение конкурентных преимуществ предприятия и поддержание его экономической безопасности.

Однако во многом устойчивое развитие и обеспечение экономической безопасности малого бизнеса зависит от государственной поддержки малого предпринимательства.

1.3 Государственная поддержка малого бизнеса как фактор обеспечения его экономической безопасности

Целью государственной поддержки является создание оптимальных экономических, организационных, правовых, инфраструктурных условий для ведения предпринимательской деятельности, то есть для формирования положительной предпринимательской среды.

Система государственной поддержки малого бизнеса представляет собой совокупность механизмов и инструментов государственного управления, к которым относятся нормативно-правовое, административное, экономическое регулирование.

Наиболее важным инструментом государства, при помощи которого оно регулирует деятельность малого предпринимательства, является издание правовых актов. Они имеются на всех трех уровнях управления: федеральном, региональном и местном.

К функциям инфраструктуры господдержки относятся, как представляется, оказание материально-технической, информационной, технологической, консультационной, маркетинговой, кадровой, образовательной и финансовой поддержки.

Финансовая поддержка включает субсидирование, предоставление грантов, налоговые льготы, создание фондов развития предпринимательства.

В связи с развитием экономики России от сырьевой к инновационной модели согласно Федеральному закону от 31.12.2014 N 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» стимулирование деятельности в сфере промышленности осуществляется путем предоставления ее субъектам финансовой, информационно-консультационной поддержки, поддержки осуществляемой ими научно-технической деятельности и инновационной деятельности в сфере промышленности, поддержки развития их кадрового потенциала, осуществляемой ими внешнеэкономической деятельности, предоставления государственных и муниципальных преференций, иных мер поддержки, установленных настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации, законами субъектов Российской Федерации, уставами муниципальных образований [6].

Финансовая поддержка субъектов деятельности предоставляется в формах, предусмотренных законодательством Российской Федерации, с учетом особенностей, установленных настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами, и с учетом состояния отдельных отраслей промышленности.

Установлены следующие особенности предоставления субсидий:

1) использование конкурсных механизмов предоставления субсидий с включением в число критериев отбора их получателей показателей эффективности использования субсидий;

2) установление штрафов в сумме, эквивалентной предоставляемой субсидии, при недостижении субъектом деятельности в сфере промышленности - получателем субсидии показателей эффективности, установленных при ее предоставлении;

3) предоставление субсидий на финансирование создания или модернизации промышленной инфраструктуры, в том числе с использованием

наилучших доступных технологий, а также на освоение производства промышленной продукции;

4) иные особенности предоставления субсидий в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Финансовая поддержка может предоставляться хозяйствующим субъектам в форме налоговых льгот в соответствии с законодательством о налогах и сборах, в том числе тем из указанных субъектов, которые реализуют инвестиционные проекты, включенные в перечень, предусмотренный данным Федеральным законом.

Направления стимулирования развития бизнеса в сфере информационной поддержки представляет собой доступ в ГИС «Промышленность», каталоги, справочники, информационные ресурсы, выставки, ярмарки, конференции, размещение информационно-рекламных материалов.

Поддержка научно-технической деятельности и инноваций: размещение госзаказа на НИОКР, субсидирование НИОКР, инновации в госкомпаниях, стимулирование спроса на инновации, поддержка инжиниринга, стимулирование внедрения инноваций.

Поддержка развития кадрового потенциала: поддержка дообразования, учебное и педагогическое обеспечение, поддержка образовательных программ.

Поддержка внешнеэкономической деятельности: содействие в продвижении на иностранных рынках, финансовая и имущественная поддержка, страхование рисков, гарантии.

Потребности бизнеса в государственной поддержке зависят от масштабов и стадии развития производства. В части малый бизнес нуждается в обеспечении венчурного финансирования; обеспечении условий для создания новых продуктов; предоставлении инфраструктуры; предоставлении средств для реализации инвестиционных проектов; поддержке проектов по расширению производства.

За поддержкой можно обратиться как к органам власти, так и к государственным институтам развития.

Поддержка со стороны Российской Федерации:

- Субсидирование процентных ставок по кредитам.
- Субсидирование затрат на пополнение оборотных средств.
- Субсидирование и поддержка НИОКР.
- Субсидирование капитальных затрат, бюджетные инвестиции.
- Государственные гарантии.
- Целевые инструменты в рамках госпрограмм.
- Преференции в сфере государственных закупок.
- Специальные инвестиционные контракты.
- Поддержка внешнеэкономической деятельности.
- Информационная поддержка.

Институты развития федерального уровня:

- Предоставление прямого финансирования (невозвратного, венчурного или долгового).
- Информационная поддержка.

Поддержка со стороны субъектов Российской Федерации:

- Предоставление прямого финансирования, невозвратного, венчурного или долгового.
- Бюджетные инвестиции.
- Субсидии разных видов.
- Государственные гарантии.
- Создание и поддержка промышленной инфраструктуры.
- Информационная поддержка.

Основными инструмента государственной поддержки малого бизнеса являются:

- Подпрограмма «Развитие малого и среднего предпринимательства» (Минэкономразвития России) [7].

- Подпрограмма «Развитие малого и среднего предпринимательства» в составе государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» (ПП РФ от 15.04.2014 № 316) [8].

- Федеральная финансовая программа поддержки малого и среднего предпринимательства. Предоставление субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации для дальнейшей поддержки предприятий осуществляется в соответствии с правилами установленными Правительством РФ (ПП РФ от 30 декабря 2014 г. № 1605) [9].

Меры поддержки со стороны субъектов Российской Федерации (Органы исполнительной власти субъектов РФ):

- Налоговые льготы для промышленных предприятий.
- Предоставление инвестиционных налоговых кредитов.
- Субсидирование затрат и обеспечение льготного кредитования.
- Имущественная поддержка промышленных предприятий, в том числе предоставление земли и недвижимости.
- Обеспечение инфраструктуры промышленной деятельности, включая формирование и эксплуатацию индустриальных парков. Социальное обеспечение работников промышленности.

Государственная поддержка малого бизнеса осуществляется в рамках специальных программ, направленных на их развитие. В регионах действуют программы по финансовой поддержке малого бизнеса. На муниципальном уровне организованы фонды поддержки малого предпринимательства. В рамках данных программ предприниматели могут претендовать на получение займов, кредитов по льготным ставкам или гарантию по кредиту, субсидий на поддержку малого бизнеса или возмещение затрат.

Объём субсидий, выделенный из федерального бюджета на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства, бюджетам субъектов российской федерации) на конец 2017 г. составил 11124625 тыс. руб. [52].

Представители малого и среднего бизнеса имеют возможность получить информационно-консультационную и имущественную государственную поддержку. Активно открываются бизнес-инкубаторы (таблица 1.4).

Таблица 1.4 - Деятельность бизнес-инкубаторов, созданных в рамках мероприятий по поддержке малого и среднего предпринимательства, реализуемых министерством экономического развития российской федерации

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Количество бизнес-инкубаторов, единиц	130	141	145
Общая площадь бизнес-инкубаторов, м ²	254780,5	303983,1	431279,7
Количество субъектов малого предпринимательства - резидентов бизнес-инкубатора, единиц	2200	2299	2179
Общее количество работников субъектов малого предпринимательства – резидентов бизнес-инкубатора, человек	6789	9619	10234

Учитывая опыт развитых стран, осуществляется предоставление доступа малого бизнеса к государственным закупкам.

В 2016 году введено право на применение двухлетних «налоговых каникул» по упрощенной системе налогообложения получили предприниматели в сфере бытовых услуг. Данная мера направлена на стимулирование предпринимательской активности населения в этих сферах деятельности. Более эффективно «налоговые каникулы» будут работать при комплексном подходе к налогоплательщику при помощи информационной составляющей, финансовой составляющей в рамках доступности денежных средств и многих других факторов. Введение сферы бытовых услуг в перечень отраслей, в отношении которых возможно применение «налоговых каникул», направлено на увеличение числа занятых в малом бизнесе, а также - в перспективе - на увеличение налоговых поступлений в бюджеты субъектов РФ.

Также субъектам РФ предоставили право снижать ставку налога по упрощенной системе налогообложения с объектом налогообложения «доходы», с 6 до 1 процента в зависимости от категорий налогоплательщиков и видов деятельности.

Организации, имеющие представительства, с 2016 года получили право использования упрощенной системы налогообложения с целью расширения бизнеса, а также к увеличению числа занятых в малом бизнесе. Но данная мера не распространяется на организации, имеющие филиалы.

С 2017 года возросли лимиты по доходам и стоимости основных средств для применения упрощенной системы налогообложения с целью увеличения числа предпринимателей, применяющих данную налоговую систему, что, в свою очередь, приведет к росту налоговых доходов от УСН.

В 2015 году был создан государственный институт развития малого и среднего предпринимательства - акционерное общество «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства». Данная структурная единица отвечает за осуществление государственной поддержкой малого и среднего предпринимательства: оказание финансовой, юридической, методологической поддержки, привлечение денежных средств в целях поддержки малого и среднего предпринимательства, обеспечение проведения различных мероприятий по поддержке, разрабатывает и совершенствует меры поддержки и др.

Федеральной налоговой службой РФ сформирован единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства, содержащий сведения о категориях субъектов малого и среднего предпринимательства, видах их деятельности, видах производимой продукции, действующих лицензиях с целью оперативного получения информации о малых предприятиях [52].

Успешная реализация данных мер государственной поддержки малого предпринимательства позволит эффективно развивать сектор малого предпринимательства, что в свою очередь позволит достигнуть стабильного экономического роста, увеличить конкурентоспособность отечественной экономики и улучшить качество жизни населения.

Рассмотрим, как повлияла реализация различных мер государственной поддержки малого предпринимательства на его развитие.

По данным федеральной службы государственной статистики Российской Федерации, вклад малого бизнеса, рассчитанный на основе оборота предприятий, в 2013 г. составил 25,8 %, в 2017 г. 13,25% [50].

Анализ общей динамики развития малого предпринимательства представлен в таблице 1.5.

Таблица 1.5 - Динамика показателей развития малого предпринимательства в России за период с 2013 по 2017 гг. (по состоянию на 31 декабря)

Параметры	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Число малых предприятий, тыс.	1137,4	282,7	227,8	219,7	229,2
Процент к общему числу предприятий	24,33	5,92	4,64	4,55	4,71
Темпы прироста (%): цепные; базисные			-19,42 -19,42	-3,56 -22,29	4,32 -18,92
Численность работников, занятых на малых предприятиях, тыс. чел.	9 239,2	6 217,6	5 720,6	5 562,9	6 423,3
Темпы прироста (%): цепные; базисные			-7,99 -7,99	- 2,76 -10,52	-15,47 -3,32
Оборот малых предприятий, млрд. руб.	15 468,9	10 093,5	8 805,9	10 247,0	13 252,0
Оборот малых предприятий в процентах к обороту всех предприятий, %	25,87	13,61	13,02	12,59	13,25
Темпы прироста (%): цепные; базисные			-12,76 -12,76	16,37 1,52	29,33 31,29

Финансовый кризис оказал отрицательное воздействие на темпы развития малого и среднего предпринимательства. Так, количество малых предприятий сократилось с 1137,4 в 2013 г. до 219,7 тыс. в 2014 г. и только в 2016-2017 гг. начался небольшой рост до 229,2 тыс. Оборот малых предприятий сократился с 15468,9 млрд. руб. в 2013 г. до 8784,9 млрд. руб. в 2015 г., начав постепенный рост в 2016 г. и 2017 г., составив 13252,0 млрд. руб. Также наблюдается сокращение численности занятых на малых предприятиях — с 9239,2 тыс. в 2015 до 5562,9 тыс. человек в 2016 г., однако в 2017 г. наблюдается незначительный рост до 6423,3 тыс. чел.

По данным ежегодного информационно-аналитического доклада Национального института системных исследований проблем предпринимательства по итогам 2016 года по сравнению с 2015 годом в целом по стране наблюдался незначительный прирост количества малых предприятий и объемов оборота малых предприятий (оборот малых предприятий, напротив, сократился); среднесписочная численности занятых на малых предприятиях и объем инвестиций в основной капитал при этом сократились [52].

На 1 января 2017 года количество зарегистрированных малых предприятий в целом по России увеличилось по сравнению с 1 января 2016 года на 2,6%, среднесписочная численность занятых на малых предприятиях сократилась на 2,6%, а удельный вес работников малых предприятий в общей среднесписочной численности занятых составил 13,86%. Объем оборота малых предприятий вырос на 3,3% (оборот, напротив, уменьшился на 8,5%), объем инвестиций в основной капитал на малых предприятиях сократился на 4,7% (объем инвестиций в основной капитал снизился на 15,6%).

Итоги деятельности малых предприятий в 2016 году в региональном разрезе представлены как негативные. В 37 регионах уменьшилось количество зарегистрированных малых предприятий в расчете на 100 тыс. жителей (Волгоградская обл., Нижегородская обл., Калининградская обл., Костромская обл., Пензенская обл., Ростовская обл., Чукотский АО, Челябинская обл. и др.); в 61 регионе сократилась среднесписочная численность занятых на малых предприятиях, объем оборота малых предприятий сократился в 76 регионах, объем инвестиций в основной капитал на малых предприятиях снизился в 60 регионах [52].

Ключевыми факторами, тормозящими развитие малого предпринимательства можно считать, то, что государство сократило программу поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП) в 2017 и 2018 годах; рост налогов, сборов в 2017 году; вмененный налог вырос; рост акцизов на

топливо, табак, алкоголь; появление экологического сбора; появление курортного сбора; обязательное внедрение кассовых аппаратов; рост цены на патент и др.

Прогнозный рост дополнительной налоговой нагрузки на бизнес в 2018 году составит порядка 150 млрд. руб. (налог на движимое имущество, акцизы, сборы). Также к отрицательным тенденциям относятся отмена аудиторской тайны; рост объема отчетности; массовый снос торговых объектов по всей стране; отзыв лицензий у банков; реновация в Москве – под угрозой 2,5 миллиона предпринимательских объектов; борьба ЦБ с сомнительными транзакциями – блокировка счетов компаний; ужесточение проверок пожарной безопасности, расширение круга структур, осуществляющих контроль (Росгвардия); усиление взаимодействия МВД и ФНС (обмен данными в рамках расследования).

Последние несколько лет происходит усиление присутствия государства в банковском секторе - стратегическом секторе для развития реальной экономики страны. Международные санкции запретили российским банкам брать деньги за рубежом.

Эта политика привела к закрытию не менее 300 банков разного уровня за последние годы. С начала 2017 г. банки заблокировали 460 тыс. операций клиентов на общую сумму 180 млрд. От представителей бизнеса поступили тысячи заявлений в ЦБ и сами банки. Другая проблема – отказ в выдаче кредитов. В 2017 года основной причиной отказа в выдаче займа представителям малого и среднего бизнеса являлось нестабильное финансовое состояние компании, а также высокая кредитная нагрузка предприятия [52].

Вышеперечисленные факторы можно определить как угрозы экономической дестабилизации малых предприятий, таким образом, они являются внешними угрозами экономической безопасности.

Немаловажное значение имеют внутренние угрозы малого бизнеса в сфере финансовой независимости предприятия; технологической независимости и конкурентоспособности его технического потенциала; эффективности менеджмента; уровня квалификации персонала и его интеллектуального

потенциала; информационной обеспеченности и защищенности коммерческой тайны; безопасности персонала предприятия, его капитала и имущества, коммерческих интересов.

В этой связи становится все более актуальным обеспечение экономической безопасности малых предприятий, как процесс прогнозирования и предотвращения всесторонних ущербов от негативных воздействий на их экономическую безопасность по различным аспектам финансово-хозяйственной деятельности. И основополагающим элементом при анализе экономической безопасности малых предприятий является выбор критериев, с помощью которых будет произведена ее оценка.

2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ПКФ «СПЕЦТЕХНИКА»

2.1. Характеристика предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника»

ООО «ПКФ «Спецтехника» - машиностроительное предприятие, специализирующееся на производстве грузовой автомобильной техники.

Основные направления деятельности компании:

- продажа автомобилей «Урал», «КамАЗ», «МАЗ» и прицепной техники;
- продажа и изготовление спецтехники на шасси «Урал», «КамАЗ», «МАЗ»;
- продажа запасных частей к грузовым автомобилям;
- переоборудование и установка дополнительных опций (доработка) на грузовые автомобили.

Организация зарегистрирована 17 июня 2014 г. регистратором Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 17 по Челябинской области. Генеральный директор организации – Рыжиков Кирилл Александрович. Компания ООО ПКФ «Спецтехника» находится по юридическому адресу 456300, Челябинская область, город Миасс, Набережная улица, дом 5, офис 309. Основным видом деятельности является «Торговля автотранспортными средствами», зарегистрировано 19 дополнительных видов деятельности. Организации ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА «СПЕЦТЕХНИКА» присвоены ИНН 7415085967, ОГРН 1147415003075, ОКПО 31191896.

Численность предприятия на 31.12.2017 г. составляла 80 человек, таким образом предприятие является малым.

ООО ПКФ «Спецтехника» организует поставку спецтехники потребителям, специалисты компании обучают персонал Заказчика, осуществляют запуск машин в эксплуатацию, проводят модернизацию,

техническое обслуживание, текущий и капитальный ремонты, обеспечивают запасными частями и расходными материалами.

2.2 Оценка экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника»

Проведем анализ экономической безопасности предприятия по основным составляющим, характеризующим экономическую безопасность предприятия.

Оценка организационной составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» проведена на основе исследования организационной структуры исследуемого предприятия (рисунок 2.1).



Рисунок 2.1 – Организационная структура

В организации существует несколько уровней управления:

Высший – генеральный директор.

Средний – заместители директора: исполнительный директор по производству и контролю над качеством продукции, по снабжению предприятия

ресурсами, начальник службы маркетинга (директор по общим вопросам), а также главный бухгалтер.

Низший – начальники производственных структур и отделов.

В подчинении заместителя по производству и контролю за качеством (исполнительный директор) находится: главный инженер.

В подчинении Директора по общим вопросам находятся менеджеры по сбыту продукции.

В подчинении у главного бухгалтера находятся экономист, начальник расчетного отдела и бухгалтеры.

В свою очередь, в непосредственном подчинении у генерального директора находятся все представители вышеуказанных уровней руководства.

Можно сделать вывод, что организационная структура представляет собой бюрократическую (иерархическую) структуру и характеризуется линейно – функциональными связями между работниками аппарата управления.

Основу организационной структуры составляет «шахтный» принцип построения. Каждая подсистема (блок) имеет свою четко определенную, конкретную задачу и обязанности и включает в себя службы, функции которых непосредственно связаны с деятельностью конкретного подразделения.

Результаты каждого подразделения оцениваются показателями, характеризующими выполнение ими своих целей и задач.

В организационной структуре отсутствует служба, отвечающая за обеспечение экономической безопасности предприятия. Таким образом, необходима разработка мер по повышению экономической безопасности в сфере организационной составляющей экономической безопасности предприятия.

Оценка информационной составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» проведена на основе информационных ресурсов, представляющих собой документы предприятия в информационных системах предприятия: архиве, базе данных и других информационных системах, хранящих информацию.

Установлено, что в организации ведется финансовый учет - совокупность процедур, обеспечивающих подготовку и предоставление информации о финансовом состоянии и результатах деятельности организации.

Финансовый учет осуществляется по данным бухгалтерского учета. Данные обязанности выполняет экономист, бухгалтерия, главный бухгалтер.

На основании данных финансового учета осуществляется управленческий (внутренний) учет - это совокупность методов и процедур, обеспечивающих подготовку и предоставление информации для внутреннего анализа, планирования, контроля и принятия решений на различных уровнях управления. Данные обязанности выполняет генеральный директор.

В организации ведется автоматизированный бухгалтерский учет, данные учета защищены и доступны генеральному директору и главному бухгалтеру.

Можно сделать вывод, что информационная составляющая экономической безопасности исследуемого предприятия нуждается в доработке. Необходимо внедрение электронного обеспечения финансово-хозяйственной деятельности с целью получения единого информационного пространства, что позволит сократить время на получение необходимой информации с целью принятия управленческих решений, упорядочить сведения о хозяйственных операциях.

Оценка политико-правовой составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» проведена на основе учредительных и других внутренних документов.

Правовую защищенность предприятия обеспечивает юридический отдел. В организационной структуре ООО «ПКФ «Спецтехника» отсутствует данное подразделение, также отсутствует должность юриста.

Правовую защищенность интересов предприятия в договорной и другой деловой документации обеспечивает генеральный директор.

В случае нарушения юридических прав предприятия и его работников, необходимости ведения судебных и арбитражных разбирательств руководство предприятия прибегает к услугам юристов на договорной основе.

За период с 2016-2017 гг. отсутствовали судебные и арбитражные процессы в общем количестве хозяйственных договоров организации.

Внутренние нормативно-правовые составляющие экономической безопасности предприятия, такие как нормы внутреннего распорядка, должностные положения, инструкции, распоряжения, решения трудового коллектива разрабатывает исполнительный директор.

Юридическая сторона договорных обязательств организации и внутренних нормативно-правовых документов разработана на высоком уровне.

Проведенный анализ силовой составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» позволил установить, что на предприятии силовая составляющая экономической безопасности предприятия заключается в следующем:

1. Фактическая безопасность предприятия и сотрудников предприятия, а именно непосредственно сохранность их жизни и здоровья от физических повреждений, так и умышленных действия третьих лиц или органов.

В первую очередь безопасность обеспечивается службой безопасности предприятия – это охраняемый вход и въезд на территорию предприятия, регулярное патрулирование территории.

Во-вторых, сохранность жизни и здоровья сотрудников обеспечивается нормами охраны труда: ежегодно проводится инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности.

2. Сохранность имущества предприятия от негативного влияния, которое грозит потерей этого имущества или снижением его стоимости.

Сохранность имущества предприятия обеспечено также договорами о материальной ответственности с сотрудниками, которым вверено данное имущество.

В случаях выявления материального вреда, вызванного нарушением договора, ведется работа по определению размера ущерба, установлению лиц,

виновных в его причинении, а также обязательному его возмещению в соответствии с действующими нормативными актами.

Таким образом, силовой аспект экономической безопасности предприятия оценивается на достаточно высоком уровне.

Оценка технико-технологической составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» проведена на основе анализа качества и текущего состояния основных и нематериальных фондов предприятия.

Состав используемого оборудования предприятия и степень его использования представлен в приложении Д.

По данным ООО «ПКФ «Спецтехника» уровень производственных мощностей оценивается как удовлетворительный. Предприятие закупает оборудование у ведущих российских и иностранных поставщиков, многие виды оборудования являются высокопроизводительными с техническими характеристиками на уровне мировых аналогов.

Однако, из данных приложения Д видно, что большая часть оборудования перегружено.

Коэффициенты загрузки по некоторым видам превышают 1,5 и 1,2, что означает перегруженность на 50% и 20% соответственно.

Срок полезного использования не некоторым видам оборудования превышает нормативный, изношенное оборудование потребляет много энергии, постоянная перезагрузка приводит к поломкам и простоям, связанным с ремонтом.

Анализ общего состояния основных фондов представлен в таблице 2.1.

Таблица 2.1 - Структура и динамика основных средств

Показатель	2016 г., т. руб.	Структура, %	2017 г., т.руб.	Структура, %	Изменени е 2017 г. к 2016 г., т. руб.	Изменение 2017 г. к 2016 г., %
Здания	1359	17,9	1297	18,4	-62	0,5
Сооружения	200	2,6	170	2,4	-30	-0,2

Окончание таблицы 2.1

Машины и оборудование	4190	55,2	3400	48,1	-790	-7,1
Транспортные средства	1800	23,7	1992	28,2	192	4,5
Производственный и хозяйственный инвентарь	25	0,3	159	2,3	134	1,9
Другие виды основных средств	13	0,2	44	0,6	31	0,5
Итого	7587	100	7062	100	-525	0,0

Из данной таблицы видно, что по состоянию на конец 2017 г. наибольший удельный вес в общей структуре основных фондов занимают машины и оборудование 48%. При этом в 2017 г. по сравнению с 2016 г. их доля снизилась на 790 тыс. руб. или на 7%., что связано с их устареванием. Вместе с тем, многие станки загружены полностью, у многих истекает срок полезного использования.

В таблице 2.2 представлены коэффициенты использования основных средств.

Таблица 2.2 - Коэффициенты использования основных средств

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Стоимость введенных ОС	85	482	87
Стоимость выбывших ОС	567	124	525
Стоимость ОС на начало года	7120	7 105	7 587
Стоимость ОС на конец года	7 105	7 587	7 062
Коэффициент обновления (стоимость введенных ОС/стоимость ОС на конец года)	0,01	0,06	0,01
Коэффициент выбытия (стоимость выбывших ОС/стоимость ОС на начало года)	0,08	0,02	0,07
Амортизация	674	1039	671
Коэффициент износа (амортизационные отчисления/первоначальная стоимость ОС)	0,09	0,15	0,09
Коэффициент годности (первоначальная стоимость ОС в за вычетом амортизации/ первоначальная (восстановительная) стоимость	0,91	0,85	0,91

На конец 2017 года коэффициент выбытия превышает коэффициент обновления, что является отрицательной тенденцией и показывает превышение

выбытия основных средств над их обновлением. Коэффициент износа показывает степень износа основных средств. Коэффициент годности несколько увеличился по сравнению с предыдущим 2016 годом, однако остался на том же уровне, что и в 2015 г. (рис. 2.2, 2,3)

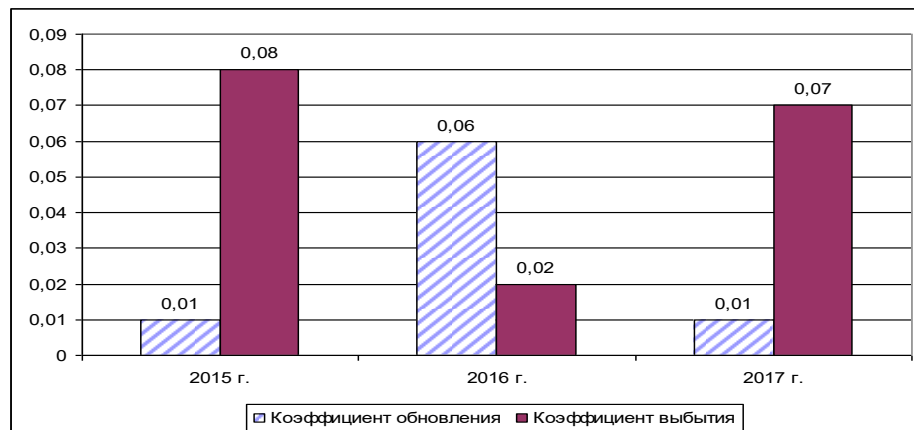


Рисунок 2.2 – Коэффициенты обновления и выбытия за 2016-2017, гг.

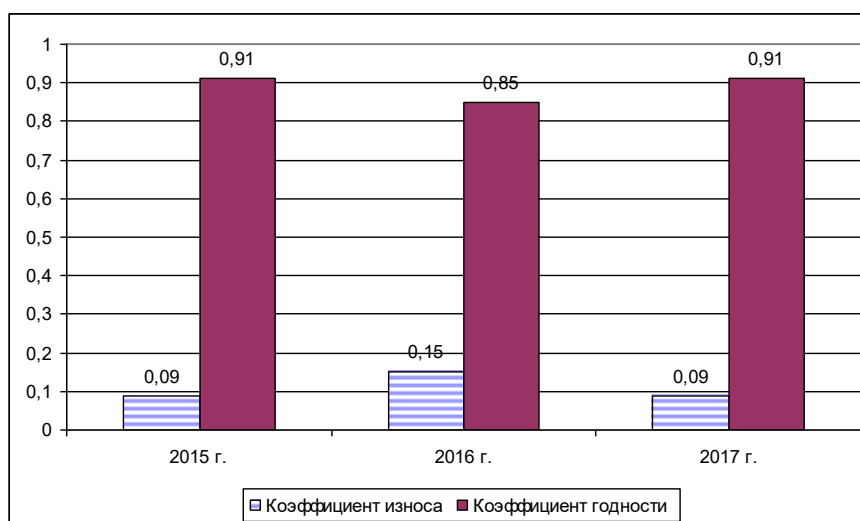


Рисунок 2.3 – Коэффициенты износа и годности за 2016-2017, гг.

Вместе с тем рассчитанный по данным бухгалтерского баланса основной показатель эффективности использования основных фондов фондоотдача увеличилась в 2017 г. на 2% по сравнению с 2016 г., что во многом связано с увеличением объема реализации (рисунок 2.4).

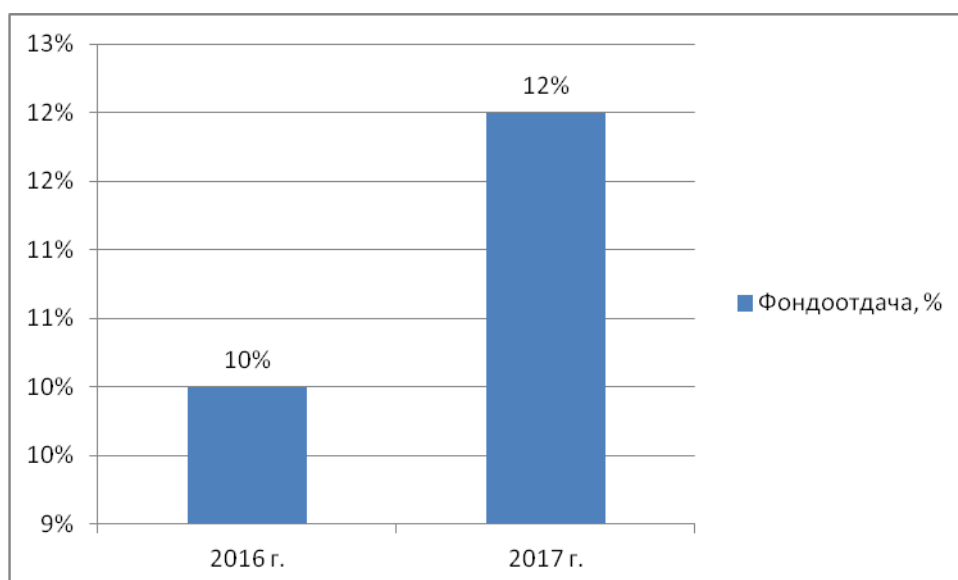


Рисунок 2.4 – Изменение фондоотдачи за 2016-2017, гг., %

Таким образом, оценка технико – технологической составляющей показала, что состояние основных фондов является угрозой для экономической безопасности предприятия. Предприятие несет убытки в связи с ремонтом и простоями оборудования.

Оценка интеллектуальной и кадровой составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» основан на данных обеспеченности рудовыми ресурсами, их качественного состава, а также на основе анализа использования эффективного фонда рабочего времени.

Анализ обеспеченности ООО «ПКФ «Спецтехника» трудовыми ресурсами представлен в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами

Категория работников	Численность 2016 года		Процент обеспеченности в 2016 году	Численность 2017 года		Процент обеспеченности в 2017 году
	план	факт		план	факт	
Среднесписочная численность производственного персонала	38	40	105,3	32	45	140,6
В том числе:	27	28	103,7	23	22	95,7

Окончание таблицы 2.3

основные рабочие основного производства						
Из них: сварщики	7	9	128,6	4	6	150,0
слесари и фрезеровщики	12	12	100,0	7	9	128,6
раскройщики и рубщики	4	4	100,0	4	4	100,0
токари	3	3	100,0	3	3	100,0
Руководители	3	3	100,0	3	3	100,0
Специалисты	13	12	92,3	13	15	115,4
Служащие	13	15	115,4	13	17	130,8

Сравнив фактическое количество работников по категориям с плановой потребностью, можно сказать следующее: 2016 г. - 2017 г. фактическая численность производственного персонала была выше плановой численности. Предприятие полностью обеспечено трудовыми ресурсами на протяжении анализируемого периода.

Поскольку изменения качественного состава персонала происходят в результате его движения, то этому вопросу при анализе уделяется большое внимание (таблица 2.4).

Таблица 2.4 – Данные о движении персонала

Показатель	2015 год	2016 год	2017 год
Численность ПП на начало года	68	70	80
Приняты на работу	5	4	12
Выбыли	4	2	2
В том числе:			
по собственному желанию	4	2	1
уволены за нарушение трудовой дисциплины	0	0	1
Численность персонала на конец года	70	70	80
Среднесписочная численность персонала	69	70	80
Коэффициент оборота по приему работников	0,07	0,06	0,15
Коэффициент оборота по выбытию работников	0,06	0,03	0,03
Коэффициент текучести кадров	0,06	0,03	0,03

Квалификационный уровень работников во многом зависит от их возраста, стажа работы, образования и т.д. (таблица 2.5):

Таблица 2.5 – Качественный состав персонала

Показатель	Численность рабочих на конец года		Удельный вес, %	
	2016 год	2017 год	2016 год	2017 год
Группы рабочих:				
По возрасту, лет:				
до 20	2	3	3	4
от 20 до 30	29	38	41	48
от 30 до 40	15	15	21	19
от 40 до 50	15	15	21	19
от 50 до 60	9	9	13	11
старше 60	-	-	-	-
Итого:	70	80	100	100
По образованию:				
незаконченное среднее	3	3	4	4
среднее, среднее специальное	40	50	57	63
Высшее	27	27	39	34
Итого:	70	80	100	100
По трудовому стажу, лет: до 5	22	35	31	44
от 5 до 10	35	37	50	46
от 10 до 15	9	5	13	6
от 15 до 20	4	2	6	3
свыше 20	-	1	-	1
Итого:	70	80	100	100

На основании данных таблицы 2.5 можно сказать, что наибольший удельный вес в общей численности персонала составляют рабочие в возрасте от 20 до 30 лет со средним или средним специальным образованием и имеющий стаж от 5 до 10 лет.

Полноту использования персонала можно оценить по количеству отработанных дней и часов одним работником за анализируемый период времени, а также по степени использования фонда рабочего времени (ФРВ) (таблица 2.6). ФРВ зависит от численности рабочих, количества отработанных дней одним рабочим и в среднем за год и средней продолжительности рабочего дня.

Таблица 2.6 – Использование фонда рабочего времени ООО «ПКФ «Спецтехника»

Показатель	Значение показателя		Изменение 2017 к 2016 году
	2016 год	2017 год	
Среднегодовая численность рабочих (ЧР)	40	45	5
Отработано дней одним рабочим за год (Д)	207	182	-25
Отработано часов одним рабочим за год (Ч)	1697,4	1419,6	-277,8
Средняя продолжительность рабочего дня (П), ч	8,2	7,8	-0,4
Общий фонд рабочего времени (ФРВ), чел.-ч	67 896	63 882	-4014

Фонд рабочего времени в 2017 году по отношению к 2016 году сократился на 4014 часа, причём отработанное количество часов одним рабочим за год снизилось на 277,8 часов.

Проведём факторный анализ фонда рабочего времени рабочих:

ФРВ сократился в том числе за счёт изменения:

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{чр}} = (\text{ЧР}_1 - \text{ЧР}_0) * \text{Д}_0 * \text{П}_0 = (45 - 40) * 207 * 8,2 = 8487 \text{ ч.};$$

б) количества отработанных часов одним работником

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{д}} = \text{ЧР}_1 * (\text{Д}_1 - \text{Д}_0) * \text{П}_0 = 45 * (182 - 207) * 8,2 = -9225 \text{ ч.};$$

в) продолжительности рабочего дня

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{п}} = \text{ЧР}_1 * \text{Д}_1 * (\text{П}_1 - \text{П}_0) = 45 * 182 * (7,8 - 8,2) = -3276 \text{ ч.}$$

$$\text{Проверка: } 8487 \text{ ч.} + (-9225 \text{ ч.}) + (-3276 \text{ ч.}) = -4014 \text{ ч.}$$

Как видно из приведенных данных, предприятие использует имеющиеся трудовые ресурсы недостаточно полно. В среднем одним рабочим отработано 182 дней вместо 207, в силу чего целодневные потери рабочего времени на одного рабочего увеличились на 25 дней, а на всех – на 875 дней, или 6825 часов. Существенны и внутрисменные потери рабочего времени: за один день они составили 0,4 часа, а за все отработанные дни всеми рабочими – 9225 часа. Ситуация объяснима перегруженностью оборудования, в связи с возникновением поломок и простоями на ремонт.

Также по данным предприятия установлен рост незапланированных издержек (потери от брака, штрафные санкции за невыполненный вовремя договор), возникающих, в том числе как вследствие человеческого фактора (ошибки, неточности, недостаток квалификации), так и в связи с простоями оборудования (рисунок 2.5).

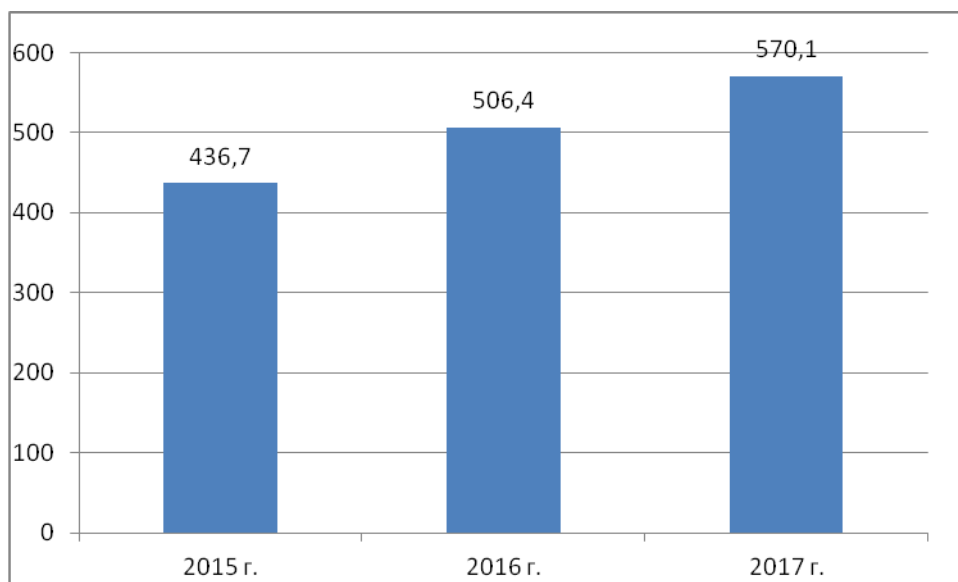


Рисунок 2.5 – Незапланированные издержки ООО «ПКФ «Спецтехника»

Потери от брака списывают ежемесячно на затраты соответствующего вида производства и включают в себестоимость тех работ (услуг), по которым обнаружен брак. Таким образом, постоянные издержки предприятия ежегодно пополняются немалой суммой издержек на переделку брака, полученной в ответ на низкую квалификацию некоторых работников и простои оборудования.

Это явилось одной из причин превышения темпов роста себестоимости над темпами роста выручки предприятия за период с 2015 по 2017 гг., что является отрицательной тенденцией и причиной снижения рентабельности (таблица 2.7, рисунок 2.6).

Таблицы 2.7 – Темп роста выручки и себестоимости за 2015-2017 гг.

Показатель	2015-2016 гг., %	2016-2017 гг., %
Темп роста выручки	66,3	20,8
Темп роста себестоимости	72,6	21,4

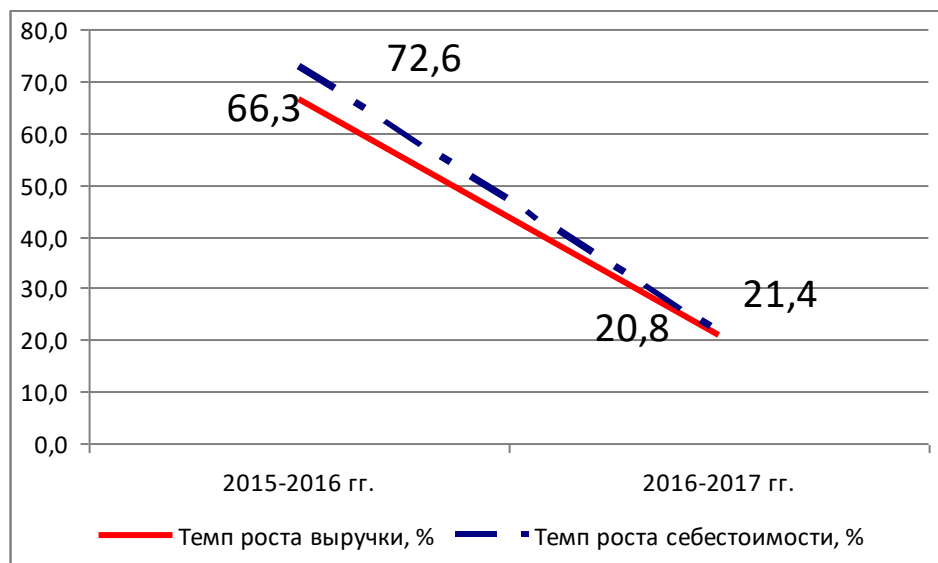


Рисунок 2.6 – Темп роста выручки и себестоимости за 2015-2017 гг.

Таким образом, можно сделать вывод, что необходимы конкретные действия, направленные на решение проблемы сокращения непредвиденных издержек, другими словами действий направленных на повышение квалификации персонала и сокращения потерь фонда рабочего времени в связи с простоями оборудования.

Оценка финансовой составляющей экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника» проведена по данным отчета о финансовых результатах (приложение Е) и бухгалтерского баланса (приложение Ж).

В приложении Г представлены основные экономические показатели деятельности предприятия. В соответствии с представленными данными в отчетном 2017 г. по сравнению с 2016 г. произошел рост объемов производства на 15 198 тыс. руб. или на 20,8% Среднегодовая производительность труда в 2017 г. по сравнению с 2016 г. возросла на 190 тыс. руб./чел.

В 2016 году по сравнению с 2015 годом прибыль от продаж увеличилась на 7 тыс. руб., прибыль до налогообложения увеличилась на 415 тыс. руб., чистая прибыль увеличилась на 332 тыс. руб. В 2017 г. по сравнению с 2016 г. прибыль от продаж снижается на 1 167 тыс. руб., прибыль до налогообложения

снизилась на 716 тыс. руб., чистая прибыль снизилась на 573 тыс. руб. (таблица 2.8 рисунок 2.7).

Таблица 2.8 – Финансовые результаты за 2015-2017 гг., тыс. руб.

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2016-2015 гг.	2017-2016 гг.
Прибыль от продаж	4 676	4 683	3 516	7	-1 167
Прибыль до налогообложения	3 822	4 237	3 521	415	-716
Чистая прибыль	3 058	3 390	2 817	332	-573

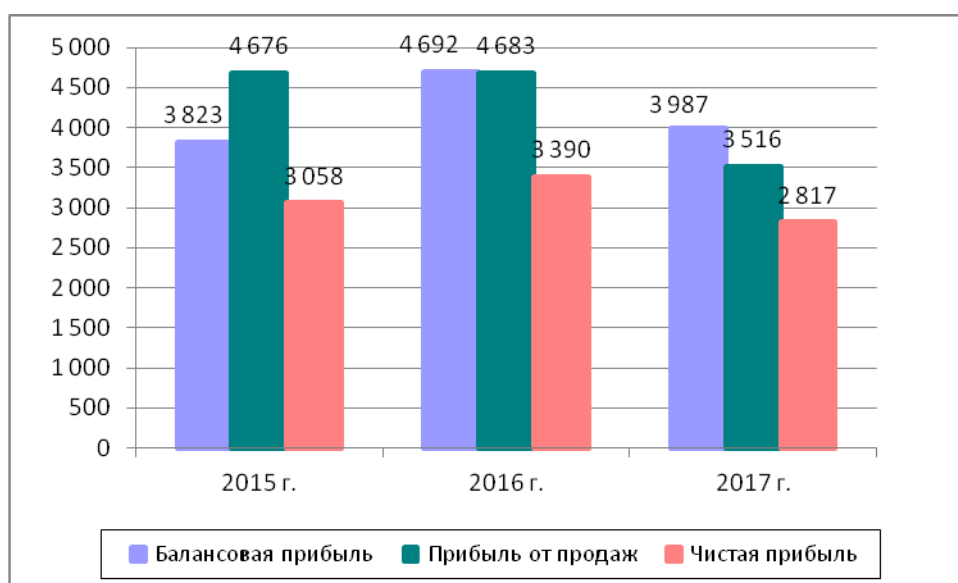


Рисунок 2.7 – Показатели прибыли за 2015-2017 гг., тыс. руб.

В 2016 году выручка выросла по сравнению с 2015 годом на 29 146 тыс. руб., а в 2017 году по сравнению с 2016 годом выручка увеличивается на 15 198 тыс. руб. Себестоимость в составе выручки от реализации в 2016 году выше, чем в предыдущем периоде на 27 809 тыс. руб., а в 2017 году по сравнению с отчетным 2016 годом себестоимость увеличилась на 14 165 тыс. руб. (рисунок 2.8).

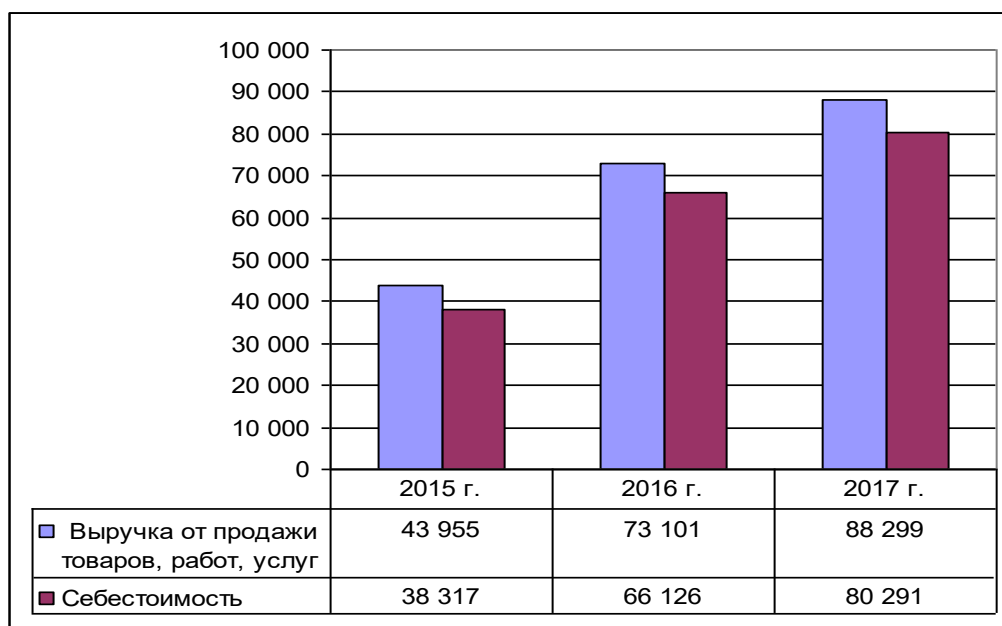


Рисунок 2.8 – Выручка и себестоимость за 2015-2017 гг., тыс. руб.

Анализ показателей рентабельности представлен в таблице 2.9.

Таблица 2.9 - Показатели рентабельности

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение	
				2015-2016 гг.	2016-2017 гг.
Рентабельность продаж, %	10,6	6,4	4,0	-4,2	-2,4
Рентабельность всего капитала, %	14,7	37,1	27,9	22,4	-9,1
Рентабельность собственного капитала, %	156,4	64,9	39,4	-91,5	-25,6
Рентабельность инвестиционного капитала, %	156,4	64,9	39,4	-91,5	-25,6

Рентабельность продаж на протяжении всего рассматриваемого периода снижается, что свидетельствует о снижении эффективности деятельности предприятия (рисунок 2.9). В 2016 г. по сравнению с 2015 г. снижение составило 4,2%, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. рентабельность продаж снизилась на 2,4%. В 2016 г. по сравнению с 2015 г. рост рентабельности всего капитала составил 22,4%, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. рентабельность всего капитала снизилась

на 9%. Рентабельность собственного капитала в 2016 г. по итогам 2015 г. снизилась на 92%, в 2017 г. снижение данного показателя составило 26%.

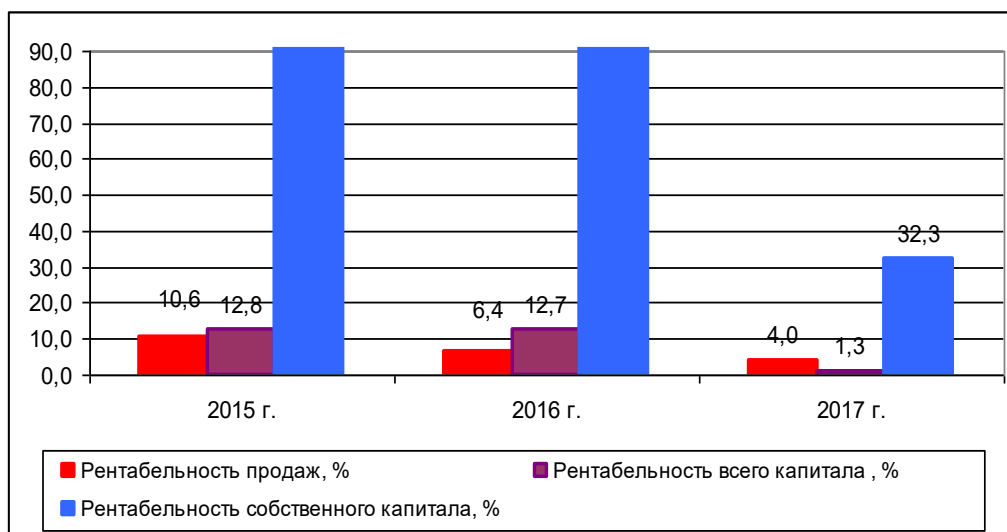


Рисунок 2.9 – Показатели рентабельности продаж за 2015-2017 гг., %

Анализ деловой активности представлен в таблице 2.10.

Таблица 2.10 – Показатели деловой активности

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение	
				2016-2015 гг.	2017-2016 гг.
Коэффициент оборачиваемости капитала	1,7	6,4	7,0	4,7	0,6
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	12,1	16,1	14,7	4,0	-1,4
Коэффициент оборачиваемости запасов	19,0	24,0	31,1	5,0	7,1
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	48,7	51,7	39,8	3,0	-11,9
Средний срок оборота дебиторской задолженности, дней	7,5	7,1	9,2	-0,4	2,1
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	15,3	21,9	26,8	6,6	4,8
Средний срок оборота кредиторской задолженности, дней	23,9	16,6	13,7	-7,2	-3,0

Оборачиваемость всего капитала на протяжении всего рассматриваемого периода незначительно увеличивается. Вместе с тем в 2017 г. снижаются коэффициенты оборачиваемости оборотных активов и дебиторской

задолженности. Средний срок оборота дебиторской задолженности увеличивается на 2 дня. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности увеличивается на 5 оборотов, а средний срок оборота кредиторской задолженности снижается на 3 дня.

Анализ обеспеченности запасов источниками их формирования по данным расчета абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости предприятия показал, что в 2017 г. тип финансовой устойчивости можно охарактеризовать как неустойчивый (таблица 2.11).

Таблица 2.11 – Абсолютные показатели финансовой устойчивости

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Недостаток собственных оборотных средств E^C	-5514	-2526	-2055
Недостаток долгосрочных источников формирования запасов E^T	-5514	-2526	-2055
Недостаток (-) / излишек (+) общей величины основных источников формирования запасов E^Σ	-1562	-726	445
Тип финансовой устойчивости	кризисный	кризисный	неустойч.

Относительные коэффициенты на конец 2017 г., характеризующие финансовое состояние предприятия не соответствуют рекомендуемым значениям (таблица 2.12).

Таблица 2.12 – Относительные показатели финансовой устойчивости

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Коэффициент автономии (рекомендуемое значение $K_{авт} \geq 0,5$)	0,2	0,3	0,4
Коэффициент маневренности собственного капитала (рекомендуемое значение $K_M \geq 0,5$)	-0,8	-0,2	0,1
Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками (рекомендуемое значение $K_{occ} \geq 0,6-0,8$)	-1,4	-0,7	0,3

Все коэффициенты ликвидности не соответствуют рекомендованным значениям на конец 2017 г., что свидетельствует о недостаточной неплатежеспособности предприятия (таблица 2.13).

Таблица 2.13 – Относительные показатели платежеспособности

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности (рекомендуемое значение $K_{аб} > 0,2$)	0,0	0,2	0,1
Коэффициент критической ликвидности (рекомендуемое значение $K_{кр} > 1$)	0,1	0,5	0,6
Коэффициент покрытия (рекомендуемое значение $K_{п} > 2$)	0,5	0,8	1,1

Оценка вероятности банкротства методом кредитного скоринга представлена в таблице 2.14.

Таблица 2.15 - Общая оценка финансовой устойчивости анализируемого предприятия

Номер показателя	На 31 декабря 2015 г.		На 31 декабря 2016 г.		На 31 декабря 2017 г.	
	Фактический уровень показателя	Количество баллов	Фактический уровень показателя	Количество баллов	Фактический уровень показателя	Количество баллов
1 Рентабельность сов. капитала = Чистая прибыль/Общая стоимость капитала	38,48	50	27,96	50	21,54	35
2 Коэффициент покрытия = Оборотные активы/Краткосроч. обязательства	0,45	0	0,8	0	0,73	0
3 Коэффициент автономии = Собственные средства/Общая величина средств предприятия	0,36	9	0,54	10	0,59	20
Итого:		59		60		55
Класс		3 класс		3 класс		3 класс

Отнесение к 3 классу на конец 2017 г. характеризует предприятие, как проблемное, с высоким риском банкротства.

Проведем обобщенную оценку состояния экономической безопасности предприятия, основанную на анализе доходности предприятия, как ключевом факторе достижения высокого уровня экономической безопасности.

Расчет показателей экономической безопасности представлен в таблице 2.15.

Таблица 2.15 – Показатели устойчивости экономической безопасности

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Прибыль чистая	3 058	3 390	2 817
Амортизационные отчисления	674	1039	671
Чистый денежный поток	3 732	4 429	3 488
Разница сумм чистой прибыли, направленной на формирование резервного капитала	70	328	-248
Разница сумм нераспределенной прибыли	229	1 130	939
Величина собственного капитала (на конец периода)	2 589	4 101	4 898
Коэффициент устойчивости экономического состояния	0,12	0,36	0,14

Чистый денежный поток на конец 2017 г. снижается, в связи со снижением чистой прибыли. Коэффициент устойчивости экономического состояния за период 2015 - 2017 гг. снижается.

Таким образом, состояние финансовой составляющей экономической безопасности оценивается как неудовлетворительное.

Основные выявленные проблемы:

- отсутствие в организационной структуре специалиста по обеспечению экономической безопасности;
- потери рабочего времени в связи с простоями и ремонтом оборудования;
- незапланированные издержки и рост себестоимости из-за простоев оборудования и потерь от брака;
- снижение финансовых результатов.

3 РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ПКФ «СПЕЦТЕХНИКА»

3.1 Мероприятия по повышению экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника»

1. Введение должности специалиста по экономической безопасности.

Как известно, одним из средств повышения эффективности управления на предприятии, является построение организационной структуры управления таким образом, чтобы руководство осуществлялось на должном уровне и соответствовало современным требованиям. Анализ организационной структуры управления ООО «ПКФ «Спецтехника» показал, что в настоящее время на данном предприятии не сформирован и не функционирует служба по обеспечению экономической безопасности, отсутствует специалист в данной области. В связи с этим мы предлагаем на данном предприятии ввести должность специалист по экономической безопасности, который будет находиться в прямом линейном подчинении директора по общим вопросам.

Специалист по экономической безопасности – в обязанности данной должности входит:

- обеспечение правовой и организационной защиты предприятия и коммерческой тайны;
- обеспечение соблюдения безопасности компании: контрольно-пропускного и внутриобъектового режима;
- организация видеонаблюдения и патрулирования территории;
- обеспечение сохранности ТМЦ, предотвращение хищений;
- проверка соискателей, проверка подлинности предоставленных документов, подготовка заключений, оформление документов о неразглашении сведений, составляющих коммерческую тайну;

- взаимодействие с правоохранительными, контрольно-ревизионными органами, частными охранными структурами;

- участие в служебных расследованиях фактов хищений и нарушений режима безопасности, подготовка материалов для передачи в правоохранительные органы.

Расчет расходов на заработную плату за год:

$$\text{ЗП} = 17\,000 * 12 = 204\,000 \text{ руб.}$$

Отчисления ФСС составляет $(30 + 0,8)\%$ от общего фонда заработной платы рассчитывается по формуле:

$$\text{ФСС} = 204\,000 * 30,8\% = 62\,832 \text{ руб.}$$

2. Разработка мероприятий по повышению эффективности использования трудовых ресурсов.

2.1. Сокращение штатных единиц.

Так как плановая потребность в персонале превышает фактическую численность, рекомендуется сокращение двух человек.

Сокращение 2-х человек, одного фрезеровщика и одного слесаря, так как количество фрезеровщиков и сварщиков превышает плановую потребность.

Рекомендуется сокращение рабочих с наиболее низкой квалификацией.

Средняя заработная плата фрезеровщика 18000 рублей, средняя заработная плата слесаря 17800 рублей.

При увольнении работника в связи с сокращением численности или штата работников организации ему выплачивается выходное пособие в размере среднего месячного заработка. За работником также сохраняется средний месячный заработок на период трудоустройства, но не свыше двух месяцев со дня увольнения.

Таким образом, сумма выплат при увольнении, составит: $(17800+18000)*2 = 71600$ рублей.

Таким образом, в результате увольнения сотрудников происходит экономия ФОТ $= (18000+17800)*12 - 71600 = 358000$ рублей.

2.2. Повышение квалификации рабочих.

Для сотрудников с высокой квалификацией можно предложить работу с наиболее важными клиентами, участие в составлении плана продаж и ответственность за его выполнение.

Выполнение более сложных задач повысит собственную важность и чувство необходимости для предприятия, что в свою очередь даст возможность таким сотрудникам саморазвиваться для участия в достижении целей предприятия и решении проблемных задач, и т.д.

Для сотрудников с низкой квалификацией необходимо проводить профессиональное обучение, инструктаж, например, более опытными коллегами;

Повышение их квалификации повлечет за собой снижение % брака, увеличение продаж а, следовательно, снизятся потери предприятия и вырастет прибыль.

Для того чтобы привлечь сотрудников к обучению, необходимо их стимулировать: если после обучения процент брака и переработок снизится до допустимых 2-5%, то рабочим соответственно будет повышен размер тарифа.

В год намечен курс обучения, который составляет 36 часов. Проводить данные курсы обучения будут более опытные и квалифицированные сотрудники предприятия (4 чел.).

Затраты на дополнительную оплату обучающим сотрудникам составят (в том случае, если достигнут результат по снижению неоправданных потерь в производстве продукции до 2-5%): 8 тыс. руб. (за курс в 36 часов)*4 чел. * 1 курс = 32 тыс. руб.

Кроме того, руководством выделен фонд дополнительных премий (на год) в размере 200 тыс. руб. на стимулирование рабочих за сокращение брака и выполнение плана.

При этом предполагается, что экономические потери, которые в 2018 г. прогнозируются в размере 446 284 руб., сократятся в результате проведенных мероприятий до 10%.

Дополнительная прибыль составит: $446284 - (446284 * 90\%) = 401\ 656$ руб.

2.3. Мероприятия по повышению финансовых результатов.

В настоящее время на предприятии большая часть оборудования перегружена. Установлен рост целодневных и внутрисменных простоев.

Принято решение о покупке нового оборудования – высокоскоростного обрабатывающего центра с ЧПУ (Buffalo Machinery Co., Ltd. (производство Тайвань), отличающегося высокой производительностью, при этом центр оснащен дополнительными устройствами, среди которых: подъемные столы, манипулятор, а также механизмы автоматической загрузки и выгрузки заготовок, что позволит сократить трудоемкость и сэкономить на заработной плате. Также центр потребляет меньше энергии, не требует значительных объемов технического обслуживания.

Покупка нового оборудования обеспечит бесперебойное производство, устранит простои оборудования из-за поломок, в целом, позволит снизить себестоимость и повысить прибыль и эффективность хозяйственной деятельности.

Общая информация об обрабатывающем центре:

Станина изготовлена из высококачественного чугуна марки «Механит» и обладает высокой жесткостью и виброустойчивостью.

Высококласные линейные направляющие позволяют перемещаться осям со скоростью 42 м/мин.

Шпиндель кассетного типа опирается на радиально-упорные подшипники класса P5, в которые непрерывно подается смазка.

Станция охлаждения шпинделя и шпинделем с максимальной частотой вращения от 10 000 об/мин уже в базовом оснащении.

Шпиндель с прямой передачей и частотой вращения до 15000 об/мин или мотор-шпиндель с частотой вращения 18 000 или 24 000 об/мин может быть установлен в качестве опции.

Высокоточные ШВП класса точности С3 со сдвоенной гайкой гарантируют высокую жесткость и точность даже при долговременных тяжелых нагрузках.

Система подачи СОЖ с насосом высокого давления уже в базовом оснащении.

Все элементы электрического шкафа отвечают европейским нормам СЕ.

Таблица 3.1 – Номенклатура внедряемого оборудования

Наименование	Ед. изм.	Количество	Цена, руб. с НДС	Сумма, руб.
Высокоскоростной обрабатывающий центр с ЧПУ	шт.	1	2 000 000	2 000 000
Итого:				2 000 000

Качество продукции определяется ГОСТом, ТУ, паспортом.

Рассчитаем, как изменится себестоимость продукции в результате внедрения нового оборудования. Расчеты произведены с учетом нормативов исследуемого предприятия и данных экономического отдела.

В результате внедрения нового оборудования прогнозируется сокращение затрат на топливо и энергию на технологические цели, так как производительность прессы намного выше. Сократятся расходы на заработную плату производственных рабочих, в связи с тем, что за одну смену рабочий будет обрабатывать больше деталей, т.к. скорость подачи увеличится, а деталь будет подаваться автоматически. Заработная плата вспомогательных рабочих и обслуживающего персонала тоже снизилась, по причине того, что новое оборудование не требует ремонта. Общепроизводственные расходы сократились благодаря тому, что на станке с автоматической подачей детали точности и синхронности от рабочего, вследствие чего сократился уровень потерь от брака. Расчеты сведены в таблицу 3.2.

Таблица 3.2 – Себестоимость продукции с учетом и без учета реализации проекта

Статья	До проекта, тыс. руб.	С учетом реализации проекта, тыс. руб.
1. Сырье и основные материалы	38 276,5	38 276,5
2. Возвратные отходы	382,8	382,8
3. Комплектующие изделия	12 612,9	12 612,9
4. Топливо и энергия на технологические цели	2 296,6	2 227,7
5. Заработная плата производственных рабочих	29 903,5	28 408,3
6. Заработная плата вспомогательным рабочим	2 990,4	2 840,8
7. Заработная плата обслуживающего персонала	448,6	224,3
6. Отчисления ФСС (30%)	10 002,7	10 110,3
7. Общепроизводственные расходы	7 475,9	7 102,1
8. Общехозяйственные расходы	13 456,6	12 783,7
9. Производственная себестоимость	117 846,3	114 969,5
10. Коммерческие расходы	1 767,7	1 724,5
11. Полная себестоимость	119 614,0	116 694,0

Приобретенное оборудование используется в течении 10 лет. Амортизация начисляется линейным способом.

При линейном методе расчета норма амортизации по каждому объекту амортизируемого имущества определяется по формуле:

$$K = (1/n) * 100 \%, \quad (3.1)$$

где К – норма амортизации;

n – срок полезного использования данного объекта, лет.

Годовая норма амортизации составит 200 000 тыс. руб.

В результате реализации проекта будет получена экономия (таблица 3.3):

Таблица 3.3 - Расчет экономии на весь планируемый выпуск продукции

Показатель	2018 (план)	2019 (прогноз)	Экономия
Полная себестоимость, тыс. руб.	119 614,0	116 694,0	2 920,0

Капитальные затраты (инвестиции) по проекту составляют 2 млн. руб.

Источники средств на начало реализации проекта:

- собственные средства (денежные средства стр. 1250) в размере 714 тыс. руб.;

- заемные средств: кредит банка ПАО «БАНК УРАЛСИБ» в размере 1286 тыс. руб. Процентная ставка по кредиту 16% годовых. Срок 1 год.

График погашения кредита представлен в таблице 3.4.

Таблица 3.4 - График погашения кредита

2018				
всего за год	1 кварт	2 кварт	3 кварт	4 кварт
1 286 000	321 500	321 500	321 500	321 500
205 760	51 440	51 440	51 440	51 440
1 491 760	372 940	372 940	372 940	372 940

Рассчитаем основные показатели эффективности инвестиционного проекта, учитывая следующие базовые предположения и допущения:

1. Расчетный период – 3 года.
2. Интервал расчета – 1 год.
3. Валюта проекта – рубли.
4. Метод расчета амортизации – линейный.
5. Налог на прибыль – 20 %, обязательные отчисления ФСС – 30%, налог на добавленную стоимость 18 %.

Денежный приток от операционной деятельности – это полученная экономия по проекту, которую принимаем как прибыль 2 920 тыс. руб. ежегодно плюс амортизация по приобретаемому оборудованию. Денежный отток от операционной деятельности – это текущие затраты по проекту 576 тыс. руб. (налоги и платежи в бюджет, затраты на содержание и эксплуатацию оборудования). Сальдо потока от операционной деятельности (притоки за вычетом оттоков 2 544 тыс. руб.

Денежный приток от инвестиционной деятельности – это собственные денежные средства 714 тыс. руб. Денежный отток от инвестиционной

деятельности – это инвестиции 2 000 тыс. руб. (инвестиции на покупку оборудования).

Денежный приток от финансовой деятельности – это полученные кредиты и займы (1 286 тыс. руб.). Денежный отток от финансовой деятельности – это погашение кредитов и займов (1 492 тыс. руб.).

Общее сальдо по трем видам деятельности составляет 1 053 тыс. руб. в первый год, 2 544 тыс. руб. во второй и третий годы, которое является чистым доходом по проекту (табл. 3.5).

Так как чистый доход прогнозируется на несколько периодов (в данном проекте на 3 года) необходимо привести стоимость всех выплат и поступлений к начальному моменту времени, т.е. продисконтировать чистый денежный поток. Дисконтирование является базой для расчётов стоимости денег с учётом фактора времени. Дисконтирование осуществляется путем умножения чистого дохода на коэффициент дисконтирования. Коэффициент дисконтирования находится по формуле:

$$a_t = 1/(1+E)^t, \quad (3.2)$$

где t – номер шага расчета, E – ставка дисконтирования.

Ставка дисконтирования в данном проекте принята 16 % (в соответствии с процентной ставкой по кредиту 16%).

Расчет коэффициентов дисконтирования:

$$a_{2019} = 0,9$$

$$a_{2020} = 0,7$$

$$a_{2021} = 0,6$$

Продисконтируем чистый доход по проекту:

$$2019 \text{ год} = 1053 * 0,9 = 907 \text{ тыс. руб.}$$

$$2020 \text{ год} = 2544 * 0,7 = 1 891 \text{ тыс. руб.}$$

$$2021 \text{ год} = 2544 * 0,6 = 1 630 \text{ тыс. руб.}$$

Сумма приведенных эффектов составляет $907 + 1\,891 + 1\,630 = 4\,428$ тыс. руб.

Оценку эффективности инвестиционного проекта была произведена с применением показателей [10]:

1) Чистый дисконтированный доход (ЧДД) рассчитан по формуле 3.3:

$$\text{ЧДД} = \sum_{t=1}^T (R_t - Z_t) \times a_t - \sum_{t=1}^T K_t \times a_t, \quad (3.3)$$

где R_t – поступления от реализации проекта, руб.; Z_t – текущие затраты на реализацию проекта, руб.; a_t – коэффициент дисконтирования; K_t – капитальные вложения в проект (инвестиции), руб.; t – номер временного интервала реализации проекта; T – срок реализации проекта (во временных интервалах).

Критерий эффективности инвестиционного проекта выражается следующим образом: $\text{ЧДД} > 0$. Положительное значение чистого дисконтированного дохода говорит о том, что проект эффективен и может приносить прибыль в установленном объеме. Отрицательная величина чистого дисконтированного дохода свидетельствует о неэффективности проекта (т.е. при заданной норме прибыли проект приносит убытки предприятию и/или его инвесторам).

ЧДД данного инвестиционного проекта имеет значение равное 2 428 тыс. руб. (4 428 тыс. руб. – 2 000 тыс. руб.). Высокое значение ЧДД свидетельствует об эффективности проекта и целесообразности его принятия и реализации.

2) Индекс доходности инвестиций (ИД) рассчитывается по формуле 3.4:

$$\text{ИД} = \frac{\sum_{t=1}^T (R_t - Z_t) \times a_t}{\sum_{t=1}^T K_t \times a_t}, \quad (3.4)$$

Эффективным считается проект, индекс доходности которого выше единицы, т.е. сумма дисконтированных текущих доходов (поступлений) по проекту превышает величину дисконтированных капитальных вложений.

Индекс доходности инвестиций данного инвестиционного проекта имеет значение равное 2,2 (4 428 тыс. руб. / 2 000 тыс. руб.). Положительное значение показателя ЧДД определило уровень ИД, который значительно превышает рекомендуемое значение – 1,2, что свидетельствует об эффективности проекта.

3) Внутренняя норма доходности (ВНД) соответствует такой норме дисконта, при которой интегральный эффект инвестиционного проекта равен 0. ВНД проекта определялась методом подбора и затем сравнивалась с требуемой инвестором нормой дохода на вкладываемый капитал. В случае, когда ВНД равна или больше требуемой инвестором нормы дохода на капитал, инвестиции в данный инвестиционный проект оправданы, и может рассматриваться вопрос о его принятии. В противном случае инвестиции в данный проект нецелесообразны.

ВНД данного проекта составляет 70%. Высокое значение ВНД говорит об эффективности проекта.

4) Срок окупаемости ($T_{ок}$) рассчитывается по формуле 3.5:

$$T = \frac{K}{P_ч + A} \leq T_{эо} \text{ или } T = \frac{K}{D_ч} \leq T_{эо}, \quad (3.5)$$

где T – срок окупаемости инвестиционного проекта, годы; $P_ч$ – чистые поступления (чистая прибыль) в первый год реализации инвестиционного проекта при равномерном поступлении доходов за весь срок окупаемости, руб.; K – полная сумма расходов на реализацию инвестиционного проекта, включая затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, руб.; P_i – чистые поступления (чистая прибыль) в i -м году, руб.; $T_{эо}$ – экономически оправданный срок окупаемости инвестиций, определяется руководством фирмы субъективно, годы; A – амортизационные отчисления на полное восстановление в расчете на год реализации инвестиционного проекта при равномерном

поступлении доходов за весь срок окупаемости, руб.; A_i – амортизационные отчисления на полное восстановление в i -м году, руб.; $D_{\text{ч}} = P_{\text{ч}} + A$ - чистый доход в первый год реализации инвестиционного проекта при равномерном поступлении доходов за весь срок окупаемости, руб.

В первый год окупается 907 тыс. руб.

Во второй год необходимо окупить 2 000 тыс. руб. - 907 тыс. руб. = 1 093 тыс. руб.

Эта сумма окупится за 1 093 тыс. руб. / 1 891 тыс. руб. = 0,6 года,

Проект окупается через 1 год 6 месяцев.

Показатели эффективности свидетельствуют об эффективности инвестиционного проекта и целесообразности внедрения нового оборудования в ООО «ПКФ «Спецтехника».

Результаты расчетов сведены в таблицу 3.5.

Таблица 3.5 – План денежных потоков

Наименование показателей	2019 г.	2020 г.	2021 г.
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И СБЫТУ ПРОДУКЦИИ (УСЛУГ)			
Денежные поступления, всего	2 920	2 920	2 920
в том числе:			
Поступления от продажи продукции (услуг)	2 920	2 920	2 920
Денежные выплаты, всего	576	576	576
в том числе:			
Затраты по производству и сбыту продукции			
Налоги и платежи в бюджет	576	576	576
Амортизация	200	200	200
Сальдо потока от деятельности по производству и сбыту продукции	2 544	2 544	2 544
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Приток средств, всего	714	0	0
Денежные средства на начало реализации проекта	714		
Отток средств, всего	2 000		
Сальдо потока от инвестиционной деятельности	-1 286	0	0
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			
Приток средств, всего	1 286	0	0

Окончание таблицы 3.5

Отток средств, всего	1 492	0	0
Сальдо потока по финансовой деятельности	-206	0	0
Общее сальдо потока по всем видам деятельности	1 053	2 544	2 544
Сальдо потока нарастающим итогом	1 053	3 597	6 141
Чистый доход	1 053	2 544	2 544
Инвестиции	-2 000		
Ставка дисконтирования	0,16		
Коэффициенты дисконтирования	0,9	0,7	0,6
Приведенный доход	907	1 891	1 630
Накопленный эффект	4 428		
Чистый дисконтированный доход	2 428		
Индекс доходности инвестиций	2,2		

3.4 Оценка влияния реализации разработанных мероприятий на состояние экономической безопасности ООО «ПКФ «Спецтехника»

При условии реализации разработанных мероприятий ожидаются следующие изменения результатов деятельности исследуемого предприятия:

1) увеличение затрат, связанных с реализацией разработанных мероприятий составит:

- 204 тыс. руб. на заработную плату специалиста по экономической безопасности;

- 72 тыс. руб. – выплаты работникам при сокращении штатных единиц;

- 232 тыс. руб. – выплаты в связи с повышением квалификации рабочих;

2) сокращение себестоимости, связанное с реализацией инвестиционного проекта по внедрению нового оборудования составит 2920 тыс. руб.,

3) сокращение себестоимости, связанное с сокращением штатных единицы и экономией по ФОТ составит 358 тыс. руб.,

4) увеличение выручки, связанных с реализацией разработанных мероприятий составит 402 тыс. руб. в связи с сокращением незапланированных потерь.

Прогноз финансовых результатов представлен в таблице 3.6.

Таблица 3.6 - Прогноз финансовых результатов

Показатель наименование	Прогноз без учета мероприятий	Прогноз с учетом мероприятий
Выручка	88 299	88 701
Себестоимость продаж	80 291	77 521
Валовая прибыль	8 008	11 180
Коммерческие расходы	299	299
Управленческие расходы	4 193	4 193
Прибыль от продаж	3 516	6 688
Проценты к получению		
Проценты к уплате	0	206
Прочие доходы	466	466
Прочие расходы	461	461
Прибыль до налогообложения	3 521	6 487
Налог на прибыль	704	1297
Чистая прибыль	2 817	5 190

При условии реализации разработанных мероприятий чистый денежный поток увеличится, предприятие направит прибыль на формирование резервного капитала, тем самым увеличится собственный капитал компании. Таким образом, можно прогнозировать улучшение состояния экономической безопасности предприятия (таблица 3.7).

Таблица 3.7 – Изменение показателей устойчивости экономической безопасности

Показатели	2017 г. факт	Прогноз
Прибыль чистая	2 817	5 190
Амортизационные отчисления	671	871
Индикатор чистого денежного потока	3 488	6 211
Разница сумм чистой прибыли, направленной на формирование резервного капитала	200	220
Разница сумм нераспределенной прибыли	939	1 481
Величина собственного капитала	4 898	7 758
Коэффициент устойчивости экономического состояния	0,14	0,23

Увеличение коэффициента устойчивого экономического состояния характеризует рост деловой активности предприятия, расширение его мощностей и эффективности управления.

Также по данным прогнозного бухгалтерского баланса (приложение И) и прогнозного отчета о финансовых результатах (приложение К) были рассчитаны показатели финансовой устойчивости (таблица 3.8, таблица 3.9), показатели платежеспособности (таблица 3.10) и проведена диагностика вероятности банкротства (таблица 3.11).

При условии реализации разработанных мероприятий в 2018 г. можно ожидать следующие изменения в бухгалтерском балансе:

- величина основных средств увеличится на стоимость приобретаемого оборудования 2 000 тыс. руб. за вычетом НДС 360 тыс. руб. и амортизации 200 тыс. руб.;

- налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям увеличится на сумму НДС 360 тыс. руб.;

- отчисления в добавочный капитал увеличатся за счет увеличения чистой прибыли на 680 тыс. руб.;

- отчисления в резервный капитал увеличатся за счет увеличения чистой прибыли на 220 тыс. руб.;

- нераспределенная прибыль увеличится за счет увеличения чистой прибыли на 1 580 тыс. руб.

- кредиторская задолженность увеличится на 2 000 тыс. руб. в связи с приобретением нового оборудования.

В 2019 г. можно ожидать следующие изменения в бухгалтерском балансе:

- величина основных средств снизится за счет списания их стоимости на 200 тыс. руб.;

- отчисления в резервный капитал увеличатся за счет разниц чистой прибыли на 218 тыс. руб.;

-нераспределенная прибыль увеличится за счет увеличения чистой прибыли на 1 059 тыс. руб.

- снижение кредиторской задолженности составит 2 000 тыс. руб.

Таблица 3.8 – Прогноз абсолютных показателей финансовой устойчивости

Наименование показателей	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Недостаток (излишек) долгосрочных источников формирования запасов	-2055	-1556	442
Недостаток (излишек) общей величины основных источников формирования запасов	-2055	-1556	442
Недостаток (излишек) долгосрочных источников формирования запасов	445	-1556	442

В связи с прогнозируемыми изменениями в 2018 году тип финансовой устойчивости «кризисный». Это связано с увлечением краткосрочных обязательств. А в 2019 году наблюдается абсолютная финансовая устойчивость, это связано с погашением краткосрочных обязательств и увеличение стоимости собственного капитала.

Таблица 3.9 – Прогноз относительных показателей финансовой устойчивости

Наименование коэффициентов	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Коэффициент автономии $\geq 0,5$	0,4	0,5	0,6
Коэффициент маневренности собственного капитала $\geq 0,5$	0,1	0,2	0,3
Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками $\geq 0,6-0,8$	0,3	0,6	1,1
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств < 1	0,68	0,45	0,23

Коэффициент автономии в 2018 году принимает рекомендованное значение 0,5, а в 2019 году превышает рекомендуемое значение. Коэффициент маневренности увеличивается в прогнозном периоде. Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками в 2018 году соответствует рекомендованному значению, а в 2019 году превышает рекомендованное значение.

Таблица 3.10 – Прогноз относительных показателей платежеспособности

Наименование коэффициентов	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{аб} > 0,2$)	0,1	0,1	0,3
Коэффициент критической ликвидности ($K_{кр} > 1$)	0,6	0,7	1,1
Коэффициент покрытия ($K_{п} > 2$)	1,1	1,4	2,4

Коэффициент автономии в 2018 году соответствует рекомендованному значению, а в 2019 году превышает рекомендованное значение. Коэффициент критической ликвидности и коэффициент покрытия в 2018 г. увеличиваются и приближаются к рекомендованному значению, а в 2019 г. превышают рекомендованное значение.

Таблица 3.11 – Прогноз вероятности банкротства

Номер показателя	2017 г.		2018 г.		2019 г.	
	Фактический уровень показателя	Количество баллов	Фактический уровень показателя	Количество баллов	Фактически уровень показателя	Количество баллов
Рентабельность совокупного капитала, %	34,53	50	20,91	35	19,71	35
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0,73	0	0,8	0	1,15	1
Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,59	9	0,69	10	0,81	20
Итого:		59		45		56
Класс		3 класс		3 класс		2 класс

В 2018 году предприятие все еще относится к 3 классу, а в 2019 году предприятие относится ко 2 классу и характеризуется как предприятие, демонстрирующее некоторую степень риска по задолженности, но не рассматривается как рискованное.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В выпускной квалификационной работе были рассмотрены особенности развития малого предпринимательства в России, обоснована необходимость и подходы к оценке экономической безопасности малых предприятий, а также проведен анализ экономической безопасности на примере малого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника» и разработаны мероприятия по повышению его экономической безопасности.

Для этого были поставлены задачи исследования, которые решены следующим образом.

Во-первых, были рассмотрены понятие малого предпринимательства и его роль в экономике, понятие экономической безопасности малого бизнеса, а также меры государственной поддержки малого бизнеса с целью обеспечения его экономической безопасности. Установлено, что существенная роль малого предпринимательства определяется тем, что в этом секторе экономики действует подавляющее большинство предприятий, сосредоточена большая часть экономически активного населения и производится примерно половина валового внутреннего продукта. В настоящее время возможности малого бизнеса России ограничены: нестабильные экономические условия, труднодоступные источники финансирования, высокое налоговое бремя, деятельность малого предпринимательства тесно связана с местными органами власти, излишняя бюрократизация на местах, криминальное влияние. В этой связи выходит на первое место зависимость стабильного и эффективного функционирования предпринимательства от обеспечения его экономической безопасности и государственной поддержки.

Во-вторых, исследованы основы обеспечения экономической безопасности малого предпринимательства. Концепция экономической безопасности малого бизнеса базируется на: обеспечение условий сохранения коммерческой тайны и других секретов предприятия; достижение целей предприятия; благоприятное

состояние экономики в целом; обеспечение устойчивого развития производства; финансовой независимости; устойчивые конкурентные преимущества. В этой связи экономическая безопасность малого бизнеса – это система, обеспечивающая конкурентные преимущества предприятия посредством эффективного использования ресурсов (материальных, трудовых, финансовых, инвестиционных).

Следующей задачей являлась проанализировать угрозы и проблемы экономической безопасности исследуемого малого предприятия ООО «ПКФ «Спецтехника». Проведенный анализ состояния экономической безопасности показал, что основные угрозы экономической безопасности:

- отсутствие в организационной структуре специалиста по обеспечению экономической безопасности;
- рост потерь рабочего времени в связи с простоями и ремонтом оборудования;
- рост незапланированных издержек и рост себестоимости из-за простоев оборудования и потерь от брака;
- снижение финансовых результатов.

На основе выявленных проблем были предложены мероприятия по повышению экономической безопасности исследуемого предприятия.

В качестве первого направления было рекомендовано введение новой штатной единицы (специалиста по экономической безопасности) в обязанности которого будет входить:

- обеспечение правовой и организационной защиты предприятия и коммерческой тайны;
- обеспечение безопасности компании: контрольно-пропускного и внутриобъектового режима;
- организация видеонаблюдения, патрулирования территории;
- обеспечение сохранности ТМЦ, предотвращение хищений;

- проверка соискателей, проверка подлинности предоставленных документов, подготовка заключений, оформление документов о неразглашении сведений, составляющих коммерческую тайну;
- взаимодействие с правоохранительными, контрольно-ревизионными органами, частными охранными структурами;
- участие в служебных расследованиях фактов хищений и нарушений режима безопасности, подготовка материалов для передачи в правоохранительные органы.

Кроме того, разработаны мероприятия по повышению эффективности использования трудовых ресурсов: сокращения штатных единиц и повышение квалификации основных рабочих.

В настоящее время на предприятии большая часть оборудования перегружена. Установлен рост целодневных и внутрисменных простоев.

Принято решение о покупке нового оборудования – высокопроизводительного обрабатывающего центра с ЧПУ, отличающегося высокой производительностью, внедрение которого позволит сократить трудоемкость производимой продукции и сэкономить на заработной плате. Также станок потребляет меньше энергии и не требуют значительных объемов технического обслуживания.

Покупка нового оборудования обеспечит бесперебойное производство, устранит простои оборудования из-за поломок, в целом, позволит снизить себестоимость и повысить прибыль и эффективность хозяйственной деятельности.

За счет внедрения данных мероприятий можно добиться увеличения выручки от реализации, снижения себестоимости, финансовых результатов, тем самым повысить уровень экономической безопасности.

Таким образом, можно сделать вывод, что основные направления по обеспечению экономической безопасности являются обоснованными, могут быть применены по отношению к исследуемому предприятию, позволят повысить

состояние его экономической безопасности, что позволяет сделать вывод о том, что цель выпускной квалификационной работы достигнута.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Правовые акты

1 Конституция Российской Федерации: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) / Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

2 Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 27.11.2017) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

3 Федеральный закон от 28.09.2010 N 244-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об инновационном центре "Сколково"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

4 Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "О некоммерческих организациях"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

5 Федеральный закон от 27.07.2010 N 211-ФЗ (ред. от 21.11.2011) "О реорганизации Российской корпорации нанотехнологий"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

6 Федеральный закон от 31.12.2014 N 488-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О промышленной политике в Российской Федерации"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

7 Распоряжение Правительства РФ от 21.06.2014 N 1097-р (ред. от 09.07.2016) <Об утверждении плана реализации государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика" на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов>/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

8 Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 316 (ред. от 31.03.2018) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика"/ Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

9 Постановление Правительства РФ от 30.12.2014 N 1605 (ред. от 25.05.2016)"О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства в 2015 году" (вместе с "Правилами предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства, в рамках подпрограммы "Развитие малого и среднего предпринимательства" государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика" в 2015 году") / Опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

10 Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов: утв. Минэкономки РФ, Минфином РФ, Госстроем РФ 21.06.1999 № ВК 477.

Книги и статьи

11 Антикризисное управление: учебник для вузов / под ред. Э.М.Короткова.- 2-е изд., доп. и перераб.- М.: Инфра-М, 2015.-620 с.

12 Армстронг, М. Практика управления человеческими ресурсами: учебник / М.Армстронг; пер. с англ. под ред. С.К.Мордовина.- 8- е изд.- СПб.: Питер, 2017.- 832 с.

13 Баринов, В.А. Экономика фирмы: стратегическое планирование: Учебное пособие / Баринов В.А. – М.: КНОРУС, 2014. - 240с.

14 Белолипецкий, В.Г. Финансы фирмы / В.Г. Белолипецкий. М: ИНФРА-М, 2014. - 230 с.

15 Беловицкий, К.Б. Режим коммерческой тайны в системе обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта [Электронный ресурс]: учеб. пособие - Электрон. дан. - Москва : Научный консультант, 2017. - 124 с. — Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/95113>. - Загл. с экрана.

16 Беловицкий, К.Б. Экономическая безопасность [Электронный ресурс]: учеб. пособие / К.Б. Беловицкий, В.Г. Николаев. - Электрон. дан. - Москва: Научный консультант, 2017. - 286 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/106209>. - Загл. с экрана.

17 Бухалков, М.И. Внутрифирменное планирование: Учебник / М.И. Бухалков. – М.: ИНФРА-М, 2015.– 392с.

18 Валдайцев С.В. Оценка бизнеса: учеб. – 3-е изд., перераб и доп. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2017. – 576 с.

19 Голубецкая, Н.П. Экономическая безопасность [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Н.П. Голубецкая, Е.В. Пономарева. — Электрон. дан. — Санкт-Петербург : ИЭО СПбУТУиЭ, 2016. - 512 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/64011>. - Загл. с экрана.

20 Грунин, О.А. Экономическая безопасность организации. СПб.: Питер, 2015. - 160 с.

21 Давыдова, О.А. Финансовый учет и анализ [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие - Электрон. дан. - Санкт-Петербург: ИЭО СПбУТУиЭ, 2011. - 248 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/64008>. - Загл. с экрана.

22 Информационное обеспечение экономической безопасности: проблемы и направления развития [Электронный ресурс]: мат. конф. / под ред. Н.Н. Карзаевой, Ю.Н. Каткова. — Электрон. дан. - Москва: Научный консультант, 2017. - 276 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/106215>. - Загл. с экрана.

23 Каранина, Е.В. Управление финансовыми рисками: стратегические модели и профессиональные стандарты, учебное пособие. [Электронный ресурс] - Электрон. дан. - СПб. : ИЦ Интермедия, 2016. - 152 с.

24 Кочергин, Т.Е. Экономическая безопасность: Ученик. М.: Феникс, 2015. - 445 с.

25 Ларионов, И.К. Экономическая безопасность личности, общества и государства (многоуровневый, воспроизводственный, глобальный, системный, стратегический и синергетический подходы) [Электронный ресурс]: монография / И.К. Ларионов, М.А. Гуреева. - Электрон. дан. - Москва: Дашков и К, 2018. - 479 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/103759>. - Загл. с экрана.

26 Лихачева, О.Н. Долгосрочная и краткосрочная финансовая политика предприятия: учеб. пособие для вузов по спец. «Финансы и кредит»: рек. УМО/ О.Н.Лихачева, С.А.Щуров; под ред. И.Я.Лукаевича.-2-е изд.- М.:Вузов. Учебник, 2009.-288 с.-(Вузовский учебник).

27 Лукаевич, И.Я. Инвестиции: учебник для вузов по направ. «Экономика» и спец. «Финансы и кредит»: рек. УМО/И.Я. Лукаевич. - М.:Вузовский учебник: Инфра -М.:2014. -413 с. -(Вузовский учебник).

28 Маслова, Е.Л. Теория менеджмента: Практикум для бакалавров. [Электронный ресурс]: Учебные пособия - Электрон. дан. — М.: Дашков и К, 2014. - 160 с.

29 Мамаева, Л.Н. Управление рисками: учеб. пособие .- 2-е изд.- М.:Дашков и К, 2014.

30 Мельник, М.В. Экономический анализ в аудите: Учеб.пособие. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 544 с.

31 Мельников, В.П. Информационная безопасность и защита информации: доп УМО для вузов / В.П.Мельников, С.А.Клейменов, А.М.Петраков.- 5-е изд., стер.- М.: ИЦ Академия, 2015.- 336 с.

32 Направления развития инструментов обеспечения экономической безопасности, методов анализа и аудита [Электронный ресурс]: мат. конф. / под

ред. Н.Н. Карзаевой., Ю.Н. Каткова. - Электрон. дан. - Москва: Научный консультант, 2017. - 332 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/106222>. - Загл. с экрана.

33 Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / Г.В. Савицкая. - 3-е изд., испр. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 425с.

34 Скляренко, В.К., Прудников, В.М. Экономика предприятия: Учебник / В.К. Скляренко, В.М. Прудников. - М.: ИНФРА-М, 2015. - 528 с.

35 Сухова, Л.Ф. Практикум по анализу финансового состояния и оценке кредитоспособности банка-заемщика. [Электронный ресурс] - Электрон. дан. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 152 с.

36 Партыка, Т.Л. Информационная безопасность: учеб. пособие / Т.Л.Партыка, И.И.Попов.- 4-е изд., перераб. и доп.- М.:Эксмо, 2015.- 432 с.

37 Перспективы развития экономической безопасности, анализа и аудита в современной России [Электронный ресурс]: мат. конф. - Электрон. дан. - Москва: Научный консультант, 2016. - 314 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/95104>. - Загл. с экрана.

38 Пименов, Н. А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности : учебник и практикум / Н. А. Пименов, В. И. Авдийский ; под общ. ред. В. И. Авдийского. - М.: Издательство Юрайт, 2016. - 413 с. - (Бакалавр. Академический курс).

39 Попов, В.М. Глобальный бизнес и информационные технологии. Современная практика. [Электронный ресурс] / В.М. Попов, Р.А. Маршавин, С.И. Ляпунов. - Электрон. дан. - М.: Финансы и статистика, 2015. - 272 с. - Режим доступа: <http://e.lanbook.com/book/53715> - Загл. с экрана.

40 Роль бухгалтерского учета, контроля и аудита в обеспечении экономической безопасности России [Электронный ресурс]: сб. науч. тр. — Электрон. дан. - Москва: Научный консультант, 2017. - 106 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/95114>. - Загл. с экрана.

41 Управление человеческими ресурсами: учебник для бакалавров / под ред. И.А.Максимцева.- М.: Юрайт, 2013.- 525 с.- (Бакалавр. Углубленный курс).

42 Уродовских, В.Н. Управление рисками предприятия: учеб. пособ иие для вузов /В.Н.Уродовских.- М.:Инфра-М, 2014.- 168 с.

43 Шапкин, А.С. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций / А.С. Шапкин, В.А. Шапкин. – 7-е изд. – М.: «Дашков и К», 2015. – 544 с.

44 Экономический анализ. Основы теории. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: учебник для бакалавров / под ред. Н.В.Войтоловского, А.П.Калининой, И.И.Мазуровой.- 4-е изд., перераб. и доп.- М.: Юрайт, 2014.- 548 с.- (Бакалавр. Углубленный курс).

45 Экономическая справедливость и безопасность экономических агентов [Электронный ресурс] / В.И. Авдийский [и др.]. - Электрон. дан. - Москва: Финансы и статистика, 2016. - 272 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/91204>. - Загл. с экрана.

46 Экономическая безопасность: учебник для вузов / под общ. ред Л.П.Гончаренко, Ф.В.Акулинина.- М.: Юрайт, 2015.- 478 с.

47 Экономическая безопасность России. Общий курс [Электронный ресурс]: учеб. - Электрон. дан. — Москва : Издательство "Лаборатория знаний", 2015. - 818 с. - Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/84136>. - Загл. с экрана.

48 Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. - 271 с.

49 Шарп, У.Инвестиции /У.Шарп, Г. Александер, Дж. Бэйли. – М.: Инфра-М, 2010.-1028 с.

Internet-источники

50 Букирь, М.Я. Инвестиционное проектирование: теория и практика / М.Я. Букирь // Инвестиционный банкинг. – <http://fin-buh.ru/text/106696-1.html>.

51 Обзор рынка спецтехники в 2018 г. – <https://ms-74.ru/blog/obzor-rynka-spectehniki-na-2018-god.html>.

52 Федеральная служба государственной статистики – официальный сайт <http://www.gks.ru/>.

ПРИЛОЖЕНИЕ А.

Число предприятий по видам экономической деятельности на конец 2017

г.

Таблица А.1 - Число предприятий по видам экономической деятельности на конец 2017 г. [52]

	Единиц		В процентах к итогу	
	малые предприятия		малые предприятия	микропредприятия
	всего	в том числе микропредприятия		
Всего	2770562	2597646	100	100
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	61326	53230	2,2	2,0
Рыболовство, рыбоводство	4772	4316	0,2	0,2
Добыча полезных ископаемых	10265	9247	0,4	0,4
Обрабатывающие производства	245788	219520	8,9	8,5
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	15661	12822	0,6	0,5
Строительство	335948	315189	12,1	12,1
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	1032067	974182	37,3	37,5
Оптовая торговля, включая торговлю через агентов, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами	681388	645299	24,6	24,8
Розничная торговля, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами; ремонт бытовых изделий и предметов личного пользования	255268	239311	9,2	9,2
Гостиницы и рестораны	79423	71113	2,9	2,7
Транспорт и связь	215351	205447	7,8	7,9
Связь	14817	13703	0,5	0,5
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	600666	572251	21,7	22,0
Научные исследования и разработки	20582	19739	0,7	0,8
Образование	9949	9776	0,4	0,4
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	42633	39389	1,5	1,5
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	75039	71123	2,7	2,7

ПРИЛОЖЕНИЕ Б.

Структурная статистика малых предприятий

Таблица Б.1 - Структурная статистика малых предприятий [52]

	Количество предприятий, единиц	Средняя численность работников, чел.		Оборот предприятий, тыс.руб.			Инвестиции в основной капитал (в части новых и приобретенных по импорту основных средств), тыс.руб.
		всего	из нее средняя численность работников в списочного состава	всего	в том числе:		
					отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами	продано товаров неосуществленного производства	
Российская Федерация	2770562	11040056	10055893	38877026922	16337660509	22539366413	801623255
Центральный федеральный округ	939107	3444414	3095402	15861720598	6811671109	9050049489	297612450
Северо-Западный федеральный округ	371474	1350399	1217378	4977844754	1995944865	2981899889	39832739
Южный федеральный округ	226320	974006	878724	2803169873	1091655433	1711514440	67775649
Северо-Кавказский федеральный округ	53899	270210	252970	927035075	371886302	555148773	49103451
Приволжский федеральный округ	484013	2281158	2098594	5862979926	2599139669	3263840257	212543387
Уральский федеральный округ	254450	968182	886069	3004260704	1246234128	1758026577	32438332
Сибирский федеральный округ	322497	1253866	1164804	3631462322	1540487811	2090974510	76002194
Дальневосточный федеральный округ	118802	497820	461951	1808553670	680641191	1127912478	26315054

ПРИЛОЖЕНИЕ В.

Основные показатели инновационной деятельности малых предприятий на конец 2017 г.

Таблица В.1 - Основные показатели инновационной деятельности малых предприятий на конец 2017 г. [52]

	Удельный вес предприятий, осуществляющих технологические инновации, в общем числе обследованных предприятий, процентов	Объем инновационных товаров, работ и услуг, млн. руб.	Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, процентов
Добыча полезных ископаемых	3,0	637,4	0,7
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	4,8	-	-
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	2,0	637,4	1,5
Обрабатывающие производства	9,2	51263,3	3,9
Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	7,8	9700,4	2,2
Текстильное и швейное производство	7,6	1554,5	3,9
Производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	2,8	61,8	0,9
Обработка древесины и производство изделий из дерева	7,5	69,1	0,3
Целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность	8,7	1519,5	3,0
Производство кокса и нефтепродуктов	-	-	-
Химическое производство	15,4	5031,4	6,6
Производство резиновых и пластмассовых изделий	7,7	3698,3	4,5
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	3,9	2808,3	2,9
Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	8,9	7061,1	4,8
Производство машин и оборудования	10,6	5543,9	5,1
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	19,2	13206,8	9,2
Производство транспортных средств и оборудования	7,0	490,2	1,2
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,1	198,9	0,3

Окончание таблицы В.1

Окончание приложения В

	Удельный вес предприятий, осуществляющих технологические инновации, в общем числе обследованных предприятий, процентов	Объем инновационных товаров, работ и услуг, млн. руб.	Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, процентов
Всего по монтажу зданий и сооружений из сборных конструкций, устройству покрытий зданий и сооружений, производству прочих строительных работ	1,8	-	-
Монтаж зданий и сооружений из сборных конструкций	5,3	-	-
Устройство покрытий зданий и сооружений	-	-	-
Производство прочих строительных работ	-	-	-
Из них производство бетонных и железобетонных работ	-	-	-
Всего по связи, деятельности, связанной с использованием вычислительной техники и информационных технологий, научным исследованиям и разработкам, предоставлению прочих видов услуг	6,1	7317,4	4,0
Связь	12,9	673,8	3,9
Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий	9,9	2308,3	7,4
Научные исследования и разработки	18,3	3092,7	10,2
Предоставление прочих видов услуг	2,9	1242,6	1,2

ПРИЛОЖЕНИЕ Г.

Основные экономические показатели ООО «ПКФ «Спецтехника» за 2015-2017 гг.

Таблица Г.1 - Основные экономические показатели ООО «ПКФ «Спецтехника»

Наименование показателей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Темп роста показателей, %		Изменение	
				2016 г. к 2015 г.	2017 г. к 2016 г.	2015-2016	2016-2017
1 Объем реализованной продукции, тыс. руб.	43 955,0	73 101,0	88 299,0	166,3	120,8	29 146,0	15 198,0
2 Среднесписочная численность персонала, чел.	75,0	80,0	80,0	106,7	100,0	5,0	0,0
3 Фонд оплаты труда, тыс. руб.	10 400,0	13 668,7	14 878,4	131,4	108,9	3 268,7	1 209,7
4 Среднегодовая заработная плата одного работника, тыс. руб.	138,7	170,9	186,0	123,2	108,9	32,2	15,1
5 Среднегодовая стоимость всего капитала, тыс. руб.	25 974,0	11 429,4	12 600,8	44,0	110,2	-14 544,6	1 171,4
6 Средняя стоимость собственного капитала, тыс. руб.	1 954,5	5 218,9	7 151,8	267,0	137,0	3 264,4	1 932,9
7 Среднегодовая производительность труда, тыс. руб.	586,1	913,8	1 103,7	155,9	120,8	327,7	190,0

ПРИЛОЖЕНИЕ Д.

Состав используемого оборудования ООО «ПКФ «Спецтехника»

Таблица Д.1 - Состав используемого оборудования

Оборудование	Количество, шт.	Год внедрения	Срок полезного использования	Коэффициент загрузки
Установка РГС-500	1	2008	10	0,88
Горизонтально-расточной 2А635	1	2012	8	0,77
Портальный координатно-расточной станок 2Е470А	1	2010	10	1,00
Горизонтальный обрабатывающий центр CSEPEL YBM-90N	1	2007	8	1,00
Ленточный станок	1	2012	8	1,20
Ленточный станок	1	2013	8	1,00
Торцовочный станок	1	2008	10	1,10
Торцовочный станок	1	2010	10	1,10
Торцовочный станок	1	2012	10	0,98
Токарно-винторезный станок 1М63	1	2004	10	1,00
Токарный станок 16К20	1	2014	10	0,87
Токарный станок с ЧПУ 16М30Ф3121	1	2003	10	0,67
Экструдер	1	2013	10	1,10
Плоскошлифовальный станок 3Л722А	1	2009	8	0,99
Круглошлифовальный 3У10В	1	2011	8	1,00
Вертикально-фрезерный станок 6Р13Ф3	1	2012	8	0,94
Вертикально-фрезерный станок ГФ2171	1	2005	15	1,10
Листогиб	1	2005	15	1,00
Горизонтально-фрезерный станок 6К82Г	1	2004	15	1,01
Зуборезный станок	1	2008	8	1,00
Заточной станок 3Е642Е	1	2012	10	1,10

Окончание таблицы Д.1

Обрабатывающий центр	1	2006	10	1,10
Установка 3D газ-плазменного раскроя на базе 6-ти осевого промышленного робота КУКА 161/60	1	2006	10	0,93
Установка ТВЧ закалки	1	2007	10	1,10
Печь отжига	1	2008	10	0,99
Стенд вибростарения	1	2008	8	0,98
Солевая ванна	1	2009	10	0,96
Масляная ванна	1	2004	10	1,10
Линия вибропресс	1	2011	8	1,10
Вибропрессующий комплекс Рифей-Полюс-5,0-550	1	2007	10	1,50
Закалочная печь	1	2008	10	1,22
Мерительная машина FARO Platinum	1	2008	10	1,01
Контроллер SIEMENS (S7-200,)	1	2007	10	0,99
Пресс гидравлический	1	2014	10	0,80
Агрегат плавно-нагревательный	1	2012	10	0,87
Стационарная полуавтоматическая блок-машина	1	2015	15	0,54
Мобильная координатно-измерительная машина FaroArm Platinum	1	2015	15	0,57

ПРИЛОЖЕНИЕ Е.

Отчет о финансовых результатах ООО «ПКФ «Спецтехника»

Таблица Е.1 - Отчет о финансовых результатах

Показатель		На 31.12.2015 г.	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.
наименование	код			
Выручка	2010	43 955	73 101	88 299
Себестоимость продаж	2120	38 317	66 126	80 291
Валовая прибыль (убыток)	2100	5 638	6 975	8 008
Коммерческие расходы	2210	50	109	299
Управленческие расходы	2220	912	2 183	4 193
Прибыль(убыток) от продаж	2200	4 676	4 683	3 516
Проценты к получению	2320			
Проценты к уплате	2330	593		
Прочие доходы	2340	1	455	466
Прочие расходы	2350	262	901	461
Прибыль(убыток) до налогообложения	2300	3 822	4 237	3 521
Текущий налог на прибыль	2410	764	847	704
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421			
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430			
Изменение отложенных налоговых активов	2450			
Прочее	2460			
Чистая прибыль (убыток)	2400	3 058	3 390	2 817

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж.

Бухгалтерский баланс ООО «ПКФ «Спецтехника»

Таблица Ж.1 - Бухгалтерский баланс

АКТИВ	Код	На 31.12.2015 г.	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110			18
Результат исследований и разработок	1120			
Основные средства	1130	7 105	7 587	7 062
Доходные вложения в материальные ценности	1140			
Финансовые вложения	1150			
Отложенные налоговые активы	1160			
Прочие внеоборотные активы	1170			
Итого по разделу I.	1100	7 105	7 587	7 080
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	1 860	1 010	2 292
Налог на добавленную стоимость по приобрет-м ценностям	1220	458	458	458
Дебиторская задолженность	1230	902	1 924	2 510
Финансовые вложения	1240			
Денежные средства	1250	60	868	714
Прочие оборотные активы	1260	351	276	25
Итого по разделу II	1200	3 631	4 536	5 999
БАЛАНС	1600	10 736	12 123	13 079

Окончание таблицы Ж.1

Окончание приложения Ж

ПАССИВ	Код	На 31.12.2015 г.	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров (-)	1320			
Переоценка внеоборотных активов	1340			
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	230	284	390
Резервный капитал	1360	120	448	200
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2229	3 359	4 298
Итого по разделу III	1300	2 589	4 101	4 898
IV ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410			
Отложенные налоговые обязательства	1420			
Резервы под условные обязательства	1430			
Прочие обязательства	1450			
Итого по разделу IV	1400	0	0	0
V КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	3 952	1 800	2 500
Кредиторская задолженность	1520	2 875	3 794	2 804
Доходы будущих периодов	1530	1 320	2 428	2 877
Резервы предстоящих расходов	1540			
Прочие обязательства	1550			
Итого по разделу V	1500	8 147	8 022	8 181
БАЛАНС	1700	10 736	12 123	13 079

ПРИЛОЖЕНИЕ И.

Прогнозный бухгалтерский баланс ООО «ПКФ «Спецтехника»

Таблица И.1 - Прогнозный бухгалтерский баланс

АКТИВ	Код	2017 г.	2018 г.	2019 г.
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110	18	18	18
Результат исследований и разработок	1120			
Основные средства	1130	7 062	8 862	8 512
Доходные вложения в материальные ценности	1140			
Финансовые вложения	1150			
Отложенные налоговые активы	1160			
Прочие внеоборотные активы	1170			
Итого по разделу I.	1100	7 080	8 880	8 530
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	2 292	2 642	2 992
Налог на добавленную стоимость по приобрет-м ценностям	1220	458	818	458
Дебиторская задолженность	1230	2 510	2 510	2 535
Финансовые вложения	1240			
Денежные средства	1250	714	714	714
Прочие оборотные активы	1260	25	25	25
Итого по разделу II	1200	5 999	6 709	6 724
БАЛАНС	1600	13 079	15 589	15 254

Окончание таблицы И.1

Окончание приложения И

ПАССИВ	Код	2017 г.	2018 г.	2019 г.
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров (-)	1320			
Переоценка внеоборотных активов	1340			
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	390	1 069	1 069
Резервный капитал	1360	200	220	438
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	4 298	6 459	7 878
Итого по разделу III	1300	4 898	7 758	9 395
IV ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410			
Отложенные налоговые обязательства	1420			
Резервы под условные обязательства	1430			
Прочие обязательства	1450			
Итого по разделу IV	1400	0	0	0
V КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	2 500		
Кредиторская задолженность	1520	2 804	4 804	2 832
Доходы будущих периодов	1530	2 877	3 027	3 027
Резервы предстоящих расходов	1540			
Прочие обязательства	1550			
Итого по разделу V	1500	8 181	7 831	5 859
БАЛАНС	1700	13 079	15 589	15 254

ПРИЛОЖЕНИЕ К.

Прогнозный отчет о финансовых результатах
ООО «ПКФ «Спецтехника»

Таблица К.1 - Прогнозный отчет о финансовых результатах

Показатель		2017 г.	2018 г.	2019 г.
наименование	код			
Выручка	2010	88 299	88 701	89 588
Себестоимость продаж	2120	80 291	77 521	78 296
Валовая прибыль (убыток)	2100	8 008	11 180	11 292
Коммерческие расходы	2210	299	299	301,99
Управленческие расходы	2220	4 193	4 193	4 235
Прибыль от продаж	2200	3 516	6 688	6 755
Проценты к получению	2320			
Проценты к уплате	2330		206	
Прочие доходы	2340	466	466	470,66
Прочие расходы	2350	461	461	465,61
Прибыль до налогообложения	2300	3 521	6 487	6 760
Текущий налог на прибыль	2410	704	1 297	1 352
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421			
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430			
Изменение отложенных налоговых активов	2450			
Прочее	2460			
Чистая прибыль	2400	2 817	5 190	5 408