

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Южно-Уральский государственный университет»  
(национальный исследовательский университет)  
Высшая школа экономики и управления  
Кафедра «Таможенное дело»

РАБОТА ПРОВЕРЕНА

Рецензент, заместитель начальника  
Челябинского таможенного поста  
Челябинской таможни

\_\_\_\_\_ А.Е. Смекалин  
\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Заведующий кафедрой, к.э.н.

\_\_\_\_\_ Е.А. Степанов  
\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Таможенный контроль товаров ввозимых из стран Азиатско-  
Тихоокеанского региона (на примере Уральского таможенного  
управления)

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА  
К ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ  
ФГАОУ ВО «ЮУрГУ (НИУ)» – 38.05.02.2020.XXX.ПЗ ВКР

Руководитель работы  
доцент

\_\_\_\_\_ Е.А. Степанов  
\_\_\_\_\_ 2020 г.

Автор работы  
студент группы ЭУ– 581

\_\_\_\_\_ Н.А. Кравченко  
\_\_\_\_\_ 2020 г.

Нормоконтролер  
Старший преподаватель

\_\_\_\_\_ А.В. Кардапольцева  
\_\_\_\_\_ 2020 г.

Челябинск 2020

## АННОТАЦИЯ

Кравченко Н.А. Таможенный контроль товаров ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона (на примере Уральского таможенного управления)– Челябинск: ЮУрГУ, ЭУ – 581, 73с., 8 ил., 4 табл., библиогр. список – 3бнаим.

Объектом работы являются товары, ввозимые из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Предметом выступает таможенный контроль таких товаров ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Целью исследования является особенность таможенного контроля товаров ввезенных из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения. В первой главе рассмотрены теоретические основы таможенного контроля. Определены основные цели, задачи, виды. Во второй главе дана характеристика стран Азиатско-Тихоокеанского региона, проведен анализ динамики внешней торговли России со странами АТР, выделены особенности таможенного контроля товаров, возимы на территорию зоны деятельности Уральского таможенного управления, из стран Азиатско-Тихоокеанского региона. В третьей главе указаны основные проблемы таможенного контроля товаров ввозимых из стран АТР, а так же приведены пути их решения.

Результаты работы могут быть использованы для фактического совершенствования эффективности таможенного контроля товаров, ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ .....	7
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	9
1.1 Понятие и функции таможенного контроля товаров .....	9
1.2 Нормативно-правовое регулирование таможенного контроля товаров.....	23
1.3 Основные показатели результативности таможенного контроля товаров.....	25
2 ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА .....	30
2.1 Характеристика стран Азиатско-Тихоокеанского региона ....	30
2.2 Динамика и структура внешней торговли Российской Федерации со странами Азиатско-Тихоокеанского региона .	41
2.3 Особенности таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона в регионе деятельности Уральского таможенного управления .....	48
3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА.....	54
3.1 Проблемы таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона .....	54
3.2 Пути совершенствования таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.....	61
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	70
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	73

## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность темы.** Деятельность Федеральной таможенной службы в силу своей специфики непосредственно сопряжена с осуществлением международного сотрудничества, география которого охватывает государства Азии, Европы, Африки и Латинской Америки. Взаимодействие по различным аспектам таможенной сферы осуществляется более чем со 100 странами.

Современный мир претерпевает изменения, обусловленные переходом к полицентричной системе международных отношений. Этот процесс сопровождается стремительным развитием процессов глобализации, ростом доли торговли промежуточными товарами в глобальной торговле. Структура международной торговли продолжает усложняться. Отрасли "перемещаются" в высокотехнологичную, наукоемкую сферу с растущим удельным весом секторов услуг. Усиливается фактор эффективного участия экономик в цепочках добавленной стоимости как драйвера экономического роста и интеграции в глобальную торговлю.

Одновременно наблюдается формирование новых экономических центров. Все большую роль в развитии международной торговли играют страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

На протяжении всей второй половины двадцатого века и первых двух десятилетий Азиатско-Тихоокеанский регион является самым динамично развивающимся регионом мира. На данный момент на долю АТР приходится более 55% от мирового ВВП, а так же почти 45% от объема торговли.

Этот регион представляет большой интерес для России, так как является не только огромным рынком сбыта, благодаря странам Азии с ограниченным запасом полезных ископаемых, но так же страны АТР могут стать для Российской Федерации партнёрами, взаимодействие с которыми могут дать крупные экономические, финансовые, технологические и человеческие ресурсы, а так обладающие значительным инновационным потенциалом.

Можно с уверенностью сказать, что Россия обратила пристальный взгляд на страны Азиатско-Тихоокеанского региона после введения в 2014 году санкций по отношению к Российской Федерации от стран Евросоюза и США. Но даже не смотря на них Америка занимает одно из лидирующих мест в регионе по экспорту и импорту с Россией.

Почти половина объемов импорта в Россию приходится на страны Азиатско-Тихоокеанского региона. В нашу страну активно экспортируется металлы и изделия из них, машины, оборудование, техника, транспортные средства, товары химического производства, текстильные изделия и т.п. В свою очередь Россия, являясь главной энергетической державой экспортирует в страны региона топливо, энергетические ресурсы и многое другое.

**Объектом исследования** являются товары ввозимые из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

**Предметом исследования** является таможенный контроль таких товаров.

**Цель** – исследование особенностей таможенного контроля товаров ввезенных из стран Азиатско-Тихоокеанского региона и разработка путей совершенствования таможенного контроля товаров.

**Задачи выпускной квалификационной работы:**

- Изучить теоретические основы таможенного контроля;
- Дать характеристику стран Азиатско-Тихоокеанского региона;
- Изучить динамику и структуру внешней торговли Российской Федерации;
- Выделить особенности таможенного контроля товаров Азиатско-Тихоокеанского региона;
- Разработать пути совершенствования таможенного контроля.

**Результаты** выпускной квалификационной работы рекомендуются использовать при совершение таможенного контроля товаров, ввезенных с территорий стран Азиатско-Тихоокеанского региона на территорию России в целом и Уральского таможенного управления в частности.

# 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

## 1.1 Понятие и функции таможенного контроля товаров

Внешнеэкономическая деятельность и внешняя торговля непосредственно связаны с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу страны как юридическими, так и физическими лицами. В соответствии с Международной Конвенцией об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская Конвенция) все товары и транспортные средства, прибывающие на территорию страны, должны быть подвергнуты таможенному контролю.

В соответствии с Таможенным кодексом Евразийского экономического союза, Таможенный контроль — это совокупность мер, позволяющая отслеживать соблюдение правил ввоза и вывоза товаров (а также других объектов) через границы стран-участниц союза. Так же с января 2018 года все процедуры и условия регулируются Таможенным кодексом Евразийского экономического союза.

Таможенный контроль является основной и самой важной функцией таможенных органов. Прежде всего, она связана с предупреждением и пресечением нарушений норм международного, союзного и национального законодательства в сфере таможенного регулирования.

Органы исполнительной власти, на которых были возложены функции таможенного контроля — это структурные подразделения Федеральной таможенной службы. Уровни таможенных органов, обладающих компетенцией в области проведения таможенного контроля товаров: таможенные посты, таможни, региональные таможенные управления, управления Центрального аппарата ФТС РФ, подробнее представлены в таблице 1.

Таблица 1 –Уровни таможенных органов по компетенции в сфере осуществления таможенного контроля товаров

Тактический	Низовой уровень. Контроль на этом уровне осуществляют таможенные посты и таможни. Именно они определяют области риска, характерные для краткосрочных ситуаций, конкретных лиц и конкретных грузов.
Оперативный	Средний уровень. Контроль на этом уровне осуществляют региональные таможенные управления (РТУ) ФТС РФ. Они определяют локальные области риска в отношении отдельных лиц, товаров или таможенных органов, распределяют компетенции подведомственных подразделений низового уровня.
Стратегический	Высший уровень. Управление таможенным контролем осуществляет ФТС РФ. Здесь определяются области риска с наибольшей вероятностью потенциально возможного нарушения таможенного законодательства и наибольшей величиной ущерба в случае возникновения рисков. Анализ таких рисков позволяет в дальнейшем разрабатывать и внедрять меры по предотвращению нарушений законодательства и минимизации их последствий.

Таможенный контроль является частью системы государственного контроля, его содержание регулируется в соответствии с проводимой государством таможенной политикой. Основным требованием к таможенному контролю является его эффективность. Экономическое состояние Российской Федерации зависит от эффективности осуществления таможенного контроля, так же от него зависят расширение объема международной торговли и сокращение количества

нарушений таможенного законодательства. В целом Повышению эффективности таможенного контроля может способствовать получаемая точная и своевременная информация, предоставляемая периодически и оперативно в форме отчетов, сведений и данных.

Основная цель таможенного контроля – это защита национальных экономических интересов; обеспечение экономического роста России и её партнеров; создание благоприятных условий для иностранных инвестиций; а так же защита интересов национальных производителей. [2]

К тому же целями таможенного контроля являются:

1. Контроль за перемещением товаров в соответствии с указанной в декларации таможенной процедурой;
2. Контроль за использованием товаров в соответствии с процедурами;
3. Контроль за достоверностью сведений, заявленных декларантом в таможенной декларации;
4. Контроль за соблюдением всех условий и ограничений по пользованию и (или) распоряжением условно выпущенных товаров;
5. Контроль за законностью действий лиц, которые осуществляют таможенное оформление.

Таможенный контроль должен всегда сводиться к минимуму, который необходим для обеспечения соблюдения таможенного законодательства.

Терехов Николай Васильевич, кандидат юридических наук, разработал классификацию таможенного контроля:

- 1) От вида транспорта, который перемещает товар через таможенную границу на:
  - автомобильном транспорте;
  - водном транспорте;
  - железнодорожном транспорте;



- воздушном транспорте.

2) По объектам таможенного контроля:

- товаров;
- транспортных средств;
- валюты и валютных ценностей.

3) По степени охвата:

- сплошной;
- выборочный.

4) В зависимости от объекта, на который направлен таможенный контроль:

- таможенный контроль товаров;
- таможенный контроль международных транспортных средств.

5) В зависимости от направления движения товаров:

- таможенный контроль товаров ввозимых на территорию ЕАЭС;
- таможенный контроль товаров вывозимых с территории ЕАЭС.

6) По времени проведения таможенного контроля:

- предварительный контроль (до ввоза товаров на таможенную территорию);
- текущий таможенный контроль (после ввоза товаров и до их выпуска);
- таможенный контроль после выпуска товаров.

Должностные лица таможенных органов могут начать таможенный контроль сразу, после ввоза товаров на таможенную территорию. При экспорте товаров таможенный контроль осуществляется сразу после регистрации декларации.

При проведении таможенного контроля проверяются: товары и документы; полученная информация; время и соблюдение сроков проведения таможенных процедур; деятельность лиц, участвующих в операциях.

Таможенному контролю подлежат:

- Товары, перемещаемые через таможенную границу (в том числе коммерческие партии товаров, личные вещи граждан, автомобили и международные почтовые отправления);

- Документы, относящиеся к товарам и транспортным средствам, находящимся под таможенным контролем;
- Сроки проведения процедур в отношении товаров, находящихся под таможенным контролем, и операций с такими товарами (например, соблюдение перевозчиком установленных сроков транзита грузов);
- \* Транспортные средства для международных грузовых перевозок (грузовые автомобили, железнодорожные поезда, морские и воздушные суда, различные виды транспортных контейнеров (контейнеры, вагоны и др.);)
- Сведения, касающиеся товаров и транспортных средств, находящихся под таможенным контролем;
- Деятельность лиц, совершающих таможенные операции (физические лица, юридические лица (перевозчики, таможенные брокеры, уполномоченные экономические операторы, владельцы СВХ и др.)).

Таможенный контроль, осуществляемый таможенными органами в соответствии с ТК ЕАЭС, в отношении объектов таможенного контроля с применением к ним определенных настоящим Кодексом форм таможенного контроля и (или) мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля.

В целях выявления товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза в нарушение международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования, таможенный контроль может осуществляться в отношении физических лиц, которые пересекают таможенную границу Союза.

Порядок проведения таможенного контроля с применением форм таможенного контроля и (или) мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля, определяется ТК ЕАЭС, а в части, не урегулированной Кодексом - в соответствии с законодательством государств-членов о таможенном регулировании [1].

Технологии применения форм таможенного контроля и мер, обеспечивающих таможенный контроль, устанавливаются в соответствии с законодательством государств-членов.

При проведении таможенного контроля таможенные органы исходят из принципа выборочности объектов таможенного контроля, форм таможенного контроля и (или) мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля.

При выборе объектов таможенного контроля, форм таможенного контроля и (или) мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля, используется система управления рисками в соответствии с законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

Формы таможенного контроля:

- получение объяснений;
- проверка документов и сведений;
- таможенный осмотр;
- таможенный досмотр;
- личный таможенный досмотр;
- таможенный осмотр помещений и территорий;
- таможенная проверка.

Получение объяснений. Инспектор может запросить дополнительную информацию и получать разъяснение от физических лиц и юридических лиц, с целью уточнения сведений, указанные в ДТ. Если у опрашиваемого есть информация, представляющая интерес для инспектора, он должен предоставить ее инспектору.

Проверка документов и сведений. Инспектору необходимо установить, что:

- При декларировании соблюдены все формальности;

- Имеются все печати и штампы, и они идентичны с представленными образцами;
- Предоставленные на номерных бланках документы действительны и не являются украденными;
- В ДТ и товаросопроводительных документах отсутствуют следы исправлений, чисток, добавлений текста, подделки подписи или печати.

Так же в случае необходимости инспектор может запросить у декларанта дополнительные сведения. Эти документы направляются на проверку подлинности.

Таможенный осмотр и таможенный досмотр. Таможенный контроль заключается в визуальном осмотре товаров, багажа, транспортных средств, международных почтовых отправления и связанных с ними документов. Различия между осмотром и досмотром: при таможенном осмотре грузовой отсек транспортного средства, контейнера или багажа не открывается, а при досмотре они вскрываются, а товар вынимается. Из этого следует, что таможенный досмотр является более полной формой таможенного контроля. Но при этом осмотр не теряет свою значимость, так как досмотр более трудоемкая и дорогостоящая форма таможенного контроля. Проведение досмотра всего товаропотока нецелесообразно с точки зрения эффективности таможенного контроля.

Цель таможенного осмотра – удостовериться, что данные, заявленные в ДТ, действительно описывают товар, предъявленный таможене. Если на контейнере, багаже или другой транспортной таре присутствуют таможенные пломбы, то инспектор должен убедиться в их целостности и удостовериться в том, что груз не вскрывался, а так же нет следов разборки, демонтажа.

Присутствие декларанта при таможенном осмотре не обязательно. Таможенный досмотр товаров происходит только в присутствии участника ВЭД или его представителя.

Степени таможенного досмотра:

1. Пересчет грузовых мест с выборочным вскрытием;
2. Взвешивание (полное или выборочное);
3. Пересчет количества предметов в грузовых местах выборочно;
4. Пересчет грузовых мест со вскрытием всех грузовых мест;
5. Измерение и определение характеристик товаров (с частичной или полной разборкой):
  - Без взятия проб и образцов;
  - С взятием проб и образцов;
6. Пересчет количества предметов во всех грузовых местах.

Степень и глубина досмотра определяется начальником таможни. Но при необходимости инспектор может увеличить ее. Уменьшать объем и степень таможенного досмотра недопустимо.

Личный таможенный досмотр — это исключительная форма контроля, потому что при досмотре затрагиваются личные права и свободы гражданина. Однако сотрудники таможни вынуждены прибегать к выборочному досмотру граждан, так как все еще нередки случаи, когда правонарушители пытались скрытно провезти через государственную границу товары на или в своем теле, в одежде, либо среди личных вещей.

Осмотр помещений и территорий для целей таможенного контроля подразумевает визуальный осмотр помещений и территорий, а также товаров и документов. Таможенные органы должны убедиться в наличии здесь товаров, находящихся под контролем, в том числе условно выпущенных, а также в целостности таможенных пломб, печатей на транспорте, перевозящем грузы, находящиеся под процедурой транзита.

Осмотр помещений и территорий осуществляется только на основании предписания о проведении таможенного осмотра помещений и территорий, подписанном начальником поста. Бланк, на котором оформлено предписание должно быть указано:

- порядковый номер;
- сведения о дате проведения таможенного осмотра помещений и территорий;
- наименование объекта осмотра;
- ФИО инспектора;
- номер удостоверения инспектора;
- отметку об ознакомлении лица, чьи помещения и территории планируется осмотреть.

Перед проведением таможенного осмотра помещений и территорий инспектор предъявляет собственнику/арендатору Предписание и свое удостоверение. Инспектор имеет полное право пресекать сопротивление и вскрывать закрытые помещения, поэтому не в интересах собственника препятствовать проведению осмотра. Вскрытие запертых дверей должно осуществляться в присутствии понятых и с уведомлением прокурора.

Продолжительность таможенного осмотра помещений и территорий – не должна превышать 1 рабочий день. По завершению мероприятия инспектором составляется акт таможенного осмотра помещений и территорий, один из экземпляров которого вручается собственнику (арендатору).

Таможенная проверка проводится после выпуска товаров. Ее цель – удостовериться, что декларант (участник ВЭД, перевозчик, собственник СВХ, УЭО) соблюдает законодательство, в частности условия таможенной процедуры, задекларированной при оформлении. В таможенной проверке могут принимать участие сотрудники разных контролирующих органов (прокуратуры, ФНС РФ, специалисты Россельхознадзора и др.).

Инспекторы сравнивают данные, отраженные в бухгалтерских, уставных документах с информацией, заявленной в ДТ и товаросопроводительных документах.

Формы таможенного контроля и меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля, могут применяться таможенными органами для обеспечения соблюдения законодательства государства-члена, контроль за соблюдением которого возложен на таможенные органы этого государства-члена, если это установлено законодательством государств-членов.

В соответствие со статьей 338 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза для проведения таможенного контроля и в зависимости от его объекта таможенные органы вправе применять следующие меры, обеспечивающие проведение качественного таможенного контроля:

- 1) проводить устный опрос;
- 2) запрашивать, требовать и получать документы и (или) сведения, необходимые для проведения таможенного контроля;
- 3) назначать проведение таможенной экспертизы, отбирать пробы и (или) образцы товаров;
- 4) осуществлять идентификацию товаров, документов, транспортных средств, помещений и других мест;
- 5) использовать технические средства таможенного контроля, иные технические средства, водные и воздушные суда таможенных органов;
- 6) применять таможенное сопровождение;
- 7) устанавливать маршрут перевозки товаров;
- 8) вести учет товаров, находящихся под таможенным контролем, совершаемых с ними таможенных операций;
- 9) привлекать специалиста;

- 10) привлекать специалистов и экспертов других государственных органов государств-членов;
- 11) требовать совершение грузовых и иных операций в отношении товаров и транспортных средств;
- 12) осуществлять таможенное наблюдение;
- 13) проверять наличие системы учета товаров и ведение учета товаров;
- 14) иные меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля, устанавливаемые законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

Именно эти меры обеспечивают проведение таможенного контроля. Они могут применяться самостоятельно или для обеспечения применения форм таможенного контроля.

Почти все меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля, применяются в соответствии с 45 главой ТК ЕАЭС, кроме назначения проведения таможенной экспертизы – она регулируется 53 главой выше указанного кодекса.

При предварительном таможенном декларировании и периодическом таможенном декларировании таможенный контроль в отношении объектов таможенного контроля, проводится с момента регистрации таможенной декларации.

При проведении таможенного контроля таможенные органы должны расходовать свои ресурсы экономно, но эффективно, исходя из принципа выборочной таможенной проверки и, как правило, ограничиваться только теми формами таможенного контроля, которые достаточны для обеспечения соблюдения таможенного законодательства Российской Федерации. Для этого при выборе форм таможенного контроля используется система управления рисками (СУР).



Управление рисками — это основной базисный принцип современных методов таможенного контроля. Этот метод позволяет оптимально использовать ресурсы таможенных органов, не уменьшая эффективности таможенного контроля, и освобождает большинство участников ВЭД от излишнего бюрократического контроля. Процедуры, основанные на управлении рисками, позволяют контролировать производство таможенного оформления на участках, где существует наибольший риск, позволяя основной массе товаров и физических лиц сравнительно свободно проходить через таможню.

Четырехуровневая система администрирования, созданная в российской таможенной службе (ФТС России, РТУ, таможни и таможенные посты), объединенная в единую информационную сеть, создает условия для построения эффективной системы управления рисками.

В соответствии со статьей 14 ТК ЕАЭС таможенный контроль может проводиться до истечения 3 лет со дня ввоза товара на таможенную территорию Союза. Законодательством государств-членов о таможенном регулировании может быть установлено, что таможенный контроль может проводиться до истечения 5 лет со дня наступления таких обстоятельств.

Поэтому, важной частью таможенного контроля является таможенный контроль после выпуска товаров. Таможенные органы в целях проверки сведений, подтверждающих факт выпуска товаров могут проводить таможенный контроль в отношении товаров, находящихся на таможенной территории Союза, при наличии у таможенных органов информации о том, что товары были ввезены на таможенную территорию Союза и (или) находятся на таможенной территории Союза с нарушением международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

Стратегией развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года, утвержденной Распоряжением Правительства РФ от 28.12.2012 №2575-р, установлен Целевой индикатор развития таможенной службы Российской Федерации: результативность проверок, проводимых на основе информации о наличии признаков нарушения таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства Российской Федерации о таможенном деле (с 72 процентов в 2012 году до 85 процентов к 2020 году). Основными критериями результативности таможенных проверок по их результатам являются: принятие решений в сфере таможенного дела, доначисление и (или) довызыскание таможенных и иных платежей, возбуждение дел об административных правонарушениях, возбуждение уголовных дел, изъятие товаров. Для эффективной работы таможенного контроля таможенные органы взаимодействуют с иностранными государствами в соответствии с международными договорами.

Таможенный контроль деятельности лиц, включенных в реестры лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, или реестр уполномоченных экономических операторов, может проводиться в период их нахождения в таких реестрах, а если это предусмотрено законодательством государства, то и после их исключения из таких реестров в течение срока, предусмотренного законодательством[.

В целях проверки сведений, подтверждающих факт выпуска товаров, таможенными органами может проводиться таможенный контроль в отношении товаров, находящихся на таможенной территории Союза, при наличии у таможенных органов информации о том, что товары были ввезены на таможенную территорию Союза и (или) находятся на таможенной территории Союза с нарушением международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

При проведении таможенного контроля таможенными органами не требуется каких-либо разрешений, предписаний либо постановлений иных государственных органов государств-членов на его проведение.

При проведении таможенного контроля не допускается причинение неправомерного вреда перевозчику, декларанту, лицам, осуществляющим деятельность в сфере таможенного дела, и иным лицам, чьи интересы затрагиваются решениями, действиями или бездействиями таможенных органов или их должностных лиц при проведении таможенного контроля, а также товарам и транспортным средствам.

Таможенный контроль проводится в зонах таможенного контроля и иных местах, в которых находятся (должны или могут находиться) товары, в том числе транспортные средства международной перевозки и транспортные средства для личного пользования, подлежащие таможенному контролю, документы и (или) информационные системы, содержащие сведения о таких товарах.

Результаты проведения таможенного контроля с применением форм таможенного контроля в случаях, предусмотренных Кодексом, оформляются путем составления таможенных документов установленной формы или иным способом, предусмотренным Таможенным Кодексом ЕАЭС.

Для повышения эффективности, сокращения временных и трудовых затрат при проведении таможенного контроля могут быть использованы технические средства таможенного контроля (ТСТК): приборы, инструменты, устройства. Порядок их использования регламентируется законодательством. Чаще всего используют специальные зеркала, видеоскопы, щупы и рентгеновские установки. Разнообразие ТСТК очень велико, это обусловлено изощрённостью контрабандистов, пытающихся тайно провезти груз. Техника постоянно совершенствуется, появляются новые средства, новые способы обнаружения контрабанды. Но, как и прежде активно используется обыкновенная рулетка и

весы. Сложные устройства позволяют быстро установить состав материала, из которого сделаны украшения.

Таможенный контроль после выпуска товаров – совокупность мер, осуществляемых таможенными органами после выпуска товаров, а также при обороте товаров, ввезенных на таможенную территорию России, путем проведения таможенных проверок и применения иных форм таможенного контроля, в том числе с использованием системы управления рисками, на основе категорирования участников ВЭД в целях обеспечения соблюдения проверяемыми лицами таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства РФ.

В соответствии со статьей 311 ТК ЕАЭС объектом таможенного контроля после выпуска могут являться товары, находящиеся на таможенной территории Союза, - при наличии у таможенных органов информации о том, что такие товары были ввезены на таможенную территорию Союза и (или) находятся на таможенной территории Союза в нарушение международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

## 1.2 Нормативно-правовое регулирование таможенного контроля товаров

Абсолютно все товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу, подлежат таможенному контролю в порядке и на условиях, предусмотренных таможенным законодательством. Это требование обязательно и распространяется на всех лиц, перемещающих товары и транспортные средства. Практически все таможенные операции предполагают проведение контрольных действий со стороны таможенных органов, в свою очередь проведение таможенного контроля может влечь за собой необходимость применения иных форм государственного контроля.

Нормативно-правовая база таможенного контроля включает в себя три уровня:

- 1) Международный;

2) Надгосударственный (союзный);

3) Национальный.

Международный уровень – это международные акты и международные договоры, к которым относятся: Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция).

К надгосударственному (союзному) уровню относятся нормативно-правовые акты ТК ЕАЭС: Таможенный кодекс ТК ЕАЭС(положения, касающиеся таможенного контроля), целый ряд соглашений между правительствами государств-членов ЕАЭС, решения Евразийской экономической комиссии, составляющие договорно-правовую базу Евразийского экономического союза. Таможенный кодекс является важнейшим нормативным актом, определяющим порядок и содержание всех таможенных формальностей, в том числе определяющий порядок таможенного контроля.

Российская Федерация, Республика Беларусь и Республика Казахстан в 2010 году официально вошли в Таможенный союз в рамках ЕврАзЭС. В декабре этого же года было достигнуто соглашение об образовании Евразийского экономического союза на базе единого экономического пространства России, Белоруссии и Казахстана, а с 1 января 2015 года договор о создании Евразийского экономического союза вступил в силу. 2 января 2015 года в ЕАЭС официально вступила Республика Армения, процедура вступления Республики Киргизии завершилась в августе этого же года.

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза основан на более чем двадцати международных соглашений, регулирующих таможенные вопросы в ЕАЭС. В документе продолжена тенденция переноса таможенного контроля на этап пост-контроля. Использование автоматического выпуска товаров, в отношении которых не сработали профили системы управления рисками,

способствует упрощению таможенных формальностей и снижает административные барьеры и коррупционную составляющую.

Национальный уровень – это законодательство РФ в области таможенного контроля включает в себя федеральные законы («О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и др.), подзаконные акты, приказы ФТС.

Таможенные органы осуществляют контроль за соблюдением мер как экономического, так и неэкономического характера. Под этим следует понимать запреты и ограничения на перемещение через таможенную границу некоторых видов товаров в соответствии с национальным законодательством, а также международными соглашениями. Причина этого состоит в том, что при перемещении через таможенную границу не исключено попадание на территорию государства товаров (наркотические и психотропные вещества, различные производственные отходы, оружие и др.), присутствие которых нежелательно по различным соображениям (государственной безопасности, охраны общественного порядка, экономической или экологической безопасности и др.), либо вывоз каких-либо товаров (культурные, исторические ценности; оружие и др.) не соответствует или явно противоречит интересам проводимой государством политики.

Таким образом, возникновение, изменение и прекращение правоотношений в области таможенного дела, так или иначе, связано с осуществлением контрольных действий со стороны должностных лиц таможенных органов, так как данные правоотношения формируются в сфере повышенной государственной заинтересованности. Образно говоря, таможенный контроль сопровождает все таможенные процедуры и таможенные операции.

### 1.3 Основные показатели эффективности таможенного контроля товаров

Эффективность таможенного контроля можно определить как одно из свойств данного вида деятельности, которое отражает его способность давать результаты, определяемый поставленными целями и задачами, т.е. способность обеспечивать соблюдение таможенного законодательства и осуществление государственного регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности.

Чаще всего, в качестве показателей эффективности рассматриваются количество уплачиваемых таможенных платежей или объемов задержанной таможенными органами контрабанды (наркотиков, оружия, табака, культурных ценностей и прочего.). В международной практике эффективность таможенного контроля рассматривается как способность с минимальными затратами (материальными вложениями) (например, от внедрения новых технологий, усиления кадрового потенциала и пр.) производить максимальный эффект.

Так, согласно Постановлению Правительства РФ от 20.11.2008 N 872, утвердившему Правила осуществления контроля в пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации, определяет в качестве критериев эффективности:

А. снижения времени проведения таможенного контроля;

В. исключение дублирующих функций и действий контрольных органов и их должностных лиц;

С. уменьшение количества взаимодействий должностных лиц государственных с контролируемыми лицами, транспортными средствами, грузами, товарами и животными.

Таможенный контроль следует оценивать с точки зрения его юрисдикционной эффективности и экономической эффективности. Юрисдикционная эффективность отражает способность таможенного контроля поддерживать установленный таможенным законодательством правопорядок и проистекает из сущности таможенного контроля как совокупности мер, осуществляемых

таможенными органами, направленными на обеспечение соблюдения таможенного законодательства. Экономическая эффективность таможенного контроля – это способность таможенного контроля служить средством реализации экономических задач, которые стоят перед таможенным делом, обеспечивать применение мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, взимание таможенных платежей и т.д.

Повышение эффективности работы таможенных органов, а значит, и, конечно же, таможенного контроля связано с совершенствованием их организационно-управленческой деятельности.

Совершенствование таможенного регулирования предполагает повышение эффективности применения мер по совершенствованию таможенных операций и развитие таможенных технологий, тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности с учетом активного продвижения национальных интересов Российской Федерации во внешнеэкономической сфере, содействия развитию конкуренции хозяйствующих субъектов путем формирования благоприятных условий ведения внешнеэкономической деятельности для ее законопослушных участников, а также упреждающего реагирования на угрозы экономической безопасности Российской Федерации[10].

Для совершенствования эффективности таможенного контроля решаются задачи:

- совершенствование нормативного правового регулирования таможенного контроля, приведение его к единообразию в рамках таможенного законодательства ЕАЭС; совершенствование информационной базы таможенного контроля, которое позволит принимать обоснованные решения о планировании таможенных проверок и об эффективном выборе объектов для целей таможенного контроля на основе анализа полученной в результате накопления и обобщения



имеющейся у таможенных органов информации и категорирования участников внешнеэкономической деятельности;

- совершенствование механизмов внутриведомственного и межведомственного взаимодействия государственных органов исполнительной власти при организации таможенных проверок, проведение скоординированных проверок, в том числе во взаимодействии с налоговыми и другими правоохранительными органами;

- развитие международного взаимодействия таможенных служб государств - членов ЕАЭС в целях совершенствования таможенного законодательства Таможенного союза, унификации порядка применения различных форм таможенного контроля, организации и проведения скоординированных таможенных проверок подразделениями таможенного контроля после выпуска товаров.

**Выводы по главе 1.** Таможенный контроль — это совокупность мер, позволяющая отслеживать соблюдение правил ввоза и вывоза товаров (а также других объектов) через границы стран-участниц союза. Так же с января 2018 года все процедуры и условия регулируются Таможенным кодексом Евразийского экономического союза.

Таможенный контроль – это основная функция таможенных органов. Таможенный контроль направлен на защиту национальных экономических интересов; обеспечение экономического роста России и её союзников; создание благоприятных условий для иностранных инвестиций; защита интересов национальных производителей.

Появление, изменение и прекращение правоотношений в области таможенного дела, так или иначе, связано с осуществлением контрольных действий со стороны должностных лиц таможенных органов, поскольку данные

правоотношения формируются в сфере повышенной государственной заинтересованности.

В качестве показателей эффективности таможенного контроля рассматриваются уровень собираемости уплаты таможенных платежей и объемы задержанной таможенниками контрабанды. Совершенствование таможенного контроля направлено на совершенствование его эффективности.

## 2. ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА

### 2.1 Характеристика стран Азиатско-Тихоокеанского региона

В последние годы страны стремятся к сотрудничеству, а процесс интеграции носит глобальный характер, т.к. охватывает все континенты и регионы мира. Азиатско-Тихоокеанский регион – это один из главных политических и экономических центров, куда входят страны, расположенные по периметру Тихого океана, а так же многочисленные островные государства в самом океане, которые показаны на рисунке 1. АТР объединяет в себе 58 стран и территорий, иногда к региону относят Индию, Непал, Монголию, Союз Мьянма. На пространстве региона сосредоточены крупнейшие интеграционные группировки, в том числе Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) и участники крупных организаций: Содружество Независимых Государств (СНГ), Евразийский экономический союз (ЕАЭС), Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), БРИК(С) и другие. Они тесно взаимосвязаны между собой, широко диверсифицированы (Содружество наций) или специализированы (ОПЕК). Общая численность населения АТР более 4,5 миллиардов человек.

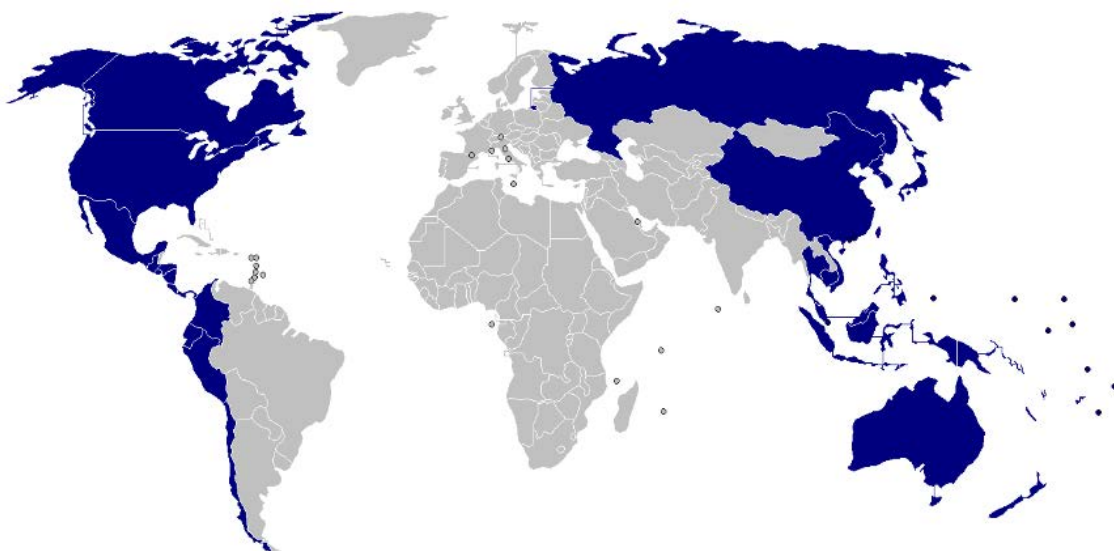


Рисунок 1 – Страны, входящие в состав АТР

АТР – это один из наиболее динамично развивающихся регионов мира, в котором сосредоточены крупные экономические, финансовые, технологические и человеческие ресурсы, а так же значительный инновационный потенциал. Азиатско-Тихоокеанский регион - это огромное пространство для экономического сотрудничества и интеграции.

В пределах Азиатско-Тихоокеанского региона можно выделить районы:

- Азиатский;
- Океанский,
- Североамериканский;
- Южноамериканский.

Также страны АТР можно условно разделить по их экономической мощи:

1. Страны с высоким уровнем развития (Китай, Россия, США, Южная Корея, Япония);
2. Страны со средним уровнем развития (Австралия, Новая Зеландия, большинство стран АСЕАН);
3. Страны с низким уровнем развития (Вьетнам, Камбоджа, Лаос, страны латинской Америки и Океании).

Высочайший уровень развития ведущих Тихоокеанских стран является основной причиной возрастания роли этого экономического союза в мировой экономике. АТР занимает доминирующее положение в международных торговых отношениях. Основу экономического мощи составляют технические преимущества, емкость внутренних рынков, эффективность механизмов накопления капиталов и развитая сфера услуг. Но при общем доминировании в области технологий и капиталов уязвимым местом для многих стран в регионе остается высокая стоимость трудовых ресурсов, а для Кореи, Сингапура и Японии – еще и зависимость от сырьевых материалов [14].

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона находятся на разных этапах социально-экономического развития. Они принадлежат к разным культурам и религиям. Разные политические системы и традиции определяют специфику взаимодействия стран в данном регионе. Это регион, где сталкиваются интересы крупных государств, борющихся за превосходство не только на пространстве АТР, но и во всем мире, а так же малые страны, которые стремятся не допустить навязывание им своих интересов со стороны таких государств, как США, Китая, Японии и др.

Для более полного понимания АТР необходимо ознакомиться с информацией о некоторых странах, входящих в его состав.

Россия – самое большое государство в мире, площадь которого составляет примерно 17 млн. кв. км.. Две третьих территории составляют зону севера. Территория страны богата такими полезными ископаемыми, такими как нефть, газ, уголь, железо, никель, цинк, свинец и калий. Но недостатком северных территорий является увеличение стоимости производства, строительства и соответственно жизни граждан. Каждый из регионов Русского Севера имеет фронтальный выход к морям, к океанскому шельфу, к мировым морским коммуникациям. Преимущество положения России заключается в том, что с давних времен по ее территории проходили главные торговые пути с севера на юг и с востока на запад, даже сейчас Россия является связующим звеном между Евросоюзом и странами Азиатско-Тихоокеанского региона. На суше Россия граничит с 14 независимыми государствами. Население страны по официальным данным составляет более 146 миллионов человек. Ведущая отрасль международной торговли страны является экспорт топливно-энергетических товаров.

Япония – это небольшая страна-архипелаг, которая состоит из более чем 6000 островов площадью около 372 тыс. кв. км., которая вытянулась дугой вдоль восточного побережья Евразии. Численность население страны составляет более

126 миллионов человек. Экономико-географическое положение Японии определяется прежде всего тем, что она расположена в центре Азиатско-Тихоокеанского региона, что способствует активному участию страны в международном разделении труда. Это страна с одним из самых высоких уровней развития научно-технической сферы в мире, и является второй страной в мире по уровню экономического развития. Страна бедна полезными ископаемыми, но все же в ней добываются каменный уголь, свинцовые и цинковые руды, нефть, сера и известняк. Ресурсы собственных месторождений невелики, поэтому Япония является крупнейшим импортером сырья. Государство обеспечено водными ресурсами, а так же имеет отличные условия для развития морского транспорта, рыболовства и сельского хозяйства. Однако, огромной проблемой Японии является нехватка земли, из-за чего она вынуждена вести агрессивную политику по отношению к другим странам, например, предъявляя территориальные претензии к России и Китаю. Помимо территориальных конфликтов у Японии есть конфликт интересов с Китаем и Южной Кореей из-за оккупационной политики страны восходящего солнца во время Второй мировой войны. Поэтому государство, первое встречающее солнце, вынуждено импортировать 99% всех потребляемых ее руд, 96% всех горючих минералов и 70%, используемого ею леса. Основные отрасли промышленности – машиностроение, энергетика, металлургия, химическая промышленность. Ведущая отрасль международной специализации - машиностроение, в особенности электроника, роботехника, автомобилестроение. На это приходится более 50% всего экспорта страны. Сельское хозяйство обеспечивает часть потребностей страны в продовольствии. Главная его отрасль - растениеводство, а культура - рис. В последнее время получили развитие и основные отрасли животноводства. Важная отрасль хозяйства - рыболовство; Япония занимает 1-е место в мире по улову рыбы.

США – одно из самых больших государств мира, расположенное в Северной Америке. Территория 9,4 млн кв. км. Население страны на данный момент более 329 миллионов человек. Экономико-географическое положение очень благоприятно благодаря широкому фронту морских границ и положению между двумя океанами. Естественная и экономическая "прозрачность" сухопутных границ с Канадой и Мексикой способствует развитию торгово-экономических связей. США - федеративная республика, занимает 3-е место по населению после Китая и Индии. На формирование американской нации огромное влияние оказывает иммиграция. Так же не малое влияние на экономики страны оказало то, что на ее территории практически не проходили сражения во время двух мировых войн и в целом уже почти 200 лет на территории страны не велись военные действия. Соединенные Штаты являются лидером во многих отраслях промышленности, особенно в новейших (авиатехника, ракетостроение, электронно-вычислительная техника). В промышленности представлены все отрасли и под отрасли, велико значение нефтяной отрасли. Сельское хозяйство многоотраслевое, совершён переход к агробизнесу. Основной тип сельскохозяйственных предприятий - высокоспециализированные фермы. США дают 50% мирового экспорта зерна, занимают 1-е место в мире по развитию всех видов транспорта. Очень большое развитие получила сфера нематериального производства и услуг. Зависимость США от внешней торговли намного меньше, чем зависимость стран Евросоюза, но она возрастает. Большая часть торговли приходится на Канаду, Японию и страны Западной Европы.

Китай – страна на востоке Евразии, занимающая 9,6 мил. кв. км.. КНР занимает 3-е место по размеру территории в мире. Это самая многонаселённая страна в мире, согласно официальным данным на 2019 год население страны составляет 1404 миллионов человек. Китай занимает выгодное прибрежное положение-практически незамерзающие моря дают свободный выход в Тихий

океан, что в свою очередь приводит к развитию широких экономических связей. Территория Китая богата ресурсами: лесными, минеральными и водными. Это крупное индустриальное государство с высокими темпами развития. Основу топливно-энергетического комплекса Китая составляет угольная промышленность, а добыча нефти и газа растет. В машиностроительном комплексе преобладают универсальные предприятия. Химический комплекс основывается на коксо- и нефтехимии. В сельском хозяйстве занято более 400 миллионов человек. В растениеводстве резко преобладают зерновые, особенно рис. На северо-западе Китая преобладает интенсивное скотоводство.

Но самое интересное - это новые индустриальные страны Азиатско-Тихоокеанского региона, которые привлекают внимание всего мира последние 50 лет. Это связано с активным развитием район Азиатского континента и Тихоокеанского региона. В этом регионе появилось чудо «азиатских драконов» (Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань), а также «азиатских тигров» (Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины). Эти страны занимают лидирующие позиции не только за счет быстрого роста валового национального продукта, но и за счет повышения конкурентоспособности своей продукции на мировом рынке. За последние тридцать лет развивающиеся страны действительно добились больших успехов в своем экономическом развитии и преодолении социально-экономической, научно-технической и культурной отсталости, унаследованной от колониальных времен.

В АТР различают новые индустриальные страны и «страны первой волны» (Гонконг, Сингапур, Тайвань, Южная Корея), и «второй волны» (Малайзия, Таиланд, Филиппины и Индонезия).

Гонконг и Сингапур являются городами-государствами с высоким уровнем развития экономики и ВВП на душу населения свыше 20 000\$. Обе эти страны играют важную роль как мировые экономические центры и как транспортные узлы Азиатско-Тихоокеанского региона. Структура экономики Гонконга такова:



почти 81% ВВП создаётся в сфере услуг, около 19% - в промышленности и только 2% - в сельском хозяйстве. Большая часть экономики связана с финансами. В сфере производства Гонконг специализируется на лёгкой промышленности. Сейчас на территории Гонконга политический кризис. В городе идут столкновения с властями Китая, которые были прекращены на время пандемии Covid-19 и возобновились после урегулирования ситуации с вирусом. Это отрицательно сказывается на экономике страны.

В Сингапуре применяется жёсткая модель управления экономикой, называемая «управляемой демократией». Курс экономической политики до сих пор представляет собой импортозамещение с опорой на переработку продукции базовых отраслей региона. Структура экономики Сингапура такова: 0.2% ВВП создаётся в сфере сельского хозяйства, около 35% в промышленности, чуть более 27% в сфере финансов и бизнес услуг, а на долю транспорта и коммуникаций приходится почти 13% ВВП. Сейчас в этой стране получили широкое развитие электроника, информатика и биотехнологии.

Модель развития Южной Кореи - это сочетание государственного планирования с рыночным механизмом, а также развитие сельского хозяйства и обеспечение населения продовольствием, и конечно же политика справедливого распределения доходов. Дальнейший успех экономического развития Южной Кореи связан с переходом на наукоемкую, высокотехнологичную продукцию, производство которой базировалось на долгосрочной государственной политике в области науки, техники и подготовки квалифицированных рабочих кадров. С 1979 года Корея проводит политику открытия своей экономики для иностранных инвесторов, что привело к масштабным американским, японским и европейским инвестициям в страну. Начав, как и Япония, с заимствования иностранных технологий, она постепенно превратилась в достаточно сильное государство в научно-техническом плане. Несмотря на определённые успехи в развитии,

экономика Кореи в настоящее время переживает некоторые проблемы. Чеболи – предприятия-конгломераты вроде Samsung, Hyundai, Lotte и др. чрезмерно расширили свою деятельность, что привело к распылению финансовых ресурсов, неконкурентоспособности в большом спектре избранных элементов бизнеса. Предприятия, теряя прежние прибыли, начали обанкрочиваться. Заработная плата в наукоёмкой промышленности превысила европейский уровень, сделав невозможной конкуренцию на основе экономии на издержках труда, что отрицательно сказалось на дальнейшем наращивании экспорта. Причины трудностей Корейской экономики заключаются в том, что экспорто-ориентированная модель не ставит перед собой задачу поиска внутренних резервов роста, задействуя исключительно внешние факторы.

Экономика Тайваня характеризуется большим государственным сектором, который контролирует шестую часть промышленного производства и половину торговли. Индустриализация Тайваня в свое время осуществлялась при непосредственном участии Соединенных Штатов. В результате американской помощи и политики государственного регулирования экономического развития, уже в 80-е гг. экспорте этого государства преобладала промышленная продукция (около 90%). Структура ВВП Тайвани выраженный характер: 35% - доля сельского хозяйства, почти 40% - промышленности и около 57% приходится на сферу услуг.

Динамика развития Малайзии базируется на долгосрочной государственной политике: поддержке стабильного развития аграрного сектора, росте экспортоориентированной промышленности. Правительство активно привлекает иностранные инвестиции. Промышленная политика Малайзии во многом определяется регулирующей ролью государства, хотя масштабы госрегулирования имеют тенденцию к снижению. Однако, правительство по-прежнему поддерживает приоритетные секторы экономики (прежде всего

электронику) путём предоставления льготных кредитов и прямого бюджетного финансирования. Развитие государственного сектора направлено на перераспределение экономического потенциала между различными этническими группами в пользу коренного населения. Поскольку государственные предприятия начали успешно функционировать, они были переданы в пользование малазийским бизнесменам. Поддержка отечественного бизнеса и государственного сектора не предполагает создания "тепличных" условий, сохраняющих здоровую конкурентную среду.

В Индонезии с 80-90-х гг. приоритет стал отдаваться экспорт ориентированной экономической модели с упором на подъём трудоёмких отраслей с использованием дешёвого малоквалифицированного труда. При этом ставится задача постепенно ограничить масштаб госсектора.

Примечательной особенностью Таиланда является то, что достаточно частая смена правительств, в том числе в результате военных переворотов, не отразилась на динамики развития экономики страны.

Филиппины являются самым бедным государством среди новых индустриальных стран. ВВП на душу населения здесь менее 300 долларов. Особенностью экономики страны является тот факт, что она исчерпала резервы экстенсивного развития. Промышленный сектор этого государства представлен прежде всего добывающей промышленностью и текстильным производством, а также сельским хозяйством и пищевой промышленностью. Однако на Филиппинах уже сложились первые отрасли прогрессивной экономики: производство бытовой электроники и телекоммуникационного оборудования.

Немалый вклад в развитие стран беднейших стран АТР внесли США и Европа, борясь с «красной угрозой» во второй половине 20 века они вкладывали не маленькие денежные средства в страны, которые находились на распутье между коммунизмом и демократической политической моделью.

Согласно сайту Центрального разведывательного управления США доля АТР в мировом экспорте и импорте составляет 47% процентов, что показано на рисунке 2, то есть почти половину всех мировых экспортно-импортных операций.

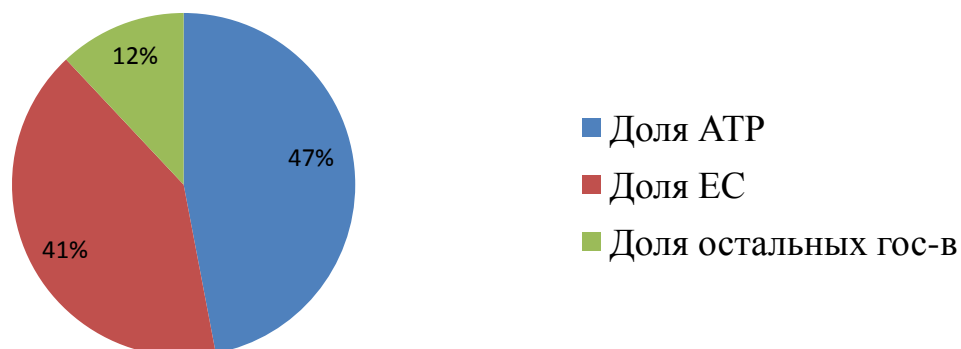


Рисунок 2 – Доля АТР экспорте и импорте

Из стран входящих в АТР можно выделить несколько лидеров во внешнеторговых операциях:

- Китай;
- США;
- Япония;
- Южная Корея;
- Россия;
- Канада;
- Сингапур;
- Мексика;
- Тайвань;
- Австралия.

Самые высокие показатели из этих стран у КНР (2,65 триллиона долларов на 2018), США (2,50 триллионов долларов на 2018), Японии (929 миллиардов долларов на 2018).

В динамике экспорта (рис. 3) и импорта (рис. 4) за период с 2014 по 2018 год прослеживается отрицательный рост у большинства стран, но так же явно видно, что в 2018 году ситуация выправляется на прежний уровень развития или даже превышают темпы 2014 года.

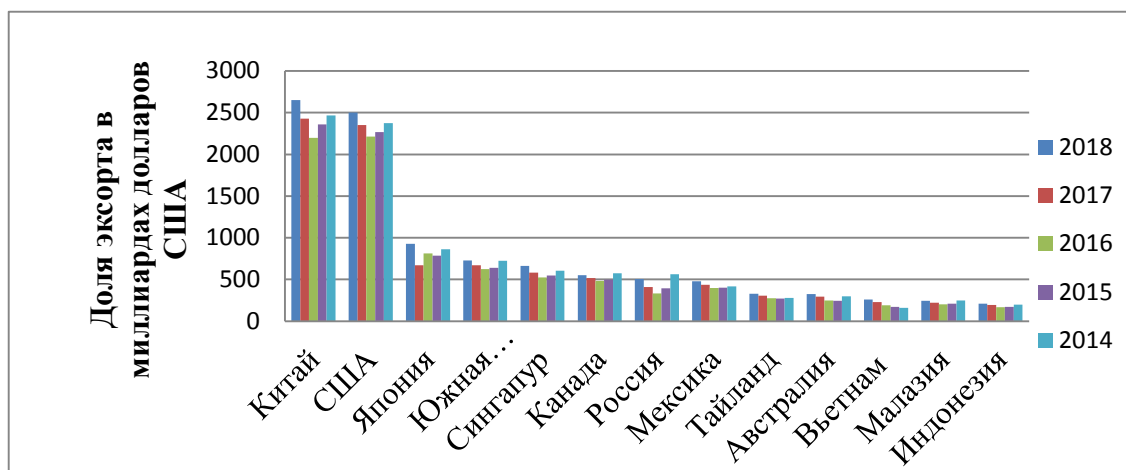


Рисунок 3 - Динамика экспорта стран-лидеров АТР, в млрд. дол. США

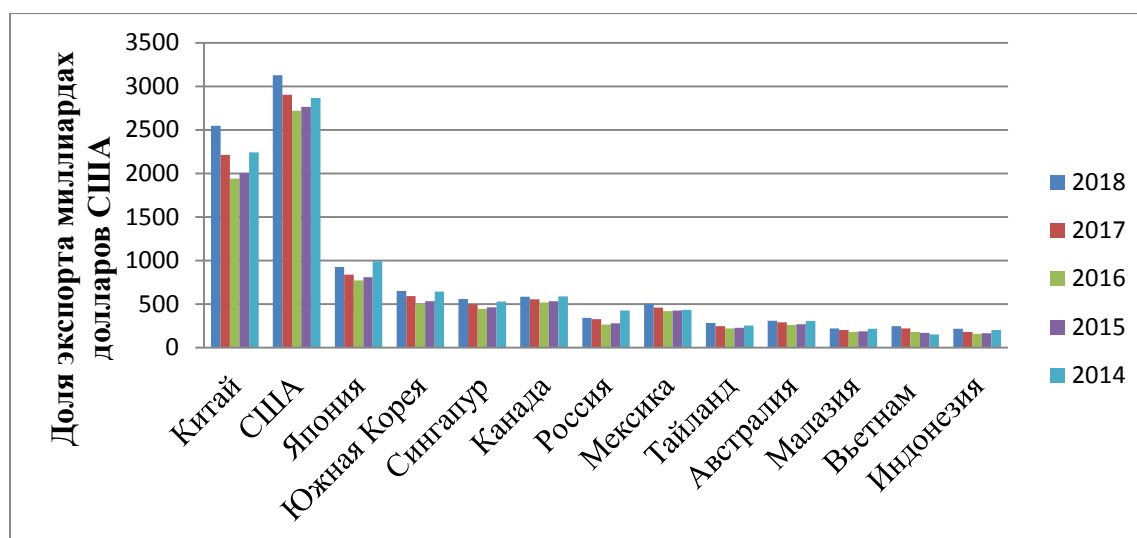


Рисунок 4 - Динамика импорта стран-лидеров АТР, в млрд. дол. США

В структуре товарного экспорта АТР (рис. 5) преобладает экспорт готовых изделий и занимает почти половину рынка экспорта товаров.

На экспорте готовых изделий специализируются почти все страны-лидеры АТР, кроме Российской Федерации. Россия специализируется на экспорте топливных ресурсов – 64 % всего российского экспорта.

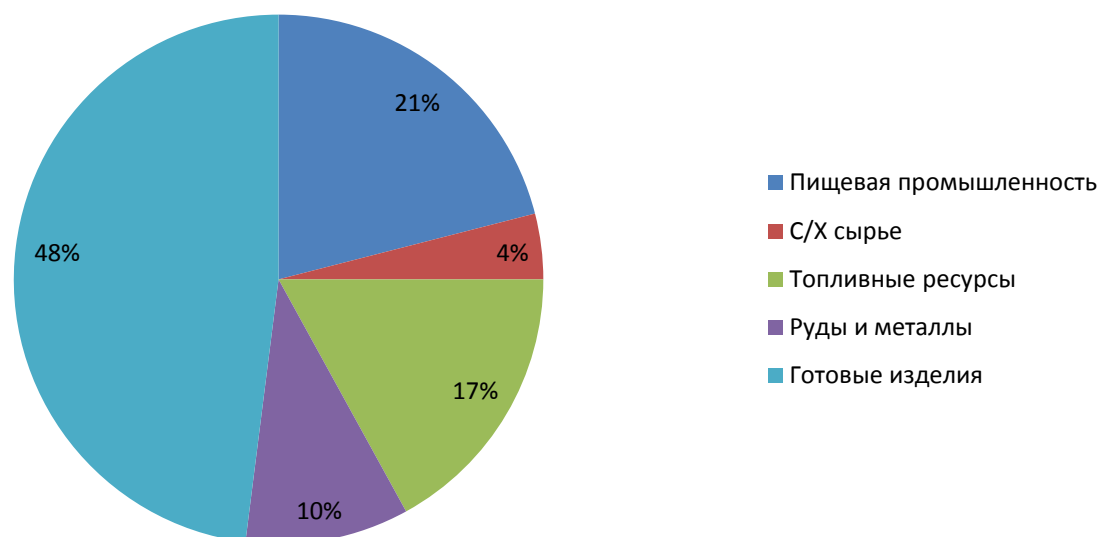


Рисунок 5 – Структура товарного экспорта АТР

Что касается импорта, то основной процент приходится на готовые изделия. В Японии, Корее и в Сингапуре также значительная доля импорта приходится на импорт топливных ресурсов.

## 2.2 Динамика и структура внешней торговли Российской Федерации со странами Азиатско-Тихоокеанского региона

Для России Азиатско-Тихоокеанский регион очень важен не только с точки зрения политического разнообразия партнеров, но и для развития Сибири и Дальнего Востока, которые экономически более связаны со странами восточноазиатского региона, чем с остальной частью страны. В последние годы Российская Федерация стала придерживаться стратегии «Поворот на Восток». Смысл этой стратегии заключается в расширении двухстороннего сотрудничества со странами АТР, привлечения зарубежного капитала, улучшения дипломатических отношений с азиатскими игроками.

Одной из причин смены вектора с Европы на Восток стало ухудшение отношений с Западом в 2014 году, но так же восточный регион привлекателен для

России с точки зрения доступа на рынок новейших технологий и привлечения инвестиций для развития Сибири и Дальнего Востока страны.

Помимо вышеперечисленных причин, Россия обратила свое внимание на восток, потому что нашла там рынок сбыта энергоресурсов. Азиатский рынок характеризуется бедностью энергоресурсов, что делает его привлекательным для продажи топлива и продуктов переработки.[17]

Из этого можно сделать вывод, что в отношениях России со странами Азиатско-Тихоокеанского региона роль движущей силы играет энергетический сектор.

Современная торговля России со странами АТР характеризуется следующими тенденциями: с 2010 по 2014 год объем товарного экспорта увеличился с 73,6 до 113,4 миллиардов долларов США, но уже в 2015 он сократился на 25,9%, составив всего 84 миллиарда долларов США, в 2016 году экспорт сократился еще на 13% - это связано с кризисом 2014 года, когда Россия аннексировала Крым и получила ряд экономических санкций от Европы и США. Но уже в 2019 году стоимостной объем экспорта вырос на почти на 73 процента по сравнению с 2016 годом, что наглядно видно в таблице 2.

Таблица 2 – Внешняя торговля товарами РФ со странами АТР за 2010-2019 года, млрд, долл. США

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Экспорт товаров РФ	397,1	516,7	524,7	526,0	497,4	353,5	285,8	357,8	450,0	433,8
Экспорт товаров РФ в АТР	73,6	98,6	98,8	106,2	113,4	84,0	72,6	92,8	124,1	126,3
% к предыдущему году	43,6	33,9	0,2	7,5	6,7	-25,9	-13,6	27,9	33,7	1,8
Импорт товаров РФ	228,9	305,8	317,3	315,3	287,1	182,9	182,3	227,5	238,2	231,7

Окончание таблицы 2

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Импорт товаров РФ в АТР	80,1	106,2	112,2	112,1	107,0	71,6	75,3	94,6	100,2	103,4
% к предыдущему году	50,3	32,6	5,6	0,0	-4,6	-33,1	5,1	25,7	5,8	3,2

Источник: ФТС России

Максимальное значение объемов поставок товаров в Россию из АТР пришелся на 2012-2013 год – 112 миллиарда долларов США. К 2015 году импорт снизился до 71,6 миллиардов долларов США, но уже сейчас он возвращается на прежний уровень.

Удельный вес стран АТР во внешней торговле России из года в год растет. В товарном импорте и экспорте Российской Федерации показатели увеличились с 35% до 42,1% и с 18,5% до 27,6% соответственно с 2010-2018 год, а по итогам 2019 года на 44,6% и 29,1% (рис. 6).

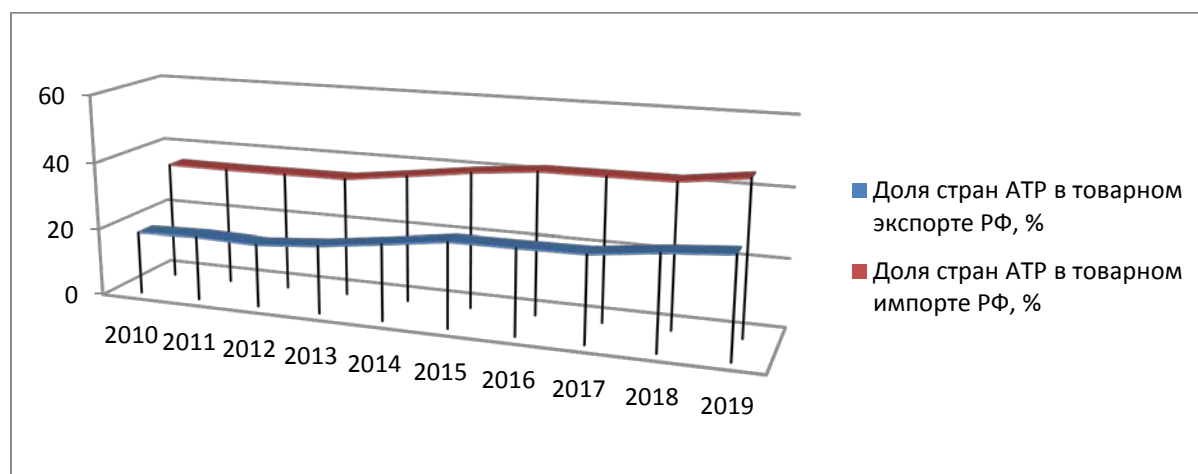


Рисунок 6 – Удельный вес стран АТР во внешней торговле товарами РФ

Китайская Народная Республика является одним из крупнейших внешнеторговых партнеров России в Азиатско-Тихоокеанском регионе. К 2018 году на долю Китая приходилось 15,7% внешней торговли России, но это не единственная страна из АТР, которая составляет ощутимую долю, так же не



маленький процент в обороте составляет США(3,6%), Южная Корея (3,6%), Япония (3,1%), Индия (1,6%), по другим странам АТР значения по тем же индикаторам не превышает одного процента. В то же время, во внешней торговле Китая Россия занимает всего 2,3%, как показано на рисунке 7.

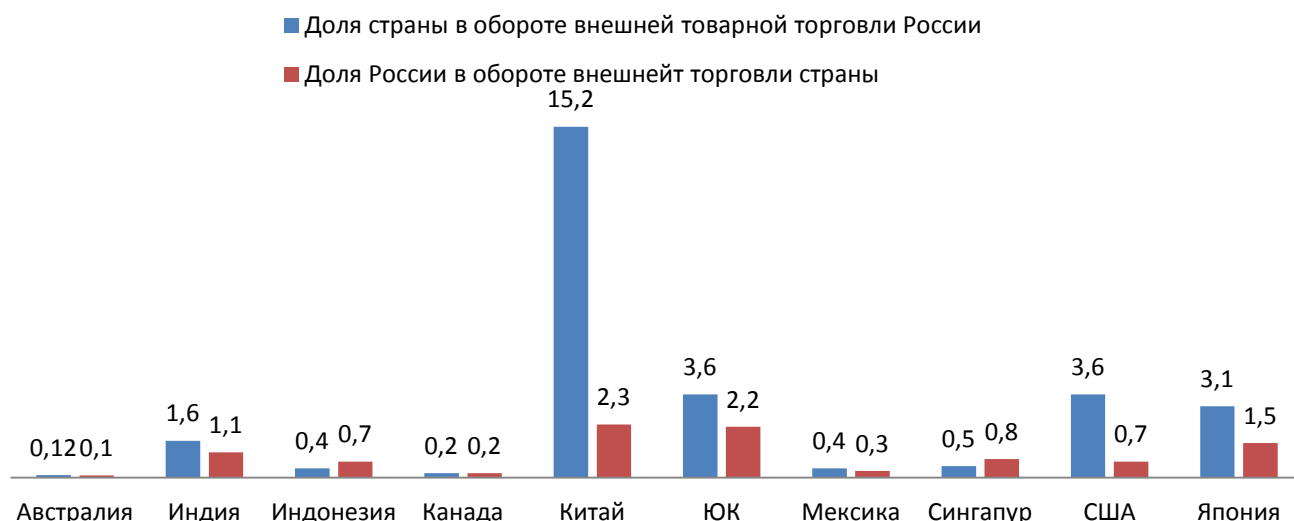


Рисунок 7 – Удельный вес стран АТР в обороте внешней товарной торговли России и доля России в обороте внешней торговли ведущих стран АТР, %

Что касается экспорта и импорта, то Китай опять занимает ведущее место на рынке России 12,5% и 21,9%. Удельные показатели по США составляют 2,8% и 5,3%, Япония - 2,8% и 3,7%, Индии - 1,7% и 1,4%, Южной Кореи - 4% и 2,9%, соответственно.

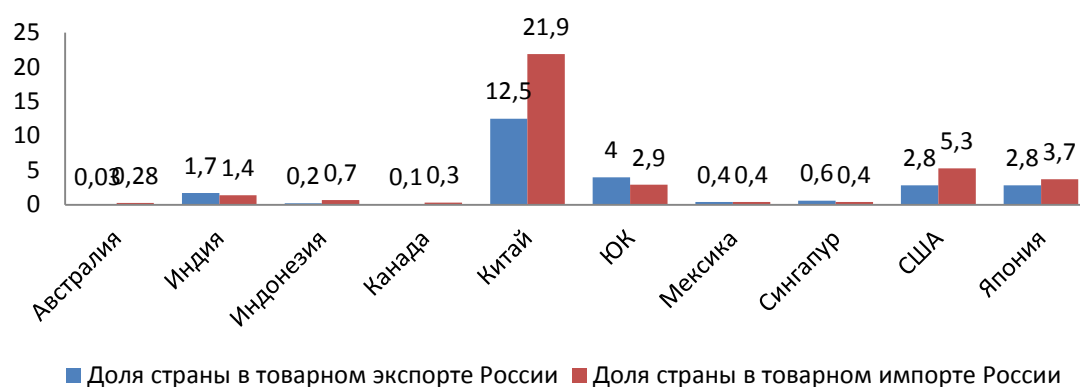


Рисунок 8 – Удельный вес ведущих стран АТР в товарном экспорте и импорте России и доля России в товарном экспорте ведущих стран АТР, %

Как описано выше, главной товарной группой российского экспорта в Азиатско-Тихоокеанский регион является минеральное сырье, на его долю в 2018 году пришлось 65,6% от общего объема российского экспорта в страны АТР. Также структура товарного экспорта РФ в АТР формируется благодаря продукции металлургической промышленности (8,8%), древесине и целлюлозно-бумажным изделиям (5,3%), химической продукции и каучуку (5,1%), продовольственные товары и СХ сырью (5%), а так же машинам, оборудованию и транспортным средствам (4,2%). Основные импортируемые товары из стран АТР в РФ – это машины и оборудование (41,3%), транспортные средства (11,6%), химическая продукция (12,7%), текстиль, текстильные изделия и обувь (7,5%), СХ продукция (6,4%), металлы, изделия из них (6,2%), технические инструменты и аппаратура (3,5%)(Табл.3).

Таблица 3 – Товарная структура внешней торговли Российской Федерации со странами АТР в 2018 году

Код	Товарная группа	Экспорт	Импорт
	ВСЕГО:	100	100
01-24	Продовольственные товары и СХ сырье (кроме текстильного)	5,0	6,4
25-27	Минеральные продукты	65,6	0,7
27	Топливо-энергетические товары	64,1,	0,4
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	5,1	12,7
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,0	0,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,3	0,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,1	7,5
71	Драгоценные камни, металлы и изделия из них	2,9	0,3
72-83	Металлы и изделия из них	8,8	6,2
84-85	Машины, оборудование	3,3	41,3
86-89	Транспортные средства	0,9	11,6
90-92	Технические инструменты и аппаратура	0,5	3,5
68-70, 93-97, 99	Другие товары	2,5	8,3

Источник: ФТС России

С 2013 по 2016 объем несырьевой неэнергетической экспорта в России в страны Азиатско-Тихоокеанского региона сократился почти на 6,5 миллиардов долларов США – с 35 до 28,4 миллиардов долларов США, - тогда как его доля в российском товарном экспорте в АТР увеличилась на 6,4%. В структуре объемов несырьевого неэнергетического экспорта за период с 2013 по 2018 год сократилась доля несырьевой продукции верхних пределов, к которой можно отнести: продукцию машиностроения, фармацевтическую продукция, бытовую химию, одежду, обувь, мебель, игрушки, полиграфию, многие продукты питания (консервы, кондитерские и мучные изделия, сыры и другие) с 38,6% до 28,5%. Удельный вес товаров среднего предела (промежуточные продукты, являющиеся результатом многостадийной и достаточно глубокой переработки исходных материалов. Например, мясо, целлюлоза, стальной прокат; готовые продукты невысокой сложности. Например, мука, крупы, растительные масла, сахар, мыло, строительные деревянные изделия, облицовочная плитка, строительные блоки, трубы и т. п.) изменился с 12,4% до 16,6%. А товары низкого предела (первичная продукция растениеводства (зерно, маслосемена, технические культуры, овощи, фрукты и т. д.), базовые крупнотоннажные химикаты (неорганические: аммиак, серная кислота, каустическая и кальцинированная сода и т. п., и органические: углеводороды, спирты, эфиры), удобрения, пиломатериалы, обработанный камень, чугун и сталь, необработанные цветные (основные) и драгоценные металлы.) – увеличили свою долю на 6%.

Современную товарную структуру несырьевого неэнергетического экспорта России в АТР на уровне 2-х знаков ТН ВЭД формируют в основном:

- Черные металлы (16,7% в 2018 году);
- Древесина и продукция деревообработки (8,2% в 2018 году);
- Рыба и морепродукты (8,1% в 2018 году);

- Механическое оборудование и техника, компьютеры (7,9% в 2018 году);
- Неклассифицированные товары (7,5% в 2018 году);
- Драгоценные металлы и камни (6,8% в 2018 году);
- Удобрения (6,7% в 2018 году);
- Алюминий (4,7% в 2018 году);
- Продукты неорганической химии (3,6% в 2018 году);
- Зерно (3,5% в 2018 году);
- Целлюлоза (3,2% в 2018 году);
- Медь (2,8% в 2018 году);

Эти товарные группы охватывают примерно 80% несырьевого неэнергетического экспорта России в страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

Основные партнеры указаны в таблице 4.

Таблица 4 – Ведущие партнеры по несырьевому неэнергетическому экспорту России в страны АТР в 2018 г.

Страна-партнер	Объем товарного экспорта РФ в страну, млн. долл. США	Объем несырьевого неэнергетического экспорта РФ в страну, млн. долл. США	Доля страны в товарном экспорте РФ в АТР, %	Доля страны в несырьевом неэнергетическом экспорте РФ в АТР, %	Доля несырьевых неэнергетических товаров в товарном экспорте РФ в страну, %
Китай	56 019,4	12 150,2	45,2	30,1	21,7
США	12 496,6	7 587,9	10,1	18,8	60,7
Индия	7 751,5	5 149,3	6,3	12,7	66,4
Южная Корея	17 824,8	2 829,1	14,4	7,0	15,9
Япония	12 437,4	2 818,2	10,0	7,0	22,7
Вьетнам	2 457,3	2 157,4	2,0	5,3	87,8
Тайвань	4 500,7	2 150,7	3,6	5,3	47,8
Мексика	2 003,3	1 982,7	1,6	4,9	99,0
Остальные страны АТР	8 502,8	3 582,6	6,9	8,9	42,1
Итого	123 994,0	40 408,1	100,0	100,0	32,6

Источник: ФТС России

### 2.3 Особенности таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона в регионе деятельности Уральского таможенного управления

Уральскому таможенному управлению непосредственно подчинены шесть таможен: Уральская электронная, Екатеринбургская, Тюменская, Челябинская и Кольцовская таможня имени В.А. Сорокина, в структуру которых входят 38 таможенных постов, а также Уральская оперативная таможня. У каждой таможни своя зона деятельности в Уральском федеральном округе.

В состав Уральского федерального округа входят шесть субъектов Российской Федерации:

- четыре области: Курганская, Свердловская, Тюменская, Челябинская;
- два автономных округа: Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий.

Территория округа занимает площадь 1788,9 тыс. кв. км., что составляет почти 10,5% территории Российской Федерации.

Уральский федеральный округ лежит в глубине Евразийского континента на границе Европейского и Азиатского субконтинентов, на стыке геополитических интересов - с одной стороны Европейского союза, а с другой, стран Азиатско-Тихоокеанского региона и их экономического сообщества.

Географическое положение и богатые сырьевые запасы района сильно повлияли на связь с Азиатско-Тихоокеанским регионом, особенно когда Россия начала активно развивать политические и экономические связи с Востоком. Основными импортерами из стран АТР в Уральский федеральный округ являются:

1. Китай (31% с 2016 по 2019 год);
2. США (5,1% с 2016 по 2019 год);
3. Индонезия (3,8% с 2016 по 2019 год);
4. Южная Корея (1,5% с 2016 по 2019 год);
5. Япония (1,4% с 2016 по 2019 год);

Со всеми остальными странами Азиатско-Тихоокеанского региона импорт составляет менее 1%. Поэтому логичнее всего было бы рассмотреть взаимодействие именно с этими странами.

В основном из всех стран, указанных выше импортируются товары с кодом ТН ВЭД принадлежащие к товарным группам 84-85 «Машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование; их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности». С 2016 по 2019 год доля товаров, которые можно отнести к группе 84-85 ввозимых из Китая в Уральский федеральный округ составила 71% от всего китайского импорта, ввозимых из США составила 41%, ввозимых из Индонезии составила 95%, ввозимых из Южной Кореи составила 55%, ввозимых из Японии составила 26%.

Рассмотрим особенности таможенного контроля машин оборудования и аппаратуры. Самой большой проблемой для декларанта является определения кода ТН ВЭД товарных групп 84-85 «Машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование; их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности». Так как мы живем в мире SMART-устройств, каждый день появляется новая технология или товар, которые немедленно отправляются на рынки. В таких случаях перед таможенным органом стоит важная задача правильного определения кода ТН ВЭД, для взыскивания налогов и пошлин. Даже для производителя не всегда удается правильно определить код из-за различных толкований, и не стоит забывать о тех, кто пытается снизить свою налоговую нагрузку.

:

1. Проверка таможенной декларации;
2. Изучение сопроводительных документов;
3. Изучение научной и технической литературы;
4. Проведение экспертных исследований.

Основной причиной судебных разбирательств таможенных органов с декларантами является неправильное определение кода ТН ВЭД. Решением данной проблемы для декларанта может стать подача заявления на предварительное решение о классификации в соответствии с Таможенным кодексом внешней торговли.

Основной формой таможенного контроля с товарами данных групп является контроль после выпуска товаров.

Таможенный контроль после выпуска товаров – это комплекс мер, которые осуществляются после выпуска товаров, проводимых в целях проверки факта выпуска, а так же достоверности сведений, указанных в таможенной декларации и иных документах, представленных при таможенном декларировании. Основной формой таможенного контроля после выпуска товаров является таможенная проверка, которая применяется в большинстве стран мира с целью сокращения время декларирования товаров. Она проводится путем сравнения сведений, заявленных документов, которые представляются таможенному органу при помещении товаров под таможенную процедуру, с данными бухгалтерского учета и отчетности, с счетами и иной информацией.

Одним из перспективных и наиболее эффективных направлений является проведение таможенного контроля после выпуска товаров по вопросу проверки достоверности заявленных сведений об описании классификационном коде товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС технически сложных товаров, ввозимых с разделением поставок на отдельные части в целях занижения размеров таможенных платежей, подлежащих уплате.

В ходе таможенного контроля после выпуска товаров таможенными органами применяется совокупность методов, например, направление требований о представлении документов и сведений проверяемым лицам, направление международных запросов, проведение таможенных экспертиз и др.

Именно комплексный подход использования всех доступных методов таможенного контроля после выпуска товаров в отношении машин и

оборудования позволяет установить технические характеристики и свойства задекларированных товаров, что, в свою очередь, является важным условием при установлении достоверности заявленного ТН ВЭД ЕАЭС.

В течение нескольких последних лет таможенными органами Уральского таможенного управления выявляются схемы уклонения от уплаты таможенных платежей – ввоз технически сложных товаров с разделением поставок на отдельные части и заявлением не достоверных сведений об описании и классификационном коде товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС с более низкой ставкой ввозной таможенной пошлины.

Таможенные органы РФ для участников внешнеэкономической деятельности представляют услугу по принятию предварительных решений по классификации товаров по Единой товарной номенклатуре ЕАЭС в рамках административного регламента ФТС России и определяемых ею таможенных органов по представлению государственной услуги по принятию предварительных решений по классификации товаров по ТН ВЭД ТС, утверждённого приказом ФТС России от 18.04.2012 №760.

Так же из Китая и Южной Кореи импортируются товары, которые относятся к «Металлам и изделиям из них» группы 72-83 ТН ВЭД ЕАЭС 11% и 24% соответственно. Таможенный контроль не драгоценных металлов и изделий из них так же сталкивается с проблемой определения кода ТН ВЭД. Уральский федеральный округ находится на первом месте по черной металлургии и импортируемое сырьё из Китая и Южной Кореи играет не последнюю роль в экономике региона. Большое значение в данном случае имеет таможенная экспертиза, так как металлы в основном перевозятся сплавами. Например, "передельный чугун" – это сплав железа с углеродом, непригодный дляковки, содержащий более 2 мас.% углерода и который может содержать один или более других элементов в следующих пределах:

- хрома не более 10 мас.%,
- марганца не более 6 мас.%,



- фосфора не более 3 мас.%,
- кремния не более 8 мас.%,
- других элементов в целом не более 10 мас.%;

При иной концентрации элементов в слитках должен быть пересмотрен код ТН ВЭД и размер пошлины, которым облагается этот сплав.

На втором месте среди импортируемых товаров из США находятся товары, принадлежащие к скрытому разделу и занимают они 20% от всех импортируемых из Америки товаров. Что касается скрытого раздела экономики в свободном доступе нет информации о товарах и их назначении.

**Вывод по главе 2.** На данный момент Азиатско-Тихоокеанский регион один из основных политических и экономических центров. В этом регионе сосредоточены самые крупные экономические, финансовые, технологические и человеческие ресурсы, а так же значительный инновационный потенциал, что делает регион очень выгодным для сотрудничества.

Хоть этот регион и является выгодным для экономического и политического сотрудничества, ресурсы распределены в нем не равномерно, многие даже «богатые» страны не имеют достаточного количества продовольственных и энергетических ресурсов. Ведущие страны региона специализируются на экспорте готовых изделий, кроме России, которая специализируется на экспорте топливных ресурсов. Импорт так же базируется на покупке готовых изделий, Но в Японии, Корее и в Сингапуре также значительная доля импорта приходится на импорт топливных ресурсов.

Для России страны Азиатско-Тихоокеанского региона имеют большое значение в экономическом и политическом плане. Благодаря партнерским отношениям с регионом Россия развивает Сибирь и Дальний Восток, а так же было заключено немало партнерских соглашений и привлечено инвестиций.

Многие АТР имеют торговые отношения с Уральским федеральным округом, а Китай, США, Индонезия и Южная Корея являются самыми крупными ипортертерами в округ. Из этих стран в основном импортируются машины,

оборудование, аппаратура, не драгоценные металлы и изделия из них, каучук и многое другие.

### 3. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА

#### 3.1. Проблемы таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона

После анализа проблем, возникающих при таможенном контроле товаров ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, следует остановить свое внимание на системе управления рисками, ведь именно на ее проводится таможенный контроль.

Система управления рисками – это система таможенного администрирования, благодаря которой обеспечивается осуществление эффективного таможенного контроля в соответствии с принципом выборочности. Риски могут быть обнаружены на всех стадиях таможенного контроля, из этого следует, что функция управления рисками становится системообразующей функцией всего таможенного дела. Управление рисками основано на оптимальном распределении ресурсов таможенной службы.

Поскольку товарооборот постоянно растет таможенные органы сталкиваются с проблемами вроде: не декларирование товаров, неверное декларирование товаров и прочие. Все это ведет к огромным потерям федерального бюджета и наносит вред экономической безопасности государства.

Таможенная служба встает перед необходимостью использовать современные механизмы эффективной организации таможенного контроля – систему управления рисками. В связи с этим появляется необходимость в разработке рекомендаций по развитию уже существующей системы управления таможенным контролем.

Самое главное для системы управления рисками – это принцип выборочности таможенного контроля. Он приводит к сокращению количества таможенных досмотров.

Деятельность таможенных органов по оценке рисков и управлению ими заключается в выполнении следующих задач:

1) Создание информационной базы данных системы управления рисками таможенных органов.

2) анализ и оценка рисков, включающих в себя систематическое определение:

а) объектов анализа рисков;

б) индикаторов риска по объектам анализа риска, определяющих необходимость принятия мер по предотвращению и минимизации рисков;

в) ущерба в случае возникновения рисков.

3) разработка и реализация практических мер по управлению рисками с учетом:

а) вероятности возникновения рисков и возможных последствий;

б) анализа применения возможных мер по предотвращению и минимизации рисков.

Основные действия, связанные с анализом рисков, состоят из определения:

1) совокупности условий и факторов, влияющих на риски;

2) таможенных операций, при проведении которых существует вероятность совершения таможенного правонарушения;

3) объектов анализа;

4) критериев и параметров, характеризующих риски (количество перемещений, номенклатура товаров, получатель товаров и др.);

5) индикаторов риска;

б) оценки возможной величины ущерба в случае возникновения рисков.

Важной задачей стоящей перед системой управления рисками являются таможенный контроль товаров риска и товаров прикрытия.

Товары риска – товары, перемещаемые через таможенную границу РФ и в отношении которых выявлены риски либо существуют потенциальные риски [1].

К таким товарам относятся:

- Товары, имеющие значительные объемы ввоза/вывоза и обеспечивающие поступление наибольших сумм таможенных платежей;

- Товары, в отношении которых установлены высокие адвалорные ставки ввозных таможенных пошлин;

- Товары, в отношении которых установлены комбинированные или специфические ставки ввозных таможенных пошлин;

- Товары, объем ввоза которых по данным таможенной статистики России значительно меньше объемов их вывоза по данным таможенных статистик стран – контрагентов.

Товары прикрытия – это товары, которые с достаточной степенью вероятности могут декларироваться вместо товаров риска[1]. К таким товарам относятся:

- Товары, в отношении которых установлены низкие адвалорные ставки таможенных пошлин;

- Товары, в отношении которых установлены ставки налога на добавленную стоимость в размере 10% или товары, не облагаемые налогом на добавленную стоимость;

- Товары, в отношении которых законодательством Российской Федерации установлены тарифные льготы и иные освобождения от таможенных платежей;

- Товары, в отношении которых установлены ставки таможенных пошлин, величина которых меньше величины ставок таможенных пошлин, установленных в отношении товаров, классифицируемых в той же товарной позиции и/или по своим характеристикам и внешнему виду относящихся к данным товарам;

- Товары, объемы ввоза которых по данным таможенной статистики России значительно превышают объемы их вывоза по данным таможенных статистик стран – контрагентов.

Такой способ снижения таможенной ставки, к сожалению не редкость. На практике невозможно со 100% гарантией предположить во всех случаях, что есть незаконно перемещаемые товары, приведенные в перечнях товаров «прикрытия». Зачастую товары, запрещенные к ввозу на таможенную территорию, декларируются под совершенно иными классификационными кодами, не похожими с реальными кодами на товары. В этом случае имеет место быть только

автоматическое выявление риска программой в рамках системы управления рисками и срочные профили риска.

В таможенной практике товарами риска считаются товары с высоким уровнем ставок таможенных платежей, а поскольку основная цель предпринимателя – это получение прибыли, они стараются сэкономить уже на этапе декларирования. Товары декларируются с ложными характеристиками, например, описание товара и его классификационный код ТН ВЭД, вес, и все то, что повлияет на налогооблагаемую базу в пользу уменьшения, в декларации на товары так же указываются товары с низкой ставкой налогообложения. Все эти сведения указанные в совокупности и даже по отдельности могут принести не малый ущерб федеральному бюджету. Задачей таможенных органов в этом случае становится более эффективная проверка товаров и выявление фактов недостоверного декларирования.

В этих случаях для нарушителей предусмотрена не только административная ответственность, но и уголовная. Так, например, кодекс об административных правонарушениях предусматривает административную ответственность в случаях не декларирования, либо недостоверного декларирования товаров и незаконного перемещения товаров через таможенную границу, где мерой наказания является административный штраф. В свою очередь уголовный кодекс РФ предусматривает уголовную ответственность за уклонение от уплаты таможенных платежей, это касается и тех случаев, где товары «прикрывают» более низкими по облагаемой базе.

Значительно упростить ситуацию с недостоверным декларированием могут такие методы, как: поиск и обнаружение товаров «риска» и «прикрытия» субъективно–ориентированная модель СУР на основе методики определения уровня риска участника ВЭД. Так, усиленный таможенный контроль проводится только в отношении участников с высокой степенью риска и перемещаемых ими товарами, а для лиц, обладающих низким уровнем риска, соответственно, более упрощенный.

Осуществляя эффективный таможенный контроль товаров ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, в рамках СУР реализуются меры по минимизации риска, разработанные и описанные в профилях риска.

Индикаторы риска – признак или совокупность признаков, позволяющих выбрать объект таможенного контроля [1].

Профиль риска – совокупность сведений об области риска, индикаторах риска и о мерах по минимизации рисков. Руководствуясь перечнем товаров группы «риска» и группы «прикрытия», а также нормативно – правовыми актами таможенные органы разрабатывают и реализуют в профилях риска меры по предотвращению незаконного перемещения товаров и недостоверного декларирования товаров[34].

Профилем риска предусматриваются следующие элементы досмотра:

- 1) время проведения досмотра (до или после выпуска товаров);
- 2) подразделения, проводящие досмотр;
- 3) цель досмотра (идентификация, выборочная проверка, прочее);
- 4) объем досмотра в % (10, 50, 100,);
- 5) степень досмотра;
- б) применение технических средств таможенного контроля;
- 7) частота и периодичность проведения досмотра. [10]

В зависимости от того региона, в котором разрабатывается определенный вид профиля риска для применения его на практике, выделяют три уровня:

- общероссийский отдел, который распространяет свое действие на всю таможенную территорию Российской Федерации;
- региональный отдел, действие которого ограничено территорией одного регионального таможенного управления;
- зональный уровень, распространяющий свое действие на весь регион действия одного отделения таможни.

Решение о том, к какому из указанных видов профилей отнести тот или иной тип рисков, принимает российская Федеральная таможенная служба. При

определении региона действия профиля риска в таможенном деле решающее слово остается за следующими лицами:

1. Зональный – руководитель главного управления организации по таможенному оформлению и таможенному контролю (или уполномоченное им лицо) либо руководитель того управления, по направлению работы которого был выявлена возможная опасная ситуация. Передача полномочий другому начальнику по сфере деятельности осуществляется по согласованию с главным ОТОиТК (отдела таможенного оформления и таможенного контроля).

2. Региональный – главный заместитель начальника Федеральной таможенной службы, который курирует Главное ведомство по организации контроля на таможне либо контролирует работу структурного подразделения, в направлении работы которого был выявлена возможная опасная ситуация (если дело было передано ему).

3. Общероссийский профиль риска – начальник Федеральной таможенной службы или уполномоченное им лицо.

Таможенные профили риска так же подразделяются на 3 типа:

- Краткосрочные;
- Среднесрочные;
- Долгосрочные.

Можно сказать, что профили риска создаются как информационно – вспомогательный инструмент для работы сотрудников таможенной службы, который помогает им выявлять риск нарушения таможенного законодательства.

Так как перечень товаров группы риска и прикрытия не имеет утвержденного списка, и каждый раз обновляется в связи с необходимостью, в нем есть товары которые носят как постоянный характер отнесения к группам риска и прикрытия, так и временные.

К сожалению нельзя сформировать постоянный перечень таких товаров, так ситуация на рынке очень изменчива. Так, например, в 2014 году были увеличены ставки таможенной пошлины на холодильники, которые относятся к коду 8418



ТН ВЭД ЕАЭС, с 15% до 20% и они сразу были внесены в список товаров группы риска. Письмом ФТС эти товары были обозначены как товары, которые будут декларироваться импортером недобросовестно, но через время были убраны от туда из-за изменения ситуации на рынке. Проблемой в данном случае является то, как оперативно сможет отреагировать на изменения во внешней среде и подстроиться для эффективного таможенного контроля товаров риска таможенный орган, именно поэтому должен вестись постоянный мониторинг конъюнктуры рынка товаров.

К тому же необходима координация всех соответствующих ведомств для выявления фактов нарушения таможенного законодательства, в компетенции которых входит предоставление информации, которая будет полезна для разработки профилей риска и пополнения перечней товаров групп риска и прикрытия.

Когда мы говорим о системе управления рисками важно помнить, что объем контрольных мероприятий не обеспечивает роста надежности таможенного контроля. Самое главное – это эффективное управление объемом контроля в каждом отдельном случае. На практике можно заметить, что значительная часть контрафакта, контрабанды и других случаев нарушения таможенных правил, обнаруживается благодаря использованию методики анализа риска в процессе таможенного контроля.

Таким образом, управление рисками и анализ – это инструмент, который может помочь работать с и дает возможность быть уверенным в том, что принятое решение оптимально и позволяет максимально использовать имеющиеся ресурсы, а также дает уверенность в том, что известны все слабые стороны оперативной работы и по ним принимаются необходимые меры, так как цель управления рисками – это принятие мер по устранению возможного риска или сведения к минимуму его последствий.[3]

Занижение таможенной стоимости ведет к занижению таможенных платежей и конечно же к занижению стоимости товара на внутреннем рынке РФ по

сравнению со стоимостью товара, по которому платежи были уплачены в полном объеме. Это приводит к увеличению конкурентоспособности товара, ввезенного недобросовестным участником ВЭД, по сравнению с другими товарами, в том числе и товарами, произведенными в России.

### 3.2. Пути совершенствования таможенного контроля товаров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона

Практика анализа таможенного контроля показывает, что управление рисками – это непрерывный процесс сбора, обобщения, аналитического изучения информации, направленный на прогнозирование, выявление, предупреждение и пресечение таможенных правонарушений и обеспечивающий принятие эффективных управленческих решений.

Система управления рисками (СУР) в таможенных органах призвана обеспечить баланс между соблюдением законодательства при осуществлении таможенного контроля и интересами законопослушных участников ВЭД.

На данный момент можно уверенно говорить о том, что СУР стала тем инструментом, который позволил отказаться от сплошной проверки товаров, выверено и точно определять конкретный товар и конкретного участника ВЭД для проведения таможенного контроля.

Проведение таможенного контроля выборочно и целенаправленно обуславливается тем, что внимание таможенных органов концентрируется на внешнеторговых операциях, где существует наибольший риск нарушения таможенного законодательства, и, тем самым, позволяя основной массе товаров сравнительно свободно перемещаться через таможенную границу. При этом широко используется система управления рисками, целью которой является минимизация совершения неправомерных действий участниками внешнеэкономической деятельности, которые могут нанести существенный ущерб торговым интересам государства.

СУР при выборе объектов, форм и этапов проведения контроля, как до, так и после выпуска, учитывает не только сведения о перемещаемых товарах, но и характеристику участников ВЭД, которые перемещают эти товары.

Взаимосвязь таможенного контроля и системы управления рисками должна выглядеть быть представлена, как взаимосвязи участников ВЭД, предварительного контроля товаров, таможенного оформления и текущего таможенного контроля, основанного на СУР и посттаможенного контроля.

Это позволяет:

1) сократить время таможенного оформления и повысить эффективность контроля;

2) обеспечить дополнительные поступления в бюджет путем довыска таможненных и налоговых платежей, и путем выявления схем уклонения от уплаты таможненных платежей;

3) стимулировать дисциплинированность участников ВЭД, обеспечить профилактику правонарушений, улучшить качество правоохранительной деятельности таможненных органов;

4) снизить транспортные и иные издержки участников ВЭД, гарантировать ускорение и увеличение товарооборота между странами.

Гибкая система управления рисками – это основа современного метода таможенного контроля, который позволяет эффективно контролировать процессы таможенного оформления на тех участках, где существует наибольший риск их проявления. Однако с увеличением объемов внешнеэкономической деятельности, либерализацией таможенного законодательства, внедрением новых информационных технологий требуется дальнейшее совершенствование системы управления рисками на новом уровне.

Приоритетными направлениями дальнейшего развития системы управления рисками являются совершенствование аналитической деятельности и механизмов мониторинга таможненных органов, категорирование участников

внешнеэкономической деятельности и товаров, в зависимости от уровня нарушения таможенного законодательства.

В результате риск-категорирования все лица, в отношении которых проводился анализ, группируются по следующим категориям уровня риска участников ВЭД:

1. Низкий уровень риска:

- 1) применение мер контроля по соблюдению запретов и ограничений;
- 2) максимальная частота применения мер контроля по иным направлениям;
- 3) передача сведений подразделениям контроля после выпуска;

2. Средний уровень риска:

- 1) применение мер контроля по соблюдению запретов и ограничений;
- 2) снижение частоты применения мер контроля по иным направлениям;
- 3) перенос акцентов документального контроля, на этап после выпуска;

3. Высокий уровень риска:

- 1) применение мер контроля по любым направлениям;
- 2) расширение перечня применяемых мер таможенного контроля;
- 3) увеличение объема и степени фактического контроля до выпуска товара.

[29]

Отнесение к категории низкого уровня риска не означает освобождение от таможенного контроля, деятельность участников ВЭД, которые категорированы уровнем риска, внимательно образом контролируются, но основная часть такого контроля приходится на этап после выпуска.

Совершенствованию порядок категорирования был издан Приказ ФТС России от 01.12.2016 г. « 2256 «Об утверждении Порядка автоматизированного определения категории уровня риска участников внешнеэкономической деятельности». Определяющий новый порядок автоматизированного категорирования организаций, предусматривающий более детальное дифференцирование уровня риска по трем категориям: низкий уровень, средний уровень и высокий уровень. Также усовершенствованы подходы и критерии для оценки их деятельности.

В новом порядке обновлены критерии оценки, а также введены шесть блокирующих критериев:

- 1) Нахождение в перечне лиц, в отношении которых проведение таможенной проверки не представляется возможным;
- 2) Нахождение участника ВЭД в стадии ликвидации или прекращения деятельности;
- 3) Неисполнение обязанности по уплате таможенных платежей, пеней, процентов;
- 4) Наличие не исполненной обязанности по уплате административного штрафа;
- 5) Наличие вступившего в законную силу обвинительного приговора суда по статье 194 Уголовного кодекса Российской Федерации;
- 6) Отнесение участника ВЭД к высокому уровню налогового риска по результатам категорирования ФНС России. [9]

При выявлении хотя бы одного из указанных критериев, участник ВЭД не может быть отнесен к категории низкого уровня риска.

Рассматривая категорирование участников внешнеэкономической деятельности как элемент усовершенствования непосредственно таможенного контроля, необходимо вспомнить, что участники внешнеэкономической деятельности могут иметь статус уполномоченного экономического оператора.

Согласно ТК ЕАЭС уполномоченным экономическим оператором является юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством государств-членов и включенное в реестр уполномоченных экономических операторов в порядке и при соблюдении условий, которые установлены настоящей главой. С даты вступления в силу свидетельства о включении в реестр уполномоченных экономических операторов, уполномоченный экономический оператор относится к категории низкого уровня риска.

Помимо прочего уполномоченный экономический оператор может пользоваться такими льготами как:

- 1) осуществление временного хранения товаров в помещениях и территориях УЭО;
- 2) получение права выпуска товаров до подачи таможенной декларации;
- 3) право на проведение таможенных операций, связанных с выпуском товаров, в помещениях и на территориях УЭО;
- 4) иные специальные упрощения, предусмотренные законодательством ЕАЭС [1].

Таможенный институт уполномоченного экономического оператора способствует заинтересованности участников ВЭД в добросовестном и законном ведении своей деятельности. Однако следует отметить, что данный институт не идеален. В российском таможенном законодательстве отсутствует связь между УЭО и участниками ВЭД, относящихся к низкой категории риска. Не существует никаких упрощений в получении статуса УЭО такими участниками. Не существует порядка, по которому УЭО могли бы предоставлять сведения о недобросовестных участниках ВЭД, а таможенные органы, в свою очередь, пользоваться ей.

В рамках нынешнего союзного законодательства возможности данного статуса довольно ограничены. Статус УЭО действителен только на территории государства, таможенной службой которого он присвоен. То есть функционирование этого института в рамках ЕАЭС не осуществляется, законодательство не унифицировано в этой сфере. Существует ограничение по перечню лиц, которые вправе пользоваться специальными упрощениями (только декларант), и по перечню товаров, в отношении которых не могут использоваться специальные упрощения (подакцизные и иные товары, подлежащие маркировке).

Для решения данной проблемы следует внести поправки в законодательстве Российской Федерации и ЕАЭС, пересмотреть условия получения статуса уполномоченного экономического оператора.

Во-первых, исключить ограничение лиц, которые могут пользоваться специальными упрощениями.

Во-вторых, вместо требования обеспечения уплаты таможенных платежей необходимо ввести иной порядок проверки финансовой устойчивости юридического лица. Заключение о платежеспособности можно сделать из анализа деятельности участника ВЭД, посредством запросов информации об организации у банков, страховых компаний и иных государственных контролирующих органов.

В-третьих, пересмотреть условие получения доступа таможенных органов к системе учета товаров, так как не все компании готовы предоставить таможене доступ ко всему учету движения товаров, ссылаясь на коммерческую тайну. Помимо прочего программные средства, которые используются для системы учета в компании, мало подходят для таможенного мониторинга.

Так же эффективным инструментом для получения сведений о финансовом положении компании может служить заключение аудиторской проверки.

В результате получение статуса УЭО не будет нести крупных издержек для участников ВЭД, что приведет к росту численности представителей данного института, вне зависимости от величины их бизнеса. Полезным нововведением могло бы стать введение классификации УЭО, а также признание статуса не только в пределах Российской Федерации, но и на территории всего ЕАЭС. Юридические лица смогут выбирать подходящий тип свидетельства в зависимости от специфики их деятельности. При этом для получения каждого типа следует предусмотреть разные требования, предъявляемые к претендентам.

При этом, представляется возможным формирование реестра, который включал бы уполномоченных экономических операторов и добросовестных участников внешнеэкономической деятельности, не обладающих статусом уполномоченного экономического оператора, однако имеющих репутацию законопослушных субъектов, которые не нарушали таможенное законодательство. Тем самым, к вышеуказанным организациям возможно применение упрощенных мер таможенного контроля. Такая дифференциация участников внешнеэкономической деятельности позволит отделить

добропорядочных субъектов от потенциальных нарушителей, сократив контрольные операции в отношении первой категории лиц вплоть до заявительного принципа и при этом усиливая до необходимой степени контроль в отношении второй группы.

Параллельно, возможно внедрение метода классификации участников внешнеэкономической деятельности. Данный метод отчасти дополняет вышеуказанный метод совершенствования таможенного контроля. Совершая таможенные операции, выделяются организации, которые нарушают таможенное законодательство систематически, привлекаются к административной ответственности, с другой стороны существуют организации, допускающие незначительные ошибки. Однако существуют организации, которые работают с соблюдением таможенного законодательства, а также уполномоченные экономические операторы.

Таким образом, каждой организации может быть присвоен классификационный уровень (первый – добросовестный участник, второй – с незначительными нарушениями, и третий – с систематическими нарушениями таможенного законодательства). В перспективе также возможно создание реестра, который отражал бы классификационные уровни субъектов хозяйствования, был бы в свободном доступе, и, тем самым, формировал репутацию субъектов хозяйствования. Ежеквартальное обновление реестра стимулировало бы субъектов хозяйствования к точному соблюдению законодательства, что упростит саму систему таможенного контроля, и позволит работать непосредственно через систему управления рисками.

Также можно выделить следующие основные направления по совершенствованию системы управления рисками:

- 1) совершенствование правовой базы, регламентирующей порядок применения СУР при проведении таможенного контроля, а также при таможенном контроле после выпуска товаров, путем издания документов в статусе нормативно правовых актов.



2) обеспечение автоматизации процессов выявления рисков.

3) внедрение субъектно-ориентированной модели СУР, основанной на трехуровневом дифференцировании риска, при категорировании участников ВЭД.

4) обеспечение результативности мер по минимизации рисков, применяемых при декларировании товаров.

5) распределение применения мер по минимизации рисков на этапе до и после выпуска товаров.

Следует обратить внимание на то, что сотрудничество между таможенными органами и участниками ВЭД обеспечивает получение важной информации для механизма оценки риска.

По нашему мнению таможенным органам необходимо использовать взаимную административную помощь, это поможет им сформировать основу для непрерывного потока информации в мировой торговле.

**Вывод по главе 3.** Система таможенного администрирования, обеспечивающая осуществление эффективного таможенного контроля в соответствии с принципом выборочности.

Соответственно выделяют товары риска – это товары, перемещаемые через таможенную границу, в отношении которых выявлены риски или есть потенциальные риски; и товары прикрытия – это товары, которые с достаточной степенью вероятности могут декларироваться вместо товаров риска. Профиль риска – совокупность сведений об области риска, индикаторах риска, а также указания о применении необходимых мер по предотвращению или минимизации рисков.

Следовательно, проект профиля риска создается как информационно – вспомогательный инструмент для работы сотрудников таможенной службы, который должен помогать выявлять риск нарушения таможенного законодательства. Таким образом, управление рисками и анализ является инструментом, который может помочь работать с рисковыми ситуациями в зоне деятельности Уральского таможенного управления. И в этом случае можно быть

уверенными в том, что принятое решение оптимально и позволяет максимально использовать имеющиеся ресурсы, а также дает уверенность в том, что известны все слабые стороны оперативной работы и по ним принимаются необходимые меры, так как цель управления рисками – это принятие мер по устранению возможного риска или сведения к минимуму его последствий.

Таможенный контроль – это один из важнейших институтов таможенного дела, на который возложена обязанность соблюдения экономической безопасности государства с одной стороны, а с другой стороны – стимулирование участников внешнеэкономической деятельности.

Реформирование системы таможенного контроля необходимо, так как происходит совершенствование информационных технологий, функционирующих в таможенных органах, таможенного законодательства, а также происходит увеличение товаропотоков, проходящих через таможенные границы Евразийского экономического союза. Проведя в комплексе определенные преобразования, станет возможным соблюдение баланса между государством и бизнесом при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итоги по исследованию таможенного контроля товаров, ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона необходимо сделать ряд выводов.

1. Таможенный контроль – это совокупность мер, которая позволяет отслеживать ввоз и вывоз товаров и транспортных средств через границы страны. Он регулируется Таможенным кодексом ЕАЭС, федеральными законами и иными нормативными документами.

Таможенный контроль является основной функцией таможенных органов, он направлен на защиту национальных экономических интересов, способствует обеспечению экономического роста России и ее союзников, защищает интересы национальных производителей, а так же помогает в создании благоприятных условий для иностранных инвестиций.

Показателями эффективности таможенного контроля являются уровень уплаты таможенных платежей и объемы задержанной контрафактной продукции и контрабанды. Совершенствование таможенного контроля направленно на совершенствование его эффективности

2. Азиатско-Тихоокеанский регион – это один из основных политических и экономических центров. В регионе сосредоточены самые крупные экономические, финансовые, технологические и человеческие ресурсы, помимо этого регион обладает значительным инновационным потенциалом, что делает его очень выгодным для сотрудничества.

Несмотря на положительные черты региона, он развит не равномерно, не только в плане богатства, но и ресурсов. Многим странам приходится импортировать к себе большую часть продовольственных и энергетических ресурсов, которые необходимы для поддержания высокого уровня жизни населения. Ведущие страны региона специализируются на экспорте готовых изделий, кроме России, которая специализируется на экспорте топливных ресурсов. Импорт так же базируется на покупке готовых изделий, Но в Японии, Корее и в Сингапуре также значительная доля импорта приходится на импорт топливных ресурсов.

Для России страны Азиатско-Тихоокеанского региона имеют большое значение в экономическом и политическом плане. Благодаря партнерским отношениям с регионом Россия развивает Сибирь и Дальний Восток, а так же было заключено немало партнерских соглашений и привлечено инвестиций.

Многие АТР имеют торговые отношения с Уральским федеральным округом, а Китай, США, Индонезия и Южная Корея являются самыми крупными импортёрами в округ. Из этих стран в основном ввозятся машины, оборудование, аппаратура, не драгоценные металлы и изделия из них, каучук и многое другие.

3. Система таможенного администрирования, обеспечивающая осуществление эффективного таможенного контроля в соответствии с принципом выборочности.

Соответственно выделяют товары риска –это товары, перемещаемые через таможенную границу, в отношении которых выявлены риски или есть потенциальные риски; и товары прикрытия –это товары, которые с достаточной степенью вероятности могут декларироваться вместо товаров риска. Профиль риска –совокупность сведений об области риска, индикаторах риска, а также указания о применении необходимых мер по предотвращению или минимизации рисков.

Следовательно, проект профиля риска создается как информационно – вспомогательный инструмент для работы сотрудников таможенной службы, который должен помогать выявлять риск нарушения таможенного законодательства. Таким образом, управление рисками и анализ является инструментом, который может помочь работать с рисковыми ситуациями в зоне деятельности Уральского таможенного управления. И в этом случае можно быть уверенными в том, что принятое решение оптимально и позволяет максимально использовать имеющиеся ресурсы, а также дает уверенность в том, что известны все слабые стороны оперативной работы и по ним принимаются необходимые меры, так как цель управления рисками –это принятие мер по устранению возможного риска или сведения к минимуму его последствий.

Реформирование системы таможенного контроля необходимо, так как происходит совершенствование информационных технологий, функционирующих в таможенных органах, таможенного законодательства, а также происходит увеличение товаропотоков, проходящих через таможенные границы Евразийского экономического союза. Проведя в комплексе определенные преобразования, станет возможным соблюдение баланса между государством и бизнесом при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Подводя итог необходимо обратить внимание, на то, что совершенствование таможенного контроля товаров, в том числе товаров ввозимых из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, является актуальной и необходимой мерой для развития государства.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
2. Стратегия развития таможенной службы российской федерации до 2020 года(в ред. распоряжения Правительства РФ от 15.04.2014 N 612-р,Постановления Правительства РФ от 07.08.2017 N 944,распоряжения Правительства РФ от 10.02.2018 N 207-р)
3. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 24.04.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2020)
4. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 289– ФЗ.
5. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973).ред. от 26.06.1999.
6. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. –ред. от 17.03.2017.
7. Приказ ФТС России от 26.05.2011 №1067 «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль при перевозке товаров автомобильным транспортом при их прибытии (убытии), помещении под таможенную процедуру таможенного транзита, а также временном хранении».ред. от 06.03.2014
8. Приказ ФТС России от 30.10.2017 № 1720 "Об утверждении показателей результативности и эффективности деятельности ФТС России, территориальных таможенных органов и центрального аппарата ФТС России"
9. Приказ ФТС России от 01.12.2016 № 2256 «Об утверждении Порядка автоматизированного определения категории уровня риска участников внешнеэкономической деятельности»

10. Приказ ФТС России от 20.05.2016 №1000 «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при реализации системы управления рисками».
11. Приказ ФТС России от 21.07.2015 №1455 «О местонахождении и регионах деятельности таможенных органов Уральского таможенного управления». [ред. от 14.04.2017.
12. Агамагомедова С.А. — Эффективность таможенного контроля как фактор обеспечения безопасности // Вопросы безопасности. – 2016. – № 5. – С. 34 - 42.
13. Шипицина, А.В. – Оценка результативности таможенного контроля с применением таможенной экспертизы / А.В. Шипицина, Е.Г. Хилько – 2013.
14. Колосов А.В., Мироненко Н.С. – Геополитика и политическая география: Учебник для вузов. - М.: Аспект Пресс, 2009, - 479 с.
15. Басин, И.И. Таможенный контроль. Принципы и формы/ И.И. Басин// Та-моженный альманах. –2011. –№9. –36с
16. Ланцова И.С. – Азиатско-Тихоокеанский регион в современной мировой политике / Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер.6 2006. вып. 3.
17. Буваева, Н.Э. Международное таможенное право / Н.Э. Буваева. – М.: Юрайт, 2014. –569 с.
18. Костюнина Г.М. Участие России в других интеграционных группировках //Международная экономическая интеграция: учебное пособие / Под ред. Н.Н.Ливенцева. – М.: Экономистъ, 2006. – С. 411-427.
19. Устинов, И. Н. Внешняя торговля России: статистический справочник. М. : Экономика, 2001. С.313—316.
20. Сапир Е.В. Геоэкономическая картина мира: когнитивный ландшафт // Безопасность Евразии. – 2012. – № 1. – С. 261
21. Спартак А.Н. Перестройка в российском экспорте // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 4. – С. 3-13 (4).

22. Андреева Е.Л., Ратнер А.В. Роль межрегионального сотрудничества в социально-экономическом развитии региона // Экономика региона. – 2011. – No 1. – С. 176-181.
23. Андреева Е.Л., Ратнер А.В. Роль межрегионального сотрудничества в социально-экономическом развитии региона // Экономика региона. – 2011. – No 1. – С. 176-181
24. Бекашев, К.А. Таможенное право: учебное пособие / К.А. Бекашев. – 2-е изд., перераб. и доп. М., 2012. – 251 с.
25. Берзан, А.А. Развитие методических основ посттаможенного контроля: диссертация канд. эконом. наук / А.А. Берзан. – Москва: Изд-во СПбГУЭФ, 2011. – 151 с.
26. Габричидзе, Б.Н. Таможенное право: учебное пособие / Б.Н. Габричидзе, А.Г. Чернявский. – для вузов. 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и К°, 2011. – 448 с.
27. Кацура, А. Система управления рисками: окно в завтрашний день / А. Кацура // Таможенный вестник – 2015. – No 9. – С. 42.
28. Шамахова, В.А. Таможенный контроль: учебник / под ред. В.А. Шамахова. – М., 2013. – 258 с.
29. Кормнов, А.Ю. Россия в международной кооперации: учебник / А.Ю. Кормнов. – Экономист. – 2011. – No 10. – С. 24–30
30. Косов, А.А. Таможенный контроль как способ обеспечения законности: учебное пособие / А.А. Косов. – Москва, 2010. – 172 с
31. Матвеева, О.П. Организация и технология внешнеторговых операций: учебное пособие / О.П. Матвеева. – Информ. – внедрен. Центр «Маркетинг». – М.: Маркетинг, 2011. – 306 с
32. Свинухов, В.Г. Правовое обеспечение таможенного контроля: учебное пособие / В.Г. Свинухов. – 2010. – No 12. – 229 с.
33. Сенотрусова, С.В. Таможенный контроль и таможенные платежи в Российской Федерации: учебник / под ред. С.В. Сенотрусовой. – М., 2010. – 254 с.



34. Беляшов, В.А. Таможенный энциклопедический справочник: учебник / В.А.Беляшов. –Интер–Дайджест, 2011. –452 с.
35. Основные направления совершенствования системы управления рисками.–[http://www.alt.ru/expert\\_opinion/52543/](http://www.alt.ru/expert_opinion/52543/).
36. Динамика показателей, характеризующих изменение структуры российского экспорта и объемов в нем промышленной продукции, за Полугодие 2019года. – [https://www.economy.gov.ru/material/file/d38d5b2c9f9ea2b73c7c9f096547c37b/I\\_2019.pdf](https://www.economy.gov.ru/material/file/d38d5b2c9f9ea2b73c7c9f096547c37b/I_2019.pdf)
37. Классификация экспортных товаров – [https://www.exportcenter.ru/international\\_markets/classification/](https://www.exportcenter.ru/international_markets/classification/)
38. Экспорт и импорт России по товарам и странам - <https://ru-stat.com>
39. Обзоры внешней торговли – [http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign\\_trade\\_statistics/monthly\\_trade\\_russia/](http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/)
40. Торговля и интеграция России в Азиатско-Тихоокеанский регион: результаты и перспективы – [https://www.vavt-imef.ru/wp-content/uploads/2019/09/%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D1%8F-%D0%B2-%D0%90%D0%A2%D0%A0\\_%D0%92%D0%90%D0%92%D0%A2\\_%D0%A0%D0%A6%D0%98%D0%90.pdf](https://www.vavt-imef.ru/wp-content/uploads/2019/09/%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D1%8F-%D0%B2-%D0%90%D0%A2%D0%A0_%D0%92%D0%90%D0%92%D0%A2_%D0%A0%D0%A6%D0%98%D0%90.pdf)