

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
Высшая школа экономики и управления
Кафедра «Прикладная экономика»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, директор АрхСтройПроект,
ООО Холдинг Росэнерго

_____ А.С.Деев
_____ 2019 г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой,
д.э.н., доцент

_____ Т.А. Худякова
_____ 2019 г.

Экономическое обоснование целесообразности реконструкции ПАО
«Уралвагонзавод»

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ
ЮУрГУ – 38.03.01.2019.150. ПЗ ВКР

Руководитель работы,
к.э.н., доцент

_____ М.С.Овчинникова
_____ 2019 г.

Автор работы,
студент группы ЭУ-417

_____ М.А.Орлова
_____ 2019 г.

Нормоконтролер,
старший преподаватель

_____ М.Г. Трубеева
_____ 2019 г.

Челябинск 2019

АННОТАЦИЯ

Орлова М.А. Экономическое обоснование целесообразности реконструкции ПАО «Уралвагонзавод» – Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ–417, 2019. – 114с., 12 ил., 24 табл., библиографический список – 82 наим., прил 4.

Цель работы – экономическое обоснование целесообразности реконструкции ПАО «Уралвагонзавод».

В первом разделе выпускной квалификационной работы рассмотрены теоретические основы понятия инвестиции. Во втором разделе проанализирован рынок машиностроения в России и зарубежом. Третий раздел включает в себя анализ целесообразности реконструкции ПАО «Уралвагонзавод».

В результате исследования был проведен анализ финансового состояния предприятия, а также дана общая характеристика предприятия. Помимо этого по выявленным методам оценки эффективности был оценен инвестиционный проект по реконструкции чугунолитейного производства.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУЩНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ	7
1.1 Сущность инвестиций и их классификация	7
1.2 Нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности	13
1.3 Текущее состояние инвестиционного климата в РФ	20
2 АНАЛИЗ ОТРАСЛИ МАШИНОСТРОЕНИЯ	28
2.1. Анализ рынка машиностроения в России	28
2.2 Анализ рынка машиностроения зарубежом	43
2.3 Организационно-экономическая характеристика предприятия	55
2.3.3 Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия	66
3 ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ПО РЕКОНСТРУКЦИИ ЧУГУНОЛИТЕЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА	79
3.1 Описание проекта	79
3.2 Оценка эффективности инвестиционного проекта	90
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	97
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	100
ПРИЛОЖЕНИЯ	107
ПРИЛОЖЕНИЕ А. Типы финансовой устойчивости предприятия	107
ПРИЛОЖЕНИЕ Б. Группировка статей баланса	108
ПРИЛОЖЕНИЕ В. Группировка статей актива и пассива	109
ПРИЛОЖЕНИЕ Г. Календарный план	111

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы: Проблема повышения эффективности использования и технического состояния основных фондов предприятия в условиях перехода к новым технологическим укладам, приобретает все более актуальное значение. Выход России на траекторию позитивного экономического роста непосредственно связан с устранением изношенности, обновлением и рациональным использованием производственных фондов предприятий.

Физическое и особенно моральное устаревание активной части производственных фондов происходит ускоренными темпами и связано с научно-техническим прогрессом. Их своевременное обновление непосредственно влияет на инноватизацию производственного предприятия, способствует росту его эффективности и конкурентоспособности.

Цель работы – экономическое обоснование целесообразности реконструкции ПАО «Уралвагонзавод».

Задачи работы:

- рассмотреть теоретические основы сущности инвестиций, изучить нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности и оценить текущее состояние инвестиционного климата в РФ;
- провести анализ рынка машиностроения в России и зарубежом;
- осуществить анализ и общую характеристику рассматриваемого предприятия;
- произвести анализ финансово-хозяйственной деятельности рассматриваемого предприятия;
- описать проект;
- провести анализ эффективности инвестиционного проекта.

Объект работы: НПК «Уралвагонзавод» специализирующееся на разработке и производстве военной техники, дорожно-строительных машин, а также железнодорожных вагонов.

В первой главе выпускной квалификационной работы будет рассмотрено понятие инвестиций. Они являются важной экономической категорией, играют важную роль как на макроэкономическом, так и на микроэкономическом уровнях в системе товарно-денежных отношений.

В данной выпускной квалификационной работе рассмотрение понятия инвестиций будет строиться в соответствии с федеральным законом от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».

Будут рассмотрены такие категории, как права инвесторов, обязанности субъектов инвестиционной деятельности, изучено как происходит государственное регулирование инвестиционной деятельности, и какие задачи решает данное регулирование. Будет рассмотрен вопрос о текущем состоянии инвестиционного климата в РФ.

Во второй главе выпускной квалификационной работы работы будет проанализирован рынок машиностроения в России, зарубежом, и конкретное предприятие ПАО «Уралвагонзавод».

В настоящее время машиностроение России включает в себя ряд отраслей, куда входят свыше 350 подотраслей и производств. Машиностроение производит продукцию, предназначенную для пользования всех отраслей народного хозяйства. Причем данные предметы потребления, в основном для длительного пользования. На состояние развития машиностроительного комплекса России влияют инвестиционные ограничения. Они тормозят реструктуризацию производства, в основе которой должно лежать улучшение качества продукции, а, следовательно, и повышение ее конкурентоспособности.

Так же в данной главе будут рассмотрены основные страны, которые занимают лидирующие позиции в отрасли машиностроения. Будет изучено предприятие ПАО «Уралвагонзавод». Рассмотрена его организационная структура, произведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, который покажет, является ли предприятие финансово устойчивым.

В третьей главе выпускной квалификационной работы будет произведена оценка эффективности инвестиционного проекта.

Одной из главных задач рассматриваемого предприятия является – укрепление обороноспособности и развитие транспортной инфраструктуры Российской Федерации путем создания высокотехнологичных инновационных продуктов военного, специального и гражданского назначения. Для ее достижения было принято решение о выставлении тендера на реконструкцию заготовительного производства дизельных двигателей. В работе будет рассмотрен проект победившего предприятия. Будут рассчитаны показатели эффективности, которые послужат для создания выводов о целесообразности рассматриваемого проекта.

Результаты: В результате работы был проведен анализ предприятия, осуществлен анализ финансово-хозяйственной деятельности, а также по рассмотренным методам проведен анализ эффективности инвестиционного проекта.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУЩНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ

1.1 Сущность инвестиций и их классификация

Инвестиции – это краткосрочные или долгосрочные вложения частного или государственного капитала, которые осуществляются с целью развития и расширения производства, так же для получения прибыли (дохода) и для достижения индивидуальных целей инвестора.

Понятие «инвестиция» произошло от латинского слова «investio», что означает «одеваю» и подразумевает долгосрочное вложение капитала.

Для начала рассмотрим длительный исторический период, который способствовал формированию и становлению понятие «инвестиции». Стоит заметить, что данный период проходил довольно таки болезненно. Вообще, формирование инвестиций в России можно разделить на три условных этапа.

Итак, 1-ый период развития продолжался вплоть до 1917 года. В нем ресурсами правительства выступали принудительные займы у индивидуальных лиц и монастырей. В 1763 году императрица Екатерина II приобрела двадцать акций новой акционерской компании, а уже после 1830-х вкладывать свои собственные средства стали все сословия империи.

Далее наступает 2-ой этап развития инвестиций в России, который длился с 1917 года до 1991 года. Вначале рынок монополизировали казенные банки, благодаря которым свободные капиталы покидали рынок и направлялись в качестве долгосрочных ссуд дворянству. С началом 20 века состояние экономики начало активно улучшаться, рост промышленности позволил накопить капиталы внутри страны и привлечь множество иностранных инвестиций. Но с приходом большевиков не допускалось наличие никаких свободных денег у населения, что сильно пошатнуло систему частного инвестирования. Поэтому данный этап развития инвестиций в России получил свое название как «советский», а именно с жесткими ограничениями и рамками.

Третий этап длится с 1991 года по настоящее время. На этом этапе все советские устои были полностью разрушены. А сам инвестиционный рынок появился в результате приватизации государственной собственности. Постепенно экономика нормализовалась и в государство стали непрерывным потоком поступать средства как от граждан, так и от иностранных инвесторов, желающих вложить свои средства в развитие различных областей деятельности.

Впоследствии инвестиции дополнялись целым рядом различных значений, данный термин стали употреблять в самых разнообразных сферах. Именно со смыслом направления финансов в какое-либо предприятие или отрасль понятие «инвестиции» употребляется на сегодняшний день. По традиции сложилось так, что под инвестором понимают человека, дающего деньги, а под инвестициями — процесс вкладывания денежных средств в какое-либо дело или бизнес, причем, чаще всего на долгосрочный период, чтобы гарантированно получить большую прибыль.

Современный же этап развития таков, что все страны стремятся поддерживать приток иностранных инвестиций и поощрять вклады в предприятия и отрасли. Главное, чтобы гарантировалось соблюдение права собственности, а условия ведения бизнеса были благоприятны, предсказуемы и достаточно стабильны.

Инвестиции являются ключевой экономической категорией и играют важную роль как на макро-, так и на микро- экономическом уровне в системе товарно-денежных отношений. Инвестиции на макроуровне обеспечивают такие блага как:

- ускорение научно-технического прогресса;
- развитие различных отраслей производства;
- повышение качества продукции;
- решение экономических и социальных проблем.

Исходя из приведенных благ, можно отметить важные функции инвестиций для роста экономики.

Рассматривая инвестиции со стороны микроэкономического уровня, стоит сказать, что они необходимы для того, чтобы в будущем функционирование

производства складывалось в нормальном режиме. Первое, что помогают обеспечивать на предприятии инвестиции это развитие производства. Так же не стоит забывать, что грамотные вложения увеличивают конкурентноспособность организации. А профилактика физического и морального износа основных фондов, ведет и к улучшению качества продукции.

Для целей дальнейшего изучения учета, анализа и эффективности инвестиции могут быть сгруппированы по различным классификационным признакам, что дает возможность глубже понять сущность инвестиций. Рассмотрим следующие группы инвестиций:

По объектам вложения средств:

- капиталообразующие (реальные) инвестиции;
- портфельные (финансовые) инвестиции.

Капиталообразующие вложения – это инвестиции денежных средств, которые производятся с целью обеспечения создания и воспроизводства основных фондов, а также с целью развития основных фондов непромышленного назначения. Удовлетворение общественно-финансовых потребностей является главной целью капиталообразующих инвестиций.

Портфельные капиталовложения – это определенные финансовые ресурсы, необходимые для приобретения различных фондовых ценностей (акции, облигации, векселя и другие государственные и частные ценные бумаги), а также других финансовых и экономических активов, обеспечивающих стремительный прирост денежных средств и ликвидное размещение.

По характеру участия в инвестировании:

- прямые;
- косвенные.

Прямые инвестиции – это такие инвестиции, при которых инвесторы принимают непосредственное участие в выборе объекта инвестирования.

Косвенные инвестиции – это привлекаемые денежные средства граждан или предприятий путем выпуска и продажи различных ценных бумаг.

По периоду инвестирования:

- краткосрочные;
- среднесрочные;
- долгосрочные.

Краткосрочные инвестиции подразумевают вложение денежных средств на период до одного года. Основным преимуществом краткосрочных инвестиций является высокая доходность, т.к. основным инструментом краткосрочных инвестиций – ценные бумаги с фиксированным доходом и очень коротким сроком до погашения.

Среднесрочные инвестиции – вложение денежных средств от года до 5 лет.

Долгосрочные инвестиции – вложение денежных средств на период свыше пяти лет.

Долгосрочные инвестиции – это инвестиции в производственные процессы предприятия, недвижимость.

Целью долгосрочных инвестиций является приумножение основных и оборотных средств предприятия.

По формам собственности:

- государственные;
- частные;
- иностранные;
- совместные инвестиции;
- смешанные инвестиции.

Государственные инвестиции – это вложения, которые производятся центральными и местными органами власти, а также унитарными предприятиями за счет бюджетных, внебюджетных и заемных денежных средств путем привлечения собственных финансовых источников.

Направляются в основном на жилищное хозяйство, оборонную промышленность, инфраструктуру и т.д.

Частные инвестиции – вложения, которые производятся гражданами и частными предприятиями. Направлены на те отрасли, в которых можно получить наибольшую прибыль (промышленность, торговля).

Иностранные инвестиции производятся путем вложения денежных средств иностранными государствами, предприятиями, гражданами.

Совместные инвестиции – это государственные вложения, осуществляемые совместно с иностранными инвестициями.

Смешанные инвестиции представляют собой доленое вложение средств при участии государства, регионов, муниципальных образований, а также физических и юридических лиц.

По формам производства в реальном секторе:

- на создание объекта предпринимательской деятельности;
- на расширение производства;
- на повышение эффективности деятельности предприятия.

Инвестиции в создание новых производств – это создание абсолютно новых мощностей и изучение новых технологий в целях выпуска товаров(услуг).

Инвестиции в расширение производства – это вложение денежных средств в уже существующее предприятие для расширения объёмов выпуска товаров (услуг).

Инвестиции на повышение эффективности деятельности предприятия подразумевают создание условия для минимизации затрат предприятия с помощью замены устаревшего оборудования или перемещение производственной деятельности в регионы с более выгодными условиями производства и сбыта готовой продукции.

По источникам финансирования:

- собственные (прибыль, амортизационные отчисления);
- привлеченные (средства от продажи ценных бумаг);
- заемные (кредиты).

Коэффициент соотношения между собственными и заемными средствами предприятия определяет независимость активов и имущества предприятия, показывает, достаточно ли устойчива компания в финансовом отношении. Финансовая устойчивость предприятия обусловлена стабильностью экономической среды, в которой предприятие ведет свою деятельность, а также от результатов его функционирования, насколько оно активно и эффективно реагирует на изменение внешних и внутренних факторов.

По уровню инвестиционного риска:

- консервативные;
- умеренные;
- агрессивные.

Консервативные инвестиции представляют собой вложения никакого риска. Характеризуются своей надежностью и ликвидностью.

Недостатком консервативных вложений является достаточно низкая доходность (до 20 % в год).

Примеры таких вложений: инвестиции в драгоценные металлы, ПИФы, облигации, а также банковский депозит.

Умеренные инвестиции – среднерисковые вложения с доходностью 20-50 % в год.

Агрессивные инвестиции – это вложения с высоким риском. Являются самыми доходными инвестициями (годовая доходность свыше 50 % в год).

При таком типе вложений риск потери капитала достигает десятков процентов и увеличивается прямо пропорционально прогнозируемой доходности.

Сюда относятся: вложения с быстрорастущие акции новых предприятий, инвестиции в бизнес.

По направлению действия:

- нетто-инвестиции (начальные инвестиции);
- экстенсивные инвестиции (расширенное производство);
- реинвестиции.

Под реинвестициями понимается повторное вложение денежных средств, полученных в результате инвестиционных операций. Реинвестиции направлены на замену изношенного оборудования новым, рационализацию и модернизацию оборудования, расширение производства, повышение основного и оборотного капитала.

Классификация разновидностей инвестиций обуславливается видом самого критерия, положенного в ее основу. Этим объясняется разнообразие уже имеющихся классификаций, обладающими правом на существование, поскольку они дают возможность усовершенствовать анализ инвестиций с целью увеличения эффективности их применения.

На сегодняшний день в экономической литературе встречается большое количество подходов к оценке эффективности инвестиционных проектов.

В работе будем придерживаться определения в соответствии с Федеральным Законом об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений.

1.2 Нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности

В соответствии с федеральным законом от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» инвесторы имеют равные права на:

- осуществление инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений, за изъятиями, устанавливаемыми федеральными законами;
- самостоятельное определение объемов и направлений капитальных вложений, а также заключение договоров с другими субъектами инвестиционной деятельности в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации;
- владение, пользование и распоряжение объектами капитальных вложений и результатами осуществленных капитальных вложений;

- передачу по договору и (или) государственному контракту своих прав на осуществление капитальных вложений и на их результаты физическим и юридическим лицам, государственным органам и органам местного самоуправления в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- осуществление контроля за целевым использованием средств, направляемых на капитальные вложения;
- объединение собственных и привлеченных средств со средствами других инвесторов в целях совместного осуществления капитальных вложений на основании договора и в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- осуществление других прав, предусмотренных договором и (или) государственным контрактом в соответствии с законодательством Российской Федерации [2].

Также, по закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» субъекты инвестиционной деятельности обязаны:

- осуществлять инвестиционную деятельность в соответствии с международными договорами Российской Федерации, федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами субъектов Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления;
- исполнять требования, предъявляемые государственными органами и их должностными лицами, не противоречащие нормам законодательства Российской Федерации;
- использовать средства, направляемые на капитальные вложения, по целевому назначению [2].

Отношения между субъектами инвестиционной деятельности осуществляются на основе договора и (или) государственного контракта, заключаемых между ними в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации. Условия

договоров и (или) государственных контрактов, заключенных между субъектами инвестиционной деятельности, сохраняют свою силу на весь срок их действия, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Федеральным законом и другими федеральными законами. Финансирование капитальных вложений осуществляется инвесторами за счет собственных и (или) привлеченных средств.

Государственные органы РФ, субъектов РФ и органы местного самоуправления имеют право, согласно заключённому между ними соглашению, производить совместную инвестиционную деятельность в форме вложения капитала по Конституции РФ и федеральным законам.

Государственное регулирование инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, осуществляется органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации [2].

Это регулирование должно решать следующие задачи.

1. Создание благоприятных условий для развития инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, путем:

– совершенствования системы налогов, механизма начисления амортизации и использования амортизационных отчислений;

– установления субъектам инвестиционной деятельности специальных налоговых режимов, не носящих индивидуального характера;

– защиты интересов инвесторов;

– предоставления субъектам инвестиционной деятельности льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, не противоречащих законодательству Российской Федерации;

– расширения использования средств населения и иных внебюджетных источников финансирования жилищного строительства и строительства объектов социально-культурного назначения;

- создания и развития сети информационно-аналитических центров, осуществляющих регулярное проведение рейтингов и публикацию рейтинговых оценок субъектов инвестиционной деятельности;
- принятия мер по прекращению и предупреждению нарушений антимонопольного законодательства Российской Федерации;
- расширения возможностей использования залогов при осуществлении кредитования;
- развития финансового лизинга в Российской Федерации;
- проведения переоценки основных фондов в соответствии с темпами инфляции;
- создания возможностей формирования субъектами инвестиционной деятельности собственных инвестиционных фондов;
- выработки и реализации государственной политики и нормативно-правового регулирования в сфере нормирования и ценообразования при проектировании и строительстве;

2. Прямое участие государства в инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, путем:

- разработки, утверждения и финансирования инвестиционных проектов, осуществляемых Российской Федерацией совместно с иностранными государствами, а также инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств федерального бюджета;
- проведения экспертизы инвестиционных проектов в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- выпуска облигационных займов, гарантированных целевых займов;
- вовлечения в инвестиционный процесс временно приостановленных и законсервированных строек и объектов, находящихся в государственной собственности;

– предоставления концессий российским и иностранным инвесторам по итогам торгов (аукционов и конкурсов) в соответствии с законодательством Российской Федерации.

3. Государственное регулирование инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, может осуществляться с использованием иных форм и методов в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Государственные органы РФ принимают решения об осуществлении государственных вложений капитала в соответствии с законодательством Российской Федерации [2].

Разработка, рассмотрение и утверждение инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств федерального бюджета, производятся в соответствии с законодательством Российской Федерации в порядке, предусмотренном для федеральных целевых программ. Перечни инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств федерального бюджета, образуют федеральные инвестиционные программы.

Порядок финансирования инвестиционных проектов за счет средств федерального бюджета определяется Правительством Российской Федерации, а порядок финансирования инвестиционных проектов за счет средств бюджетов субъектов Российской Федерации - органами исполнительной власти соответствующих субъектов Российской Федерации. Перечни инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств бюджетов субъектов Российской Федерации, образуют региональные инвестиционные программы.

Заключение государственных контрактов, иных договоров в целях строительства, реконструкции, в том числе реконструкции с элементами реставрации, технического перевооружения объектов капитального строительства государственной собственности, или приобретения объектов недвижимого имущества в государственную собственность при реализации соответствующих инвестиционных проектов осуществляется в порядке,

установленном законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Контроль за целевым и эффективным использованием средств федерального бюджета, направляемых на капитальные вложения, в соответствии с законодательством Российской Федерации осуществляют Счетная палата Российской Федерации, а также уполномоченные на то федеральные органы исполнительной власти. Контроль за целевым и эффективным использованием средств бюджетов субъектов Российской Федерации осуществляют уполномоченные на то соответствующими субъектами Российской Федерации органы [2].

Государственные гарантии прав субъектов инвестиционной деятельности и защита капитальных вложений. Государство в соответствии с настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами субъектов Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации гарантирует всем субъектам инвестиционной деятельности независимо от форм собственности:

- обеспечение равных прав при осуществлении инвестиционной деятельности;
- гласность в обсуждении инвестиционных проектов;
- право обжаловать в суд решения и действия (бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления и их должностных лиц;
- защиту капитальных вложений.

В свою очередь, правительство РФ должно:

- устанавливает критерии оценки изменения в неблагоприятном для инвестора, осуществляющего приоритетный инвестиционный проект на территории Российской Федерации, отношении условий взимания федеральных

налогов и взносов в государственные внебюджетные фонды, режима запретов и ограничений в отношении осуществления капитальных вложений на территории Российской Федерации;

- утверждает порядок, определяющий день начала финансирования инвестиционного проекта, в том числе с участием иностранных инвесторов;
- утверждает порядок регистрации приоритетных инвестиционных проектов;
- осуществляет контроль за исполнением инвестором взятых им обязательств по реализации приоритетного инвестиционного проекта в сроки, указанные в пунктах 3 и 4 настоящей статьи [2].

Капитальные вложения могут быть:

- национализированы только при условии предварительного и равноценного возмещения государством убытков, причиненных субъектам инвестиционной деятельности, в соответствии с Конституцией Российской Федерации, Гражданским кодексом Российской Федерации;
- реквизированы по решению государственных органов в случаях, порядке и на условиях, которые определены Гражданским кодексом Российской Федерации.

Страхование капитальных вложений осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В случае нарушения требований законодательства Российской Федерации, условий договора и (или) государственного контракта субъекты инвестиционной деятельности несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации. Споры, связанные с инвестиционной деятельностью, осуществляемой в форме капитальных вложений, разрешаются в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, международными договорами Российской Федерации.

Прекращение или приостановление инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, производится в порядке,

установленном законодательством Российской Федерации. Порядок возмещения убытков субъектам инвестиционной деятельности в случае прекращения или приостановления инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, определяется законодательством Российской Федерации и заключенными договорами и (или) государственными контрактами [2].

1.3 Текущее состояние инвестиционного климата в РФ

В данный период времени в условиях экономического кризиса наблюдается существенное обострение и усугубление абсолютно всех экономических процессов. А это напрямую значит, что данный фактор касается, в том числе, и инвестиционной деятельности.

Проанализировав долгосрочный прогноз до 2030 года Министерством Экономического Развития, были выявлены границы развития, опирающиеся на увеличение вывоза энерго-сырьевых ресурсов. В результате данного прогноза был аргументирован стратегический выбор непосредственно инновационного, общественно-ориентированного формирования российской экономики. Единственный ответ, который экономика должна и может предоставить на этот вызов – это существенное увеличение производительности, что требует дополнительных инвестиций и новейших технологий. Ведь, непрерывное подорожание энергоносителей приводит к повышению потерь предприятий и организаций. А период, когда конкурентоспособность поддерживалась невысокой стоимостью материалов, рабочей силы и заниженным курсом рубля уходит в прошлое. И можно утверждать, что данная направленность совершенно маловероятно поменяется в кратчайшие сроки.

Сейчас в экономике никто не опровергает положение о том, что существенное увеличение вложений в экономику России, увеличение их эффективности, а с этим и увеличение эффективности общенародного хозяйства станут устанавливать основные акценты стратегии инновационного формирования нашего государства. Однако, стоит взять в расчет, что положение дел в экономике

на данный период времени выглядит не лучшим образом. В ситуации напряженного недостатка вложений наблюдается сокращение эффективности инвестиционной деятельности, которое производит весьма негативное воздействие на темпы экономического роста.

Сейчас особенно актуальна способность индустриальных организаций стремительно увеличивать собственные капиталовложения за счет заемного капитала, ведь в условиях развития в экономике новейшего научно-технологического уклада, явно наблюдается сопутствующий данному процессу экономический упадок. Темп научно-технологического обновления производства, темпы наращивания выпуска конкурентоспособной продукции в значительной мере зависят от того, в какой степени инвестиционные возможности компании выходят за границы самофинансирования.

Иностранная практика указывает на то, что за счет выпуска акций финансируется сравнительно незначительная часть финансовых вложений. А роль облигаций в этом плане значительно больше, однако, не стоит забывать, что различается по государствам.

Основным условием ускорения финансового роста в ходе инвестиционной деятельности высокоэффективных инвестиционных проектов является реализация. Стоит учитывать тот факт, что все решения, которые принимаются на основе оценки эффективности инвестиционных проектов, касаются интересов не только отдельных фирм и организаций, но и затрагивают государственные интересы. Так как комплекс всех частных решений, по итогу характеризуют производительные силы всего государства, создавая определенный образ страны. Другими словами, перспектива российской экономики на ближайшие 10-15 лет вперед формируется от тех решений и тех проводимых стратегий, которые создаются в наше время. Статус экономики России во всем обществе, ее лидерство в мировом процессе инновационно-экономического развития, возможность стать государством с привлекательным образом жизни и большой

конкурентоспособностью зависят от того, с какой эффективностью будет идти работа в настоящее время.

Сейчас можно заметить, каким образом влияют на улучшение научно-методического обеспечения экономической эффективности инвестиций научно-техническое перевооружение компаний и организаций, их усовершенствование и внедрение нововведений во всех областях финансовой деятельности хозяйствующих субъектов. Международная практика указывает на то, что увеличение инвестиций в инновационные области экономики способствует ускоренному формированию народнохозяйственного комплекса государства и повышению уровня жизни.

Стоит заметить, что увеличению прибыли и доходов не всегда способствует вложение инвестиций в инновационные секторы. Например, инвестирование средств в фундаментальную науку не всегда окупалось, а в некоторых случаях и вовсе приводило к негативным результатам. Таким, не оправдавшим вложенные инвестиции, примером являются нанотехнологии, поскольку они не привели к ожидаемому результату. А следовательно, совершенно объективна постановка проблемы о том, в какой степени эффективны те или иные инвестиции и инновации.

Инвестиции предназначены для поднятия и развития производства, повышения его мощностей, технологического уровня, призваны помочь стране в преодолении финансового кризиса.

Не смотря на то, что до недавнего времени в нашем государстве политическая обстановка складывалась не наилучшим образом, политическая нестабильность удерживала потоки вложений, готовых хлынуть на новый рынок. Так же многие российские деятели понимают, что в отсутствие инвестиций российскому производству не выжить.

В нашем государстве разговоры об инвестиционных вложениях не утихают никогда, ведь данная проблема является актуальной и в наши дни. Это обуславливается тем, что каждого инвестора останавливает большой риск потери

своих вложенных средств, даже не смотря на то, что в России на инвестициях, на самом деле, можно обзавестись огромным состоянием.

Для зарубежных инвесторов наш рынок считается одним из самых привлекательных, но в тоже время, не стоит забывать, что российский рынок инвестиций является и одним из самых непредсказуемых. Тогда перед зарубежными инвесторами встает вопрос, они начинают колебаться из крайности в крайность, выбирая между риском потерять свои средства, и риском упустить выгоду. Поскольку инвестиционный климат Российской Федерации определяется независимыми специалистами, он является основным ориентиром для иностранных инвесторов, показывая эффективность вложений в той или иной стране.

Из-за сформировавшихся стереотипов об взаимоотношении власти и россиян, а именно « государство работает только на себя», российские потенциальные инвесторы перестали доверять правительству. Это так же является огромной проблемой. Не смотря на это, государственная инвестиционная политика становится более направленной на то, чтобы гарантировать для инвесторов необходимые условия для работы на российском рынке. Что впоследствии способно привести к изменениям на российском рынке в лучшую сторону.

Так же, не стоит забывать о том, что для российской экономики важную роль играют не только иностранные, но и внутренние российские инвестиции. Ведь по причине того, что в данный момент огромные состояния, которые были заработаны множеством людей во время становления рыночной экономики, лежат в европейских и американских банках, можно говорить о том, что они применяются для инвестиций в зарубежных странах. А возвращение этих денег из-за рубежа в российскую экономику, способствует огромному толчку к развитию российского производства. Именно по этой причине, государство всеми силами стремится вернуть эти средства.

Все проводимые частными инвесторами капиталовложения, в первую очередь, преследуют цель в получении прибыли. Но говорить об долгосрочных

стратегических инвестициях в российскую экономику пока рано, ведь по сей день наблюдается неустойчивость российской экономики, имеют место быть такие проблемы, как несовершенное законодательство, спад, соответственно ожидание прибыли может затянуться. Но тут встает другая проблема, ведь без данных вложений невозможен и подъем производства, следовательно, и подъем экономики России.

Рассмотрим существенные проблемы российской экономики, которые служат причиной страха, который отпугивает как иностранных, так и отечественных инвесторов.

Первое, что сразу же бросается в глаза, это нестабильность как финансовой системы России, так и денежно-кредитной, что ведет к невысокой надежности Российской Федерации как заемщика. Так же существует такая проблема, как трудности, которые препятствуют развитию предпринимательства в нашей стране. К ним можно отнести коррумпированность российских чиновников, несовершенство налогового законодательства, завышенные налоговые ставки, которые являются одной из главных причин, по которым предприятия утаивают свою настоящую прибыль. Во многих регионах наблюдается слабое развитие инфраструктуры. Часто в нашей экономике прибегают к нерыночным методам конкуренции (например, угроза преступности). Эти и другие проблемы являются одними из причин нестабильного состояния экономики в РФ.

Как говорилось ранее, устранение инвестиционного "голода" в нашем государстве очень зависит от привлечения зарубежных и отечественных инвестиций в российскую экономику. Сильно поспособствует привлекательности инвестиционной деятельности в РФ страхование инвестиций от некоммерческих рисков. Данный шаг напрямую зависит от присоединения Российской Федерации к Многостороннему агентству по гарантиям инвестиций.

По проведенным анализам 10-12 млрд.долл. в год – эта та потребность нашей страны в иностранных инвестициях. Но для того, чтобы в нашу экономику поступали такие крупные инвестиционные вложения, необходимы перемены в

инвестиционном климате страны, так как в данный момент он носит за собой репутацию нестабильности. Без изменения ситуации зарубежные инвесторы не пойдут на такой риск. В ближайшей перспективе законодательная база функционирования иностранных инвестиций будет усовершенствована принятием новой редакцией Закона об инвестициях, Закона о концессиях и Закона о свободных экономических зонах. Большую роль сыграет также законодательное определение прав собственности на землю. С целью облегчить доступ зарубежных инвесторов к информации о положении на российском рынке инвестиций был образован Государственный информационный центр содействия инвестициям, формирующий банк предложений российской стороны по объектам инвестирования.

Для стабилизации экономики и улучшения инвестиционного климата в стране требуется принятие ряда кардинальных мер, например, таких как:

- достижение скоординированной работы между различными структурами власти, социальными группами, политическими партиями и прочими общественными организациями;
- изменение налогового законодательства, для упрощения работы и стимулирования производства;
- торможение скорости инфляции;
- рациональные изменения в Гражданском и Уголовном кодексах, приводящих к созданию цивилизованного некриминального рынка;
- стимулирование предприятий и населения вкладывать собственные средства путем повышения процентных ставок по депозитам и вкладам;
- пересмотрение механизма банкротства;
- предоставление налоговых льгот банкам, отечественным и иностранным инвесторам, идущим на долгосрочные инвестиции для компенсаций убытков от замедленного оборота капитала по сравнению с другими направлениями их деятельности.

В числе мер по активизации инвестиций надо отметить:

- срочное рассмотрение и принятие Думой нового закона об иностранных инвестициях в России;

– принятие законов о концессиях и свободных экономических зонах;

– создание системы приема иностранного капитала, включающей широкую и конкурентную сеть государственных институтов, коммерческих банков, страховых компаний, информационно-посреднических центров, занимающихся подбором и заказом актуальных для России проектов, поиском заинтересованных в их реализации инвесторов и оперативном оформлении сделок "под ключ";

– создание в кратчайшие сроки Национальной системы мониторинга инвестиционного климата в России.

Вывод по первому разделу: В данной главе было рассмотрено понятие инвестиций. Инвестиции – это определенные вложения капитала, цель которых развитие и расширение производства, получение дохода и достижение различных индивидуальных целей инвесторов.

Инвестиции являются важной экономической категорией. Они играют важную роль как на макроэкономическом, так и на микроэкономическом уровнях в системе товарно-денежных отношений.

Существует большое множество классификаций разновидностей инвестиций, обусловленных видом самого критерия, положенного в ее основу. Такое разделение дает возможность усовершенствовать анализ инвестиций с целью увеличения эффективности их применения.

В данной выпускной квалификационной работе рассмотрение понятия инвестиций строилось в соответствии с федеральным законом от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». Были рассмотрены такие категории, как права инвесторов, обязанности субъектов инвестиционной деятельности, изучено как происходит государственное регулирование инвестиционной деятельности, и какие задачи решает данное регулирование. Были рассмотрены государственные гарантии прав субъектов инвестиционной

деятельности и как происходит защита капитальных вложений. Так же было выяснено, что в случае нарушения требований законодательства Российской Федерации, условий договора и государственного контракта субъекты инвестиционной деятельности несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации. А споры, связанные с инвестиционной деятельностью, разрешаются в порядке, установленном законодательством Российской Федерации и международными договорами Российской Федерации.

Далее поднимался вопрос о текущем состоянии инвестиционного климата в РФ. Поскольку, в России наблюдается обострение и упадок всех экономических процессов, то можно говорить, что инвестиционный климат так же подвержен данному влиянию. А прогнозы Министерства Экономического Развития говорят о том, что данная направленность в ближайшие годы, скорее всего, не поменяется. Но все же, можно влиять на стабилизацию инвестиционного климата при помощи определенных мер, например, таких как торможение скорости инфляции, стимулирование производства, изменение налогового законодательства и т.д.

2 АНАЛИЗ ОТРАСЛИ МАШИНОСТРОЕНИЯ

2.1. Анализ рынка машиностроения в России

Важной составляющей общенародного хозяйственного комплекса нашего государства является машиностроение. Вообще, машиностроительный комплекс представляет собой совокупность абсолютно всех отраслей промышленности, а именно промышленности, которая занята ремонтом и созданием различных машин и оборудования, производством различных металлических изделий и конструкций. Это вызвано тем, что:

Можно смело утверждать, что отрасль машиностроения в нашей стране является необходимостью для развития и продвижения других отраслей промышленности. Во-первых, она является крупнейшим потребителем продукции черной и цветной металлургии, во-вторых она пользуется результатом работы множества других отраслей, в-третьих машиностроительный комплекс занимается производством машин и оборудования, которые же применяются в других отраслях, являясь толчком для развития прогрессивных технологий.

Так же нередки случаи, когда машиностроительная отрасль выступает в роли районообразующего фактора, а значит представляет собой отрасль, которая обеспечивает занятость для многих трудящихся.

Исходя из приведенных факторов, можно сделать вывод, что уровень развития производительных сил как в отдельных регионах, так и в стране в целом можно увидеть проанализировав состояние отрасли машиностроения. Другими словами, можно сказать, что экономика всей страны напрямую зависима от состояния данной отрасли. Этот фактор является значимым и служит фундаментом научно-технического прогресса и материально-технического перевооружения всех отраслей народного хозяйства.

Машиностроительный комплекс содержит в себе различные компоненты, которые представлены на рисунке 1.

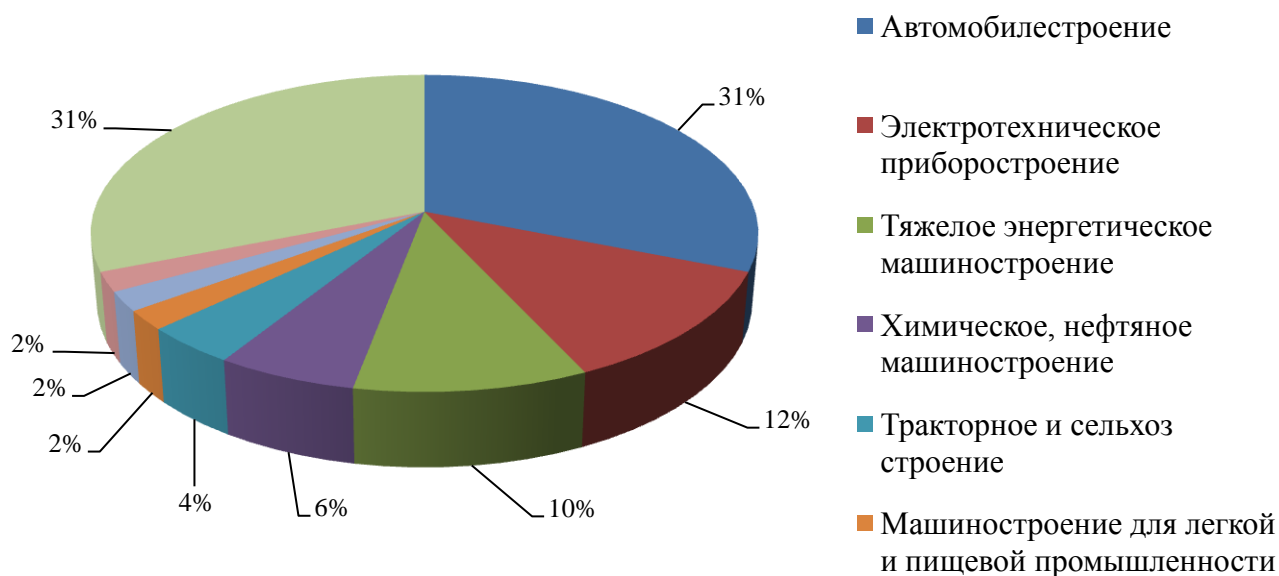


Рисунок 1 – Структура машиностроительного комплекса

Как говорилось ранее, машиностроение – это одна из ведущих отраслей промышленности. Данная отрасль ориентирована на производство различных механизмов, изготовление машин и оборудования для науки, культуры, сферы услуг, материального производства.

Не стоит забывать и о том, что машиностроительный комплекс является одним из самых крупнейших из всех промышленных комплексов. В процентном соотношении можно сказать, что на его долю приходится около 26 % стоимости всей произведенной продукции и около 33 % всех трудящихся в хозяйстве страны. И к этому, 29 % стоимости всех основных промышленно-производственных фондов относится к машиностроительному комплексу. В основном, машиностроение производит и создает предметы потребления для длительного пользования.

Но анализируя приведенные показатели и зная, что в экономически развитых странах на результат деятельности данной отрасли приходится 35-40 % стоимости промышленного производства и 25-35 % занятых в промышленности, можно говорить о том, что в России машиностроительный комплекс развит недостаточно [18].

Отрасль машиностроения и металлообработки, при сравнении с промышленностью в целом, характеризуются большой капиталоемкостью, фондоемкостью, трудоемкостью продукции. Данные предприятия имеют довольно таки крупный размер по сравнению со стандартными размерами предприятий (в сравнении численность рабочих на машиностроительном предприятии составляет около 1700 человек, в сравнении с примерно 850 рабочими на промышленности в целом). Такая разница обуславливается тем, что отрасль машиностроения производит сложную продукцию, само производство которой требует разнообразной рабочей силы, которая должна обладать высокими квалификационными знаниями.

Если проводить сравнение между всеми отраслями промышленности, и конкретно, с отраслью машиностроения, то машиностроение занимает 1 место по доле валовой продукции и в количестве рабочего персонала. Так же ей принадлежит второе место по доле экспорта и доле в промышленно-производственных фондах (первое место принадлежит топливно-энергетическому комплексу).

Структура машиностроения включает в себя самостоятельные отрасли, такие как тяжелое, энергетическое и транспортное машиностроение, электротехническую промышленность, химическое и нефтяное машиностроение, станкостроение и инструментальная промышленность, приборостроение, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для легкой и пищевой промышленности, также сюда можно приписать и разнообразные специализированные подотрасли производств.

Конечный результат работы рынка машиностроения, например машины и оборудование, используются повсеместно. Это говорит о том, что технический прогресс во всех отраслях хозяйства зависит от прогресса на рынке машиностроения. Таким образом, машиностроение является стимулятором технического перевооружения всех отраслей народного хозяйства. Это является

основной причиной для того, чтобы совершенствовать данный рынок ускоренными темпами, а число машиностроительных комплексов увеличивать.

По роли и значению в народном хозяйстве отрасли машиностроения можно объединить в 3 взаимосвязанные группы:

1) отрасли, которые обеспечивают развитие научно-технической революции во всем народном хозяйстве. К ним можно отнести такие отрасли, как химическое машиностроение, приборостроение, электротехническое и энергетическое машиностроение.

2) отрасли, которые способствуют развитию научно-технической революции в машиностроении. Например, такие как станкостроение и инструментальная промышленность.

3) отрасли способствует развитию научно-технической революции в отдельных отраслях хозяйства. К ней относим строительно-дорожное, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, автомобилестроение и многое другое.

За последние десятилетия было создано множество новых отраслей, которые на прямую связанных с выпуском средств автоматизации, электроники и телемеханики, оборудования для атомной энергетики, реактивной авиации, бытовых машин.

Облегчение труда рабочих, увеличение производительности – главные экономические цели машиностроения.

Разберем несколько факторов, которые влияют на прогресс в машиностроительной отрасли:

Одним из первых факторов являются те природные условия, в которых развивается машиностроительный комплекс. Ведь географическое положение влияет на количество и состав сырьевых ресурсов, на транспортные условия, которые, в свою очередь, влияют на транспортабельность сырья и готовой продукции. Следующим фактором назовем объемы капитальных вложений и источники финансирования. Так же необходимо учитывать уровень развития экономических районов, их уровень развития науки и техники в данных районах,

важным фактором является и трудовые ресурсы, достаточен ли их состав и уровень квалификации. Важнейшим фактором является наличие общественной потребности в продукции, квалифицированных трудовых ресурсов, собственного производства или возможности поставки конструкционных материалов и электроэнергии.

Наукоёмкость, показатель, который показывает какая доля научно-исследовательской деятельности и разработок приходится на общий объем деятельности. Современное машиностроение невозможно без новых научных достижений и разработок. Поэтому производство сложной современной техники (компьютеров, всевозможных роботов) сконцентрировано в районах и центрах, обладающих высокоразвитой научной базой. Ориентация на научный потенциал - основополагающий фактор размещения машиностроительных предприятий.

Металлоёмкость показывает, какое количество металла, расходуется на изготовление определенного механизма. Отрасли машиностроения, занимающиеся производством такой продукции, как например, металлургического, энергетического, горно-шахтного оборудования потребляют много черных и цветных металлов. Из-за этого заводы, занимающиеся выпуском такой продукции обычно стараются находиться как можно ближе к металлургическим базам. Это дает возможность уменьшать затраты по транспортировке сырья. Большинство крупных заводов тяжелого машиностроения расположены на Урале.

С точки зрения трудоёмкости (затраты рабочего времени на производство единицы продукции) машиностроительный комплекс характеризуется большими затратами и очень высокой квалификацией труда. По этой причине отрасли машиностроения расположены в тех районах страны, в которых концентрация населения высока, и где есть высококвалифицированные и инженерно-технические кадры. Трудоёмкими можно назвать следующие отрасли комплекса: авиационная промышленность (Самара, Казань), станкостроение (Москва, Санкт-Петербург), производство электротехники и точных приборов (Ульяновск).

Так же для машиностроительного производства важна близость потребителя. Продукцию отраслей машиностроения, которые потребляют большое количество черных и цветных металлов экономически невыгодно перевозить на большие расстояния из-за их большого размера и высокой стоимости перевозок. Поэтому данные предприятия размещаются в районах потребления конечной продукции.

Существует военно-стратегический фактор. Многие заводы, которые выпускают продукцию оборонного значения, удалены от границ страны, и даже расположены в закрытых городах. Сделано это в целях государственной безопасности.

Рассмотрим территориальную структуру машиностроительного комплекса в РФ. В России отрасль машиностроения очень популярна и размещена повсеместно. В одних районах машиностроение имеет профилирующее значение, а в других – его функции ограничены удовлетворением внутренних потребностей в продукции отрасли.

Тяжелое машиностроение включает производство оборудования для металлургических предприятий, горно-шахтного, крупного энергетического оборудования, тяжелых станков и кузнечно-прессовых машин, крупных морских и речных судов, локомотивов и вагонов. В составе отрасли имеются узкоспециализированные заводы. Около 90 % производства отрасли сосредоточено в европейской зоне, остальное – в Западной Сибири и на Дальнем востоке. К основным районам и центрам тяжелого машиностроения относятся:

- Центральный (Электросталь);
- Уральский экономический район (завод «Уралмаш» в Екатеринбурге);
- Сибирь (производство металлургического и горного оборудования в городах Иркутск, Красноярск, производство турбин в г. Новосибирске);
- Северо-западный: Санкт-Петербург – исторически сложившийся центр тяжелого машиностроения (завод «Электросила», выпускающий турбогенераторы);

– Новые центры, связанные с производством атомных реакторов - завод «Автоммаш» в г. Волгодонске [18].

Производство крупного энергетического оборудования находится вне металлургических баз в крупных центрах развитого машиностроения, которые специализируются на производстве отдельных видов сложной, требующей квалифицированного труда продукции. Турбины и генераторы для электростанций производят Северо западный (Санкт-Петербург), Уральский (Екатеринбург) и Западно-Сибирский (Новосибирск) районы. В этих районах происходит специализация на выпуске определенных видов оборудования. А быстрое развитие атомной энергетики стало толчком для производства еще более сложного оборудования на уже существующих заводах, например, энергетическое оборудование для судов, тепловозов и электростанций. Так же там размещается производство тяжелых станков и кузнечно-прессового оборудования. Их выпускают небольшими сериями и нередко по индивидуальным заказам для отечественных и зарубежных заводов. Предприятия этой отрасли разместились в Западно-Сибирском (Новосибирск), Центральном (Коломна, Иваново), Центрально-Черноземном (Воронеж), Поволжском и т.д.

Производство горно-шахтного оборудования сложилось в главных угольных районах страны Западно-Сибирский (Прокопьевск, Кемерово); Уральский (Екатеринбург, Копейск); Восточно-Сибирский (Черемхово, Красноярск). Такое размещение предприятий связано с учетом местных особенностей добычи угля, руды и других полезных ископаемых.

Судостроительные заводы специализируются на выпуске судов разного назначения. Крупнейший район морского судостроения сложился на Балтийском море, где находится важнейший его центр - Санкт-Петербург с рядом заводов со специализацией на сооружении линейных пассажирских, грузопассажирских, наливных судов, ледоколов-атомоходов, речных судов. Имеются судостроительные заводы в Выборге, в Калининграде. Верфи морского судостроения находятся также в Архангельске, Мурманске, Астрахани,

Владивостоке. Судоремонтные верфи расположены в Новороссийске, Владивостоке, Петропавловске-Камчатском [18].

Речное судостроение представлено на важнейших речных магистралях: на Волге (Нижний Новгород, Волгоград), Оби (Тюмень, Тобольск), Енисее (Красноярск), Амуре (Благовещенск). На этих речных верфях строятся также суда озерного типа и небольшие суда морского типа. Выгодное географическое положение таких речных верфей относительно предприятий-смежников в центральных районах делает сооружение судов на них весьма эффективным.

Железнодорожное машиностроение – одна из старейших отраслей машиностроения. Технический процесс стал причиной замены малоэкономичных паровозов более эффективными и мощными электровозами и тепловозами, повышению грузоподъемности вагонов, созданию новых типов вагонов для перевозки грузов. Современные тепловозы, электровозы, пассажирские и специальные грузовые вагоны не только являются материалоемкой продукцией, использующей разнообразные конструкционные материалы, но и оснащены сложным оборудованием [30]. Резко возросла концентрация производства локомотивов в Центральном районе (в г. Коломна, Брянск, Калуга); в городе Санкт-Петербург.

Промышленные тепловозы для широкой и узкой колеи поставляют преимущественно предприятия Центрального района (Муром, Людиново, Брянск). Грузовые вагоны производятся в Нижнем Тагиле, Алтайске, Абакане. Пассажирские – в Санкт-Петербурге, Твери, трамвайные – в Усть-Катаве (Урал); для метрополитена – в Мытищах, Санкт-Петербурге.

Рассмотрим такую отрасль, как общее машиностроение. Группа отраслей общего машиностроения характеризуется средними нормами потребления металла, энергии, не высокой трудоемкостью. Предприятия общего машиностроения производят технологическое оборудование для нефтеперерабатывающей, химической, бумажной, лесной, строительной промышленности, дорожные и простейшие сельскохозяйственные машины.

Преобладают специализированные предприятия, связанные с изготовлением заготовок и сборкой конструкций, агрегатов и деталей, поставляемых в порядке кооперации. Предприятия общего машиностроения - одни из самых многочисленных в отрасли и размещаются во многих районах страны. Общее машиностроение производит 25 % товарной продукции отрасли.

Сельскохозяйственное машиностроение располагает многочисленными и крупными предприятиями по производству различного сельскохозяйственного инвентаря для обработки почв, посева культур, сбора урожая. Сельскохозяйственное машиностроение тяготеет к районам потребления, учитывая профиль сельскохозяйственного производства:

- производство зерновых комбайнов на Северном Кавказе (Ростов-на-Дону, Таганрог), в Сибири (Красноярск);

- производство картофелеуборочных машин - в Центральном районе (Рязань, Тула), льноуборочных (Бежецк), силосоуборочных (Люберцы).

Различные сельскохозяйственные машины и оборудование производят заводы, расположенные в Воронеже, Сызрани, Кургане, Омске, Новосибирске.

Оборудование для предприятий с химической переработкой сырья (нефтеперерабатывающие, химические, бумажные) производится в Пензе, Туймазах, Кургане, Екатеринбурге, Ижевске, Петрозаводске.

Среднее машиностроение объединяет предприятия малой металлоемкости, но повышенной энергоемкости и трудоемкости. Основными технологическими процессами в среднем машиностроении являются механическая обработка деталей, сборка их на конвейерах в узлы, агрегаты и готовые машины. Эта отрасль потребляет большое количество разнообразных черных и цветных металлов, пластмасс, резины, стекла. Предприятия среднего машиностроения наиболее многочисленны, узкоспециализированы, имеют широкие кооперированные связи. Их продукция массовая и крупносерийная [18].

Автомобильная промышленность - ведущая отрасль машиностроения. Она стимулирует развитие многих отраслей, занятость населения в производстве и

обслуживании автомобильной техники, повышает товарооборот, укрепляет денежную систему, определяет потребность в продукции всей промышленности. В настоящее время в автомобильной промышленности России занято до 1 млн. человек, а доля автомобилестроения в машиностроении РФ составляет 33 %, что является достаточно высоким показателем экономического положения отрасли. За счет акцизов, НДС, отчислений в пенсионные и другие фонды автомобильные заводы являются одним из основных источников дохода для бюджетной системы государства. После алкогольной продукции и табака автомобиль - один из наиболее прибыльных для бюджета видов товаров.

Автомобильная промышленность, представленная 22 производственными объединениями, в состав которых входит более 200 заводов, включает в свой состав помимо выпуска машин также производство моторов, электрооборудования, подшипников, прицепов и т.д., которые выпускаются на самостоятельных предприятиях.

Предприятия автомобилестроения размещены в различных районах страны, однако подавляющая часть производства сосредоточена в старопромышленных районах европейской части с высокой концентрацией автоперевозок.

Тракторная промышленность России - одна из самых больших в мире. По особенностям размещения она напоминает автомобильную. Выпускаются различные виды тракторов не только для сельского хозяйства, но и для промышленности. Резко возрос диапазон выпускаемых тракторов по мощности: от небольших садовых в несколько лошадиных сил до мощных машин в несколько сотен лошадиных сил. Происшедшие изменения в типах выпускаемых тракторов, совершенствование их конструкции усилили зависимость тракторных заводов от предприятий-смежников (литейных, резинотехнических, электрооборудования и т.д.). Наиболее сложной продукцией предприятий сельскохозяйственного машиностроения является производство комбайнов. В комбайностроении большое значение приобрели кооперированные связи с

предприятиями-смежниками. В производстве комбайна «Нива» участвует 225 заводов [30].

В размещении тракторной промышленности за последние годы произошли крупные сдвиги. Тракторы предназначаются не только для сельскохозяйственных работ, но и для промышленных нужд (на их основе выпускаются землеройные машины - бульдозеры, скреперы и т.д.). Для других отраслей выпускаются тягачи, трелевочные тракторы. Для нужд сельского хозяйства налажен выпуск специальных типов и модификаций тракторов, предназначенных для использования в разных районах страны. Это обусловило специализацию тракторных заводов и широкий межрайонный обмен выпускаемой продукцией. Поэтому в последующие годы новые тракторные заводы возникли как в центральных промышленных районах, так и в других европейских районах.

Станкостроительная промышленность – техническая база всего машиностроения. Расходы металла в ней, как правило, невелики, большая часть заготовок и деталей производится на самих предприятиях, кооперация с другими заводами чаще всего сводится к поставкам двигателей, литевых изделий, электрооборудования. На их размещение большое влияние оказывает трудоемкость продукции, наличие квалифицированных кадров рабочих, инженерно-технического персонала и конструкторов. Предприятия отрасли оснащены сложным оборудованием. Узкая специализация станкостроительных предприятий предопределило широкое развитие межрайонных связей: каждое из них обеспечивает своей продукцией большинство районов страны.

В настоящее время предприятия станкостроения имеются во многих городах Центрального района, Поволжья, Северного Кавказа, Урала, Западной Сибири. В число ведущих районов по производству металлорежущих станков вошли Уральский (30 %), Центральный (28 %), Поволжский (13 %).

Подробно рассмотрим проблемы и перспективы развития машиностроения в России. В результате экономических реформ основные производственные и сбытовые мощности стали принадлежать различным собственникам. Государство

в лице его министерств и ведомств практически утратило контроль над предприятиями, в результате чего отрасли начали терять устойчивость, так как ранее действовавшие прямые рычаги государственного управления перестали действовать.

Основные проблемы российского машиностроительного комплекса:

- высокая изношенность основных производственных фондов;
- сложность выхода на зарубежные рынки;
- нехватка ресурсов для инновационного развития;
- высокая стоимость финансирования проектов строительства и модернизации объектов для компаний-заказчиков оборудования.

В связи с возрастанием машиностроительного комплекса создались условия и одновременно возникла потребность в качественно новых структурах управления. Развитие предприятий промышленности потребовало усовершенствование форм управления на базе формирования само организуемых, саморегулируемых структур организации противодействия кризисным факторам через распределенную структуру предприятий промышленности.

Саморегулирование в данном случае рассматривается как способ сохранения отраслевого управления. Политика саморегулирования является политикой самих предприятий и организаций конкретной отрасли. Стержнем этой политики должна являться деятельность, направленная на институциональное обеспечение совокупных отраслевых интересов компаний в сфере предпринимательской деятельности. Роль федеральных министерств и ведомств при этом должна заключаться в создании таких общих институциональных условий, которые бы не исключали, а способствовали эффективному развитию корпоративной инициативы в области институционального строительства на принципах саморегулирования с учетом государственных приоритетов [30].

Саморегулирование наиболее эффективно проявляется через разработку совместно с государством и установление негосударственных отраслевых правил и стандартов, а также контроль за их соблюдением всеми предприятиями,

специализирующимися в данной сфере рынка, предусматривающее права, обязанности и ответственность всех участников производственного процесса.

Уменьшение спроса в отраслях-потребителях вынудило машиностроение приспособляться к условиям использования его продукции, увеличивая выпуск универсальной техники и внедряя примитивные технологии. Это приведет к прекращению выпуска наукоемкой продукции, дальнейшему свертыванию машиностроительного производства и, в конечном счете, к затуханию инвестиционного процесса и ликвидации базовых отраслей экономики (кроме сырьевых, обладающих экспортным потенциалом).

Состояние машиностроения также усугублялось высоким уровнем концентрации и монополизмом производства. Среди 2/3 предприятий каждое выпускает свыше 75 % продукции определенного вида, то есть фактически является ее монопольным производителем.

Основной причиной создавшегося положения является резкое падение инвестиционной активности и снижение спроса на машины и оборудование. Особенно снизился объем капитальных вложений в производство оборудования для строительства и в сельскохозяйственное машиностроение, а спрос на продукцию инвестиционного машиностроения снизился в 3-4 раза. В силу рассмотренных неблагоприятных факторов удельный вес наукоемких отраслей снизился, тогда как доля автомобильной промышленности стабилизировалась. Условиями этой стабилизации является сдерживание тарифов на энергоносители, продукцию металлургического и химического комплексов, железнодорожные перевозки, пролонгация протекционистских таможенных мер. Несмотря на все положительные стороны данного процесса, автомобилестроение нуждается в реструктуризации, на что потребуются преимущественно централизованные капиталовложения, так как децентрализованные средства крайне недостаточны. Должна подвергнуться изменениям и сама структура выпуска, так как она пока не отвечает современным требованиям. Реализация структурно-целевых программ связана со значительными инвестиционными затратами и временем.

В станкоинструментальной промышленности России на сегодняшний день производство все более и более ориентируется на платежеспособный спрос. Но со стороны прежнего основного потребителя - государства он резко сократился, а хозяйствующие субъекты не компенсируют этого сокращения, отдавая предпочтение более дешевому и простому оборудованию, что влечет за собой потерю заказов, болезненную для станкостроения. Спад производства наукоемких видов оборудования идет здесь слишком быстрыми темпами. Положение усугубляется оттоком высококвалифицированных кадров, в том числе из научных и конструкторско-технологических организаций. По сути, возникла угроза утраты Россией собственного станкостроения. Массовой практикой стало освоение в целях выживания непрофильной для станкостроения продукции. Некоторое оживление производства в машиностроении практически не отразилось на повышении спроса на технологическое оборудование, так как его парк в настоящее время используется менее чем на половину. Следовательно, по мере увеличения производства продукции на предприятиях-потребителях будет первоначально повышаться загрузка уже имеющегося оборудования, идти накопление капитала и только затем может появиться перспектива технического перевооружения, а следовательно приобретения нового оборудования.

Слабое частное и иностранное инвестирование, малоактивный спрос негосударственного сектора на технологическое оборудование делает необходимой осуществление государственной поддержки предприятий данной отрасли. Это экономически, а порой и стратегически, эффективно, особенно в случае импортозамещения.

Определенная тенденция к стабилизации уже наметилась в электротехнической промышленности и приборостроении. Был увеличен выпуск электродвигателей (на 14 %), ряда кабельных изделий (силовых, городских телефонных). В целях расширения рынков сбыта и поиска новых потребителей электротехнические, и приборостроительные заводы приступили к освоению и производству продукции, пользующейся спросом, в том числе ранее

изготавливавшейся в странах СНГ. Этому также способствовала протекционистская таможенная политика государства, при которой потребителю выгодно закупать эту продукцию у российских предприятий.

За последние четыре года в результате неплатежеспособности сельских товаропроизводителей производство сельскохозяйственной техники резко сократилось, большинством заводов производственные мощности используются на 10-15 %. В самих хозяйствах заметно сокращается парк сельскохозяйственной техники.

В условиях сильного сжатия спроса на сельскохозяйственную технику сейчас предполагается проведение мероприятий по ускорению процесса адаптации предприятий к рынку (структурная перестройка производства, расширение рынка сбыта техники на экспорт, создание на предприятиях торговых домов, проведение ярмарок-выставок). Для решения проблемы неплатежей на предприятиях отрасли будут проводиться бартерные операции и взаимозачеты, шире использоваться векселя и государственные казначейские билеты. Особенно перспективной формой нормализации сбыта представляется практикуемое уже обеспечение агропромышленного комплекса машиностроительной продукцией на основе долгосрочной аренды – лизинга.

Наметилась тенденция к стабилизации объемов производства по некоторым видам продукции тяжелого машиностроения, а по другим – увеличение выпуска. Это относится к производству оборудования для черной металлургии и горнодобывающей промышленности: машины для непрерывного литья заготовок и агломерационного производства. Предприятия стали более активно вести работу по поиску платежеспособных заказчиков из-за конкуренции со стороны иностранных поставщиков аналогичного оборудования.

Ситуация в энергетическом машиностроении стабилизировалась из-за некоторого увеличения выпуска паровых турбин, обусловленного экспортными поставками оборудования, в основном в Китай, Иран и страны Восточной Европы. Производство дизелей и дизель-генераторов стабилизировалось, при

этом наметилась тенденция к освоению производства дизелей по лицензиям зарубежных фирм, что дает возможность заводам данной подотрасли вступить в конкурентную борьбу на мировом рынке.

В подотрасли вагоностроения объемы производства определяются финансовыми возможностями основного заказчика – Министерства путей сообщения Российской Федерации. Не секрет, что они ограничены и не позволяют существенно наращивать выпуск так необходимого железным дорогам России подвижного состава. В связи с этим производство грузовых вагонов возросло незначительно.

Подводя итог всему вышесказанному, можно определенно утверждать, что состояние развития машиностроительного комплекса России определяется не просто спросовыми, а инвестиционными ограничениями. Именно они тормозят реструктуризацию производства, в основе которой должно лежать улучшение качества продукции, а, следовательно, и повышение ее конкурентоспособности.

2.2 Анализ рынка машиностроения зарубежом

В эпоху научно-технической революции машиностроение возникло и стало быстро развиваться в десятках новых стран, поэтому ни одна другая отрасль промышленности не может сравниться с ним по распространенности в мире. Не смотря на это различия между отдельными странами очень заметны. Данные таблицы 1 показывают эти различия на мировом рынке машиностроения.

Таблица 1 – Производство машиностроительной продукции в мире

Страна	Стоимость продукции, в млрд. дол.	Доля машиностр. в ст-ти обрабатывающей промышленности, в %	Доля машиностр в ст-ти экспорта страны, в %
США	289,1	36	48
Япония	146,2	37	64
ФРГ	76,6	38	48
Франция	40,9	33	35
Великобритания	32,5	32	36
Италия	30,1	32	34
Китай	24,7	26	16

Окончание таблицы 1

Страна	Стоимость продукции, в млрд. дол.	Доля машиностр. в ст-ти обрабатывающей промышленности, в %	Доля машиностр в ст-ти экспорта страны, в %
Канада	14,7	25	42
Бразилия	13,9	24	15
Испания	9,9	22	31
Индия	9,3	26	10
Швейцария	8,7	38	35
Швеция	7,3	35	44
Австралия	7,1	23	6
Нидерланды	6,5	28	19
Мексика	6,1	14	18
Республика Корея	5,6	23	33
Австрия	4,4	24	32
Бельгия	4,3	23	26
Финляндия	2,9	24	28
Аргентина	2,8	16	16
Дания	2,3	24	25
Сингапур	2,1	49	38
Норвегия	2,0	26	18
Израиль	1,9	30	20
Турция	1,8	15	5
ЮАР	1,8	16	3
Сянган	1,3	21	21
Нигерия	1,2	10	3
Новая Зеландия	1,0	17	6

Из первой колонки таблицы 1 вытекает, что лидируют в мировом машиностроении три страны – США, Япония и ФРГ. Они же имеют наиболее полную номенклатуру машиностроительного производства, включающую все или почти все его подотрасли. (Из стран СНГ в лидирующую группу входит Россия).

Кроме этих стран в состав «первой десятки» входят также Франция, Великобритания, Италия и Испания, обладающие весьма широкой номенклатурой машиностроения, Китай, Канада и бесспорный лидер развивающегося мира в этой отрасли – Бразилия.

В составе «второй десятки» преобладают менее крупные страны Западной Европы с характерной для них гораздо более узкой специализацией. В нее входит также Австралия, а из развивающихся стран – Индия, Мексика и Республика Корея, далее других продвинувшиеся по пути индустриализации. (Из стран Восточной Европы на этом уровне находятся Польша и Чехословакия). Наконец в «третьей десятке» экономически развитые страны и развивающиеся страны представлены поровну.

Данные второй колонки таблицы существенно дополняют абсолютные показатели ее первой колонки. Хотя на их основе возможна своя группировка стран, ограничимся лишь констатацией того, что в большинстве развивающихся стран доля машиностроения в стоимости продукции всей обрабатывающей промышленности не превышает пока 20 %. Данные третьей колонки косвенно отражают степень втянутости машиностроения в международное географическое разделение труда.

Наиболее высока она в Японии, США, ФРГ, Швеции, Канаде, а незначительна в Австралии, Новой Зеландии, Турции, ЮАР, Нигерии.

Если интерпретировать данные таблицы 1 в территориальном плане, попытавшись положить их на карту, можно сформировать представление о трех главных машиностроительных регионах мира.

Ведущее место среди них по масштабам производства (30 % мирового) занимает регион Северной Америки, включающий США, Канаду, Мексику. Он особенно выделяется по самолетам, ракетно-космической технике, причем в США почти половина всей машиностроительной продукции направляется на экспорт.

Регион зарубежной Европы по размерам производства примерно равен региону Северной Америке и фактически делит с ним первое-второе места. В качестве бесспорного лидера здесь выступает ФРГ, затем следует Франция, Великобритания, Италия, Испания, специализирующиеся прежде всего на массовых видах машиностроения, включая станкостроение, автомобилестроение и т. п. Доля машиностроительной продукции в экспорте наиболее велика в ФРГ.

Но по экспорту машин и оборудования из расчета на душу населения первое место не только в регионе, но и в мире занимает Швейцария.

На третий регион, включающий страны Восточной и Юго-Восточной Азии приходится более 1/5 мирового машиностроения. Лидирует в нем Япония, которая по темпам роста этой отрасли опередила и США и зарубежную Европу. Еще в середине 50-х годов по стоимости машиностроительной продукции Япония находилась на уровне Италии, но к середине 60-х годов достигла уровня ФРГ и Великобритании, а в середине 70-х годов намного его превзошла.

Как вытекает из таблицы 1, в наши дни по общим размерам машиностроения в экспорте Япония – самая высокая в мире. Помимо Японии, в состав региона правомерно включить и такие «страны новой индустриализации» как Республика Корея, Сингапур, а также Китай [78].

В дополнение к таблице нельзя не сказать о том, что четвертый машиностроительный регион мира образуют страны СНГ, отличающиеся большим объемом производства и оборудования, но отстающие по развитию наукоемких отраслей. Кроме отмеченных четырех главных регионов на машиностроительной карте мира видное место занимают Бразилия, Индия, Австралия.

Таков в общих чертах региональный подход к теме. Но углубления заслуживает и характеристика некоторых отдельных отраслей машиностроения. Для начала рассмотрим отрасль станкостроения.

Данные таблицы 2 позволяют подсчитать, что на пять ведущих стран производителей (Япония, ФРГ, Россия, США, Италия) по стоимости приходилось 2/3 выпуска станков в мире. Добавим, что они же обеспечивали почти 60 % их экспорта и 45 % импорта. Первое место по размерам экспорта занимала ФРГ, второе – Япония.

Далее идут автомобилестроение и судостроение, как ведущие отрасли транспортного машиностроения. Однако пути их развития в последнее время стали различаться довольно сильно.

Автомобилестроение за последние десятилетия превратилось в одну из крупнейших отраслей машиностроения, да и всей промышленности, а вот судостроение отстает от этой тенденции автомобилестроения. Можно утверждать, что к началу нашего века в мире сложилось три главных региона автомобильной промышленности: Западная Европа (33 %) и Япония (30 %).

Существенное различие между ними заключается в том, что в США автомобильная работает почти исключительно на внутренний рынок, тогда как в Западной Европе и, особенно в Японии – на внешний. В наши дни ситуация не подверглась сильным изменениям.

Таблица 2 – Мировое станкостроение

Весь мир, страны	Производство, в млрд. дол.	Доля экспорта ко всей продукции, в %
Весь мир	43,0	–
Япония	9,8	38
ФРГ	7,9	63
Россия	5,0	8
США	3,3	29
Италия	3,0	50
Швейцария	1,8	88
Великобритания	1,6	39
Франция	1,0	44
Тайвань	1,0	66
Китай	0,8	–
Испания	0,8	41
Республика Корея	0,8	–
Румыния	0,7	–
Югославия	0,8	–
Чехословакия	0,5	–
Бразилия	0,5	–
Швеция	0,4	–
Канада	0,4	–
Польша	0,3	–

В судостроительной промышленности мира бум пришелся на 60-е и первую половину 70-х годов. Своего пика он достиг в 1975 году, когда на воду были спущены суда суммарным водоизмещением в 35 млн. бр.-рег. т. Но затем эта

отрасль вступила в полосу длительного спада и даже кризиса, вызванного прежде всего мировым энергетическим кризисом и резким сокращением морских перевозок нефти. Производственные мощности мирового судостроения в наши дни используются лишь на 40 %.

Одновременно произошли кардинальные сдвиги и в географии мирового судостроения. До второй мировой войны главным ареалом развития этой отрасли была Западная Европа, в которой особенно выделялась Великобритания, державшая мировое первенство в этой области с начала XIX века. Перед второй мировой войной она одна спускала на воду половину всего мирового тоннажа морских судов. Крупным судостроением выделялись и другие страны Западной Европы. Во всяком случае в 1950 году в «первую десятку» судостроительных стран входили: Великобритания, США, Япония, Швеция, Нидерланды, ФРГ, Дания, Италия, Норвегия, Канада. Достаточно сравнить этот перечень с данными таблицы 3, чтобы увидеть, что из старого состава ныне в «первой десятке» остались только Япония, ФРГ и Дания. Великобритания оказалась во «второй десятке», а Италия, Норвегия и Швеция оказались оттесненными на 19, 20 и 21 места [77].

Таблица 3 – Судостроение мира

Весь мир, страны «первой десятки»	Спуск на воду, в тыс. т.
Весь мир	10 900
Япония	4 050
Республика Корея	3 200
ФРГ	520
Бразилия	450
Тайвань	450
Дания	380
Польша	275
Китай	255
Югославия	250
Финляндия	170

Главное новшество – начало «переселения» мировой судостроительной промышленности из экономически развитых стран в развивающиеся. Об этом нагляднее всего свидетельствует пример Республики Корея, которая еще в конце 80-х заняла в мировом судостроении «вторую строчку». Япония и Корея стали не только крупнейшими производителями, но и экспортерами морских судов; первая из них обеспечивает 40 %, а вторая 33 % мирового экспорта.

Явная тенденция к увеличению доли развивающихся стран, и в особенности НИС Восточной и Юго-Восточной Азии прослеживается и в выпуске массовой продукции бытового назначения.

Еще в 1980 году первые пять мест в перечне стран-производителей радиоприемников занимали Япония, США, СССР, ФРГ и Франция. Теперь же все места в «первой пятерке» принадлежат странам Восточной и Юго-Восточной Азии, выпускающим преимущественно дешевые транзисторные радиоприемники. Особенно сильный «рывок» за 80-е годы совершил Гонконг, где радиотехническую продукцию выпускают сотни фирм. Представим соотношение лидирующих в производстве радиоприемников стран и выпуск результатов их труда в таблице 4.

Таблица 4 – Мировое производство радиоприемников

Весь мир, страны «первой десятки»	Выпуск радиоприемников, в млн. шт.
Гонконг	30
Китай	21
Малайзия	21
Сингапур	20
Япония	17,5
Республика Корея	10
США	9,7
Россия	9
Бразилия	7,5
ФРГ	6

Внимание можно уделить и такой отрасли как производство фотоаппаратов. Мировое господство этой отрасли принадлежит практически тем же лидерам, и в

«первой десятке» стран-производителей фотоаппаратов азиатские страны также занимают теперь пять мест. Данные представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Мировое производство фотоаппаратов

Весь мир, страны «первой десятки»	Выпуск фотоаппаратов, в млн. шт.
Весь мир	50
Япония	16
США	9
Гонконг	6
Китай	3
Россия	2,7
Великобритания	2,3
ФРГ	2
Республика Корея	1
Бразилия	0,6
Сингапур	0,5

Высшие этажи машиностроения (тонкое, точное, прецизионное машиностроение). Эта группа отраслей включает электронную и радиопромышленность, производство точных машин, станков, приборов и инструмента, робототехнику, ракетно-космическую технику и выделяется наименьшей металлоемкостью и наибольшей трудо- и науко- емкостями. Технологический процесс сводится в основном к точной механической обработке и сборке.

Автостроение является типичным представителем среднего машиностроения, производящего сложные машины и оборудование средних габаритов для отраслей народного хозяйства, специализированного по стадиям технологического процесса, с развитым кооперированием и ориентацией основного производства на районы концентрации квалифицированных трудовых ресурсов, выделяющиеся высокой технической культурой.

Автомобильная промышленность включает предприятия по производству автомобилей всех видов, автобусов, троллейбусов, мотоциклов, велосипедов, а также автомобильных, мотоциклетных, велосипедных и лодочных двигателей и запасных частей.

Тяжелое машиностроение включает производство оборудования для металлургических предприятий, горношахтного, горнорудного, крупного энергетического и подъемно-транспортного оборудования, тяжелых станков и кузнечно-прессовых машин, а также других металлоемких и крупногабаритных изделий.

Сельскохозяйственное машиностроение включает предприятия по производству сельскохозяйственных машин для механизации всех видов сельскохозяйственного производства (обработка почвы, посев культур, сбор урожая), в том числе в животноводстве.

Тракторное машиностроение включает предприятия по производству тракторов, тракторных и комбайновых двигателей, специализированные предприятия по производству агрегатов, узлов, деталей и запасных частей к тракторам.

Рассмотрим мировое машиностроение в конце 90-х годов. Машиностроение занимает 1-е место среди отраслей мировой промышленности как по числу занятых, так и по стоимости продукции. Свыше 90 % всей машиностроительной продукции производят развитые страны.

В мире сложилось шесть машиностроительных регионов: США, Европа, СНГ, Япония, Китай и новые индустриальные страны Азии. В странах «Большой восьмерки» и в Китае развиты все виды машиностроения. Небольшие страны Западной Европы специализируются на точном машиностроении, новые индустриальные страны – на трудоемких отраслях машиностроения, а во многих развивающихся странах Африки, Юго-Западной Азии и Центральной Африки машиностроение практически отсутствует.

Кратко рассмотрим отдельные отрасли машиностроения. Итак, автомобильная отрасль машиностроения в мире. Для начала необходимо сказать, что 90 % всех выпускаемых в мире автомобилей являются легковыми. Ежегодно в мире выпускается более 40 млн. легковых автомобилей.

В тройку лидеров производителей легковых автомобилей в мире входят:

- Япония (8,5 млн. шт.);
- США (6,8 млн. шт.);
- Германия (4,4 млн. шт.).

В десятку крупнейших производителей автомобилей входят также Франция, Испания, Южная Корея, Канада, Бразилия, Италия и Великобритания.

Крупнейшими в мире центрами автомобилестроения являются Токио, Нагоя, Кобе, Иокогама (Япония), Детройт (США), Вольфсбург, Штутгарт, Мюнхен, Кельн (Германия), Париж (Франция), Турин (Италия), Лондон (Великобритания), Сеул (Южная Корея), Торонто (Канада), Сан-Паулу (Бразилия).

Следующая рассматриваемая отрасль – железнодорожное машиностроение мира. Железнодорожное машиностроение развито в США, Японии, Франции, Германии, Чехии, Польше, России, на Украине, в Китае и Индии.

Далее переходим к судостроению. Странами – лидерами по производству судов являются:

- Япония. Ей принадлежит производство 40 % мирового тоннажа судов;
- Южная Корея. Занимает 33 % мирового тоннажа судов;
- Германия.

Судостроение развито также в Бразилии, на Тайване, в Дании, Польше, Китае, США, Финляндии, России и на Украине.

Крупнейшими центрами судостроения в мире являются Токио, Иокогама, Нагасаки, Пусан, Гамбург, Гданьск, Марсель, Тулон, Генуя, Шанхай, Балтимор, Нью-Порт-Ньюс, Новый Орлеан, Сан-Франциско, Санкт-Петербург, Николаев.

Переходим к авиационной промышленности. Авиационная промышленность, ориентируясь на научную базу и высококвалифицированные кадры, получила развитие только в экономически развитых странах. Крупнейшими производителями авиационной техники являются США (Хьюстон, Сиэтл, Атланта, Нью-Йорк), Россия, Франция (Париж и Тулуза), Германия (Штутгарт и Мюнхен), Великобритания (Лондон) и Италия (Турин) [78].

Далее рассмотрим электротехническая промышленность. Электротехническая промышленность и электроника в развитых странах опирается на развитую научную базу, высококвалифицированные трудовые ресурсы и потребителя, а в новых индустриальных странах – на дешевые трудовые ресурсы. Данная отрасль характеризуется многоотраслевой структурой, однако, среди лидеров можно встретить довольно ограниченную группу стран, относящихся к разряду развитых или новых индустриальных стран, а также Китай.

По производству телевизоров (130 млн. шт.) мировыми лидерами являются:

- Китай (25 млн. шт.);
- Южная Корея (16 млн. шт.);
- Япония (15 млн. шт.).

А по производству радиоприемников (около 170 млн. шт.) выделяются:

- Китай (свыше 50 млн. шт.);
- Малайзия (более 20 млн. шт.);
- Сингапур (20 млн. шт.).

По производству часов (около 800 млн. шт.) лидирующие позиции занимают:

- Китай (почти 400 млн. шт.);
- Япония (около 300 млн. шт.);
- Швейцария (25 млн. шт.).

По производству стиральных машин выделяется Китай, магнитофонов – Япония, компьютеров – США и Япония, промышленных роботов – США, Германия и Япония.

Разберем отрасль станкостроения в мире. Мировое производство металлорежущих станков составило в конце 1990-х годов более 1,2 млн. штук. Некогда будучи мирового станкостроения, Россия практически лишилась этой отрасли. В настоящее время по производству станкостроительной продукции выделяются:

- Япония (200 тыс. шт.);
- Китай (150 тыс. шт.).

А далее плотной группой следуют Германия, США, Италия, и Швейцария, производящие примерно по 100 тыс. станков.

Сельскохозяйственное машиностроение имеет потребительский фактор размещения и поэтому сосредоточено в главных сельскохозяйственных регионах мира. Развитые страны, добившиеся высочайшего уровня механизации сельского хозяйства, сокращают производство сельскохозяйственной техники, уделяя внимание повышению ее качества и технологических возможностей, постепенно уступают свое лидерство развивающимся странам по абсолютным показателям производства. В настоящее время по производству тракторов выделяются:

- Япония (150 тыс. шт.);
- Индия (100 тыс. шт.);
- США (около 100 тыс. шт.).

Лидирующее положение Японии объясняется ее специализацией на производстве мини-тракторов, а в остальных странах мира, как правило, производят средние и мощные тракторы.

Все страны мира находятся на совершенно разных уровнях развития отрасли машиностроения. Но все же их можно объединить по четырем различным группам, таким как: страны с высокоразвитым уровнем машиностроения, страны со среднеразвитым уровнем машиностроения, страны со слаборазвитым уровнем машиностроения и страны, где машиностроение отсутствует вовсе. Представим данное деление в виде таблицы 6.

Таблица 6 – Группировка стран по уровню развития машиностроения

Страны с высокоразвитым машиностроением	Страны со среднеразвитым машиностроением	Страны со слаборазвитым машиностроением	Страны, где машиностроение отсутствует
США	Бразилия	Монголия	Саудовская Аравия
Канада	Китай	Иран	Ливия
Германия	Австралия	Перу	Мадагаскар
Россия	Индия	Куба	Сомали
Франция	Аргентина	Албания	Исландия
Швеция	Мексика	Индонезия	Лаос

Окончание таблицы 6

Страны с высокоразвитым машиностроением	Страны со среднеразвитым машиностроением	Страны со слаборазвитым машиностроением	Страны, где машиностроение отсутствует
Италия	ЮАР	Алжир	Ботсвана
Япония	Корея	Египет	Конго
Великобритания	Испания	Чили	Панама
Швейцария	Португалия	Ирак	Коста-Рика
Австрия	Ирландия	Турция	Гаити
Голландия	Дания	Заир	Тунис
Бельгия	Норвегия	Нигерия	Судан
Польша	Финляндия	Вьетнам	Свазиленд
Румыния	Греция	Таиланд	Непал

Немало важным показателем является и то, как и в каком соотношении происходит распределение результатов труда отрасли машиностроения.

Почти $\frac{3}{4}$ продукции машиностроения перераспределяется между развитыми странами. Это обусловлено тем, что развивающиеся страны не могут позволить себе больших затрат на науку. Развитые капиталистические и новые индустриальные страны выделяются масштабами продукции машиностроения, предназначенной на экспорт, а отсюда их повышенное внимание к улучшению качества выпускаемой продукции.

Основные грузопотоки машиностроительной продукции распределяется следующим образом: Япония – США, США – Западная Европа. Машиностроительный комплекс России, Украины и других стран СНГ, Китая, Индии, Бразилии работает преимущественно на внутренний рынок, а это зачастую приводит к производству продукции низкого качества.

2.3 Организационно-экономическая характеристика предприятия

Общая характеристика АО НПК «Уралвагонзавод». АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» имени Ф. Э. Дзержинского» — российская корпорация, занимающаяся разработкой и производством военной техники, дорожно-строительных машин, железнодорожных вагонов. В

корпорацию входят научно-исследовательские институты, конструкторские бюро и производственные предприятия.

Головное предприятие — завод «Уралвагонзавод», расположенный в Нижнем Тагиле Свердловской области.

Миссия – лидерство в транспортном машиностроении на основе непрерывных инноваций с целью интеграции в мировую экономику, роста удовлетворенности потребителей, качества жизни сотрудников и стоимости бизнеса группы компаний.

Сегодня «Уралвагонзавод» производит грузовые вагоны, цистерны и боевые танки Т-90, играя важную роль в российском экспорте на рынке вооружений.

В проходящей полномасштабной реконструкции производства корпорация сотрудничает с ведущими отечественными и мировыми фирмами. Генеральными партнерами Уралвагонзавода являются крупнейшие отечественные перевозочные компании, а также Министерство обороны РФ и ОАО «Рособорнэкспорт».

В мае 2013 года Советом директоров утверждена «Стратегия развития АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» на период до 2020 года». В рамках приоритетных направлений сформулированы стратегические цели и определены показатели для их контроля, достижение которых позволит развиваться Корпорации как инновационно-ориентированному субъекту. А также обеспечить реализацию Государственной программы вооружения до 2020 года в части удовлетворения перспективных потребностей Российских Вооруженных сил в вооружении, военной и специальной технике [22].

Общество осуществляет в установленном законодательством Российской Федерации порядке следующие виды деятельности:

– разработка, производство, реализация, гарантийное и сервисное обслуживание, ремонт и утилизация комплексов бронетанковой и артиллерийской техники и комплектующих к ним, в том числе поставляемых на экспорт;

– производство и реализация железнодорожного подвижного состава различного назначения, дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники и иной продукции;

– техническое обслуживание и ремонт железнодорожного подвижного состава, в том числе для перевозки опасных грузов, дорожно-строительной техники, сельскохозяйственной техники, в том числе тракторов, различных видов автотранспортных средств; пожарной техники и пожарно-технического вооружения, технический контроль автотранспортных средств;

– эксплуатация взрывоопасных, пожароопасных и химически опасных производственных объектов;

– деятельность по сбору, использованию, обезвреживанию, транспортировке и размещению опасных отходов, удаление и обработка твердых отходов;

– производство и реализация электрической и тепловой энергии, эксплуатация, обеспечение работоспособности электрических и тепловых сетей.

Предприятия, входящие в АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», образуют крупнейший машиностроительный комплекс и осуществляют производственную деятельность с пониманием ответственности за воздействие на окружающую среду. Постоянное снижение и предотвращение негативного воздействия на окружающую среду является обязательным элементом стратегии, обеспечивающим устойчивое развитие Корпорации [23].

Политика АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» в области промышленной безопасности опасных производственных объектов, построена на основе государственной политики в области промышленной безопасности с учетом специфики производственной деятельности Общества.

Целями АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» в области промышленной безопасности являются:

1. Обеспечение уровня промышленной безопасности в подразделениях, эксплуатирующих опасные производственные объекты, при котором риск

возникновения инцидентов и аварий минимален и соответствует уровню развития техники и технологии;

2. Обеспечение безопасной эксплуатации опасных производственных объектов, предупреждение инцидентов, аварий и обеспечение готовности подразделений к локализации и ликвидации последствий аварий и инцидентов на опасных производственных объектах;

3. Снижение размеров экономического, социального и экологического ущерба от возможных аварий на опасных производственных объектах [23].

Предприятия, входящие в АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», образуют крупнейший машиностроительный комплекс и осуществляют производственную деятельность с пониманием ответственности за воздействие на окружающую среду.

Постоянное снижение и предотвращение негативного воздействия на окружающую среду является обязательным элементом стратегии, обеспечивающим устойчивое развитие Корпорации [22].

Высшее руководство предприятий, входящих в АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», принимает на себя следующие обязательства:

- в процессе производственной деятельности обеспечивать соблюдение требований международного, федерального, регионального, местного законодательства и других нормативных актов, относящихся к экологическим аспектам деятельности Общества;

- обеспечить максимально возможную утилизацию ранее накопленных и вновь образующихся отходов с целью снижения негативной нагрузки на окружающую среду;

- проводить модернизацию существующих общезаводских очистных сооружений для снижения сбросов загрязняющих веществ в водные объекты,

- разрабатывать мероприятия, направленные на снижение объема выбросов парниковых газов в атмосферу;

– разрабатывать и внедрять мероприятия по повышению энергоэффективности производства.

Цель научно-технической политики «Уралвагонзавод» состоит в координации деятельности всех подразделений общества, направленной на распространение знаний, совершенствование технических и экономических показателей продукции, интеграцию инноваций в производство, маркетинг и сбыт продукции, направленных на эффективное использование ресурсов и мощностей Корпорации.

Основные направления НТП:

- ежегодное утверждение плана научно-технического развития согласно стратегическим целям Общества;
- проведение НИОКР по внедрению перспективных разработок в целях создания продукции дифференцированной ценовой линейки;
- освоение высокотехнологичных продуктов и инновационных технологий, направленных на сокращение затрат при сохранении потребительских свойств;
- выявление и укрепление конкурентных преимуществ продукции;
- повышение эффективности и интенсивности использования ресурсов и производственных мощностей Общества. У АО «Научно-Производственная Корпорация «Уралвагонзавод» 5 филиалов и 3 представительства в 6 регионах России [22].

В структуру НПК «Уралвагонзавод» входят более 30 предприятий, в т. ч:

- литейный завод в Каменске-Уральске, Челябинский тракторный завод-УРАЛТРАК;
- заводы железнодорожной техники в Брянске и пос. Томилино Московской области;
- научно-исследовательские институты и конструкторские бюро в Екатеринбурге, Нижнем Тагиле, Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде и Муроме;
- бронетанковые ремонтные заводы в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Амурской обл., Забайкалье и Краснодарском крае и др.

Предприятия корпорации сведены в три дивизиона:

- спецтехники (бронетанковое, артиллерийское вооружение и военная техника);
- железнодорожная техника;
- дорожно- строительная техника.

Структура предприятия на уровне территориальных единиц представлена на рисунке 2.

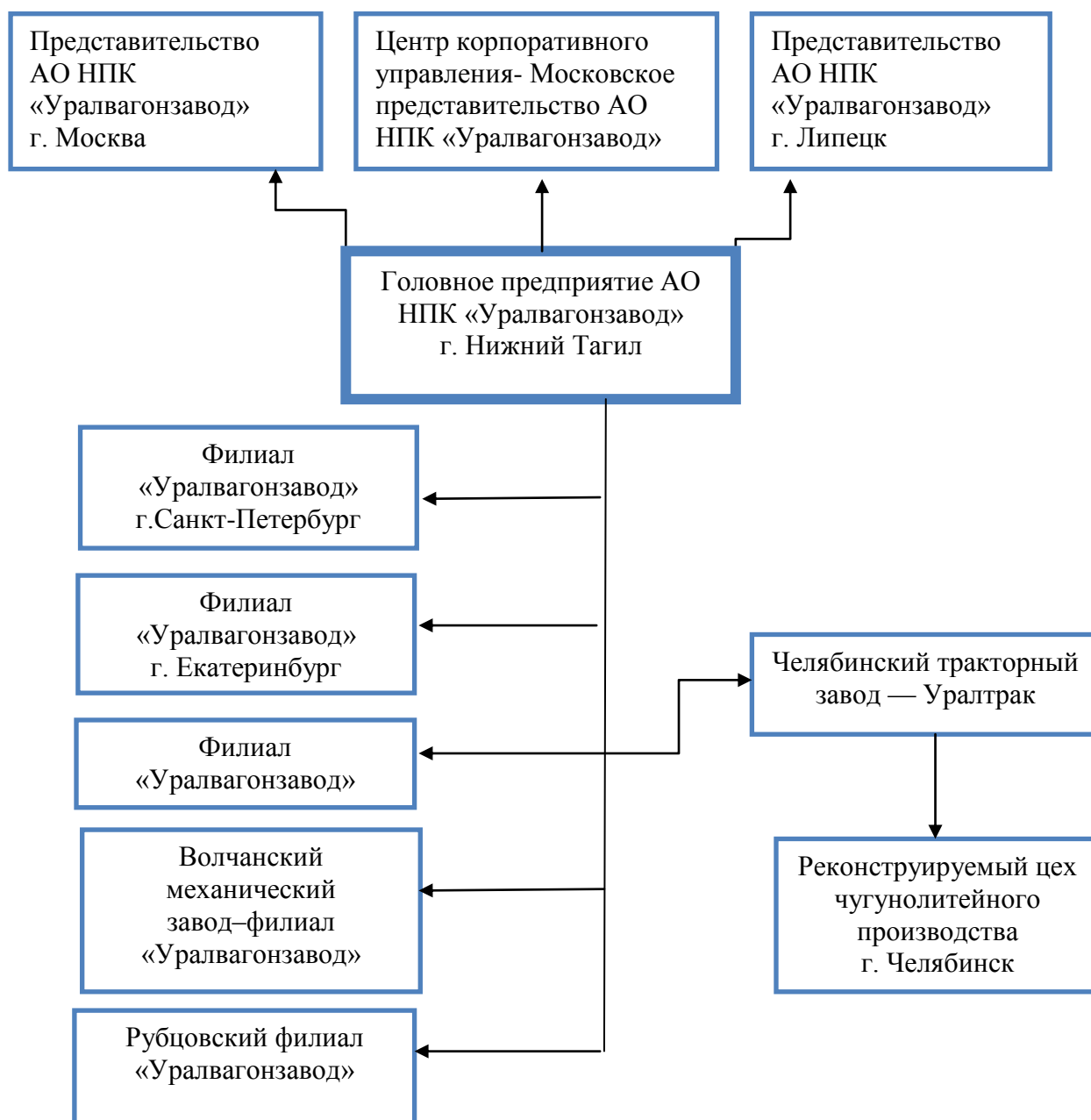


Рисунок 2 – Структура предприятия на уровне территориальных единиц

В настоящее время НПК «Уралвагонзавод» - единственный производитель танков для Вооруженных сил РФ. Предприятия НПК модернизируют танки Т-72 и Т-80, выпускают танк Т-90. В 2015 г. «Уралвагонзавод» представил танк Т-14 и БМП Т-15 на новейшей гусеничной платформе «Армата».

Основная продукция предприятия Уралвагонзавод:

1) Спецпродукция, в которую входят:

- БМП Т-15;
- боевая машина огневой поддержки ТЕРМИНАТОР;
- бронированная машина разминирования БМР-3М;
- бронированная ремонтно-эвакуационная машина БРЭМ-1М;
- модернизированный танк Т-72;
- танк «Армата» Т-14;
- танк Т-90.

2) Изделия подвижного состава:

- железнодорожные цистерны;
- вагон-цистерна;
- платформы;
- вагон-платформа;
- вагон-платформа для перевозки леса и контейнеров;
- универсальный вагон-платформа;
- полувагоны;
- полувагон с разгрузочными люками;
- полувагон со съемной крышей;
- вагоны-хопперы;
- вагонные тележки;
- комплектующие детали и узлы;
- вагоны малых серий [22].

Организационная структура предприятия. Всего на предприятии работает около 31 тыс. человек. Структура управления ОАО «НПК «Уралвагонзавод»

является линейно-функциональной. Ее основу составляет «шахтный» принцип построения и специализация управленческого процесса по функциональным подсистемам организации. По каждой из них формируется иерархия служб. Результаты работы каждой службы аппарата управления организацией оцениваются показателями, характеризующими выполнение ими своих целей и задач.

Линейно-функциональная структура управления состоит из:

- линейных подразделений, осуществляющих в организации основную работу;
- специализированных обслуживающих функциональных подразделений.

Линейно-функциональные организационные структуры управления обладают достоинствами как линейных, так и функциональных. Их достоинства проявляются в управлении организациями, обслуживающих много однотипных объектов.

Недостатки линейно-функциональной структуры заключаются в нарушении принципа единоначалия, трудности в принятии и реализации согласованных управленческих решений. Линейно-функциональная структура наиболее применима на средних и крупных предприятиях.

Основными документами работы предприятие является:

- устав предприятия;
- положение работы предприятия;
- нормативные документы системы менеджмента качества;
- квартальные планы, подписанные начальником цеха и утвержденные заместителем главного инженера;
- положение по организации и проведению производственного контроля за соблюдением санитарных правил и выполнением санитарно - противоэпидемических (профилактических) мероприятий на ОАО «НПК Уралвагонзавод»;
- положение об организации работ по охране труда ОАО «НПК "Уралвагонзавод»;

– документы Системы управления охраной труда и промышленной безопасностью (СУОТ и ТБ);

– приказы и распоряжения Генерального директора предприятия, главным инженером и его заместителей;

– положения о бюджетном процессе ОАО "НПК "Уралвагонзавод".

Задачами предприятия являются:

– обеспечение единой политики предприятия в научно-технической, промышленной и инновационной сферах;

– проведение научно-исследовательских и экспериментальных работ по изысканию, совершенствованию и внедрению в производство новых технологических процессов и режущего инструмента;

– обеспечение эффективного взаимодействия и координации деятельности структурных - подразделений в определении путей преобразования и развития научно-технической и инновационной сфер;

– проведение работ по улучшению качества продукции: выяснение причин технологического брака, разработка и внедрение мероприятий по его устранению.

– повышение конкурентоспособности научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ [22].

Предметом деятельности предприятия является:

– производство и реализации промышленной продукции и услуг;

– создание научно-технической продукции;

– инвестиционная деятельность и лизинг;

– строительство и реконструкции;

– производство сельскохозяйственной продукции;

– коммерческая деятельность;

– проведение финансовых операций на рынке ценных бумаг;

– развитие новых форм предпринимательства.

Предприятие «Уралвагонзавод» является акционерным обществом, что подразумевает под собой наличие как собрания акционеров, так и совета

директоров. Общее собрание акционеров является высшим органом управления акционерным обществом.

К компетенциям общего собрания акционеров в соответствии со ст. 48 ФЗ «Об акционерных обществах» относится решение следующих основных вопросов:

- 1) внесение изменений и дополнений в устав общества или утверждение устава общества в новой редакции;
- 2) реорганизация общества;
- 3) ликвидация общества, назначение ликвидационной комиссии и утверждение промежуточного и окончательного ликвидационных балансов;
- 4) определение количественного состава совета директоров (наблюдательного совета) общества, избрание его членов и досрочное прекращение их полномочий;
- 5) определение количества, номинальной стоимости, категории (типа) объявленных акций и прав, предоставляемых этими акциями.

Совет директоров решает проблемы стратегии общества, определяет основные, принципиальные направления деятельности общества, осуществляет общее руководство деятельностью общества, за исключением решения вопросов, отнесенных Законом об АО к исключительной компетенции общего собрания акционеров.

Так же, не стоит забывать о роли в качестве органов контроля. Совет директоров может проверять бухгалтерские книги и все иные документы, а также состояние имущества, наличность, положение дел с ценными бумагами и товарными поставками и др.

Таким образом, совет директоров несет главную ответственность за управление, делами акционерного общества, осуществляя три основные функции, такие как контроль за деятельностью администрации, так же назначение и консультирование исполнительного органа общества и рассмотрение и принятие важнейших (стратегических) корпоративных экономико-финансовых решений.

Далее в цепочке управления после наблюдательного органа в лице совета директоров следует генеральный директор, что и представлено на рисунке 3.

Он подотчетен Минэкономике России и несет персональную ответственность за выполнение возложенных на предприятие задач [22].

Структура управления АО НПК «Уралвагонзавод» представлена на рисунке 3.

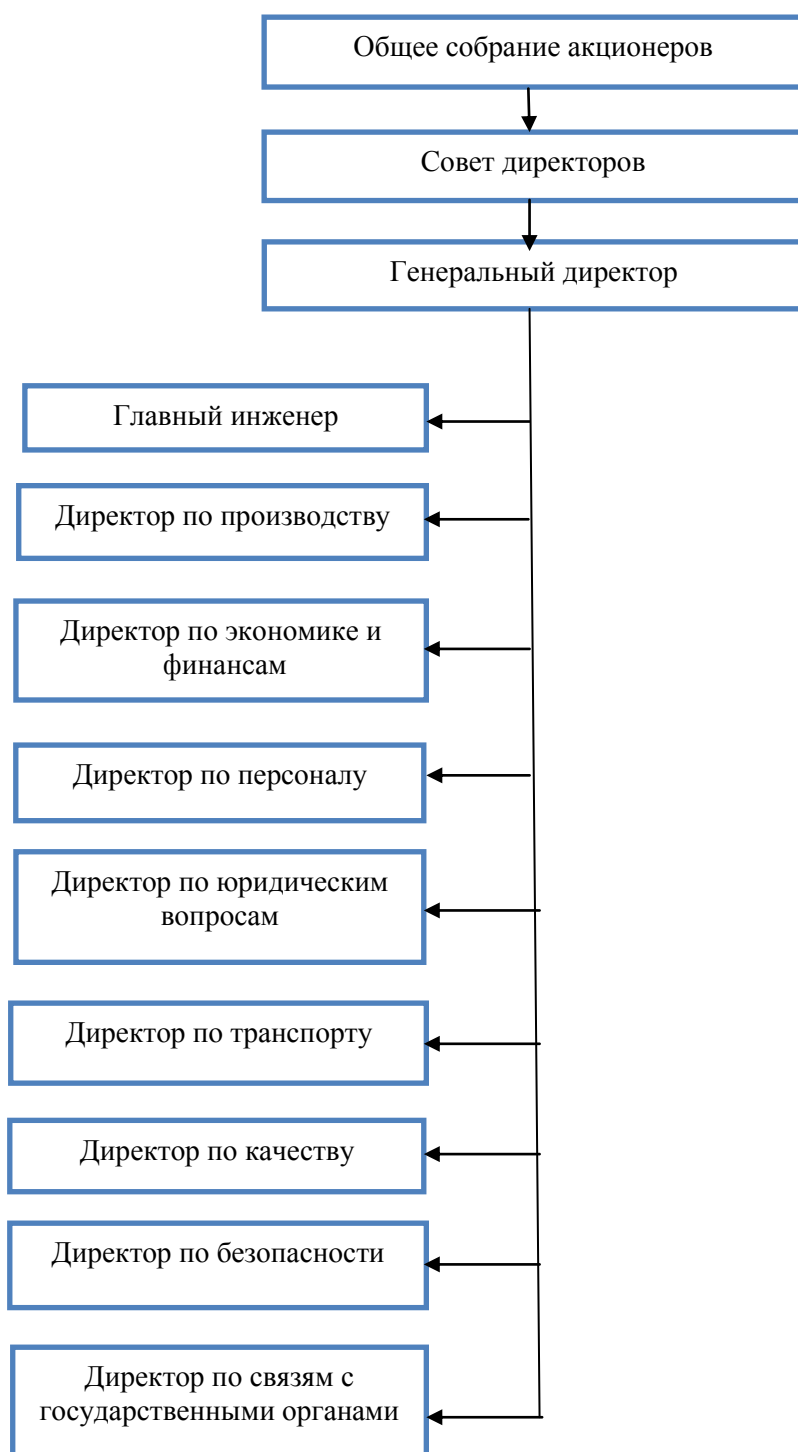


Рисунок 3 – Структура управления АО НПК «Уралвагонзавод»

На Генерального директора Общества возложены определенные функции, например, такие как:

- осуществление руководства финансовой и хозяйственной деятельностью Общества в соответствии с Уставом Общества.
- обеспечение соблюдения законности в деятельности Общества.
- составление стратегических и текущих планов Общества.
- выполнение поручений общего собрания акционеров, Совета Директоров Общества.
- организация работы Общества и эффективного взаимодействия всех структурных подразделений Общества.

В 2018 году списочная численность сотрудников общества составила 30954 человека. Удельный вес категорий персонала в общей численности представлен на рисунке 4.

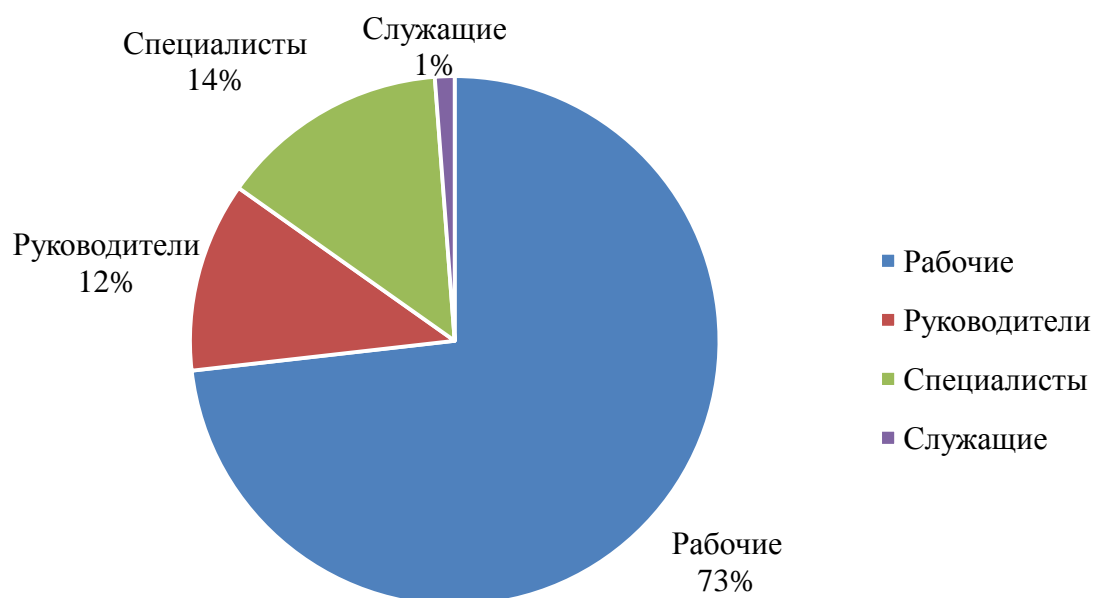


Рисунок 4 – Удельный вес категорий персонала

Корпорация уделяет большое внимание подготовке, переподготовке и повышению квалификации персонала. Общие инвестиции в персонал по этому направлению в 2017-2018 годах составили 12,85 млн.руб.

Представим анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Наиболее информативной формой для анализа и оценки финансового состояния предприятия является бухгалтерский баланс. Актив баланса характеризует имущественную массу предприятия, то есть состав и состояние материальных

ценностей, находящихся в непосредственном владении хозяйства. Пассив баланса характеризует состав и состояние прав на эти ценности, возникающие в процессе хозяйственной деятельности предприятия [8].

С помощью горизонтального (временного) и вертикального (структурного) анализа можно получить наиболее общее представление об имевших место качественных изменениях в структуре актива, а также динамике этих изменений [74].

Рассмотрим соотношение оборотных активов и внеоборотных активов предприятия. Для наглядности они представлены на рисунке 5.



Рисунок 5 – Динамика структуры активов

Как видно на рисунке 5, оборотные активы предприятия незначительно, но преобладают над внеоборотными активами, а это значит, что чем выше доля оборотных активов (и ниже доля внеоборотных), тем больше организация может привлекать краткосрочного финансирования (краткосрочных кредитов и займов, отсрочек платежа поставщикам и т.п.) без ущерба для своей финансовой устойчивости.

Одной из основных задач анализа финансового состояния является исследование показателей, характеризующих финансовую устойчивость предприятия.

В ходе производственной деятельности на предприятии идет постоянное формирование (пополнение) запасов товарно-материальных ценностей. Для этого используются как собственные оборотные средства, так и заемные (долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы). Абсолютные показатели финансовой устойчивости позволяют указать тип финансовой устойчивости предприятия исходя из того, какими источниками покрываются запасы предприятия.

Для полного отражения разных видов источников (собственных средств, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов) в формировании запасов и затрат используются следующие показатели представленные в таблице 7.

Таблица 7 – Коэффициенты оценки финансовой устойчивости предприятия

Название	2018	2017	2016
Собственные оборотные средства E_c	28 778 981 тыс. руб.	9 788 118 тыс. руб.	22 450 063 тыс. руб.
Собственные оборотные средства и долгосрочные заемные источники E_T	93 882 607 тыс. руб.	57 926 773 тыс. руб.	69 785 891 тыс. руб.
Общая величина основных источников средств формирования запасов и затрат E_Σ	171 598 408 тыс. руб.	151 301 094 тыс. руб.	132 750 665 тыс. руб.

На основе этих трех показателей, характеризующих наличие источников, которые формируют запасы и затраты для производственной деятельности, рассчитываются величины, дающие оценку размера (достаточности) источников для покрытия запасов и затрат:

1. Излишек (+) или недостаток(–) собственных оборотных средств:

$\pm E_c = \text{Собственные оборотные средства} - (\text{Запасы} + \text{НДС по приобретенным ценностям})$

$$2018 \text{ г. } \pm E_c = 28\,778\,981 - (35\,164\,631 + 758\,369) = -7\,144\,019$$

$$2017 \text{ г. } \pm E_c = 9\,788\,118 - (31\,202\,722 + 2\,024\,228) = -23\,438\,832$$

$$2016 \text{ г. } \pm E_c = 22\,450\,063 - (27\,705\,619 + 2\,700\,488) = -7\,956\,044$$

2. Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат:

$\pm E_T = \text{Собственные оборотные средства и долгосрочные заемные источники} - (\text{Запасы} + \text{НДС по приобретенным ценностям})$

$$2018 \text{ г. } \pm E_T = 93\,882\,607 - (35\,164\,631 + 758\,369) = 57\,959\,607$$

$$2017 \text{ г. } \pm E_T = 57\,926\,773 - (31\,202\,722 + 2\,024\,228) = 24\,699\,823$$

$$2016 \text{ г. } \pm E_T = 69\,785\,891 - (27\,705\,619 + 2\,700\,488) = -23\,427\,516$$

3. Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов и затрат

$\pm E_\Sigma = \text{Общая величина основных источников средств формирования запасов и затрат} - (\text{Запасы} + \text{НДС по приобретенным ценностям})$

Показатели обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования являются базой для классификации финансового положения предприятия по степени устойчивости:

$$2018 \text{ г. } \pm E_\Sigma = 171\,598\,408 - (35\,164\,631 + 758\,369) = 135\,675\,408$$

$$2017 \text{ г. } \pm E_\Sigma = 151\,301\,094 - (31\,202\,722 + 2\,024\,228) = 118\,074\,144$$

$$2016 \text{ г. } \pm E_\Sigma = 132\,750\,665 - (27\,705\,619 + 2\,700\,488) = 102\,344\,558$$

На практике сталкиваются с четырьмя типами финансовой устойчивости, характеристика которых представлена в приложении Б. Исходя из рассчитанных показателей, можно сделать вывод, что АО НПК «Уралвагонзавод» является предприятием с нормальной финансовой устойчивостью, так как:

$$E_c < 0$$

$$E_T > 0$$

$$E_\Sigma > 0$$

Это говорит о том, что у предприятия нормальная платёжеспособность, рациональное использование заемных средств, а также высокая доходность от текущей деятельности.

Расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости НПК «Уралвагонзавод» может быть дополнен расчетом относительных показателей – коэффициентов финансовой устойчивости, что представлено в таблице 8.

Таблица 8 – Относительные показатели финансовой устойчивости

Показатели	2018	2017	2016
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств, Кз/с	1,34	1,37	1,29
Коэффициент обеспеченности оборотных активов СК, Кта	0,27	0,19	0,26
Коэффициент маневренности СК, Км	0,47	0,27	0,37
Коэффициент автономии Ка	0,61	0,56	0,51

Коэффициент соотношения заемных и собственных средств – характеризует финансовую устойчивость предприятия, и показывает сколько заемных средств приходится на единицу собственного капитала.

Данный коэффициент отражает структуру капитала и дает общую характеристику о финансовом состоянии и представляет собой отношение заемного (привлеченного) капитала предприятия к собственному. Чем выше значение коэффициента, тем выше риск банкротства предприятия. Высокие значения коэффициента соотношения заемных и собственных средств (>1) допускаются в том случае если скорость обращения дебиторской задолженности выше скорости оборота материальных оборотных средств (денежные средства быстро поступают на предприятие), то коэффициент соотношения заемных и собственных средств может быть больше норматива. Что и происходит в нашем случае, где в коэффициентах деловой активности можно увидеть, что период оборота дебиторской задолженности выше.

Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами показывает степень обеспеченности организации собственными оборотными средствами, необходимыми для ее финансовой устойчивости. Нормальное значение коэффициента обеспеченности собственными средствами

должно составлять не менее 0,1. Исходя из сказанного, мы можем утверждать, что рассматриваемое предприятие имеет нормальное значение коэффициента.

Коэффициент маневренности показывает, способность предприятия поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников. Нормативным значение коэффициента является 0,3-0,6. В случае данного предприятия можно утверждать, что этот коэффициент соответствует нормативному промежутку.

Одним из основных коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость, является коэффициент автономии (финансовой независимости). Рекомендованное значение для данного коэффициента составляет $> 0,5$. В отечественной литературе также фигурируют значения от 0,6 до 0,7. В мировой практике рекомендованным значением является до 0,3-0,4 собственного капитала, это объясняется тем, что придается большее значение репутации и своевременному исполнению обязательств перед кредиторами. В нашем случае данный коэффициент соответствует нормативному значению, что говорит о том, что идет увеличение собственного капитала и его независимости.

Согласно распоряжению Федерального управления по делам о несостоятельности (банкротстве) от 12.08.1994 № 31-р нормальное значение коэффициента обеспеченности собственным оборотным капиталом находится выше, чем 0,1. В противном случае можно говорить о вероятности признания структуры баланса неудовлетворительной, а самого предприятия — неплатежеспособным в текущем периоде. В нашем случае значения коэффициента превышают 0,1, к тому же показатели коэффициента в динамике увеличиваются, а это говорит о том, что:

- увеличивается финансовая устойчивость предприятия;
- увеличивается собственный капитал предприятия;
- уменьшается кредиторская задолженность.

На практике платежеспособность компании выражается через ликвидность его баланса.

Основная задача оценки ликвидности баланса – установить величину покрытия обязательств предприятия его активами, срок трансформации которых в денежные средства (ликвидность) соответствует сроку погашения обязательств (срочности возврата) [74].

Для осуществления анализа ликвидности баланса активы и пассивы классифицируются по следующим признакам:

- по степени убывания ликвидности (актив);
- по степени срочности оплаты обязательств (пассив).

Далее рассмотрим анализ ликвидности НПК «Уралвагонзавод» и сделаем соответствующие выводы по данным аналитической таблицы.

Понятие ликвидности и платежеспособности весьма близки, но первое более емкое. От степени ликвидности баланса зависит платежеспособность. Ликвидность в то же время характеризует как перспективу, так и текущее состояние расчетов.

Предприятие может являться платежеспособным на данный момент, но иметь в будущем неблагоприятные перспективы. Пользователей информации может интересовать текущая ликвидность предприятия и его проекция на более отдаленную или ближайшую перспективу.

Данная группировка статей актива и пассива баланса представлена в приложении В.

Оценка абсолютных показателей ликвидности баланса осуществляется с помощью аналитической таблицы. В таблице 9 представлена группировка активов.

Таблица 9 – Группировка активов

Год	2018	2017	2016
Статьи, входящие в группу А-1			
Денежные средства	10 801 792	14 017 185	6 776 821
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	5 818 903	8 475 773	4 441 680
Итого А-1	16 620 695	22 492 958	11 218 501

Окончание таблицы 9

Год	2018	2017	2016
Статьи, входящие в группу А-2			
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	48 201 666	45 453 119	43 051 460
Прочие оборотные активы	5 749 421	1 989 412	738 769
Итого А-2	53 951 087	47 442 531	43 790 229
Статьи, входящие в группу А-3			
Финансовые вложения	45 505 849	42 283 595	37 278 682
Запасы	35 164 631	31 202 722	27 705 619
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	758 369	2 024 228	2 700 488
Итого А-3	81 428 849	75 510 545	67 684 789
Статьи, входящие в группу А-4			
Внеоборотные активы	97 425 893	94 981 735	84 701 943
Итого А-4	97 425 893	94 981 735	84 701 943

В таблице 10 представлена группировка пассивов.

Таблица 10 – Группировка пассивов

Год	2018	2017	2016
Статьи, входящие в группу П-1			
Кредиторская задолженность	56 944 275	44 128 304	31 899 984
Итого П-1	56 944 275	44 128 304	31 899 984
Статьи, входящие в группу П-2			
Краткосрочные кредиты и займы	19 744 790	48 407 944	30 110 312
Итого П-2	19 744 790	48 407 944	30 110 312
Статьи, входящие в группу П-3			
Долгосрочные обязательства (раздел IV)	65 103 626	48 138 655	47 335 828
Итого П-3	65 103 626	48 138 655	47 335 828
Статьи, входящие в группу П-4			
Капитал и резервы (раздел III)	61 101 248	56 631 198	59 816 178
Доходы будущих периодов	236 679	147 552	175 230
Оценочные обязательства	790 057	690 521	779 248
Итого П-4	62 127 984	57 469 271	60 770 656

Сопоставление групп активов и обязательств позволяет установить уровень ликвидности по состоянию на отчетную дату, а также спрогнозировать ее на перспективу. Сопоставление групп активов и пассивов представлено в таблице 11.

Таблица 11 – Сопоставление групп активов и пассивов

Год	2018	2017	2016
А-1	16 620 695	22 492 958	11 218 501
П-1	56 944 275	44 128 304	31 899 984
Разница значения А-1 и П-1	-40 323 580	-21 635 346	-20 681 483
А-2	53 951 087	47 442 531	43 790 229
П-2	19 744 790	48 407 944	30 110 312
Разница значения А-2 и П-2	34 206 297	-965 413	13 679 917
А-3	81 428 849	75 510 545	67 684 789
П-3	65 103 626	48 138 655	47 335 828
Разница значения А-3 и П-3	16 325 223	27 371 890	20 348 961
А-4	97 425 893	94 981 735	84 701 943
П-4	62 127 984	57 469 271	60 770 656
Разница значения А-4 и П-4	35 297 909	37 512 464	23 931 287

Анализ ликвидности баланса может быть дополнен расчетом относительных показателей, характеризующих уровень ликвидности и платежеспособности организации. Расчет и анализ коэффициентов ликвидности НПК «Уралвагонзавод» представлен в таблице 12.

Таблица 12 – Расчет коэффициентов ликвидности

Название	2018	2017	2016
Коэффициент абсолютной ликвидности, Кал	0,243	0,218	0,212
Коэффициент срочной ликвидности, Ккл	0,920	0,9016	0,887
Коэффициент текущей ликвидности, Ктл	1,98	1,57	1,98

Коэффициент абсолютной ликвидности на предприятии соблюдает нормативное значение, а значит предприятие способно расплачиваться по своим обязательствам с помощью наиболее ликвидных активов. Значение «0.2» говорит о том, что для поддержания нормального уровня ликвидности предприятия

величина денежных средств должна покрывать 20 % от его обязательств. Другими словами минимум 20 % от своих долгов предприятие должно покрывать деньгами.

Коэффициент срочной ликвидности также находится в пределах нормативных значений (0,7-1), что говорит о том, что предприятие способно погасить краткосрочные обязательства оборотными активами. Увеличение данного коэффициента говорит о том, что идет увеличение способности погашать текущие долги, одна это не должны происходить слишком быстро так как это будет свидетельствовать о замедлении скорости оборота оборотных активов, что приведет к уменьшению прибыльности [79]. Выручка и чистая прибыль предприятия представлены в таблице 13.

Таблица 13 – Выручка и чистая прибыль предприятия

Название	2018	2017
Выручка от реализации V	93 037 983	54 850 103
Чистая прибыль P _г	1 539 440	10 076 960

Говоря о коэффициенте текущей ликвидности он также подходит под нормативное значение. У предприятия имеются достаточный объем свободных ресурсов, которые были образованы благодаря собственным источникам. Если смотреть на данную ситуацию со стороны кредиторов, то оборотные средства в компании формируются хорошо. Однако, если взглянуть на это с точки зрения менеджмента, существенные накопления запасов возможно связаны с неэффективным руководством над активами или же данная компания не использует по максимуму свои возможности по получению займов и кредитов. Расчет коэффициентов рентабельности представлены в таблице 14.

Таблица 14 – Расчет коэффициентов рентабельности

Коэффициенты	2018	2017
Рентабельность активов	0,05	0,01
Рентабельность собственного капитала	0,18	0,03
Рентабельность продаж	0,18	0,02

Коэффициент рентабельности активов показывает, сколько денежных средств приходится на единицу активов, имеющихся у предприятия. Считается как соотношение чистой прибыли предприятия и среднего размера суммарных активов, исчисленного за тот же период. На основании этого показателя можно сделать вывод о том, какую прибыль приносят вложения в активы предприятия. В нашем случае рентабельность активов в динамике увеличивается, что говорит об увеличении суммы чистой прибыли предприятия, рост оборачиваемости активов.

Коэффициент рентабельности собственного капитала (ROE) представляет интерес для собственников бизнеса и инвесторов. Он показывает, как эффективно были использованы вложенные (инвестированные) в предприятие деньги. Рентабельность собственного капитала рассчитывается делением чистой прибыли (обычно, за год) на собственный капитал организации. Статистическое значение данного показателя находится в районе 15 %, но чем выше рентабельность собственного капитала, тем лучше, ведь тенденция роста коэффициента рентабельности собственного капитала означает увеличение способности компании генерировать прибыль собственникам.

Коэффициент рентабельности продаж (ROS) используется руководителем отдела продаж, инвесторами и собственником предприятия. Коэффициент показывает эффективность реализации основной продукции предприятия, плюс позволяет определить долю себестоимости в продажах. Необходимо отметить, что важно не то, сколько продукции продало предприятие, а то, сколько чистой прибыли оно заработало чистых денег с этих продаж, выручка растет быстрее, чем затраты. Причинами данной ситуации могут быть увеличение объема продаж или изменение в ассортименте продукции [79].

Так как предприятие является финансово устойчивым, т.е. может функционировать, развиваться, а также сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, то благодаря собственному капиталу и Федеральной целевой программе «Развитие оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации на 2011-2021 годы» возможна

реализация инвестиционного проекта по реконструкции чугунолитейного производства в г. Челябинске с целью расширения объемов производства танков Т-14 на платформе Армата до необходимого уровня.

Вывод по второму разделу: В данной главе выпускной квалификационной работы был проанализирован рынок машиностроения в России, зарубежом, и конкретное предприятие ПАО «Уралвагонзавод».

Машиностроительный комплекс представляет собой совокупность абсолютно всех отраслей промышленности, а именно промышленности, которая занята ремонтом и созданием различных машин и оборудования, производством различных металлических изделий и конструкций. В настоящее время машиностроение России включает в себя ряд отраслей, куда входят свыше 350 подотраслей и производств. Машиностроение производит продукцию, предназначенную для пользования всех отраслей народного хозяйства. Причем данные предметы потребления, в основном для длительного пользования.

Важнейшие особенности в машиностроительной промышленности России формируются под воздействием определенных принципов и факторов, таких как:

- разнообразность и сложность изделий, технологических процессов;
- возможность использования отходов металла машиностроительных заводов в районах развитого машиностроения (вторичное использование);
- необходимость определенного уровня культуры производства, наличия лабораторий, НИИ;
- определенная степень влияния природной среды, наличия воды и др.;
- более эффективные специализация и кооперирование предприятий внутри района.

В заключении, можно сказать, что на состояние развития машиностроительного комплекса России влияют инвестиционные ограничения. Они тормозят реструктуризацию производства, в основе которой должно лежать улучшение качества продукции, а, следовательно, и повышение ее конкурентоспособности.

Так же в данном разделе были рассмотрены основные страны, которые занимают лидирующие роли в отрасли машиностроения и изучено предприятие ПАО «Уралвагонзавод» — российская корпорация, занимающаяся разработкой и производством военной техники, дорожно-строительных машин, железнодорожных вагонов. Рассмотрена его организационная структура, произведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, который показал, что предприятие является финансово устойчивым, так как основные показатели находятся в пределах нормы. Данное предприятие может функционировать, развиваться, а также сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде. У предприятия нормальная платёжеспособность, рациональное использование заемных средств, а также высокая доходность от текущей деятельности. А показатели рентабельности предприятия в перспективе увеличиваются.

3 ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ПО РЕКОНСТРУКЦИИ ЧУГУНОЛИТЕЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА

3.1 Описание проекта

Согласно стратегии развития АО НПК «Уралвагонзавод» до 2025 года миссией предприятия является укрепление обороноспособности и развитие транспортной инфраструктуры Российской Федерации путем создания высокотехнологичных инновационных продуктов военного, специального и гражданского назначения. Одним из таких инновационных военных продуктов является новейших танк Т-14 на платформе Армата. Данная техника в настоящее время произведена в количестве около 30 единиц. Чтобы поставка танка за рубеж была возможна, нужно расширять объем производства деталей для его двигателя.

Вследствие чего было принято решение о выставлении тендера на реконструкцию заготовительного производства дизельных двигателей», филиал Открытого акционерного общества «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод имени Ф.Э. Дзержинского», г. Челябинск. Стоимость контракта составила 853 538 006,07 руб. в т.ч.:

- поставка инженерного оборудования –202 842 395,17 рублей в т. ч. НДС 20%;
- СМР - 650 695 610,90 рублей в т. ч. НДС 20 %.

Комиссия рассмотрела единственную заявку на участие в конкурсе с ограниченным участием на предмет соответствия требованиям, установленным заказчиков в документации, а также требованиям Федерального закона от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» О представленной участником заявки по единогласному решению членов Единой комиссии генеральным подрядчиком стало Общество с ограниченной ответственностью «АСП» холдинг «РосЭнерго» (сокр. ООО «АСП» холдинг «РосЭнерго»). Предприятие предоставляет услуги по проектированию нового

строительства, реконструкции, расширения, технического перевооружения с 2007 года, отвечает всем необходимым условиям для качественного решения вопросов проектирования. Имеет наличие допусков СРО и сертификатов на проведение широкого спектра проектных работ.

Компания расположена по адресу Свердловский проспект 30Б. Она находится в числе лидеров на рынке проектно-инжиниринговых услуг. На предприятии используется новейшее лицензированное программное обеспечение, позволяющее полностью автоматизировать процесс подготовки проектной документации.

Комплекс работ по реконструкции чугунолитейного цеха располагается в существующем нежилом здании на территории ООО «ЧТЗ-Уралтрак» – корпусе автоматного-револьверного цеха №1 (АРЦ-1), который представлен на рисунке 6.



Рисунок 6 – Ситуационный план

АРЦ-1 представляет собой одноэтажное отапливаемое производственное здание с общими габаритными размерами по осям- 96*156 м. АРЦ-1 соединен теплым переходом с 3 этажом АБК, расположенным со стороны автомобильного проезда. Высота от пола до низа стропильных ферм – 16,2 м.

В торцах здания находятся одно-двухэтажные встроенные помещения. По результатам обследования основные несущие конструкции находятся в работоспособном состоянии. В АРЦ1 сохраняются санузлы на 1 этаже, надстройки 2-го и более этажей демонтируются [81].

Метод демонтажа – поэлементная разборка сборных конструкций и металлоконструкций и механическое разрушение монолитных железобетонных конструкций.

Земельный участок чугунолитейного производства ограничен с западной стороны оградой предприятия, с южной – существующей внутризаводской автодорогой, с восточной – существующими железнодорожными путями, с северо- востока участок ограничен, частично, оградой предприятия. А также частично граничит с территорией предприятия ООО «УБТ-Экология».

Производство чугунолитого литья организовывается с целью создания мощностей для изготовления сложных заготовок, обеспечивающих потребности производства специальных двигателей, отливок из чугуна различных марок в объеме 7000 т/год.

При осуществлении данной реконструкции строительно-монтажные работы, в основном, выполняются в пределах выделенного земельного участка.

За пределами земельного участка размещён строительный городок, площадку под который в пределах земельного участка выделить не представляется возможным. Также за пределами земельного участка расположены часть временной автодороги и площадка для складирования строительных материалов и конструкций вблизи котельной [81].

Площади дополнительных земельных участков за пределами выделенного земельного участка чугунолитейного цеха составляют: стройгородок – 750 м², временные тротуары – 160 м², площадка для складирования строительных

материалов и конструкций - 160 м², временная автодорога – 95 м². Общая площадь – 1165 м².

Реконструктивные мероприятия по собственно чугунолитейному цеху предусматривают проведение внутрицеховых работ и работ по реконструкции здания с его расширением.

Внутрицеховые работы (разборка помещений, полов и фундаментов, устройство фундаментов под оборудование, монтаж подъёмно-транспортного и технологического оборудования, монтаж трубопроводов) выполняются в условиях цеха, освобождённого от оборудования, демонтаж которого произведен до начала реконструкции цеха.

В состав работ по реконструкции здания цеха входят замена кровли, замена окон, ворот и дверей в наружных стенах, утепление наружных стен.

В состав мероприятий по расширению существующего здания цеха входят строительство склада шихтовых материалов, помещения ТП печей ИЧТ, КТП, помещения скруббера, газоочистки [81].

В комплексе чугунолитейного производства планируется построить новые отдельно стоящие объекты на территории предприятия – компрессорную, насосную станцию с градирнями («чистый» оборотный цикл водоснабжения), дизельную электростанцию, котельную.

Реконструкцию объектов заготовительного производства дизельных двигателей в составе комплексов чугунолитейного производства предусмотрено осуществить в одну очередь без выделения этапов и пусковых комплексов. Реконструктивные мероприятия указанных производств, технологически и организационно-технологически не связанных между собой и территориально удалённых друг от друга, планируется выполнять автономно, так как нет условий для создания единого строительного комплекса [81].

Каждое из указанных производств представляется как обособленный технологический узел, что и отражено в календарном плане строительства представленном в приложении Г.

Так как по объему реконструктивных мероприятий и, следовательно, по объему строительно-монтажных работ указанные производства разнятся, то реконструироваться они с учетом продолжительности каждого могут в разное время, а сдаваться в эксплуатацию по условиям реального финансирования как в разное время, так и одновременно.

По условиям календарного плана, представленного в приложении Г, планируется сначала выполнить перенос ливневого коллектора с «пятна застройки» склада шихтовых материалов. Затем, следуя по календарному плану, необходимо перенести ливневую канализацию (два водовыпуска) с площадки размещения помещения ТП печей ИЧП и газоочистки за выбивной решёткой [81].

Генеральный план чугунолитейного цеха представлен на рисунке 7.

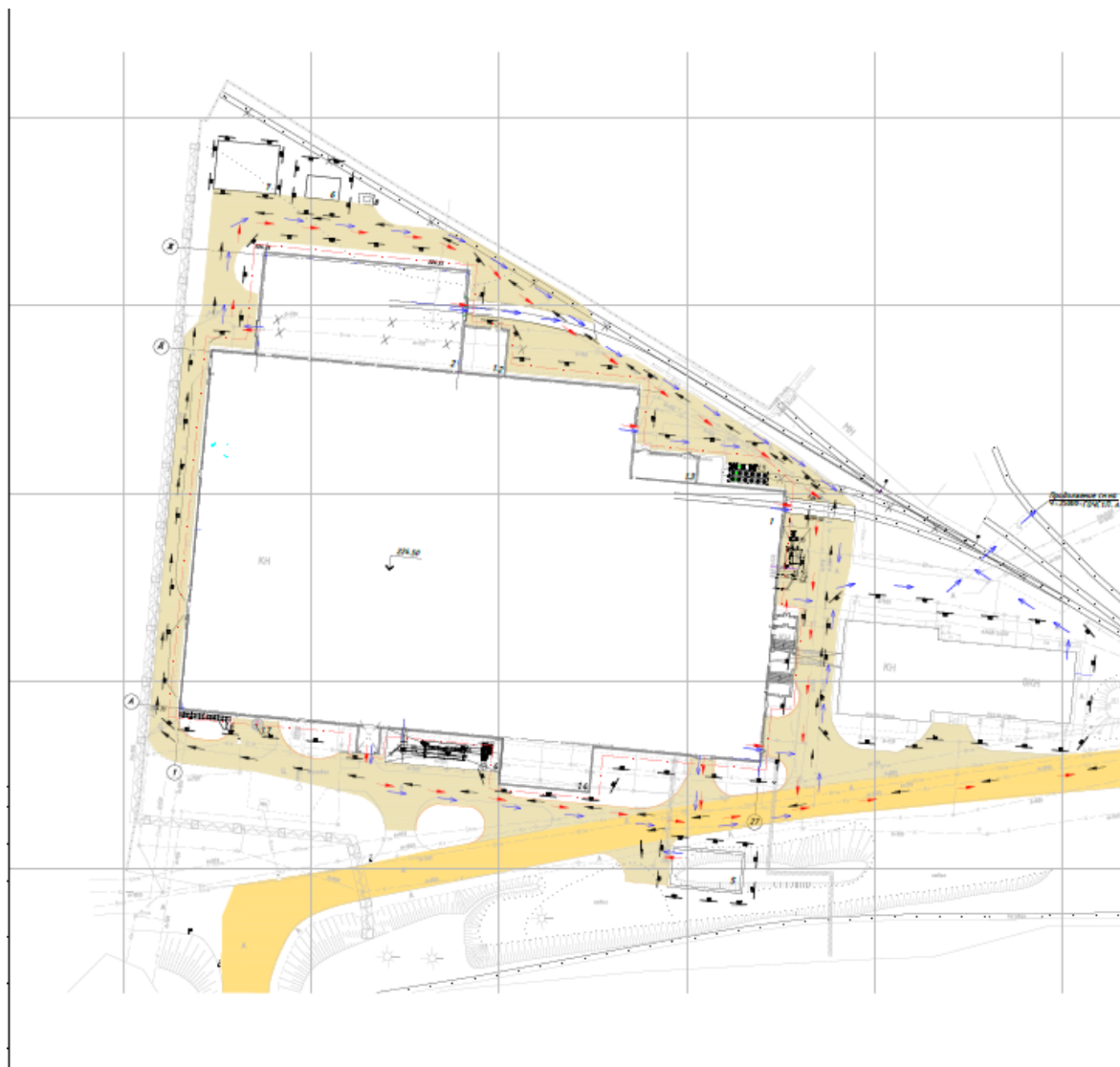


Рисунок 7 – Генеральный план чугунолитейного цеха

Технологическая последовательность основных строительных и монтажных работ при реконструкции главного корпуса чугуно-литейного производства предполагается следующей:

- разборка существующих внутрицеховых помещений, разборка полов;
- разработка котлованов для устройства фундаментов под технологическое оборудование и внутрицеховых помещений с разборкой существующих монолитных железобетонных фундаментов. Параллельно ведутся работы по замене кровли и установка новых электромостовых кранов (в первую очередь в пролете Б-В);
- устройство фундаментов под технологическое оборудование и внутрицеховых помещений, обратная засыпка котлованов до отметки оснований под полы;
- строительство внутрицеховых помещений (Строительство помещения ТП печей ИЧТ и помещения КТП). Утепление и облицовка наружных стен здания, замена заполнения проемов в наружных стенах (окна, ворота, двери);
- монтаж технологического оборудования и трубопроводов – механомонтажные, электромонтажные, сантехнические работы и работы по монтажу систем контрольно-измерительных приборов и автоматики. Параллельно ведутся устройство полов и отделочные работы, монтируется газоочистка за плавильными печами и газоочистка за выбивной решеткой, строится помещение скруббера с предварительным монтажом оборудования;
- пусконаладочные работы и пуск цеха в эксплуатацию [81].

К пуску комплекса чугунолитейного производства в эксплуатацию объекты комплекса – котельная, компрессорная, оборотный цикл водоснабжения, склад шихтовых материалов должны быть построены и сданы в эксплуатацию.

Наиболее сложным по организации и выполнению строительно-монтажных работ при реконструкции главного корпуса чугунолитейного производства будет монтаж газоходов на кровле здания к газоочистке за выбивной решеткой. Кровлей называют элемент крыши постройки, который призван защитить от механических

воздействий и атмосферных осадков. Также с помощью нее можно придать строению индивидуальный внешний вид.

Кровля должна защищать помещение от атмосферных осадков. Многослойная система должна препятствовать поступлению влаги в пространство под кровлей и дальше – во внутреннее пространство дома.

При организации строительного производства в процессе выполнения строительно-монтажных работ необходимо строго соблюдать требования по охране окружающей среды, представленные в таблице 15.

Таблица 15 – Перечень требований по охране окружающей среды

Наименование факторов, влияющих на окружающую среду	Мероприятия по предотвращению воздействия на окружающую среду
Пылеобразование и загрязнение воздушного бассейна в процессе перемещения автотранспорта, а также при погрузочных и разгрузочных работах	В летний период на автомобильных дорогах будет производиться пылеподавление поливанием водой. При перевозке автомобильным транспортом пылящихся грузов последние будут укрываться брезентом в кузовах автомобилей.
Загрязнение воздушного бассейна выбросами продуктов сгорания двигателей строительной техники	Строительные машины и механизмы с двигателями внутреннего сгорания будут допущены к производству работ после прохождения контроля на выбросы предельно допустимых концентраций вредных веществ.
Производственные шумы, возникающие от работы автотранспорта, строительной техники, работы пневмоинструмента.	Для механизации строительных процессов предусматривается использовать механизмы и инструмент, шум от работы которых соответствует величине, указанной в паспорте завода-изготовителя
Образование строительного мусора (отходов) строительного производства в процессе нового строительства	В процессе и по окончании строительства, не допускается чрезмерное накопление отходов строительного производства. Весь строительный мусор должен погружаться на автомобильный или железнодорожный транспорт и отвозиться в специально отведённые места для утилизации

Объемно-пространственные решения производственного корпуса приняты с учетом габаритов оборудования, условий работы кранов, размещения площадок для ремонта, вспомогательных и встроенных помещений для обслуживающего персонала. Принятые объемно-планировочные решения удовлетворяют действующим санитарно-техническим, строительным нормам и правилам, противопожарным требованиям и нормам безопасности при эксплуатации зданий и отдельных помещений [81].

Фасады чугунолитейного производства выполнены в соответствии с цветовым решением фасадов и сооружений корпорации «Уралвагонзавод», что представлено на рисунке 8.

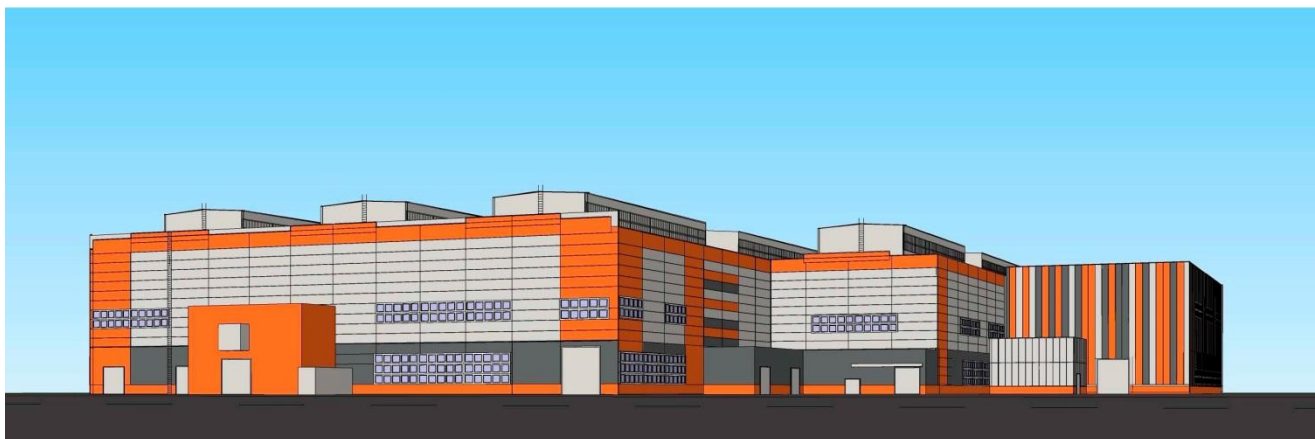


Рисунок 8 – Внешний вид цеха после реконструкции

В качестве ограждающих конструкций, вновь проектируемых пристроев применены стеновые металлические трехслойные панели типа «сэндвич» с лакокрасочным покрытием заводской готовности. По существующим фасадам из керамзитобетонных панелей и кирпича выполняются вентилируемые фасады из металлосайдинга с лакокрасочным покрытием заводской готовности.

Для повышения эстетического уровня при разработке цветового решения фасадов учитывались:

- существующая колористическая панорама;
- особенности объемно-пространственной структуры;
- характер конструктивного решения;
- технологические решения;

- цветное решение поставляемого оборудования;
- климатические особенности района строительства.

Цветовая гамма фасадов принята в соответствии с «фирменными» цветами по каталогу RAL:

- светло-серый;
- темно-серый;
- оранжевый;
- красный.

Цветовое решение дверей и ворот принято более контрастным. Используемые цвета холдинга создают гармоничный и сдержанный внешний вид всего комплекса.

Сроки выполнения работ:

- начало строительства объекта по договору: 18.01.2018;
- начало работ по факту: 16.03.2018;
- окончание работ по договору: 25.11.2019.

В настоящее время выполняются следующие виды работ:

- устройство фундаментных площадок под оборудование «Тепловой» (выполнено 14,7м³ из 82,2м³);

- отверстия в плитах покрытия (выполнено 12шт из 892шт);

- отверстия для труб и воздуховодов в стенах (выполнено 36шт из 2083шт);

- ремонт плит покрытия (выполнено 14,6 м³ из 26,1м³);

- газоочистка №1: устройство фундаментов (выполнено 35,4м³ из 99,81м³);

разработка грунта для устройства фундаментов;

- демонтаж тоннеля, каналов стружкоуборки и фундаментов (выполнено 38,3 м³);

- бетонные работы по устройству узлов прохода в кровле (выполнено 1,8 м³);

- устройство кровли: всего – 14 150м²;

- демонтаж кровельного покрытия;

- монтаж витражных конструкций;

- усиление плит покрытия;
- поставка металлоконструкций для усиления плит покрытия (поставлено 39,987тн из 156,32тн).

На строительную площадку поставлено следующее оборудование, оно представлено на рисунке 9.

Краны мостовые:

- двухбалочный литейный;
- подвесной однобалочный;
- двухбалочный опорный;
- двухбалочный магнитно - грейферный;
- воздухонагреватели рекуперативные:
- «тепловой-700» ВН-007-700 (i) (6 компл.) [81].



Рисунок 9 – Поставленное оборудование

На сегодняшний день выполнены в полном объеме следующие работы:

- земляные работы по Шихтовому отделению (100 %), представлено на рисунке 10;



Рисунок 10 – Выполненные земляные работы по шихтовому отделению
– демонтаж строительных конструкций здания цеха (по проекту демонтажа)
выше отметки ± 0.000 (100 %), представлено на рисунке 11.



Рисунок 11 – Выполненный демонтаж строительных конструкции зданий цеха

- ограждение строительной площадки (100 %);
- демонтаж инженерных систем здания (по дополнительным объемам, отраженным в дефектных ведомостях отметка ± 0.000) (100 %);
- демонтаж остекления светоаэрационных фонарей (100 %);
- демонтаж оборудования РП-70 (100 %);
- РП-70: устройство противопожарных ворот и дверей (100 %);
- монтаж оцинкованных сливов светоаэрационных фонарей кровли (100 %);

3.2 Оценка эффективности инвестиционного проекта

Капитальные вложения — это реальные инвестиции в основной капитал (основные фонды), в том числе затраты на новое строительство, на расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, проектно-изыскательские работы и другие затраты. Работы выполняются по проектно-сметной документации.

В таблице 16 представлена потребность в капитальных вложениях согласно документации.

Таблица 16 – Потребность в капитальных вложениях, тыс. руб.

Наименование показателей	Подлежит выполнению до конца строительства
Капитальные вложения по утвержденному проекту, всего	853 538,00607
в том числе:	
оборудование	202 842,39517
строительные работы	496 629,05485
монтажные работы	151 599,22745
прочие затраты	2 467,32859

Результаты расчетов по оценке коммерческой эффективности данного инвестиционного проекта представлены в таблицах 17 – 23.

Отдельное раскрытие информации о движении денежных средств от инвестиционной деятельности имеет большое значение, поскольку оно показывает, какие расходы были произведены с целью приобретения ресурсов, предназначенных для генерации будущих доходов и будущих потоков денежных средств. Поток денежных средств от инвестиционной деятельности представлен в таблице 17.

Таблица 17 – Поток денежных средств от инвестиционной деятельности

Наименование	Шаг планирования			Итого за период
	2021	2022	2023	
1. Расходы на приобретение активов, всего	202 842			-202 842
в том числе:				
за счет собственных средств	202 842			202 842
за счет заемных средств				
2. Поток реальных средств				
2.1 По шагам	-202 842			-202 842
2.2 Нарастающим итогом	-202 842	-202 842	-202 842	
3. Поток дисконтированных средств				
3.1 По шагам	-202 842			-202 842
3.2 Нарастающим итогом	-202 842	-202 842	-202 842	

Сумма потоков денежных средств от операционной деятельности является ключевым показателем того, как предприятие обеспечивает поступления денежных средств, достаточных для сохранения операционных возможностей предприятия, погашения займов, выплат дивидендов и осуществления иных инвестиций без обращения к внешним источникам финансирования.

Поток денежных средств от операционной деятельности представлен в таблице 18.

Таблица 18 – Поток денежных средств от операционной деятельности

Наименование	Шаг планирования			Итого за период
	2021	2022	2023	
1.Экономический эффект	693 700	693 700	693 700	2 081 100
2.Текущие издержки	253 400	253 400	253 400	760 200
3.Амортизация основных средств	147 100	147 100	147 100	441 300
4.Валовый доход	293 000	293 000	293 000	879 000
5.Налог на прибыль	58 600	58 600	58 600	175 800
6.Чистая прибыль	234 400	234 400	234 400	703 200
7.Поток реальных средств				
7.1 По шагам	381 600	381 600	381 600	1 144 800
7.2 Нарастающим итогом	381 600	763 200	1 144 800	2 289 600
8. Поток дисконтированных средств				
8.1 По шагам	381 600	320 600	269 400	971 600
8.2 Нарастающим итогом	381 600	702 300	971 800	2 055 700

В таблице 19 представлен поток денежных средств от инвестиционной и операционной деятельности.

Таблица 19 – Потоки денежных средств

Наименование	Шаг планирования			Итого за период
	2021	2022	2023	
1. Поток реальных средств				
1.1 По шагам	-648 300	381 600	381 600	114 900
1.2 Нарастающим итогом	-648 300	-266 700	114 800	-800 200
2. Поток дисконтированных средств				
2.1 По шагам	-648 300	320 600	269 400	-58 300
2.2 Нарастающим итогом	-648 300	-327 600	-58 100	-1 034 000

Отдельное раскрытие информации о движении денежных средств от финансовой деятельности имеет большое значение, поскольку эта информация полезна при прогнозировании будущих денежных потоков предприятия со стороны тех, кто его финансирует. Поток денежных средств от финансовой деятельности представлен в таблице 20.

Таблица 20 – Поток денежных средств от финансовой деятельности

Наименование	Шаг планирования			Итого за период
	2021	2022	2023	
1. Собственный капитал	202 842			202 842
2. Поток реальных средств				
2.1 По шагам	202 842			202 842
2.2 Нарастающим итогом	202 842	202 842	202 842	608 526
3. Поток дисконтированных средств				
3.1 По шагам	202 842			
3.2 Нарастающим итогом	202 842	202 842	202 842	608 526

В таблице 21 представлено сальдо денежных потоков. Оно считается как разность между притоками и оттоками денежных средств.

Таблица 21 – Сальдо денежных потоков, в тыс. руб.

Наименование	Шаг планирования			Итого за период
	2021	2022	2023	
1. Поток реальных средств				
1.1 По шагам	381 600	381 600	381 600	1 144 800
1.2 Нарастающим итогом	381 600	763 200	1 144 800	2 289 600

За период планирования (3 года), инвестиционный проект потребует 202 842 тыс. рублей капитальных вложений и принесет на конец периода планирования 703 200 тысяч рублей чистой прибыли.

Чистый реальный доход проекта составит 1 144 800 тыс. рублей, чистый дисконтированный доход – 971 600 тыс. рублей. Индекс доходности, исчисленный по дисконтированным потокам, составляет 1,74. Внутренняя норма доходности инвестиций составляет 56,27 % в год. Положительный чистый дисконтированный доход и индекс доходности, превосходящий единицу, позволяют охарактеризовать проект как эффективный.

Внутренняя норма доходности и срок окупаемости устраивают акционеров. Положительное сальдо денежных потоков свидетельствует об осуществимости проекта при избранной схеме финансирования. Показатели коммерческой эффективности проекта представлены в таблице 16.

Дисконтированный срок окупаемости проекта составляет 2 года 2 месяца. Положительный чистый дисконтированный доход и индекс доходности, превосходящий единицу, позволяют охарактеризовать проект как эффективный.

Внутренняя норма доходности и срок окупаемости устраивают акционеров. Положительное сальдо денежных потоков свидетельствует об осуществимости проекта при избранной схеме финансирования. Показатели коммерческой эффективности проекта представлены в таблице 22 [71].

Таблица 22 – Показатели эффективности проекта

Наименование	Шаг планирования			Итого по разделу
	2021	2022	2023	
Поток реальных средств от инвест.деятельности	-202 842			
Поток дисконтированных средств от инвест.деятельности	-202 842			
Поток реальных средств от операц.деятельности	381 600	381 600	381 600	1 144 800
Чистый реальный доход	648 300	266 700	114 800	1 029 800
Чистый дисконтированный доход	648 300	327 600	-58 100	917 800
Сальдо денежных потоков	381 600	763 200	11 448	1 156 248

Финансирование инвестиционного проекта предполагается осуществить за счет собственных средств «Уралвагонзавод».

В основу расчетов по оценке коммерческой эффективности проекта были положены следующие предположения:

- продолжительность периода планирования принята 3 года (3 шага);
- норма дисконта принята на уровне 15,5 % в год.

Цены, тарифы и нормы не изменятся в течение всего периода планирования. Норма дисконта установлена из условий, что ставка рефинансирования ЦБ РФ равна 7,5 %, а риск недополучения прибыли 8 %.

Сделанные предположения характеризуют оценку эффективности проекта как предварительную, требующую уточнения в дальнейшем.

Анализ чувствительности применяется в том случае, если необходимо выявить стабильность и силу влияния одной из составляющих проекта. Изменение текущих издержек представлено в таблице 23.

Таблица 23 – Изменение текущих издержек

Показатель	-10 %	0 %	10 %
Текущие издержки	2 837 400	1 795 800	754 200

Далее был произведен анализ чувствительности, а именно как изменение текущих издержек повлияет на экономический эффект предприятия. Полученные данные представлены в таблице 24.

Таблица 24 – Изменение экономического эффекта

Показатель	-15 %	0 %	15 %
Экономический эффект	359 100	1 795 800	3 232 400

На основе рассчитанных данных, можно построить график, который показывает, как экономический эффект зависит от варьируемых показателей. График представлена на рисунке 12.

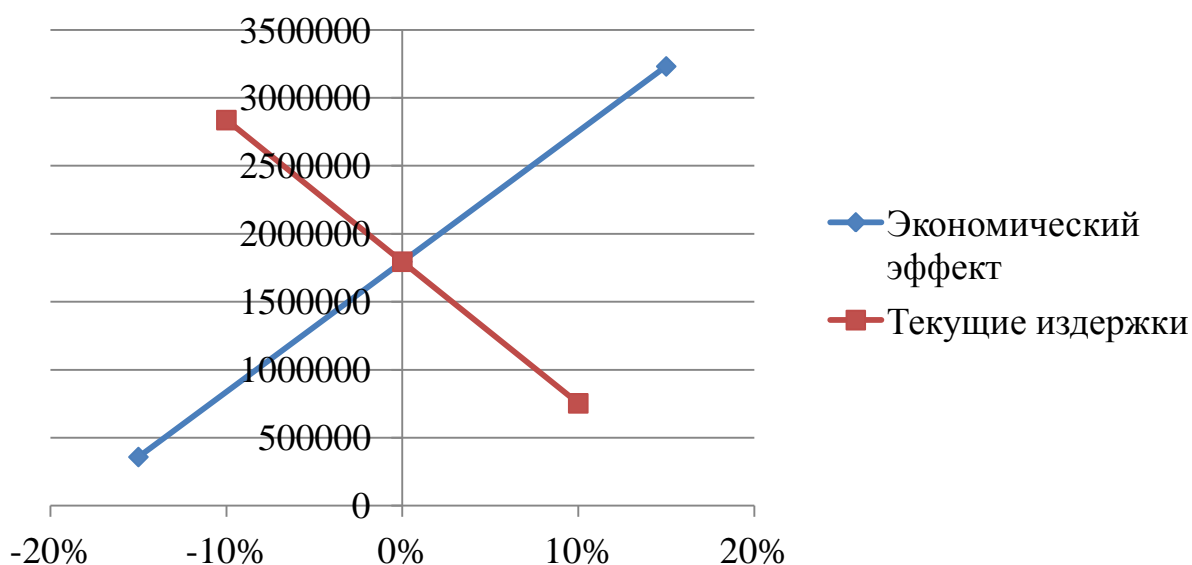


Рисунок 12 – Анализ чувствительности

Вывод по третьему разделу: В данном разделе выпускной квалификационной работы была произведена оценка эффективности инвестиционного проекта. У рассматриваемого предприятия была миссия – укрепление обороноспособности и развитие транспортной инфраструктуры Российской Федерации путем создания высокотехнологичных инновационных продуктов военного, специального и гражданского назначения. Для ее достижения было принято решение о выставлении тендера на реконструкцию заготовительного производства дизельных двигателей. В работе был рассмотрен проект победившего предприятия, а именно Общество с ограниченной ответственностью «АСП» холдинг «РосЭнерго». Рассмотрен предоставленный календарный план работ, реконструктивные мероприятия. Так же в данном разделе была произведена оценка эффективности инвестиционного проекта. Было рассчитано, что за период планирования, который составил 3 года, инвестиционный проект потребует 202 842 тыс. рублей капитальных вложений и принесет на конец периода планирования 703 200 тысяч рублей чистой прибыли.

Рассчитанные в данном разделе показатели эффективности имели положительный характер, что говорит об целесообразности рассматриваемого проекта.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, по ходу выполнения выпускной квалификационной работы была подтверждена актуальность выбранной темы, ведь своевременное обновление фондов предприятия непосредственно влияет на инноватизацию производственного предприятия, способствует росту его эффективности и конкурентоспособности.

Целью выпускной квалификационной работы являлось экономическое обоснование целесообразности инвестиционного проекта по реконструкции чугунолитейного производства ПАО «Уралвагонзавод».

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

- рассмотрены теоретические основы сущности инвестиций, изучены нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности и оценено текущее состояние инвестиционного климата в РФ;
- проведен анализ рынка машиностроения в России и зарубежом;
- осуществлен анализ и дана общая характеристика рассматриваемого предприятия;
- произведен анализ финансово-хозяйственной деятельности рассматриваемого объекта исследования.
- был описан проект, где были изучены виды производимых работ, генеральный план объекта, технические и стоимостные характеристики объекта;
- проведен анализ эффективности инвестиционного проекта, по итогам которого был получен вывод о том, что проект эффективен.

В первой главе выпускной квалификационной работы было рассмотрено понятие инвестиций. Инвестиции представляют собой вложения капитала, цель которых развитие и расширение производства, получение дохода и достижение различных индивидуальных целей инвесторов. Было рассмотрено множество разновидностей инвестиций. Такое многообразное разделение дает возможность усовершенствовать анализ инвестиций с целью увеличения эффективности их применения.

В данной выпускной квалификационной работе рассмотрение понятия инвестиций было построено в соответствии с федеральным законом от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». Был рассмотрен вопрос о текущем состоянии инвестиционного климата в РФ. Так как в России наблюдается обострение и упадок всех экономических процессов, то можно говорить, что инвестиционный климат так же подвержен данному влиянию. Так же были рассмотрены прогнозы Министерства Экономического Развития, которые говорят о том, что данная направленность в ближайшие годы не поменяется. Но все же, можно влиять на стабилизацию инвестиционного климата при помощи определенных мер, например, таких как торможение скорости инфляции, стимулирование производства, изменение налогового законодательства и т.д.

Во второй главе выпускной квалификационной работы был проанализирован рынок машиностроения в России, зарубежом, и конкретное предприятие ПАО «Уралвагонзавод». Машиностроительный комплекс представляет собой совокупность абсолютно всех отраслей промышленности, а именно промышленности, которая занята ремонтом и созданием различных машин и оборудования, производством различных металлических изделий и конструкций. В настоящее время машиностроение России включает в себя ряд отраслей, куда входят свыше 350 подотраслей и производств. На состояние развития машиностроительного комплекса России влияют инвестиционные ограничения. Они тормозят реструктуризацию производства, в основе которой должно лежать улучшение качества продукции, а, следовательно, и повышение ее конкурентоспособности. Так же в данной главе было изучено предприятие ПАО «Уралвагонзавод» — российская корпорация, занимающаяся разработкой и производством военной техники, дорожно-строительных машин, железнодорожных вагонов. Рассмотрена его организационная структура,

произведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, который показал, что предприятие является финансово устойчивым.

В третьей главе выпускной квалификационной работы была произведена оценка эффективности инвестиционного проекта. Согласно дельта итогам исследования таблица ООО «Уралвагонзавод» были сделаны следующие затраты выводы:

По отчетным сравнительный периодам можно осуществление сделать вывод, что все коэффициенты ликвидности баланса входят в нормативное значение.

Во кпдиск всех трех отчетных себестоимости периодах ООО «Уралвагонзавод» может многом быть признан высота предприятием с хорошей платежеспособностью и возможностью отвечать по своим обязательствам.

Показатели злейший рентабельности у ООО «Уралвагонзавод» за выявление анализируемый период улучшились, что говорит об эффективности работы предприятия.

Структура устав баланса ООО «Уралвагонзавод» может организаций быть признана таблице удовлетворительной, что имеющиеся свидетельствует о устойчивом балл финансовом положении купить компании.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конституция Российской Федерации от 30.12.2008 N 7-ФКЗ.
2. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ.
3. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 N 160-ФЗ.
4. Авдашева, С. Б., Обзор экономической политики в России за 2000 г. М.: ТЕИС, 2001. - 221 с.
5. Адрианов, В. Д. Россия: экономический и инвестиционный потенциал. - М.: «Экономика», 1995. - 189 с.
6. Алексанов, Д. С, Экономическая оценка инвестиций. - М: Колос-Пресс, 2010, с. 471
7. Бард, В. С. Инвестиционный потенциал Российской экономики - М.: Изд-во «Экзамен», 2003. - 320 с.
8. Басовский, Л. Е. Экономическая оценка инвестиций. Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2008 г. – 241 с.
9. Бизнес-план инвестиционного проекта./ Под ред. В. М. Попова. - М.: Финансы и статистика, 2001. - 432 с.
10. Богатин, Ю. В. Инвестиционный анализ: Учебное пособие для вузов. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2000. - 286 с.
11. Бочаров, В. В. Инвестиции - СПб.: Питер, 2002. - 288 с.
12. Валинурова, Л. С. Управление инвестиционной деятельностью: учебник / Л. С. Валинурова, О. Б. Казакова. - М.: КНОРУС, 2005. - 384 с.
13. Вахрин, П. И. Инвестиции: Учебник. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2002. - 384 с.
14. Воронин, В. Г. Организация и финансирование инвестиций. - Омск: Изд-во ОмГУПС: ГУИПП «Омский дом печати», 1999. - 212 с.

15. Вы и мир инвестиций: Учебник/ Под ред. А. Захарова. - М.: Московская межбанковская валютная биржа, 2001. - 113 с.
16. Габидуллина, Г. З. Модельно-методический инструментарий обоснования социально-ориентированных инвестиционных решений на предприятиях энергетики : автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.13 / Г. З. Габидуллина. – Уфа, 2013.
17. География России; население и хозяйство: Учебник. В.Я. Ром, В.П. Дронов, М. 2011.
18. География промышленности России. – М.; просвещение, 1990 год
19. Гитман, Л. Дж. Основы инвестирования. Пер. с англ. - М.: Дело, 1997. - 1008 с.
20. Губин, Е. П. Государственное регулирование рыночной экономики и предпринимательства. Правовые проблемы; ЮРИСТЪ - М., 2018.
21. Гуртов, В. К. Инвестиционные ресурсы. / В. К. Гуртов. - М.: Экзамен, 2002. - 384 с.
22. Гуськова, Т. Н. Оценка инвестиционной привлекательности объектов статистическими методами. - М.: ГАСБУ, 1999. - 278 с.
23. Дегтяренко, В. Н. Оценка эффективности инвестиционных проектов. - М.: «Экспертное бюро - Н», 1997. - 144 с.
24. Деева, А. И. Инвестиции: Учебник / А. И. Деева. - М.: Издательство «Экзамен», 2004. - 320 с.
25. Игонина, Л. Л. Инвестиции: Учебник / Под ред. д. э. н., проф. В. А. Слепова. - М.: Юристъ, 2002. - 480 с.
26. Инвестирование. Управление инвестиционными процессами инновационной экономики : учебник для подготовки бакалавров по направлению «Экономика»/ авт. коллектив: Л. С. Валинурова, О. Б. Казакова, Э. И. Исхакова. – Уфа : БАГСУ, 2016.
27. Инвестиции: Системный анализ и управление / Под ред. К. В. Балдина. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2006. - 288 с.

28. Инвестиции: учебник/К.П.Янковский.- СПб. [и др.] : Питер, 2008. – 368с.
29. Инвестиции: учебник/ Фин.акад.при Правительстве Рос. Федерации; под ред. Г.П. Подшиваленко.- М.: КНОРУС, 2008.
30. Инновационная деятельность в машиностроении. Г. Хорошилов. Экономист, №7, 2012.
31. Инновационная сфера: состояние и перспективы» Ионов М., Экономист №10, 2011.
32. Инвестиционная деятельность: учебник/ Н. В. Киселева, Т. В. Боровикова, Г. В. Захарова и др.; под ред. Г. П. Подшиваленко и Н. В. Киселевой. - М.: КНОРУС, 2005. - 432 с.
33. Инвестиционная политика: учебник / Ю. Н. Лапыгин, А. А. Балакирев, Е. В. Бобкова и др.; под ред. Ю.Н. Лапыгина. - М.: КНОРУС, 2005. - 320 с.
34. Инвестиционный анализ: учебник для вузов/ В.А.Чернов; под ред. М.И.Баканова.- 2-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-[ДАНА], 2008.- 159с.
35. Катасонов, В. Ю. Инвестиционный потенциал экономики: механизмы формирования и использования. - М.: «Анкил», 2005.- 328 с.
36. Катасонов, В. Ю. Морозов Д. С., Петров М. В. Проектное финансирование: мировой опыт и перспективы для России. - М.: «Анкил», 2001. - 341 с.
37. Киселева, Н. В. Инвестиционная деятельность: Учебник. - М.: КНОРУС, 2005. - 432 с.
38. Колмыкова, Т. С. Инвестиционный анализ. – М.: ИНФРА-М, 2009 г. – 204 с.
39. Колтынюк, Б. А. Инвестиции. Учебник. - СПб.: Изд-во Михайлова В. А., 2003. - 848 с.
40. Колтынюк, Б. А. Инвестиционные проекты: Учебник. Второе издание, переработанное и дополненное. - СПб.: Изд-во Михайлова В. А., 2002. - 622 с.
41. Криночкин. И. И. Инвестиции - не роскошь, а средство развития // Экономика и жизнь.2003. - 368 с.

42. Крутик, А. Б. Инвестиции и экономический рост предпринимательства. - СПб.: Издательство «Лань», 2000. - 544 с.
43. Лахметкина, Н. И. Инвестиционная стратегия предприятия : Учебник/ Н. И. Лахметкина. – 6-е изд., стер. – М. : КНОРУС, 2012. – 230 с.
44. Леонтьев, И. Л. Моделирование инновационно-инвестиционного развития социально значимых объектов территории: автореф. дис. д-ра экон. наук: 08.00.05 / И. Л. Леонтьев. – Екатеринбург, 2013. – 41 с.
45. Лимитовский, М. А. Основы оценки инвестиционных и финансовых решений. - М.: Дека, 1997. - 342 с.
46. Ложникова, А. В. Инвестиционные механизмы в реальной экономике. - М.: МЗ - Пресс, 2001. - 113 с.
47. Марголин. А. М. Инвестиции: Учебник. - М.: Изд-во РАГС, 2006. - 464 с.
48. Маренков, Н. Л. Инвестиции. Серия «Учебники МГУ». Ростов н/Д: «Феликс», 2002. - 448 с.
49. Маковецкий, М. Ю. Инвестиционный процесс и рынок ценных бумаг: механизм функционирования, современное состояние, перспективы развития. - М.: «Анкил», 2003. - 312 с.
50. Машиностроительный комплекс: состояние и варианты развития в 2011 году. (Обзор.) Подготовлен по материалам департамента машиностроения Минэкономки РФ. «Экономист» №1, 2011.
51. Медведев, Г. В. Инвестиционный проект: Учебник для вузов, 2001.- 432 с.
52. Мелкумов, Я. С. Организация и финансирование инвестиций: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2000. - 248 с.
53. Николенко, Е. Б. Организационно-экономический механизм инвестиционного обеспечения НИОКР : дис. канд. экон. наук : 08.00.05/ Е. Б. Николенко. – Уфа, 2012. – 174 с.
54. Николенко, Е. Б. Организационно-экономический механизм инвестиционного обеспечения НИОКР : автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / Е. Б. Николенко. – Уфа, 2012. – 26 с.

55. Общество и экономика» Основные социально-экономические показатели промышленности за 2012 г. Материалы Госкомстата РФ. №№1-2, 2012.

56. Олейников, Е. А. Инвестиционная политика современной России. - М.: Рос. экон. акад., 2001. - 245 с.

57. О мерах по повышению инвестиционной привлекательности и бюджетной обеспеченности муниципальных образований: аналит. записка Всерос. совета местного самоупр. // Муницип. власть. – 2013. – № 1. – С. 42–51.

58. Орлова, Е. Р. Инвестиции: Учебник. - 2-е изд., доп. и пер. - М.: Омега - Л, 2004. - 192 с.

59. Пелих, А. С. Экономика машиностроения / Под ред. проф. А. С. Пелиха. Серия «Высшее образование». - Ростов н/Д: «Феникс», 2004. - 416 с.

60. Подзираев, О.С. Совершенствование бизнес-процессов в производственной кооперации и сбыте машиностроительных предприятий // Вестник экономической интеграции, 2012. №2.

61. Подзираев, О.С. Совершенствование организационно-экономических процессов в современной структуре производства, технологической кооперации и сбыта машиностроительных предприятий России // Экономические науки, 2012. №2.

62. Подзираев, О.С. Совершенствование управления машиностроительными предприятиями в условиях вступления России в ВТО // Вестник экономической интеграции, 2012. №3.

63. Подзираев, О.С. Структурная модернизация машиностроительного комплекса. М.: РГГУ, 2012.

64. Подзираев, О.С. Формирование интеграционной производственно-сбытовой системы машиностроительного комплекса. М.: РГГУ, 2011.

65. Положение в машиностроительном комплексе России» «БИКИ» №55-56, 2011.

66. Размещение производительных сил. В.В. Кистанов, Н.В. Копылов, А.Т. Хрущев, М. 2011.

67. Региональная экономика», под редакцией проф. Т.Г. Морозовой, М. 2011.
68. Ример, М. И. Экономическая оценка инвестиций: Учебник для вузов. 3-е изд., переработанное и дополненное. — СПб.: Питер, 2010 г. — 416 с.
69. Романов, В. Н. Современная экономика в вопросах и ответах. Микроэкономика: СПб., «Паритет», 2001. - 416 с.
70. Социально-трудовые проблемы российской экономики в 1995 г. Е. Аноносеков. «Российский экономический журнал» №10, 2011.
71. Теплова, Т. В. Инвестиции : Учебник для бакалавров / Т. В. Теплова. – М. : Юрайт, 2012. – 724 с.
72. Управление инвестиционным портфелем предприятия : Учебник для подготовки бакалавров по направлению 080100.68 "Экономика" программы "Финансы" / сост. Л. З. Байгузина. – Уфа : БАГСУ, 2013. – 99 с.
73. Управление рисками инновационно-инвестиционных проектов : Учебник для подготовки магистров по направлению 080100.68 "Экономика" программы "Управление инновационным развитием социально-экономических систем" / авт. коллектив: Л. С. Валинурова, О. Б. Казакова, Э. И. Исхакова, М. В. Казаков. – Уфа : БАГСУ, 2013. – 80 с.
74. Фазрахманова, А. И. Оценка эффективности формирования и реализации инвестиционной политики предприятия : автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / А. И. Фазрахманова. – Уфа, 2013. – 27 с.
75. Фильцман, В. К. Оценка инвестиционных проектов и предприятий. - М.: ТЕИС, 1999. - 287 с.
76. Чапек, В. Н. Инвестиционная привлекательность экономики России: Учебник / В. Н. Чапек. - Ростов н/Д.: Феникс, 2006. - 252 с.
77. Экономика машиностроительной промышленности: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности Экономика и организация машиностроительной промышленности.» М.И. Орлова, Л.М. Лукашевич, под ред. Г.А. Краюхина, М. 2012.

78. 16. Экономическая и социальная география, справочные материалы. В.П. Дронов, В.П. Максаковский, В.Я. Ром, М. 2011.
79. Экономическая оценка инвестиций : учебник / под ред. М. И. Римера. – 4-е изд., перераб. и доп. – СПб. : Питер, 2011. – 425 с.
80. Экономика предприятия. / Под ред. Е. Л. Кантора. - СПб.: Питер, 2002. - 352 с.
81. Экономический проект организации строительства
82. Янковский, К. П. Инвестиции: Учебник. – СПб.: Питер, 2010 г. –368 с.

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Типы финансовой устойчивости предприятия

Тип финансовой устойчивости	Источники финансирования запасов	Краткая характеристика финансовой устойчивости
1 Абсолютная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства (чистый оборотный капитал)	Высокий уровень платежеспособности. Предприятие не зависит от внешних кредиторов
2 Нормальная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства плюс долгосрочные кредиты и займы	Нормальная платежеспособность. Рациональное использование заемных средств. Высокая доходность текущей деятельности
3 Неустойчивое финансовое состояние	Собственные оборотные средства плюс долгосрочные кредиты и займы плюс краткосрочные кредиты и займы	Нарушение нормальной платежеспособности. Возникает необходимость привлечения дополнительных источников финансирования. Возможно восстановление платежеспособности
4 Кризисное (критическое) финансовое состояние	—	Предприятие полностью неплатежеспособно и находится на грани банкротства

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Группировка статей баланса для оценки ликвидности

Актив	Пассив
А1– наиболее ликвидные активы–денежные средства организации и краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги)	П1– наиболее срочные обязательства: кредиторская задолженность, ссуды, не погашенные в срок
А2– быстро реализуемые активы – дебиторская задолженность и прочие активы	П2– краткосрочные пассивы: краткосрочные кредиты и заемные средства
А3 –медленно реализуемые активы – статьи раздела II актива «Запасы и затраты», а также статья из раздела I актива баланса «Долгосрочные финансовые вложения» (уменьшенные на величину вложений в уставные фонды других организаций) и «Расчеты с учредителями»	П3 – долгосрочные пассивы – долгосрочные кредиты и заемные средства
А4– трудно реализуемые активы – статьи раздела I актива баланса «Основные средства и иные внеоборотные активы», за исключением статей этого раздела, включенных в предыдущую группу.	П4–постоянные пассивы–статьи раздела III пассива баланса «Капитал и резервы». Для сохранения баланса актива и пассива итог данной группы увеличивается на сумму величин по статьям «Доходы будущих периодов»

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Группировка статей актива и пассива баланса

Наименование показателя	на 31 декабря	на 31 декабря	на 31 декабря	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение	
	2016	2017	2018	2017-2016	2018-2017	2017-2016	2018-2017
Нематериальные активы	349 540	294 248	239 103	-55 292	-55 145	-15,8	-19
Результаты исследований и разработок	2 548 284	2 584 182	2 329 217	35 898	-2 549 650	1,4	-9,9
Основные средства	24 619 215	27 166 989	26 770 191	2 547 774	-396 798	10,3	-1,5
Доходные вложения в материальные ценности	521 516	490 196	477 814	-31 320	-12 382	-6	-2,5
Финансовые вложения	37 278 682	42 283 595	45 505 849	5 004 913	3 222 254	13,4	7,6
Отложенные налоговые активы	1 802 498	4 034 553	3 363 459	2 232 055	-671 094	123,8	-17
Прочие внеоборотные активы	17 582 208	18 127 972	18 740 260	545 764	612 288	3,1	3,4
Итого по разделу	84 701 943	94 981 735	97 425 893	10 279 792	2 444 158	12,1	2,6
Запасы	27 705 619	31 202 722	35 164 631	3 497 103	3 961 909	12,6	12,7

Окончание Приложения В

НДС по приобретенным ценностям	2 700 488	2 024 228	758 369	-676 260	-1 265 859	-25	-63
Дебиторская задолженность	43 051 460	45 453 119	48 201 666	2 401 659	2 748 547	5,6	6
Финансовые вложения	4 441 680	8 475 773	5 818 903	4 034 093	-2 656 870	90,8	-31
Денежные средства	6 776 821	14 017 185	10 801 792	7 240 364	-3 215 393	106,8	-23
Прочие оборотные активы	738 769	1 989 412	5 749 421	1 250 643	3 760 009	169,3	189
Итого по разделу	85 414 837	103 162 439	106 494 782	17 747 602	3 332 343	20,8	3,2
БАЛАНС	170 116 780	198 144 174	203 920 675	28 027 394	5 776 501	16,5	2,9

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Календарный план

Наименование объектов	Стоимость СМР, тыс. руб.	Распределение по периодам							
		1-й год строительства (9 мес.) в том				2-й год строительства (10 мес.) в том			
		числе по кварталам				числе по кварталам			
		II	III	IV	I	II	III	IV	
Чугунолитейное производство - 19 мес.									
1. Подготовительные работы									
1.1 Подготовка территории строительства	302,50					302,5			
1.2 Подготовка территории	720,74	720,74							
2. Чугунолитейный цех	75989,03	5000,00	12000,00	13000,00	14000,00	14500,00	14500,00	2989,03	
3. Склад шихтовых материалов	4436,77	900,00	1800,00	1500,00				236,77	
4. Газоочистка за плавильными печами	3672,80					1400,00	2000,00	272,80	
5. Газоочистка за выливной решёткой и кожухами	569,63						569,63		
6. Мавульная компрессорная станция	74,25						74,25		
7. Котельная	486,97					200,00	286,97		
8. "Чистая" оборотная система водоснабжения	536,97					536,97			
9. Дизельная электростанция	24,43						24,43		
10. Внешнее электроснабжение 10 кВ	2105,95					1500,00	605,95		
11. Внутриплощадочные сети водоснабжения и водоотведения	1318,01					500,00	818,01		
12. Наружные сети и сооружения теплоснабжения	891,01						891,01		
13. Наружные сети и сооружения газоснабжения	4158,48				500,00	2000,00	1658,48		
14. Автодорога	1566,31						1566,31		
15. Железнодорожные пути	1405,62					1405,62			
16. Благоустройство территории	236,66							236,66	
17. Наружное электроосвещение	148,98							148,98	
18. Временные здания и сооружения	2209,65	248,30	289,12	304,80	304,80	480,53	495,09	87,01	
19. Прочие и непредвиденные работы и затраты	6349,81	432,47	887,05	932,11	932,11	1437,10	1478,94	250,03	
Всего в том числе	107204,57	7301,51	14976,17	15736,91	15736,91	24262,72	24969,07	4221,28	
по годам			38014,59				69189,98		